ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

ВЫПУСК 12(28)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 12(28)-2 (декабрь, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 346.9

Габдуллина К.А.
студентка
4 курс, Институт права БашГУ
Россия, г. Уфа
Валикарамова Э.И.
студентка
4 курс, Институт права БашГУ
Россия, г. Уфа
Научный руководитель: Балякина Е.Б.
старший преподаватель

РАЗВИТИЕ КОНЦЕПЦИИ СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Аннотация: Увеличение количества неправомерных действий в делах о банкротстве в последние годы привело к необходимости усиления субсидиарной ответственности лиц, контролирующих должника. Сформированная концепция субсидиарной ответственности значительно увеличила риск привлечения к ответственности недобросовестных лиц, использующих схемы прекращения деятельности компании без прохождения процедуры банкротства. Однако ее эффективность остается недостаточной, существуют определенные пробелы. В научной статье анализируется концепция субсидиарной ответственности контролирующего должника лица, а также пути ее совершенствования в целях повышения эффективности института банкротства в России.

Ключевые слова: экономическая безопасность, субсидиарная ответственность, институт банкротства, неправомерные действия при банкротстве, контролирующее должника лицо.

Gabdullina K.A.
student
4 course, Institute of Law, BSU
Russia, Ufa
Valikaramova E.I.
student
4 course, Institute of Law, BSU
Russia, Ufa
Scientific director: Balyakina E.B.
Senior Lecturer

THE DEVELOPMENT OF THE CONCEPT OF VICARIOUS LIABILITY AS A MEANS OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE INSTITUTION OF BANKRUPTCY AND THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

Abstract: The increase in the number of illegal actions in bankruptcy cases in recent years has led to the need to strengthen the vicarious liability of persons controlling the debtor. Formed the concept of vicarious liability has significantly increased the risk of prosecuting unscrupulous individuals who use the scheme and the termination of the company without undergoing the procedure of bankruptcy. However, its effectiveness remains insufficient and there are certain gaps. The scientific article analyzes the concept of subsidiary liability of the controlling debtor of the person, as well as ways to improve it in order to improve the efficiency of the institution of bankruptcy in Russia.
Key words: economic safety, vicarious liability, bankruptcy, wrongful actions at bankruptcy, the debtor's controlling person.

В последние годы законодательство о банкротстве претерпело существенные изменения, что оказало положительное влияние на уровень экономической безопасности страны. Однако по сравнению с другими странами эффективность института банкротства в России остается довольно низкой, что подтверждается данными рейтинга Всемирного банка «Благоприятность условий ведения Бизнеса» по показателю «Разрешение платежеспособности». Россия занимает 35-е место в глобальном рейтинге (по количеству процедур банкротства), а в рейтинге по разрешению платежеспособности 54-е место (по количеству и реализации реабилитационных процедур)[1].

В зарубежных странах при снижении количества процедур банкротства в 2016-2017 годах число реабилитационных процедур в разы выше, чем в российской экономике. Наибольшее количество реабилитационных процедур наблюдается во Франции (до 1500 в месяц) и в США (до 500 в месяц)[2].

Институт банкротства в России в отличие от других стран имеет ликвидационный характер, поскольку направлен не на погашение задолженности, а на ее списание. Эффективность реабилитации в банкротстве остается на стабильно низком уровне. За весь период применения действующего законодательства о банкротстве в России доля организаций, восстановивших платежеспособность, составила только 0,13%. Эффективность банкротства для кредиторов также снижается: в 2017 году они получили около 5,5% включенных в реестр требований кредиторов, а в 2016 году им вернули 6% требований[3].

В период последних трех лет количество процедур банкротства в нашей стране однозначно выросло. В 2017 году арбитражными судами введено конкурсное производство и признано несостоятельными более 13 000 юридических лиц, что на 7,7% больше, чем в 2016 году. Доля

---

[1] Данные Всемирного банка (The world bank) [Электронный ресурс]. URL: http://www.doingbusiness.org/en/data/exploreeconomies/russia/ (дата обращения: 10.12.2018).

[2] Колесникова Е.Н. О субсидиарной ответственности лиц, контролирующих организацию-должника // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2017. № 2. С. 20.

[3] Там же. С. 21.

удовлетворенных требований по завершенным делам в 2017 году составила 5,5%, в 2016 году - 6%, а в 2015 году - 6,3%[4].

В рамках процедуры банкротства довольно распространенным явлением в России является недобросовестное и неправомерное поведение должника и арбитражных управляющих. С недобросовестным поведением должника и контролирующего должника лица ведется борьба на законодательном уровне: в законодательстве о банкротстве расширены возможности кредиторов по возврату выведенных активов должника, а также урегулирована субсидиарная ответственность недобросовестного контролирующего должника лица за неправомерные действия в процессе банкротства должника.

Концепция субсидиарной ответственности недобросовестного контролирующего должника лица представляет собой экономико-правовую ответственность данного лица за совершение неправомерных и недобросовестных действий, направленных на доведение хозяйствующего субъекта до кризисного состояния (банкротства) с целью получения личной выгоды через неисполнение возникающих у должника обязательств перед кредиторами, в том числе, перед государством[5].

На протяжении последних лет в Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (далее - Закон о банкротстве) [6] были внесены значительные изменения, касающиеся вышеуказанной концепции. Так, в 2009 году в Закон о банкротстве была введена глава III.1. «Оспаривание сделок должника», в которой были урегулированы вопросы оспаривания неправомерных сделок должника, введены понятия контролирующего должника лица и вреда, причиненного имущественным правам кредиторов, были расширены обстоятельства, при которых руководитель должника обязан подать заявление должника о его банкротстве в арбитражный суд[7].

В 2015 году был расширен круг лиц, имеющих право подать заявление о привлечении контролирующего должника лица к субсидиарной ответственности[8]. В 2016 году продлен срок привлечения к субсидиарной ответственности контролирующих должника лиц. Заявление о привлечении контролирующего должника лица к субсидиарной ответственности может

---

[4] Статистический бюллетень ЕФРСБ - 2017 // Единый Федеральный Реестр Сведений Банкротства (Федресурс). С. 3.

[5] Тарасюк И.М. Субсидиарная ответственность контролирующих должника лиц в деле о банкротстве // Арбитражные споры. 2016. № 4. С. 17.

[6] Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. № 209-210. 02.11.2002 (в ред. от 28.11.2018 № 452-ФЗ // Российская газета. № 271. 03.12.2018).

[7] Федеральный закон от 28.04.2009 № 73-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 78. 05.05.2009 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).

[8] Федеральный закон от 29.06.2015 № 186-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 146. 07.07.2015 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).

быть подано и после завершения конкурсного производства - не позднее трех лет со дня завершения конкурсного производства[9].

В 2017 году Федеральным законом от 29 июля 2017 г. № 266-ФЗ[10] (далее - Закон об ответственности) была введена глава III.2. «Ответственность руководителя должника и иных лиц в деле о банкротстве», которая расширила понятие контролирующего должника лица в части определения действий должника, и систематизировало подходы к субсидиарной ответственности за нарушение законодательства России о несостоятельности (банкротстве). До принятия Закона об ответственности конкурсному управляющему или кредиторам практически невозможно было привлечь к субсидиарной ответственности лицо, которое не соответствовало существовавшим ранее критериям отнесения к контролирующему должника лицу.

Теперь предусмотрена возможность привлечения к ответственности не только участников (акционеров) и руководителей должника, данные о которых внесены в ЕГРЮЛ, но и лиц, являющихся реальными владельцами бизнеса. К ним относятся и лица, которые имеют возможность иным образом определять действия должника, либо иным образом оказывать существенное влияние на членов органов управления должника или на его руководителя, и лицо, которое извлекает выгоду из недобросовестного и незаконного поведения лица, действующего от имени компании на формальных основаниях, а также его руководителя. При этом арбитражный суд имеет право и по иным причинам признать лицо контролирующим должника лицом (п. 5 ст. 61.10 Закона о банкротстве)[11].

Реализация концепции субсидиарной ответственности и активность законодателя в данной сфере привели к росту числа исков, а также процента удовлетворенных требований о привлечении к субсидиарной ответственности при банкротстве. В 2017 году было подано в 2,5 раза больше (по сравнению с 2015 и 2016 годами) заявлений о привлечении к субсидиарной ответственности, а удовлетворено из них - в 16 раз больше (если в 2015 году удовлетворялось только каждое двадцать пятое заявление, то в 2017 году - почти каждое четвертое). Если в 2016 году доля удовлетворенных заявлений составляла 16%, то в 2017 году этот показатель вырос до 22%[12].

---

[9] Федеральный закон от 28.12.2016 № 488-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 1. 09.01.2017 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).

[10] Федеральный закон от 29.07.2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // Российская газета. № 172. 04.08.2017.

[11] Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. № 209-210. 02.11.2002 (в ред. от 28.11.2018 № 452-ФЗ // Российская газета. № 271. 03.12.2018).

[12] Статистические сведения о деятельности федеральных арбитражных судов за 2014-2017 годы // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном суде Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: www.cdep.ru/index.php?id=79 (дата обращения: 11.12.2018)

На наш взгляд, необходимо дальнейшее совершенствование концепции субсидиарной ответственности контролирующего должника лица. Главным направлением должно стать повышение эффективности предъявления претензий к недобросовестным контролирующим должника лицам при сохранении принципа ограниченной ответственности для лиц, которые не причастны к данным действиям. Кроме того, необходимо пресечение недобросовестных действий при возникновении неплатежеспособности, когда требуется принятие мер по предупреждению банкротства, а также предотвращение случаев, когда организации специально создаются не с целью ведения эффективного бизнеса и получения прибыли, а для осуществления банкротства с последующим аннулированием задолженностей кредиторов.

Требуется совершенствование гражданского законодательства в части ответственности контролирующего лица. Для этого необходимо внести дополнения в Гражданский кодекс Российской Федерации: для определения понятий контролирующего лица и подконтрольного юридического лица, а также регулирования отношений контроля и ответственности контролирующих лиц за убытки, причиненные подконтрольному лицу.

Также необходимо ужесточение ответственности контролирующего лица за неприменение мер по предупреждению банкротства и восстановлению платежеспособности. Для этого требуется внести дополнения в статью 30 Закона о банкротстве «Предупреждение банкротства» в части конкретизации мер по предупреждению банкротства и сроков их реализации. Данные меры должны приниматься контролирующим должника лицом, которое будет нести ответственность за непринятие этих мер.

Таким образом, дальнейшее совершенствование концепции субсидиарной ответственности недобросовестного контролирующего должника лица является важной задачей государства, целью которой является противодействие злоупотреблениям, как в период неплатежеспособности, так и до ее наступления. Предложенные пути совершенствовании концепции, на наш взгляд, смогут способствовать пресечению недобросовестных действий контролирующего должника лицо в период возникновения признаков банкротства.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. № 209-210. 02.11.2002 (в ред. от 28.11.2018 № 452-ФЗ // Российская газета. № 271. 03.12.2018).
2. Федеральный закон от 28.04.2009 № 73-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 78. 05.05.2009 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).
3. Федеральный закон от 29.06.2015 № 186-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская

газета. № 146. 07.07.2015 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).
4. Федеральный закон от 28.12.2016 № 488-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Российская газета. № 1. 09.01.2017 (в ред. от 29.07.2017 № 266-ФЗ // Российская газета. № 172. 04.08.2017).
5. Федеральный закон от 29.07.2017 № 266-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» // Российская газета. № 172. 04.08.2017.
6. Данные Всемирного банка (The world bank) [Электронный ресурс]. URL: http://www.doingbusiness.org/en/data/exploreeconomies/russia/ (дата обращения: 10.12.2018).
7. Колесникова Е.Н. О субсидиарной ответственности лиц, контролирующих организацию-должника // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. 2017. № 2. С. 20-25.
8. Статистический бюллетень ЕФРСБ - 2017 // Единый Федеральный Реестр Сведений Банкротства (Федресурс). С. 1-79.
9. Статистические сведения о деятельности федеральных арбитражных судов за 2014-2017 годы // Официальный сайт Судебного департамента при Верховном суде Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: www.cdep.ru/index.php?id=79 (дата обращения: 11.12.2018)
10. Тарасюк И.М. Субсидиарная ответственность контролирующих должника лиц в деле о банкротстве // Арбитражные споры. 2016. № 4. С. 15-25.

УДК 57.044

Габидуллина Г.Г.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет им. М.Акмуллы
г. Уфа, Российская Федерация

ВЛИЯНИЕ ПОЛИМЕРНЫХ ГИДРОГЕЛЕЙ РАЗНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА ПОЧВЕННЫЕ МИКРОВОДОРОСЛИ

Аннотация: Приведены исследования по влиянию гидрогелей двух производителей на морфометрические показатели клеток почвенных микроводорослей. В опыте были изучены средний диаметр клеток, процентное соотношение живых/мертвых клеток двух штаммов микроводорослей. Проведена статистическая обработка полученных данных. Было выявлено, что полимерные гидрогели не оказывали губительного токсического действия на клетки микроводорослей.

Ключевые слова: гидрогель, микроводоросли, клетки, культуральная жидкость, влияние

Gabidullina G.G.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Ufa, Russian Federation

INFLUENCE OF POLYMER HYDROGELS OF DIFFERENT PRODUCERS ON SOIL MICROALGAE

The summary: Result of research on the influence of hydrogels of the two manufacturers on the morphometric parameters of soil microalgae cells are presented. The experiment studied the average cell diameter, the percentage of living / dead cells of the two strains of microalgae. Statistical processing of the obtained data was carried out. It was found that polymer hydrogels did not have a harmful toxic effect on the cells of microalgae.

Key words: hydrogel, microalgae, cells, culture liquid, influence

Для роста и развития растениям необходима вода. Но водообеспечение по все территории происходит не одинаково. Особенно остро вопрос с водообеспечением почв стоит в полузасушливых и засушливых регионах. Одним из решением данного вопроса является использование полимерных гидрогелей, путем внесения их в почву [3].

Полимерные гидрогели уже нашли широкое применение во многих областях жизнедеятельности человека, одним из которых является сельское хозяйство. Они представляют собой набухшие в растворителе длинные полимерные цепи, сшитые друг с другом поперечными ковалентными связями (сшивками) в единую пространственную сетку. Такие гидрогели способны поглощать и удерживать в себе огромное количество воды: до 2 кг на 1 г сухого полимера [2].

Но кроме, воды растениям необходима «подкормка», в виде удобрений. Удобрения бывают минеральные и органические. Одним из видов органических удобрений являются биомасса микроводорослей. Экспериментальным путем было доказано, что биомасса (культуральная жидкость) водорослей способна улучшать физико – химический режим почв [7]. Развиваясь на поверхности почв в массовых количествах, микроводоросли могут поглощать большое количество минеральных солей, что предохраняет их от вымывания из почвы, так как после отмирания клеток эти вещества становятся доступными для корней высших растений. В почве микроводоросли разлагаются быстрее, чем навозные удобрения, а также не засоряют её семенами сорняков, личинками вредных насекомых, спорами фитопатогенных грибов, оказывая значительную помощь в повышении плодородия почв, их рекультивации, пополнении запасов органических веществ и повышении урожайности сельскохозяйственных культур [4, 7].

Таким образом, возможность совместного использования полимерного гидрогеля и культуральной жидкости микроводорослей рассматривается как перспективное решение проблем в сельском хозяйстве в засушливых регионах.

Цель данной работы – изучить влияние полимерных гидрогелей разных производителей на культуральную жидкость почвенных микроводорослей.

В задачи исследования входило: получение культуральной жидкости микроводорослей и закладка исследуемых гидрогелей в пробирки; оценка влияния полимерных гидрогелей видов: «Франция», «Германия» на морфометрические показатели, процентное соотношение живых/мертвых клеток микроводорослей: *Chlorella vulgaris* и *Eustigmatos magnus*; статистическая обработка результатов и анализ данных эксперимента).

Материалом в исследовании были использованы следующие полимерные гидрогели: Аквасорб (AQUASORB) 3005 KL (средний), страна производитель Франция (далее «Франция»); Штокосорб (STOCKOSORB) 660 микро, страна производитель Германия (далее «Германия»). Для получения растворов культуральных жидкостей использовались штаммы следующих видов микроводорослей: *Chlorella vulgaris* (76.532-06*), *Eustigmatos magnus* (Baikal).

Для проведения эксперимента штаммы культивировали в течение двух недель, с последующим учетом числа клеток в счетной камере Горяева (6,34 × 10^6 $см^3$ - *Chlorella vul.*, 0,76 × 10^6 $см^3$ - *Eustigmatos mag.)* [5]. Оптическую плотность культуральной жидкости определяли с помощью фотоэлектроколориметра (КФК-3-«ЗОМЗ») [6]. В качестве контроля использовалась водопроводная вода.

Расчет массы гидрогеля для эксперимента делали по их впитывающей способности, которая для «Франции» и «Германии» составлет на 1г препарата – 0,3л жидкости (по 0,03).

В пробирки с гидрогелем заливали по 10 мл культуральных жидкостей. Просмотр проводили на 3, 7, 14, 21 и 28 сутки, учитывая процентное соотношение живых/мертвых клеток, морфометрические изменения окраску клеток, влияние на процесс автоспорообразования. В каждом просмотре проводили измерения диаметра 50 клеток.

Исследования проводилось на базе лабораторий экологии почвенных водорослей им. Л. С. Хайбуллиной в БГПУ им. М. Акмуллы.

Полученные результаты эксперимента были занесены в таблицу 1.

Таблица 1. Процентное соотношение живых/мертвых клеток *Chlorella vul.*, %

Проба / Время	Сутки									
	3		7		14		21		28	
	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые
Контроль	96	4	98,31	1,69	93,1	6,9	99,23	0,77	88,07	11,93
Франция	100	-	92,59	7,41	94	6	96,83	3,17	97,5	2,5
Германия	93,22	6,78	92,16	7,84	95,52	4,48	89,61	10,39	98,37	1,63

На 3-е сутки просмотра в контроле видимых отличии в клетках не наблюдалось: границы внутреннего содержимого клетки были хорошо очерчены (хлоропласт и пиреноид четко видны), окраска клеток - ярко зеленая, автоспоры единичные. Воздействие гидрогелей «Франция» и «Германия» не вызывало изменений морфологических показателей клеток водоросли, автоспоры не обнаружены. На 7-е, 14-е сутки морфологические показатели клеток *Ch. vulgaris* соответствовали описанию диагноза вида [1]. В остальных экспериментальных пробах наблюдали: отсутствие четкой границы внутреннего содержимого клетки (гомогенность хлоропласта и пиреноида), в некоторых клетках - отхождение протопласта от оболочки, единичные автоспоры. На 21-е сутки видимых изменении в контроле не наблюдали. В «Германия» – процент мертвых клеток составлял больше 10%, клетки имели также гомогенное внутреннее содержимое. На 28-е сутки клетки всех проб характеризовались единичным отхождением протопласта от оболочки, единичными автоспорами.

Таблица 2. Процентное соотношение живых/мертвых клеток *Eustigmatos mag.*, %

Проба / Время	Сутки									
	3		7		14		21		28	
	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые	живые	мертвые
Контроль	96,3	3,7	92,31	7,69	91,4	8,6	86,52	13,48	90,56	9,44
Франция	93,11	6,89	92,31	7,69	89,48	10,52	88,89	11,11	-	100
Германия	95,8	4,2	91,94	8,06	98	2	98,6	1,4	80,97	19,03

При снятии результатов на 3-е сутки во всех пробах видимых отличии от диагноза вида не наблюдалось: границы внутреннего содержимого клетки были хорошо очерчены (хлоропласт и пиреноид четко видны), окраска клеток – ярко зеленая, единично наблюдались рейч глобулы [8]. На 7- е и 14-е сутки в двух экспериментальных пробах было зафиксировано отхождение протопласта от оболочки, в контроле наблюдалось единичные автоспоры. Также в контроле, «Германия» и «Франция» были хорошо видны рейч глобулы, кроме того в пробе «Франция» было замечено изменение окраски клеток (бледно – желтый) и высший процент мертвых клеток (10,52%) по сравнению с другими пробами. На 21-е и 28-е сутки в контроле наблюдались единичные автоспоры и рейч глобулы. В пробах «Франция» и «Германия» было зафиксировано изменение окраса клеток до бледно – желтого окраса, наличие единичных автоспор, увеличение погибших клеток. В пробе «Франция» на 21-е сутки наблюдали у большинства клеток отхождение протопласта от оболочки, на 28-е сутки – отсутствие живых клеток.

Таблица 3. Средний размер диаметра клеток со стандартной ошибкой средней арифметической, мкм

Chlorella vul.				
Сутки	Контроль	БГПУ	Франция	Германия
3	3,92±0,09	3,25±0,07	4,86±0,13	4,4±0,09
7	3,6±0,09	3,94±0,10	4,53±0,13	4,7±0,13
14	3,53±0,10	3,58±0,08	4,48±0,10	4,36±0,11
21	3,87±0,06	3,29±0,06	4,95±0,15	4,23±0,10
28	4,31±0,12	3,07±0,06	4,04±0,08	4,15±0,07
Eustigmatos mag.				
Сутки	Контроль	БГПУ	Франция	Германия
3	11,8±0,21	10,45±0,31	11,98±0,21	12,09±0,18
7	10,76±0,16	10,40±0,22	13,37±0,33	13,37±0,39
14	10,8±0,22	11,0±0,31	12,05±0,24	10,85±0,23
21	11,08±0,20	11,01±0,23	12,13±0,19	10,34±0,14
28	10,36±0,18	12,3±0,38	-	11,7±0,24

После статистической обработки полученных данных по среднему диаметру клеток исследуемых микроводорослей, можно сказать, что размеры соответствовали диагнозу видов [1, 8]. В исследованиях по влиянию гидрогелей на клетки *Chlorella vul.* минимальный диаметр клеток имела контроль, значения которых варьировали в пределах от 3,6 до 3,92 мкм, максимальный - «Франция» (от 4,48 до 4,95 мкм). Проба «Германия» имела промежуточные значения – от 4,15 до 4,7 мкм.

По результатам измерений клеток *Eustigmatos mag.* минимальный средний диаметр имели «Германия» (от 10,34 до 13,37 мкм), контроль – от 10,36 до 11,8 мкм. Проба «Франция» имела следующий предел значении: от 12,05 до 13,37 мкм.

В результате исследования было установлено, что воздействие полимерных гидрогелей разных производителей не вызывало токсического эффекта, приводящего к полной элиминации клеток микроводорослей. Влияние гидрогелей «Франция» и «Германия» на морфометрические показатели водоросли и процентное соотношение живых/мертвых клеток выявил незначительные изменения в структуре клеток (гомогенность протопласта); процент живых клеток во всех образцах составил не менее 50%.

Таким образом, можно рекомендовать совместное использование гидрогелей и культуральной жидкости микроводорослей *Chlorella vulgaris, Eustigmatos magnus* в регионах с засушливым климатом. Однако, в связи с тем, что, данное исследование не рассматривало биохимическую природу влияния гидрогелей на клетки микроводоросли, существует необходимость проведения дополнительного изучения.

Использованные источники:

1. *Андреева* В.М. Почвенные и аэрофильные зеленые *водоросли* / В.М. *Андреева*. - СПб.: Наука, 1998.– 351с.
2. Вода для растений [Электронный ресурс]:Gidrogel : официальный сайт. – Режим доступа: http://www.gidrogel.ru. – 4.09.2014.
3. Дридигер, В. К. Влияние гидрогеля и навоза на фотосинтетическую деятельность и урожайность полыни эстрагонной в сухостепной зоне Калмыкии [Текст] / В. К. Дридигер, В. И. Янов // Вестник. – 2015. – № 1(65). – С. 13-17.
4. Лукьянов, В. А. Прикладные аспекты применения микроводорослей в агроценозе / В. А. Лукьянов, А. И. Стифеев. – Курск: Изд-во КГСХА, 2014. – 181 с.
5. Мельников А.С., Масленникова Д.Р., Безрукова М.В. Ростостимулирующий эффект культуральной жидкости почвенных микроводорослей на растения мягкой пшеницы // Вестник Башкирского университета. 2014. Т. 19. №4. С. 1193.
6. Прунтова О.В., Сахно О. Н. Лабораторный практикум по общей микробиологии. Изд-во: ВлГУ, 2005. 76 с.

7. Туктарова, Э. А**.** Влияние культуральной жидкости микроводорослей на рост и развитие семян корнеплодов [Текст] / Э. А. Туктарова [и др.] // Международный научно-исследовательский журнал / INTERNATIONAL RESEARCH JOURNAL. – Екатеринбург, 2017. – 01 (55),ч.2. – С. 127-130.
8. Ettl H., Gärtner G. Sullabus der Boden-, Luft- and Flechtenalgen. Gustav Fischer Verlag. Stutgart. 1995.

УДК 57.044

Габидуллина Г.Г.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический
университет им. М.Акмуллы
Г.Уфа, Российская Федерация

ВЛИЯНИЕ ЗАСОЛЕНИЯ НА МОРФОМЕТРИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КЛЕТОК *EUSTIGMATOS MANGUS*

Аннотация: Приведены исследования по влиянию солей натрия (NaCl, Na2SO4, NaHCO3) на морфометрические показатели клеток E. magnus. Установлены границы устойчивости клеток к этому экологическому фактору. Определины ряд токсичности исследуемых солей к отдельным штаммам Eustigmatos magnus.

Ключевые слова: засоление, микроводоросли, клетки, морфометрические показатели, влияние.

Gabidullina G.G.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

INFLUENCE OF SALINITY ON MORPHOMETRIC PARAMETERS *OF CELLS OF EUSTIGMATOS MANGUS*

The summary: Studies on the effect of sodium salts on the morphometric paraneters of Eustigmatos mangus cells are presented. The boundaries of cell resistance to this environmental factor are astablished. The toxicity range of the investigated salts to individual strains has been determined.

Key words: salinization, microalgae, cells, morphometric parametres, influence

Преобразовательное влияние на природную среду человеком неизбежно. Изменения, вносимые в ходе деятельности, растут по мере повышения производственного потенциала и увеличение объема веществ, вовлекаемых в хозяйственную деятельность. Но, к сожалению, эти негативные явления учитываются недостаточно, что приводит к проблемам регионального и глобального характера. Среди них – нарушение водообмена

в зоне аэрации, нарушение гидрологических функций почв, их избыточное увлажнение при орошении, что сопровождается вторичным засолением, опустыниванием в аридных зонах. Так, из-за несовершенных технологий полива за историческое время в мире подверглись вторичному засолению и оказались непригодными для использования 120-150 млн. га земель. Вследствие нарушения естественного водного баланса при орошении привело к опустыниванию экосистем и почв в целых регионах [3].

С увеличением производства увеличивается нагрузка на почвенную экосистему. Огромная роль в процессах самоочищения почвы и в круговороте веществ в природе принадлежит микроорганизмам. Так как почва является средой обитания для многих организмов и составляет с ним единую систему, оценка качества почвы в настоящее время является важной частью биологического мониторинга [2]. В связи с этим, изучение почвенных водорослей под прессингом растворимых солей является актуальной задачей, имеющей практическое значение.

Цель работы заключалась в исследовании влияния засоления на морфометрические показатели клеток водорослей *Eustigmatos mangus.*

Для достижения поставленной цели были определены следующие **задачи:** изучить влияние солей NaCl, Na_2SO_4, $NaHCO_3$ на морфометрические показатели почвенных водорослей *E. magnus; в*ыявить границы устойчивости изучаемых водорослей к разным концентрациям солей натрия.

В исследовании был использован аутентичный штамм: **ACKU № 809-08 -** *Eustigmatos magnus***.**

Кроме того, для внутривидового анализа устойчивости штаммов в зависимости от их местообитания в исследовании были использованы дикие изоляты вида ***E. magnus:***

Baikal – Республика Бурятия, территория Фролихинского государственного заказника. Изолирован из почвы.

S11-5 - Республика Башкортостан, Абзелиловский р-н, окрестности озера Атавды. Изолирован из микробиотических корочек.

Для проведения эксперимента в качестве загрязняющих веществ использовали растворы растворимых солей NaCl, Na_2SO_4, $NaHCO_3$ следующих концентраций: $1x10^{-4}$ моль/л, $1x10^{-3}$ моль/л, $1x10^{-2}$ моль/л, $1x10^{-1}$ моль/л, $2x10^{-1}$ моль/л, $4x10^{-1}$ моль/л, $6x10^{-1}$ моль/л, $7x10^{-1}$ моль/л, $8x10^{-1}$ моль/л, $9x10^{-1}$ моль/л, 1 моль/л, 1,5 моль/л, 2 моль/л, 2,5 моль/л, 3 моль/л, 3,5 моль/л, 4 моль/л, 4,5 моль/л, 5 моль/л. Расчет производили по действующему веществу.

Наблюдения проводились на 3, 7, 14, 21и 28 сутки. При этом во всех градациях факторов, измеряли диаметр 50 вегетативных клеток.

В экспериментах использовались альгологически чистые культуры. Все испытания проводились в жидкой питательной среде Болда. При подготовке растворов химических веществ, готовили питательную среду и добавляли в нее исследуемое на токсичность вещество [1]. Использование

жидкой среды в таких экспериментах обусловлено тем, что в ней можно более точно определить токсичность того или иного вещества.

Для выявления размерных или морфологических изменений, происходящих в клетках, под воздействием солей натрия оценивали диаметр клеток водоросли, описывали морфологические нарушения, а также состояние протопласта, т.е. внутреннего содержимого клеток.

При анализе результатов эксперимента, клетки водорослей, подверженных воздействию солями натрия сравнивались с контрольными группами, в среде Болда без внесения токсиканта.

Сильное воздействие соли гидрокарбоната натрия сказалось на штамме Baikal, и на ACKU № 809-08. Полная гибель клеток наблюдалась уже на 3 сутки при концентрации 3,5 моль/л. Более устойчивым к патогенному фактору оказался штамм S11-5, где полную гибель клеток наступала на 14 сутки при концентрации 3 моль/л.

Характерной особенностью влияния засоления на растительные клетки является плазмолиз, который проявлялся при действии гидрокарбоната натрия уже на 3 сутки с начала постановки эксперимента, что особенно сильно проявлялось у штамма Baikal. Выше 3 моль/л наблюдалась полная гибель клеток. Аналогичное действие этой соли наблюдалось у штамма ACKU № 809-08. Также было замечено изменение цвета хлоропласта и резкое увеличение размеров клеток на 28 сутки.

У штамма S11-5 наряду с плазмолизом наблюдалось изменения формы клеток (яйцевидные формы). 21 сутки характеризовались большим количеством автоспор.

Действие соли сульфата натрия сопровождалось незначительным плазмолизом, уродливыми формами клеток. Было замечено сильное варьирование размеров у штамма Baikal, деформация хлоропласта и гранулированность протопласта клеток. Ярко выраженные каратиноидные глобулы были выявлены у штамма ACKU № 809-08. Плазмолиз в клетках был незначительным. Сильному морфологическому изменению подверглись водоросли штамма S11-5 на 21 сутки эксперимента, это отображалось в нарушениях оболочек, в связи, с чем клетки приобретали уродливые формы. Также наблюдалось увеличение количества автоспор.

Влияние соли хлорида натрия при высоких концентрациях (2 – 5 моль/л) сопровождалось плазмолизом и незначительным уродством клеток. У штамма S11-5 происходили сильные изменения в протопласте, хлоропласты, большинства клеток приобретали яркую зеленую окраску, которая с течением времени, по мере гибели клеток обесцвечивалась. У большинства клеток каратиноидные глобулы отсутствовали. Элиминация водорослей наступала на 14 сутки при концентрации 5 моль/л. У штамма Baikal, при высоких концентрациях (3-4 моль/л) наблюдался плазмолиз и гранулированность содержимого клеток. Наименьшим изменениям подвергся штамм ACKU № 809-08.

Таким образом, результаты исследования показали, что влияние солей натрия на изученные штаммы вида *Eustigmatos magnus* имеет следующий ряд токсичности: *E. magnus* (S11-5): $NaHCO_3$>NaCl>Na_2SO_4; *E. magnus* (Baikal): $NaHCO_3$>Na_2SO_4>NaCl; *E. magnus* (ACKU № 809-08): $NaHCO_3$>Na_2SO_4>NaCl.

По средним значениям размерных характеристик были построены лепестковые диаграммы, которые характеризуют максимальные и минимальные отклонения диаметра клеток, зависящие от концентрации внесенных солей для водорослей *E. magnus* (штамм S11-5).

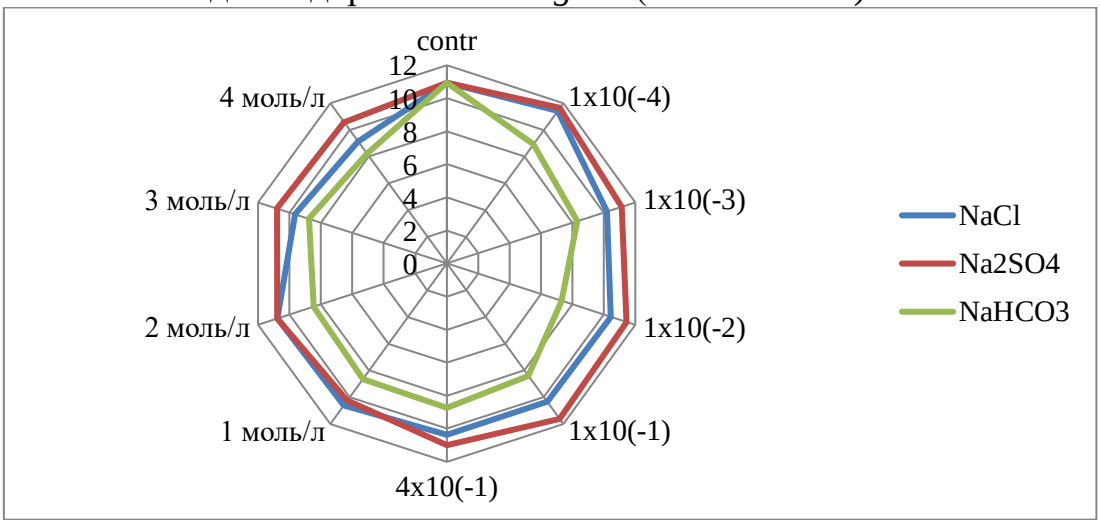


Рис. 1. Влияние солей натрия на морфометрические показатели *E. magnus* S11-5

В зависимости от концентраций солей натрия на 7 сутки просмотра, у *E. magnus* (штамм S11-5), диаметр клеток варьировал от 8 до 11 мкм. Под воздействием $NaHCO_3$ клетки уменьшались в диаметре до 8 мкм во всех концентрациях солей, влияние солей Na_2SO_4 и NaCl на размерные показатели водорослей были незначительными.

В ходе лабораторного эксперимента было изучено влияние солей NaCl, Na_2SO_4, $NaHCO_3$ на морфометрические показатели почвенных водорослей *Eustigmatos magnus*. Выявлено, что под воздействием этих солей происходили следующие морфологические нарушения в клетках всех исследуемых водорослей: изменение форм клеток, деформация хлоропласта, образование ярко выраженных каротиноидных глобул, плазмолиз.

Установлены границы устойчивости *Eustigmatos magnus* к разным концентрациям солей натрия: (штамм S11-5): $NaHCO_3$ – 3 моль/л, Na_2SO_4 – 3,5 моль/л, NaCl – 5 моль/л; (штамм Baikal): $NaHCO_3$ – 3,5 моль/л, Na_2SO_4 – 3,5 моль/л, NaCl – 5 моль/л; (штамм 809-08): $NaHCO_3$ – 3,5 моль/л, Na_2SO_4 – 4,5 моль/л, NaCl – 5 моль/л.

Определен ряд токсичности исследуемых солей к отдельным штаммам *Eustigmatos magnus*: (штамм S11-5): $NaHCO_3$>NaCl >Na_2SO_4; (штамм Baikal): $NaHCO_3$>Na_2SO_4>NaCl; (штамм 809-08): $NaHCO_3$>Na_2SO_4>NaCl.

Использованные источники:
1. Кабиров Р.Р. // Ботанический журнал. 1992. Т.77. №12. С. 102.Минеев В.Г. Агрохимия. М.,1990.с.246-278.
2. Кабиров Р.Р., Гайсина Л.А. Показатели продуктивности почвенных водорослей в наземных экосистемах // Почвоведение. 2009. N 12. С. 1342-1344.
3. Карманов А.И. Плодородие почв СССР. М.: Колос, 1980.с.36-36.
УДК 331

Гаврилов А.С.
студент 2 курса каф. «Управление и предпринимательство» ФЭСиП
Научный руководитель:
Ю.В. Сорокина
старший преподаватель. каф. «Управление и предпринимательство» ФЭСиП Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ в г. Шахты
г. Шахты, Россия

A.Gavrilov
2nd year student, DEP. "Management and entrepreneurship"
J. Sorokina
senior lecturer. DEP.Management and entrepreneurship"
The Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Shakhty, Russia

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: В данной статье рассматривается основные формы цифровизации, и ее влияние на работу персонала, и более продуктивную работу компании. Авторы подчеркивают важность процесса цифровизации и ее наиболее эффективные методы для использования компанией.
Ключевые слова: Цифровизация, автоматизация, отбор персонала.

Annotation. This article discusses the main forms of digitalization, and its impact on the work of staff, and more productive work of the company. The authors emphasize the importance of the digitalization process and its most effective methods for use by the company.
Keyword. Digitalization, automation, personnel selection.

Процесс цифровизации проходит по всем сферам жизни общества. Бизнес тоже является основным звеном в процессе цифровизации. Процесс цифровизации стал причиной преобразования во многих отраслях, таких как телекоммуникации, финансовые услуги, автопроизводство. Применение в бизнесе новых технологий, которые приходят благодаря процессу цифровизации, дают компании большое преимущество к конкурентоспособности с другими организациями.[2]

В управлении персоналом цифровизация тоже играет свою роль. Для начала это удобная цифровая среда для сотрудников. Все сотрудники могут планировать свой отпуск, командировки, дополнительные курсы повышения квалификации в своем «личном кабинете», это позволит рационально использовать время. Так же это поможет автоматизировать процессы подбора и отбора персонала.[3]

Процесс цифровизации повышает эффективность и открытость бизнес-процессов компании. Это увеличивает скорость обработки информации и позволяет получать более качественные сводки. Благодаря этому руководитель компании может принимать важные решения более быстрее.

В рамках цифровизации менеджерам по персоналу предстоит формировать новую модель управления, так как повышается эффективность работы из-за внедрения высокотехнологичных продуктов.

В настоящее время перед менеджерами по персоналу стоит две основные проблемы:

— Автоматизация. Замена людей машинами. Этот процесс идет уже достаточно длительное время, и из-за этого рабочие места занимают роботы, сейчас при приеме на работу ужесточаются правила отбора персонала, так как большинство персонала уже нет необходимости «держать» на своем рабочем месте.

— Готовность по-новому работать с новым поколением. Для работы нынешнего поколения необходимо менять систему управления многих менеджеров по персоналу. Сейчас молодым работникам нужно обеспечивать среду, в которой им будет удобно и комфортно работать, в которой они смогут реализоваться.[1]

На основе выше сказанного можно сделать вывод, что в условиях процесса цифровизации организации могут работать более качественно, но не долго. Из-за недостаточного опыта работы в условиях цифровизации многие менеджеры по персоналу, не успевают за быстроразвивающимися технологиями и могут сделать ошибку, либо же им придется в краткосрочный период повышать свою квалификацию и получать новые знания и умения.

Использованные источники:

1. Архипова, Н.И. Управление персоналом организации. Краткий курс для бакалавров / Н.И. Архипова, О.Л. Седова. - М.: Проспект, 2016. - 224 с.

2.Четвериков, В.Н. Автоматизированные системы управления предприятиями / В.Н. Четвериков. - М.: Высшая школа, 2013. - 303 с.

3.Глинских А.И. О состоянии рынка автоматизированных систем управления персоналом. - М.: "Компьютер-Информ", 2013. - 17 с.

УДК 331

Гаврилов А.С.
студент 2 курса каф. «Управление и предпринимательство»
ФЭСиП
Научный руководитель:
Ю.В. Сорокина
старший преподаватель. каф. «Управление и предпринимательство»
ФЭСиП Институт сферы обслуживания и предпринимательства
(филиал) ДГТУ в г. Шахты
г. Шахты, Россия
A.Gavrilov
2nd year student, DEP. "Management and entrepreneurship"
J. Sorokina
senior lecturer. DEP.Management and entrepreneurship"
The Institute of service sector and entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Shakhty, Russia

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В данной статье рассматривается основные методы работы поиска персонала, для более продуктивной работы компании. Авторы подчеркивают важность каждого метода и оценку их проведения с целью выявления наиболее эффективных для использования компанией.
Ключевые слова. Методы, подбор персонала, рекрутинг, прямой поиск, прелиминаринг, хэндхайтинг, эксклюзивный поиск.

Annotation. This article discusses the basic methods of personnel search for more productive work of the company. The authors emphasize the importance of each method and the evaluation of their implementation in order to identify the most effective for the company.
Keyword. Methods, recruitment, recruiting, direct search, prelimining, handhiting, exclusive search.

В каждой компании существуют свои методы отбора персонала, которые характерны именно для этой компании. Определить, какие методы являются более успешными, трудно, так как, каждый специалист HR службы на основе, знаний и навыков выбирает наиболее выгодный метод отбора персонала, позволяющий отобрать высококвалифицированные кадры.

Существует несколько методов подбора персонала, основные это:

- Рекрутинг;
- Эксклюзивный поиск (Exclusive search);
- Head hunting;
- Прелиминаринг;[3]

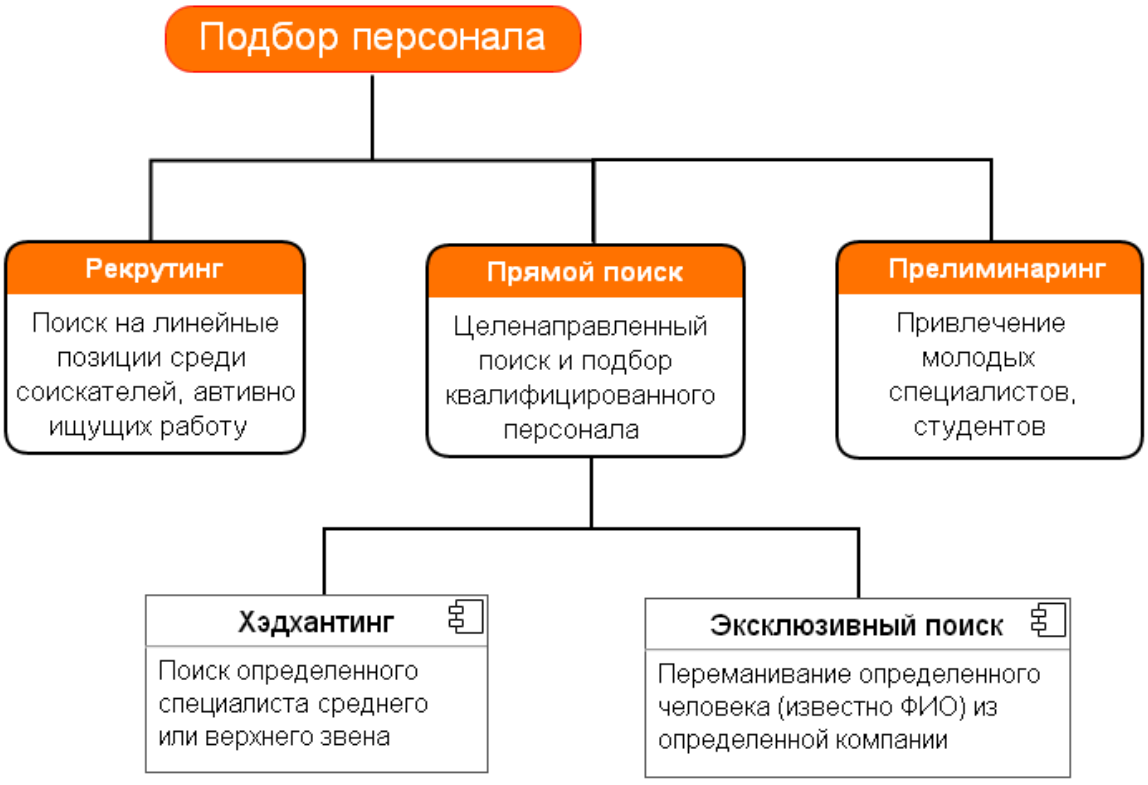


Рисунок 1. Методы подбора персонала.

Рассмотрим каждый из них более подробно:

Рекрутинг - Бизнес-процесс, по отбору и подбору специалиста, для компании заказчика. Этот процесс требует более значительных затрат чем реклама в СМИ, или на сайтах в интернете. При поиске персонала через рекрутинговое агентство, заказчик имеет массу преимуществ, экономия времени, бесплатная замена сотрудника. Задачи рекрутингового агентства делятся на две группы:

— Первая группа-это список требований, которые необходимы самому клиенту
— Вторая группа-это те задачи и требования необходимые компании. [1]

Эксклюзивный поиск- это целенаправленный подход, для поиска специалистов, претендующих на должность в управленческом звене организации. Также применяется для поиска кадров, которые будут иметь ключевое воздействие на бизнес и реализовывать стратегии по его развитию.

Head hunting – Это разновидность прямого поиска, которая подразумевает под собой, поиск конкретного специалиста, и переманивание его в другую компанию. Это очень сложный метод применяется лишь в случае, если в компании нет определенного специалиста, который мог бы выполнять определенную работу и нести ответственность за нее. Это очень дорогой метод поиска персонала.

Прелиминаринг- привлечение к работе выпускников вузов под средством производственной практики. Этот метод является очень трудоемким, так как к работе приступает, новичок, которому необходима

адаптация. Благодаря преминарингу происходит омоложение штата, и высока вероятность того, что компания может выйти на новый уровень. [3]

После рассмотрения методов отбора и подбора персонала стоит отметить, что нет эффективных и неэффективных методов - есть подходящие и не подходящие конкретной компании, должности и ситуации. Поэтому для формирования более качественной и гибкой системы кадрового состава каждая HR-служба может выбрать средства и методы, которые отвечают целям и интересам компании. Обычно процесс подбора включает в себя комплекс методов, зависящих от вакансии и ситуации на рынке труда. Именно в этом и заключается талант рекрутера - использовать именно те методы, которые будут хороши в свое время и на своем месте.

Использованные источники:

1.Веснин, В.Р. Управление персоналом в схемах: Учебное пособие / В.Р. Веснин. - М.: Проспект, 2015. - 96 с

2. Архипова, Н.И. Управление персоналом организации. Краткий курс для бакалавров / Н.И. Архипова, О.Л. Седова. - М.: Проспект, 2016. - 224 с.

3.Кабанов, А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Организация профориентации и адаптации персонала: Учебно-практическое пособие / А.Я. Кабанов, Е.В. Каштанова. - М.: Проспект, 2015. - 56 с.

УДК: 300.372:413.231

Гаипова А. Н.
Акбар К. Э.
ОшГУ

К ВОПРОСУ ОБ ИНТЕГРАЦИИ ОФИЦИАЛЬНОГО И ГОСУДАРСТВЕННОГО ЯЗЫКОВ В ЮЖНОМ РЕГИОНЕ КЫРГЫЗСТАНА

Аннотация: Во многих развитых современных государствах языковая политика построена на многоязычии, это нашло отражение и в научных исследованиях, наблюдается такая закономерность, такая взаимосвязь: страны, где население в своей жизнедеятельности использует два или несколько языков, развиваются быстрее, интенсивнее. Такая языковая активность получила название модернистской. В статье речь идет о вопросах двуязычия.

Ключевые слова: кыргызский и русский языки, многоязычие, двуязычие.

Gaipova A.N.
Akbar to. E.
Osh State University

ON THE ISSUE OF OFFICIAL AND OFFICIAL INTEGRATION STATE LANGUAGES IN THE SOUTHERN REGION OF KYRGYZSTAN

Annotation. In many developed modern states the language policy is built on multilingualism, this is reflected in scientific research, there is such a pattern, such an interconnection: countries where the population uses two or more languages in their life activity develop faster and more intensively. Such language activity was called modernist. The article deals with issues of bilingualism.

Keywords: Kyrgyz and Russian languages, multilingualism, bilingualism.

Кыргызский, русский… «каждый язык самобытен, каждый язык жаждет признания и у каждого свои проблемы и задачи. И каждый язык, развивая свой потенциал, включается в языковое мировоззрение. Это реальное положение вещей, ибо каждый народ, каждая нация стремится к увековечению своего языка. Мировые языки должны играть здесь «пилотную» роль и способствовать достойному хождению рядом действующих древних местных языков» [1, 7].

Эти слова классика кыргызской литературы Ч.Т. Айтматова как бы нивелируют вопрос о статусе и взаимодействии русского и кыргызского языков в политэтническом пространстве Кыргызстана. Еще в сентябре 1989 года был принят «Закон Киргизской Советской Социалистической Республики о государственном языке Кыргызской ССР», согласно которому статус государственного языка был юридически закреплен за кыргызским языком, а за русским – статус языка межнационального общения.

Естественно, проблема государственного языка неоднократно поднималась и рассматривалась, особенно в связи с приобретением независимости и в последнем Законе Кыргызской Республике «О новой редакции Конституции Кыргызской Республики»-2007 года подтвердился статус и государственного, и официального языков на территории республики, а также были закреплены права граждан на свободный выбор языка общения (статья 5, пункты 1-4).

В настоящее время в КР развитие образования выдвинуто в качестве стратегической цели государства, а отличное знание, грамотное владение государственным, официальным и иностранными языками- это мощный интеллектуальный ресурс, это будущий социальный капитал прогрессивных молодых людей, которые в ближайшее время должны и будут решать не только глобальные задачи образования (его реформирование, переход на Болонскую систему, вопросы конвертируемости диплома, востребованность наших специалистов на рынке труда, качество знаний, отвечающее мировым стандартам и т.д.), но и сложные задачи управления государством. Поэтому не должно быть безразлично, как в дальнейшем будет решаться языковая политика в нашей многонациональной стране.

Совершенствование языковой политики в КР юридически подтверждается Указом президента «О дальнейшем развитии государственной политики по развитию двуязычия и мерах по созданию необходимых условий для эффективного функционирования государственного и официального языков Кыргызской Республики» от 1.04.2004 г. Но функционирование языка обеспечивается не только государством с помощью законов, постановлений, действенность их обеспечивается в первую очередь участием населения в данном процессе, созданием условий для реализации языка; его необходимостью применения в общественной, экономической, хозяйственной, политической, бытовой сферах и т.д.

Постепенно языковая ситуация нормализуется: идет процесс возрождения национального самосознания, национальной культуры, науки, искусства, кыргызского языка как доминирующей коммуникации и как символа (наряду с гимном, флагом) государственности. Функционирование кыргызского языка превалирует в государственных структурах (в парламенте, правительстве, государственных учреждениях...), в образовании, в средствах массовой информации, в области культуры и искусства.

Естественно делается немало, но этого явно недостаточно. Для развития и функционирования кыргызского языка нужны не только патриотические чувства, не только благие пожелания, нужны не декларативные заявления - необходим переход к профессиональному преподаванию кыргызского языка в русской школе и в русских группах вузов. Как же на самом деле идет изучение кыргызского языка в Республике? Хотелось бы спросить, сколько детских садов с кыргызским языком, хотя бы в Бишкеке, сколько выпущено детской литературы на

кыргызском языке за последние годы, сколько имеется мультфильмов, детских фильмов (хотя бы переведенных), сколько книжных магазинов, торгующих литературой на кыргызском языке и каков их фонд, сколько часов отведено кыргызскому языку в русской школе, по каким учебникам учатся наши дети, каков потенциал педагогических кадров и д.т. Не совсем всё благополучно с государственным языком. Обратимся к официальному.

Конституция, Закон об образовании, законы о государственном и официальном языках формально выполняются. Имеются школы с кыргызским, русским языком обучения. Во всех общеобразовательных школах обязательно преподаются кыргызский и русский языки. Но, к сожалению, результат слабый, если не сказать плачевный. Особенно в сельской местности и, особенно, в южном регионе. Из-за нехватки педагогических кадров во многих сельских школах преподают русский язык учителя без базового образования, а иногда учителя совмещают несколько предметов. В некоторых сельских школах вообще не преподается русский язык. Но в тех школах, где все благополучно с кадровым составом, всё же проблема остается: в кыргызской школе с 5 по 7 класс недельная нагрузка по русскому языку составляет 2 часа, с 8 по 11 класс 1 час в неделю. В таком случае можно ли ставить вопрос о качестве знаний учащихся. В университеты поступают абитуриенты, не владеющие русским языком. Вузы прилагают большие усилия для профессиональной подготовки специалистов. Но как студент первого-второго курса будет усваивать учебный материал по специальности, если он слабо или плохо владеет языком. Мы считаем, чтобы как-то выправить это положение нужно увеличить количество часов русского языка.

В действующем временном государственном образовательном Стандарте русскому и кыргызскому языкам отводится всего 280 часов на 2 года обучения, из них аудиторных - 154 ч. Возможно, для городских учащихся это количество достаточно, но основная масса студентов из сельской местности, где языковая ситуация в корне отличается от городской. Студент, слабо владеющий языком, слабо усваивает дисциплины основной специальности, вузы выпускают так называемых середнячков, которые потом идут в школы, и уже они готовят нам слабых абитуриентов.

Это в наш-то компьютерный век - век высоких технологий, век прогресса науки. Назрела настоятельная необходимость увеличения количества часов по блоку ГСЭ. Г.04 и пересмотра количества часов по русскому и кыргызскому языкам в школе. На факультет русской филологии поступают абитуриенты слабо или вообще не владеющие русским языком, видимо, пришла пора рассматривать русский язык как иностранный (РКИ) и в этой связи пересмотреть учебные планы и методику преподавания в вузе и школе. Успехи и достижения в системе образования Советского периода были утрачены в 90-ые годы, возникла тревожная тенденция отхода назад. Но изменение политической, экономической ситуации, миграционные процессы, перемещение трудовых ресурсов,

принятие официального языка оказывает влияние на предпочтение русскому языку в сфере образования. Известно, что более 600 тысяч населения КР работает за рубежом, в основном, в России и Казахстане. Изменилось отношение населения к русскому языку, родители отдают своих детей в русскую школу. Есть положительное и в преподавании русского языка в школах и вузах. Многие школы и сельские, и городские, особенно пилотные, по Ошской, Джалалабадской и Баткенской областям (10 школ), имеют солидное техническое оснащение: компьютерные классы, лингафонные кабинеты, аудио и видеоаппаратуру, укомплектованы методическими разработками, учебниками, в том числе российскими. Отрадно отметить работу международных организаций. По программе «ЮСАИД» в системе образования работает проект «ПИКС». Соглашение подписано с Министерством образования науки и молодежной политики. Донорами этого проекта являлись Фонд Сорос - Кыргызстан, Фонд поддержки образовательных инициатив, Фонд «Спасите детей». В Ошской области по проектам были организованы школы профессионального развития (ШПР) в Ноокатском районе сш им. Таджибая, в г. Ош сш №16, в г. Кызыл Кия сш. им. Карпышева, в Узгенском районе в с. Куршаб школа-гимназия им. Тангатарова, и в селе Мырзааки сш. им. Машрапова. В Джалалабадской области работают две школы, которые были выбраны в результате конкурсного отбора.

Эти школы имеют учебную, материально-техническую базу, отвечающую современным требованиям, преподавательские коллективы прошли обучение по применению инновационных технологий, стратегий критического мышления по различным направлениям. Их назначение быть методическими, научными центрами современной школы. Несмотря на это существуют и определенные проблемы, это, в первую очередь, текучесть кадров, подготовленные учителя очень часто покидают пределы КР или уходят в другие сферы деятельности. Школа профессионального развития - это кластерные школы, которые территориально в радиусе 20-30 км объединяют школы для организации обучения, повышения педагогического мастерства, внедрения новых технологий, применения компьютерной техники в учебном процессе и т.д. Школа профессионального развития - это перспективное организационное направление, достойное внимания и поддержки; это активизация творчества учительского состава, и мы надеемся, что из этих коллективов выйдут учителя - будущие авторы электронных учебников для школ, учителя - авторы дифференцированных программ на основе новых технологий обучения и т.д.

Не только в школах, но и в вузах наблюдаются позитивные перемены, так, например, в Ошском государственном университете с 2006 года функционирует новая современная библиотека с несколькими компьютерными залами, подключенными к Интернету, имеется электронная библиотека, которая в будущем будет обмениваться материалами с ведущими библиотеками других вузов и стран. Эту информацию студенты

получают на русском языке. Это ни в коей мере, не умаляет и не унижает статус кыргызского языка, не препятствует его развитию. Русский язык исторически являлся и является языком функционирования, языком межэтнического общения центрально-азиатского региона. Кыргызский язык - это наша культура, традиции, национальная самобытность.

Длительное проживание наших народов, общие цели в прошлом и в будущем и должны определять языковую ситуацию в стране. Из признанных мировых языков кыргызстанцам подходит русский - один из официальных языков ООН.

Таким образом, двуязычие русско-кыргызское и кыргызско-русское многоязычие - это путь укрепления и развития и государственного и официального и других языков. В связи с этим хочется еще раз подчеркнуть, что увеличение часов русского языка в школе и в вузе является настоятельной необходимостью. Русский язык обеспечивает гражданам Кыргызстана выход в мировую коммуникативную среду, интеграцию с мировым образовательным пространством.

Использованные источники:

1. Айтматов Ч. О миссии русского языка в сообществе народов СНГ. / В сб.: Русский язык в сообществе народов СНГ. Международный конгресс. – Бишкек, 2005. – С 7-8.
2. Закон об образовании КР. - Бишкек, 2003.
3. Новая редакция Конституции Кыргызской Республики. – Бишкек, 2007.
4. Сборник государственных образовательных стандартов Высшего профессионального образования. – Бишкек, 2004.
5. Ушаков К.М. Развитие организации: в поисках адекватных теорий. - М.: 2004. – С. 52-60.
6. Хитрова Г.В. Новая философия управления школой. – Ярославль, ГУ «Центр детей и юношества», 1999. - С.31-34.

УДК 338.3.01

Гайсина А.В.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа
Биктимеров М.З.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа
Лапшина Е.И.
студент магистратуры
1 курс, Институт экономики и управления
ФГБОУ ВО «УГАТУ»
Россия, г. Уфа
Научный руководитель
Фахретдинова Г.Р., доцент, к.э.н.

ТЕОРИЯ ПРОИЗВОДСТВА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ БЛАГ ПРИ РАЗНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы теории производства и предложения благ при разных производственных технологиях. Описываются общие свойства производственных функций, функция с постоянной эластичностью замещения факторов. Рассмотрено, как меняется техническая результативность с учетом цифровизации экономики. Изучены вопросы реализации федерального программного повышения производительности труда.

Ключевые слова: теория производства, предложение благ, производственные технологии, производственные функции, изокванта, эластичность замещения факторов, цифровизация экономики.

Gaysina A.V.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa
Biktimerov M.Z.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management
FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa
Lapshina E.I.
graduate student
1 year, Institute of Economics and Management

FSBEI HE "USATU"
Russia, Ufa
Scientific Supervisor
Fakhretdinova G.R.
Associate Professor, Ph.D.

THEORY OF MANUFACTURE AND GOODS SUPPLY WITH DIFFERENT INDUSTRIAL TECHNOLOGIES

Annotation. The article deals with the issues of the theory of production and the goods supply with different production technologies. It describes the general properties of production functions, a function with a constant elasticity of substitution of factors. It is considered how the technical performance is changing, taking into account the digitalization of the economy. The issues of implementation of the federal program development of labour productivity were studied.

Key words: production theory, supply of goods, production technologies, production functions, isoquant, elasticity of substitution of factors, digitalization of the economy.

Производство не может производить продукцию (благо) из ничего. Производственный процесс связан с использованием различных ресурсов, в том числе сырья, труда, энергии, оборудования, пространства и т.д.[13].

Необходимо отметить, что прежде чем приступать к производству какого-либо товара или услуги, любой фирме необходимо определиться с выбором способа производства из имеющихся альтернативных.

Однако предприятие может осуществлять производственный процесс по-разному, используя разные технологии, способы организации производства, поэтому и количество продукта, получаемого при одинаковых ресурсных затратах, может быть различным. В случае, если при одинаковых ресурсных затратах каждого конкретного вида ресурса фирма может получить больший выход продукта, руководителям следует отказаться от вариантов производства, дающих меньший выход. Также следует отклонить варианты, которые требуют больших затрат по меньшей мере для одного ресурса без сокращения затрат на другие ресурсы и увеличения получаемого продукта. Варианты, которые отклоняются по этим причинам, носят название технически неэффективных[14].

Технически эффективными являются производственные варианты, которые невозможно улучшить ни путем увеличения производства продукта без увеличения потребления ресурсов, ни путем сокращения затрат на конкретный ресурс без снижения производительности и без увеличения затрат на другие ресурсы.

Чтобы обобщить информацию о технологически эффективных способах производства, которые доступны конкретной фирме, экономисты

[13] Артамонова, И.А. Микроэкономика: учебное пособие / И.А. Артамонова. М.: МИИГАиК, 2015. С. 37.
[14] Тюпаков, К.Э. Управленческая экономика: учеб. пособие / К. Э. Тюпаков, В. С. Курносов. Краснодар: КубГАУ, 2015. С. 79.

используют производственную функцию фирмы. Ее смысл заключается в определении максимального объема выпускаемой продукции при заданном количестве каждого ресурса, описывая таким образом множество альтернативных способов производства, причем технологически эффективных. При этом она учитывает исключительно технически эффективные варианты.

Несомненно, что производственные функции различаются для различных видов производств, однако, всем им присущи общие свойства[15]:

1. Для увеличения объёмов производства существует предел, достигаемый путем увеличения стоимости одного фактора при остальных равных условиях. Например, невозможно бесконечно увеличивать число рабочих, которые обслуживают один станок на заводе – они будут лишь друг другу мешать, но ни на сколько не увеличат производительность труда.

2. Существует определённая комплементарность (взаимодополняемость) факторов производства, однако, без уменьшения объёмов производства возможна и определённая взаимозаменяемость этих факторов. Например, фермер, работая на собственной земле с несколькими рабочими, но при этом, используя удобрения и технику, получит тот объем урожая, какой и хозяин огромной плантации, которая обрабатывается сотней рабочих без использования какого-либо высокотехнологичного оборудования.

В экономической теории традиционно используют двухфакторную производственную функцию. Наиболее известной является функция Кобба-Дугласа, которая представляет зависимость выпуска Q от капитала K и затрат труда L[16]:

$$Q=A\,K^a\,L^b \qquad (1),$$

где A, a и b – положительные константы.

Заданная производственная функция может быть описана не только аналитически, но также графически и таблицей.

Допустим, что фирма «Керамзитоблок» в целях изготовления продукции использует капитал в виде керамзита и труд рабочих. В таблице 1 представлен максимальный выпуск, который достигается при использовании разнообразных сочетаний факторов производства[17]:

[15] Семашко, Ю.В. Макроэкономика / Ю.В. Семашко. Минск, БНТУ, 2017. С. 62.

[16] Сидорович, А.В. Курс экономической теории: Общие основы экономики. Макроэкономика. Микроэкономика / А.В. Сидорович. М.: Дело и сервис, 2001. С. 269.

[17] Теория производства и предельной производительности факторов [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://vuzlit.ru/1171400/teoriya_proizvodstva_predelnoy_proizvoditelnosti_faktorov, свободный. – (дата обращения: 11.12.2018).

Таблица 1 – Объем выпуска в зависимости от сочетания факторов производства

Капитал	Труд				
	1	2	3	4	5
1	10	30	45	55	60
2	30	55	65	75	80
3	45	65	80	90	95
4	55	75	90	100	105
5	60	80	95	105	110

Как видим, изменение затрат капитала и труда приводит к изменению и объемов производства. Если учитывать изменение только одного ресурса (двигаясь слева направо строками), можно наблюдать также рост объемов производства, но темпы этого роста замедляются, что обеспечивает меньший прирост общего объема продукции. Двигаясь сверху вниз каждым столбиком, замечаем, что при неизменном ресурсе (труд) и переменном (капитал) получим также рост объема производства, но и здесь прослеживается действие закона убывающей отдачи.

Если задать себе вопрос, что нужно изменить и сколько привлечь ресурсов, чтобы иметь возможность, например, получать 45 единиц выпуска продукции, то заметим, что существуют различные комбинации привлечения этих ресурсов к производству данного количества продукции - 3 единицы капитала и 1 единица труда или 1 единица капитала и 3 единицы труда.

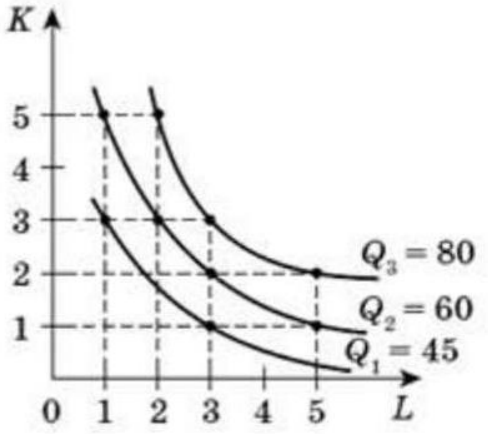


Рис.1 Карта изоквант на основе данных

Также можно заметить, что существуют варианты выпуска 60 и 80 единиц продукции за использование различных комбинаций привлечения двух ресурсов. Отразим графически влияние изменений в ресурсах (труда и капитала) на общий выпуск продукции (рис. 1.)

Кривая, показывающая различные комбинации переменных ресурсов, которые обеспечивают одинаковый выпуск продукции, называется изоквантой. Например, изокванта Q1 показывает все возможные комбинации ресурсов (L и K), обеспечивающие максимальный выпуск продукции - 45 единиц, изокванта Q2 - 60 единиц, а изокванта Q3 - 80 единиц. Технологии,

которые находятся в верхней ее части - капиталоёмкие, а в нижней части – трудоёмкие.

Необходимо отметить, что при увеличении использования одного конкретного фактора, в целях сохранения необходимого объема выпуска необходимо уменьшить количество использования другого, что объясняет отрицательный наклон изоквант. Изокванты, которые располагаются от начала координат на разном расстоянии, дают информацию о разных уровнях выхода продукции.

С уменьшением или увеличением объемов применяемых переменных факторов соответственно уменьшается или увеличивается объем продукции. Изокванта, которая отражает производство большего объема выпуска, располагается выше и правее предыдущей изокванты, в то время как изокванта, которая отражает производство в меньшем объёме – ниже и левее. Таким образом, может возникнуть множество различных изоквант, которые соответствуют различным объемам выпускаемой продукции, и образующие карту изоквант. Это альтернативный метод описания производственной функции.

Естественно, что выбор той или иной технологии фирмой раз и навсегда не делается. Производитель постоянно стремится найти более экономически и технологически эффективный способ производства, и когда находит, технология производства меняется. Еще одним фактором, который влияет на изменение принятого ранее решения, является изменение цены на факторы производства.

В наиболее общем виде технология производства отображается производственной функцией с постоянной эластичностью замещения:

$$z=[K\delta x\rho+(1-\delta)y\rho]^{1/\rho} \quad (2),$$

где z – объем производства или полезность, x и y – вводимые ресурсы, а k – константа.

Отношение пропорциональных изменений относительных количеств к пропорциональному изменению относительных цен является эластичностью замещения, $\sigma=1/(1-p)$, если $1>\rho>0$, то $\sigma>1$, следовательно, товары являются хорошими субститутами; если $\rho<0$, то $\sigma<1$, и, следовательно, товары плохо заменяют друг друга.

В целях оперативного реагирования на изменения в структуре рынка или внедрения достижений научного прогресса, фирмам требуется разное время, что ограничивает возможности изменения в технологии производства. В связи с чем, необходимо рассмотреть производственную функцию отдельно в краткосрочном и долгосрочном периодах[18].

К показателям технической результативности производства в коротком периоде относятся предельная и средняя производительности переменного фактора, а также эластичность выпуска по фактору. О технической

[18] Стрижанов, И.А. Изменение типа производства при внедрении новых технологий изготовления деталей на предприятиях машиностроения / И.А. Стрижанов // Экономинфо. 2018. № 1. С. 8.

результативности производства в длинном периоде можно судить по эффекту масштаба.

Необходимо также отметить, что в 2017 г. был утверждён паспорт приоритетной программы «Повышение производительности труда и поддержка занятости». Основная цель программы – реализовать региональные программы повышения производительности труда и поддержки занятости, которые позволят повысить производительность труда на предприятиях-участниках не менее чем на 30%.

Ожидаемыми результатами данной программы является разработка и реализация в рамках региональных программ комплекса мер по повышению производительности труда на не менее чем 850 предприятиях (на первом этапе - на предприятиях обрабатывающей промышленности), включающий, в том числе: проведение комплексного аудита финансово-хозяйственной деятельности предприятий на предмет определения резервов роста производительности труда и формирования набора мероприятий, направленных на обеспечение такого роста; повышение эффективности производственных систем; увеличение производственной и инновационной активности; развитие механизмов трансфера технологий; развитие цифровизации[19].

С развитием цифровых технологий на техническую результативность производства огромное влияние оказывает цифровизация экономики. Согласно глобальному исследованию KPMG, проведенному в 2018 году, 95% генеральных директоров промышленных предприятий рассматривают цифровую трансформацию как возможность для повышения производительности труда и развития бизнеса[20].

Внедрение цифровых инструментов в операционную деятельность позволяет предприятиям повысить качество принимаемых решений и получить первые результаты уже в течение первого года. В частности, в повышении эффективности производственных процессов важную роль играют решения на базе IoT и аналитики больших данных. Они позволяют оперативно собирать информацию о физических показателях и переводить ее в оцифрованные данные для дальнейшей обработки, обмениваться сведениями в электронной форме по всей цепочке создания ценности и обрабатывать информацию с использованием машинного обучения и искусственного интеллекта для получения качественно новых выводов. Кроме того, с их помощью можно удаленно управлять физическими параметрами производственного процесса и оборудования на основании решений, принятых с учетом результатов глубокой аналитики.

---

[19] Паспорт приоритетной программы «Повышение производительности труда и поддержка занятости» [Электронный ресурс] – Режим доступа http://static.government.ru/media/files/VYAwyVid5nGgkhox61MvTipr6BmtOXNs.pdf, свободный. – (дата обращения: 11.12.2018).

[20] Цифровизация промышленности как инструмент повышения эффективности производства. Лучшие практики и новые решения [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3744965, свободный. – (дата обращения: 17.12.2018).

Комбинируя различные технологии, предприятия получают инструментарий, позволяющий увеличивать выпуск готовой продукции, снижать уровень брака, сокращать расход материалов, повышать доступность оборудования.

Например, при участии консультантов KPMG российскими предприятиями разработаны решения для сокращения расхода ферросплавов при производстве стали, предсказания дефектов проката стали на ранних этапах производства, оптимизации параметров работы установки газофракционирования в реальном времени, заблаговременного предсказания засора дистилляционной колонны для своевременного проведения обслуживания и предотвращения поломки[21].

Достигаемый эффект оптимизации, конечно же, зависит от особенностей конкретного предприятия.

Таким образом, объем производства и предложения благ определяется экономическими и технологическими условиями деятельности производителей.

Использованные источники:

1. Артамонова, И.А. Микроэкономика: учебное пособие / И.А. Артамонова. – М.: МИИГАиК, 2015 – 102 с.
2. Паспорт приоритетной программы «Повышение производительности труда и поддержка занятости» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://static.government.ru/media/files/VYAwyVid5nGgkhox61MvTipr6BmtOXNs.pdf, свободный. – (дата обращения: 11.12.2018).
3. Семашко, Ю.В. Макроэкономика / Ю.В. Семашко. – Минск, БНТУ, 2017. – 159 с.
4. Сидорович, А.В. Курс экономической теории: Общие основы экономики. Макроэкономика. Микроэкономика / А.В. Сидорович. – М.: Дело и сервис, 2001. – 832 с.
5. Стрижанов, И.А. Изменение типа производства при внедрении новых технологий изготовления деталей на предприятиях машиностроения / И.А. Стрижанов // Экономинфо. – 2018. - № 1. – С. 5-11.
6. Теория производства и предельной производительности факторов [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://vuzlit.ru/1171400/teoriya_proizvodstva_predelnoy_proizvoditelnosti_faktorov, свободный. – (дата обращения: 11.12.2018).
7. Тюпаков, К.Э. Управленческая экономика: учеб. пособие / К. Э. Тюпаков, В. С. Курносов. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – 234 с.
8. Цифровизация промышленности как инструмент повышения эффективности производства. Лучшие практики и новые решения [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3744965, свободный. – (дата обращения: 17.12.2018).

[21] Там же.

УДК 159.9.07

Галеева А.Р.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Защиты в чрезвычайных ситуациях»
УГАТУ
Россия, г. Уфа

ОБЗОР ЛИТЕРАТУРНЫХ ИСТОЧНИКОВ ПО ВЛИЯНИЮ МУЗЫКАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА РАБОТОСПОСОБНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: В статье приводится анализ литературных источников в реферативных базах для планирования исследований оценки влияния музыкальных произведений различных жанров на работоспособность человека. Рассмотрены основные вопросы, относящиеся к данной тематике исследования.

Ключевые слова: Восприятие музыки, влияние музыки на работоспособность, музыкальные предпочтения, корректурная проба, психофизиологические тесты.

Galeeva A. R.
Master's student 2 courses
Faculty Of «protection in emergency situations»
USATU
Russia, Ufa

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF MUSICAL WORKS ON HUMAN PERFORMANCE

Annotation: The article provides an analysis of literary sources in the abstract bases for planning studies to assess the impact of musical works of different genres on human performance. The main issues related to this research topic are considered.

Keyword: Perception of music, the influence of music on performance, musical preferences, proof-reading, psychophysiological tests.

Одним из факторов, воздействующих на духовную жизнь общества, является музыка. С изобретением устройств, позволяющих прослушивать ее в любом месте и в любых количествах, она прочно вошла в нашу повседневную жизнь, стала неотъемлемой частью каждого из нас. На сегодняшний день нельзя себе представить людей, которые лишали бы себя удовольствия постоянно прослушивать музыкальные произведения различных жанров в транспорте, в спортзале, дома – это занятие стало одним из распространенных форм досуга, элементом отдыха среди молодого поколения. Посредством данного вида искусства человек формирует свое жизненное пространство, отражает определенный стиль жизни, иными словами, музыка – это средство для самовыражения. Однако, мало кто из них задумывается над вопросом, как звук влияет на работоспособность человека? Изучение данной темы является интересной и актуальной, так как позволяет не только оценить степень и характер этого влияния,

предотвратить возможные нежелательные последствия, но и сознательно воздействовать на психофизиологические процессы средствами музыки, использовать её в терапевтических целях.

Актуальность данной проблемы подтверждается многочисленными исследованиями в этой области различных ученых в период с 2000 по 2018 года (рисунок 1).

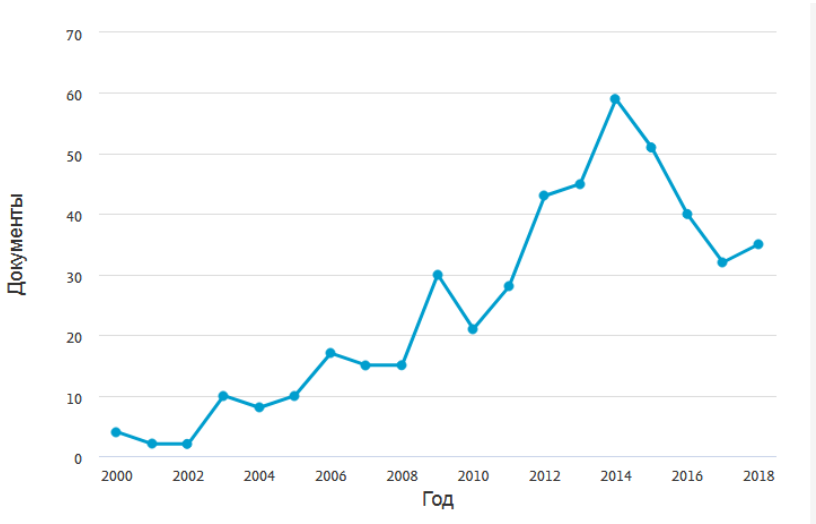


Рисунок 1 - Анализ публикационной активности базы данных «Scopus» в области влияния музыки на работоспособность человека

По публикационной системе «Scopus» основная доля научных публикаций по данной теме исследования приходится на иностранных специалистов, таких как: Peretz, I.; Koelsch, S.; Tillmann, B. и многих других (рисунок 2).

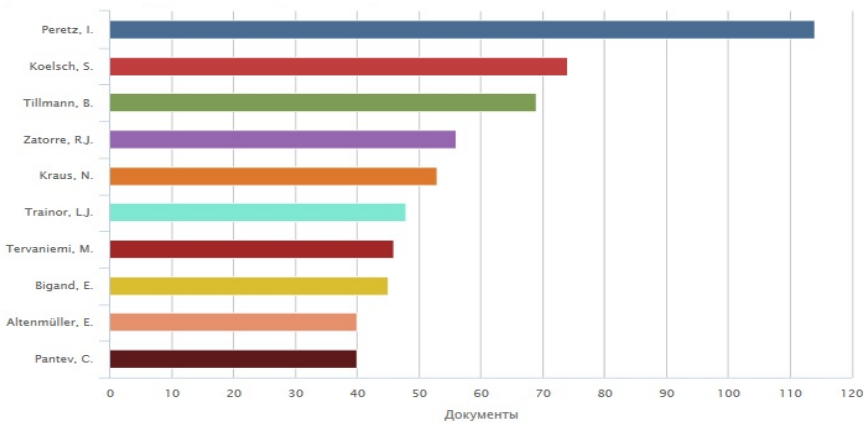


Рисунок 2 - Анализ публикационной активности авторов базы данных «Scopus» в области влияния музыки на работоспособность человека

Исходя из рисунка видно, что в основном количество публикаций по данной тематике варьируются в пределах от 40 до 70 публикаций, наибольшее количество работ составляет 112 научных статей иностранного автора Peretz.

В статье автора Letwin, L. говорится о разработке основанное на технологиях тестирования музыкального восприятия, которое исследует

основные музыкальные слуховые способности среди учащихся школы. Инструмент состоял из задач, измеряющих дискриминацию ритма, темпа, мелодии, тональности, гармонии, тембра и динамики, а также тестировали связь между слуховым и визуальным модальностями [1].

Также интерес к данной проблеме проявляют такие страны как США, Англия и Канада (рисунок 3).

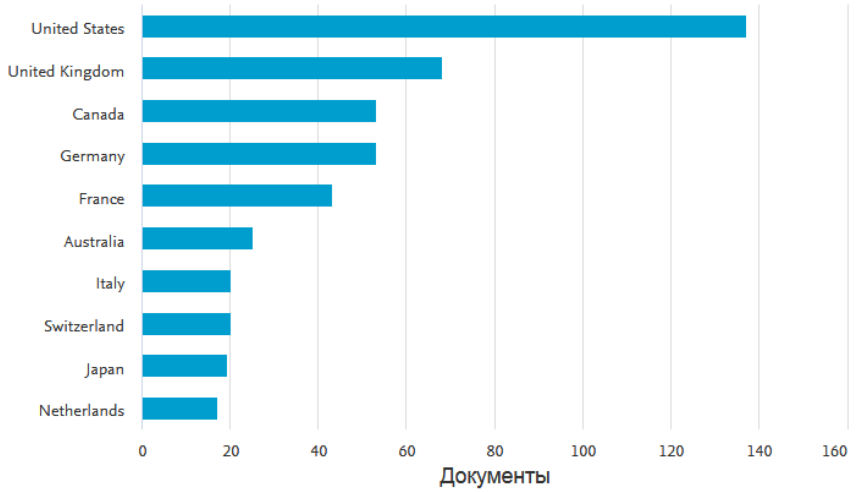


Рисунок 3 - Публикационная активность по странам в области влияния музыки на работоспособность человека

По отраслям знаний публикационная активность преобладает в области медицины (19,5 %), неврологии (17,2 %), психологии (16,3), искусства (12,4 %) (рисунок 4). Это связано с тем, что большинство исследований направлено на изучение влияния музыки на людей.

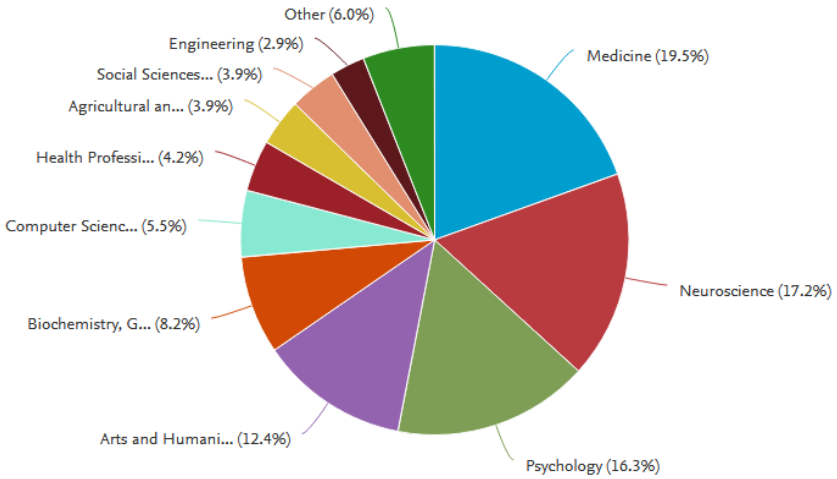


Рисунок 4 - Публикационная активность по тематическим областям

В работе Andrade, P.E опубликованном в American Society of Civil Engineers (ASCE) описывается эксперимент, в котором слушателям было предложено определить эмоции, переданные в 1-минутных инструментальных отрывках из опер Вагнера. Участниками эксперимента

были дети 7-10 лет и студенты университетов. В итоге даже 10-летние дети, не имеющие музыкальной подготовки, были так же склонны, как взрослые музыканты, соответствовать выдержке с высоким или низким уровнем возбуждения [2].

Российские публикации по данной тематике представлены магистрами Уфимского Государственного Авиационного Технического Университета Ярмухаметовой Л.Н. и Набиуллиной Д.Ф. Данные работы представлены в российской научной библиотеке eLIBRARY.ru.

В научной статье Ярмухаметовой Л.Н. «Оценка влияния музыки на функциональное состояние людей с помощью корректурных тестов» рассматривается влияние музыки на функциональное состояние людей. Описывается методика проведения эксперимента. Объектами эксперименты являются учащиеся университета [3].

В публикации Набиуллиной Д.Ф. «Оценка влияния музыки на функциональное состояние людей психомоторными тестами» рассматривается влияние музыки на функциональное состояние человека и влияние ритма, мелодии на физическое и психическое состояние человека с точки зрения психологии, физиологии. Доказывается, что музыка обладает значительным гармонизирующим влиянием на психику и физическое состояние человека. Обосновывается возможность применения музыкальной и вокальной терапии в практике профилактике и лечения негативных психических и физических состояний людей [4].

Данная тематика так же охватывается в научной публикации Абдуева И. И., Гайтиева М.Д., Абдурагимова З.М. «Влияние музыки на умственную работоспособность человека». Исследование заключалось в изучении влияния музыки на динамику умственной работоспособностью человека, посредством проведения опроса у обучающихся. Проверка влияния различной музыки на динамику умственной работоспособности студентов проводилась с помощью таблицы В. Я. Анфимова. По результатам теста сделан вывод, что прослушивание музыкальной композиции, содержащей звуки природы, улучшает умственную работоспособность [5].

Данным вопросом так же задались Посыпкина Я.В. и Шигабетдинова Г.М в своей научной работе «Влияние музыки различных жанров на работоспособность человека» [6]. В ходе эмпирического исследования в форме анкетирования и естественного эксперимента была поставлена задача проследить за тем, как музыка различных жанров оказывает влияние на работоспособность студентов при выполнении интеллектуальных заданий. В анкетировании принимало участие 10 человек, относящихся к возрастной группе 18-20 лет. Анализ полученных результатов показали: при рассмотрении I и II групп мы проанализировали количество допущенных ошибок. В ходе эксперимента было выявлено, что участники показали максимально высокий показатель умственной работоспособности при прослушивании классической музыки. В среднем, при прослушивании классической музыки студенты допускали по 2-3 ошибки, а при

прослушивании рок-музыки участники допускали 4-5ошибки. Можно сказать, что продуктивность и точность при работе в момент прослушивания классической музыки более высокие и более стабильные. Прослушивание рок-музыки в меньшей степени снижает продуктивность умственной работы, а классическая музыка способствует повышению продуктивности [6].

Таким образом, приведенный обзор литературных данных зарубежных и отечественных источников показывает, что оценка влияния различных музыкальных произведений на работоспособность человека действительно вызывает колоссальный интерес среди ученых и является темой актуальной для дальнейшего изучения.

Использованные источники:

1. Letwin, L. No between-group difference but tendencies for patient support: A pilot study of a resilience-focused music therapy protocol for adults on a medical oncology / Silverman, M.J., // Nordic Journal of Music Therapy – 2013.-pp. 531-539.
2. Andrade, P.E., Associating emotions with Wagner's music: A developmental perspective. / Vanzella, P., Andrade, O.V.C.A., Schellenberg, E.G. // American Society of Civil Engineers (ASCE)- №138(7).- pp. 877-884.
3. Электронный научно-практический журнал «Молодежный научный вестник» / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.mnvnauka.ru/2018/02/Yarmukhametova.pdf. (Дата обращения 09.09.2018).
4. Оценка влияния музыки на функциональное состояние людей психомоторными тестами / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=32501218. (Дата обращения 10.09.2018).
5. Абдуева И.И., Гайтиева М.Д., Абдурагимова З.М. Влияние музыки на умственную работоспособность человека / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=29376266. (Дата обращения 12.09.2018).
6. Посыпкина Я.В., Шигабетдинова Г.М. - Влияние музыки различных жанров на работоспособность человека. / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=25603852. (Дата обращения 12.09.2018).

УДК 331.126

Галиева Э.А.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Экономической теории и экономической политики»
Набережночелнинский институт (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Набережные Челны
Гумирова А.Ф.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Экономической теории и экономической политики»
Набережночелнинский институт (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Набережные Челны
Научный руководитель: Максютина Е.В., доцент, к.э.н.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В данной статье рассматривается роль текучести персонала на современных предприятиях. Определена важность и миссия регулирования текучести кадров. Описаны основные причины текучести кадров, а также факторы вызывающие текучесть персонала на предприятии. Даны рекомендации по определению нормальной текучести кадров в разных организациях.

Ключевые слова: кадры, текучесть персонала, управление персоналом, регулирование текучести кадров.

Galieva E.A.
master's student
3 course, Economic Theory and Economic Policy Department
Kazan Federal University - Naberezhnye Chelny Institute
Russia, Naberezhnye Chelny
Gumirova A.F.
master's student
3 course, Economic Theory and Economic Policy Department
Kazan Federal University - Naberezhnye Chelny Institute
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser: Maksjutina E.V
Associate Professor, candidate of science

REGULATION OF PERSONNEL DURATION AT AN ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS

Abstract: This article discusses the role of staff turnover in modern enterprises. Determined the importance and mission of regulating staff turnover. The main causes of staff turnover, as well as factors causing staff turnover in the enterprise, are described. Recommendations are given for determining the normal staff turnover in various organizations.
Key words: personnel, staff turnover, personnel management, staff turnover regulation.

В условиях рынка регулирование текучести персонала направлено на поддержание пропорциональности в системе конкурентоспособности внутреннего рынка труда.

Регулирование текучести персонала является одним из основных факторов, определяющим стратегический успех, устойчивость и стабильность развития предприятий, поскольку ключ к поддержанию конкурентоспособности организации — производительность рабочей силы, человеческий капитал, конкурентоспособность работников. Более того, природные ресурсы, капитал организации - это ресурсы, требующие вмешательства человека для производства стоимости. Тем самым прибыль организации все больше зависит от конкурентоспособности человеческих ресурсов [1].

Сегодня эффективное и грамотное управление человеческими ресурсами является одним из главных условий успешного экономического развития строительных организаций. Ведь персонал – это главная движущая сила предприятия, выступающая в качестве трудовых ресурсов и являющаяся одновременно связующим звеном между техническими и экономическими факторами производственного процесса. Поэтому руководителям нельзя недооценивать значение человеческого фактора и его места в производственном процессе.

Нельзя также пренебрегать психологическими и социологическими методами работы, так как современный HR-менеджмент имеет огромную методологическую базу, позволяющую подбор и управление кадрами сделать максимально эффективными.

Миссия регулирования текучести персонала в рыночных условиях, на наш взгляд, состоит в поддержании параметров текучести персонала, необходимых для достижения пропорциональности в системе конкурентоспособности внутреннего рынка труда, на естественном (нормальном) уровне.

Регулирование текучести персонала становится основным фактором, определяющим стратегический успех, устойчивость и стабильность развития организации. При контролируемой текучести персонала возникает возможность вытеснения неконкурентоспособных работников: лиц с пониженной производительностью труда и работоспособностью, низким или морально – устаревшим профессионально-квалификационным уровнем, слабо сформированными мотивационными установками и т. д. В этой связи открываются возможности для кадровых перестановок и карьерного роста

оставшихся «лучших» сотрудников, которые позволяют организации получить весомое конкурентное преимущество на рынке [2].

Значительный уровень текучести, который достигает во многих организациях как объективными, так и субъективными причинами. Объективные причины связаны с тем, что последнее десятилетие характеризуется повсеместным изменением отношения к труду во всем мире. Возрастает независимость работника, снижается его преданность организации, все больший акцент делается на достижение собственных целей. Субъективные причины связаны в основном с личными качествами работника, степенью его удовлетворенности своей работой, возросшими запросами к содержательности труда, лояльностью к организации.

Можно предположить, что основными причинами текучести персонала в современных организациях являются: неудовлетворенность оплатой труда, неудобный график рабочих смен, условия труда, не сложившиеся отношения с коллективом и руководством.

В настоящее время одним из серьезных вопросов, стоящих перед российскими компаниями, является значительный уровень текучести персонала – это процесс изменения кадрового состава, обусловленного увольнением одних сотрудников и приходом на их место других. Текучесть кадров зависит от множества факторов (специфики бизнеса, территориального расположения фирмы, стадии развития компании, квалификации, образования и возраста сотрудника), поэтому каждая компания определяет свой идеальный уровень сменяемости персонала.

В российской производственной сфере оптимальной считается текучесть около 10%. В активно растущем бизнесе, особенно на стадии массового найма, уровень текучести может составлять чуть более 20%. В ресторанном и страховом бизнесе 30% ежегодной смены сотрудников не вызывает беспокойства, а для некоторых розничных сетей даже текучка 80% считается нормальной.

Факторы, вызывающие текучесть персонала, разнообразны, имеют разные источники, сила их влияния различна, изменчива и зачастую трудно поддается количественной оценке. Условно все факторы можно разделить на три группы: внешние и внутренние по отношению к организации и личностные факторы, характеризующие сотрудника.

Внутренними факторами является в первую очередь низкая заработная плата, отсутствие карьерного роста, приобретения опыта, возможности обучения или повышения квалификации, однообразное содержание работы, монотонность, скука, равно как и неопределенность, постоянный стресс приводят к быстрому профессиональному выгоранию, усталости, депрессии.

К внешним относятся такие факторы, как демографическая и экономическая ситуация в регионе, семейные обстоятельства, появление новых предприятий.

К личностным факторам относятся возраст работников, уровень их образования и квалификации, опыт работы.

Можно сделать вывод, что высокая текучесть кадров говорит о наличие в компании проблем. Но если текучесть близка к нулю, то это вовсе не означает, что на предприятии все хорошо.

Отсутствие оттока персонала может свидетельствовать о стагнации компании. Полное отсутствие текучки может являться симптомом того, что компанию ждет обвальный спад всех показателей. Нулевая текучесть персонала может быть и следствием того, что компания подверглась люмпенизации персонала, то есть наиболее профессиональные кадры её уже покинули и остались только те, кто не может найти другую работу. Следовательно, общая текучесть персонала не должна превышать 5-7%-ный барьер в год вне зависимости от того, каким бизнесом компания занимается.

Этот показатель является критическим фактором успеха и распространяется на все сферы бизнеса. То есть естественный отток персонала должен варьироваться от 4% до 6%. В принципе, 4% достаточно, чтобы соблюсти нормальный баланс, не потерять преемственность и дать возможность сотрудникам продвигаться дальше.

Именно планирование ресурсов предприятия можно считать важнейшей задачей работы кадровой службы. Сущность планирования заключается в наличии персонала в нужный момент времени и в необходимом количестве в соответствии со способностями персонала и требованиями организации [3].

Таким образом, при определении нормального уровня текучести в каждой конкретной организации необходимо учитывать все многообразие факторов, проводить анализ статистики текучести кадров, сопоставлять данные по другим аналогичным компаниям в своем секторе рынка. Обоснованность допустимого значения текучести кадров должна определяться отраслевой спецификой бизнеса, конкурентоспособностью на рынке труда, ее территориальным расположением, кадровой стратегией, принятой в компании, категорией персонала и др. И хотя организация может иметь значение нормы текучести, отличающееся от общепринятого, это отличие не должно быть значительным.

Использованные источники:

1. Авчиренко Л. К. Управление персоналом организации. М.: Инфра-М ; Новосибирск : НГАЭиУ, 2016. С.82.
2. Гайсина Р.Р. Разработка программы исследования снижения текучести кадров на предприятии. Молодежь и наука. - 2017. - № 4.1. - С. 105
3. Экономика и управление персоналом; Энциклопедический словарь / под ред. профессора С.И. Сотниковой. Новосибирск, 2012. - С. 44 – 62.
4. Безработица в России: с чем связан стремительный рост [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.dw.com/ru/a-18366884, свободный (дата обращения 11.11.2018).

УДК 338

Гальчина Р.Л.
студент магистратуры, 3 курс
БГТУ «Военмех» им. Д. Ф. Устинова
Россия, г.Санкт-Петербург
Мирославская М.В., кандидат экономических наук
доцент кафедры Менеджмента организации
БГТУ «Военмех» им. Д. Ф. Устинова
Россия, г.Санкт-Петербург

ВОПРОСЫ РАЗРАБОТКИ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ

Аннотация: Необходимость расширения и совершенствования действующих механизмов управления обусловлено потребностью в успешном управлении инновационными проектам. Такой результат можно обеспечить путем внедрения нового организационно-экономического механизма в процесс управления. Применяя этот механизм, руководитель проектов повысит эффективность функции управления.

Ключевые слова: Организационно-экономический механизм, инновации, инновационные проекты, совершенствование механизмов управления, нормативно база, правовая база модель реализации проекта.

Galchina.R.L.
student of magistracy, 3 course
"BSTU" Voenmeh them. D.F. Ustinova
Russia, St. Petersburg
Miroslavskaya M. V.
candidate of economic sciences, associate professor of management,
"BSTU" Voenmeh them. D.F. Ustinova
Russia, St. Petersburg

QUESTIONS OF DEVELOPMENT OF ORGANIZATIONAL-ECONOMIC MECHANISM OF MANAGEMENT OF INNOVATIVE PROJECTS

Abstract: The Need to expand and improve existing management mechanisms is due to the need for successful management of innovative projects. This result can be achieved by introducing a new organizational and economic mechanism in the management process. Using this mechanism, the project Manager will enhance the effectiveness of the management function.

Keywords: Organizational and economic mechanism, innovation, innovation projects, improvement of management mechanisms, regulatory framework, legal framework model of the project.

Любая система (социальная, экономическая, производственная, информационная) претерпевает определенные изменения, связанные с внутренними и внешними факторами. Успех деятельности организации зачастую определяется тем, как адекватно, быстро и эффективно она способна произвести изменения, соответствующие современным быстро изменяющимся условиям.

Проект как особая форма осуществления целенаправленных изменений предполагает, что эти изменения должны быть реализованы в рамках определенных ограничений по срокам, стоимости и характеристикам ожидаемых результатов. При наличии этих ограничений предъявляет особые требования к самой организации и методам её управления, суть требований состоит в возложении всей ответственности за проект в целом на руководителя проекта. Таким образом центром затрат и прибылей становится проект, что позволяет организовывать учет материальных, человеческих и финансовых ресурсов, а также построить систему мотиваций, которая базируется на конкретных результатах участников проекта.

Применяемые в настоящее время в практике управления инновационными проектами механизмы, разнообразны. В основном механизмы взаимосвязаны, так как для управления проектами используется целая совокупность механизмов, а не один конкретный механизм. В настоящее время применяемые менеджерами механизмы не могут разрешить все ситуации, с которыми приходится сталкиваться, также они не могут дать ответы на возникающие управленческие вопросы. Зачастую все возникающие слабые места помогают руководителям задуматься о совершенствовании механизмов управления. в процессе управления инновационными проектами.

Необходимость создания механизма, который способен сочетать в себе ряд признаков как экономического, так и организационного характера появился в связи с обострение сложности проектов и развития отношений участников проекта. Таким механизмом, который удовлетворит все возникшие потребности в сфере управления инновационными проектами, может стать организационно-экономический механизм.

Нормативно-правовая база может послужить основой формирования организационно-экономического механизма управления, в пределах которой руководитель сможет производить деятельность по проекту.

В процессе работы при заключении гражданско-правовых договоров менеджеру следует учитывать различные законодательные ограничения, с которыми может столкнуться руководитель проекта. К таковым могут относиться договора: купли-продажи; залога; транспортной экспедиции; подряда; хранения, аренды; комиссии; поручительства; уступки прав требований; банковского счета; купли-поставки; кредитов; займов; возмездного оказания услуг; лизинга; страхования и ряд других.

Представителями внешней среды могут быть различные законы, положения и кодексы, на их основе формируются документы внутреннего распорядка, основываясь на которых осуществляется вся деятельность по проекту: организационная структура, устав, трудовой распорядок, учетная политика, бюджеты проекта, положение об оплате труда, должностные инструкции, приказы, план счетов и распоряжения администрации и др.

На стадии планирования происходит процесс формирования организационно-экономического механизма. Основной целью планирования является построение модели реализации проекта. Такая необходимость обусловлена координацией деятельности всех участников проекта, с помощью ранее построенной модели можно определить порядок, в котором должны выполняться работы и т. д. На первом этапе планирования проекта осуществляется разработка первоначальных планов, определения потребностей в ресурсах, которые являются основой для разработки бюджета проекта, организации обеспечения проекта, заключения контрактов и пр. А сформированная нормативно-правовая база служит основой для планирования.

При планировании и управлении инновационными проектами, необходимо помнить, что никто не застрахован от ошибок. К типичным ошибкам планирования относят: планирование ресурсов без учета их доступности; планирование с использованием ошибочных целей; планирование с излишней детализацией; планирование на основе неполных данных; планирование без учета предыдущего опыта; планирование без учета координации; планирование без учета мотиваций; планирование не для отслеживания и др.

Нормативно правовое регулирование — это основа формирования организационно-экономического механизма управления проектами.

На основе структуры разбиения работ, составляется список работ проекта, к которым приступают исполнители для его реализации. Данный список должен содержать описание каждой работы для того, чтобы их исполнители понимали, что от них требуется и каким образом им выполнять свои функции.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.
2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.
3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.

5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК 575.16

Галяутдинова Ю.А.
студент
4 курс, факультет «Естественно-географический»
Башкирский государственный педагогический
университет им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

ГЕНЕТИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ ЭМБРИОГЕНЕЗА DROSOPHILA MELANOGASTER

Аннотация. В 1995 году была присуждена Нобелевская премия по физиологии и медицине Эдварду Б. Льюису, Кристиане Нюсслейн-Фольхард и Эрику Ф. Вишаус «за их открытия, касающиеся генетического контроля раннего эмбрионального развития». Экспериментальным объектом в их работах была плодовая мушка (Drosophila melanogaster). Благодаря их работе были определены и классифицированы 15 генов, формирующих оси и сегменты тела дрозофилы, найдены гомеозисные гены, регулирующие развитие сегментов личинок в определенную часть тела, а также выявлена их коллинеарность во времени и пространстве.

Ключевые слова: ранний эмбриогенез дрозофилы, генетический контроль эмбриогенеза, гомеозисные гены, Drosophila melanogaster.

Y.A. Galyautdinova
Student
4 course, faculty «Natural-geographical»
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

GENETIC CONTROL OF DEVELOPMENT OF DROSOPHILA MELANOGASTER

Annotation. The Nobel Prize in Physiology or Medicine 1995 was awarded jointly to Edward B. Lewis, Christiane Nüsslein-Volhard and Eric F. Wieschaus "for their discoveries concerning the genetic control of early embryonic development." The experimental object in their work was the fruit fly (Drosophila melanogaster). Thanks to their work, 15 genes forming the axes and segments of the Drosophila body were identified and classified, homeosis genes regulating the development of larval segments in a certain part of the body were found, and their collinearity in time and space was revealed.

Key words: early embryonic development of Drosophila, genetic control of development, homeotic genes, Drosophila melanogaster.

Введение. После оплодотворения зигота делится и образует две клетки, затем четыре, восемь, и так далее. Вначале все клетки похожи.

Потом они специализируются. Эта постепенная специализация определяется генами. Вопросы какими генами, их количество и механизмы работы были впервые изучены лауреатами Нобелевской премии - Эдвардом Льюисом, Кристианой Нюсляйн-Фольхард, Эриком Вишаус. Они выбрали в качестве экспериментального объекта плодовую мушку дрозофилу, поскольку она проста для изучения. Из яйца всего за 10 дней развивается сначала личинка, затем - куколка и, наконец, взрослая особь, способная летать [1].

Дрозофила, плодовая мушка (*Drosophila melanogaster*) – это традиционный объект, используемый в генетических исследованиях. Он долгое время являлся единственным объектом по исследованию генетического контроля развития. Более того, именно исследования на дрозофиле дали возможность сформулировать концепцию о существовании генов развития, то есть генов, функцией которых является контроль развития и реализации ее программы [2].

Основной метод исследования генетического контроля на ранних стадиях эмбрионального развития – это метод генетического анализа.

У дрозофилы генетический анализ включает следующие этапы:

1. получение спонтанных и индуцированных мутаций;
2. тестирование мутаций на аллелизм;
3. картирование локализации гена в группе сцепления;
4. построение кроссоверных карт генов;
5. картирование генов с помощью хромосомных перестроек;
6. картирование генов с помощью гибридизации *in situ*.

Если имеется достаточное количество ДНК данного гена, то для его хромосомной локализации можно сразу провести гибридизацию *in situ* [3].

Гены могут быть обнаружены мутациями, которые влияют на функцию гена. По сравнению с другими экспериментальными подходами, мутации представляют собой единый мощный инструмент для изучения роли отдельных компонентов в развитии. В первую очередь удаляется или изменяется только один компонент - генный продукт, в то время как остальная часть организма остается нетронутой. Функция гена может быть выведена из мутантного фенотипа, по тому как развивается животное в отсутствии первичного продукта гена. Тип мутантного фенотипа обеспечивает наиболее полезную информацию о функции гена. Гены со сходными фенотипами, вероятно, будут иметь схожие функции, а их продукты будут взаимодействовать в процессе развития [4].

Помимо классического генетического анализа также может быть использован метод клонирования - процесс выделения заданной последовательности ДНК и получения многих её копий *in vitro,* позволяющий с помощью специальных молекулярных маркеров выявлять гены, участвующие в определении данного признака, т.е. находить их положение на той или иной хромосоме [4].

Лабораторные эксперименты Кристианы Нюсляйн-Фольхард и Эрика Вишаус. Работая совместно в Европейской молекулярной

биологической лаборатории (*EMBL*) в Гейдельберге (Германия), Кристиана Нюсляйн-Фольхард и Эрик Вишаус провели ряд экспериментов, чтобы понять, как сегментация контролируется генами оплодотворенной яйцеклетки плодовой мушки - дрозофилы. Они воздействовали на самок дрозофилы химическими веществами, которые повреждали их гены и вызвали случайные мутации. Ими было изучено около 40 000 мутаций. Удалось выявить 15 различных генов, которые контролируют развитие эмбрионов на ранней стадии эмбриогенеза дрозофилы (продолжение исследований позволило найти дополнительные гены, и сегодня они составляют около 25) [1].

Результаты были впервые опубликованы в английском научном журнале Nature осенью 1980 года. Они получили большое внимание среди биологов по нескольким причинам. Стратегия, использованная двумя молодыми учеными, была новой. Установлено, что гены, контролирующие развитие, могут быть систематически идентифицированы. Количество вовлеченных генов было ограничено, и их можно было классифицировать по конкретным функциональным группам. Кристиана Нюсляйн-Фольхард и Эрик Вишаус показали возможность определить и классифицировать гены, которые регулируют ранний эмбриогенез. Этот успех проложил путь для новых новаторских открытий [1].

Лабораторные эксперименты Эдварда Льюиса. Эдвард Льюис, изучая гены, регулирующие развитие сегментов мух с дополнительной парой крыльев, обнаружил гомеозисные гены, которые были расположены друг за другом в ДНК мухи. Мухи эволюционировали из насекомых, которые имели четыре крыла, а насекомые произошли от членистоногих, которые имели несколько ног. В ходе эволюции у мух должны были сформироваться несколько групп генов: подавляющих развитие ног на брюшных сегментах многоножкоподобных предков, а также не дающие развиться второй паре крыльев. Также могла появиться группа генов, ответственных за формирование следующих структур: гальтеров и брюшных сегментов. Продуктом нормальных аллелей гомеозисных генов являются вещества, которые дают морфогенетический эффект, а мутантные не способны синтезировать их. Продукты генов, контролирующих сегментарное строение, должны выявляться в тканях определенных сегментов тела дрозофилы [5].

С помощью экспериментов с удалением/инактивированием гена была выявлена функция первого гомеозисного гена *BX-C*. Она заключается в супрессии генов, формирующих ноги и крылья во всех последующих после второго торакального сегментах, и в развитии всех сорганов на брюшных сегментах [6].

Все шесть гомеозисных генов удалось клонировать и с помощью гибридизации *in situ* установить характер их экспрессии. Было показано, что нормальная транскрипция у гомеозисных мутантов нарушена. Также было

выявлено, что гомеозисные гены способны регулировать работу других гомеозисных генов, а их экспрессии имеют комплементарный характер [6].

Генетический контроль сегментации дрозофилы. Первый этап становления пространственной организации регулируется генами с материнским эффектом, продукты активности которых в ходе оогенеза образуют градиенты с морфогенетически активными белками. После этого начинается оплодотворение и дробление зародыша. После образования бластодермы и активации зиготических генов запускается последовательное формирование сегментарного плана строения тела дрозофилы, личинки и взрослые особи (имаго) которой состоят из передних головных, трех грудных и восьми брюшных сегментов [6]. Изучение этого процесса стало возможным благодаря выявленным мутациям около пятидесяти генов [4]. Сегменты у дрозофилы формируются в результате воздействия продуктов генов сегментации. В результате мутаций этих генов изменяется количество и расположение сегментов.

Гены сегментации разделяются на три группы по проявлению мутаций в фенотипе (*Рис.1*) [5].

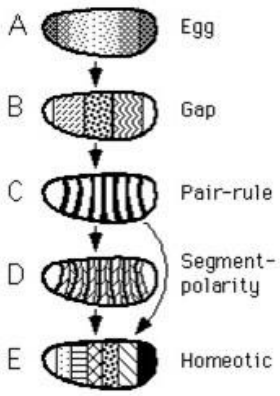


Рис. 1. (А) -начальная сегментация; (Б)-гены pair-rule; (С)- эмбрион под влиянием генов группы Gap; (D, E)- позже эти слои приобретают полярность от головы к хвосту благодаря генам сегментной полярности [5].

Мутации в группе *Gap* приводят к утрате нескольких прилежащих сегментов тела и в рисунке сегментации образуется пустота, или брешь. Мутации в группе генов *pair-rule* (или генов «правила парности») ведут к потере одного и того же фрагмента в каждом втором сегменте. У мутантов по генам *сегментной полярности* определенные части сегментов заменяются структурами, представляющими зеркальные отражения прилежащих половин сегментов [5].

Гены из группы *Gap* запускаются морфогенами, которые кодируются генами с материнским эффектом и находятся в яйце по градиенту. Активация *Gap*-генов приводит к формированию широких доменов в эмбрионе, каждый из которых будет потом развиваться в несколько более мелких сегментов. Потом включаются гены группы *pair-rule* и *сегментной полярности* [5].

Гомеозисные гены. После завершения формирования сегментации, вступают в действие гомеозисные гены – большой класс генов, контролирующие развитие какой-то части тела из определенного сегмента. В результате гомеозисных мутаций из определенного сегмента развивается какая-то другая часть тела. Среди гомеозисных генов наиболее известны *Bithorax-complex (BX-C)* и *Antennapedia-complex (Ant-C)* [6].

Области, которые содержат кластеры гомеозисных генов, последовательно локализованы у дрозофилы на небольшом участке третьей

хромосомы. В одной из областей находится комплекс Ant-C с генами *Antennapedia (Antp), Deformed (Dfd)* и *Sex comb reduced (Scr),* контролирующими образование структур головы, первого и частично второго грудного сегмента. Во второй области находится комплекс BX-C с генами *bithorax (bx), Contrabothorax (Cbx), Ultrabithorax (Ubx), bothoraxoid (bxd), postbithorax (pbx), abdominal A (abd A)* и *Abdominal B (Abd B),* контролирующими развитие других оставшихся грудных и брюшных сегментов. В двух комплексах гомеозисные гены расположены коллинеарно органам, развитие которых они контролируют,и в направлении от структур головы к структурам заднебрюшных сегментов [6].

Основные механизмы установления гомеозисными генами границ их экспрессии пока не выяснены. Но один из них обнаружен: все шесть гомеозисных генов имеют общую последовательность длиной 180 пар оснований, соответствующий участок полипептидной цепи которого состоит из 60 аминокислот, называемый гомеобоксом (*HOX* в англоязычной традиции). Белковый продукт гомеобокса называется гомеодоменом. Гомеодомены различных гомеозисных генов гомологичны на 80-90%. Они принадлежат к факторам, которые активируют транскрипцию [6].

У дрозофилы сами гомеозисные гены контролируются генами: *Polycomb (PC)* и *trx*, образование мутаций которых проявляются так же, как и мутации в гомеозисных генах [7].

Гомологи генов, которые были обнаружены Эдвард Льюис, существуют и в нашей ДНК, как те, что в ДНК плодовой мушки, и они работают одинаково. Знание эмбрионального развитя дрозофилы было предпосылкой последним достижениям в изучении того, как развиваются позвоночные. *Hox* гены были найдены у всех двустороннесимметричных животных, и даже у медуз, причем у всех животных они играют главную роль в дифференцировке разных частей тела [2].

Заключение. В 1995 году была присуждена Нобелевская премия по физиологии и медицине Эдварду Б. Льюису, Кристиане Нюссляйн-Фольхард и Эрику Ф. Вишаус «за их открытия, касающиеся генетического контроля раннего эмбрионального развития» [1]. А в последние десятилетия были изучены многие генетические механизмы регуляции развития. Исследования этих механизмов берут свое начало на традиционном генетическом объекте – плодовой мушке дрозофиле. На дрозофиле были открыты фундаментальные принципы генетического контроля развития, была установлена роль генов в определении осей симметрии организма, было доказано, что клетки определяют свое положение в пространстве по градиентам морфогенов, открыты *Hox* гены. Дальнейшие исследования выявили общность принципов генетического контроля развития, открытых на дрозофиле, и других животных [2]. Трое ученых сделали прорыв в области генетического контроля эмбриогенеза. Это может дать более полное понимание механизмов происхождения и профилактики врожденных пороков человека [1].

Использованные источники:

1. Нобелевская премия по физиологии и медицине 1995 [Электронный ресурс]. URL: https://www.nobelprize.org/prizes/medicine/1995/summary/ (дата обращения 23.12.2018)
2. Серов О.Л., Баттулин Н.Р. Электронный лекционный курс Генетика развития.URL:https://nsu.ru/xmlui/bitstream/handle/nsu/690/Serov%20Battulin%20Genetika%20Razvitiya.pdf (дата обращения: 20.12.2018).
3. Дрозофила - модельный объект генетики [Текст]: учебно-методическое пособие М.Ф. Козак. - Астрахань: Издательский дом «Астраханский университет». - 2007. – с.87.
4. Christiane Nüsslein-Volhard The identification of genes controlling development in flies and fishes - Nobel Lecture – 1995. P.285-306. URL: http://NobelPrize.org (дата обращения 23.12.2018).
5. Жимулев И.Ф. Общая и молекулярная генетика / Жимулев И. Ф. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 1998. – с.375-387.
6. Иванов В.И., Барышникова Н.В., Билева Дж.С., Дадали Е.Л., Константинова Л.М., Кузнецова О.В., Полякова А.В. Генетика. М.: ИКЦ «Академкнига», 2006. с.294-306.
7. Инге-Вечтомов С.Г. Генетика с основами селекции. М.: Высшая школа,1989. с.499-505.

УДК 579.253.2

Галяутдинова Ю.А.
студент
4 курс, факультет «Естественно-географический»
Башкирский государственный педагогический
университет им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ БАКТЕРИЙ К АНТИБИОТИКАМ

Аннотация. Быстрое внедрение антибиотиков во все сферы жизни человека повлекло за собой адаптацию бактерий к новым условиям существования. Результатом их адаптации стала сформированная ими устойчивость к противомикробным препаратам. Изучение генетических детерминант антибиотикорезистентности с помощью современных методов биологии позволит расширить понимание механизмов развития резистентности и борьбы с ней.

Ключевые слова: антибиотикоустойчивость, методы изучения резистентности, гены антибиотикорезистентности, плазмида.

Y.A. Galyautdinova
Student
4 course, faculty «Natural-geographical»
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

BACTERIAl GENES OF ANTIBIOTIC RESISTANCE

Annotation. The quickly integration of antibiotics in all spheres of human life has led to the adaptation of bacteria to new conditions of existence. Their adaptation resulted in their resistance to antimicrobial agents. The study of genetic determinants of antibiotic resistance using modern methods of biology will expand the understanding of the mechanisms of resistance development and control.

Key words: antibiotic resistance, methods of studying resistance, genes of antibiotic resistance, plasmid.

Введение. Микроорганизмы способны продуцировать вторичные метаболиты, синтез которых зависит от определенных внешних условий. В отличие от первичных, основных метаболитов, вторичные – не являются необходимыми для вегетативного роста микроорганизмов. Один из классов вторичных метаболитов составляют антибиотики – микробные продукты, подавляющие различные метаболические процессы у других организмов. Первым из них был открыт пенициллин, благодаря обнаруженному в 1929 г. Александром Флемингом подавлению роста стафилококка грибом *Penicillium notatum* (*P. chrysogenum*) [1]. В 1943 году был обнаружен стрептомицин, в 1945 – хлортетрациклин и др. Эти открытия и разработка способов промышленного производства пенициллина положили начало эре антибиотиков [1, 2].

Наиболее важное применение антибиотики имеют в качестве противомикробных средств для лечения инфекционных болезней человека. Кроме того, их применяют как цитотоксические агенты против определенных типов опухолей, а также в ветеринарии, фитопатологии, пищевой промышленности (для консервации продуктов) и сельском хозяйстве (в качестве стимуляторов роста растений). Промышленное получение антибиотиков основано главным образом на применении мецилиальных грибов (*Aspergillaceae* и других *Moniliales*) и бактерий, в основном родов *Streptomyces* и *Bacillus*. Примерно 120 типов антибиотиков производится с помощью промышленного культивирования продуцентов, и, кроме того, разработаны способы получения свыше 50 подобных антибиотикам полусинтетических соединений, также нашедших применение в медицине. Годовой объем мирового производства антибиотиков на 2005 год превышает 100 тыс. т, и общая рыночная стоимость этой продукции оценивается в 5 млрд. долларов [1]. По оценкам BusinesStat, в 2014 г мировой объем продаж антибиотиков составил 566,8 тыс т, что на 23,5% выше уровня 2010 г. Рост продаж стимулирует производство антибиотиков в мире. В 2014 г объем их производства увеличился относительно 2013 г на 8,1% и составил 789,1 тыс т. [3].

Александр Флеминг в результате серии опытов также заметил, что бактериальные патогены могут быть устойчивы к пенициллину при его применении в течение короткого времени или в низких дозах. Еще до начала клинического применения пенициллина, в 1940 году появились первые сведения об обнаружении штамма кишечной палочки, устойчивой к пенициллину. Уже тогда стало известно, что причиной ее резистентности является способность к образованию ферментов, разрушающих пенициллин. Одними из первых информировали об устойчивости бактерий к антимикробным препаратам C.H. Rammelkamp, T. Maxon (1942), W.W. Spink, V. Ferris (1947), M. Barber (1961) [4].

J.W. James уже в 1957 г. назвал угрозу стафилококковой инфекции в больницах и родильных домах «стафилококковой чумой», а в конце 1960-х годов в одной из публикаций «Illustrated London News» появилось мнение, что «медицина может лишиться плодов своей победы в результате неправильного применения антибиотиков, которое приводит к инфекционно передаваемой микробами сопротивляемости лекарствам» [4].

Первые плазмидные бета-лактамазы описаны в начале 60-х годов среди грамотрицательных бактерий, вскоре после широкого внедрения аминопенициллинов. Они также быстро распространились среди представителей семейства *Enterobacteriaceae* и других грамотрицательных микроорганизмов в разных регионах мира. С 2001 г. Отмечено возрастание резистентности пневмококков к макролидам, которое в некоторых регионах Земного шара достигло 30 %. В соответствии с данными глобального микробиологического мониторинга (1997 г.) от 10,4 до 38,6 % внебольничных и госпитальных штаммов пневмококков устойчивы к

макролидам. С конца 60-х и до середины 80-х годов прошлого века наблюдалось активное развитие бета-лактамных антибиотиков, в медицинскую практику внедряются карбокси- и уреидопенициллины, цефалоспорины трех поколений. По уровню и спектру антимикробной активности, фармакокинетическим свойствам они значительно превосходили аминопенициллины. Большинство цефалоспоринов II и III поколения проявили резистентность к бета-лактамазам широкого спектра. Однако уже в начале 80-х годов появились первые сообщения о штаммах с плазмидной локализацией детерминант устойчивости к этим антибиотикам [4].

Стафилококки остаются одним из ведущих факторов гнойно-воспалительных и септических заболеваний. Конец XX века и начало XXI ознаменовались тенденцией резкого увеличения роли коагулазо-отрицательных (КОС) стафилококков, и в первую очередь эпидермального стафилококка, в возникновении гнойно-воспалительной патологии человека с поражением разнообразных органов и систем человеческого организма [5]. Штаммы *S.aureus* и *S.epidermidis* в значительной доле случаев вызванных ими заболеваний резистентны к метициллину и, как следствие, обладают не только высокой перекрестной устойчивостью ко всем бета-лактамам, но и ассоциированной устойчивостью к антибиотикам других групп. Полирезистентность представляет собой очень серьезную клиническую проблему, так как существенно затрудняет выбор препаратов для эффективной, безопасной и длительной антибактериальной терапии [6].

Для преодоления разрыва между мировыми представлениями о том, насколько серьезна проблема сегодня и как может ухудшиться, если текущая тенденция не изменится, проведена оценка глобальных экономических издержек из-за устойчивости бактерий к противомикробным препаратам к 2050 году. Первоначальные исследования показали приблизительные прогнозы – значительные человеческие и экономические потери. Только от продолжающегося роста резистентности к 2050 году приведет к смерти 10 миллионов человек каждый год и снижению на 2% - 3,5% в валовом внутреннем продукте (ВВП). Это обойдется миру в 100 триллионов долларов [7].

Антибиотики как сигнальные молекулы. Почти все противомикробные препараты имеют химическое сходство с соединениями окружающей среды. А гены антибиотикорезистентности были найдены в вечной мерзлоте, что свидетельствует о возникновении резистентности задолго до способности человека синтезировать антибиотики [8].

Бактерии в естественных условиях образуют коммуникативные сообщества, включающие представителей разных таксонов, в которых и между которыми обмен информацией осуществляется посредством диффундирующих сигнальных молекул (diffusible signal molecules). Данные молекулы используются бактериями для:

1) мониторинга своей популяционной плотности (the process of quorum sensing);

2) защиты своей экологической ниши;

3) координации своего поведения в отношении каких-то изменившихся условий внешней среды;

4) «наблюдения» за другими коммуникативными сообществами.

Приобретение резистентности к какому-либо антибиотику ведет к изменению реакции бактерии на определенный сигнал. Антибиотикорезистентные мутанты бактерий, также, как и исходные чувствительные штаммы, реагируют на данный антибиотик. Но набор транскриптов у них иной, чем у исходных штаммов. Спонтанное приобретение резистентности способствует образованию других бактериальных экотопов [9].

Комбинации и последовательность терапии могут создавать условия, которые ограничивают динамику возникновения устойчивых мутантов. Эти стратегии основаны на принципе, согласно которому адаптация к одному классу противомикробных препаратов может иметь побочную чувствительность к другому, так что их скоординированное использование создает препятствия для возникновения и распространения резистентности [8].

Механизмы резистентности к антибиотикам.

Существуют следующие механизмы резистентности:

1) модификация антибиотика / детоксикация. Например, резистентность к пенициллинам и цефалоспоринам. Она обусловлена наличием у бактерий ферментов пенициллиназ (бета-лактамаз), которые разрывают бета-лактамные связи в молекулах пенициллинов, приводя к образованию неактивных производных;

2) уменьшение проницаемости стенки бактерий для антибиотиков;

3) выкачивание антибиотика из клетки (эффлюкс сиситема). Выкачивание происходит быстрее, чем антибиотик поразит свои мишени;

4) структурные изменения в молекулах, являющихся мишенями для антибиотика. При устойчивости к хинолам антибиотик не может связаться с измененной мишенью, а именно с ДНК-гиразой;

5) продукция бактерией альтернативных мишеней, которые резистентны к ингибирующему действию антибиотика [9].

Гены устойчивости могут локализоваться как на хромосоме, так и на плазмиде, и на транспозонах. Также интегроны (мобильные элементы), захватывающие гены устойчивости к антибиотикам, являются одним из факторов распространения лекарственной устойчивости у бактерий [10].

Резистентность к аминогликозидам. Для защиты от данной группы антибиотиков бактериальной клеткой могут использоваться активный эффлюкс, модификация рибосомы, инактивация антибиотика. Первый идентифицированный плазмидный ген устойчивости к аминогликозидам *armA*. Известные на сегодняшний день гены – *npmA, rmtA, rmtB, rmtC, rmtD,* кодирующие метилазы. Метилазы делятся на классы в зависимости от типа катализируемых модификаций: AAC (ацетилтрансфераза), ANT

(нуклеотидилтрансфераза или аденилтрансфераза), APH (фосфотрансфераза), MET (метилтрансфераза). Другие гены, также кодирующие трансферазы, содержат в названии описание фермента. Например, ген *aac(6')* кодирует ацетилтрансферазу, которая модифицирует субстрат в 6' позиции [11].

Резистентность к бета-лактамам. Основной механизм резистентности к бета-лактамам, используемый бактериями – это экспрессия бета-лактамаз. Данные ферменты делятся на сериновые и металлоферменты [11]. Кодирующие их гены находятся на плазмидах (bla_{TEM}, bla_{SHV}, bla_{CTX-M} – сериновые бета-лактамазы, bla_{VIM}, bla_{IMP}, bla_{SPM}, bla_{GIM} – металлоферменты) [13].

Резистентность к хлорамфениколу. Основной механизм резистентности – ферментативная модификация антибиотика. Существует 2 типа генов, кодирующих ацетилтрансферазы хлорамфеникола (CATs) *catA* и *catB*. Также фенотип устойчивости к хлорамфениколу возможен благодаря эффлюкс системе. Наличие гена *cmlA* приводит к фенотипу устойчивости к флорфениколу и хлорамфениколу, а гена *floR* – только к флорамфениколу [11].

Резистентность к гликопептидам. Резистентность к ванкомицину возникает из-за модификации предшественника пептидогликана, к которому гликопептид проявляет низкую аффинность. Опосредующие резистентность лигазы кодируются генами *vanA* и *vanB* (опероны находятся на плазмиде и на хромосоме), *vanC1, vanC2/3, vanD, vanE и vanG* (до настоящего времени были найдены исключительно на хромосоме) [11].

Резистентность к стрептомицину. Устойчивость возникает благодаря работе ацетилтрансфераз (*sat2-sat4*) и других метилаз [11]. Устойчивость к стрептомицину у современных штаммов бактерий, как правило, определяется наличием генов *strA-strB,* кодирующие аминогликозидфосфотрансферазы и гена *aadA,* кодирующего аминогликозиданенилилтрансферазы [12].

Резистентность к макролидам-линкозамидам-стрептограмину В (MLS). Основной механизм устойчивости (MLS) связан с наличием РНК метилазы, которая кодируется генами *erm*. Этот фермент метилирует остаток аденина, что предотвращает связывание антибиотика и 50S субъединицы рибосомы. Другие 2 механизма – эффлюкс и инактивацию – кодируют гены *msr, ere* [11].

Резистентность к сульфаниламидам. Резистентность возникает из-за наличия генов на хромосоме (мутация в *folP*) или на плазмиде (*sul1*и *sul2*) [11].

Резистентность к тетрациклину. Бактериями используется 3 механизма – эффлюкс система, рибосомальные защитные белки, ферментативная модификация. Первый механизм кодируют 25 типов гена *tet*, 2 *otr*, 1 *tcr*, второй механизм -10 *tet* 1 *otr*, третий – 3 *tet* [11].

Современные методы изучения резистентности к антибиотикам. В последнее десятилетие благодаря появлению высокой пропускной способности полногеномного секвенирования (WGS) были сделаны существенные успехи в понимании динамики эволюции устойчивости к антибиотикам и ее распространения в бактериальных популяциях [8].

Поиск и изучение генов, ответственных за возникновение антибиотикорезистентности, помимо теоретического имеют также огромное практическое значение. Быстрое определение антибиотикорезистентности клинических штаммов микроорганизмов очень важно при выборе оптимального лечения пациентов. Методы поиска генов и мутаций, основанные на анализе ДНК, гораздо быстрее и точнее классических методов определения резистентности. Для быстрой детекции генов ферментов, отвечающих за устойчивость к различным антибиотикам, используют метод полимеразной цепной реакции (ПЦР) [14].

Методы метагеномики и биоинформатики позволяют идентифицировать виды членов сообщества и оценить их относительные плотности, а также функциональные способности. Являясь сложной адаптивной системой, микробное сообщество демонстрирует свойства более высокого порядка, которые не присутствуют в отдельных микробах, но возникают из их взаимодействия. Предсказательные математические и компьютерные модели помогают выявить закономерности эволюции микробов и микробных сообществ, возникающие на генетическом уровне и распространяющиеся в дальнейшем на все прочие уровни функционирования микробного сообщества [15].

Заключение. Таким образом, проблему антибиотикорезистентности невозможно игнорировать или пытаться противостоять ей все более мощными противомикробными препаратами. Хотя и невозможно остановить адаптацию бактерий, но реально предсказать и направить ее. Благодаря скоординированным усилиям, разумному эпидемиологическому надзору, а также фундаментальным знаниям природы резистентности к антибиотикам возможно более эффективное и более долговременное использование противомикробных препаратов [8].

Использованные источники:

1. Современная микробиология: Прокариоты; под ред. Й. Ленгелера, Г. Древса, Г. Шлегеля. М.: Мир, - 2005. - 496с.
2. Данилов А.И., Литвинов А.В. Начало эры антимикробной химиотерапии // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. - 2010. - т.12. - № 2. - с.163-169.
3. Анализ мирового рынка антибиотиков в 2010-2014 гг, прогноз на 2015-2019 гг. [Электронный ресурс]. URL: http://businesstat.ru (дата обращения: 18.12.2018)
4. Жукова Э.В. Современное состояние проблемы антибиотикорезистентности и эпидемиологический надзор за устойчивостью

микроорганизмов к антибактериальным препаратам // Поликлиника. - 2015. - Спецвыпуск № 1. - с.44-47.
5. Керашева С.И., Беданокова Т.М., Карабасова Е.Б., Куклина Н.В., Беданокова Л.Ш., Хакунов Р.Н. Биологические особенности эпидермальных стафилококков, выделенных от больных // Кубанский научный медицинский вестник. - 2006. - с.27-29.
6. Божкова С.А. и соавт. Профиль резистентности возбудителей как основа выбора эффективного антибиотика при стафилококковых инфекциях протезированных суставов // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. - 2013. - т.15. - №2. - с.115-123.
7. Jim O'Neill Antimicrobial Resistance: Tackling a crisis for the health and wealth of nations. - 2014. - 20p.
8. Stephen Baker et al. Genomic insights into the emergence and spread of antimicrobial-resistant bacterial pathogens // Science. -2 018. - V.360. - P.733–738.
9. Супотницкий М.В. Механизмы развития резистентности к антибиотикам у бактерий // Биопрепараты. - 2011. - №2. - с.4-11.
10. Равин Н.В., Шестаков С.И. Геном прокариот // Вавиловский журнал генетики и селекции. - 2013. - т.17. - №4/2. - с.972-984.
11. Angela H.A.M. van Hoek, et al. Acquired antibiotic resistance genes: overview // Frontiers in microbiology. - 2011. - V.2. - P.1-27.
12. Миндлин С.З., Соина В.С., Петрова М.А., Горленко Ж.М. Выделение устойчивых к антибиотикам штаммов бактерий из многолетнемерзлых отложений Восточной Сибири // Генетика. – 2008. – т.44. - №1. – с.36-44.
13. Сидоренко С.В., Тишков В.И. Молекулярные основы резистентности к антибиотикам // Успехи биологической химии. - 2004. - т.44. - с.263-306.
14. Shibata N. et al. PCR typing of genetic determinants for metallo-beta-lactamases and integrases carried by gram-negative bacteria isolated in Japan, with focus on the class 3 integron // Journal of Clinical Microbiology. - 2003. - V.41. – P.5407-5413.
15. Клименко А.И. и соавт. Современные подходы к математическому и компьютерному моделированию в микробиологии // Вавиловский журнал генетики и селекции. - 2015. - т.19(6). - с.745-752.

УДК 336.226.332

Гамзина Е.В.
студент
3 курс, направление «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург
Горягина К. Э.
студент
3 курс, направление «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Огородникова Е.П.
к.э.н., доцент

ТРАНСПОРТНЫЙ НАЛОГ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: *В статье раскрывается сущность транспортного налога как одного из источников налогового дохода бюджета. Проводится подробный анализ налогообложения транспортных средств организаций и юридических лиц в Российской Федерации. Уделяется особое внимание особенностям данного налога, поднимаются проблемы законодательства в части транспортного налогообложения.*

Ключевые слова*: транспортный налог, налогообложение, транспортные средства, налогоплательщик.*

Gamzina E.V.
student
3 course, direction «Economics»
profile «Accounting, analysis and audit»
Orenburg Institute of "Plekhanov Russian University of Economics"
Russia, Orenburg
Goryagina K.E.
student
3 course, direction «Economics»
profile «Accounting, analysis and audit»
Orenburg Institute of "Plekhanov Russian University of Economics"
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova E.P.
candidate of economic sciences, associate professor

TRANSPORT TAX: PROBLEMS AND WAYS TO IMPROVE

Annotation: The article reveals the essence of the transport tax as one of the sources of tax revenue of the budget. There is a detailed analysis of the taxation of vehicles of organizations and legal entities in the Russian Federation. Special attention is paid to the peculiarities of this tax, the problems of legislation in terms of transport taxation are raised.

Key words: transport tax, taxation, vehicles, taxpayer.

Каждое государство в рамках своей финансово-экономической системы старается выстроить грамотную систему налогообложения, поскольку именно налоги являются одним из главных источников пополнения государственного бюджета. Налогообложению может быть подвержено владение имуществом, осуществление сделок по реализации товаров (работ, услуг), получение дохода и т.п.

Так, одним из важных источников пополнения бюджета является транспортный налог. Транспортный налог определяется как налог, взимаемый с владельцев зарегистрированных транспортных средств.

В России автомобилисты еще с советских лет производили дорожные отчисления. В 2002 году отчисления трансформировались в отдельный транспортный налог, согласно которому транспортные средства были исключены из объекта налогообложения по налогу на имущество физических лиц, а налоги с владельцев транспортных средств и на пользователей автомобильных дорог отменены. [3]

Введение данного налога подкрепляется главой 28 Налогового кодекса Российской Федерации, а также законами субъектов Российской Федерации. Для Оренбургской области таким законом является Закон Оренбургской области «О транспортном налоге» № 322/66-III-ОЗ от 16 ноября 2002 года с последними изменениями от 28 декабря 2017 года.

Следует отметить, что транспортный налог является региональным, а соответственно, налоговые ставки, порядок и сроки уплаты, налоговые льготы и основания для их использования устанавливаются законодательными органами субъектов Российской Федерации. [1]

Согласно данным рисунка 1, взимание средств за пользование транспортом принесло в бюджет Оренбургской области 1033,11 млн. руб. Это составляет 1,31% по отношению к общему объёму доходов бюджета. Такое процентное соотношение показывает, что взимание данного налога с организаций и физических лиц не составляет значительную часть доходов бюджета, а значит, необходимы средства по достижению улучшения данного показателя и усовершенствования данного налога.

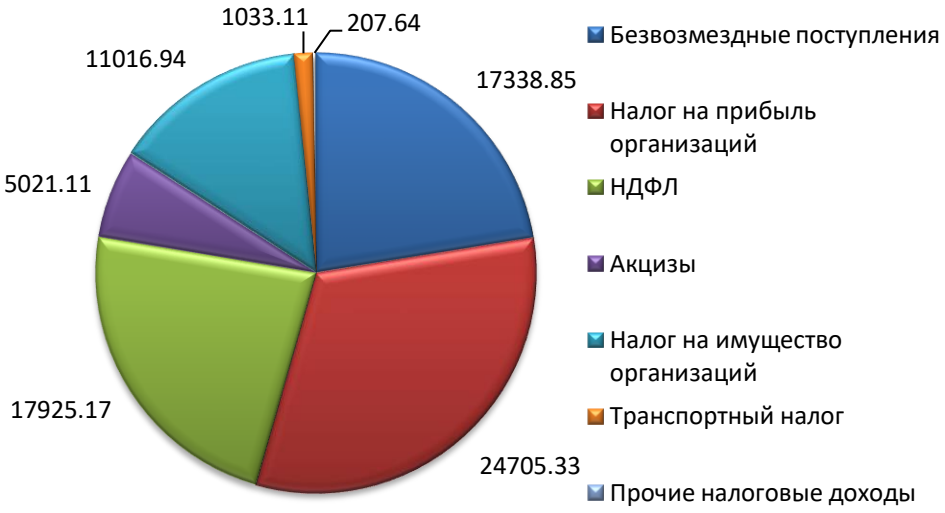


Рисунок 1 - Транспортный налог в составе доходов бюджета Оренбургской области на 01.01.2018, млн. руб.

Источник: Официальный сайт Федеральной налоговой службы https://www.nalog.ru

Рассмотрим другие статистические данные, отражающие сумму задолженности по транспортному налогу в динамике за 7 лет.

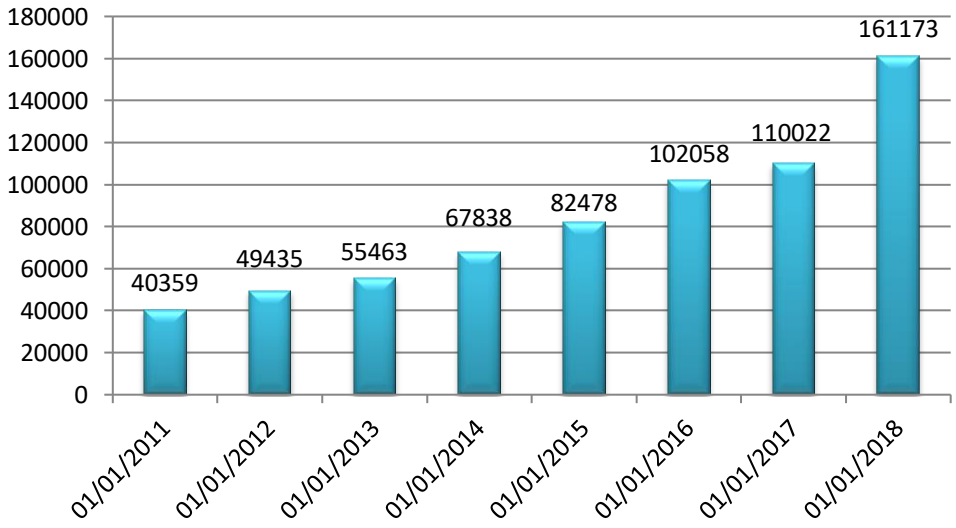


Рисунок 2 - Сумма задолженности по транспортному налогу в бюджетную систему Российской Федерации, млн. руб.

Источник: Официальный сайт Федеральной налоговой службы https://www.nalog.ru

Данные рисунка 2 показывают, что сумма задолженности по транспортному налогу в бюджетную систему РФ растёт с каждым годом. Причём наиболее резкий рост показателя приходится на 01.01.2018.

Низкая собираемость транспортного налога объясняется несколькими причинами: предоставление налоговых льгот, отсутствие полной и достоверной информации о владельцах транспортных средств, уклонение от уплаты налога.

Транспортное налогообложение постоянно подвергается критике из-за ряда значимых проблем. Так, например, существующие ставки транспортного налога не отображают различный уровень воздействия легковых, грузовых автомобилей, автобусов на дорожную сеть и на экологию страны. На данный момент самые высокие налоговые ставки установлены для легковых автомобилей, в то время как для автобусов и грузовых автомобилей ставки существенно ниже. [2]

Взимаемые налоги с владельцев транспортных средств в России, в отличие от европейских стран, не обеспечивают в полной мере поступления денежных средств, необходимых для финансирования дорожного хозяйства. Установленные налоговые ставки для каждого вида автомобилей не покрывают расходы, затрачиваемые на содержание транспортной инфраструктуры.

Кроме того, из-за неправильно определенных размеров ставок и налоговой базы происходит нерациональное распределение налоговой нагрузки между налогоплательщиками и уклонение от уплаты налогов. Это позволяет судить о том, что налоговая система по транспортному налогу несовершенна, а значит, необходимы рычаги по усовершенствованию данного налога.

Прежде всего, нужно довести до совершенства механизм сбора налога со всех граждан. Однако задачу осложняет отсутствие рычагов воздействия налоговой службы на физических лиц. Налоговая служба может получить неуплаченные налоги только по решению суда и при участии судебного пристава.

Ряд проблем можно решить с введением дифференцированной схемы налогообложения, то есть необходимо повысить размеры ставок транспортного налога для владельцев грузовых автомобилей и автобусов и уменьшить на легковые автомобили. Важно при этом помнить, что превышение транспортного налога в России над аналогичным налогом за рубежом приведёт к снижению конкурентоспособности российского транспорта при осуществлении международных перевозок.

К тому же можно обратиться к опыту зарубежных стран, которые при установлении ставок транспортных налогов учитывают вес транспортного средства и нагрузку на ось, так как эти факторы напрямую влияют на затраты, необходимые для обслуживания дорожной сети.

Следует рассмотреть вариант включения транспортного налога в розничную цену топлива, что сделает платежи справедливыми. Во-первых, денежные средства от налогоплательщиков будут поступать в бюджеты тех субъектов, где транспортные средства непосредственно используются, а не туда, где они зарегистрированы. Во-вторых, при увеличении цены на топливо платить будут в большей мере те владельцы, которые чаще эксплуатируют транспортные средства и соответственно наносят больший ущерб инфраструктуре и экологии.

Таким образом, система транспортного налогообложения в России имеет ряд проблем и нуждается в реформировании. В то же время, многообразие путей совершенствования транспортного налога даёт возможность внести изменения в систему налогообложения, что, в свою очередь, позволит увеличить долю транспортного налога в составе доходов бюджета и уменьшить сумму задолженности по данному виду налога.

Использованные источники:

1. Огородникова Е.П. Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики / Экономика и предпринимательство. - 2016 г. - № 1-2 (66). - С. 31-33
2. Огородникова Е.П. Роль налоговой системы в современном обществе. / Экономика, социология и право / 2016 г. - № 1. - С. 56-59
3. Рыманов А.Ю. Налоги и налогообложение: Учеб. пособие. - 2007. - 334 с.
4. Портал «Открытый бюджет Оренбургской области» [Электронный ресурс]. URL: http://budget.orb.ru
5. Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. URL: https://www.nalog.ru (дата обращения: 03.12.2018)

УДК 7.03

Ганова К.С.
студент магистратуры
Алтайский государственный педагогический университет
Россия, Барнаул

СТИЛИСТИЧЕСКИЕ И КАНОНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТРАДИЦИОННОЙ ЯПОНСКОЙ КУКЛЫ КОКЭСИ

Аннотация: Стилистические и канонические особенности в японской культуре имеют самобытные черты и особое проявление. Простота и утонченность всегда считались эстетическими качествами, присущими японской культуре, и были важнейшими особенностями жизни японцев с древних времен. Эстетические категории «ваби» и «саби». Данная работа раскрывает уникальный мир стиля и канона на примере кукол кокэси.

Ключевые слова: канон, Япония, традиции, куклы, кокэси, разновидности кокэси, декоративно-прикладное искусство.

Ganova KS
student
Altai State Pedagogical University
Balakina E.I.
Russia, Barnaul

STYLISTIC AND CANONICAL FEATURES OF TRADITIONAL JAPANESE KOKESHI DOLLS

Annotation: *Stylistic and canonical features in Japanese culture have distinctive features and a special manifestation. Simplicity and sophistication have always been considered aesthetic qualities inherent in Japanese culture, and have been the most important features of Japanese life since ancient times. Aesthetic categories "wabi" and "sabi." This work reveals a unique world of style and canon on the example of kokeshi dolls.*

Key words: canon, Japan, traditions, dolls, kokeshi, varieties of kokeshi, arts and crafts.

Канон – совокупность норм и правил, применяемых в искусстве, на основе традиций, складывающихся на протяжении многих веков. Для японского стиля типична намеренная асимметрия в декоре, сознательная безыскусность, строгая простота, что является значимым художественным элементом в традиционной культуре Японии. Другие особенности составляют: чувство красоты, дар художественного синтеза, отсутствие перспективы в изображении, где важным есть цель подчеркнуть роль поверхности. Японский стиль воплощает в себе эстетические категории, которые проявляют себя в традиционной культуре Японии и в итоге рождают национальные произведения искусства, например куклы кокэси.

Куклы занимают столь важное место в жизни японцев, что Японию можно по праву назвать «страной кукол». Об этом свидетельствует многообразие типов, форм, сюжетов, материалов, технических приемов, а также их повсеместное распространение, в значительной мере за счет сохранения обрядово-церемониальной практики, сложившейся в период средневековья. До сих пор в Японии имеет место буддийская церемония «куё» – панихида или обряд благодарения и поминовения кукол.

Когда-то, такие куклы как кокэси, тоже считались обрядовыми и носили свои определенные функции. «Кокэси – это традиционная деревянная игрушка, состоящая из туловища цилиндрической формы и отдельно прикрепленной к нему круглой головки. Кукла имеющая, глубокую семантику, древние традиции, неповторимый орнамент, большую популярность и функционал»[2, с. 88]. Размеры кукол варьируются от нескольких сантиметров до метра.

Искусство изготовления кокэси развивалось с древних времен, но именно в период Эдо и Мэйдзи достигло своего наивысшего расцвета, когда к горячим источникам о.Хонсю устремились многочисленные отдыхающие, и местные умельцы стали продавать им деревянных куколок. В то время, основным функциями кокэси были избавление от болезней, рождение или зачатие здорового дитя и другие [4, с. 215]. Например, куклам, изготовленным с оттенком красного, приписывалась способность прогонять болезни.

Множество вариантов кокэси различаются по сюжету росписи (хризантемы, полосы и др.) и цвету (красный, зеленый, черный, реже – желтый и фиолетовый), способу обработки дерева, форме и пропорциям. Сегодня существует 11 традиционных разновидностей кокэси, как и 11 школ. Название видов кукол кокэси происходит от места их изготовления, например, нанбу-кокэси названа так, потому что создана в школе Нанбу в префектуре Иватэ. Первоначально она предназначалась для детей, у которых резались зубы, поэтому роспись чаще всего отсутствовала, а болтающаяся голова делала ее более забавной. Куклы Тсугару из префектуры Аомори имеют «густые» черные волосы, в остальном же их орнамент зависит от пожеланий художника. Является самой молодой школой кокэси, где основной мотив – пион, или узоры в стиле дарума. Кокэси-кизияма, что из префектуры Акита, создана из единого массива, где голова объединена с туловищем.

Наруко-кокэси отличается тем, что линии наносят на неподвижный корпус. Первыми рисуют красные линии на низ кимоно, а после тонкими узорами завершают роспись кимоно и уходят на плечи. За этим следуют зеленый цвет, который наносится подобным способом. Яркой особенностью наруко-кокэси является то, что у них вращается голова и издается плач. Туловище имеет сужение в талии и подчеркнутые плечи. Голова, как правило, яйцевидной формы и почти такой же ширины, как и плечи. Иногда наруко-кокэси делают по принципу укладка, когда вся композиция состоит

из нескольких полых фигурок, размещающихся внутри друг друга [3, с. 349-351]. Такие деревянные игрушки представляли собой вложенные друг в друга коробочки. Некоторые исследователи считают, что на основе подобных игрушек, в России в последние годы XIX века появилась матрешка.

Несмотря на большое разнообразие видов, и школ традиционных японских кукол, все кокэси создаются по единым обычаям и канонам. Самый первый и самый главный этап – это выбор древесины. Каждая школа отдает предпочтения разным породам дерева, но наиболее популярными являются сакура, клен, иногда используют хурму, кизил или грушу. Дерево, которое используют для изготовления куклы, влияет на то, каким по характеру будет изделие. Например, работа, выполненная из древесины сакуры темнее, а из японского клена выходят очень легкие игрушки. Кизил славится своей мягкостью и податливостью, из которого были сделаны первые традиционные куклы, так ручной токарный станок легче справлялся с работой.

Форма головы и выражение лица отражают национальные черты японцев, эстетический идеал: дугообразные брови, узкий разрез глаз, прямые черные волосы. У них есть одна отличительная черта – глаза, рот и нос как бы подтянуты к центру личика. Несмотря на строгий канон, в каждом из лиц при внимательном рассмотрении можно увидеть свои характерные особенности. В форме носа и очертаниях губ, то плотно сомкнутых, то полуоткрытых, также чувствуются почти неуловимые отличия, которые трудно выразить словами. Все эти нюансы сказывались на выражении кукольных лиц, обретающих в итоге свою неповторимую индивидуальность и свой характер.

Известный знаток игрушки Сэтоути Харуми так описывает фигурки: «Глаза у них очень узкие, как молодые свежие листья ивы. Носик почти плоский и тонкий, он не слишком выступает над поверхностью лица, а вот губы полуоткрытые, довольно чувственные» [6, с. 75].

Стоит отметить, что использование определенных геометрических форм, цвета и орнамента в изготовлении кокэси не случайно, ведь Япония – страна символов. Так, каждая отдельная деталь кокэси имела свою символику или значение. Цилиндрические и овальные формы, которые преобладали у традиционных кукол, обозначали всё ту же простоту, строгость, незатейливость, в которых отразились эстетические категории «ваби»-«саби» [4, с. 215].

Изгибы туловища кокэси, росписи веток бамбука и сакуры, цветов хризантемы, украшающие кукол, рассказывают, как уже известно, о традициях той или иной местности, в которых они изготовлялась. «Цвета на кимоно кукол олицетворяли стихии, а рисунки и орнаменты - времена года и природные явления. Одежда жёлтого цвета (цвет Земли) долгое время была привилегией только императора, следовательно, куклы, обличенные в этот цвет, ценились больше» [4, с. 216]. Лето и весну символизировали

орнаменты цветов вишни, пионов и другие яркие узоры. Осень же ассоциируется у японцев с листьями японского клена или цветком хризантемы. Слива - зиму. Изображение бабочки говорило о пожелании счастья, сосна была символом долголетия. Птицы, слетающиеся на цветы, намекали на близкие отношения [1, с. 244].

В современном мире популярность кокэси столь велика, что они стали одним из символов жизнестойкости и привлекательности национальной японской культуры, предметом эстетического созерцания, как культурная ценность далекого прошлого. Куклы кокэси – это яркий пример того, как японцы чтят и сохраняют свои традиции, проносят их через эпохи, столетия, реформы и войны. Японские традиции не подстраиваются под современность, но современность творит на основе традиций. В японской культуре канон всегда занимал важное место, словно направлял искусство в определенное русло.

Японское искусство основывается на самобытных принципах, таких как, почитание предков, сохранение традиций, следование канону, тонкое видение действительности, выражение красоты в простоте. Кокэси есть продукт этих принципов. Великолепие и изящество можно передать словами, однако красота существует вне обыденного мира. Красота может выражаться лишь в произведениях искусства, таких как кокэси, чайная церемония, икебана, монохромная живопись, театр Бунраку.

Использованные источники:

1.Гусев, И. Е. Все знаки и символы. Большая толковая энциклопедия символов / И. Е. Гусев. – Минск: Харвест, 2011. – 400с.

2.Голдовский Б. Художественные куклы. Большая иллюстрированная энциклопедия / Б. Голдовский. М.: Дизайн хаус, 2009. –296с.

4.Ганова, К. С. Проявление эстетических категорий «ваби» и «саби» в искусстве японской традиционной кукле кокэси / К. С. Ганова // Культурное наследие Сибири. – Барнаул: АлтГУ, 2016. – №2 (20). – 213-217с.

5.Лотман, Ю.М. Куклы в системе культуры // Ю. М. Лотман, Избранные статьи: в 3-х томах. – Таллин: Александра, 1992. –Т. 1. –480 с.

6.Сэтоути Х. Нингё кико. Дневник путешествия к куклам. – Нихон-но-когэй (Японские ремесла). Т. 5. Нингё . –Токио, 1972.

7.Тупкало, Г. В. Древнее декоративно-прикладное искусство в современном метакультурном процессе: на примере значимости и особенностях кукол Руси и Японии / Г. В. Тупкало // Культура Дальнего Востока России и стран АТР: Восток – Запад. Материалы XXII научной конференции. – Владивосток, 2017. – 308с.

Гаспарян А.А.
студент магистратуры
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону
Gasparyan A.A.
student of a magistracy
The Rostov state
transport university
Russian Federation, Rostov-on-Don
Научный руководитель: Потеряхин А.В.
кандидат экономических наук, доцент
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону
Research supervisor: Poteryakhin A.V.
Candidate of Economics, associate professor
The Rostov state
transport university
Russian Federation, Rostov-on-Don

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И ПЛАНИРОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
FORECASTING AND PLANNING OF LOGISTICS ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE

В данной статье будут рассматриваться методы, которые способствуют разработке логистической стратегии для дальнейшего прогнозирования и планирования логистической деятельности транспортного предприятия. Были обозначены этапы планирования, а также сделан акцент на виды планирования по срокам, подразумевающие под собой определенные отрезки времени, и еще одним видом является планирование по функциональным областям. Для того, чтобы грамотно спрогнозировать планы, были приведены примеры требований к системам планирования, способствующие осуществлению стратегических целей предприятия.

This article discusses the methods that contribute to the development of logistics strategy for further forecasting and planning of logistics activities of the transport enterprise. Planning stages were identified, and emphasis was placed on the types of time-bound planning, which implies certain periods of time and another type is functional area planning. In order to correctly predict the plans, examples of requirements for planning systems that contribute to the implementation of the strategic goals of the enterprise were given.

Ключевые слова: предприятие, логистика, прогнозирование и планирование, экономика, цели и модели, стратегии развития предприятия, информация.

Keywords: logistics, forecasting and planning, economy, goals and models, enterprise development strategies, information.

Разработка логистической стратегии в общем виде можно обосновать как процесс разработки целей развития и функционирования предприятия на определенный отрезок времени, а также способов, при использовании которых предприятие достигает поставленных целей.

Выбор логистической стратегии зависит от определенных условий, таких как:

- уровень, форма и сущность конкурентной борьбы,
- темп роста инфляции,
- экономической политики государства,
- устоявшиеся преимущества национальной экономики на мировом рынке;
- внутренние факторы и возможности самого предприятия

А так же выбор логистической стратегии зависит от большого количества иных внешних факторов.

Во время разработки логистической стратегии используется два этапа:

1. Прогнозирование логистической деятельности предприятия;
2. Планирование логистической деятельности предприятия.

Прогнозирование логистической деятельности - это представление о появлении событий, которое основывается на наблюдениях, теоретических знаниях и положениях, а также обусловленное чем-либо суждение о вероятности наступления одного или нескольких событий или возможных изменениях процесса.

Прогнозирование – это процесс получения прогностической информации, который на основе статистических данных, социально-экономических и других исследований предсказывает развитие событий или явлений на будущее.

Процесс прогнозирования является сложным и включающим в себя множество этапов, необходимых для соблюдения определения одного или нескольких объектов прогнозирования, выбора критериев, которые со временем будут использованы в процессе прогнозирования, отбора одной или нескольких моделей прогнозирования. Далее обязательным этапом является сбор данных, которые будут необходимы для прогноза, обоснование модели за счет обработанных данных, после этого проводится формирование самого прогноза, а в заключении мониторинг и редактирование полученных результатов. Также не менее важное значение имеет определение временного отрезка, для которого будет формироваться прогноз. Данный отрезок подразделяется на три типа, каждый из которых обозначает краткосрочное планирование, среднесрочное и долгосрочное.

В процессе прогнозирования могут использоваться разные методы. Метод прогнозирования - это разного рода способы определения вероятного развития события на указанном промежутке времени в будущем и фиксирования его объемов в финансовом виде или натуральном выражении.

Они создаются, как правило, для особых целей использования, в следствии чего невозможно дать полный список всех ныне существующих методов. Чаще всего используются стандартные методы, которые имеют сложную структуру. Основываются данные методы прогнозирования на репрезентативном опросе и экспертном опросе. Основные группы методов подразделяются на:

1. Логико-экономические методы – используется для осуществления прогноза в виде логических оценок и суждений, построенных на основании анализа тенденций его развития как в прошлом, так и на современном этапе, с учетом ожидаемых изменений социально-экономических условий и факторов, связанных с изменение цен и выходом на рынок новых товаров. Сам прогноз характеризуется в виде экспертной оценки. Проведение экспертных оценок может быть осуществлен путем специальной процедуры, и никогда нельзя полагаться на мнение только одного специалиста, ни смотря на его опыт и квалификацию;

2. Экономико-математические методы - данный метод основывается на использовании способов и приемов математической статистики. Чаще всего включает в себя метод моделирования. При данном методе прогноз составляется на основе составления модели, представляющая собой систему числовых показателей, которые при помощи своей связи воспроизводят основные цепочки и закономерности изучаемого явления;

3. Нормативные методы - основываются на системе нормативно-рационального использования. Ориентиром считается норма рационального потребления конкретного вида товара на определенную перспективу. Рассматриваемый метод лучше всего применять для среднесрочного и долгосрочного прогнозирования на пять и более лет.

Прогнозирование можно использовать как предварительную стадию разработки плана, служащей дополнительным источником при разработке решений, которые связаны с вопросами развития финансово-хозяйственной деятельности.

Основной задачей планирования логистики является разработка проектов, которые устанавливают на перспективу определенные параметры логистической деятельности.

Планирование логистики - это упорядоченный процесс, основной частью которого является переработка логистических данных и разработка логистического проекта, определяющий параметры, с помощью которого достигаются будущие цели.

Цель концептуального планирования - предотвратить растрату ресурсов предприятия на слишком большое число разрозненных действий.

Существуют несколько важных этапов планирования, включающих в себя формулировку целей во время процесса планирования, что приводит к определению проблем, поиска вариантов развития и формирование оценки для принятия какого-либо решения.

Виды планирования по срокам:

1 Стратегическое планирование – данный вид планирования, который выделяет формы и способы поддержания существующего уровня бизнеса, его развитие в условиях постоянно изменяющейся внешней среды. При стратегическом планировании формируются в основном глобальные цели и стратегии, которые соотносимы с отрезками времени от 10 до 20 лет;

2 Долгосрочное планирование – способствует составлению планов инвестиций и программ обслуживания потребителей, которое охватывает отрезок времени до 10 лет;

Среднесрочное планирование – создаются предпосылки, способствующие реализации программ долгосрочного планирования. При этом учитываются финансовые, экономические, технические и технологические стороны планирования. Его временной промежуток, составляющий около пяти лет, определяется потребностью во времени, которое необходимо для инвестиций и для подготовки оборудования и помещений.

3 Скользящее краткосрочное планирование подразумевает под собой определенные виды, которые распределены по функциональным областям. К ним можно отнести планирование роста продаж, планирование потребности в материалах и закупаемой продукции и производства.

Требования к системам планирования:

- Документальное планирование - согласование плановых расчетов и контроль выполнение планов, чтобы их основные составные части были документированы.
- Полнота;
- Точность. Важно правильно определиться со степенью точности, которая будет предназначена для измерения характеристик объектов планирования, при этом важно обозначить элементы и содержание плана;
- Согласованность. Касается всех составных частей плана и взаимоотношений между отдельными планами. С позиции содержания планов можно сопоставлять цели, прогнозы, мероприятия, средства, действия лиц, ответственных за планы и сроки.
- Интеграция планов подразумевает под собой согласование планов различных рангов.
- Координация планов - согласование планов одного ранга включает в себя интегрированный подход к планированию работы системы, что подразумевает под собой разработку связанных между собой планов обработки материального потока, стандартов и технических условий, необходимых для выполнение логистических процедур.
- Снабжение информацией, которая максимально полезна на этапе оценки общих тенденций цены, стоимости, заработных плат и иных расходов, это все включает в себя экономическое планирование
- Сетевое планирование заключается в разработке сетевых моделей и графиков.

Общий бизнес-план предприятия обязан включать в себя вопросы, связанные с логистикой. При анализе потребительского рынка и при определении его политики, необходимо выявить потребности покупателей и утвердить каналы и области распределений. В процессе оценки различных альтернатив политики и последующего определения наиболее конкурентных стратегий обязательно надо учитывать абсолютно все факторы, тесно связанные с поставкой, хранением и продвижением товаров на рынке.

Важным шагом, является включение логистики в корпоративное планирование, которое в первую очередь делается для увеличения прибыли. Компании чаще всего не используют это и по итогу теряют часть финансовой составляющей предприятия. Причиной этого является динамичная сущность самого процесса контроллинга материальными потоками. Логистику в таких предприятиях часто сравнивают со снабжением, обуславливая это как краткосрочный фактор и практически не соотносят с планированием на долгосрочную перспективу.

Логистика может являться как краткосрочным, так и долгосрочным фактором и определить различия между ними бывает довольно сложно в связи с высоким ростом динамичности. Даже ни смотря на это размеры финансовых и материальных затрат на логистику и степень влияния на конкурентоспособность предприятия обязуют четкого установления такого различия там, где приходится использовать элементы логистики в общем бизнес-плане.

Использованные источники:

1. Дмитриев А.В. Принципы логистического менеджмента транспортно − экспедиторской деятельности / А.В. Дмитриев // Научный журнал «Вестник Астраханского государственного технического университета». − 2014. − №9. − С. 134 − 137.
2. Дыбская В. В. Логистика: интеграция и оптимизация логистических бизнес − процессов в цепях поставок / В. В. Дыбская − Москва: Эксмо. − 2014. − 939 с.
3. Маколова, Л.В. Методологические аспекты оценки экономической эффективности функционирования предприятия на основе учета экологических факторов / Маколова Л.В. // European Social Science Journal. 2012. № 11-2 (27). С. 211-219.
4. Миротин Л.Б. Ресурсы логистики в управлении транспортным предприятием: учебное пособие / Л.Б. Миротин − М.: "Инфра − Инженерия", 2017. − 230 с.
5. Сергеев В. И. Логистика в бизнесе: учебник / В.И. Сергеев − М.: ИНФРА – М. − 2015. – 592 с.
6. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами. Монография / Анопченко Т.Ю. и др. Новосибирск, Издательство «Сибпринт» Том. 19. -2012. - 372с.

Гаспарян А.А.
студент магистратуры
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону
Gasparyan A.A.
student of a magistracy
The Rostov state
transport university
Russian Federation, Rostov-on-Don
Научный руководитель: Потеряхин А.В.
кандидат экономических наук, доцент
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону
Research supervisor: Poteryakhin A.V.
Candidate of Economics, associate professor
The Rostov state
transport university
Russian Federation, Rostov-on-Don

ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ НА ПОКАЗАТЕЛИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
THE INFLUENCE OF VARIOUS FACTORS ON THE PERFORMANCE OF THE LOGISTIC ACTIVITIES OF ENTERPRISE

В настоящее время тема оценки эффективности логистической деятельности предприятия актуальна тем, что в нынешних экономических условиях деятельность каждого хозяйствующего субъекта является предметом пристального внимания широкого круга участников рыночных отношений, которые заинтересованы в результатах его функционирования. Взяв за основу отчётно-учётную информацию, указанные лица стремятся оценить финансовое благосостояние предприятия. Основным инструментом для этого служит оценка эффективность логистической деятельности, с помощью которой можно оценить внутренние и внешние отношения рассматриваемого объекта: дать характеристику его платёжеспособности, эффективности и дохода от проделанной деятельности, а также рассмотреть дальнейшие перспективы для развития и в результате полученных результатов подвести итог и принять обоснованные решения. При всем при этом нужно понимать, что в сегодняшние условия рынка на ряду с таким важным фактором как эффективное управление – является необходимым условием для повышения эффективности бизнеса в процессе его создания, развития, а также для создания и реализации конкурентных преимуществ предприятия.

Currently, the topic of assessing the effectiveness of logistics activities of the enterprise is relevant in that in the current economic conditions, the activities

of each business entity is the subject of close attention of a wide range of market participants who are interested in the results of its operation. Taking as a basis the reporting and accounting information, these persons seek to assess the financial well-being of the enterprise. The main tool for this is to assess the effectiveness of logistics activities, with which you can assess the internal and external relations of the object: to characterize its solvency, efficiency and income from the activities performed, as well as to consider further prospects for development and as a result of the results to sum up and make informed decisions. At the same time, it should be understood that in today's market conditions, along with such an important factor as effective management, it is a necessary condition for improving the efficiency of business in the process of its creation, development, as well as for the creation and implementation of competitive advantages of the enterprise.

Ключевые слова: логистика, предприятие, экономика, стратегии развития, эффективное управление, факторы влияния.

Keywords: logistics, enterprise, economy, development strategies, effective management, influence factors.

Достаточно сложно выделить и рассмотреть все критерии, по которым можно оценить будущее благосостояние транспортного предприятия и его эффективность логистической деятельности, но существует ряд факторов, определяющих показатели на его ближайшее будущее. Проанализировав нынешние изменение рынка транспортных услуг, можно выделить основные проблемы, с которыми сталкиваются большинство компаний:

1. Повышение НДС до 20%.

Учитывая, что прямой эффект от повышения НДС — это рост цен, то верным будет утверждать, что повышение налога будет по итогу перенесено на потребителя, а это в свою очередь даст параллельный толчок потребительским ценам. Если брать в расчет смягчающие обстоятельства, которые выражаются в относительно низком уровне инфляции, то можно надеется, что повышение НДС пройдет менее заметно.[22] [1]

2. Обязательное оборудование тохографом транспортного средства.

В связи с вступлением в силу в конце 2018 года поправки к ФЗ-196 «О безопасности дорожного движения», которая сделает тахографы обязательными, ожидается рост цен на услуги, которые помогают оборудовать ими транспортные средства. Помимо этого, большая часть российских перевозчиков, которые выполняют рейсы внутри нашей страны, использует такие тахографы, которые оснащены специальным блоком СКЗИ, данный блок предназначен для криптографической защиты носимой информации. В свою очередь, научно-технический центр Атлас, который является основным производителем карт для таких тахографов, повысил цены в этом году дважды. Первый скачок цен произошел в начале года, а второй не заставил себя долго ждать и уже в середине года обновил свой

[22] Кто заплатит за повышение НДС // АвтоТрансИнфо: URL: https://news.ati.su/article/2018/06/15/kto-zaplatit-za-povyshenie-nds-090318/ (дата обращения: 24.12.2018)

показатель. Цены поднялись достаточно ощутимо, для столь короткого срока: если в декабре 2017 года карту можно было зарегистрировать за 2100-2200 рублей, то на данный момент средняя цена за оформление уже перевалила за 3000 рублей.[23] [2]

3. Повышение цен на топливо.

Это одна из самых актуальных и обсуждаемых проблем нынешней эры грузоперевозок. С начала декабря 2018 года на топливном рынке снова неспокойно и появляется масса негативных эмоций со стороны перевозчиков. И это обусловлено тем, что уже за неделю дизель подорожал на 13 копеек и как полагают водители — это далеко не предел. Ведь появились явные предпосылки для дальнейшего роста цен на топливо. Повышение самих цен тесно связано ещё и с фактором смены сезона. Способствуют их росту в том числе и необычайно высокий спрос на топливо. Участники рынка закупают топливо по нынешним ценам, пытаясь тем самым успеть выгадать средства перед повышением НДС, который с 1 января повысится с 18% до 20%. По подсчётам WMT Consult, к концу нынешнего года цены на топливо могут возрасти ещё как минимум на 3–5%.[24] [3]

4. Система «Платон».

Влияние данного фактора прямым образом воздействует на колебания средней стоимости перевозки груза за один километр. Если брать в расчет тот факт, что «Платон» забирает с перевозчиков 1.90 за километр, соответственно параллельно этому на такую же сумму и поднимаются ставки на перевозку грузов. С виду цена может и выглядит маленькой, но когда дело доходит до цен, которые обозначают перевозку на дальние расстояния от 1000км, то средняя цена уже возрастает на 5000-10000 рублей. Что уже существенно влияет на финансовую составляющую как фирмы, так и самой грузоперевозки. Вместе с этим существует не мало примеров неисправной работы рам, который фиксируют работу и положительный баланс включенного бортового устройства. Так в некоторых случаях рама не считывает информацию с устройства. Что в дальнейшем приводит к тому, что водителю выписывается штраф, а в процессе обжалования владельца авто даже никто не слушает- плати и будь здоров. Это только один из нескольких примеров неисправной или недобросовестной работы системы «Платон».[25] [4]

---

[23] «Цены будут расти»: почему дорожает всё, что связано с тахографами? // АвтоТрансИнфо: URL: https://news.ati.su/article/2018/12/12/ceny-budut-rasti-pochemu-dorozhaet-vsyo-chto-svyazano-s-tahografami-121236/ (дата обращения: 12.12.2018)

[24] Дизель тянет цены. Насколько подорожает топливо в декабре // АвтоТрансИнфо: URL: https://news.ati.su/article/2018/12/06/dizel-tyanet-ceny-naskolko-podorozhaet-toplivo-v-dekabre-162920/ (дата обращения 08.12.2018)

[25] «Наболело!»: дальнобойщики снова поднимают тему «Платона» // АвтоТрансИнфо: URL: https://news.ati.su/article/2018/11/29/nabolelo-dalnoboyshchiki-snova-podnimayut-temu-platona-090500/ (дата обращения 29.10.2018)

Проанализировав вышеописанные факторы, можно сделать частичный ввод о том, что данные обстоятельства, которые складываются для логистической деятельности предприятий, неблагоприятным образом повлияют на их показатели.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 03.08.2018 № 303-ФЗ (ред. от 30.10.2018) "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о налогах и сборах" [Электронный ресурс]. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201808030106
2. (дата обращения: 24.12.2018)
3. Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. № 196-ФЗ (ред. от 30.12.2018) "О безопасности дорожного движения" [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/10105643/ (дата обращения: 12.12.2018)
4. Юлия Васильчук. С 2019 года произойдет повышение цен на топливо // РосРегистр: URL: http://rosregistr.ru/nash-vtqtzhiyiiborq/o172079.html (дата обращения 27.12.2018)
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 26.12.2016 г. № 1483 (ред. от 26.12.2016) "О внесении изменений в некоторые акты правительства российской федерации в части осуществления контроля за соблюдением требований законодательства российской федерации о внесении платы в счет возмещения вреда, причиняемого автомобильным дорогам общего пользования федерального значения транспортными средствами, имеющими разрешенную максимальную массу свыше 12 тонн" [Электронный ресурс]. URL: http://docs.cntd.ru/document/420387359

УДК 004

Гаспарян А.Ф.
студентка
2 курса магистратуры, факультет
«Математики и информационных технологий»
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

Научный руководитель: Цахоева А.Ф.
кандидат педагогических наук, доцент

МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОГНОЗНЫХ ЗНАЧЕНИЙ ВЕРОЯТНОСТЕЙ СОСТОЯНИЙ СИСТЕМ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЦЕПЕЙ МАРКОВА

Аннотация: Статья посвящена цепям Маркова. Марковские цепи являются довольно распространенным и относительно простым способом статистического моделирования случайных процессов. Они используются в самых разных областях, от генерации текста до финансового моделирования. В статье была представлена модель Марковской цепи, на основе которой решен пример, где находится вероятность состояния ЭВМ после 3 осмотров.
Ключевые слова: теория вероятности, случайные процессы, прогнозирование, цепи Маркова, вероятность перехода, вероятностное состояние

Gasparyan A.F
Student
2 courses of a magistracy, faculty «Mathematics and Information Technologies»
North Ossetian State University. K.L. Khetagurov
Russia, Vladikavkaz
Scientific supervisor: Tsakhoeva A.F.
candidate of pedagogical sciences, associate professor

MODELING OF THE FORECAST VALUES OF PROBABILITIES OF STATE SYSTEMS USING MARKOV CHAINS

Annotation: The article is devoted to Markov chains. Markov chains are a fairly common and relatively simple method of statistical modeling of random processes. They are used in many different areas, from text generation to financial modeling. The article presented the Markov chain model, on the basis of which the example was solved, where the probability of a computer state is found after 3 inspections.
Keywords: probability theory, random processes, prediction, Markov chains, transition probability, probability state

Теория вероятностей получила свое развитие из убеждения, что в массовых случайных событиях могут проявляться закономерности. Современная теория вероятностей изучает случайные процессы, для которых знания предыдущего опыта влияет на предсказания результатов будущих экспериментов.[1,5] А именно, когда наблюдателю необходимо провести последовательность случайных экспериментов, все предшествующие результаты могут повлиять на прогнозирование итогов последующего эксперимента. Например, предсказание оценки учащегося на экзамене по последовательности полученных им оценок в процессе изучения курса. Однако случайные процессы могут допускать такую общность, что сложно доказать общие результаты.

В 1907 году Андрей Андреевич Марков начал изучение такого важного понятия в теории вероятности, как процесс. Под «процессом» понимается последовательность случайных событий, в которой исход предыдущего события может повлиять на результат следующего события. [6,7] Такой тип процесса был назван цепью Маркова. Марковские цепи являются довольно распространенным и относительно простым способом статистического моделирования случайных процессов. Они используются в самых разных областях, от генерации текста до финансового моделирования.

В качестве примера с использованием цепи Маркова можно привести модель прогнозирования погоды. Как правило, погода может находиться в двух возможных состояниях: солнечная погода или пасмурная. Можно непосредственно наблюдать текущее состояние погоды. При этом гарантировано, что оно всегда будет одним из двух вышеупомянутых состояний. Предположим, что необходимо предсказать погоду на следующий день. В этом процессе есть неотъемлемый переход, поскольку текущая погода влияет на погоду следующего дня. Таким образом, для достижения цели осуществляется сбор данных о погоде в течение нескольких лет и подсчитывается, что вероятность солнечного дня, следующего после пасмурного, составляет 0,25. Так как у погоды существует только два возможных состояния, то вероятность пасмурного дня после пасмурного должна быть 0,75. Теперь можно использовать полученную ***дистрибуцию*** для прогноза погоды на ближайшие дни, основываясь на текущем состоянии погоды в заданное время.

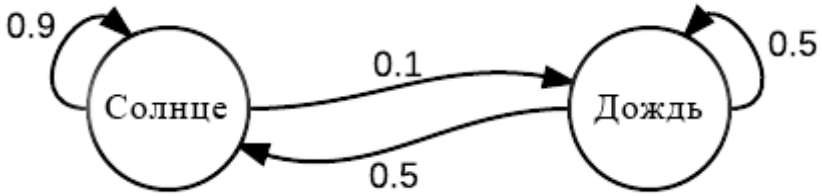


Рисунок 1. Визуализация примера погоды

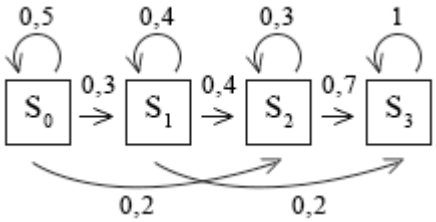
Распределение вероятности получается только путем наблюдения переходов с текущего дня на следующий и никак не зависит от погоды предшествующих дней. Этот пример иллюстрирует свойство Маркова, которым и характеризуются Марковские процессы. Цепь Маркова по существу состоит из набора переходов, которые определяются некоторым вероятностным распределением, удовлетворяющим Марковскому свойству.
Так как выводы делаются на основе реальных наблюдений, то, как правило, цепь Маркова не позволяет успешно создавать последовательности, в которых ожидается определенная общая тенденция. Например, в то время как цепь Маркова может имитировать стиль письма автора, основанный на частоте слов, она не сможет создать текст, который содержит глубокий смысл или тематическое значение, поскольку они разработаны на гораздо более длинных последовательностях текста. [3] Поэтому с помощью Марковских цепей нет возможности создавать контекстно-зависимый контент, поскольку они не могут принимать во внимание полную цепочку предшествующих состояний.
Цепь Маркова можно описать следующим образом: имеем множество состояний, $S = \{s_1, s_2, \ldots, s_r\}$. Процесс начинается в одном из этих состояний и последовательно перемещается из одного состояния в другой. Каждое движение называется шагом. Если цепочка в настоящее время находится в состоянии s_i, тогда он переходит на состояние s_j на следующем шаге с вероятностью, обозначенной p_{ij}, и это вероятность не зависит от того, в каких состояниях цепь находилась перед текущим состоянием.
Вероятности p_{ij} называются вероятностями перехода. Процесс может остаться в состоянии, в котором он находится, и это происходит с вероятностью p_{ii}.[5,6] Начальная вероятность распределение, определенное на S, определяет начальное состояние. Обычно указывают конкретное состояние как начальное состояние.
В моменты времени t_1, t_2, t_3 проводится осмотр ЭВМ. Возможны следующие состояния ЭВМ:
S_0 — полностью исправна;
S_1 — незначительные неисправности, которые позволяют эксплуатировать ЭВМ;
S_2 — существенные неисправности, дающие возможность решать ограниченное число задач;
S_3 — ЭВМ полностью вышла из строя.
Пусть матрица переходных вероятностей имеет вид:

$$\|P_{ij}\| = \begin{Vmatrix} 0{,}5 & 0{,}3 & 0{,}2 & 0 \\ 0 & 0{,}4 & 0{,}4 & 0{,}2 \\ 0 & 0 & 0{,}3 & 0{,}7 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{Vmatrix}$$

Необходимо построить граф состояний. Найти вероятности состояний ЭВМ после одного, двух, трех осмотров, если вначале (при t = 0) ЭВМ была полностью исправна.

Решение:

Построим граф состояний:



По условию вектор вероятности состояний ЭВМ в начальный момент времени (до первого осмотра) равен:

$$p(0) = (1; 0; 0; 0)$$

<u>После первого осмотра:</u>

$P_0(1) = P_0(0) * P_{00} = 1 * 0{,}5 = 0{,}5$ — полностью исправна;

$P_1(1) = P_0(0) * P_{01} = 1 * 0{,}3 = 0{,}3$ — незначительные неисправности, которые позволяют эксплуатировать ЭВМ;

$P_2(1) = P_0(0) * P_{02} = 1 * 0{,}2 = 0{,}2$ — существенные неисправности, дающие возможность решать ограниченное число задач;

$P_3(1) = P_0(0) * P_{03} = 1 * 0 = 0$ — ЭВМ полностью вышла из строя.

<u>После второго осмотра:</u>

$P_0(2) = P_0(1) * P_{00} = 0{,}5 * 0{,}5 = 0{,}25$ — полностью исправна;

$P_1(2) = P_0(1) * P_{01} + P_1(1) * P_{11} = 0{,}5 * 0{,}3 + 0{,}3 * 0{,}4 = 0{,}27$ — незначительные неисправности, которые позволяют эксплуатировать ЭВМ;

$P_2(2) = P_0(1) * P_{02} + P_1(1) * P_{12} + P_2(1) * P_{22} = 0{,}5 * 0{,}2 + 0{,}3 * 0{,}4 + 0{,}2 * 0{,}3 = 0{,}28$ — существенные неисправности, дающие возможность решать ограниченное число задач;

$P_3(2) = P_2(1) * P_{23} + P_1(1) * P_{13} = 0{,}2 * 0{,}7 + 0{,}3 * 0{,}2 = 0{,}20$ — ЭВМ полностью вышла из строя.

<u>После третьего осмотра:</u>

$P_0(3) = P_0(2) * P_{00} = 0{,}25 * 0{,}5 = 0{,}125$ — полностью исправна;

$P_1(3) = P_0(2) * P_{01} + P_1(2) * P_{11} = 0{,}25 * 0{,}3 + 0{,}27 * 0{,}4 = 0{,}183$ — незначительные неисправности, которые позволяют эксплуатировать ЭВМ;

$P_2(3) = P_0(2) * P_{02} + P_1(2) * P_{12} + P_2(2) * P_{22} = 0{,}25 * 0{,}2 + 0{,}27 * 0{,}4 + 0{,}28 * 0{,}3 = 0{,}242$ — существенные неисправности, дающие возможность решать ограниченное число задач;

$P_3(3) = P_1(2) * P_{13} + P_2(2) * P_{23} + P_3(2) * P_{33} = 0{,}27 * 0{,}2 + 0{,}28 * 0{,}7 + 0{,}20 * 1 = 0{,}450$ — ЭВМ полностью вышла из строя.

Процесс моделирования демонстрируется на рисунках 2 и 3.

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	Матрица переходных вероятностей имеет вид:							
2								
3		0,5	0,3	0,2	0			
4	Pij	0	0,4	0,4	0,2			
5		0	0	0,3	0,7			
6		0	0	0	1			
7								
8								
9	I осмотр:			II осмотр:			III осмотр:	
10	P0(1)	=1*B3		P0(2)	=B10*B3		P0(3)	=E10*B3
11	P1(1)	=1*C3		P1(2)	=B10*C3+B11*C4		P1(3)	=E10*C3+E11*C4
12	P2(1)	=1*D3		P2(2)	=B10*D3+B11*C4+B1		P2(3)	=E10*D3+E11*D4+E1
13	P3(1)	=1*E3		P3(2)	=B12*E5+B11*E4		P3(3)	=E11*E4+E12*E5+E13

Рисунок 2. Режим формул

	A	B	C	D	E	F	G	H
1	Матрица переходных вероятностей имеет вид:							
2								
3		0,5	0,3	0,2	0			
4	Pij	0	0,4	0,4	0,2			
5		0	0	0,3	0,7			
6		0	0	0	1			
7								
8								
9	I осмотр:			II осмотр:			III осмотр:	
10	P0(1)	0,5		P0(2)	0,25		P0(3)	0,125
11	P1(1)	0,3		P1(2)	0,27		P1(3)	0,183
12	P2(1)	0,2		P2(2)	0,28		P2(3)	0,242
13	P3(1)	0		P3(2)	0,2		P3(3)	0,45

Рисунок 3. Режим результатов расчетов

Использованные источники:

1. Цахоева А.Ф. Моделирование экономических систем с использованием цепей маркова//Алгебра, анализ и смежные вопросы математического моделирования тезисы докладов Российской научной конференции. 2017. С. 99-101.

2. Нафиева А.А., Цахоева А.Ф. Нелинейные оптимизационные методы и модели в управлении экономическими системами//Бюллетень Владикавказского института управления. 2017. № 52. С. 147-151.
3. Хугаева М.В., Цахоева А.Ф. Моделирование экономических систем на основе марковских случайных процессов//Бюллетень Владикавказского института управления. 2017. № 52. С. 159-164.
4. Бережная Е.В., Бережной В.И. Математические методы моделирования экономических систем//2006. С 73-82.
5. Charles M. Grinstead and J. Laurie Snell. Grinstead and Snell's Introduction to Probability// 2006. С. 405- 452.
6. Devin Soni. Introduction to Markov Chains. What are Markov chains, when to use them, and how they work// 2018.

УДК 339.982

Генеральшин Д.А.
студент
5 курс, факультет «Таможенное дело»
Институт истории и права
Россия, г. Калуга
Тимохин А.Ю.
студент
5 курс, факультет «Таможенное дело»
Институт истории и права
Россия, г. Калуга
Научный руководитель: Ахмедзянов Р.Р., доцент
доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский государственный университет
Россия, г. Калуга

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ СТРАН ЕС НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена изучению влияния санкций, наложенных странами ЕС на экономику Российской Федерации. Были даны основные понятия, а также рассмотрены последствия воздействия санкций на экономику России. Были отражены как положительные, так и отрицательные аспекты влияния санкций на экономику России.

Ключевые слова: санкции, экономическое развитие, внешняя торговля, экономическая политика, санкционная политика.

Generalshin D.A.
student
5 course, faculty "Customs"
Institute of History and Law
Russia, Kaluga
Timokhin A.Yu.
student

5 course, faculty "Customs"
Institute of History and Law
Russia, Kaluga
Scientific adviser: Akhmedzyanov RR, Associate Professor
Associate Professor of "Customs"
Kaluga State University
Russia, Kaluga

THE IMPACT OF EU COUNTRIES ON THE DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article is devoted to studying the impact of sanctions imposed by EU countries on the economy of the Russian Federation. The basic concepts were given, and the consequences of the impact of sanctions on the Russian economy were considered. Both positive and negative aspects of the impact of sanctions on the Russian economy were reflected.

Key words: sanctions, economic development, foreign trade, economic policy, sanctions policy

В современных условиях все чаще мы слышим термин «санкции». Чтобы понять их сущность, сначала стоит дать определение этому понятию. Экономические санкции – экономические ограничительные меры, которые применяются страной или группой стран к другой стране или группе стран с целью выполнения требований – изменения своей политики. Санкции могут представлять собой полное или частичное эмбарго импорта из стран товаров, экспорта товаров в эти страны и в ограничении финансовых операций с этими странами, в том числе трансграничные расчеты и инвестиции. Основной целью введения экономических санкций также может быть желание оказать давления на власть страны или группы стран для каких-либо решений. Например, заключение договора или даже существенное изменения государственного строя.

Также стоит рассмотреть виды санкций, касающиеся непосредственно экономической ситуации в РФ:

1. Блокировка активов и запрет операций.
2. Запрет на привлечение финансирования.
3. Запрет поставок продукции военного и двойного назначения.
4. Запрет поставок продукции для добычи природных ресурсов.

Первые санкции против России были введены 6 марта 2014 года, однако тогда они носили более символический характер и не наносили реальный вреда экономике России. Дальнейшие ограничения для Российской Федерации были уже намного более существенными и способными нанести серьезный урон российской экономике уже в среднесрочной перспективе. Под действия санкций попали государственные чиновники, крупнейшие банки, предприятия энергетической и оборонной сферы, также европейскими, американскими, японскими, канадскими и австралийскими компаниями были ограничены поставки различных

технологий, вооружения, полезных ископаемых, а также прочих товаров на российский рынок.

Своеобразным результатом воздействия санкционной политики на российскую экономику оказалось падение мировых цен на нефть, ударившее больнее всего по экономике и вызвало девальвацию рубля.

На рисунке 1 отображена динамика ослабления рубля к американскому доллару в период с 2008 года по 2018 год. Так, за 10 лет он увеличился на 137.42%.

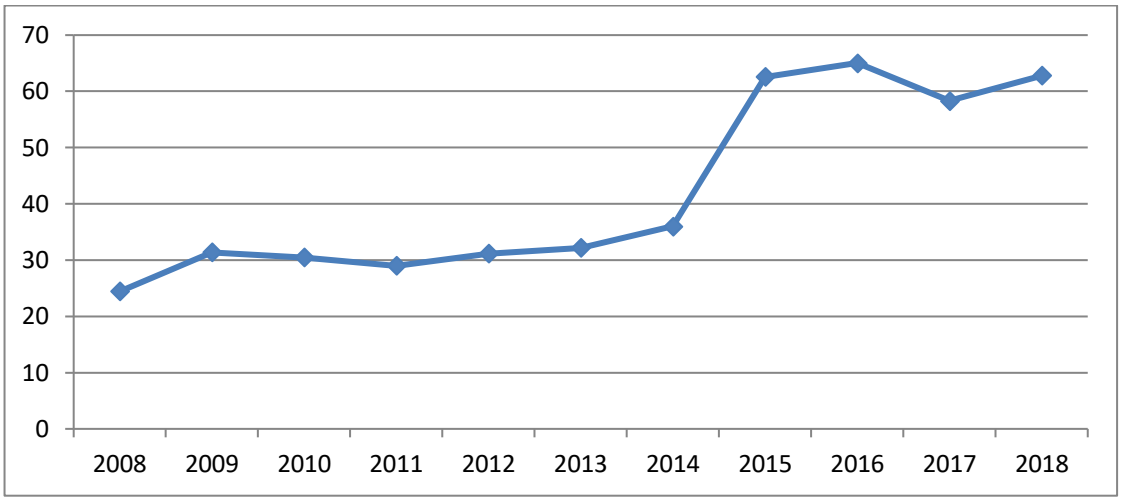


Рисунок 1. Динамика соотношения валютной пары рубль-американский доллар[26]

Введение санкций западными государствами в отношении отдельных секторов экономики Российской Федерации не могло не отразиться на экономическом благосостоянии государства. Так, если рассматривать показатель ВВП на душу населения в России за последние 3 года, то снижение данного показателя составило порядка 44%. При оценке ВВП в долларах, то ВВП снизилось в 2 раза.

При рассмотрении динамики ВВП России, выраженную в рублях (рисунок 2), можно увидеть, что сохраняется положительная динамика роста.

[26]Динамика курса доллара с 1992 года: сайт Богатый хомячок. [Электронный ресурс]. URL: http://bhom.ru/currencies/usd/?startdate=alltime

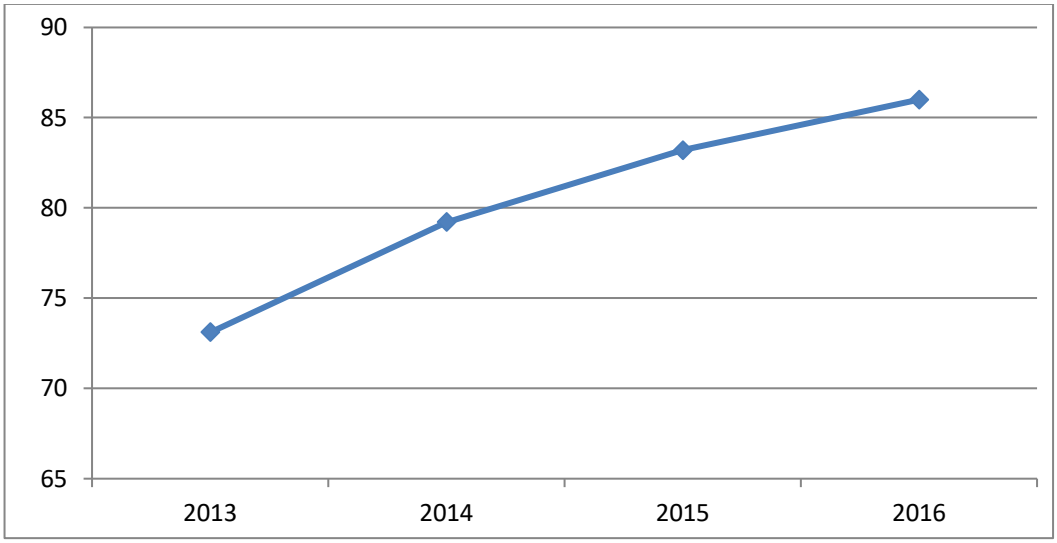


Рисунок 2. Динамика ВВП России, выраженная в рублях (трлн. руб.).[27]

Однако, если учитывать изменение курса рубля по отношению к американской валюте, то в относительных показателях, начиная с 2014 года, заметна тенденция к снижению, а то и уменьшению роста ВВП. Так, в 2013г. темп роста ВВП составлял 1,8%, в 2014 – 0,7%. А затем появилась отрицательная динамика роста ВВП: в 2015 году – (-2,8%), в 2016 году – (-0,2%). И только в 2017 году начался рост ВВП – 1,5%.

Снижение курса рубля по отношению к другим валютам оказала влияние на внешние связи с государствами, которые никаких санкций не вводили. Например, в первом полугодии 2015 г. российский импорт из Китая сократился на 36,2 %. Тем не менее, Россией был заключен газовый контракт с Китаем, составившем 400 млрд. долларов, на предоставление российского природного газа Китаю по строящемуся газопроводу «Сила Сибири» на ближайшие 30 лет. Российские экономисты также прикладывают большие усилия для оживление сотрудничества в рамках международных экономических организациях: БРИКС и Евразийского Экономического Союза (ЕАЭС). Страны, вводящие санкции, зачастую сами несут значительные экономические потери в связи с тем, что их фирмы лишаются возможностей для реализации своей продукции в странах, в отношении которых введены санкции. В то же самое время позиции компаний государств, не участвующих в санкциях, укрепляются на международном рынке. Введение санкций нередко вызывает ответные меры. Как пример можно привести — запрет на ввоз в Россию многочисленной номенклатуры продуктов питания из стран Европейского Союза. Таким образом, с одной стороны санкции в отношении России и имеют негативные последствия для экономики, но с другой стороны они являются стимулом для развития экономики страны. Положительным явлением выступает возможность выхода на новые мировые рынки сбыта продукции, развитие агропромышленного производства, программа по импортозамещению во

[27] Динамика ВВП России: сайт Рукспert. [Электронный ресурс]. URL: https://ruxpert.ru

всех производственных отраслях. Экспорт нефти и газа не давал возможности развивать экономику нашей страны, к тому же импорт большинства товаров не позволял развиться местным производителям. Россия имеет огромный потенциал в плане производственных мощностей и сырья, так и в инновационной деятельности для собственного производства стратегически важных товаров. Падение цен на нефть и газ экспортируемых из России, а также снижение стоимости национальной валюты стало самым негативным последствием введения санкций, негативно влияющим на состояние платежного баланса России. За год воздействия санкций показатели инфляции опередили средний рост заработной платы по стране в четыре раза. Так, с апреля 2014 года по апрель 2015 базовая инфляция составила 17,45 %, а рост зарплат 4,43 %. Тем не менее, существуют и положительные изменения в виде выхода на рынок импорта и сбыта отечественной продукции.

В таблице 1 отображена тенденция увеличения производства основных продуктов растениеводства в нашей стране в период с 2012 г. по 2017 г.

Таблица 1. Производство основных продуктов растениеводства (тыс. тонн)[28]

	Картофель	Овощи	Плоды и ягоды
2012	21141	12126	2149
2013	32681	14696	2514
2014	29533	14626	2664
2015	30199	14689	2942
2016	31501	15458	2996
2017	33646	16111	2903

Также стоить отметить, что по итогам 2015 года был собран значительный объем зерна, и впервые за многие годы Россия экспортировала зерно.

Несмотря на то, что санкции ЕС осложнили экономическое положение нашего государства, проявился и обратный эффект их воздействия. Введение эмбарго на импорт некоторых европейских продовольственных товаров дало толчок развитию отечественных производителей, продукция которых безболезненно заменили на полках магазинов товары ЕС. Вместе с тем, отечественные производители выходят на международный рынок, что, в свою очередь, помогает развиваться экономике Российской Федерации. Руководство нашей страны начинает реально оценивать возможности нашей страны и стремится развить ее потенциал. Текущее положение дел, вызванное политическим кризисом в мире, выявило необходимость развития российской экономики, формирование ее независимости, а также уменьшение роли импортных товаров. Иначе говоря, кризис, созданный западными государствами, может послужить хорошим импульсом к

[28] Статистика урожая в РФ: сайт Федеральной службы статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/economy/

оздоровлению экономики Российской Федерации и усилению ее значимости на международной политической и экономической площадке.

Необходимо добавить, что одной из причин нынешнего состояния экономики России являются не только действия других государств, но и сама хозяйственная модель нашего страны, которая уже давно исчерпала себя. Поэтому Россия должна рассматривать обозначенную проблему и как внутреннюю, и в рамках глобальных экономических проблем. По нашему мнению, только международное сотрудничество и внедрение элементов рыночной модели экономики помогут России укрепить экономическое положение, улучшить торговые взаимоотношения с иностранными странами и выдвинуть национальную экономику в лидеры по многим экономическим показателям.

Использованные источники:

1. Динамика курса доллара с 1992 года: сайт Богатый хомячок. [Электронный ресурс].URL: http://bhom.ru/currencies/usd/?startdate=alltime (дата обращения 05.12.2018)
2. Динамика ВВП России: сайт Руксперт. [Электронный ресурс]. URL: https://ruxpert.ru/Статистика:ВВП_России (дата обращения 07.12.2018)
3. Статистика урожая в РФ: сайт Федеральной службы статистики. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/economy/ (дата обращения 07.12.2018)
4. Литвиненко А. В. Влияние санкций на экономику России // Новая наука: стратегии и векторы развития. 2016. № 2–1 (64).
5. Пхалагова Д.Э. «Война санкций» последствия для России и стран Евросоюза [Электронный ресурс]. – URL: http://www.sciencefo-rum.ru.

УДК 398.1

Герасимова Р.Е.
студентка 3курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Янковская О. В.
кандидат филологических наук, доцент кафедры НХТ

ОТРАЖЕНИЕ МОДЕЛИ ВСЕЛЕННОЙ В РУССКОМ ТРАДИЦИОННОМ ЖЕНСКОМ КОСТЮМЕ

Аннотация: В данной статье описаны обобщенные традиционные взгляды русского человека на мир и свое место в нем. Рассмотрены основные представления о строении модели Вселенной, а также выполнен краткий анализ отражения данной модели, как в самом человеке, так и в традиционном русском женском костюме.

Ключевые слова: Вселенная, мировоззрение, триединство, человек, традиционный костюм.

Gerasimova R.E.
The student of 3 course
FGBOU VO «KSU them N.F. Katanova »
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O. V
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

REFLECTION OF THE UNIVERSE MODEL IN RUSSIAN TRADITIONAL WOMAN'S SUIT

Abstract: This article describes the generalized traditional views of the Russian people on the world and their place in it. The basic ideas about the structure of the model of the Universe are considered, as well as a brief analysis of the reflection of this model, both in the man himself and in the traditional Russian women's costume.

Key words: Universe, worldview, trinity, man, traditional costume.

«Традиционный костюм – это уникальный маркер этнокультуры, который фиксирует своеобразие национального характера, материальных и духовных ценностей человека, его представлений о картине мира, безмолвно считываемых в процессе взаимодействия этносов».[29]

Традиционный народный костюм, допустимо рассматривать с позиций разных наук:

– этнография изучает комплектацию костюма, материал изготовления, особенности кроя и отделки;

– история – эволюционное развитие костюма, в разные исторические периоды;

[29] Шигурова Т.А. Семантика картины мира в традиционном костюме мордвы: автореф. дис. ... доктора культурологи. – Саранск: ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева», 2012. – С. 4.

– семантика – изучает совокупность данных, полученных этнографией и историей, с точки зрения прочтения различных символов, как своеобразных текстов или высказываний изготовителя или потребителя вещи, адресованных миру.

Народный костюм служил одним из средств интеграции индивида и окружающего мира. Все мировоззрение человека было построено на космогонических и эсхатологических взглядах, что нашло естественное отражение существующей модели Вселенной на самом человеке, внутри него и окружающих его предметах. Об этом свидетельствуют русские фольклорные источники, в частности, в свадебных величальных песнях жениха и невесту сравнивают с селезнем и утицей, что свидетельствует об отражении космогонической мифологемы (создание Мира водоплавающими птицами) в свадебном обряде. По образу и подобию этих птиц они образуют нечто новое – создают семью, основное предназначение которой, воспроизводство потомства, продолжение рода.

Рассматривая и анализируя различные фольклорные источники, исследователи выделили три основных взгляда древнего человека на строение Вселенной:

– зооморфный – Вселенная предстает в образе, какого-либо животного, например, в древнеиндийских мифах Вселенная изображена в виде жертвенного коня: «Утренняя заря – это голова жертвенного коня, солнце – его глаз, ветер – его дыхание, небо – его спина, воздушное пространство – его брюхо, земля – его пот, страны света – его бока, дни и ночи – его ноги, звезды – его кости, облака – его мясо, пища в желудке – это песок, реки – его жилы, печень и легкие – горы, травы и деревья – его волосы»[30].

– антропоморфный – человек и Вселенная – явления одного порядка. Вселенная предстает в виде безграничного человеческого тела, обладающего разумом, и выполняющего функцию мировой оси;

– фитоморфный – Вселенная – это Мировое Древо, крона которого направлена в небо (верхний, божественный мир), корни расположены глубоко под землей (нижний мир, преисподняя), ствол олицетворяет ось, соединяющую верхний и нижний миры, образуя между ними земное пространство бытия.

Для русской традиционной культуры наиболее характерны фитоморфные представления, где в Мировом Древе интегрированы пространственно-временные понятия, при трехмерном горизонтальном членении: мир Богов, мир божьих «тварей», потусторонний (подземный мир).

В мифологических источниках разных народов прослеживаются концепции о многоуровневом строении Небес. Например, в скандинавской

[30] Голубиная книга. Славянская космогония: История. Религиоведение. – М.: Эксмо, 2008. – С.53.

мифологии на ветвях Мирового Древа, располагаются девять миров; мусульманская мифологическая культура содержит представления о небесах, состоящих из семи сфер; славянская мифология предполагает трехуровневую систему, которая нашла отражение в сказках, рассказывающих о «тридевятом царстве, тридесятом государстве».

Трехуровневая небесная мифологема предполагает наличие верхней, средней и нижней сфер. В верхнем небесном уровне обитает Бог, Творец (аспект Абсолюта); средняя сфера – область влияния Великой Богини – Праматери земного сущего; в нижней небесной сфере (космосе), отвечающей за пространственно-временные величины, располагаются все небесные светила, в отличие от двух предыдущих она предметна и явственна.

«Нижние» (подземные) сферы представляют собой горизонтальное и качественное зеркальное отражение «верхних». «Верхние сферы (небесные) дают земле свет, тепло и жизнь, нижние сферы (подземные), являясь миром зеркально отраженным, проявляют прямо противоположные качества – тьму, холод и смерть»[31]. Человек, располагаясь между «нижним» и «верхним» мирами, гармонично объединяет в себе вещественное и духовное. Это умение приобретается посредством опыта, называемого жизнью.

Определенно, основой учения о «Божественном триединстве» послужила трехуровневая мифологема, в которой «вертикаль Мирового Древа семантически показывает рождение сущего, жизнь и смерть (закон триединства)»[32]. Тройничность земного бытия упреждает триединство небесное: «отец-мать-сын». Традиционно, как в социально-бытовом, так и в религиозном мировоззрении, семантическое изображение Божественной Троицы выражается в виде треугольника имеющего равные стороны. При этом равносторонний треугольник имеющий основание внизу, а вершину вверху – символизирует солнечное созидательно-творческое мужское начало; треугольник, имеющий противоположную вершинную направленность – воплощает лунное плодородное (порождающее) женское начало. Наложение знаков двух начал образует их совокупность, порождающую все сущее.

Асимптота Мирового Древа олицетворяет синтез времени и пространства в явном, материальном мире. Сами пространственно-временные понятия определяются Небом и спроецированы в четырех сторонах света (север, запад, юг, восток), а также сменой четырех календарных циклов (зима, лето, весна, осень). Таким образом, пространственно-временные категории семантически представляют равносторонний крест, концы которого имеют четкую ориентацию в

[31] Каршинова Л.В. Русский народный костюм: Универсальный подход. Серия «Народная культура как целостное мировоззрение». – М.: Белые альвы, 2005. – С.9.
[32] Каршинова Л.В. Русский народный костюм: Универсальный подход. Серия «Народная культура как целостное мировоззрение». – М.: Белые альвы, 2005. – С.10.

соответствии со сторонами света, при этом небо порождает свет, который растекается над землей в четырех направлениях, обеспечивая вечное бытие.

Семантика Мирового Древа содержит главные символические первоэлементы: круг – знак Неба, треугольник – знак Бога-Творца, крест – знак Земли, получившие широкое распространение не только в религиозной культуре, но и в социально-бытовой сфере. Что позволяет современным исследователям «прочитать» смысл, заложенный нашими предками, в различных элементах традиционной культуры, будь то предметы быта, жилище, одежда и сам человек.

В вертикальном измерении человек отождествляется с Древом, условно наделяясь тройственной структурой:

– голова, обладающая разумом, мышлением, знаниями и способами их применения – символизирует мир богов (верх);

– плечи, область груди, сердце, являющиеся средоточием чувственно-эмоциональной составляющей, гармонизируют позитивное и негативное – олицетворяют середину;

– чрево (живот) обладающее органами пищеварения и размножения воплотило в себе плотские (низменные) стороны жизни – соотносится с нижней сферой;

Троичная мировоззренческая картина мира нашла отражение, как в самом человеке, так и в бытовых предметах, одежде, орнаменте и т.д.

Рассмотрим на примере некоторых составляющих женского комплекта русского костюма:

– Головной убор – элемент одежды для головы, соотносящийся с верхней сферой, зачастую имеет форму замкнутого круга, соответственно и украшения на нем соотносятся с небесной символикой. В своей книге «Прародина ариев» Ю.А. Шилов, полагает, что невысокие головные уборы, имеющие плоский верх – символизировали приземленную связь. Напротив, женские головные уборы, имеющие высокую остроконечную конфигурацию, в плоскостном, схематичном отображении принимают форму треугольника, что символизирует связь с верхним божественным миром, достичь которого по силам только птицам. Очевидно, с этим и связаны названия традиционных женских головных уборов, такие как: «кичка» (утица), «кокошник» (кокиш – первые перья гусиного крыла), «сорока» (птица предсказывающая удачу и предупреждающая об опасности). Исходя из этого, можно заключить, что различные виды головных уборов являлись отражением космологических воззрений.

– Наплечная одежда (рубаха и др.) – является отражением предметной, осязаемой жизни, соизмеряемой с плодородием, для чего в обережно-магических целях в районе отверстий украшалась символами земли, плодородия, сущего. Рукава, руки, плечи, являющиеся единой составляющей, сообразуются с разветвлениями Мирового Древа. Об этом свидетельствуют орнаментальные вышивки с женскими образами, у которых

руки изображены в виде ветвей, либо обращены ладонями вверх (ветви Мирового древа), на основании этого можно заключить, что существовала ассоциативная параллель между женщиной и Мировым Древом, дарующим жизнь всему сущему. Свое сближение с божествами женщина подсознательно определяла с помощью основных символов оплечного орнамента: солнечных знаков, плодородного (засеянного) поля и живительной влаги, тем самым женское плодородие, которому способствовали Высшие силы, программировалось практически с рождения. Плечи символизировали границу между земным бытием и небесной сферой, поэтому их зачастую украшали свастикой – «жизнедарующим» знаком солнца, которое распространяет тепло и свет в направлении четырех сторон света. Конструкция архаичной туникообразной рубахи так же соотносилась с цифрой четыре, в своей основе она имела прямоугольную форму, состоящую из трех полотен и четвертого полотна для изготовления рукавов.

– Пояс символизировал опору и уравновешивал в человеке светлые и темные стороны, гармонизировал «верх» и «низ».

– Понева («временное жилище») – вид распашной юбки, покрывающей рубаху вниз от талии, – символизировала Мать-сыру-Землю, земную твердь, осуществляла покров новой жизни, замкнутой в телесную оболочку, но впоследствии непременно возвращающейся вверх.

– Передник носил защитную функцию, прикрывал детородные женские органы, и область обитания души. Утилитарная функция передника определяла социальный статус владелицы, отражала событийный ряд ее жизни. Например: наличие в орнаменте Древа, говорило о замужестве; рождение сыновей символизировали кони, дочерей – птицы; если Древо располагалось по диагонали, вершинами в направлении запада (заката), это означало смерть близкого родственника. При этом символы, связанные с реалиями, располагались ближе к земле, т.е. в нижней части передника, а то, что являлось желаемым (тайным) располагалась в области жизненного центра (сердца).

– Обувь является завершающим звеном в космологической структуре традиционного костюма. По сути, обувь служит границей между «преисподней» и средним миром, предохраняет от нежелательных влияний. Очевидно, с этим связаны общепринятые нормы: разуваться у порога, потереть подошвой обуви у входа, даже если на ней нет грязи и т.д.

Можно заключить, что народный традиционный костюм представляет собой некую систему, олицетворяющую корреляционную зависимость с Мирозданием, указывает на целостность мировоззренческих взглядов человека, отображает его религиозные воззрения, содействует упрочению собственного потенциала и выполняет защитную функцию, в том числе обережную. Условное горизонтальное деление Мира на четыре годовых цикла также отобразилось в функциональности народного костюма (сезонное или ритуальное предназначение).

Итак, традиционный народный костюм по своей сути представляет сложную систему, комплектующие которой несут определенный смысл и являются отражением мировоззрения человека.

Использованные источники:

1. Голубиная книга. Славянская космогония: История. Религиоведение. – М.: Эксмо, 2008. – 64 с.
2. Каршинова Л.В. Русский народный костюм: Универсальный подход. Серия «Народная культура как целостное мировоззрение». – М.: Белые альвы, 2005. – 64 с.
3. Маслова Г.С. Народная одежда в восточнославянских традиционных обычаях и обрядах XIX – начала XX в. – М.: Наука, 1984. – 216 с.
4. Шигурова Т.А. Семантика картины мира в традиционном костюме мордвы: автореф. дис. ... доктора культурологи. – Саранск: ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева», 2012. – 46 с.
5. Шилов Ю.А. Прародина Ариев: История, обряды и мифы. – Киев: СИНТО, 1995. – 744с.

УДК 334.02

Герман А. С.
студент магистратуры 3 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
ФГБОУ ВО «НГУЭУ»
Россия, г. Новосибирск
Научный руководитель: Савельева М. Ю.
к.э.н., доцент

EVA КАК ИНДИКАТОР ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ ПРИ ОЦЕНКЕ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА

Аннотация. В статье рассматривается взаимосвязи между показателем EVA и показателем Z-счет Альтмана и возможность дополнительного применения показателя EVA при оценке риска банкротства компаний.

Ключевые слова: Экономическая добавленная стоимость, VBM-концепция, пятифакторная модель Альтмана, нефтегазовая отрасль.

German A. S.
3rd year master student
faculty of corporate economics and entrepreneurship
FGBOY VO "NSUEM»
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Savelieva M. Yu.
Ph. D., associate Professor

EVA AS AN INDICATOR OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMPANY IN ASSESSING THE PROBABILITY OF BANKRUPTCY

Annotation. The article considers the relationship between the EVA indicator and the Altman Z-score indicator and the possibility of additional application of the EVA indicator in assessing the risk of bankruptcy of companies.

Key words. Economic value added, the VBM concept, the five-factor model of Altman, the oil and gas industry.

Проблемы управления процессами и предотвращения банкротства затрагивают многие российские компании, в том числе и нефтегазовые. Особую значимость данные проблемы приобретают для структурообразующих и базовых предприятий российской нефтегазовой отрасли ввиду того, что последние имеют стратегические приоритеты в развитии экономики страны, обеспечивая ее устойчивое развитие.

Исследование зарубежного опыта оценки и управления риском банкротства показало, что существующий инструментарий не может полностью и однозначно быть использован отечественными компаний, поскольку не учитывает отраслевую специфику их функционирования [4].

Следовательно, расширение базы показателей, способных осуществить анализ вероятности банкротства, является актуальной научно-прикладной

задачей. В этой связи определенный интерес представляет использование для вышеназванной цели показателя из VBM-концепции, наибольшей популярностью пользуется показатель экономической добавленной стоимости (EVA). Данный показатель сочетает простоту и возможность оценки стоимостных показателей компании для прогнозирования успешности бизнеса в долгосрочной перспективе [2, 3].

В данной статье выдвигается гипотеза о наличии взаимосвязи между показателем EVA и показателем Z-счет Альтмана. Данная взаимосвязь дает более точные результаты оценки компаний для выявления возможного банкротства.

Концепция синтеза показателя EVA и показателя Z-счет Альтмана строиться на предположении о том, что чем выше показатель EVA, тем ниже вероятность банкротства компании.

Расчет показателя экономической добавленной стоимости в данной статье производится по нижеприведенной формуле 1 [1]:

$$EVA = NOPAT – WACC * IC, \quad (1)$$

где NOPAT (Net Operating Profits After Taxes) – чистая операционная прибылью после вычета налогов до выплаты процентов;

WACC (Weighted Average Cost of Capital) – средневзвешенная стоимость капитала;

IC (Invested Capital) – стоимостная оценка инвестированного капитала.

В зависимости от значения EVA собственники компаний оценивают прибыльность от инвестирования в данную фирму. При значении показателя EVA больше 0 – генерируемый доход выше стоимости капитала. В противном случае – идет разрушение стоимости компании, данное явление свидетельствует об отсутствии прибыли, и вложения в данную компанию будут не выгодны [6].

Формула расчета пятифакторной модели Альтмана имеет вид [7]:

$$Z = 1{,}2 \times X_1 + 1{,}4 \times X_2 + 3{,}3 \times X_3 + 0{,}6 \times X_4 + X_5, \quad (2)$$

где X_1 — доля оборотных средств в активах, т.е. отношение текущих активов (оборотного капитала) к общей сумме активов, демонстрирует степень ликвидности активов;

X_2 — рентабельность активов, исчисленная исходя из нераспределенной прибыли, т.е. отношение нераспределенной прибыли к общей сумме активов, отражает уровень финансового рычага компании; свидетельствует об уровне формирования прибыли компании;

X_3 — это показатель доходности активов, рентабельность активов, исчисленная по балансовой стоимости, т.е. отношение прибыли до уплаты процентов и налогов к сумме активов, показывает в какой степени доходы компании достаточны для возмещения текущих затрат и формирования прибыли;

X_4 — это соотношение собственного и заемного капиталов, т.е. отношение рыночной стоимости акций фирмы к полной балансовой стоимости долговых обязательств;

X_5 —это показатель оборачиваемости активов, отдача всех активов, т.е. отношение выручки от реализации (объема продаж) к общей сумме активов, представляет собой мультипликатор формирования прибыли в процессе использования капитала компании.

В зависимости от значений показателя вероятности банкротства *Z* дается оценка вероятности банкротства для конкретной компании [5]:

− если $Z < 1{,}80$ — вероятность банкротства составляет от 80 до 100%;

− если $Z = 1{,}81\text{-}2{,}89$ — средняя вероятность краха компании от 20 до 50%;

− если $Z > 2{,}90$ — ситуация в компании стабильна, риск неплатежеспособности в течение ближайших двух лет крайне мал.

Для проверки выдвинутой гипотезы были выбраны 56 компаний нефтегазовой отрасли Российской Федерации, так как данная отрасль является одной из главных отраслей формирования бюджета РФ.

Для проверки, выдвинутой в данном исследовании гипотезы на основе применяемой исследовательской выборки, необходимо провести анализ взаимосвязи между показателем EVA и показателем Z-счет Альтмана. Результаты анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Анализ взаимосвязи между показателем EVA и показателем Z-счет Альтмана за 2015 – 2017 годы

Показатели	2015		2016		2017	
	Модель Альтмана	EVA	Модель Альтмана	EVA	Модель Альтмана	EVA
1	2	2	4	5	6	7
ОАО "Рязанский завод нефтехимпродуктов"	-4,95	-2688,28	-8,33	-7,00	-46,03	-6024,71
ОАО "Ярославский нефтеперерабатывающий завод"	-4,32	-2995910,74	-4,38	-1740,00	-3,47	-199290,34
АО "Уральская нефть"	-3,35	-103517,51	-2,33	-24,00	4,39	109847,85
АО "Нефтегазовая Инновационная Корпорация"	-2,05	10665740,85	-0,41	-813,00	-0,37	581362,85
ОАО "Пермоблнефть"	-1,73	215173089,48	-2,17	35294,39	-2,18	-40280,13
ОАО "Нефтебурсервис"	-1,36	11931,35	-4,44	-49397,34	1,65	23136,58
АО "ННК-Хабаровский ПНЗ"	-0,58	-3860024,26	1,10	-1247,00	0,66	-621366,23
ОАО "Тимано-Печорская Буровая Компания"	-0,36	-282,34	0,10	-50,17	1,15	-97,57
ОАО "Запсибгазпром"	-0,34	5335,27	-0,20	-1467,04	-0,12	2272,58

АО "КРЫМНЕФТЕПРОДУКТ"	-0,28	-1168,74	-2,36	-1221,08	-2,46	-1166,47
ПАО "Орскнефтеоргсинтез"	-0,25	-4026888,26	0,80	-957,00	0,36	-440560,25
АО "Новосибирскнефтегаз"	0,15	336725,47	-0,31	-1200,00	-0,43	-251530,46
АО "Южная нефтяная компания"	0,23	-826605,09	-2,53	-3459,00	-9,63	-1016107,67
АО "Ненецкая нефтяная компания"	0,43	-1581460,50	0,04	77183,33	1,99	229551,76
ПАО "Транснефть"	0,89	29644335,25	1,05	-20777,00	1,28	88584321,69
ПАО "НК "Роснефть"	1,12	247346500,96	1,00	-149300,00	0,89	304989442,66
ПАО "НК "РуссНефть"	1,21	67758742,90	0,77	149589,84	0,82	13376596,46
ПАО "Газпром Нефть"	1,36	33528262,06	1,60	-14604325,65	1,79	149226258,32
1	2	3	4	5	6	7
АО "Сибирская нефтегазовая компания"	1,96	4612126,05	2,15	336391,70	2,21	3463816,22
ОАО "Славнефть-Мегионнефтегазгеология"	2,14	-1253258,30	1,81	-258,00	1,51	-1107050,26
АО "Мелланефть"	2,25	60852,39	4,11	27035,22	3,97	139562,97
ОАО "Севернефтегазпром"	2,40	11595609,10	4,50	-134,00	3,52	6225289,87
АО "ННК-Актив"	2,47	4829663,47	1,46	-1066,00	2,03	4976228,42
ОАО "Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез"	2,52	5812315,07	3,02	998498,99	3,23	5949721,88
АО "Сахатранснефтегаз"	2,57	334163,83	2,08	-35095,96	2,88	233738,10
ПАО "Газпром"	2,62	430101895,76	2,83	53165372,99	2,40	226108491,59
ОАО "Акмай"	2,65	34961,88	3,38	13,00	3,92	18401,52
ПАО "АНК "БАШНЕФТЬ"	2,78	60387202,55	2,39	1175621,90	3,22	136486993,69
ОАО "Варьеганнефть"	2,91	599336,75	2,90	783826,20	2,89	1282176,74
ПАО "Варьеганнефтегаз"	2,92	2820191,68	3,01	277662,07	2,69	1115835,49
ПАО "НК "Лукойл"	3,11	287427446,33	2,90	-24344317,44	2,11	191690543,50
ОАО "Славнефть-Мегионнефтегаз"	3,31	9736009,09	3,47	917141,21	3,06	9808967,80
АО"СМП-Нефтегаз"	3,63	1231756,19	3,89	20263,39	3,98	7219732,21
ОАО "Чеченнефтехимпром"	3,69	6068,97	2,49	-549,23	2,43	18160,99
АО "Екатеринбурггаз"	4,72	223568,72	3,83	76631,83	5,43	454323,88

ОАО "Удмурнефть "	5,19	24571620,82	4,59	6199,00	3,79	18683325,07
ОАО "Таркосалинская нефтегазоразведочная экспедиция по испытанию скважин"	5,21	161619,61	4,72	13165,31	4,30	-10162,55
ПАО "Саратовский нефтеперерабатывающий завод"	5,42	4106911,91	4,89	214536,56	5,17	2551652,16
АО "Гатчинагаз"	5,58	14537,56	10,18	2273,30	23,98	3585,59
АО "Волгограднефтегеофизика"	5,79	57633,95	5,02	5,00	4,37	2464,80
ПАО "Татнефть"	6,20	92010718,42	6,28	8559,00	5,38	81878484,73
АО "Транснефть–Прикамье"	6,20	5070575,16	5,70	1743842,53	3,99	6555470,72
ОАО МК"Аганнефтегазгеология"	6,93	778338,42	9,04	-10371,48	5,61	230905,59
ОАО "Саратовнефтегаз"	7,12	107847,20	6,75	36659,61	3,98	114426,40
ПАО "Нижнекамскнефтехим"	7,38	27076216,54	6,72	3630,00	9,22	24089597,44
АО "Верхнечоинскнефтегаз"	7,68	45558541,90	1,76	20142,00	4,12	39021602,11
ПАО "Оренбургнефть"	9,28	94780788,42	9,35	-780318,76	8,78	58080019,67
ОАО "Нефтемаслозавод"	9,34	-40869,45	4,21	-2849,63	11,84	-9893,57
АО "Татнефтепром"	9,71	2555386,39	5,53	113,00	6,41	2525614,59
ОАО "Подземнефтегаз"	10,53	100722,17	10,11	9,00	8,74	92918,95
ОАО "Сургутнефтегаз"	12,80	722030263,89	12,16	3020269,43	11,67	147599381,56
ПАО "МАКойл"	13,64	47755,09	11,91	2926,03	11,85	29637,54
ОАО «Калгутинское»	13,84	0,00	8,33	373,92	6,92	1524,79
АО "Павловскаярайгаз"	14,39	-7702,36	19,60	-283,83	18,75	-3127,19
АО "Калининградгеофизика"	17,06	974,40	10,81	-2,00	13,07	19957,56
ПАО "РН-Западная Сибирь"	61,93	91744,76	70,12	1692,77	71,02	107424,76

На основе проведенного анализа нефтегазовой отрасли по показателю EVA и пятифакторной модели Альтмана за три исследуемых года, удалось выделить шесть основных групп компаний, исходя из следующих рекомендуемых значений показателей:

1) - EVA; Z < 1.8 – происходит разрушение стоимости компании и высокая вероятность банкротства;

2) - EVA; 1.8 < Z < 2.9 – при разрушении стоимости компании вероятность банкротства средняя;

3) + EVA; 1.8 < Z < 2.9 – рост стоимости компании при средней вероятность банкротства;

4) + EVA; Z < 1.8 – высокая вероятность банкротства при росте стоимости компании;

5) + EVA; Z > 2.9 – рост стоимости компании и низкая вероятность банкротства;

6) - EVA; Z > 2.9 – низкая вероятность банкротства при разрушении стоимости компании.

В соответствии со сформулированной нами гипотезой, она будет доказана только в том случае, если будут соблюдены следующие условия: высокая и средняя вероятность банкротства приведет к разрушению стоимости компании, а при низкой вероятности банкротства будет происходить рост стоимости компании. Таким условиям соответствуют выделенные нами группы 1, 2, 3 и 5. Соответственно группы 4 и 6 будут противоречить выдвинутой гипотезе.

При этом для подтверждения выдвинутой гипотезы необходимо доказать, что в группы 1, 2, 3 и 5 должно попасть не менее 80% компаний из выборки, а в группы 4 и 6 – не более 20%.

Проведем анализ распределения групп компаний по годам и проанализируем полученные результаты. Данные, получившиеся в результате анализа, представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Распределение групп компаний исходя из получившихся значений показателя EVA и Z-счет Альтмана за 2015-2017 гг.

Показатели	Группа		
	2015	2016	2017
1	2	3	4
ОАО "Рязанский завод нефтехимпродуктов"	1	1	1
ОАО "Ярославский нефтеперерабатывающий завод"	1	1	1
АО "Уральская нефть"	1	1	5
АО "Нефтегазовая Инновационная Корпорация"	4	1	4
ОАО "Пермоблнефть"	4	4	4
ОАО "Нефтебурсервис"	4	1	4
АО "ННК-Хабаровский ПНЗ"	1	1	1
ОАО "Тимано-Печорская Буровая Компания"	1	1	1
ОАО "Запсибгазпром"	4	1	4
АО "КРЫМНЕФТЕПРОДУКТ"	1	1	1
ПАО "Орскнефтеоргсинтез"	1	1	1
АО "Новосибирскнефтегаз"	4	1	1
АО "Южная нефтяная компания"	1	1	1
АО "Ненецкая нефтяная компания"	1	4	3
ПАО "Транснефть"	4	1	4
ПАО "НК "Роснефть"	4	1	4

ПАО "НК "РуссНефть"	4	4	4
ПАО "Газпром Нефть"	4	1	4
АО "Сибирская нефтегазовая компания"	3	3	3
ОАО "Славнефть-Мегионнефтегазгеология"	2	2	1
АО "Мелланефть"	3	5	5
ОАО "Севернефтегазпром"	3	6	5
АО "ННК-Актив"	3	1	3
ОАО "Славнефть-Ярославнефтеоргсинтез"	3	5	5
АО "Сахатранснефтегаз"	3	2	3
ПАО "Газпром"	3	3	3
ОАО "Акмай"	3	5	5
ПАО "АНК "БАШНЕФТЬ"	3	3	5
ОАО "Варьеганнефть"	5	3	3
ПАО "Варьеганнефтегаз"	5	5	3
ПАО "НК "Лукойл"	5	2	3
ОАО "Славнефть-Мегионнефтегаз"	5	5	5
АО"СМП-Нефтегаз"	5	5	5
ОАО "Чеченнефтехимпром"	5	2	3
АО "Екатеринбурггаз"	5	5	5
ОАО "Удмурнефть "	5	5	5
ОАО "Таркосалинская нефтегазоразведочная экспедиция по испытанию скважин"	5	5	6
ПАО "Саратовский нефтеперерабатывающий завод"	5	5	5
АО "Гатчинагаз"	5	5	5
АО "Волгограднефтегеофизика"	5	5	5
ПАО "Татнефть"	5	5	5
АО "Транснефть–Прикамье"	5	5	5
ОАО МК"Аганнефтегазгеология"	5	6	5
ОАО "Саратовнефтегаз"	5	5	5
ПАО "Нижнекамскнефтехим"	5	5	5
АО "Верхнечоинскнефтегаз"	5	4	5
ПАО "Оренбургнефть"	5	6	5
ОАО "Нефтемаслозавод"	6	6	6
АО "Татнефтепром"	5	5	5
ОАО "Подземнефтегаз"	5	5	5
ОАО "Сургутнефтегаз"	5	5	5
ПАО "МАКойл"	5	5	5
ОАО «Калгутинское»	5	5	5
АО "Павловскаярайгаз"	6	6	6
АО "Калининградгеофизика"	5	6	5
ПАО "РН-Западная Сибирь"	5	5	5

Таким образом, общее количество компаний, попавшие в группы 1, 2, 3, 5, подтверждающие предложенную гипотезу, в 2015 году составило 45 компаний (80,4%), в 2016 году - 46 компаний (82,1%), в 2017 году - 45 компаний (80,4%).

Проведя комплексный анализ показателя EVA и пятифакторной модели Альтмана, направленной на выявление банкротства компании, и

выдвинув гипотезу о взаимосвязи упомянутых выше показателей, в целом можно констатировать, что данная гипотеза полностью подтверждена за все три рассмотренных года.

Вследствие выявленной взаимосвязи между показателем банкротства компании и показателем экономической добавленной стоимости, показатель EVA можно использовать дополнительно при оценке риска банкротства компаний.

Использованные источники:

1. Волков Д. Л. Теория ценностно-ориентированного менеджмента: финансовый и бухгалтерский аспекты. Санкт-Петербург: Высшая школа менеджмента СПбГУ, 2008. – 320 с.
2. Герман А. С. Синтез EVA и вероятность банкротства / А. С. Герман // Сборник статей Международной научно-практической конференции «Проблемы и перспективы в международном трансфере инновационных технологий» (Пермь, 12.02.2018 г.). – Стерлитамак: АМИ. – 2018. – С. 163-168.
3. Дьякова С. С. Использование показателей EVA и ROE при проведении инвестиционного анализа в интересах стейкхолдеров компании // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 10-11. С. 26-31
4. Загидуллина Л.В., Курманова Л.Р. Диагностика вероятности банкротства как основа управления финансовой устойчивостью организации // Инновационная наука. 2015. №6-1. С.103-108.
5. Землякова С. Н., Юдина Е. А. Анализ моделей прогнозирования вероятности банкротства предприятия и их применение в отечественной практике // Международный студенческий научный вестник. 2016. № 2. С. 27-37.
6. Савельева М. Ю., Савельева Ю. В. Оценка финансовой целесообразности производственного аутсорсинга с учетом роста стоимости компании // Российское предпринимательство. 2015. №1 (271). С. 47-60.
7. Altman E.I. Financial ratios, discriminant analysis and the prediction of corporate bankruptcy // Journal of Finance. 23 (1968). P. 589-609

УДК 658.14/17

Герман Е.А.
студент магистратуры, НГУЭУ
г. Новосибирск, РФ
Научный руководитель: Краснова М.В.
кандидат экономических наук
доцент кафедры «Информационно-аналитического обеспечения и бухгалтерского учета»

ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Аннотация: В условиях массовой неплатежеспособности и применения ко многим предприятиям процедур банкротства (признания их несостоятельности) анализ финансового состояния приобретает важное значение. Главным критерием стабильности финансового состояния оценки является платежеспособность и ликвидность предприятия.
Ключевые слова: анализ, платежеспособность, ликвидность, экономический профиль, система показателей, обязательства, спрос на активы.

German E. A.
master's degree, NSUU
Novosibirsk,Russia
Scientific supervisor: Krasnova M. V.
PhD in economics
associate Professor of " information-analytical support and accounting»

PROBLEMS OF ANALYSIS OF LIQUIDITY AND SOLVENCY

Abstract: in the conditions of mass insolvency and application of bankruptcy procedures to many enterprises (recognition of their insolvency), the analysis of the financial condition becomes important. The main criterion for the stability of the financial condition of the assessment is the solvency and liquidity of the enterprise.

Keywords: analysis, solvency, liquidity, economic profile, system of indicators, liabilities, demand for assets.

Анализ ликвидности и платежеспособности востребован как внутренними, так и внешними пользователями. Порядок проведения данных направлений анализа регламентируется как «авторскими» методиками, так и нормативными.

Стоит отметить, что сами понятия «ликвидность» и «платежеспособность» экономисты трактуют по-разному. Большинство авторов придерживаются точки зрения, что платежеспособность определяется главным образом степенью ликвидности организации. Поэтому при анализе платежеспособности коммерческой организации рекомендуют оценивать коэффициенты ликвидности. Анализ понятий в работах

отечественных и зарубежных авторов выявил следующие критерии ликвидности и платёжеспособности.

Основными критериями ликвидности выделяют: мобильность активов, реализация по цене близкой к рыночной, быстрая продажа. Основными критериями платежеспособности: расплата по обязательствам по мере наступления срока платежа, погашение обязательств за счет активов, без нарушений выполнять график погашения задолженности.

Анализ определений показал, что некоторые не разделяют понятия ликвидности и платежеспособности. Хотя на практике возникают ситуации, когда активы организации по балансу ликвидны, а предприятие неплатежеспособно. Или организация может быть платежеспособной, но при этом испытывать проблемы с ликвидностью.

Таким образом, анализируя платежеспособность необходимо учитывать размер обязательств, сроки погашения обязательств. Анализируя ликвидность - спроса на активы, разницу между балансовой стоимостью и рыночной ценой.

Рассмотрим «авторские» и нормативные методики анализа платёжеспособности. Анализ методик, регламентирующий порядок анализа ликвидности выявил, что как правило анализируют ликвидность баланса и коэффициенты ликвидности. В анализе платежеспособности вывили более разнообразные подходы. Рассмотрим показатели платежеспособности в «авторских» методиках в таблице 1.1.

Таблица1.1 – Показатели, характеризующие платежеспособность в «авторских» методиках

Автор методики		
Куприянова Л.М. [3]	Пласкова Н.С. [6]	Бороненкова С.А. [1]
-Коэффициент покрытия; -Коэффициент срочной ликвидности; -Коэффициент ликвидности при мобилизации средств.	-Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности на определенную дату; -Период инкассирования дебиторской задолженности в днях; -Коэффициент покрытия чистыми активами всех обязательств; -Коэффициент покрытия чистыми оборотными активами кредиторской задолженности; -Доля чистых оборотных активов в общей величине чистых активов.	-Интервал (длительность) самофинансирования; -Коэффициент Бивера; -Коэффициент покрытия срочных обязательств притоком денежных средств; -Коэффициент покрытия процентов; -Коэффициент покрытия долгосрочной кредиторской задолженности; -Коэффициент покрытия дивидендов по всем видам акций; -Степень участия денежного потока от текущей деятельности в покрытии чистого денежного потока от инвестиционных операций.

Согласно таблице 1.1, все показатели рассчитываются на основе бухгалтерского баланса. Недостаток бухгалтерского баланса заключается в статичности его информации.

Бухгалтерский баланс показывает картину финансового состояния на определенную дату и не характеризует причину сложившейся ситуации. С учетом подготовки бухгалтерского баланса в течение трех месяцев, аналитик получает информацию уже устаревшую и говорить о способности организации утрачивать платежеспособность в течении трех месяцев не всегда целесообразно с учетом устаревания информации.

Исключение - коэффициенты, рекомендованные Бороненковой С.А. Большая часть коэффициентов рассчитывается на основе отчета о движении денежных средств.

Отчет о движении денежных средств построен на основе оборотов счетов учета денежных средств. Он предоставляет информацию в отличии от баланса не на определенную дату, а за определенный период. Проблема устаревания информации также ему присуща.

Платежеспособность зависит в первую очередь от наличия денежных средств. В первую очередь, следует сравнивать чистый денежный поток от текущей деятельности с прибылью от продаж. Отрицательная величина чистого денежного потока при наличии прибыли от продаж будет свидетельствовать о том, что формирование оборотного капитала требует больших финансовых вливаний. Причины этого кроются в низкой рентабельности продаж, больших затрат на формирование оборотного капитала. Данная ситуация может привести к несостоятельности. Поэтому анализ платежеспособности, основанный с использованием коэффициентов ликвидности не может охарактеризовать уровень платежеспособности.

Рассмотрим подход к анализу платежеспособности в нормативных методиках в таблице 1.2.

Таблица 1.2- Показатели, характеризующие платежеспособность в нормативных методиках

Наименование методики	Показатель
Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов [7]	-Коэффициент финансовой устойчивости; -Коэффициент платежеспособности (debt ratio); -Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств; -Коэффициент покрытия долгосрочных обязательств.
Методические рекомендации по оценке финансово-экономического состояния юридических лиц, подавших заявку в уполномоченный орган в области гражданской авиации на получение сертификата эксплуатанта для выполнения коммерческих воздушных	Показатели, используемые при рейтинговании финансово-экономического состояния эксплуатанта на основе оценки структуры его баланса (диагностика риска потери текущей платежеспособности) -Показатель наличия или недостаточности финансовых ресурсов; -Уровень наличия или дефицита финансовых ресурсов обеспечения текущей деятельности; -Скорректированный с учетом сезонности уровень наличия или дефицита финансовых ресурсов

перевозок, и юридических лиц, имеющих сертификат эксплуатанта и выполняющих коммерческие воздушные перевозки [8]	коэффициент обеспечения взвешенной текущей деятельности; -Период оборота (погашения) кредиторской задолженности
Методика проведения федеральной налоговой службы учета и анализа финансового состояния и платежеспособности стратегических предприятий и организаций [9]	-Степень платежеспособности по текущим обязательствам (в месяцах); -Коэффициент текущей ликвидности.
Правила проведения финансового анализа арбитражным управляющим [10]	Коэффициент абсолютной ликвидности; -Коэффициент текущей ликвидности; -Показатель обеспеченности обязательств должника его активами; -Степень платежеспособности по текущим обязательствам

Здесь также наблюдается перевес в сторону показателей, рассчитанных на основе бухгалтерского баланса. Исключение — это методические рекомендации по оценке финансово-экономического состояния юридических лиц, подавших заявку в уполномоченный орган в области гражданской авиации.

Таким образом, можно выявить следующие проблемы в анализе ликвидности и платёжеспособности организаций:

- использование статичной и «устаревшей» информации;
- отсутствие различий в выборе показателей для анализа ликвидности и платежеспособности;
- недостаточное использование информации о денежных потоках;
- игнорирование нефинансовых факторов.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что игнорирование выявленных проблем при использование существующих как «авторских», так и нормативных методик, может привести к нарушению одного из принципа экономического анализа «объективности, точности, достоверности».

Использованные источники:

1. Бороненкова С.А. Комплексный финансовый анализ в управлении предприятием: Учебное пособие / С.А. Бороненкова, М.В. Мельник. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 336 с.
2. Колчугин С.В. Процедура сбора первичной информации в бухгалтерском учёта / С.В. Колчугин // Вестник НГУЭУ. 2013. № 1. С. 96-104.
3. Куприянова Л.М. Финансовый анализ: Учебное пособие / Куприянова Л.М. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 157 с.
4. Остапова В.В., Краснова М.В. Анализ чувствительности денежных потоков как инструмент оценки риска неплатежеспособности / Сибирская финансовая школа. 2018. № 2 (127). С. 90-93.

5. Остапова В.В., Краснова М.В. Информационные возможности коэффициентного анализа денежных потоков / Сибирская финансовая школа. 2016. № 1 (114). С. 120-122.
6. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: Учебник / Пласкова Н.С. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 368 с.
7. «Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов» (утв. Минэкономики РФ, Минфином РФ, Госстроем РФ 21.06.1999 N ВК 477)
8. Распоряжение Минтранса России от 05.05.2012 N ИЛ-62-р (ред. от 27.07.2016) «Об утверждении Методических рекомендаций по оценке финансово-экономического состояния юридических лиц, подавших заявку в уполномоченный орган в области гражданской авиации на получение сертификата эксплуатанта для выполнения коммерческих воздушных перевозок, и юридических лиц, имеющих сертификат эксплуатанта и выполняющих коммерческие воздушные перевозки».
9. Приказ Министерства экономического развития и торговли РФ от 21 апреля 2006 г. N 104 «Об утверждении Методики проведения Федеральной налоговой службой учета и анализа финансового состояния и платежеспособности стратегических предприятий и организаций».
10. Постановление Правительства РФ от 25 июня 2003 г. N 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа».

УДК 528.9

Гибадуллина А.Д.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
г.Уфа, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ ГИС-ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОЛОГО-ЛАНДШАФТНОМ АНАЛИЗЕ ТЕРРИТОРИИ

Аннотация: Современные ГИС-технологии позволяют совершать различные операции по выявлению деградированных участков местности, вычислять ущерб почвам в стоимостной форме.

Ключевые слова: ГИС, растр, метод, анализ, ландшафт

Gibadullina A.D.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

THE APPLICATION OF GIS TECHNOLOGIES IN ENVIRONMENTAL AND LANDSCAPE ANALYSIS OF THE TERRITORY

The summary: Modern GIS technologies allow to perform various operations to identify degraded areas of the terrain, to calculate the damage to soils in the cost form.

Key words: GIS, raster, method, analysis, landscape

Создание экологических карт следует рассматривать как логическое завершение независимых исследований - эколого-географического анализа любой территории, направленной для определения условий и свойств, характеризующих среду обитания человека. Ведущий метод, помогающий в построении эколого-ландшафтных карта-схем – оверлейный анализ. Он заключается на наложении разноименных картографических слоев и создании производных объектов, возникающих при их геометрическом наложении. Этот метод наиболее точно выражает текущую ситуацию выбранного объекта и позволяет отображать различные компоненты, используемые в ГИС-технологиях.

Для начала построения любой карта-схемы в программном обеспечении ГИС «ИнГео» нужна растровая подложка, которая в дальнейшем оцифровывается, с учетом масштабных и внемасштабных символов. Затем происходит наложение различных картографических слоев (физической, климатической, ландшафтной карт). Таким образом, создаются новые типы антропогенного использования земель, которые отображаются на итоговой карта-схеме.

1. Для построения карта-схемы использовали данные ресурса Яндекс.карты. Физическая карта современного использования земель Бижбулякского района позволяет рассматривать процессы, происходящие на территории в данный момент: водной эрозии, образование овражно-балочной сети, деградации сельскохозяйственных угодий и высыхание рек.

2. Оцифровка растрового изображения позволила выделить такие слои карта-схемы, как: граница, лесные площади, водные объекты, селитебные территории, транспортно-коммуникационный узел, сельскохозяйственные угодья. Совмещая данные слои и ландшафтную карту республики Башкортостан мы видим использование земель на данный период времени. Проанализировав данные с карта-схемы можно сказать, как территории используются на сегодняшний день.

Карта-схема современных ландшафтов показывает, что в наибольшей степени антропогенному воздействию подверглись ландшафты пойм и речных долин. Здесь доля сельскохозяйственных ландшафтов достигает 79,3%, селитебных – 7,4%. Лесные площади занимают лишь 12,3%. Это объясняется традиционным типом расселения людей вдоль водных объектов и освоением прибрежных районов. Степень эродированности почв колеблется от 5% общей площади сельхозугодий в западной части и до 25% в восточной части района. Наименьшая доля сельскохозяйственных ландшафтов отмечается на возвышенных эрозионно-расчлененных равнинах (индекс 2.1) – 44,5%. При этом доля пахотных угодий в последнее время уменьшилась в связи с проводимой в республике работой по залужению деградированной и малопродуктивной пашни и переводом ее в кормовые угодья. Здесь же отмечается максимальная лесистость – 36,3%, в повышении которой немаловажную роль сыграло искусственное лесоразведение.

3. Главная проблема Бижбулякского района и Бугульминско-Белебеевской возвышенности в целом – деградация сельскохозяйственных земель в связи с развитием водной эрозии. По данным экспликации можно отметить, что развитие овражно-балочной сети занимает более 60% территории сельского хозяйства, из них около 40% – в слабой степени, 15% – в средней. Наиболее глубокий базис эрозии наблюдается на 5335 га территории от общей площади, что составляет 2,5%, не подлежит восстановлению.

Выделение наиболее глубоких базисов эрозии позволяют оценить ущерб сельскому хозяйству в стоимостной форме.

Таким образом, в результате эрозионных процессов, приводящих к потерям гумусового слоя и вывода этих земель из сельскохозяйственного оборота, ущерб АПК в исследуемых районах составляет 53,35 млрд рублей.

Использованные источники:

1. Исаченко, А.Г. Физико-географическое картирование. / А.Г. Исаченко – Л.: 1961.
2. Комедчиков, Н.Н. Экологическое картографирование в России / Н.Н.Комедчиков [и др.]//Изв. РАН. Сер. геогр. – 1993. – № 1. – С. 107-118.
3. Кочуров, Б. И. Экодиагностика и сбалансированное развитие./Б.И. Кочуров – М.; Смоленск: Маджента, 2003. – С. 76 – 84.

УДК 630

Гибадуллина А.Д.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация
Абубакиров И.З.
студент магистратуры 1 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ЗОНИРОВАНИЕ И БЛАГОУСТРОЙСТВО ПАРКОВЫХ ЗОН

Аннотация: Необходимо правильно распределять зоны в парке, чтобы, например, зона тихого отдыха не соприкасалась со спортивными площадками. Разумное зонирование позволит парку принимать больше посетителей, которые не будут мешать друг другу.

Ключевые слова: зонирование, человек, отдыхающие, проектирование, парк

Gibadullina A.D.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation
Abubakirov I.Z.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

ZONING AND IMPROVEMENT OF PARKS

The summary: It is necessary to correctly distribute the areas in the Park, so that, for example, a quiet recreation area does not come into contact with sports grounds. Reasonable zoning will allow the Park to receive more visitors who will not interfere with each other.

Key words: zoning, people, vacationers, design

Функциональное зонирование является основой проектирования любой парковой зоны. Функциональная зона – территория с одной функцией, это может быть спортивная или детская площадка, аллея, цветочная композиция и пр.

В любой парковой зоне предусматривается зона тихого отдыха. Это главная зона парка, где человек может отдохнуть. Выделение этой зоны заключается в рациональном размещении отдыхающего населения. Здесь обычно планируются беседки, урны, скамьи, светильники, небольшие

цветочные композиции и т.д. В проектировании парка эта зона занимает больше половины парка.

Эту зону целесообразнее всего размещать на более менее ровном рельефе, подальше от зоны активного отдыха, что благоприятно скажется на отдыхающих.

Зона активного отдыха должна располагается в противоположной стороне от тихой зоны, где будут расположены карусели, качели, турники, детские площадки. Размещение детской площадки разрешается на небольшом участке недалеко от главного входа, обычно со стороны жилой застройки.

В зону активного отдыха также входит размещение зоны, где могут проводится массовые мероприятия, например, наличие сцены. Здесь также нужен ровный рельеф, для благополучного размещения всех объектов.

Зона физкультурно-оздоровительных мероприятий включает футбольное, волейбольное, баскетбольное поле, теннисный корт, беговые площадки, здание для хранения спортивного инвентаря, гардеробные. Расположение этой зоны преимущественно на ровном рельефе.

Если парковая зона занимает большую площадь, возможно расположение зон для массовых мероприятий (кафе, кинотеатры и пр.), хозяйственно-административной зоны (для работников парка).

Вся территория парка должна быть с развитой дорожно-тропиночной сетью, которая соединяла между собой все функциональные зоны.

К размещению каждой из перечисленных зон предъявляются определенные правила и нормы, которые должны соблюдаться, чтобы уменьшить рекреационную нагрузку на парковую зону и увеличить рекреационную емкость территории.

Правильное планирование дорожно-тропиночной сети позволит уменьшить деградацию естественного ландшафта. Помимо основной функции дорожной сети, тропинки выполняют и еще одну функцию – зрительно очерчивают границы функциональных зон, наряду с цветочными композициями, аллеями.

Большую роль играют протяженность дорожек, их размеры, конструкция, прочность, декоративность. Дороги, где планируется основной поток посетителей должны формироваться из более долговечных материалов, которые способны выдержать наибольшие нагрузки. Второстепенные дороги можно делать из более дешевых материалов. Чаще всего применяется покрытие, предназначенное как раз для парковых зон – тротуарные плитки, которые имеют различные декоративные решения, подходящие для различных ландшафтов.

Еще один вид дорог – дополнительные дороги, которые не предназначены для ходьбы посетителей. Они нужны для того, чтобы работники парка могли беспрепятственно попадать к цветникам и отдаленным участкам паркам, не нанося ущерб естественному почвенному покрову.

По всему протяжению дорожно-тропиночной сети должны быть установлены урны, возможно сопровождение клумбами, газонами, скамейками. Также в парковой зоне хорошо смотрится фонтан, небольшой водоем.

В зимнее время, на месте водоема или спортивного поля можно устанавливать каток, который также продумывается еще на стадии планирования парковой зоны.

Строительство и функциональное зонирование парка должно учитывать природные и климатические особенности города: рельеф местности, климат, ландшафт, наличие естественных насаждений, почвенный покров. Оценка общего состояния среды позволит наиболее точно и лаконично спроектировать парковую зону.

Использованные источники:

1. Теодоронский В.С. Садово-парковое строительство. – М.: ГОУ ВПО МГУЛ, 2003. – 336 с.

УДК 630*5

Гибадуллина А.Д.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ВЛИЯНИЕ ПОЖАРОВ НА ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЛЕСОВ В БУРЗЯНСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Пожары необходимы для нормального роста и развития естественных экосистем. В статье приведены результаты исследований, посвященные изучению лесовосстановлению после пожаров.

Ключевые слова: лес, пожар, подрост, лесхоз, Бурзянский район

Gibadullina A.D.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

THE IMPACT OF FIRES ON THE REFORESTATION IN BURZYAN DISTRICT OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

The summary: Fires are necessary for normal growth and development of natural ecosystems. The article presents the results of research on the study of reforestation after fires.

Key words: forest, fire, undergrowth, forestry, Burzyan district

Для поддержания процессов лесовосстановления важную роль играют лесные пожары. Периодические низовые пожары – важнейший фактор, который способствует плодотворному восстановлению и росту подроста, а также помогает осуществлять непрерывную смену поколений.

Сосна обыкновенная, береза повислая, лиственница сибирская, осина обыкновенная – основные лесообразующие породы леса Бурзянского района (один из районов горно-лесной зоны), которые встречаются как в охраняемых территориях, так и не на охраняемых участках. Их семеношение характеризуется как стабильное. Но, наиболее ценные смешанные леса (сосново-березовые) мало обеспечены подростом, лишь на 5-10%.

Исследование процессов возобновления необходимо из-за маленькой величины подроста, поэтому были изучены эти процессы, с точки зрения лесного пожара.

Так как район испытывает минимальную антропогенную нагрузку, то рассматриваются только процессы естественного возобновления.

Нами проводился учет неоднородного древостоя, поэтому были опущены такие факторы, как: полнота и состав древостоя. В целом, все леса характеризовались, как: средневозрастные, спелые и перестойными, средняя полнота варьируется в пределах 0,6.

При работе с архивными данными, выяснилось, что практически на территории всего района в течение последних 50 лет были пожары.

К сожалению, нами были обнаружены данные только тех участков района, где нет особого режима охраны, учитывая, что в Бурзянском районе есть несколько заказников, два заповедника, национальный парк.

По данным Бурзянского лесхоза за 2006 год произошло 13 пожаров, охвативших более 130 га площади лесного хозяйства района. По большей части пожары случались по природным причинам (гроза), стремительно распространяясь по травостою.

Пожаром были охвачены 5 лесничеств: Южно-Узянское (квадрат 107 и 79), Асибарское (67 и 61 квадраты), Бельское (141, 144, 103 кв.), Бетеринское (повторное появление пожара в одном квадрате 3 в мае и июне, квадраты 14, 75, 53), Нугушское (30 кв.). Пожары происходили в летний сезон, и на момент обнаружения занимали площадь в 11,5 га. Все пожары были ликвидированы в течение 1-2 дней, но на момент тушения их общая площадь увеличилась до 130 га.

В 2006 году было влажное, теплое лето, поэтому количество пожаров было незначительным. Хотя изредка наблюдались сухие грозы, из-за которых по большей части возникали лесные пожары.

Данных о пожаре в 2007 году практически не поступало, но тем не менее было зафиксировано 3 возгорания, которые приходились на начало осени. Пожар охватил два лесничества: Бетеринское и Южно-Узянское, общей площадью (на момент обнаружения) – 1,7 га. Все три пожара были ликвидированы в течение одного дня и увеличится до больших размеров не успели. Таким образом, площадь сгоревших угодий составила – 8,3 га.

В 2008 году пожары возникали только в мае, из-за аномально жаркой и сухой погод. Пожары распространялись в пределах двух лесничеств Бельского и Нугушского. Повторное возникновение пожара в одном и том же квадрате (Бельское лесничество) происходило по вине людей, из-за

неправильного обращения с огнем. Общая площадь, на момент обнаружения пожаров составила 6,73 га, при ликвидации огонь успел пройти 33 га. Все пожары удалось потушить в течение 2-3 дней, поэтому особого ущерба огонь не нанес. В пределах Бельского лесничества был введен особый режим охраны.

Пять лесничеств охватил пожар в 2009 году: Южно-Узянское, Бельское, Асибарское, Гадельгареевское и Бетеринское. Площадь, пройденная пожаром составила 179,7 га, что превысило территорию пораженную огнем на момент обнаружения в 26 раз. Главным ключевым фактором было умеренно теплое лето с нормальным количеством осадков. Дожди чередовались с жарким солнцем, поэтому практически не наблюдалось сухих гроз.

Основной причиной пожаров было отмечено неосторожное обращения с огнем, что привело к таким последствиям.

2010 год стал для Бурзянского лесного хозяйства крайне тяжелым. За летний период зафиксировано 51 случай возникновения пожара. Первые случаи пожара были замечены сразу в 2х лесничествах, огнем были охвачены Гадельгареевское лесничество, одновременно в двух местах и Нугушевское. Огонь удалось потушить только через 3 суток. Аномально жаркая погода в этом году, отсутствие дождей дало волю разыграться ненастной погоде. Засухи на территории всей республики, сухие грозы, низкая межень, все это отразилось на пожароопасной ситуации в Бурзянском районе. Всего огнем было поражено более 413 га лесных и сельскохозяйственных угодий.

Огонь полыхал до конца сентября, и редко возникал единожды. Крайне сложной оказалась ситуация с одновременным появлением огнем сразу в нескольких лесничествах, именно поэтому не удавалось потушить огонь сразу же после его обнаружения. 2010 год зафиксирован как самый пожароопасный за последнее десятилетие.

В 2011 году пожароопасных ситуаций практически не возникало, было зафиксировано всего 3 случая появления огня на территории Бурзянского района. Благодаря новым методам экологического мониторинга пожаров удается быстро обнаруживать возможные источники пожара, и ликвидировать их еще до большого возгорания. В этом же году увеличился штат сотрудников Бурзянского района, были вложены дополнительные средства для покупки оборудования и пожарных машин, в связи с высокой пожароопасностью 2010 года.

2012 год ознаменовал себя как жаркий и сухой, где практически отсутствовали осадки. Мощный антициклон наблюдался на протяжении почти всего лета, поэтому величина пожаров увеличилась. 32 пожара было отмечено пожарными службами. Большинство возгораний приходилось на июль-август, о чем свидетельствуют данные с Бурзянского лесного хозяйства. В этом году сгорело более 243 га лесной площади. Огонь охватил все 6 лесничеств. Сложность тушения пожаров состояла в том, что горел лес

в недоступных для человека местах, где машинам было трудно подобраться, поэтому огонь смог распространиться на такие расстояния. Одновременное возникновение огня сразу в нескольких местах усугубляло ситуацию. В 2012 году был введен особый режим пожароопасной ситуации.

Таким образом, периодически повторяющиеся низовые пожары являются естественным и необходимым экологическим фактором для обеспечения успешного возобновления лесов Бурзянского района, о чем свидетельствуют данные исследования.

Использованные источники:

1.Мартыненко В.Б. О факторах определяющих характер возобновления светлохвойных лесов Башкирского госзаповедника // Лесоведение. 2002. № 4. С. 66-69. 76

2.Мартыненко В.Б. Низовые пожары как фактор сохранения сосново-лиственничных лесов Южного Урала // Экология. 2002. № 3. С. 228-231.

УДК 659.18

Гилева Е.А.
студент магистратуры 1 курса
Алтайский государственный университет
(Россия, г. Барнаул)

ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ КОММЕРЧЕСКОЙ РЕКЛАМЫ

Аннотация: В статье рассматривается понятие рекламы. Выделяются основные виды. Определяются цели и функции рекламы. Рассматриваются признаки и их функциональные подгруппы.

Ключевые слова: коммерческая реклама, виды коммерческой рекламы, классификация коммерческой рекламы, функции коммерческой рекламы

Gileva Ekaterina Aleksandrovna
Master course 1 course
Altai State University
(Russia, Barnaul)

MAIN CHARACTERISTICS OF COMMERCIAL ADVERTISING

Abstract: The article discusses the concept of advertising. The main types are highlighted. The goals and functions of advertising are determined. The signs and their functional subgroups are considered.

Keywords: commercial advertising, types of commercial advertising, classification of commercial advertising, functions of commercial advertising

В цифровую эпоху, мир сложно представить без существования рекламы, особенно коммерческой. Следует точно понимать и различать основные ее виды, признаки и определять цели. Под коммерческой рекламой понимается –реклама товаров, услуг, товарных и нетоварных предложений с целью извлечения экономической выгоды и привлечения интереса на

предмет рекламирования, то есть стимулирование сбыта и создание спроса [2].

Коммерческая реклама является самым распространенным видом рекламной продукции. Основной ее целью является продать конкретный вид продукции, увести внимание от аналогичного продукта конкурентов.

Ключевой функцией коммерческой рекламы служит стимулирование потенциальных покупателей о совершении покупки с помощью направленного воздействия. С помощью коммерческой рекламы формируется спрос на товар, развивается имидж и престиж компании, благодаря этому повышается интерес и доверие покупателей, как к фирме, так и к товару.

Коммерческой рекламе характерны следующие черты:

1. Правдивость, то есть достоверная информация о товарах, их качествах, достоинствах и преимуществах;
2. Конкретность, то есть использование точных наименований фирм, изображений, без двусмысленности и неясных символов и словосочетаний;
3. Целенаправленность, то есть эмоционально и психологическое воздействие, влияние на товарооборот.
4. Гуманность, то есть развитие личности, духовный рост человека, расширение круга интересов, повышение иммунитета.
5. Компетентность, то есть применение современных научных разработок и техники.

Коммерческая реклама разделяется по видам, подразделяющиеся на две группы: товарную и нетоварную рекламу, далее уже рассматривают функциональные подгруппы [3].

Первая группа - товарная реклама разделяется на:

- рекламу товаров;
- рекламу услуг.

Вторая большая группа - нетоварная реклама, в нее входят:

- Реклама организации;
- Реклама торговой марки;
- Реклама персоны;
- Реклама территории;
- Реклама розничной торговли;
- Реклама деятельности;
- Реклама события;
- Реклама идеи.

Коммерческая реклама классифицируется по различным признакам. Однако данные признаки считаются условными. Так как в эпоху информационного прогресса рынок рекламы развивается быстрее, чем осмысление теории, то технологии и методы подразделяются сразу по нескольким классификационным признакам.

Классификация коммерческой рекламы:

Географический охват целевой аудитории разный, соответственно по ***охватываемой области распространения*** реклама делится на четыре группы:

1. Международная или глобальная – коммерческая реклама, которая включает целевую аудиторию разных стран либо регионов.
2. Национальная или общенациональная– коммерческая реклама, включает целевую аудиторию в масштабах страны.
3. Региональная реклама – коммерческая реклама, включает целевую аудиторию в рамках одного региона.
4. Местная или локальная – коммерческая реклама, включает целевую аудиторию в пределах конкретного района, населенного пункта или города.

Следующим признаком коммерческой рекламы является деление ***по типам рекламоносителей и средств распространения*** или каналы передачи рекламного сообщения. По данным признакам реклама подразделяется на медийную и немедийную, они в свою очередь выделяют свои функциональные группы:

Медийная реклама:

1. Телевизионная реклама;
2. Реклама на радио;
3. Наружная реклама;
4. Транзитная реклама;
5. Интерьерная или внутренняя реклама;
6. Реклама на просторах интерьера;
7. Реклама в прессе.

Немедийная реклама:

1. Рекламные мероприятия;
2. Печатная реклама;
3. Реклама в местах продаж;
4. Прямая реклама.

Коммерческую рекламу классифицируют по решаемым задачам:

Обычно маркетологи выделяют три ключевых группы задач:

1. Информирование – то есть целевая аудитория рекламы должна быть сориентирована данными об объекте рекламы;
2. Убеждение – развитие у целевой аудитории рекламы выбора именно рекламируемого объекта, а не аналогичного у конкурентов.
3. Напоминание – поддержание интереса у целевой аудитории рекламы и осведомленности.

Коммерческая реклама ориентируется на ***определенный типрекламополучателей,*** то есть на свою целевую аудиторию. Выделяют две основные группы:

1. Потребительская реклама – коммерческая реклама, которая нацелена на розничных покупателей (физические лица);

2. Бизнес-реклама – коммерческая реклама, нацеленная на потребителей оптовых рынков, предприятия и организации (юридические лица).

Подводя итог, можно сказать, что коммерческая реклама представляет собой вид, определенный деятельности, результат деятельности, с ключевой целью повышения спроса, благодаря распространению оплаченной ими информации, которая оказывает усиленное воздействие на сознание как массовое, так и индивидуальное, получая заданную реакцию целевой аудитории [1].

Использованные источники:

1. Бове К. Современная реклама / К. Бове, У. Аренс. М, 2003. 403 с.
2. Федотова Л. Н. Реклама в коммуникационном процессе: учебник. М.: Изд. дом «Камерон», 2005. -464 с.
3. Росситер, Дж. Р. Реклама и продвижение товаров / Дж. Р. Росситер, Л. Перси; под ред. Л. А.Волковой; пер. с англ. СПб., 2001.

УДК 332.33

Гилимханова Г. А.
студент
4 курс, факультет «Экономический»
Башкирский Государственный Аграрный Университет
Россия, Уфа
Ахмедина К. Б.
студент
4 курс, факультет «Экономический»
Башкирский Государственный Аграрный Университет
Россия, Уфа

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация: в статье рассматривается основные проблемы налогообложения земельных ресурсов, проводится анализ нарушений земельного законодательства.

Ключевые слова: земельный налог, кадастровая стоимость, не целевое использование, нарушение, штраф.

Gilimkhanova G. A.
student
4 course, faculty "Economic"
Bashkir State Agrarian University
Russia, Ufa
Ahmedina K. B.
student
4 course, faculty "Economic"
Bashkir State Agrarian University
Russia, Ufa

PROBLEMS OF LAND RESOURCE TAXATION

Annotation: the article discusses the main problems of land taxation, analyzes the violations of land legislation.

Keywords: land tax, cadastral value, not intended use, violation, fine.

В Российской Федерации земельные ресурсы считаются одними из самых ценнейших экономических ресурсов, так как никакая страна во всем мире больше не имеет столь необъятные земельные участки. С совершенствованием законодательства и развитием экономики назревают все новые и новые проблемы, связанные с налогообложением земельных участков - все это и предопределяет актуальность выбранной темы исследования.

В Российской Федерации использование земли является платным: либо уплачивается арендная плата, либо земельный налог. [7]

Земельный налог — налог, который уплачивают организации и физические лица, обладающие земельными участками на праве собственности, праве постоянного (бессрочного) пользования или праве пожизненного наследуемого владения. [2]

В соответствии с налоговым кодексом, налоговая база определяется как кадастровая стоимость земельных участков, признаваемых объектом налогообложения. Из этого стоит отметить, что переход к кадастровому исчислению налога на землю повлек за собой ряд проблем.

Одной из этих проблем является то, что земельный налог слабо воздействует на уровень и характер использования земли, не побуждает к использованию более действенных способов земледелия. С помощью налогового регулирования нужно создать условия, при которых будет невозможно иметь неиспользуемые земли или невыгодно их использовать, одновременно появятся надежные финансовые источники для проведения мероприятий по улучшению землепользования. [3]

Так же, довольно часто налогоплательщики в установленный законодательством о налогах и сборах срок сознательно не представляют налоговую декларацию в налоговый орган по месту учета и не понимают важности предоставления декларации. Для того, чтобы усилить действенность и эффективность мер за нарушение законодательства было бы полезно внести изменения в ст. 119 НК РФ и, таким образом, увеличить размер штрафа за непредставление налогоплательщиком в установленный срок налоговой декларации. На сегодняшний день штраф составляет 5% от не уплаченной в срок суммы налога, подлежащей уплате в соответствии с этой декларацией, согласно п. 1 ст. 119 НК РФ. [1] Предлагается увеличить штраф с 5% до 10%.

Практически все обладатели считают, что имея на руках соответствующее свидетельство права собственности на любой земельный участок, можно распоряжаться недвижимым имуществом по своему собственному усмотрению. Отсюда возникает проблема использование ряда земельных участков не по целевому назначению. Собственникам следует

знать, что правовым нарушением считается как не целевое использование, так и вообще неиспользование участка в обозначенных целях. В обоих случаях владельцу будет грозить административное взыскание.

Основная часть земельных нарушений чаще всего связано именно с положениями по видам применения участков. К примеру, была взята земля под ведение сельского хозяйства, но вместо этого возведён жилой дом. [4]

Согласно статистике нарушений законодательства, выявленных в 2016 году, Управлением Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Башкортостан, выявлены следующие нарушения:

1. самовольное занятие земельных участков — 2720;
2. невыполнение предписаний государственного земельного инспектора по вопросам устранения нарушений земельного законодательства — 1107;
3. использование земель не по целевому назначению в соответствии с его принадлежностью к той или иной категории земель и разрешенным использованием — 336;
4. неуплата административного штрафа в нужный срок — 100;
5. непредоставление в государственный орган информации, необходимых для осуществления его законной деятельности — 38;
6. неиспользование земельных участков в целом — 6;
7. другие нарушения — 3563. [6]

Таким образом, народ стремится к сокрытию имеющегося у них имущества. Но в то же время, было бы полезно увеличить ставки земельного налога для пустующих земель и взимать плату за перевод земельных участков из одной категории в другую. Нередко возникают ситуации, когда приобретаются неиспользуемые земли сельскохозяйственного предназначения, вслед за тем обладатели данных участков меняют вид разрешенного использования и осуществляют на них строительство объектов. Тем самым застройщики получают с продажи построенных зданий и сооружений прибыль, а муниципальные образования, в свою очередь, теряют ценные земли, не получая компенсации за это, что отрицательно сказывается на местном бюджете.

Таким образом, исходя из перечисленного выше, можно сделать вывод, что решение данных проблем налогообложения земельных ресурсов имеют все шансы содействовать наращиванию объема налогооблагаемой базы по земельному налогу, поступлений от земельного налога в местные бюджеты и, как следствие, укреплению собственной доходной базы муниципалитетов, увеличению значения их фискальной автономии.

Использованные источники:

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть первая: от 31 июля 1998 г. № 146 – ФЗ : принят Гос. Думой 16 июля 1998г.: одобрен Советом Федерации 17 июля 1998 г.: (в ред. от 27.11.2017 г.) // СПС «Консультант».
2. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть вторая: от 5 авг. 2000 г. № 117 – ФЗ : принят Гос. Думой 19 июля 2000 г.: одобрен Советом

Федерации 26 июля 2000г.: (в ред. от 27.11.2017 г.) // СПС «Консультант Плюс»
3. Аганова И. Г. Оценка перспектив развития земельного налогообложения в России в существующих реалиях // Экономика и социум. 2017. №3(34). С. 26.
4. Гиенко Д.Г. Система управления земельными ресурсами. описание проблем и вариантов их решения (обзорная статья) // Интерэкспо Гео-Сибирь : Экономика и экономические науки. 2012.
5. Каримов И.Я. Направления совершенствования механизма исчисления и уплаты земельного налога в России // Инновационная наука: Экономика и экономические науки. 2016. № 3. С. 119-123.
6. О состоянии и использовании земель в Республике Башкортостан в 2016 году [Электронный ресурс] : государственный (национальный) доклад Управления Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Башкортостан. 2017. С. 220. // URL: https://rosreestr.ru/site/open-service/statistika-i-analitika/zemleustroystvo-i-monitoring-zemel-02/gosudarstvennyy-natsionalnyy-doklad-o-sostoyanii-i-ispolzovanii-zemel-v-respublike-bashkortostan/
7. Ханнанова Т. Р., Балашов Е. В., Кулешова В. П. Рынок земель сельскохозяйственных коммерческих организаций : учеб. пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности 080502 Экономика и управление на предприятии АПК. Уфа : Изд-во БашкгауАстрель, 2007. 295 с.

УДК 4414

Гладкова М.С.
студент
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, Краснодар
Лисица А.А.
студент
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, Краснодар

Gladkova M.S.,
Student bachelor
Kuban State Agrarian University
Russia, Krasnodar
Lisica A.A.
Student bachelor
Kuban State Agrarian University
Russia, Krasnodar

ПРЕЗУМПЦИЯ ДОБРОСОВЕСТНОСТИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА В АПК
PRESUMPTION OF INTEGRITY TAXPAYER IN THE APC

Аннотация: В статье рассматриваются основные положения, касающиеся налогов в агропромышленном комплексе, также презумпции налогоплательщиков, и смежные отрасли, связанные с налоговым правом.

Ключевые слова: Налоги, АПК, презумпция добросовестности, налогоплательщик.

Annotation: The article deals with the main provisions relating to taxes in the agro-industrial complex, as well as the presumption of taxpayers, and related industries related to tax law.

Key words: Taxes, agribusiness, the presumption of good faith, the taxpayer.

В настоящее время агропромышленный комплекс (далее АПК) объединяет в себе несколько отраслей экономики, сосредоточенных на переработке продукции и получении из нее сырья. Соединяет в себе все отрасли хозяйства, содействующие производству сельхозпродукции, ее переработке и доведении до покупателя. Значение АПК огромно, его содержание- обеспечение страны продовольствием и многими иными потребительскими товарами. Все сферы АПК облагаются налогами, которые присуще каждой их них.

Неотъемлемо важной частью налогово-правового механизма является презумпция добросовестности налогоплательщика — исходный принцип налоговых правоотношений. Из ст. 108 НК РФ вытекает, что нельзя считать виновным лицо, пока не будет доказана его виновность; доказывать

виновность должен налоговый орган, а не лицо, которое обязано платить налог; ну и наконец, все те сомнения, которые невозможно устранить трактуются в пользу налогоплательщика. Именно все эти условия и создают презумпцию налогоплательщика. Но сейчас, так как налоговым органам просто не нужно доказывать виновность какого-либо лица, именно налогоплательщику и приходится доказывать то, что он является не виновным.

В Налоговом кодексе РФ (далее НК РФ) имеется статья 54.1, которая учитывается, когда нужно доказать свою невиновность. Сам принцип добросовестности налогоплательщика закреплен в НК РФ (п. 7 ст. 3, п. 6 ст. 108 НК РФ). Данное положение должно соблюдаться и налоговой при вынесении решений, и судами при рассмотрении налоговых споров. Но у налоговых органов есть задача самая важная- увеличение поступлений в бюджет, и именно из-за этого принцип добросовестности налогоплательщика стоит далеко не на первом плане.

Закрепление презумпции добросовестности налогоплательщика в НК РФ создано для того, чтобы налогоплательщики смогли защитить свои права в судебном порядке. При рассмотрении налоговых споров Арбитражный суд должен проанализировать и оценить случаи нарушения налогоплательщиком налогового законодательства, а также недобросовестности/добросовестность субъектов налоговых правоотношений. Данная оценка является в итоге решающим и ключевым положением для признания налогоплательщика виновным в совершении налогового правонарушения. Но НК не отграничивает критерии, по которым действия налогоплательщика признаются добросовестными. Презумпцией добросовестности суд должен пользоваться, когда разрешает налоговые споры, которые несут в себе получение выгоды, и все сведения, которые имеются в налоговой отчетности являются точными и верными. Но положения статьи 65 АПК указывают на то, что доказывать обстоятельства, которые нужны для того, чтобы принять решение, должны налоговые органы. Но налогоплательщики не должны стоять в стороне, а должны оказывать содействие или же опровергать обвинения против них.

Промышленные и сельскохозяйственные предприятия АПК не уплачивают налог на прибыль за первые два года, если осуществляют одновременно и производство, и переработку сельхозпродукции. Но есть одно условие- если выручка должна превышать 70 % общей выручки от реализации продукции (работ, услуг). За третий и четвертый год налог должен составлять 25 и 50% от ставки, которая была установлена. Но здесь также существует одно «но»- выручка должна превышать 90 % общей выручки. Эти положения являются льготными и действуют только в отношении малых предприятий[33].

[33] Федеральный закон от 14 июня 1995 г. N 88-ФЗ "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации" //"Российская газета" // 20 июня 1995 г.

В бюджет также поступают налоги на имущество предприятий. Предприятия по производству, переработке, хранению сельхозпродукции, выращиванию, лову и переработке рыбы и морепродуктов не являются плательщиками налога на имущество в соответствии с п. “б” ст. 4 Закона Российской Федерации от 13.12.91 № 2030-1 “О налоге на имущество предприятий”, но и здесь существует уже так нами полюбившееся «НО»- выручка должна быть не меньше 70 % общей выручки. Если выручка составляет меньше 70 %, то налог необходимо уплатить в срок, который равен 10 дням.

Налог на добавленную стоимость также является важным налогом в сфере АПК. Руководствуясь подпунктом “ц” п. 1 ст. 5 Закона Российской Федерации от 06.12.91 № 1992-1 “О налоге на добавленную стоимость”, НДС снимается с продукции собственного производства колхозов, совхозов и предприятий, которая реализуется в счет натуральной оплаты труда. В соответствии с подпунктом “а” п. 2 ст. 7 суммы налога НДС подлежат вычету из общей налоговой суммы. НДС устанавливается:10 % - по продовольственным товарам, 20 % - по остальным.

Следующей разновидностью налога является плата за землю. После предоставления земельных участков, налог не уплачивается в течении 5 лет[34]. Колхозы и совхозы уплачивают налог, который составляет 20 % от ставки земельного налога. От уплаты освобождаются учебные, опытные, научные организации. Дифференциация сумм налоговых платежей по земельному налогу формально юридически во многом определяются тем, что в качестве способа определения налоговой базы применяется кадастровая оценка земельных участков, проблематика которой традиционно находится в центре внимания исследователей.[35]

Также в АПК существуют **о**тчисления в дорожные фонды- Уплачивается он согласно 70 % за текущий год от доходов предприятия; отчисления в социальные фонды – работодатели уплачивают 20,6 % от общего дохода- в пенсионный фонд, 3,6 % направлено на медицинское страхование, 1,5 % в фонд занятости населения и 5,4 % в фонд социального страхования.

С 1 января 2017 года к сельскохозяйственным товаропроизводителям, имеющим право применять единый сельскохозяйственный налог (далее ЕСХН), отнесены и индивидуальные предприниматели, и организации, оказывающие услуги сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства и животноводства. Федеральный закон от 27.11.2017 г. № 335-ФЗ внес изменения и новые положения в Налоговый кодекс. Часть таких поправок коснулась тех организаций и

---

[34] Закон Российской Федерации от 11 октября 1991 г. N 1738-1 "О плате за землю" // "Российская газета" // 30 октября 1991 г.

[35] Гряда Э.А Государственный земельный кадастр Российской Федерации: Правовой аспект: Дис. …, Краснодар , 2001 г. С. 102-104.

предпринимателей, которые применяют ЕСХН. На 2018 год изменений для плательщиков единого сельскохозяйственного налога не предусмотрено.[36]

Подводя итог вышесказанному, подчеркнем основное- система налогообложения является главным инструментом в сфере АПК. Презумпция невиновности налогоплательщика в АПК является ключевым моментом, так как именно налоговый орган должен доказывать нарушение налогового законодательства в данной сфере. Необходимо также тщательно спланировать развитие налоговой политики в агропромышленном комплексе, как минимум на 10 лет вперед, так как это является самой эффективной мерой для пресечения правонарушений налогоплательщика.

Использованные источники:

1. Часть первая Налогового кодекса Российской Федерации от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ / "Российская газета" от 6 августа 1998 г.
2. Часть вторая Налогового кодекса Российской Федерации от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ / "Российская газета" от 10 августа 2000 г.
3. Закон Российской Федерации от 11 октября 1991 г. N 1738-1 "О плате за землю" // "Российская газета" // 30 октября 1991 г.
4. Федеральный закон от 14 июня 1995 г. N 88-ФЗ "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации" //"Российская газета" // 20 июня 1995 г.
5. Гряда Э.А Государственный земельный кадастр Российской Федерации: правовой аспект: Дис. … к.ю.н., Краснодар, 2001 г.
6. Чернов Ю.И., Иваненко И.Н., Пенькова А.С. Налогово-правовые и административно-правовые аспекты стимулирования развития сельского хозяйства в Российской Федерации // British Journal for Social and Economic Research. 2017. Т. 2. № 6.

[36] Чернов Ю.И., Иваненко И.Н., Пенькова А.С. Налогово-правовые и административно-правовые аспекты стимулирования развития сельского хозяйства в Российской Федерации // British Journal for Social and Economic Re-search. 2017. Т. 2. № 6. С. 27-28.

УДК 336.22

Глазова О.Н.
студент
4 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Направление «Организация работы органов государственного и муниципального управления»
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург
Джибладзе А.А.
4 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Направление «Организация работы органов государственного и муниципального управления»
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Гилева И.С.
Кандидат социологических наук, Доцент
Glazova O.N.
Student
4 course, faculty "State and municipal management"
Direction "Organization of work of state and municipal government"
Ekaterinburg branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Ekaterinburg
Dzhibladze A.A.
4 course, faculty "State and municipal management"
Direction "Organization of work of state and municipal government"
Ekaterinburg branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Ekaterinburg
Scientific director: Gileva I.S.
Candidate of Sociological Sciences, Associate Professor
Russia, Ekaterinburg

БИЗНЕС В INSTAGRAM – ПРОБЛЕМА ИЛИ ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ САМОЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ?
IS INSTAGRAM BUSINESS A PROBLEM OR AN OPPORTUNITY FOR THE SELF-EMPLOYED POPULATION OF RUSSIA?

Аннотация: в статье рассматривается понятие «самозанятое население», его проблемы и сущность. Выявляется влияние социальных сетей на рост количества самозанятого населения. Также анализируются возможности и преимущества социальных сетей для развития малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: самозанятое население, интернет – занятость, Instagram.

Annotation: The article discusses the concept of "self-employed population", its problems and nature. The influence of social networks on the growth of the number of self-employed population is revealed. It also analyzes the opportunities and benefits of social networks for the development of small and medium-sized businesses.

Key words: self employed, internet employment, Instagram.

В настоящее время в связи с принятием Указа Президента «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» актуализировалась деятельность государственных органов власти в отношении самозанятых граждан[37]. В целях обеспечения устойчивого роста доходов населения, снижения уровня бедности государство планирует реализовывать комплекс мер по поддержке малого и среднего предпринимательства и поддержке предпринимательской инициативы.

Другим важнейшим качеством современной экономической системы можно назвать активное развитие и совершенствование интернет - технологий, что неизбежно приводит к формированию новых организационных и институциональных структур во всех сферах жизни современного общества.

Наиболее актуальной из создающихся структур является новая форма трудовых отношений – интернет занятость. Именно благодаря этому ресурсу субъекты малого и среднего бизнеса имеют возможность не только снизить собственные расходы на рекламу, продвижение, и сбыт своего товара, но и упростить взаимодействие с потребителями с помощью различных социальных сетей, которые позволяют создавать виртуальные магазины, шоурумы и многое другое, заменяя при этом привычную экономическую инфраструктуру. Такая форма взаимодействия между продавцом и покупателем становится все более популярной, что, безусловно, влияет на развитие и эффективное функционирование бизнес - сферы, с одной стороны, происходит расширение видов экономической деятельности, с другой стороны, усугубляется проблема самозанятого населения.

Рассмотрим понятие самозанятых граждан подробнее. В 2017 году Министерство Юстиции совместно с Министерством финансов, Министерством экономического развития и Министерством труда подготовил проект федерального закона «О внесении изменений в ст. 2 Закона РФ от 19.04.1991 N 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации».

[37] Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [Электронный ресурс]. URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71837200/#ixzz5YeLNwDWm (дата обращения 01.12.2018)

Проект закона устанавливает, что самозанятыми признаются лица, которые отвечают следующим критериям[38]:

1. осуществляют основанную исключительно на личном участии предпринимательскую деятельность по продаже произведенных ими товаров, оказанию услуг, выполнению работ для физических лиц, в том числе во время, свободное от исполнения обязанностей по трудовому договору;
2. не зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей;
3. представили уведомления об осуществлении указанной деятельности в налоговый орган в соответствии с законодательством о налогах и сборах.

Также проект выделяет основное определение самозанятого населения, в свою очередь – это физическое лицо, самостоятельно осуществляющее на свой риск основанную на личном трудовом участии деятельность по оказанию услуг, выполнению работ для физических лиц, направленную на систематическое получение прибыли; не зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя; не имеющее наемных работников[39].

В общих чертах самозанятые лица - это физические лица, получающие доходы от деятельности, при осуществлении которой они не имеют работодателя и не привлекают наемных работников по трудовым договорам.

Таким образом, проблема самозанятости заключается в постоянном росте числа трудоспособного населения, отдающего предпочтения заниматься предпринимательской деятельностью в тени. Количество самозанятых в России исчисляется миллионами, но официально подтвержденных данных нет, поэтому эта цифра всегда плавающая. Так, Росстат фиксирует теневую занятость — это и ИП, и работающие без оформления, и получающие часть зарплаты в конверте, и самозанятые, таких насчитывается около 20 млн. человек.

Фонд обязательного медицинского страхования считает самозанятыми 15 млн. человек. Это те люди, которые обращаются за медицинской помощью, утверждая, что имеют работу, но за них никто не отчисляет страховых взносов.

Между тем, Налоговым кодексом Российской Федерации установлено, что самозанятыми в России являются три категории лиц, осуществляющие такие виды деятельности, как[40]:

- присмотр и уход за детьми, больными лицами, лицами, достигшими возраста 80 лет, а также иными лицами, нуждающимися в постоянном постороннем уходе по заключению медицинской организации;

---

[38] Проект Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу определения статуса самозанятых граждан» (подготовлен Минюстом России 29.05.2018)

[39] Проект Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу определения статуса самозанятых граждан» (подготовлен Минюстом России 29.05.2018)

[40] Информация ФНС России «О постановке на учет самозанятых граждан» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216495/(дата обращения 01.12.2018)

- репетиторство;
- уборка жилых помещений, ведение домашнего хозяйства.

А как же быть с теми, кто ежедневно оказывает другим гражданам различные услуги: помогает вести домашнее хозяйство, занимается с детьми, присматривает за пожилыми родственниками, делает маникюр на дому, шьет платья для детских праздников, печет торты на заказ?

При всем многообразии занятий, этих людей объединяет то, что работают они сами на себя, за свой труд получают деньги от физических лиц и не регистрируются в качестве индивидуальных предпринимателей.

Сейчас вышесказанные 3 категории самозанятых лиц могут сообщить о себе в Федеральную налоговую службу (ФНС) и воспользоваться налоговыми каникулами, которые действуют с 2017 года. По данным на 1 апреля 2018 года, это сделали всего 1289 человек[41].

Предполагается, что по окончании налоговых каникул, которые государство планирует продлить на весь 2019 год, самозанятые должны прекратить заниматься своей деятельностью, стать индивидуальными предпринимателями или уплачивать НДФЛ по ставке 13% со своего дохода. Но главная проблема заключается в том, что большинство самозанятых не стремится показывать свои доходы, боясь, что в будущем правила изменятся и фискальные платежи возрастут, поэтому зачастую выбирают теневую форму осуществления предпринимательской деятельности, которая приносит им неплохой доход без вычета налогов.

Стоит отметить, что обязанность регистрации в качестве юридического лица полностью не искоренит проблему большого количества самозанятых в России, так как перечень видов деятельности самозанятого населения не исчерпывающий, поэтому необходимо расширить этот список, добавляя такие виды предпринимательской деятельности, как пошив, ремонт одежды, оказание бытовых, косметических услуг, приготовление различных блюд на заказ.

Для составления полного перечня видов экономической деятельности, которыми занимается самозанятое население стоит отслеживать их бизнес - аккаунты по ключевым словам в социальных сетях.

Самыми распространенными средствами взаимодействия с потенциальными покупателями на данный момент являются социальные сети (ВКонтакте, Одноклассники, Instagram и многие другие).

Развивающиеся субъекты малого и среднего предпринимательства используют данные социальные сети в целях продвижения собственного бизнеса за счет таких инструментов, как официальная реклама, конкурсы, хэштеги, помогающие пользователям социальной сети найти именно ваш продукт.

---

[41] Какие налоги будут платить няни, репетиторы и уборщицы [Электронный ресурс]. URL: https://tass.ru/ekonomika/4965850 (дата обращения 01.12.2018).

Также появляется все больше людей, занимающихся торговлей не выходя из дома с помощью интернет ресурсов. Безусловно, данный факт развивает предпринимательскую деятельность, увеличивает коммуникационные связи, делает партнерские отношения более удобными для людей, но на фоне этих положительных последствий стремительно растет проблема самозанятого населения, так как Интернет-занятость может проявляться не только в качестве наёмного труда, но и в форме независимой профессиональной деятельности.

Наиболее популярной интернет - площадкой для самозанятого населения стал информационный портал – Instagram, в котором люди создают собственные рабочие аккаунты, с помощью которых принимают заказы, продают различные товары и услуги.

Обратим внимание на динамику численности зарегистрированных пользователей, которая с каждым годом стремительно растет и точных данных о структуре аудитории Instagram никто не знает. Фейсбук, владелец данной социальной сети, неохотно делится этой информацией. Последние официальные данные датируются апрелем 2017 года — 700 млн. человек по всему миру. Оценка общей численности российского Instagram колеблется от 15 до 30 млн. человек[42]. Сколько человек из этого числа имеет определенный заработок, благодаря работе онлайн, вычислить крайне сложно.

Стоит отметить, что для многих самозанятых их бизнес вырос из хобби. Руководитель Центра экспертизы и аналитики проблем предпринимательства «Опоры России» Олеся Сапа приводит популярный на сегодняшний день пример причин увеличения количества самозанятых людей, для которых бизнес является увлечением, говоря, что человек шил одежду, она пользовалась спросом, и хобби становилось основным видом деятельности, а затем люди свои товары и услуги начинали продвигать в Instagram и других соцсетях[43].

Поэтому на фоне возрастающей актуальности и востребованности данной социальной сети за счет простых механизмов продвижения и продажи товаров и услуг наблюдается стремительный рост теневой занятости населения, которая негативно отражается на экономическом состоянии России.

В качестве основных рекомендаций, можно выделить следующие: осуществление процесса регистрации и ведения бизнес - профиля в социальных сетях на более жестких условиях с целью осуществления обязательной процедуры регистрации самозанятого в качестве индивидуального предпринимателя, а также расширение списка экономических видов деятельности, которыми занимается самозанятое население, путем поиска наиболее популярных бизнес - страниц.

---

[42] Аудитория Инстаграм в России — исследование 2017 [электронный ресурс]. URL: https://ru.epicstars.com/auditoriya-instagram-v-rossii-issledovanie-2017/ (дата обращения 01.12.2018).

[43] Какие налоги будут платить няни, репетиторы и уборщицы [электронный ресурс]. URL: https://tass.ru/ekonomika/4965850 (дата обращения 01.12.2018).

В заключении отметим, что отвечая на главный вопрос «Бизнес в Instagram – проблема или возможность для самозанятого населения России», стоит сказать, что Instagram – это прекрасная возможность для продвижения и развития любого бизнеса, у которого есть что показать и предложить своим потенциальным клиентам. Правильное использование этого ресурса позволит найти общий язык с клиентами, осознать их нужды и потребности и, разумеется, продать свою продукцию либо услуги. Но стоит учитывать и нововведения для самозанятого населения, которое активно пользуется различными социальными сетями для продажи определенного вида товаров и услуг, поэтому бизнес в Instagram является и возможностью и проблемой. Сам факт официального закрепления статуса самозанятых с одной стороны ужесточает ведение скрытой предпринимательской деятельности, а с другой стороны дает большие возможности для развития своего дела с помощью государственной поддержки малого и среднего предпринимательства в виде беспроцентных займов и кредитов.

Законное осуществление предпринимательской деятельности повышает конкурентоспособность фирмы, а использование социальных сетей для эффективного продвижения своего товара ведет к расширению рынков сбыта и в целом благоприятно влияет на развитие предпринимательской деятельности в России.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [Электронный ресурс]. URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71837200/#ixzz5YeLNwDWm (дата обращения 01.12.2018)
2. Проект Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу определения статуса самозанятых граждан» (подготовлен Минюстом России 29.05.2018)
3. Информация ФНС России «О постановке на учет самозанятых граждан» [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216495/(дата обращения 01.12.2018)
4. Какие налоги будут платить няни, репетиторы и уборщицы [Электронный ресурс]. URL: https://tass.ru/ekonomika/4965850 (дата обращения 01.12.2018).
5. Аудитория Инстаграм в России — исследование 2017 [Электронный ресурс]. URL: https://ru.epicstars.com/auditoriya-instagram-v-rossii-issledovanie-2017/ (дата обращения 01.12.2018).

УДК 347.214.2

Глазова О.Н.
студент 4 курс
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Направление «Организация работы органов государственного и муниципального управления»
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург
Джибладзе А.А.
4 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Направление «Организация работы органов государственного и муниципального управления»
Уральский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Семенов Я.
Кандидат юридических наук, Доцент
Glazova O.N.
Student
4 course, faculty "State and municipal management"
Direction "Organization of work of state and municipal government"
Ekaterinburg branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Ekaterinburg
Dzhibladze A.A.
4 course, faculty "State and municipal management"
Direction "Organization of work of state and municipal government"
Ekaterinburg branch of Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Ekaterinburg
Scientific director: Semenov Y. I.
Candidate of Law, Associate Professor
Russia, Ekaterinburg

ОСОБЕННОСТИ ОБОРОТА ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА КАК ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА
FEATURES OF THE ARRANGEMENT OF LAND

Аннотация: В статье рассматриваются виды недвижимых вещей, в качестве примера для описания недвижимых вещей и их особенностей взят земельный участок. Далее раскрываются особенности оборота земельного участка, также анализируется земельный участок как объект недвижимого имущества.

Ключевые слова: недвижимые вещи, земельный участок, оборотоспособность.

Abstract: The article discusses the types of real estate, as an example for the description of real estate and their features taken land. Further features of the turnover of the land plot are revealed, the land plot is also analyzed as an immovable property.

Key words: immovable things, land, turnover.

В современном мире одним из актуальных объектов гражданских прав является недвижимость. Под понятием «недвижимость» традиционно стоит рассматривать землю, а также постоянно закрепленные на ней здания, сооружения, объекты незавершенного строительства.

Для более подробного обоснования этого термина обратимся к ст. 130 ГК РФ, согласно которой к недвижимым вещам в первую очередь относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, при перемещении которых будет нанесен ущерб, после чего их использование будет невозможным.

Также согласно ст. 130 ГК РФ, к недвижимым вещам относятся воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, жилые и нежилые помещения.

Таким образом, мы видим, что перечень объектов, которые относятся к недвижимым вещам достаточно обширный, поэтому следует разграничить эти виды недвижимых вещей для четкого понимания особенностей их гражданского оборота.

Для более подробного рассмотрения особенностей оборота недвижимого имущества рассмотрим земельный участок в качестве объекта гражданских правоотношений.

Земельный участок является объектом гражданских прав, поэтому юридические особенности, предусмотренные для данных объектов, устанавливаются гражданским законодательством[44]. Именно поэтому важно представить систему особенностей, которые определены для земельных участков на законодательном уровне. Отсюда следует, что для выявления этих свойств, необходимо определить, какие юридически значимые особенности, присущи для земельных участков в отличие от других объектов гражданских прав. Затем важно отметить отличительные особенности земельных участков как недвижимых вещей от других видов вещей, а также проанализировать свойства земельных участков как объекта недвижимости.

Как отмечалось ранее, земельный участок относится к объектам гражданских прав, поэтому они обладают оборотоспособностью, а именно согласно ст. 129 ГК РФ, объекты гражданских прав могут свободно отчуждаться, или переходить от одного лица к другому в порядке универсального правопреемства либо иным способом, если они не ограничены в обороте.

[44] Гражданское право: в 2 т. / отв. ред. Е. А. Суханов. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2004. Т. 1.

В соответствии со ст. 129 ГК РФ, от иных объектов гражданских прав земельный участок отличается тем, что может отчуждаться или переходить от одного лица к другому только в той мере, в какой их оборот допускается законами о земле и других природных ресурсах.

Особенность земельного участка как вещи определяется проведением процесса индивидуализации данного объекта путем описания границ, согласно установленному законодательству.

Также стоит отметить, что в соответствии со ст. 271 и 552 ГК РФ, земельные участки находятся в постоянном взаимодействии и неделимости с тем имуществом, которая располагается на данном участке. Далее проанализируем эту взаимосвязь:

- Согласно ст. 552, в случае продажи строения или здания другому лицу одновременно с передачей права собственности на такую недвижимость передаются права на земельный участок, занятый такой недвижимостью и необходимый для ее использования. При этом, стоит отметить, что в случае продажи такой недвижимости покупатель приобретает право пользования данным объектом недвижимости по содержанию равное с тем, что было у продавца этой недвижимости.
- В соответствии со ст. 132 ГК РФ, земельные участки рассматриваются как имущественные комплексы, поэтому недвижимость, закрепленная на определенном земельном участке, предполагает совместное использование.
- Согласно ст. 35 ЗК РФ и ст. 552 ГК РФ, земельный участок определяется как принадлежность главной вещи – здания, строения.

Как сказано в ст. 130 ГК РФ, что земельные участки относятся к объектам недвижимости, поэтому стоит отметить еще одно свойство земельного участка как вещи – это неперемещаемость[45]. Отсюда следует, что, так как земельный участок относится к объектам недвижимости, то ему свойственен тот перечень юридических особенностей, которые присущи для недвижимых вещей, рассмотрев действующее законодательство, следует определить ряд этих свойств:

- Согласно ст. 131 ГК РФ, вещные права на недвижимость в данном случае на земельный участок, а именно их ограничения, возникновение, переход и прекращение подлежат государственной регистрации.
- В соответствии со ст. 223 ГК РФ, переход права собственности на приобретаемый объект недвижимости к покупателю происходят в момент государственной регистрации перехода права.

Далее следует отметить свойства земельных участков, отличающих их от других видов недвижимости, они заключаются в перечне прав, которыми обладает собственник земельного участка.

[45] Скворцов О. Ю. Понятие недвижимости в гражданском праве // Правоведение. 2002. № 4. С. 135.

Во – первых, собственник имеет право использовать для личных нужд имеющиеся на земельном участке ресурсы. Это еще раз доказывает неразрывность между земельным участком и тем, что на нем содержится. Кроме того, согласно ст. 136 ГК РФ, плоды, продукция, доходы, полученные в результате использования вещи, независимо от того, кто использует такую вещь, принадлежат собственнику вещи, если иное не предусмотрено законом.

Во – вторых, согласно ст. 236 ГК РФ, собственник земельного участка имеет право строить на нем здания и сооружения, производить их перестройку или снос, разрешать строительство на своем участке другим лицам, таким образом, осуществляя свое правомочие пользования вещью.

Основным отличием земельных участков от других видов недвижимости является, что данные объекты не передаются субъектам гражданского права на праве хозяйственного ведения или оперативного управления.

Таким образом, в заключение следует отметить, что в целом объекты недвижимости имеют перечень особенностей, которые характеризуют их правовой режим в гражданском законодательстве. Вышеприведенная система особенностей оборота земельного участка определяют его не только в качестве объекта недвижимости, но и как объекта гражданских прав.

Использованные источники:

1. Гражданское право: в 2 т. / отв. ред. Е. А. Суханов. 2-е изд., перераб. и доп. М., 2004. Т. 1.
2. Скворцов О. Ю. Понятие недвижимости в гражданском праве // Правоведение. 2002. № 4. С. 135.

УДК 336.645

Глазова В.А.
студент магистратуры
3 год обучения, институт экономики и финансов
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

РИСКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО АУТСОРСИНГА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассматриваются риски использования финансового аутсорсинга на промышленном предприятии. Автором выделены риски внутренней среды аутсорсера и на риски внутренней среды аутсорси. Риски также могут быть связаны как с недостаточной проработкой регулирования деятельности финансового аутсорсинга на государственном уровне, так и с пробелами, неточностями и несостыковками в действующем бухгалтерском и налоговом законодательстве. Как показал анализ, риски внешней среды заказчика в части влияния внешних факторов, не связанных с рисками внутренней среды исполнителя, можно уменьшить путем грамотного выбора поставщика услуг и мониторинга изменений внешней среды в части законодательства и финансового благополучия аутсорсера по ключевым параметрам с заданной периодичностью.

Ключевые слова: аутсорсинг, финансовый аутсорсинг, промышленные предприятия, риски внутренней среды аутсорсера, риски внутренней среды аутсорси.

Glazova V.A.,
graduate student
3 year of study, Institute of Economics and Finance
Volgograd State University
Russia, Volgograd

FINANCIAL OUTSOURCING RISKS AT THE INDUSTRIAL ENTERPRISE

Annotation: The article discusses the financial outsourcing risks at the industrial enterprise. The author highlighted the risks of the internal environment of the outsourcer and the risks of the internal environment of the outsourcing. Risks can also be associated with both insufficient development of financial outsourcing activities regulation, as well as gaps, inaccuracies and inconsistencies in the current accounting and tax legislation. As the analysis showed, the risks of the customer's external environment in terms of the influence of external factors that are not related to the risks of the contractor's internal environment can be reduced by competently selecting the service provider and monitoring changes in the external environment in terms of legislation and the

financial well-being of the outsourcer according to key parameters at specified intervals.

Key words: outsourcing, financial outsourcing, industrial enterprises, risks of the internal environment of the outsourcer, risks of the internal environment of outsourcing.

Постоянно растущая конкуренция заставляет компании различных отраслей экономики повышать эффективность производства и сокращать издержки. При этом предприятиям зачастую для укрепления своих позиций приходится прибегать к внешней помощи.

Аутсорсинговые услуги, успешно применяемые на Западе, сегодня находят своего потребителя и в России в связи с возрастающей на рынке конкуренцией, требующей от субъектов предпринимательства роста эффективности производства и сокращения издержек. Использование механизма аутсорсинга позволяет отдать часть производственных процессов сторонним организациям и сконцентрироваться на основном виде деятельности.

В российском законодательстве понятие аутсорсинга отсутствует. Под аутсорсингом обычно понимается передача непрофильных функций субъекта внешним исполнителям, специализирующимся в конкретной области и обладающим знаниями, опытом и соответствующим техническим оснащением, на договорной основе.

Одним из успешно применяемых инструментов ведения бизнеса за рубежом и в нашей стране является финансовый аутсорсинг, который позволяет, в первую очередь, промышленным предприятиям делегировать осуществление бухгалтерской и иной финансовой деятельности.

Согласно исследованиям, проведенным компанией HFS Research при поддержке KPMG, размер рынка финансового аутсорсинга (F&A) в 2013 году составил 30,4 миллиардов долларов, а прогноз роста мирового рынка финансового аутсорсинга в период с 2017 по 2021 год составил 6 % в год[46].

Наиболее крупными и стабильными игроками на российском рынке услуг финансового аутсорсинга с точки зрения показателей рэнкинга традиционно являются Интеркомп, БДО Юникон, Интерком-Аудит и Кадровый холдинг АНКОР.

Все услуги, оказываемые аутсорсером в части финансового аутсорсинга, можно также разделить на три уровня. На первом уровне аутсорсеру передается обработка простых рутинных операций (участков учета), при осуществлении которых не требуется глубокое знание специфики деятельности конкретной организации. Например, обработка авансовых отчетов, расчет заработной платы, сверки с контрагентами и т. п. При этом аутсорсер не имеет никаких самостоятельных полномочий:

[46] Multi-Process F&A BPO Market Size and Forecast 2017 – 2021/ Barbra McGann, Jamie Snowdon, Hema Santosh, Saurabh Gupta URL:https://www.hfsresearch.com/market-analyses/multi-process-fa-bpo-market-size-and-forecast-2017-2021

заказчик передает схему взаимодействия, порядок расчетов и всю необходимую информацию. Аутсорсер несет ответственность только в части соответствия оказанных услуг заявленным требованиям. Ответственность за результат всего процесса остается на заказчике. В этом случае риски заказчика связаны с некачественной работой конкретных сотрудников.

На втором уровне аутсорсеру поручаются более сложные процессы и передаются соответствующие полномочия. Например, заказчик передал на аутсорсинг все учетные функции, за исключением подготовки и сдачи отчетности, а также уплаты налогов. При этом с целью обеспечения качественного результата оказания услуг полномочия аутсорсера были расширены в части форм, методов и периодичности контроля за обработкой учетных документов и информации. Однако и в этом случае ответственность за результат всего процесса также остается на заказчике. Здесь к рискам первого уровня добавляются риски, связанные с некорректной работой системы менеджмента качества аутсорсера.

Например, аутсорсер во внутренних регламентах может установить недостаточно частый выборочный контроль результатов работы отдельных сотрудников, что не позволит своевременно выявлять критичные проблемы.

На третьем уровне аутсорсер получает в управление весь процесс осуществления учетных функций, полномочия и несет за это всю полноту ответственности. На этом уровне риски заказчика максимальны[47].

По источнику возникновения риски использования финансового аутсорсинга промышленными предприятиями можно разделить на риски внутренней среды аутсорсера и на риски внутренней среды аутсорси. Риски внутренней среды аутсорсера и аутсорси в большинстве случаев связаны с человеческим фактором. Даже при корректном выборе аутсорсера и выстроенном взаимодействии аутсорсер — аутсорси вновь принятый на работу сотрудник к заказчику или исполнителю при недостатке требуемых знаний и качеств может разрушить выстроенные процессы как частично, так и полностью. Риски также могут быть связаны как с недостаточной проработкой регулирования деятельности финансового аутсорсинга на государственном уровне, так и с пробелами, неточностями и несостыковками в действующем бухгалтерском и налоговом законодательстве.

Автором выделены следующие риски внутренней среды аутсорсера:

1. Низкий профессионализм работников исполнителя и низкое качество коммуникаций.
2. Нарушение конфиденциальности сотрудниками аутсорсера намеренно или по неосторожности.
3. Навязывание избыточных услуг и завышение стоимости в случае отсутствия у заказчика сотрудников, разбирающихся в сути финансового

[47] Развитие предпринимательства в сфере финансового аутсорсинга/Золотарева С., Календжян С. // Проблемы теории и практики управления. – 2016. - № 9.

аутсорсинга при одновременном пренебрежении этикой оказания услуг сотрудниками исполнителя.

4. Перестраховка при уплате налогов и сборов аутсорсером с целью избегания штрафных санкций.

5. Неадекватное управление аутсорсинговой компанией может привести к мошенничеству и судебным тяжбам с последующим банкротством аутсорсера.

Источниками рисков внутренней среды заказчика могут выступать непонимание сути финансового аутсорсинга и сопротивление персонала заказчика при переходе на новую модель работы. Изменение условий труда связано с необходимостью изучать новые процессы и привыкать к ним, что вызывает дискомфорт в работе сотрудников заказчика, ассоциируется с получением ими дополнительной нагрузки. Очень часто приоритетом ставится экономия в денежном выражении без учета других, не менее весомых преимуществ. В дополнение к этому расчет экономии от использования услуг финансового аутсорсинга иногда производится некорректно. Так, например, стоимость аутсорсинга сравнивают с заработной платой бухгалтерии без учета налогов на фонд оплаты труда, не говоря уже об учете косвенных расходов.

Неадекватные или завышенные ожидания сильно осложняют процесс получения качественных услуг и разочаровывают заказчиков. Наиболее распространенным ожиданием является отсутствие необходимости контроля за процессом осуществления учетных функций на аутсорсинге.

Кроме этого, одним из рисков внутренней среды аутсорси можно назвать выбор невыгодной модели оказания услуг, проблемы ценообразования. Поскольку рынок услуг финансового аутсорсинга еще молод, модели оказания услуг еще не устоялись как по содержательному наполнению, так и по ценообразованию. Например, некоторые заказчики предпочитают фиксированную стоимость оказания услуг, поскольку она дает иллюзию большей управляемости стоимостью. Здесь подстерегают три проблемы.

Первая – фиксированная стоимость изначально дороже почасовой оплаты, потому что аутсорсер подстраховывается на случай роста объемов документов у заказчика и закладывает дополнительную «подушку безопасности». Эта модель особенно невыгодна при сокращении объемов бизнеса заказчика.

Вторая – вы имеете дело с неопытным поставщиком услуг, который сам не понимает сути ценообразования и предлагает действительно фиксированную стоимость.

Третья – фиксированная стоимость является иллюзией, потому что в перечне работ поставлены ограничения на количество часов и операций, поэтому любое превышение будет оплачиваться сверху на основании почасовой тарификации.

Недостаточная проработка условий договора в условиях слабо развитого законодательства и начальной стадии развития рынка услуг финансового аутсорсинга существенного повышает риски получения некачественных услуг.

Крупные заказчики могут навязывать невыгодные условия контракта аутсорсинговым компаниям. Наиболее распространено навязывание фиксированной стоимости. Аутсорси не понимают, что аутсорсинговая компания – это партнер, с которым заказчик будет идти рука об руку долгое время, рассчитывая на повышение своих конкурентных преимуществ. При таких исходных данных желание «отжать» у аутсорсера по максимуму приведет к низкому качеству и, в конечном счете, к разрыву контакта по инициативе исполнителя или заказчика[48].

Кроме перечисленных внутренних рисков аутсорси, важно отметить также риск некорректной передачи финансовых процессов. Перед тем как начинается собственно оказание услуг, должна произойти приемка-передача финансового процесса от заказчика к исполнителю. От корректности прохождения этого этапа зависит дальнейшее качество услуг, особенно в случае передачи на финансовый аутсорсинг процессов крупных организаций. Очень важно наличие инструкций для сотрудников исполнителя, которые описывают нюансы учета, обмена документами и информацией с заказчиком и третьими лицами. К сожалению, написанием инструкций часто пренебрегают.

Иногда, при передаче финансовых функций на аутсорсинг, заказчик оставляет в штате главного бухгалтера, финансового директора и (или) финансового контролера для решения глобальных задач и осуществления эффективного контроля за деятельностью аутсорсера. Такая модель не очень привычна для этой категории руководителей и у некоторых из них возникает желание набрать собственный штат подчиненных, который можно только получить с помощью дискредитации работы аутсорсера.

Основные положения, которые необходимо раскрыть при заключении контракта и формировании регламента взаимодействия:

Описание предмета договора и требований к оказанию услуг, которые будут отражать цели и задачи проекта финансового аутсорсинга.

Назначение и замещение ответственных лиц сторон контракта.

Правила обмена документами и информацией.

Стоимость: правила формирования, порядок оплаты и основания изменения стоимости.

Порядок контроля за качеством услуг и приемка.

Уровень сервиса.

Ответственность сторон: границы, исключения и ограничения.

Правила разрешения конфликтных ситуаций и расторжение договора.

[48] Развитие предпринимательства в сфере финансового аутсорсинга/Золотарева С., Календжян С. // Проблемы теории и практики управления. – 2016. - № 9.

В процессе оказания услуг, в том числе при попытках решения выявленных проблем, может развиться конфликтная ситуация, которую можно эффективно разрешить с помощью работы согласительной комиссии через консультационные совещания, поскольку лица, принимающие решения с обеих сторон, как правило, не обладают необходимой для принятия решения экспертизой.

Для проведения консультационного совещания собираются члены команд со стороны заказчика и исполнителя и происходит поиск взаимоприемлемого решения, которое должно быть принято в формате выгодности обеим сторонам (WIN-WIN), и только в случае фиаско работы согласительной комиссии следующим шагом должен стать сбор документов и информации для начала судебного процесса.

Всеми выше перечисленными рисками можно в той или иной степени управлять. Риски внешней среды заказчика в части влияния внешних факторов, не связанных с рисками внутренней среды исполнителя, можно уменьшить путем грамотного выбора поставщика услуг и мониторинга изменений внешней среды в части законодательства и финансового благополучия аутсорсера по ключевым параметрам с заданной периодичностью.

Использованные источники:

1. Календжян С. О., Золотарева С. Е. Аутсорсинг и делегирование полномочий в сфере корпо-ративных финансов // Корпоративный менеджмент и бизнес-образование: Сборник научных статей. Вып. 2. С. 85–102 / Под. ред. С. О. Календжяна, Е. С. Яхонтовой. М.: МАКС Пресс, 2016.
2. Лактионова О. Е. Методологические основы финансового аутсорсинга в управлении фи-нансами хозяйствующих субъектов. Формирование базовой концепции // Российское пред-принимательство. –2015. – Т. 16. Â 4 (274). – С. 531–540.
3. Лактионова О.Е. Тренды глобального финансового аутсорсинга как инструмента в управлении финансами // Вестник Финансового университета. – 2015. – № 5. – С. 63–72.
4. Развитие предпринимательства в сфере финансового аутсорсинга/Золотарева С., Календжян С. // Проблемы теории и практики управления. – 2016. – № 9.
5. Multi-Process F&A BPO Market Size and Forecast 2017 – 2021/ Barbra McGann Jamie Snowdon Hema Santosh Saurabh Gupta [Электрооный ресурс] Режим доступа: https://www.hfsresearch.com/market-analyses/multi-process-fa-bpo-market-size-and-forecast-2017-2021

УДК 81-2

Гнусарькова Е.В.
студентка историко-филологического факультета
ФГАОУВО «Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского»
Россия, г. Арзамас

ЛИНГВОКУЛЬТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКОГО ЮМОРА (НА ПРИМЕРЕ ВЫСТУПЛЕНИЙ STAND-UP КОМИКОВ)

Аннотация: Английский юмор является одним из самых загадочных явлений. Его можно отнести к особому течению мировой культуры. Для англичан это часть их повседневной жизни. Но для других народов английский юмор достаточно специфичный, основанный на многих аспектах, таких как игра слов, самоирония и прочие каламбуры. Целью данной работы является изучение особенностей английского юмора на примере выступлений stand-up комиков. В работе были использованы такие методы исследования как: анализ, обобщение, классификация, описание, интерпретация.
Ключевые слова: английский юмор, stand-up, типология английского юмора, сложности перевода.

Gnusarkova E.V.
A student of the Faculty of History and Philology
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education "National Research Nizhny Novgorod State University. N.I. Lobachevsky »
Russia, Arzamas town

LINGUOCULTURAL PECULIARITIES OF ENGLISH HUMOR (ON THE EXAMPLE OF STAND-UP COMICIAN STATEMENTS)

Abstract: English humor is one of the most mysterious phenomena. It can be attributed to the special flow of world culture. For the English, this is part of their daily life. But for other peoples, English humor is quite specific, based on many aspects, such as game words, self-irony and other puns. The purpose of this work is to study the peculiarities of English humor on the example of stand-up comedians. In the work were used such research methods as: analysis, synthesis, classification, description, interpretation.
Key words: English humor, stand-up, typology of English humor, translation difficulties.

В юморе важную роль играет культурологический аспект, так как человек за основу для шуток берёт реалии в которых он живёт. Бывает трудно понять юмор другого народа из-за различий в образе мышления, традициях и жизненных ценностях. Например, русские считают английский юмор своеобразным, очень распространён стереотип о том, что английские шутки не смешные. Но ведь для того, чтобы понять английский юмор, нужно близко познакомиться с языком и культурой этого народа. В настоящее время комедийный жанр открывает всё больше «запрещённых» тем, появляются такие программы как Comedy Club, Stand Up, Открытый

микрофон и другие. Англичане умело используют иронию применяя её не только к человеку, но и к обстоятельствам в которых они оказываются. Например, как в легкой, юмористической повести Джером К. Джерома «Трое в лодке, не считая собаки» (англ. «Three men in a boat») [1]

Английский юмор – это явление которое охватывает различные стороны жизни носителей языка (традиции, быт, культура и т.д.), он выражается с помощью таких приёмов как шутка, сатира, ирония и другие. Но многие английские шутки не подлежат переводу так как построены на определённом сочетании звуков или слов. Например: to be or not to be – that is the fate, too beer or not too beer – question of the time, two bee or not two bee – don't drink so much. [2]

У англоязычного юмора есть несколько особенностей:

1. Английская вежливость. Английская вежливость часто становится темой анекдотов у самих же англичан. Кроме того и в других языках есть огромное количество шуток которые связаны с английской вежливостью. Например: «- Где самые вежливые полисмены? – В Англии. Сначала электрической дубинкой, а потом: Сэр, вам не больно?» [2]
2. Невозмутимость. Комический эффект английским шуткам часто предаёт невозмутимый ответ или вид говорящего – эту особенность переняли и другие страны. Например: « – Бэрримор, а что у нас сегодня на завтрак? – Овсянка, сэр. – Бэрримор, а что у нас сегодня на обед? – Овсянка, сэр. – Бэрримор, а что у нас сегодня на ужин? – Котлеты. – Ура! – Из овсянки, сэр»[2].
3. Грамматика. В каждом языке есть определённые грамматические нормы, которые принято использовать при коммуникации. Английская грамматика является объектом шуток и анекдотов. Например: «Teacher: Paul, give me a sentence beginning with "I". Paul: I is the… Teacher: No, Paul. You must say "I am", not "I is". Paul: All right. I am the ninth letter of the alphabet» [2]. В данном случае имеет место грамматическая игра.
4. Многозначность слов. Особенностью английского языка является наличие нескольких значений для одного слова. Эта особенность широко используется для создания комического эффекта. Например: « – I was born in California. – Which part? – All of me.» [2].
5. Игра звуков и слов одинакового звучания. Это особенность сложно переводится с сохранением комического эффекта. Например: « - Where did your mother come from? – Alaska. – Don't bother, I'll ask her myself.» [2]. При быстром произношении слово «Alaska» звучит как «I'll ask her» что и создаёт комичность ситуации. Данный пример нельзя перевести на русский язык с сохранением комического.

Stand Up – жанр комедии, в котором комик, выступая перед аудиторией, говорит со зрителем напрямую. Чаще всего стендап-комики в своих выступлениях используют смешные жизненные ситуации, монологи, шутки, элементы актёрской игры, импровизацию, интерактивы с залом, смешивая их между собой. Некоторые комики в своих выступлениях

используют музыкальные инструменты. У жанра Stand Up есть несколько особенностей: 1) комикам необходимо владеть ораторским мастерством, так как стендап – это разговорный жанр юмора; 2) выступающим необходимо обладать харизмой, так как для того, чтобы оставаться интересным для зрителя комику необходимо оставаться уникальным; 3) необходимо на протяжении выступления использовать разные стили; исключение составляет только deadpan. (Deadpan, dry humor or dry wit is the deliberate display of a lack of or no emotion, commonly as a form of comedic delivery to contrast with the ridiculousness of the subject matter. The delivery is meant to be blunt, ironic, laconic, or apparently unintentional.[3]) В данном виде выступления комики с каменным лицом поднимают провокационные темы.

Типологии стендапа не существует, но все выступления можно поделить по нескольким категориям:

1. В стендап комедии можно выделить следующие темы: отношения, семья и дети, политика, шоу-бизнес, секс, алкоголь, запрещённые препараты. Выступающий выбирает тему соответствующую образу и раскрывает её.
2. В стендап комедии можно выделить следующие стили: антиюмор (шутки, оставляющие грустный осадок, такие как сарказм, сатира, ирония) абсурдизм, самоуничижение, клоунада, жесткая стендап комедия, черный юмор и комедия наблюдений. Часто комики смешивают различные стили. Особенной популярностью на интернет просторах пользуется жёсткая стендап комедия. Например, выступления Джимми Карра. В своих монологах он рассматривает негативные ситуации с положительной стороны.
3. В стендап комедии можно выделить различные формы выступлений: музыкальная стендап комедия, комедия персонажей, выступления с короткими шутками в одну строку (таких комиков называют уан-лайнерами).

В самой шутке можно выделить две части: сетап и панчлайн. Сетап представляет собой начало истории, которое подготавливает зрителя к смеху. Панчлайн представляет собой основную часть которая смешит зрителя. Таким образом шутка состоит из двух сюжетных линий. Первая сюжетная линия подводит нас к логичному завершению рассказа, заставляет, исходя из личного опыта, предположить, что человек скажет, сделает. Вторая сюжетная линия предполагает такое развитие событий, которое мы не предполагаем. Именно во второй части заключается юмор. Например: «My sister had a baby. I went to see her. She said you want to wind him? I said to give me a dead leg shall I»[4]

Существуют также шутки которые не имеют сетапа или панчлайна. Шутка без панчлайна –это шутка в которой вторую часть истории представляет собой устойчивое выражение, понятное всем носителям языка без проговаривания. Например: «I was at the fancy restaurant, they had waiters for everything. The water waiter gave me water. The coffee waiter gave me coffee. The head waiter…» [2].

Использованные источники:
1. Джером, К. Джером. Трое в лодке, не считая собаки – М. Салье, Москва: ГИХЛ, 1957. — 276 с.
2. Dean, G. Step by Step to Stand-Up Comedy. G. Dean. — Los Angeles: Greg Dean's Comedy System, 2013. — URL: http://stand-upstuff.blogspot.ru/2013/04/1.html#more (дата обращения 20.10.2018)
3. Deadpan. URL: https://en.wikipedia.org/wiki/Deadpan (дата обращения 17.11.2018)
4.Джимми Карр. Благотворительный концерт. URL: https://gostandup.ru/videos/djimmi_karr_blagotvoritelnyy_koncert (дата обращения 16.12.2018)

УДК: 581.93

Голованова М. Ю.
студент
4, курс ХГУ им. Н.Ф. Катанова
Научный руководитель: Лагунова Е.Г.
Россия, г. Абакан

ФЛОРА ПОЙМЕННЫХ ЛУГОВ ДОЛИНЫ РЕКИ АМЫЛ В НИЖНЕМ ТЕЧЕНИИ (КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ)

Аннотация: Данная статья содержит результаты исследований пойменных лугов долины реки Амыл в нижнем течении. Был проведен систематический, экологический, географический и биоморфологический анализы. Флора пойменных лугов долины реки Амыл в нижнем течении насчитывает 208 видов, 133 рода и 35 семейств. Основной состав представлен покрытосеменными растениями. Самыми распространенными семействами на исследуемой территории являются Asteraceae, Poaceae, Rosaceae. Самыми распространенными родами в долине исследуемой реки являются Carex и Potentilla. Географический анализ показал, что во флоре пойменных лугов долины реки Амыл преобладают виды с широким типом ареала. При проведении экологического анализа выявлено, что преобладающей группой являются мезофиты, представители которой встречаются на долинных лугах. Ведущей жизненной формой являются травянистые поликарпики.

Ключевые слова: долина реки, река Амыл, среднее течение, флора, географический анализ, экологический анализ, биоморфологический анализ

Golovanova M.Y.
Student
KSU named after N. F. Katanov
Scientific supervisor: Lagunova E.G.
Russia, Abakan

FLORA OF FIELD MEADOWS OF AMYL VALLEY VALLEY IN THE LOWER FLOW (KRASNOYARSK REGION)

Annotation: This article contains results of researches of inundated meadows of the valley of the Amyl River in the lower current. Has been carried out systematic, ecological, geographical and biomorphological analyses. Flora of inundated meadows of the valley of the Amyl River in the lower current contains 208 types, 133 sorts and 35 families. The main structure is presented by angiospermous plants. The most widespread families in the explored territory are Asteraceae, Poaceae, Rosaceae. The most widespread childbirth in the valley of the explored river are Carex and Potentilla. The geographical analysis has shown that in flora of inundated meadows of the valley of the Amyl River views with wide type of an area prevail. When carrying out the ecological analysis it is revealed that the prevailing group are a mezofita which representatives meet on valley meadows. The leading vital form are grassy polikarpik.
Keywords: river valley, Amyl river, mean current, flora, geographic analysis, ecological analysis, biomorphological analysis

Река Амыл – это один из главных левых притоков реки Туба. Берет свое начало в горах Западного Саяна на северных склонах Куртушибинского хребта [5]. Протяженность русла составляет 257 км. Река Амыл протекает по территории Каратузского района красноярского края [2]. Верховье располагается в высокогорном поясе, далее пересекает лесостепной и степной. Нижнее течение располагается в степном поясе [3].

В пойме исследуемой реки встречаются остепненные, настоящие и пойменные луга.

В результате исследований в пойменных лугах долины реки Амыл было выявлено 207 видов, 133 рода и 35 семейств.

Семейственный спектр показал, что самыми главными семействами являются *Asteraceae, Poaceae, Rosaceae, Fabaceae, Lamiaceae, Brassicaceae, Ranunculaceae, Cyperaceae, Polygonaceae.*

Семейство *Asteraceae* включает в себя 35 видов растений, что составляет 16,9 % от общего числа видов. Представители этого семейства встречаются повсеместно. К ним относятся такие виды: *Inula Britannica, Leucanthemum vulgare, Artemisia absinthium, Achillea asiatica* и др.

Семейство *Poaceae* насчитывет 21 вид, что составляет 10,1 % от общего числа. Наиболее часто встречаемые представители этого семейства: *Elytrigia repens, Bromopsis inermis, Agrostis gigantean, Phleum phleoides* и др.

Преобладание семейств *Asteraceae* и *Poaceae* характерно преимущественно для бореальной флоры [4].

Следующую позицию занимает семейство *Rosaceae.* Данное семейство включает в свой состав 17 видов (8,2 %). К представителям этого семейства относятся такие виды как: *Alchemilla orbicans, Fragaria vesca, Agrimonia pilosa, Chamaerhodos erecta* и др.

На четвертом месте располагается семейство *Fabaceae,* которое представлено 16 видами, что составляет 7,7 % от общего числа. Представителей данного семейство можно встретить по остепненным участкам пойменных лугов (*Lathyrus pratensis, Trifolium pratense, T. lupinaster, Medicago sativa, M. falcata*).

На пятом месте располагается семейство *Lamiaceae.* К нему относится 13 видов растений, что составляет 6,3 % от общего числа видов (*Schizonepeta multifida, Scutellaria scordiifolia, Leonurus tataricus, Scutellaria galericulata, Lucopus europaeus, L. exaltatus* и др.).

Шестое место занимает семейство *Brassicaceae*, в составе которго 11 видов (5,3 %). Представители данного семейства распространены на территориях, которые подвергаются сильному антропогенному воздействию, так как используются в качестве сенокосов и пастбищ (*Berteroa incana, Capsella bursa-pastoris, Chorispora sibirica, Descurainia sophia, Lepidium ruderale, Sisymbrium loeselii, Stevenia cheiranthoides* и др).

Седьмое место делят между собой семейства *Ranunculaceae* и *Cyperaceae*, которые насчитывают в своем составе по 10 видов (4,8 %). Представители семейства *Ranunculaceae: Caltha palustris, Ranunculus repens, R. propinquus* и др. Семейство *Cyperaceae* включает в себя такие виды как - *Scirpus sylvaticus, Carex acuta, C. duriuscula, C. caespitosa, C. muricata* и др.

На восьмом месте располагается семейство *Polygonaceae,* которое представлено 8 видами, что составляет 3,9 % от общего числа. Семейство *Polygonaceae* представлено видами: *Polygonum aviculare, P. bistorta, Rumex acetosa* и др.

Самым распространенным родом в пойменных лугах долины реки Амыл является род *Carex,* он представлен 8 видами, что составляет 3,8 % от общего числа. Представители этого рода широко встречаются на пойменных лугах долины (*Carex acuta, C. cespitosa, C. duriuscula, C. muricata*).

На втором месте род *Potentilla,* включает 7 видов, что составляет 3,4 % от общего числа. Представители рода *Potentilla* встречается на остепненных участках долины реки (*Potentilla multifida, P. longifolia*).

На третьем месте род *Artemisia*, который насчитывает 6 видов – это 2,9 % от общего числа (*Artemisia annua, A. glauca, A. frigida, A. absinthium* и др.).

Четвертое место делят между собой роды *Vicia* и *Poa.* Они включают по 4 вида, что составляет 1,9 % от общего числа видов. Представителей рода *Vicia* встречаются повсеместно на пойменных лугах, как в прирусловой, так и в притеррасной части (*Vicia amoena, V. cracca, V. unijuga*). Представители рода *Poa* распространены на лугах долины реки (*Poa annua, P. angustifolia, P. palustris*).

Представители 8 родов имеют в своем составе по 3 вида (1,4 %): *Plantago* (*P. major, P. media, P. stepposa*), *Galium (G. boreale, G. verum, G. uliginosum), Trifolium (Trifolium repens, T. pretense, T. Lupinaster), Ranunculus (Ranunculus polyanthemos, P. propinquus, R. repens)* и др.

С учётом типа ареала все виды исследуемой флоры были разделены на 6 географических групп.

Космополитную группу составляет 15 видов (7,2 %). Представители этой группы встречаются повсеместно. Голарктическая группа представлена 61 видом (29,5 %).

Евразийская группа включает 94 вида, что составляет 45,4 % от общего числа. Таким образом, в исследуемой флоре доминируют виды с широким типом ареала, в составе которых 170 видов, или 82,1 %.

Азиатско – американская группа включает 3 вида, что составляет 1,4 % от общего числа видов, это свидетельствует о слабой флористической связи с флорой Северной Америки.

Североазиатская группа включает 28 видов (13,5 %).

Немногочисленна центрально – азиатская группа, которая насчитывает 5 видов (2,4 %).

К Южно-Сибирской группе относятся 1 вид (10,5 %).

Для проведения экологического анализа была применена классификация Т.Г. Горышиной (1979) [1], которая основана на отношении растений к влажности субстрата. В ходе проведения анализа было установлено, что в пойменных лугах исследуемой реки ведущей группой являются мезофиты, которые насчитывают 114 видов (55,1 %). Группа мезоксерофитов насчитывает 46 видов (22,2 %). Ксерофиты включают в себя 18 видов, что составляет 8,7 % от общего числа видов. Представители данной группы встречаются в верхней пойме, так как эти территории не всегда подвергаются ежегодному затоплению. Мезогигрофиты составляют 12 видов, это 5,8 % от общего числа. Представители данной группы встречаются повсеместно. Группа гидрофитов включает в свой состав 13 видов (6,3 %). Эти виды встречаются в пойме реки. Группа гигрофитов является самой малочисленной и содержит 4 вида, это 1,9 % от общего числа.

Биоморфологический анализ был проведен с использованием классификации И.Г. Серебрякова [6]. В ходе исследования было установлено, что ведущей группой являются травянистые поликарпики, которые включают 148 видов, что составляет 71,5 % от общего числа видов.

Кистекорневые и короткокорневищные растения включают в себя 51 вид (24,6 %). Данные представители встречаются. Длиннокорневищные травянистые растения содержат в своем составе 49 видов, составляют 23,7% от общего числа видов флоры. Они доминируют на пойменных лугах исследуемой реки. Стержнекорневые и каудексные растения составляют 27 видов (13,0 %), обитают преимущественно на остепненных участках. Рыхлокустовые травянистые растения составляют 13 видов (6,3 %). Виды данной группы распространены преимущественно на пойменных лугах долины реки. Плотнокустовые виды растений включают 4 вида (1,9 %). Плотнокустовые растения встречаются на пойменных лугах исследуемой реки. Луковичные и клубнеобразующие растения, произрастают на

остепненных участках. Включают по 2 вида – 1,0 % от общего числа. Монокарпические травянистые растения широко распространены и представлены 53 видами, что составляет 25,6 % от общего числа видов. Ведущими являются однолетние, включающие 33 вида (16,0 %). Двулетние представлены 20 видами (9,7 %). Полудревесные растения составляют 4 вида (1,9 %). Из них был обнаружено 3 полукустарника (1,4 %). Из полукустарничков также был встречен 1 вид (1,0 %).

Использованные источники:

1. Горышина Т.Г. Экология растений. М.: Высш. школа, 1979. 367 с.
2. Коляго С.А. Правобережье Минусинской впадины. М.: Наука, 1967. 16-17 с.
3. Ларина М. А. Флора долины реки Туба: автореф. дисс. … канд. биол. наук. 2007. 16 с.
4. Малышев Л. И. Флористические спектры Советского союза // История флоры и растительности Евразии. Л.: Наука. Ленингр. отд-ние, 1972. С. 17-40.
5. Пряхина Г.В., Зелепукина Е.С., Гузэль Н.И. Журавлев С.А. Ландшафтно-гидрологическая характеристика водосбора реки Амыл. 2013. С. 257-262.
6. Серебряков И. Г. Жизненные формы растений и их изучение / И. Г. Серебряков. – Москва: Народное образование. 1998. 256 с.

УДК 001.201

Головченко В.В.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Факультет экономики и процессов управления
Россия, г. Сочи

УПРАВЛЕНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКОЙ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: Кадровая политика государственного учреждения направлена на формирование системы работы с кадрами, которая ориентируется на получение не только экономического, но и социального эффекта при условии соблюдения действующего законодательства.

Персонал или человеческие ресурсы являются одним из ключевых ресурсов любой организации.

Ключевые слова: кадровая политика, кадры, трудовые ресурсы, профессия, специалисты, квалификация, кадровая служба.

Golovchenko V.V.
Master student
1 course, faculty "State and municipal government "
Faculty of Economics and Management Processes
Russia, Sochi

PERSONNEL POLICY MANAGEMENT IN BUDGETARY ORGANIZATIONS

Annotation: The personnel policy of a public institution is aimed at creating a system of work with personnel, which is focused on obtaining not only economic, but also social effect, subject to compliance with current legislation.

Personnel or human resources are one of the key resources of any organization.

Key words: personnel policy, personnel, labor resources, profession, specialists, qualification, personnel service.

В последние десятилетия во всех развитых странах мира, в том числе и в России наблюдается рост численности работников социально-культурной сферы. В России за последние 10-20 лет она увеличилась в среднем на 10%.

ФАКТОРЫ ЗАНЯТОСТИ.

В бюджетной сфере существуют два основных направления изменения занятости:

1. Факторы, увеличивающие занятость:

- рост производительности труда в материальной сфере
- рост экономики
- изменение структуры потребления населения

- развитие медицины, образования и науки
- ограниченные возможности автоматизации и механизации
- высокая трудоемкость.

2. Факторы, снижающие занятость:

- резервы экономии рабочего времени
- развитие НТП
- повышение качества кадров.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СОСТАВ И СТРУКТУРА КАДРОВ.

Бюджетная сфера экономики представляет собой совокупность различных отраслей и подотраслей, что влияет на профессиональный состав работников.

Профессия – это обширный и устойчивый вид деятельности, характеризующийся комплексом устойчивых знаний и практических навыков, служащий для выполнения определенной работы.

Специальность – разделение труда в пределах профессии (напрмер: терапевт, педиатр).

Профессиональная группа – это ряд профессий, объединенных разными признаками.

На уровне отдельных организаций появляется функциональная классификация.

Выделяют следующие функциональные группы:

- руководящие работники,
- специалисты,
- инженерно-технические работники,
- рабочие.

Особенностью большинства бюджетных отраслей является то, что основными работниками организаций являются специалисты.

Распределение работников по должностям образует должностную структуру кадров. Квалификационная структура отражает образовательно-квалификационный уровень работников, т.е. наличие специального образования, а также присвоение того или иного квалификационного разряда, в соответствие со сложностью выполняемых работ.

ОСНОВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ В БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЕ

- высокая доля использования специалистов с высшим и среднеспециальным образованием (лидирует сфера государственного управления),
- специфичная демографическая структура кадров - высокая доля людей пожилого возраста, особенно в образовании и науке,
- большая доля совместительства и совмещения (сезонность работы).

Формирование трудовых ресурсов

Закономерности образования трудовых ресурсов в бюджетных организациях такие же, как и в других отраслях экономики. Пополнение осуществляется в основном за счет:

1. лиц, достигающих трудоспособного возраста,
2. подготовки и переподготовки кадров,
3. перераспределения рабочей силы,
4. миграции населения.

ТРЕБОВАНИЯ К ПОДГОТОВКЕ И ЛИЧНЫМ КАЧЕСТВАМ РАБОТНИКОВ БЮДЖЕТНОЙ СФЕРЫ:

- высокие требования к личным качествам работника (морально-этические, психологические и т.д.);
- коммуникабельность, контактность;
- рост требований к уровню профессиональной подготовки.

Все эти требования достаточно универсальны и нельзя сказать, что они специфичны только для работников бюджетных организаций, но в связи с тем, что деятельность большинства бюджетных организаций связана с непосредственным обслуживанием населения, отсутствие необходимых качеств у персонала может привести к невозможности достижения целей организации.

Проблема пополнения рабочей силы в бюджетных организациях связана не только с невысокой оплатой труда, но и с презрительным, негативным отношением к работникам бюджетных организаций в обществе, необходимо объективно признать, что сложившийся имидж "бюджетника" – это образ нищего человека с высшим образованием. Для руководителей бюджетных организаций этот факт является серьезной проблемой.

ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ ПОДГОТОВКИ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ КАДРОВ:

1. подготовка кадров непосредственно в организации;
2. через систему образования.

Как уже говорилось выше, значительная часть работников организаций бюджетной сферы – это категория работников, относящихся к специалистам. Соответственно, такая форма подготовки кадров, как подготовка кадров непосредственно в организации – практически не применяется. Нам не сложно представить, каким специалистом будет врач-кардиохирург, который решил учиться на живых (ещё живых) пациентах.

Однако, для подготовки технических исполнителей, младшего обслуживающего персонала такой вариант вполне оправдан, более того, это может служить инструментом долгосрочной кадровой политики бюджетной организации.

Такой методикой пользовались ещё во времена СССР, суть такой подготовки сводится к тому, что молодой работник обучается своей профессии непосредственно на рабочем месте (круг функциональных обязанностей не должен требовать высокой квалификации и длительной подготовки). Если должностные обязанности работника, получившего такую

подготовку применимы только в узкой профессиональной сфере, тогда, со временем организация получает пожизненно нанятого сотрудника, так как у него нет профессионального образования, подтвержденного дипломом, а практические навыки могут применяться только в определенной организации.

Основным видом профессиональной подготовки кадров для бюджетных организаций является система профессионального образования, в частности, более 50% ВУЗов России готовят работников непроизводственной сферы, т.е. социально-культурной, а следовательно - бюджетной сферы.

Кадры создают и приводят в движение средства производства, постоянно их совершенствуют. От квалификации работников, их профессиональной подготовки, деловых качеств в значительной мере зависит эффективность производства.

Целевая задача кадровой политики может быть решена по-разному, и выбор альтернативных вариантов достаточно широк:

1. Увольнять работников или сохранять; если сохранять, то каким путем лучше:

- переводить на сокращенные формы занятости;

-использовать на несвойственных работах, на других объектах;

- направлять на длительную переподготовку и т.п.

2. Осуществлять подготовку работников самим либо работать над поиском, потенциальных сотрудников имеющих необходимую подготовку;

3. Осуществлять набор сотрудников со стороны или отправлять на переобучение, повышение квалификации, которые подлежат высвобождению с предприятия;

4. Осуществлять набор дополнительно рабочих или найти решение среди имеющейся численности при условии более рационального ее использования и т.п.

Главное направление в работе с кадрами, набор основополагающих принципов, где происходит реализация кадровой службой предприятия

В ходе исследования характеристики кадровой работы можно утверждать, что в современных условиях в бюджетных учреждениях преобладает пассивная кадровая политика, для которой довольно часто присуще отсутствие четко выраженной программы действий в отношении персонала, а вся кадровая работа сводится к тому, чтобы избежать негативных последствий.

Ипользованные источники:

1. Федеральный закон от 27.05.2003 N 58-ФЗ О системе государственной службы Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. 02.06.2003. N 22. Ст. 2063// КонсультантПлюс;

2. Указ Президента Российской Федерации от 01.02.2005 № 112 «О конкурсе на замещение вакантной должности государственной гражданской службы Российской Федерации» // КонсультантПлюс;

3. Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // КонсультантПлюс;
4. О муниципальной службе в Российской Федерации. Федеральный закон от 2 марта 2007 года № 25-ФЗ // КонсультантПлюс;
5. Демин А.А. Государственная служба в Российской Федерации: Учебник для академического бакалавриата, обуч. по юридич. напр. и спец. / А.А. Демин; МГУ им. М.В. Ломоносова - М.: Юрайт, 2015 - 436 с.
6. Шамарова Государственная и муниципальная служба: Учебное пособие/ ЭБС ZNANIUM - Москва: ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2014 - 208 с.
7. Кабашов С.Ю. Организация муниципальной службы: Учебник / С.Ю. Кабашов - М.: ИНФРА-М, 2014 - 391 с.
8. Омельченко Н.А. Этика государственной и муниципальной службы: Учебник для бакалавров, обуч. по спец. "Государственное и муниципальное управление" / Н.А. Омельченко; Гос. ун-т управления - М.: Юрайт, 2014 - 408 с;
9. Чиркин, В.Е. Государственное управление. - М.: Юристъ, 2014-411с;
10. Мухаев, Р.Т. Система государственного и муниципального управления: учебник. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017-215с;.

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Иванова Д.А.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Ivanova D.A.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

АНАЛИЗ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЭД В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ

ANALYSIS OF CUSTOMS AND TARIFF REGULATION AS A TOOL TO REGULATE FOREIGN TRADE TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: таможенно-тарифное регулирование используется в целях защиты экономики, соблюдения международных обязательств и поддержания стабильной внешнеторговой системы. Эффективно действующая система таможенно-тарифного регулирования является необходимым условием для создания результативной таможенной политики и выполнения таможенными органами задач по обеспечению экономической безопасности страны.

Abstract: customs tariff regulation is used to protect the economy, comply with international obligations and maintain a stable foreign trade system. An effective system of customs and tariff regulation is a necessary condition for the creation of effective customs policy and the implementation of tasks by the customs authorities to ensure the economic security of the country.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, таможенные пошлины, товарная структура, внешнеторговый оборот, экономическая безопасность.

Keywords: customs and tariff regulation, customs duties, commodity structure, foreign trade turnover, economic security.

В настоящее время таможенно-тарифное регулирование занимает очень важное место во внешнеторговой политике. Таможенно-тарифное регулирование (далее – ТТР) используется в целях защиты экономики, соблюдения международных обязательств и поддержания стабильной внешнеторговой системы. Эффективно действующая система таможенно-

тарифного регулирования является необходимым условием для создания результативной таможенной политики и выполнения таможенными органами задач по обеспечению экономической безопасности страны. В практике ТТР применяются таможенные пошлины, которые различаются в зависимости от вида внешнеторговой операции, способа фиксации в таможенном тарифе и порядка расчета пошлин, основ их формирования, страны происхождения товаров.

С целью регулирования импортных и экспортных товарных потоков устанавливаются соответствующие таможенные тарифы и пошлины.

Рассмотрим динамику перечислений таможенных платежей при импорте и экспорте товаров в доходную часть федерального бюджета РФ за 2015-2017гг. (рис.1).

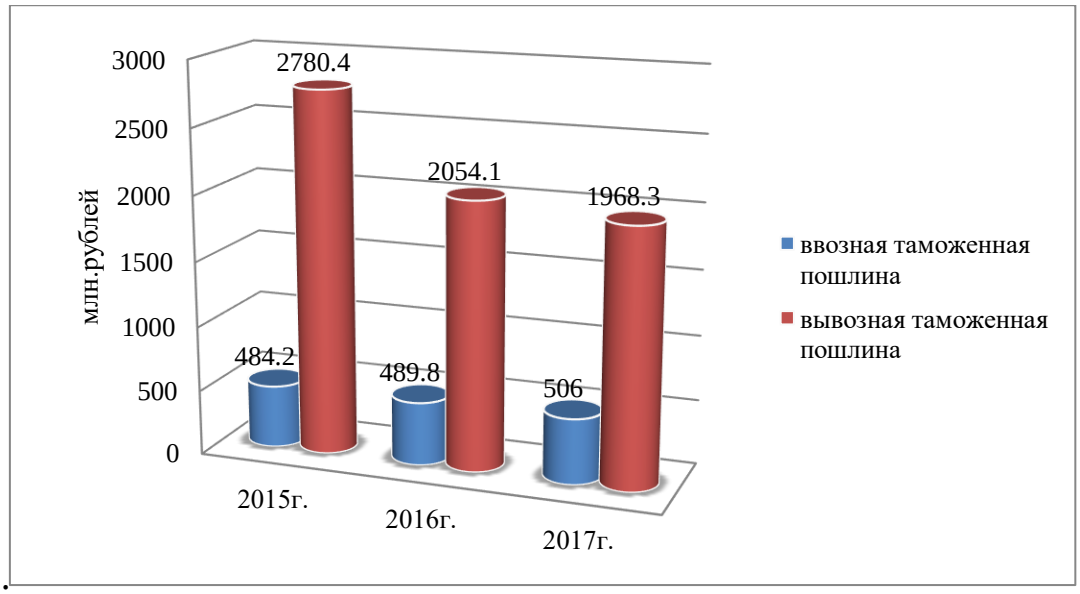


Рисунок 1 - Динамика перечислений таможенных платежей при импорте и экспорте товаров.

В отчетном году поступления от вывозной таможенной пошлины составили 1968,3 млрд. рублей, что на 29,2% меньше по сравнению с базисным годом и на 4,2% по сравнению с 2016 годом.

На снижение в 2017 году доли экспортной составляющей в сумме доходов, администрируемых таможенными органами повлияло вступление в силу с 1 января 2015 года «большого налогового маневра», предусматривающего последовательное повышение до 2017 года ставки налога на добычу полезных ископаемых (на нефть) и увеличение коэффициентов расчета ставок вывозных таможенных пошлин в отношении темных нефтепродуктов с одновременным снижением коэффициентов расчета ставок экспортных пошлин на нефть и все категории «светлых нефтепродуктов», включая бензины в целях защиты экономики. В соответствии с параметрами «большого налогового маневра» в 2017 году

коэффициент расчета ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую составил 30% (в 2015г. - 36 %, а в 2016 году – 42%). [2]

Основной причиной снижения поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефть сырую является снижение курса доллара США по отношению к рублю на 12,3%. [1]

Также в анализируемом периоде наблюдается постепенное увеличение поступлений от ввозной таможенной пошлины, так в 2017г. составило 506 млн. рублей, что на 4,5% больше чем в 2015г. и на 3,3% больше чем в 2016г.

Ниже представлена товарная структура (табл.2) экспорта в страны дальнего зарубежья в период 2015-2017гг.

Таблица - 1 Внешнеторговый оборот экспорта 2015-2017гг., млн. долларов США

Объём внешнеторгового оборота	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
топливно-энергетических товаров	136,2	166,0	211,4	155,2	127,3
металлов и изделий из них	20,3	29,1	37,2	183,3	127,8
продукции химической промышленности	15,1	20,8	23,9	158,3	114,9
машин и оборудования	13,2	24,3	28,1	212,9	115,6
продовольственных товаров и сырья	8,1	17,0	20,7	255,6	121,8
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,7	9,8	11,7	205,3	119,4

Источник: http://www.gks.ru

Можно сделать вывод, основной объем экспортируемых товаров из Российской Федерации приходится на минеральные продукты, в числе которых лидирующее место занимает продукция топливно-энергетического комплекса, в 2017 году топливно-энергетические товары составили 211,4 млн., долларов США, что на 55,2% больше чем в 2015г. и на 27,3% больше чем в 2016г. Увеличение мирового экспорта топлива происходит в основном по причине роста его цены.

Рассмотрим динамику внешнеторгового оборота импорта в 2015-2017гг. (табл. 2).

Таблица 2 - Внешнеторговый оборот импорта 2015-2017гг., млн. долл. США

Внешнеторговый оборот импорта	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
машины, оборудование и транспортные средства	45,0	86,3	110,3	245,1	127,8
продовольственные товары и сельско-хозяйственное сырье	14,8	24,9	28,2	190,5	117,5
продукция химической промышленности	19,4	33,8	40,3	207,7	119,2

Источник: http://www.gks.ru

Исходя из результатов анализа, можно сделать вывод, что машины, оборудование и транспортные средства составили основу импорта 110,3млн., долларов США, что на 45,1% больше по сравнению с 2015г. и на 27,8% больше чем в 2016г. Главной причиной увеличения суммы ввозной таможенной пошлины в 2017г. послужило повышение доли льгот, предоставленных в отношении технологического оборудования, аналоги которого не производятся в Российской Федерации, – 21,4 млрд. рублей (7,3% от общей суммы предоставленных льгот). [1]

Также причиной увеличения перечислений таможенных платежей при импорте послужила, с одной стороны, стабилизация курса рубля, с другой накопленная потребность обновления парка машин и оборудования.

С учетом того, что в экономике России наблюдается зависимость от импортных товаров производственного назначения, компонентной базы и продовольственных товаров, безопасность экономики и становление ее на инновационный путь развития возможна только после оптимизации уровня и структуры ввозных таможенных пошлин по отношению к товарам инвестиционного спроса (например, технологического оборудования, машин), компонентов для производимой на территории России продукции, в первую очередь, в отношении товаров, аналоги которых производятся в России или производятся в недостаточном для удовлетворения потребностей рынка количестве.

Таким образом, безопасность Российской экономики зависит от колебаний цен на мировом нефтяном рынке. Это вызвано ее узкой топливно-сырьевой ориентацией. Развитие сырьевой ориентации влечет за собой возникновение зависимости национальной экономики от мировых цен на энергоресурсы и минеральное сырье и от дискриминационных действие против российских компаний-участников рынка. В целях экономической безопасности страны дальнейшее развитие российской экономики возможно с переходом от экспортно-сырьевой модели развития к новой, инновационно-ориентированной модели. Особенность перехода к

инновационному социально ориентированному типу экономического развития состоит в том, что России предстоит одновременно решать задачи и догоняющего, и опережающего развития.

Использованные источники:

1. Таможенная служба Российской Федерации в 2017 году [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.customs.ru/index2.php?id=7995&Itemid=1845&option=com_content&vie Дата обращения (17.09.18).
2. Центральная энергетическая таможня итоги деятельности за 2015-2017гг. [Электронный ресурс] /Режим доступа: http://cet.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=1924:-2017-&catid=4:news&Itemid=17
3. http://www.gks.ru

УДК 341.1.01

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Филиппов М.И.
студент 4 курса
Мосеенкова А.О.
студентка 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Filippov M.I.
4-year student
Moiseenkova A.O.
4-year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

АНАЛИЗ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ТОВАРОВ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ
ANALYSIS OF LICENSING OF GOODS AT MOVEMENT THROUGH CUSTOMS BORDER

Аннотация: в современных условиях лицензирование является одним из методов количественных ограничений и относится к традиционным инструментам государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Система лицензирования позволяет контролировать внешнеторговую деятельность и осуществлять ее регулирование исходя из реализации различных экономических и политических задач.

Abstract: in modern conditions, licensing is one of the methods of quantitative restrictions and refers to the traditional instruments of state regulation of foreign economic activity. The licensing system allows you to control foreign trade activities and carry out its regulation based on the implementation of various economic and political tasks.

Ключевые слова: экономика, лицензии, лицензирование, внешнеэкономическая деятельность, нетарифное регулирование, инструмент воздействия.

Keywords: economics, licenses, licensing, foreign economic activity, non-tariff regulation, instrument of influence.

Сегодня отечественная экономика, да и вся мировая экономическая система в целом находятся в постоянно развивающемся процессе либерализации международной торговли. Следствием этого является открытость внутреннего рынка страны для доступа иностранных товаров.

Именно в связи с этим возникает необходимость защиты интересов отечественных производителей путем применения различных инструментов. Таковыми являются меры нетарифного регулирования внешней торговли, которые в настоящее время приобретают все большую популярность и актуальность. Существует огромное количество данных мер, однако не все из них находят широкое применение. В России же наиболее распространенной формой нетарифного регулирования является лицензирование.

Лицензирование является одной из форм нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности и представляет собой систему государственного контроля над экспортными и импортными операциями путем строгого учета определенных товарных потоков, а в случае необходимости – их временного ограничения. Посредством применения подобных ограничений государство может полностью запретить закупку нежелательных иностранных товаров или ввоз их из конкретных стран, удерживать импорт на строго определенном уровне, увеличивать или сокращать его по отношению к внутреннему потреблению, контролировать импорт, не влияя на динамику и структуру товарооборота. Эти инструменты регулирования применяются и для получения встречных уступок у партнера или в качестве ответного шага на дискриминационные действия со стороны отдельных стран или их групп.

При осуществлении процесса лицензирования могут быть выданы лицензии трех видов:

- Разовая;
- Генеральная;
- Исключительная.

Существование каждого вида лицензии и есть особенность применения данной системы. Каждый ее вид выдается при совокупности определенных факторов и обстоятельств. Так, разовая лицензия будет выдаваться на осуществление экспортной и (или) импортной торговой операции по одному контракту на срок, не превышающий один календарный год.

Генеральная же лицензия выдается на каждый вид экспортируемого или импортируемого товара отдельно с указанием его количества и стоимости, но без указания конкретного покупателя или продавца.

И наконец, исключительная лицензия – это та лицензия, которая дает монопольное право участнику внешнеторговой деятельности на экспорт и (или) импорт отдельного вида товара.

В РФ процесс лицензирования внешней торговли товарами, согласно ФЗ №164 «Об основах государственного регулирования» (ред. от 28.11.2018), осуществляет Правительство РФ, за исключением лицензирования продукции военного назначения. В данном случае лицензии

на ввоз и (или) вывоз подобной продукции выдаются Федеральной службой по военно - техническому сотрудничеству. [49]

Применение меры лицензирования преследует следующие цели: [50]

1. Обеспечение защиты внутреннего рынка и отечественных производителей;
2. Контроль за ввозом товаров при получении квот;
3. Поддержание оптимального объема импорта и экспорта конкретных товаров.

Порядок лицензирования экспорта и импорта товаров распространяется на всех российских участников внешнеторговой деятельности независимо от формы собственности, места регистрации и положения на рынке. Лицензия оформляется по унифицированной форме на специальной защищенной от подделки бумаге с использованием программного обеспечения, разработанного ФТС России.

Для получения лицензии участник внешнеторговой деятельности представляет следующие документы:

1) заявление на выдачу лицензии по форме в одном экземпляре на бумажном носителе и в электронном виде;

2) копию договора, оформляющего внешнеторговую сделку (только в случае оформления разовой лицензии);

3) копию свидетельства о постановке на учет в налоговом органе;

4) копию лицензии на осуществление лицензируемого вида деятельности, если такой вид деятельности связан с оборотом товара, в отношении которого введено лицензирование на территории государства-члена Евразийского экономического Союза (ЕАЭС – далее);

5) другие документы, если они определены в нормативных правовых актах, на основании которых введено лицензирование данного товара.

Копии документов должны быть прошиты, заверены подписью и печатью участника внешнеторговой деятельности, в установленном законодательством порядке государства - члена ЕАЭС. Представленные участником внешнеторговой деятельности документы подлежат регистрации.[51]

Для анализа лицензирования товаров при перемещении через таможенную границу представим количество выданных лицензий в 2015 – 2017 гг. в таблице 1.

---

[49] Федеральный закон от 08.12.2003 N 164 – ФЗ (ред. от. 28.11.2018) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/ (дата обращения 10.12.2018)

[50] Постановление Правительства Российской Федерации от 28 января 2013 г. N 52 г. Москва "Об утверждении Правил формирования и ведения федеральной государственной информационной системы "Мониторинг лицензирования отдельных видов деятельности"

[51] Постановление Правительства Российской Федерации от 28 января 2013 г. N 52 г. Москва "Об утверждении Правил формирования и ведения федеральной государственной информационной системы "Мониторинг лицензирования отдельных видов деятельности"

Таблица 1 - Количество лицензий, выданных за 2015-2017 гг. в сфере внешней торговли[52]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Темп прироста 2017г. в % к:	
				2015 г.	2016 г.
Количество зарегистрированных заявлений	15097	12806	11337	-24,9	-11,5
В том числе количество зарегистрированных заявлений, поданных в электронной форме	127	906	4147	3165,4	357,7
Количество оформленных лицензий	14030	11748	10815	-22,9	-7,9

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что наблюдается неоднозначная динамика. Так, в 2017 количество оформленных лицензий уменьшилось по сравнению с 2015 годом на 22,9 п. п., а в сравнении с аналогичным периодом 2016 годом - на 7,9 %. Стоит отметить, что наблюдается ежегодный рост количества заявлений, поданных в электронной форме – темпы роста в 2017 году по сравнению с 2015 просто колоссальны – 3165,4%, а по сравнению с 2016 темп роста составил 357,7 п. п. Это связанно с тем, что с 2015 года была введена система электронного лицензирования товаров, что значительно упрощает действия по предоставлению документов в соответствующие органы.

Для более наглядного вида представим структуру выдачи лицензий в разрезе их видов (рисунок 1). [53]

[52] Министерство промышленности и торговли. Официальный сайт [Электронный сайт]. Режим доступа: http://minpromtorg.gov.ru/ (дата обращения 10.12.2018)

[53] Федеральная таможенная служба: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.ru (дата обращения: 10.12.2018).

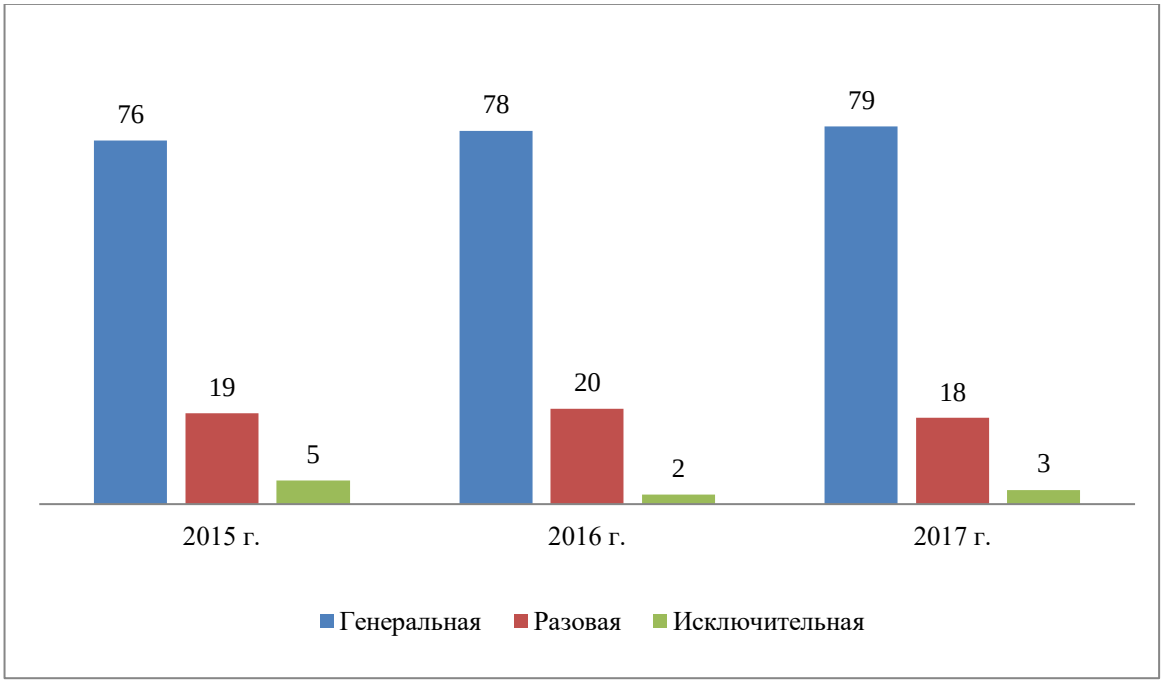


Рисунок 1 - Структура видов лицензий в сфере внешней торговли, 2015-2017 гг., %

Таким образом, по рисунку 1 можно сделать вывод, что выдача именно генеральных лицензий в сфере внешней торговли имеет наибольший удельный вес – за весь анализируемый период их доля была наибольшей и составляла от 76 до 79 процентов. Удельный вес разовых лицензий колеблется на уровне 18 – 20%, и наименьшую долю имеют исключительные лицензии – 2 – 5%.

Можно сделать вывод, что разрешительный порядок ввоза/ вывоза товаров через таможенную границу реализуется посредством лицензирования. Лицензии являются основанием для экспорта или импорта отдельных видов товаров, а также являются основным документом, подтверждающим соблюдение запретов и ограничений при осуществлении внешнеторговой деятельности. Представленная динамика выдачи лицензий связана в первую очередь с применением мер нетарифного регулирования в условиях введения активной санкционной политики. Особое внимание, которое уделяется лицензированию, обусловлено теми функциями, которое оно выполняет.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 N 164 – ФЗ (ред. от. 28.11.2018) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/ (дата обращения 10.12.2018)

2. Министерство промышленности и торговли. Официальный сайт [Электронный сайт]. Режим доступа: http://minpromtorg.gov.ru/ (дата обращения 10.12.2018)

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 28 января 2013 г. N 52 г. Москва "Об утверждении Правил формирования и ведения федеральной государственной информационной системы "Мониторинг лицензирования отдельных видов деятельности"
4. Федеральная таможенная служба: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.ru (дата обращения: 10.12.2018).

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Щербакова В.И.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Shcherbakova V. I.,
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С ИНЫМИ АДМИНИСТРАТИВНЫМИ ОРГАНАМИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ ВАЛЮТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

INTERACTION OF CUSTOMS AUTHORITIES WITH OTHER ADMINISTRATIVE BODIES TO ENSURE COMPLIANCE WITH CURRENCY LEGISLATION

Аннотация: в целях решения задач таможенного дела, таможенные органы Российской Федерации тесно взаимодействуют с различными административными органами. В настоящее время Министерство финансов Российской Федерации осуществляет функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в области таможенного дела. Таможенные органы под руководством ФТС России осуществляют совместные проверки с ФНС России по соблюдению участниками внешнеэкономической деятельности валютного законодательства.

Abstract: in order to solve the problems of customs, the customs authorities of the Russian Federation interact with other administrative bodies. Currently, the Ministry of Finance of the Russian Federation carries out the functions of development and implementation of state policy and legal regulation in the field of customs. Customs authorities under the leadership of the FCS of Russia carry out joint inspections with the FTS of Russia on compliance by participants of foreign economic activity with the currency legislation.

Ключевые слова: таможенные органы, участники внешнеэкономической деятельности, таможенное и валютное законодательство, правонарушения, проверки.

Keywords: customs authorities, participants of foreign economic activity, customs and currency legislation, offenses, inspections.

Таможенные органы Российской Федерации в целях решения задач таможенного дела взаимодействуют: с различными государственными органами, коммерческими предприятиями, коммерческими и государственными учреждениями, организациями и гражданами.

Основой для регулирования совместной деятельности Федеральной таможенной службы (далее – ФТС) и Федеральной налоговой службы (далее – ФНС) России является Соглашение о сотрудничестве Федеральной таможенной службы и Федеральной налоговой службы от 21 января 2010 года № № 01-69/1/ММ-27-2/1. [1] С момента его подписания, были внесены неоднократные изменения, улучшающие функционирование в современных реалиях, в условиях меняющейся мировой экономики, например, в части расширения состава сведений и оперативности доступа к этой информации, используемых при взаимном обмене информацией, что свидетельствует о готовности двух служб к увеличению доходной части бюджета РФ.

В течении длительного времени сотрудничества были выработаны подходы к совместному контролю, механизмы и инструменты реализации задач, а также базовые основы информационного обмена. [4]

В настоящее время перед ФТС и ФНС России стоят задачи по объединению усилий, направленных на повышение собираемости бюджета. Указом Президента Российской Федерации от 15 января 2016 года № 12 [2] Министерству финансов РФ переданы функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в области таможенного дела. В новых экономических условиях были пересмотрены и подходы по проведению таможенного и налогового контроля.

Каждый год таможенные органы под руководством ФТС России осуществляют совместные профилактические проверки с ФНС России по соблюдению участниками внешнеэкономической деятельности валютного законодательства.

Приоритетными направлениями сотрудничества и координации деятельности ФНС и ФТС являются:

- обмен оперативной информацией между ведомствами для целей контроля за соблюдением налогового, таможенного, валютного законодательства;

- создание и реализация предложений по совершенствованию системы мер, создавших соблюдение таможенного и валютного законодательства, направленных на предотвращение, обнаружение и пресечение преступлений и правонарушений в таможенной, налоговой и иных сферах, представляющих взаимный интерес;

- гарантия контроля за деятельностью участников внешнеэкономической деятельности путем оперативного информационного обмена и проведения согласованных проверок участников ВЭД, а также лиц, выполняющих деятельность в области таможенного дела, и лиц, реализующих оптовую или розничную торговлю ввезенными товарами;

- разработка совместных инструктивных и методологических документов по проведению единых проверок организаций;

- унификация информации, выработка и реализация совместных технологических решений по обмену информацией и ее защите;

- разработка новых технологий, направленных на интеграцию информационных ресурсов ФНС и ФТС. [3]

Таблица №1 — Количество проверок проведенных ФТС и ФНС России за 2015-2017гг., тыс.[5]

Показатели	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Проведенные проверки ФТС России	35 856	39 310	57 730	161,1	146,9
Проведенные проверки ФНС России	20 179	23 478	36 741	182,1	156,5
Совместные внеплановые проверки	280	357	444	159,2	124,4

Источник: Ежегодный сборник «Таможенная служба РФ» 2017-2018гг.

На основе данных Таблицы №1, общее количество проверок, совершенных ФТС России в отношении как юридических лиц, так и индивидуальных предпринимателей, составило 57 730 проверок (в 2016 году – 39 310 проверок, в 2015 году – 35 856 проверок), в том числе количество проверок, по которым выявлены правонарушения, возросло в 2017 г. по сравнению с 2016 годов на 190% и по сравнению с 2015 годом на 250% и составило 13 561 проверку (в 2016 году – 7 184 проверки, в 2015 году – 5 425). В результате проверочной деятельности выявлено 45423 правонарушения в отношении 9608 юридических лиц и предпринимателей (в 2016 – 25863 правонарушения в отношении 5465 лиц, в 2015 – 13879 правонарушения в отношении 2546 лиц). Общее количество проверок, по итогам, проведения которых по фактам выявленных нарушений возбуждены дела об АП, возросло в штучном выражении, на 4135 по сравнению с 2016 годом и 3290 по сравнению с 2015 годом.

Общее количество проверок, по итогам которых по фактам выявленных нарушений наложены административные наказания в 2017 году, составило 7165 что на 210% больше по сравнению с 2016 годом и на 410% больше по сравнению с 2015 годом.

Проверок проведенных ФНС значительно меньше, так проверки, проведенные в 2017 году на 220% больше, чем в 2016 и на 400% больше по сравнению с 2015 годом. Количество проверок в 2017 году, по которым выявлены правонарушения увеличились на 2 456 и 4 962 в 2016 и 2015 годах соответственно.

Для полного соблюдения валютного законодательства таможенным органом необходимо тесное взаимодействие и оперативный обмен информацией с налоговыми и иными органами, чья деятельность напрямую связана с нарушениями валютного законодательства. Наблюдаемый рост различных показателей по результатам совместной деятельности ФТС и ФНС России говорит об эффективности проводимых мероприятий и верном пути тесного взаимодействия между ведомствами.

Перспективными направлениями развития взаимодействия налоговых и таможенных служб можно считать дальнейшее развитие электронного взаимодействия (в том числе online), увеличение числа совместных проверок участников внешнеэкономической деятельности, проведение координационных совещаний и коллегий по вопросам совместного осуществления правоохранительной деятельности и администрирования доходов федерального бюджета, а также разработка единой металогики и единого документооборота, а также профилактика для предотвращения, своевременного обнаружения и пресечения преступлений и правонарушений в таможенной, налоговой и иных сферах.

Таким образом, при дальнейшем сближении налоговых и таможенных органов, произойдет не только улучшение бюджетных показателей, но и сокращение нарушений валютного законодательства, а также прозрачность информации между ведомствами, а также будет улучшен международный механизм экономического обмена для всех участников.

Использованые источники:

1. Соглашение о сотрудничестве Федеральной таможенной службы и Федеральной налоговой службы от 21 января 2010 года № 01-69/1/ММ-27-2/1 (ред. от 05.09.2016) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_223988/ (дата обращения: 29.11.18)
2. Указ Президента РФ от 15.01.2016 № 12 «Вопросы Министерства финансов Российской Федерации» (ред. от 15.05.2018) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192434/ (дата обращения: 29.11.18)
3. Давыдов Р. Вместе на защите экономических интересов России // Таможня. 2016.- № 17.
4. Налоги и налогообложение. Под ред. М. Романовского, О. Врубленской. – СПб.: Питер, 2010. - С.230-231.
5. Ежегодный сборник «Таможенная служба РФ» 2017-2018гг. [Электронный ресурс]

Режим доступа: http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=7995&Itemid=1845 (дата обращения: 30.11.18)

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Рыбакова М.А.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Яковская Я.О.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Rybakova M.A.,
4th year student Institute of History and Law
Yakovskaya Y.O.,
4th year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
IMPROVEMENT OF TARIFF REGULATION IN ORDER TO ENSURE FOOD SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: продовольственная безопасность является неотъемлемой частью национальной безопасности. Улучшение обеспечения населения продуктами питания представляет собой важную социально-экономическую задачу, решение которой имеет огромное значение для развития государства.

Abstract: food security is an integral part of national security. Improving the provision of food to the population is an important socio-economic task, the solution of which is of great importance for the development of the state.

Ключевые слова: тарифное регулирование, продовольственная безопасность, санкции, эмбарго, продовольственные товары.

Keywords: tariff regulation, food security, sanctions, embargo, food products.

Продовольственная безопасность является неотъемлемой частью национальной безопасности. Улучшение обеспечения населения продуктами питания представляет собой важную социально-экономическую задачу, решение которой имеет огромное значение для развития государства.

Продовольственная безопасность – это состояние экономики, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевых продуктов, соответствующих

требованиям законодательства Российской Федерации о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни.

После введения санкций в марте 2014 года в отношении России рядом стран, и введением Россией торговых эмбарго, проблема продовольственного обеспечения обрела особый смысл.

Указом Президента России был запрещен ввоз ряда товаров: мясо, колбаса, рыба и морепродукты, овощи, фрукты, молочная продукция. Наиболее всего ограничился импорт тех товаров, за счет экспорта которых жили те страны, которые присоединились к санкциям против России.[54] В целях недопущения продовольственного коллапса, Правительство России взяло курс на импортозамещение.

На сегодняшний день, анализируя данные официальной статистики, можно заметить, что российские производители справились хорошо с поставленной задачей.

Так, возросло количество продукции, на которую было направлено импортозамещение: 4 из 8 видов продукции российского производства, которые крайне необходимы с точки зрения продовольственной безопасности – зерно, сахар, разительное масло, картофель (таблица 1,2).

Таблица 1 – Динамика производства зерна в Российской Федерации, млн. тонн

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	Изменения в 2017г. в % к:	
				2015г.	2016г.
Производство зерна, млн. тонн	104,8	120,7	134,1	128	111,2

По результатам таблицы 1 можно констатировать, что в Российской Федерации производство зерна в 2017 году составило 134,1 млн. тонн, что является рекордным урожаем за рассматриваемый период.

Таблица 2 – Динамика производства сахара, разительного масла и картофеля в Российской Федерации, тыс. тонн

Показатель, тыс. тонн	2015г.	2016г.	2017г.	Изменения в 2017г. в % к:	
				2015г.	2016г.
Сахар	5134	6160	6600	128,5	107,2
Растительное масло	13837	16258	15444	111,6	95
Картофель	33645	31107	29590	87,9	95,1

[54] Бурдуков П. Продовольственная безопасность - насущная проблема России // Молодой ученый. - 2013. - №4. - С. 110-111.

Исходя из данных таблицы 2 видим, что рост внутреннего производства сахара в 2017 году составил 6600 тыс. тонн, что на 28,5 % больше, чем в 2015 году и на 7,2% больше, чем в 2016 году. Также следует отметить, что Российская Федерация занимает 1-е место в мире по производству сахарной свеклы. Производство растительного масла в 2017 году составило 15444 тыс. тон, что на 11,6% больше, чем в 2015 году и на 5% меньше, чем в 2016 году. Основной причиной снижения производства картофеля послужили сложные погодные условия, повлиявшие весной 2017 года на ход посевной кампании (производство снизилось в 2017 году по сравнению с 2016 на 12,1%, и по отношению к 2015 году – на 4,9%).

Таким образом, процедура импортозамещения продовольственных товаров отвечает концепции обеспечения продовольственной безопасности страны в целом.

С мясом птицы же дела состоят иначе: так как до 2020 года действует импортная квота, то определено количество ввозимой птицы и определена единая ставка импортной пошлины. Такой инструмент таможенно-тарифной политики призван регулировать внешнеторговую деятельность страны.[55]

Знание современной системы таможенно-тарифного регулирования является залогом успешного интегрирования в мировой рынок и проведения эффективной экономической политики.

Таможенно-тарифная политика помогает перенести высокотехнологичные производства в Россию, развить производственно-технологическую кооперацию, расширить экономически эффективный доступ к новым технологиям. В рамках этого необходимо снизить ставки на комплектующие и повысить на готовые изделия по принципу эскалации, поскольку основной задачей таможенного тарифа является не фискальный сбор, а мера по стимулированию внутреннего производства.[56]

Совершенствуя таможенно-тарифное регулирование в целях обеспечения продовольственной безопасности, необходимо стимулировать производство и экспорт инновационных технологий, совершенствовать нормативно-правовую базу в области таможенного дела.

Для этого необходимо проводить ряд следующих мероприятий:

1. Диверсифицировать экономику страны, а именно:

– привлекать высокие технологии;

– развивать экспортноориентированные промышленные производства с помощью увеличения добавленной стоимости товара, который создан на таможенной территории Евразийского экономического союза;

[55] Ерохин Е. Современное развитие внешней торговли сельскохозяйственной продукцией в системе Всемирной торговой организации [Текст] / Е. Ерохин // Международный сельскохозяйственный журнал. 2016. № 5. С. 3.

[56] Демичев, А. А. Основы таможенного дела: учебник / А. А.Демичев, А. С.Логинова// Интремедиа. 2011. 340 с.

– увеличивать конкурентоспособность тех товаров, которые выпускаются на таможенной территории Евразийского экономического союза;

– устранить все барьеры, которые мешают развитию здоровой конкуренции;

– создать условия для замещения информационных технологий в высококонцентрированных отраслях.

2. Проводить таможенно-тарифное регулирование исходя из положений обеспечения продовольственной безопасности сраны, а именно необходимо установить тарифные квоты в отношении ввоза мяса и молока.

3. Совершенствовать Единую систему тарифных преференций Евразийского экономического союза. На сегодняшний день преференциальными товарами являются: сельскохозяйственная продукция, отдельные виды промышленной продукции, изделия с низкой степенью переработки. Систему тарифных преференций необходимо совершенствовать посредством оптимизации предоставления тарифных преференций, а также пересмотра единой системы тарифных преференций.

4. Совершенствовать таможенное администрирование, усиливая контроль за ввозимыми товарами, что положительно отразится на федеральном бюджете РФ.

Таким образом, продовольственная безопасность обеспечивается в достаточном объеме, Российская Федерация самостоятельно обеспечивает продовольственные нужды государства, даже после введения экономических и политических санкций против России, курс на импортозамещение показывает свои положительные плоды.

Проводя комплекс необходимых мер по совершенствованию методов таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности, продовольственная безопасность будет обеспечена на должном уровне.

Использованные источники:

1. Бурдуков П. Продовольственная безопасность - насущная проблема России // Молодой ученый. - 2013. - №4. - С. 110-111.

2. Ерохин Е. Современное развитие внешней торговли сельскохозяйственной продукцией в системе Всемирной торговой организации [Текст] / Е. Ерохин // Международный сельскохозяйственный журнал. 2016. № 5. С. 3.

3. Демичев, А. А. Основы таможенного дела: учебник / А. А.Демичев, А. С.Логинова// Интремедиа. 2011. 340 с.

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Аверченкова В.С.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Печерская Е.С.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Averchenkov V.S.,
4th year student Institute of History and Law
Pecherskaya E.S.
4th year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ОЦЕНКА ВЗИМАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПУТЕМ ИХ ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ВЗЫСКАНИЯ
ASSESSMENT OF COLLECTION OF CUSTOMS PAYMENTS THROUGH THEIR COLLECTION

Аннотация: таможенные пошлины и налоги обязательны к уплате всеми участниками внешнеэкономической деятельности. Уплату указанных платежей надлежит осуществить в определённые законодательством сроки и в указанном размере. Невыполнение сроков осуществления выплат является основанием для возникновения задолженности по их уплате.

Abstract: customs duties and taxes are obligatory for all participants of foreign economic activity. Payment of the specified payments shall be made in the terms determined by the legislation and in the specified amount. Failure to comply with the terms of payments is the basis for the occurrence of arrears in their payment.

Ключевые слова: таможенные платежи, задолженность, принудительное взыскание, эффективность взыскания.

Keywords: customs duties, debt, enforced collection, the collection efficiency.

Таможенные пошлины и налоги обязательны к уплате всеми участниками внешнеэкономической деятельности. Уплату указанных платежей надлежит осуществить в определённые законодательством сроки и в указанном размере. Невыполнение сроков осуществления выплат является основанием для возникновения задолженности по их уплате. Размер задолженности будет постоянно увеличиваться, так как накапливаются пени, которые тоже обязательны к погашению.

Так, если участник внешнеэкономической деятельности не выполнил свое обязательство по уплате таможенных платежей или налогов или выполнил не в полной мере, таможенным органом следует осуществить

взыскание их в принудительном порядке. Таким образом, принудительное взыскание таможенных пошлин законодательно устанавливается в отношении тех лиц, которые ответственны за выплату таможенных платежей. Взыскание осуществляется за счёт денежных средств должника либо другого принадлежащего указанному лицу имущества.

Таким образом, процедура взыскания таможенных платежей представляет собой меру государственного принуждения, устанавливаемую в рамках охранительных таможенно-фискальных правоотношении для целей обеспечения реального исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин и налогов.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что такие показатели как общая задолженность по уплате таможенных платежей, а также эффективность взыскания задолженности по уплате таможенных платежей объективно и в полном объеме характеризуют полноту взыскания таможенных пошлин и налогов.

Анализ динамики эффективности взыскания задолженности таможенных платежей и пеней за период с 2015 по 2017 год представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Показатели деятельности таможенных органов РФ по взысканию задолженности по уплате таможенных платежей и пеней, млрд. руб.

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Темп прироста 2017 г. в % по сравнению с:	
				2015 г.	2016 г.
Общая задолженность, в том числе:	43,4	44,2	46,1	6,2	4,3
по уплате таможенных платежей	25,0	26,2	28,0	12,0	6,9
по уплате пеней	18,4	18,0	18,1	-1,6	0,6
Взыскано, в том числе:	11,4	17,0	17,7	55,3	4,1
в счёт уплаты таможенных платежей	10,5	15,6	14,3	36,2	-8,3
в счёт уплаты пеней	0,9	1,4	3,4	142,9	277,8
Эффективность взыскания задолженностей, в %	26,3	38,5	38,4	46,0	-0,3

Источник: Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017 гг. [1]

Как видно из представленных выше данных, показатель общей задолженности по уплате таможенных пошлин и налогов, а также пеней по состоянию на 1 января 2018 года составил 46,1 млрд. рублей, что больше на 4,3% по сравнению с 2016 и на 6,3% по сравнению с 2015 годом. Эта тенденция обусловлена общими кризисными явлениями, которые протекали в тот период времени в экономике. Так, вследствие сложившейся негативной экономической ситуации население страны сократило потребление, а

юридические лица и организации понесли материальный ущерб и частично утратили платёжеспособность. Увеличению задолженности за анализируемый период в том числе оказал содействие и рост ставок по кредитам в отношении предпринимателей.

Следующей причиной роста показателя общей задолженности является рост численности проверочных мероприятий в рамках проведения таможенного контроля после выпуска товаров, а также усовершенствования проверок, проводимых таможенными органами, и как следствие повышение их качества.

Вместе с тем за анализируемый период размер взысканных таможенными органами таможенных пошлин и налогов вместе с пени составляет 17,7 млрд. рублей, что на 4,1% больше, чем было принудительно взыскано в 2016 году и на 55,3%, чем в 2015 году. Так, увеличение названного показателя является результатом осуществления таможенного контроля после выпуска товаров во взаимодействии с иными органами государственного контроля.

Сравнение объемов таможенных платежей и пеней, взысканных таможенными органами за 2015-2017 гг., представлено на рисунке 1.

Таким образом, в соответствии с докладом о результатах и основных направлениях деятельности Федеральной таможенной службы в сотрудничестве с налоговыми органами в 2017 году таможенными органами было проведено 897 проверочных мероприятий (в 2016 году было проведено 691 проверок). По итогам указанных мероприятий было взыскано таможенных пошлин и налогов вместе с пени в размере 1,6 млрд. рублей, что в 2,3 раза больше, чем в 2016 году (сумма таможенных платежей и пени, взысканных таможенными органами в 2016 году насчитывала 672 млн. рублей).

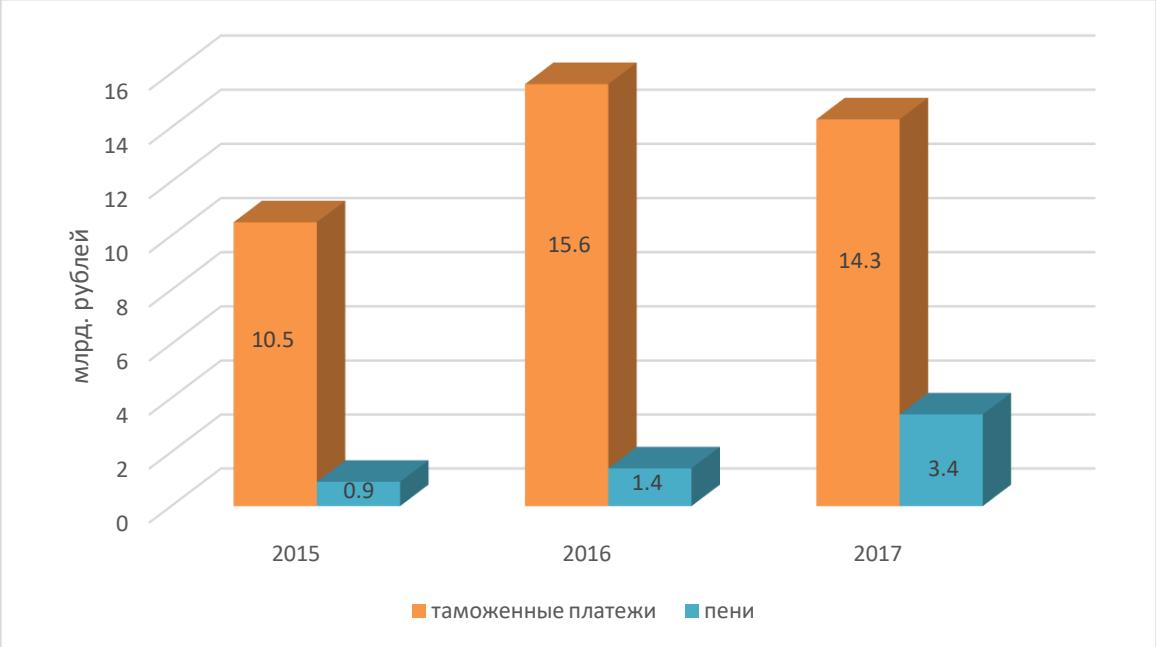


Рисунок 1 – Динамика поступления таможенных платежей и пеней, взысканных таможенными органами за период 2015-2017 годов, млрд. руб.

Размер взысканных таможенными органами таможенных платежей и пени вырос в равной степени и благодаря использованию электронных технологий при осуществлении взыскания задолженности по уплате таможенных платежей и пени, в том числе и в рамках межведомственного взаимодействия.

Следует отметить, что показатель эффективности взыскания задолженности находится в процессе стагнации, так как в анализируемом периоде по сравнению с 2016 годом практически указанный показатель не изменился, уменьшившись лишь на 0,3%, что связано с ростом задолженности по уплате таможенных платежей и пеней в 2017 году. Таким образом, эффективность взыскания по-прежнему составляет только треть от всей задолженности подлежащей уплате.

В рамках мероприятий, направленных на централизацию учета таможенных и других видов платежей в 2017 году в автоматизированной подсистеме учета и контроля задолженности по уплате таможенных пошлин и налогов, а также пеней (АПС «Задолженность») была реализована возможность учета случаев задолженности по уплате таможенных пошли н налогов во всех таможенных органах в режиме реального времени.

В 2017 году в соответствии с приказом Федеральной таможенной службы России, вступившим в силу 8 августа 2017 г. № 1288 (не вступил в силу), в соответствии с пунктом 8 Правил принятия решения о неразрешении въезда в Российскую Федерацию в отношении иностранного гражданина или лица без гражданства, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 14 января 2015 г. № 12 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2015, № 4, ст. 654), Приложения № 1к приказу ФТС России от 08.08.2017 № 1288 [2] была установлена последовательность рассмотрения сведений и данных, которые включают обстоятельства, являющиеся причиной для принятия либо отмены решения о запрете въезда в Россию иностранных граждан, а также лиц, не имеющих гражданства и форм решения о запрете въезда в Россию указанных лиц, решения об отмене решения о запрете въезда в Россию в отношении иностранных лиц и лиц без гражданства, а также их уведомления о принятом таможенными органами решении о принятии или отмене запрета въезда в Российскую Федерацию.

Такой порядок предоставляет таможенным органам возможность реализовать положения законодательства Российской Федерации, которые устанавливают запрет иностранным гражданам на въезд в Россию, если у них имеются задолженности по уплате таможенных пошлин и налогов, административных штрафов, а также в случаях если названные лица несколько раз были привлечены к административной ответственности.

Анализируя вышесказанное, можно сделать вывод, что деятельность таможенных органов, связанная с принудительным взысканием таможенных пошлин и налогов на данный момент складывается очень непросто, это подтверждают обзоры Федеральной таможенной службы.

В соответствии с обзором судебной практики от 24.03.17 г. в отношении споров, которые связаны с возвратом излишне уплаченных или излишне взысканных таможенных пошлин и налогов, а также с уплатой процентов, которые насчитаны на такие платежи по причине неисполнения таможенными органами срока их возврата, по результатам 2016 года судами было изучено свыше 3000 дел по указанному виду споров на сумму больше 3,6 млрд. рублей. Так, в 90% прецедентов решения были приняты не в пользу таможенных органов.[3]

Подводя итоги всего вышесказанного, можно подытожить, что за анализируемый период с 2015 по 2017 год фактическая сумма таможенных пошлин и пеней, взысканных таможенными органами с каждым годом увеличивается, но вместе с тем и растет сумма общей задолженности. Поэтому можно говорить о том, что показатель - эффективность взыскания задолженности за последние 2 года стоит на месте, уменьшившись лишь на 0,1%.

Использованные источники:

1. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017 гг.
2. ГАРАНТ.РУ: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71656174/#ixzz5ZrZZ5Rsk
3. Отчет о проведении ведомственного самообследования качества предоставления государственной услуги ведения реестра таможенных представителей [от 26.02.2018]// Сайт ФТС России [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=26311:-2017-&catid=613:2017-&Itemid=2743 (дата обращения: 07.10.18)

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Казаков Д.А.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Kazakov D. A.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ANALYSIS OF IMPLEMENTATION OF CURRENCY CONTROL ON THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

Аннотация: валютные отношения являются одной из наиболее сложных и важных сфер рыночного хозяйства. В них фокусируются проблемы национальной и мировой экономик, международных экономических отношений. ФТС и подчиненные ему таможенные органы осуществляют проверки соблюдения требований законодательства, реализуя функцию валютного контроля в пределах своей компетенции, и обеспечивают экономическую безопасность.

Abstract: currency relations are one of the most complex and important spheres of market economy. They focus on the problems of national and world economy, international economic relations. The FCS and its subordinate customs authorities carry out checks of compliance with the requirements of the legislation, implementing the function of currency control within their competence, and ensure economic security.

Ключевые слова: экономическая безопасность, валютный контроль, валютные операции, количество проверок, количество дел.

Keywords: economic security, currency control, currency operations, number of inspections, number of cases.

Валютный контроль — один из методов валютного регулирования в области ВЭД России. В числе функций таможенных органов числится осуществление валютного контроля операций, связанных с экономической безопасностью. Валютные отношения являются одной из наиболее сложных и важных сфер рыночного хозяйства. В них фокусируются проблемы национальной и мировой экономик, международных экономических отношений. С этой целью решения данных вопросов ФТС и подчиненные

ему таможенные органы осуществляют проверки соблюдения требований законодательства о валютном регулировании и валютном контроле при перемещении валюты и иных валютных ценностей через таможенную границу, таким образом, реализуя функцию валютного контроля в пределах своей компетенции и обеспечивают экономическую безопасность.

В ст.15.25 Кодекса об административных правонарушениях (КоАП РФ) описаны нарушения валютного законодательства [57]. Они касаются валютных операций и обязанностей резидентов и нерезидентов и ответственности за нарушение валютного законодательства.

В 2017 году основные усилия ФТС России в области валютного контроля были сосредоточены на формировании и развитии КПС, используемых таможенными органами, направленных на:

а) организацию межведомственного информационного взаимодействия между ФТС России, Банком России, ФНС России и Росфинмониторингом;

б) интеграцию информационного массива в программных средствах, используемых таможенными органами;

в) определение дополнительных критериев оценки финансово-хозяйственной деятельности юридических лиц в целях развития СУР в области валютного контроля.

В целях организации превентивного противодействия незаконным валютным операциям в 2017 году был подготовлен и одобрен распоряжением Правительства Российской Федерации от 5 мая 2017 г. № 870-р типовой проект соглашения о взаимодействии между ФТС России и таможенными службами (уполномоченными органами) государств, не являющихся членами ЕАЭС, по предупреждению, выявлению и пресечению совершения участниками ВЭД сомнительных финансовых операций.

В 2017 году ФТС России на регулярной основе в Банк России передавалась информация о сомнительных валютных операциях с использованием деклараций на товары.

Для анализа надо рассмотреть количество проверок с целью соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства Российской Федерации, количество возбужденных дел и на какую сумму.

Количество проверок соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования проведенных таможенными органами можно представить в следующем виде (таб. 1).

[57] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.10.2018) - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

Таблица 1. Количество проверок соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства [58]

Показатель	Количество проверок в тыс.			Изменение 2017 г. в % к	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.
Проверки	4500	5100	9737	53,8	47,7

В 2017 году таможенными органами было проведено 9737 проверок соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования. В 2016 году было проведено 5,1 тыс. таких проверок. Если сравнивать 2017 год с 2016 годом, то можно зафиксировать, что количество проверок в 2017 году возросло на 47,7%. За 2015 год таможенными органами проведено около 4,5 тыс. проверок соблюдения участниками ВЭД актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования. По сравнению с 2015 годом в 2017 году количество проверок возросло на 53,8%.

Далее рассмотрим количество дел об административных правонарушениях, которые были возбуждены и переданы на рассмотрение в правоохранительные подразделения таможенных органов по результатам проверок соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования (таб.2).

Таблица 2. Количество дел об административных правонарушениях [59]

Показатель	Количество дел об АП в тыс.			Изменение 2017 г. в %	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.
Дела об АП	5,3	6	14	62,2	57,2

В 2017 году по результатам проверок соблюдения участниками ВЭД требований актов валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования было возбуждено и передано на рассмотрение в правоохранительные подразделения таможенных органов более 14 тыс. дел об административных правонарушениях (далее – АП) по статье 15.25 КоАП РФ. В 2016 году в ходе таких проверок было возбуждено и передано на рассмотрение в правоохранительные подразделения таможенных органов около 6 тыс. дел об АП по статье 15.25 КоАП РФ. Если сравнивать 2017 год с 2016 годом, то можно зафиксировать, что количество АП по статье 15.25 КоАП РФ в 2017 году возросло на 57,2%. За 2015 год таможенными органами возбуждено и передано на рассмотрение в

[58] Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://customs.ru

[59] Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://customs.ru

Росфиннадзор более 5,3 тысяч дел об АП по статье 15.25 КоАП РФ. По сравнению с 2015 годом в 2017 году количество АП возросло на 62,2%.

Последним показателем будет сумма, полученная в ходе рассмотрения дел об АП 15.25 КоАП РФ (таб.3):

Таблица 3. Полученная сумма в ходе рассмотрения дел об АП 15.25 КоАП РФ[60]

Показатель	Полученная сумма в млрд. руб.			Изменение 2017 г. в % к	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.
Сумма	180	165	81,5	50,7	45,5

В 2017 году в ходе рассмотрения дел об АП по статье 15.25 КоАП РФ была получена сумма более 81,5 млрд. рублей. В 2016 году после рассмотрения такого рода дел была получена сумма более 165 млрд. рублей. Если сравнивать 2017 год с 2016 годом, то можно зафиксировать, что сумма в 2017 году уменьшилась на 45,5%. За 2015 год в ходе рассмотрения дел об АП по статье 15.25 КоАП РФ была получена сумма 180 млрд. рублей. По сравнению с 2015 годом в 2017 году полученная сумма уменьшилась на 50,7%.

Значительную часть дел в 2017 году об АП - 72,6% по статье 15.25 КоАП РФ составляют дела, возбужденные таможенными органами по нарушениям, ответственность за совершение которых предусмотрена частями 6, 6.1 – 6.4 статьи 15.25 КоАП РФ, в то время в 2016 и 2015 году значительную часть дел об АП - 49% и 63% соответственно составляют дела, возбужденные таможенными органами по нарушениям, ответственность за совершение которых предусмотрена частями 4 и 5 статьи 15.25 КоАП РФ.

Это означает, что в 2017 году большинство дел были возбуждены в связи с несоблюдением установленных порядка представления форм учета и отчетности по валютным операциям, порядка представления отчетов о движении средств по счетам (вкладам) в банках за пределами территории Российской Федерации и (или) подтверждающих банковских документов, нарушением установленного порядка представления подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций и другими АП, которые указаны в частях 6, 6.1 - 6.4.

В 2016 и 2015 году большинство дел были возбуждены в связи с невыполнением резидентом в установленный срок обязанности по возврату в Российскую Федерацию денежных средств, уплаченных нерезидентам за не ввезенные в Российскую Федерацию товары, невыполненные работы, неоказанные услуги либо за непереданные информацию или результаты интеллектуальной деятельности, в том числе исключительные права на них и другими АП, которые указаны в частях 4 и 5.

[60] Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://customs.ru

Таким образом, на основе показателей валютного контроля в период с 2017 - 2015 год можно сделать вывод о том, что 2017 год выдался удачным по сравнению с 2016 и 2015 годом с точки зрения обеспечения экономической безопасности, так как возросло количество проверок и количество возбуждаемых дел по статье 15.25 КоАП РФ.

Основной проблемой валютного контроля таможенными органами с целью обеспечения экономической безопасности является несовершенное валютное законодательство. Данная проблема позволяет находить участникам ВЭД схемы для осуществления деятельности в обход действующих законодательных норм. Сейчас существует проблема определения ответственности за нарушения валютного законодательства. Она заключается в проблеме установления даты совершения административного правонарушения, поскольку довольно часто резиденты, заключая внешнеторговый договор с нерезидентом, не указывают в договоре срок возврата резидентом денежных средств, уплаченных нерезиденту за не ввезенные в Российскую Федерацию товары, невыполненные работы, не оказанные услуги и т.д. Также в законодательстве отсутствует требование соблюдения дочерними фирмами и зарубежными представительствами антикоррупционного законодательства. К тому же отсутствует требование уведомлять соответствующие органы РФ, если такие фирмы не в состоянии в полной мере выполнять требования антикоррупционного законодательства. Данная проблема не позволяет таможенным органам в целях обеспечения экономической безопасности полностью контролировать такого рода внешнеторговые договора.

Еще одной важной проблемой осуществления валютного контроля является утечка капитала из страны. Факторы, которые влияют на размер вывозимого капитала делятся на внутренние и внешние. К внешним относят в основном финансовые дисбалансы, повлекшие за собой дестабилизацию в экономике, а к внутренним оффшоризацию отечественной экономики в результате деятельности российских корпораций. За годы сумма валютных вкладов увеличилась, а рост курса доллара еще больше ухудшил ситуацию. Каждый год экономика РФ теряет несколько миллиардов долларов США, что является крайне серьёзным препятствием и барьером на пути к экономическому росту страны.[61] Основным каналом утечки капитала из страны является создание оффшорных фирм. Такие фирмы являются посредниками в вывозе капитала за границу. Причиной их выбора со стороны предпринимателей является более низкий налог в оффшорных зонах, где и осаждается часть прибыли. Таким образом, их активы стимулируют экономическое развитие другой страны вместо национальной экономики. Также причина кроется и в недостатке налоговой политики государства, которое не создает благоприятный налоговый климат, чтобы

[61] Гурьева И.С. Проблемы нелегального оттока капитала из России и пути решения // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 10 - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://ekonomika.snauka.ru/2017/10/15295 (дата обращения: 23.11.2018)

предприниматели вкладывали в российские компании. Одним из условий функционирования такого рода организации то, что владельца оффшорной организации не обязаны быть резидентами, где компания зарегистрирована. Причины столь сильной утечки капитала через оффшорные зоны взаимосвязаны. Первая – это жесткая система налогообложения по сравнению с оффшорными странами. Из этого вытекает вторая причина – это инвестиционный климат в РФ. Об этом свидетельствует достаточно большой отток капитала и меньший его приток, что в свою очередь создает инвестиционный дефицит. Достаточно больное количество предпринимателей из России создают такого рода фирмы в европейских странах таких как: Кипр, Великобритания и др., но также и за пределами европейской территории, например, в Панаме. Особенно привлекательным выглядит Кипр из-за наличия корреспондентских счетов в долларах. В договорах корреспондентского счета определены формы расчетов, режим счета и порядок обмена информацией, права и обязанности сторон и многое другое. В свою очередь российские банки таких счетов не имеют. Безусловно, ясно, что данные странным странам не интересна репатриация российской валюты. Существует высокая динамика вывоза капитала из РФ, которая сопровождается большим числом так называемых “сомнительных” операций, цель которых спрятать нелегально заработанные деньги. Банк России определяет сущность “сомнительных” операций в соответствии с международными стандартами и делит их три следующие категории:

1. Не полученная в срок экспортная выручка от продажи товаров за границу;
2. Стоимость оплаченных товаров и услуг, но которые не были получены по импортным контрактам;
3. Суммы денежных переводов за границу по фиктивным операциям с ценными бумагами и т.д.

С каждым годом все больше российской валюты попадает за рубеж с помощью подставных фирм, путем проведения через них внешнеторговых сделок, связанных с поставкой товаров, оказанием услуг и т. д. При импорте товаров заключаются договоры со специально созданными для вывода валюты фирмами-однодневками. В эти фирмы переводятся валютные средства, в свою очередь фирма заключает контракты на поставку товаров, отправляет контрагенту деньги, а товар не поступает. При осуществлении экспорта используется такая же схема с использованием фирмы-однодневки. Эта фирма поставляет деньги за рубеж, получает деньги, переводит их на счета в зарубежные банки, а затем ликвидируется. Даже несмотря на наличие запрета иметь счета в иностранных банках, данный запрет игнорируется.

Также вывоз капитала за границу может осуществляться и физическими лицами. Сейчас широкое распространение получило использование банковской карты, как средство, с помощью которого можно вывести капитал за границу. Согласно законодательству, валюту в наличном

виде можно перевозить через границу ЕАЭС беспошлинно в сумме эквивалентной 10000 долларов США, а если данная сумма превышена количестве, то декларировать, но денежные средства на банковских картах можно перемещать в любых количествах.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что вышеперечисленные проблемы не позволяют таможенным органам во время осуществления валютного контроля обеспечить экономическую безопасность страны. В основном к таким проблем относятся несовершенство валютного законодательства и утечка капитала из страны, что в свою очередь ухудшает и дестабилизирует экономику страны.

Использованные источники:

1. Гурьева И.С. Проблемы нелегального оттока капитала из России и пути решения // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2017. № 10 - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://ekonomika.snauka.ru/2017/10/15295 (дата обращения: 23.11.2018).
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 30.10.2018) - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/
3. Официальный сайт Федеральной таможенной службы Российской Федерации. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://customs.ru.

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Левушкина Е.А.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Levushkina E.A.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

АНАЛИЗ ВВОЗА И ВЫВОЗА ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ
ANALYSIS OF IMPORT AND EXPORT OF MEDICINES

Аннотация: эффективность, качественность и доступность лекарственных средств являются одним из главных критериев обеспечения национальной экономической безопасности государства. На сегодняшний день необходимость лекарственных средств значительно увеличилась, поэтому высокое значение имеет перемещение через таможенную границу фармацевтических субстанций и лекарственных средств.

Abstract: efficiency, quality and availability of medicines are one of the main criteria of national economic security of the state. To date, the need for medicines has increased significantly, so the movement of pharmaceutical substances and medicines across the customs border is of high importance.

Ключевые слова: экономическая безопасность, лекарственные средства, товарооборот, экспорт.
Keywords: economic security, medicines, trade, export.

Лекарственные средства являются продуктами первой жизненной необходимости, поэтому так важно, чтобы они были доступными и качественными. Кроме того, эффективность, качественность и доступность лекарственных средств являются одним из главных критериев обеспечения национальной экономической безопасности государства.

На сегодняшний день необходимость лекарственных средств значительно увеличилась, поэтому высокое значение имеет перемещение через таможенную границу фармацевтических субстанций и лекарственных средств.

Проведем анализ данных динамики ввоза и вывоза лекарственных средств за 2015-2017 гг.

На основании статистических данных ввоза и вывоза товаров, взятых из базы данных ФТС России, проведем анализ товарооборота группы «фармацевтической продукции».

Экспорт из России товаров из группы «фармацевтическая продукция» за период 2015 - 2017 составил $1.86 млрд., общим весом 114 тыс. тонн. В 2015 году объем экспорта составил 544 млн. $, в 2016 году – 610 млн. $, а в 2017 году – 711 млн. $.

В основном экспортировались «лекарственные средства, состоящие из смешанных или несмешанных продуктов» (66%), «кровь человеческая; кровь животных; сыворотки иммунные» (26%).

Представим данные по экспорту «фармацевтической продукции» в таблице 1.

Таблица 1 – Данные об экспорте фармацевтической продукции за 2015-2017 годы

Годы	Сумма, млн $	Абсолютный прирост		Темп роста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2015	544	-87	-87	86,2	86,2
2016	610	66	-21	112,1	96,7
2017	711	101	80	116,6	112,7

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что происходит стабильный рост экспорта фармацевтической продукции. Так, в 2016 году по сравнению с 2015 годом он вырос на 12,1 % или в денежном выражении на 66 млн $. В 2017 по сравнению с 2016 годом экспорт вырос на 16,6 % или в денежном выражении на 101 млн $.

Импорт в Россию товаров из группы «фармацевтическая продукция» за период 2015 - 2017 составил $28.3 млрд., общим весом 476 тыс. тонн. В 2015 году объем импорта составил 8,7 млрд $, в 2016 году –8,89 млрд $, а в 2017 году – 10,8 млрд $.

В основном импортировались «лекарственные средства, состоящие из смешанных или несмешанных продуктов» (78%), «кровь человеческая; кровь животных; сыворотки иммунные» (16%).

Представим данные по импорту фармацевтической продукции в таблице 2.

Таблица 2 – Данные об импорте фармацевтической продукции за 2015-2017 годы

Годы	Сумма, млрд $	Абсолютный прирост		Темп роста, %	
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный
2015	8,7	0,6	0,6	107,4	107,4
2016	8,9	0,2	0,8	102,2	109,8
2017	10,8	0,9	2,7	121,5	133,3

Анализируя табличные данные, можно сделать вывод, что импорт, также как и экспорт, растет. Так, в 2017 году по сравнению с 2016 годом импорт вырос на 21,5 % или в денежном выражении на 1,9 млрд $.

Структуру товарооборота фармацевтической продукции представим в таблице 3.

Таблица 3 – Структура товарооборота фармацевтической продукции

	Товарооборот

Группа товара	Экспорт					Импорт				
	2015 ($)	2016 ($)	2017 ($)	Абсолютный прирост ($)	∑ (2015 - 2017) ($)	2015 ($)	2016 ($)	2017 ($)	Абсолютный прирост ($)	∑ (2015 - 2017) ($)
06 3001: железы, экстракты желез, прочие органы	21.5 млн	16.6 Млн	21.5 млн	0%	59.6 млн	10 млн	11.4 млн	10.7 млн	↑7%	32.2 млн
06 3002: кровь человеческая; кровь животных; сыворотки иммунные	131 млн	151 млн	198 млн	↑51%	479 млн	1.43 млрд	1.42 млрд	1.79 млрд	↑25%	4.64 Млрд
06 3003: лекарственные средства, состоящие из смеси двух или более компонентов	6 млн	15.3 млн	15.9 млн	↑166 %	37.2 млн	74.2 млн	117 млн	177 млн	↑138 %	368 Млн
06 3004: лекарственные средства, состоящие из смешанных или несмешанных продуктов	364 млн	408 млн	453 млн	↑25%	1.22 млрд	6.8 млрд	6.94 млрд	8.32 млрд	↑22%	22.1 Млрд
06 3005: вата, марля, бинты и аналогичные изделия	13.5 млн	10.3 млн	13.9 млн	↑3%	37.7 млн	50.9 млн	51.8 млн	56.6 млн	↑11%	159 Млн
06 3006: фармацевтическая продукция, упомянутая в примечании 4 к данной группе	8.6 млн	9.3 млн	8.7 млн	0%	26.6 млн	329 млн	354 млн	404 млн	↑23%	1.09 Млрд
Итого:	544 млн	610 млн	711 млн		1.86 млрд	8.7 млрд	8.89 млрд	10.8 млрд		28.3 Млрд

В структуре импорта товаров из группы фармацевтической продукции по странам первое место занимает Германия (20%), на втором месте Франция (9%), на третьем - США (6 %) (Таблица 4). [1]

Таблица 4 – Структура импорта по странам

Период	Сумма
2015	$9.24 млрд
2016	$9.5 млрд
2017	$11.5 млрд
Итого:	**$30.2 млрд**

№	Страна	∑ (2015-2017)	Доля
1	Германия	$5.79 млрд	20.4%
2	Франция	$2.43 млрд	8.6%
3	США	$1.73 млрд	6.1%
4	Италия	$1.71 млрд	6%
5	Швейцария	$1.5 млрд	5.3%
...	...	...	...
	По всем странам:	**$28.3 млрд**	**100%**

В структуре экспорта товаров из группы фармацевтической продукции по странам первое место занимает Казахстан (20%), на втором месте Украина (18%), на третьем - Узбекистан (11%) (Таблица 5).

Таблица 5 – Структура экспорта по странам [1]

№	Страна	∑ (2015-2017)	Доля
1	Казахстан	$364 млн	19.5%
2	Украина	$330 млн	17.7%
3	Узбекистан	$213 млн	11.4%
4	Беларусь	$208 млн	11.1%
5	Киргизия	$74.2 млн	4%
...	...	...	...
	По всем странам:	**$1.86 млрд**	**100%**

Представим на графике объемы ввозимой и вывозимой лекарственной продукции.

Рисунок 1 – Экспорт и импорт фармацевтической продукции в денежном выражении за 2015-2017 гг., млрд $.

Таким образом, можно сделать вывод, что экспорт и импорт лекарственных средств неуклонно растет. Это связано, в первую очередь, с тем, что повышается конкурентоспособность отечественной фармацевтической промышленности благодаря гармонизации российских стандартов по разработке и производству лекарственных средств с международными требованиями. Также по сравнению с предыдущими годами защита внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции и выравнивание условий доступа на рынок для отечественных и зарубежных производителей находится на более высоком уровне.

Использованные источники:

1. Статистика внешней торговли. По данным ФТС России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ru-stat.com/date-Y2015-2017/RU/import/world/0630 (дата обращения 11.12.2018).

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Гатцукова Т.Ю.
студентка 4 курса Институт Истории и Права
Иочис Я.А.
студентка 4 курса Институт Истории и Права
Захаров П.В.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Gattsukova T.Yu., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Iochis Ya.A., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Zakharov P.V., 4th year student
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ДИНАМИКА СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, АДМИНИСТРИРУЕМЫХ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

DYNAMICS OF COMPOSITION AND STRUCTURE OF CUSTOMS PAYMENTS ADMINISTRATED BY CUSTOMS AUTHORITIES

Аннотация: ФТС администрирует значительную часть доходов бюджета Российской Федерации. Фискальная функция таможенной службы выполняется за счёт взимания таможенны платежей при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу Союза. Сбор таможенных платежей обеспечивается таможенными органами за счет эффективно организованного администрирования импорта

Abstract: The Federal Customs Service administers a significant part of the budget revenues of the Russian Federation. The fiscal function of the customs service is carried out by collecting customs payments when moving goods and vehicles across the customs border of the Union. The collection of customs duties is provided by customs authorities through efficiently organized import administration.

Ключевые слова: таможенные платежи, НДС, ввозные таможенные пошлины, акцизы, федеральный бюджет, таможенные органы, фискальная политика.

Keywords: customs payments, VAT, import duties, excise taxes, the federal budget, customs authorities, fiscal policy.

Экономические интересы государства обеспечиваются в значительной степени эффективностью его фискальной политики. В этом процессе участвуют, с одной стороны, органы исполнительной власти Российской Федерации (Федеральная таможенная служба, Федеральная Налоговая Служба), с другой — субъекты налогообложения (юридические и физические лица). Поскольку именно ФТС администрирует значительную часть доходов бюджета Российской Федерации следует уделить особое внимание всестороннему изучению объёмов и структуры таможенных платежей. Фискальная функция таможенной службы выполняется за счёт взимания таможенных платежей при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу Союза.[1]

Сбор таможенных платежей обеспечивается таможенными органами за счет эффективно организованного администрирования импорта, в частности — по таким импортным составляющим, как НДС, ввозные таможенные пошлины, акцизы и прочие поступления от внешнеэкономической деятельности.

За период с 2015 по 2017 гг. наблюдается устойчивое снижение поступлений таможенных пошлин в федеральный бюджет. В качестве основных причин отрицательной динамики учёные называют сокращение производства многих видов товаров, уход с российского рынка крупнейших автомобильных производителей, ухудшение взаимоотношений с Украиной, США и другими странами, экономические санкции, высокие тарифы на грузоперевозки, не решенную ситуацию с книжками Международных дорожных перевозок, введение российской системы взимания платы с грузовиков, отрицательную динамику курса рубля, падение мировых цен на нефть и энергоносители, увеличение объёмов контрафактной продукции на фоне уменьшения импорта из-за санкций и контрсанкций России по продукции, заменить которую на внутреннем рынке с помощью не попавших под контрсанкции мер невозможно.[3]

Далее в таблице 1 можно проиллюстрировать динамику таможенных платежей, перечисленных в доходную часть федерального бюджета Российской Федерации.[2]

Таблица 1 – Динамика таможенных платежей, перечисленных в доходную часть федерального бюджета России, млрд. рублей

Виды таможенных платежей	2015г.	2016г.	2017г.	2017г. в % к	
				2015г.	2016г.
Ввозная таможенная пошлина	484,2	489,8	506,0	104,5	103,3
Вывозная таможенная пошлина	2780,4	2054,1	1968,3	70,8	95,8
НДС	1643,5	1762,8	1900,8	115,6	107,8
Акциз	47,5	58,8	76,0	160,0	129,2
Таможенные сборы	16,0	16,9	18,4	115,0	108,9
Прочее	36,6	24,5	106,2	290,2	433,5
Итого:	5008,2	4406,9	4575,7	91,4	103,8

Источник: Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017гг.

По данным таблицы 1 видно, что сумма таможенных платежей за анализируемый период сократилась. Так, в 2017 году она составила 4575,7 млрд. рублей, по сравнению с 2016 годом увеличилась на 3,8%, и снизилась на 8,6% по сравнению с 2015 годом. Задание по формированию доходов федерального бюджета выполнено на 103,8%.

Снижение поступлений суммы таможенных платежей обусловлено сокращением поступлений от вывозной таможенной пошлины. В отчётном году поступления от вывозной таможенной пошлины составили 1968,3 млрд. рублей, что на 29,2% меньше по сравнению с базисным годом и на 4,2% по сравнению с прошлым годом.

На снижение поступлений от вывозной таможенной пошлины оказало влияние сокращение объёма экспортируемой продукции. Это связано с проведением санкционной политики в отношении России со стороны стран Запада.[3]

Несмотря на общее снижение таможенных платежей в анализируемом периоде наблюдается увеличение поступлений от НДС и акциза, которые взимаются при ввозе товаров на таможенную территорию Союза. В 2017 году увеличение НДС по сравнению с 2016годом составило 7,8%, а по сравнению с 2015 годом – 15,6%.

Что касается количества поступлений от акциза, то оно увеличилось по отношению к 2016 году на 29,2%, а по отношению к 2015 году на 60,0%.

В то время как, ввозная таможенная пошлина в 2017 году возросла на 3,3% и 4,5% соответственно.

В исследуемом периоде таможенные сборы, перечисленные в доходную часть федерального бюджета, также увеличились. В 2017 году на 8,9% по сравнению с 2016 и на 15% по сравнению с 2015.

Наглядно динамика поступления таможенных платежей представлена на рисунке 1.

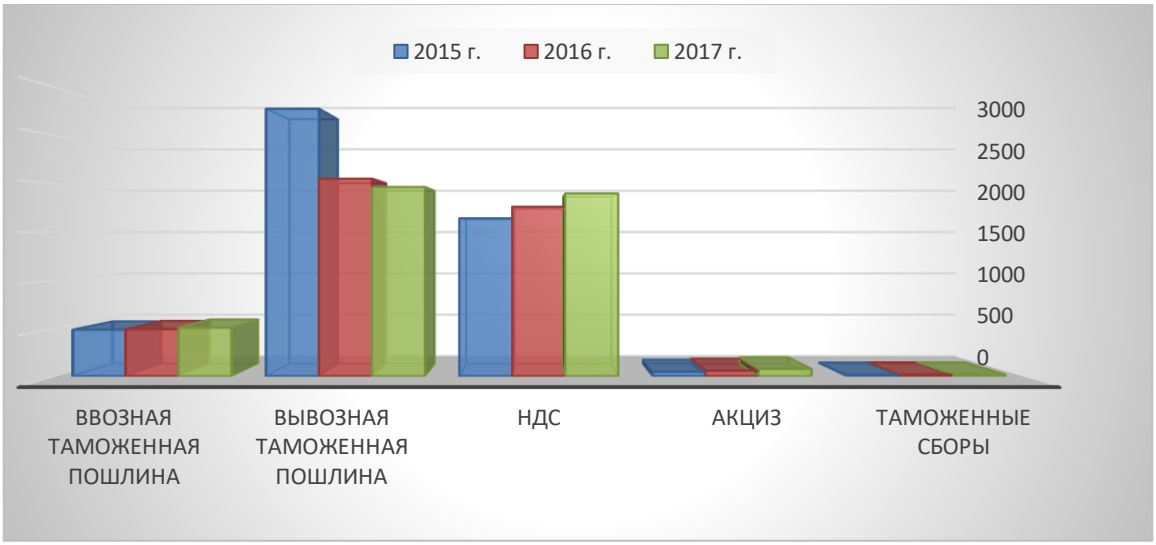


Рисунок 1 – Динамика поступления таможенных платежей в бюджет России, млрд. рублей

Динамика структуры таможенных платежей представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Структура таможенных платежей, перечисленных в доходную часть федерального бюджета России, в %

Виды таможенных платежей	2015г.	2016г.	2017г.	Изменения в 2017 году по сравнению с	
				2015г.	2016г.
Ввозная таможенная пошлина	9,67	11,12	11,06	1,39	-0,06
Вывозная таможенная пошлина	55,52	46,61	43,02	-12,5	-3,59
НДС	32,82	40,00	41,54	8,72	1,54
Акциз	0,82	1,33	1,66	0,84	0,33
Таможенные сборы	0,32	0,38	0,40	0,08	0,02
Прочее	0,86	0,56	2,32	1,46	1,76
Итого:	100,00	100,00	100,00	x	x

Источник: www.customs.ru

Данные таблицы 2 свидетельствуют о том, что наибольший удельный вес в структуре таможенных платежей занимает вывозная таможенная пошлина. На её долю в 2017 году приходится 43,02%, что на 12,5 процентных пункта (далее – п.п.) меньше по сравнению с 2015г. и на 3,59% по сравнению с 2016г.

Рисунок 2 - Структура таможенных платежей, перечисленных в федеральный бюджет в 2015- 2017 гг., в %.

Наименьший удельный вес занимают таможенные сборы. Так, в отчётном году на них приходилось 0,40%, что на 0,08п.п. больше по сравнению с базисным годом и на 0,02пп по сравнению с прошлым годом.

За анализируемый период произошло увеличение доли по таким видам таможенных платежей как ввозная таможенная пошлина, НДС и акциз. Доля НДС в структуре таможенных платежей в 2017 году составляет 41,54%, что на 8,72п.п. и 1,54п.п. больше по сравнению с 2015г. и 2016г. соответственно. Увеличение доли ввозной таможенной пошлины незначительно так же, как и увеличение доли акциза, каждое из которых составляет около 1п.п.[3]

За последние 3 года существенное изменение в динамике таможенных платежей наблюдается среди вывозной таможенной пошлины и НДС. За исследуемый период произошло увеличение поступления НДС и снижение поступления вывозной таможенной пошлины.

Таким образом, наиболее значимое место в структуре таможенных платежей занимают вывозные таможенные пошлины. На их долю в общей совокупности приходится более 40% поступлений в общей структуре всех таможенных платежей.

Использованные источники:

1. Логинова А. С. Таможенные платежи [Текст]: учебное пособие/ А.С. Логинова. — СПб.: Троицкий мост, 2016. — 152 с.;
2. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации» за 2015-2017гг.
3. http://www.customs.ru - Официальный сайт ФТС России.

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, доцент кафедры «Таможенное дело»
Сорокодумова О.Н.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Железнякова А.Н.
студент 4 курса, Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gaumont, I. V.
Ph. D., associate Professor, associate Professor of " Customs»
Sorokoumova O. N.
4th year student Institute of History and Law
Zheleznyakova A. N.
4th year student, Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ РАЗРЕШИТЕЛЬНОГО ПОРЯДКА ВВОЗА И ВЫВОЗА ТОВАРОВ
PRACTICE OF APPLICATION OF THE LICENSING PROCEDURE FOR THE IMPORT AND EXPORT OF GOODS

Аннотация: В данной статье рассматривается применение разрешительного порядка на ввоз и вывоз товаров, контролируемых таможенными органами.

Ключевые слова: контроль, технология определения рисковых поставок, электронная запись, опасная продукция.

Abstract: this article discusses the application of the licensing procedure for the import and export of goods controlled by the customs authorities.

Key words: control, technology of definition of risky deliveries, electronic record, dangerous production.

В 2015 году Федеральная Таможенная служба (далее - ФТС) продолжала обеспечивать контроль над безопасностью ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС и непосредственно на территорию Российской Федерации товаров в целях недопущения возникновения рисков, связанных с причинением вреда жизни или здоровью граждан, имуществу физических или юридических лиц. [1]

Стала актуальна технология определения рисковых поставок по категории товаров, применяемая в рамках межведомственного взаимодействия при осуществлении таможенного контроля, федерального государственного санитарно-эпидемиологического надзора и федерального государственного надзора в области защиты прав потребителей в целях недопущения оборота на территории Российской Федерации опасной продукции.

В данной технологии предназначение является формирование ведомственных информационных ресурсов рисковых поставок, недопущения оборота на территории Российской Федерации опасной продукции, а также исключения излишнего дублирования электронных документов документами на бумажных носителях, в том числе при прибытии товаров.

В настоящее время Федеральная таможенная служба Российской Федерации проводит активное внедрение информационных таможенных технологий, которые не только способствуют упрощению взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД, но и позволяют значительно сократить как временные затраты, так и совокупные логистические издержки в международных цепях поставок.

Одной из подобных технологий является Комплекс программных средств (далее – КПС) «Портал Морской порт». Система нацелена на создание благоприятных условий для ускорения товарооборота через таможенную границу ЕАЭС, сокращение времени при совершении таможенных операций, повышение эффективности таможенного контроля. КПС «Морской порт» обеспечивает непрерывность логистического процесса и оптимизирует совершение операций, что позволяет сократить сроки нахождения товаров в морском порту.

Совместно с рядом агентов морских линий, стивидорных компаний и участников ВЭД Балтийской таможней с октября 2016 года успешно проводится ряд экспериментов, например, таких как формирование судового

дела в электронном виде, осуществление однократной проверки всеми государственными контролирующими органами в одном месте, а также эксперимент «выпуск товаров до окончания выгрузки с борта судна», цель которого достичь реализации права участника ВЭД выпускать товары непосредственно с борта судна до подачи декларации на товары.[2]

С точки зрения логистики следует обратить внимание, что на этапе помещения товара на склад временного хранения и в дальнейшем помещения под определенную таможенную процедуру появляются временные затраты, пока происходит оформление, более того, если срок хранения товара на складе временного хранения увеличивается, то появляются дополнительные непредвиденные логистические затраты, связанные с хранением.

Наглядным примером успешного внедрения информационных технологий в области взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД является эксперимент, запущенный весной 2017 года на Кронштадтском таможенном посту Балтийской таможни.[3]

В эксперименте также участвовали несколько компаний-участников ВЭД, имеющие большой опыт взаимодействия с таможенными органами. Главной идеей эксперимента являлся выпуск товара до выгрузки с судна. Для этого компаниями-участниками ВЭД должны выполняться следующие условия:30

- подача предварительной таможенной декларации;

- представление предварительной информации о товарах;

- осуществление привязки предварительной информации к электронному пакету документов и сведений о судне в КПС «Портал Морской порт»;

- отсутствие рисков, требующих фактического таможенного контроля ввозимых товаров.

В данном случае, все таможенные операции осуществляются в электронном виде при использовании КПС «Портал Морской порт». Подача предварительной таможенной декларации происходит до момента прибытия судна на таможенную территорию и к моменту выгрузки товара с судна, выпуск товара уже произведен.

Несмотря на то, что существуют некоторые недостатки, такие как к примеру недостаточная разработанность программного обеспечения, положительных сторон все же больше. Запущенный эксперимент положительно влияет, как на деятельность таможенных органов, так и компаний-участников ВЭД. Отсутствие бумажной волокиты и необходимости проведения фактического таможенного контроля значительно ускоряет работу таможенных органов.

За счёт сокращения срока выпуска товара таможенными органами сокращаются временные затраты в цепях поставок, а соответственно и совокупные логистические издержки, что повышает конкурентоспособность не только компаний-участников ВЭД, но и конкурентоспособность цепей поставок в целом.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 29.07.2015 N 391 "Об отдельных специальных экономических мерах, применяемых в целях обеспечения безопасности Российской Федерации" // Справочная правовая система «Констультант Плюс» // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_183651/ (Дата обращения: 05.12.2018)

2. Указ Президента РФ от 06.08.2014 N 560 (с изм. от 12.07.2018) "О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации" // Справочная правовая система «Констультант Плюс» // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166922/ (Дата обращения: 05.12.2018)

3. Постановление Правительства РФ от 19.09.2015 N 995 "Об утверждении Правил осуществления таможенными органами контроля за вывозом из Российской Федерации подкарантинной продукции" // Справочная правовая система «Констультант Плюс» // Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_186219/ (Дата обращения: 04.12.2018)

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенное дело»
Иочис Я.А.
студент 4 курса
Захаров П. В.
студент 4 курса
Титков Е. А.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department «Customs affairs»
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Iochis Ya.A., Zaharov P. V. Titkov E. A.
4th year students
Institute of History and Law
Kaluga State University. K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

DYNAMICS OF INDICATORS OF CUSTOMS TARIFF REGULATION AS A TOOL OF ECONOMIC SECURITY

Аннотация: система таможенно-тарифного регулирования ВЭД, характеризуется такими показателями как единые ставки таможенного тарифа, которые включают ввозные и вывозные таможенные пошлины, а также порядком предоставления тарифных квот и преференций. Показатели таможенно-тарифного регулирования ВЭД являются неотъемлемым инструментом обеспечения экономической безопасности РФ и Союза в целом.

Abstract: the system of customs and tariff regulation of foreign trade, characterized by indicators such as the single rate of customs tariff, which include import and export customs duties, as well as the procedure for granting tariff quotas and preferences. Indicators of customs and tariff regulation of foreign trade are an integral tool to ensure the economic security of the Russian Federation and the Union as a whole.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, тарифные квоты, преференции, экономическая безопасность.

Keywords: customs and tariff regulation, tariff quotas, preferences, economic security.

В эпоху глобализации мировой экономики всё большее значение приобретает экономическая безопасность государств, как составляющая

системы безопасности в целом. Ускоренная интернационализация, растущие внешнеэкономические связи и быстрое развитие производств, с одной стороны, открывают новые горизонты деятельности компаний, создают новые возможности, а с другой – приводят к появлению новых рисков и внешних угроз функционированию национальной экономики. Эти угрозы носят всеобщий характер, их трудно прогнозировать, и они требуют больших усилий по их устранению.

В процессе развития мировых хозяйственных связей был разработан довольно разнообразный перечень инструментов государственного влияния на экспортно-импортные товарные потоки, которые характерны для всех стран. К одним из них относится система таможенно-тарифного регулирования ВЭД, показателями которой являются единые ставки таможенного тарифа, которые включают ввозные и вывозные таможенные пошлины, а также порядок предоставления таможенных квот и преференций.

С момента присоединения к Всемирной торговой организации (далее – ВТО) Россия приняла ряд обязательств по обеспечению выполнения требований организации на уровне Союза, что означало снижение ставок ЕТТ ЕАЭС в соответствии с начальными ставками, предложенными ВТО.

В 2017 году Евразийская экономическая комиссия ЕАЭС (далее – ЕЭК ЕАЭС) утвердила снижение ставок ввозных таможенных пошлин на 1780 товарных позиций в соответствии с обязательствами ВТО, что может являться прямой угрозой для экономической безопасности государств-членов ЕАЭС. Поскольку ввоз импортной продукции по низким таможенным ставкам повлечёт снижение рыночной цены данной продукции по сравнению с нормальной ценой аналогичных товаров на внутреннем рынке. Данное обстоятельство уменьшит конкурентоспособность отечественной продукции, что приведёт к снижению производственных мощностей национальных производств и станет явной экономической угрозой сокращения рабочих мест и, как следствие, увеличения безработицы на территории Союза.

На примере нескольких товарных позиций Товарной номенклатуры ВЭД (далее – ТН ВЭД) рассмотрим изменение ставок ЕТТ ЕАЭС в 2015-2017гг., представленное в таблице 1.

Из таблицы 1 видно, что изменение ставок таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС произошли только в 2017г., в 2015-2016гг. они оставались неизменными, что связанно с выполнением ЕАЭС обязательств по снижению ставок ЕТТ ЕАЭС перед ВТО.

Таблица 1 – Изменения ставок ЕТТ ЕАЭС в 2015-2017 гг.

Код ТН ВЭД	Ставка, действующая в 2015, 2016гг.	Ставка, действующая в 2017г.
Двигатели турбореактивные и турбовинтовые, газовые турбины и прочие		
8411 12 300 7	0%	5%
8411 12 800 1	0%	5%
8411 99 001 9	0%	5%
Рыба мороженная, за исключением рыбного филе и прочего мяса рыбы		
0303 31 100 0	5,8%	4%
0303 31 900 0	6%	5%
0303 89 390 0	6,8%, но не менее 0,034 евро/кг	6%, но не менее 0,03 евро/кг

Источник: www.alta.ru

Исходя из данных таблицы, в 2017 году ставки на двигатели турбореактивные и турбовинтовые, газовые турбины и прочие увеличились до 5%. Однако, на заседании Коллегии ЕЭК 27 ноября 2017 года было принято решение о продлении нулевых ставок ввозных пошлин в отношении отдельных видов турбореактивных двигателей. Данные меры относятся к товарным позициям 8411 12 300 7 и 8411 12 800 1 ТН ВЭД и будут действовать по 31 декабря 2020 г. включительно. [2]

Причиной данного решения является процесс обеспечения экономических интересов и безопасности ЕАЭС, поскольку продление срока нулевых ставок ввозных таможенных пошлин позволит направить высвобожденные средства на развитие национальной производственной базы и собственной авиационной промышленности Союза.

Ставки ввозных таможенных пошлин на рыбную продукцию уменьшились на 1,8%, что также способствует защите и развитию рыбоперерабатывающей отрасли и повышению конкурентоспособности готовой продукции, выпускаемой в странах ЕАЭС, увеличению загрузки производственных мощностей по глубокой переработке рыбы и морепродуктов и наращиванию экспорта в данной области.

Таким образом, снижение уровня тарифных ставок не создало каких-либо угроз экономической безопасности, а наоборот, способствовало более эффективному её обеспечению, поскольку экономическая безопасность государства является защитным механизмом национальной экономики от вмешательства со стороны третьих стран.

Ещё одним значимым показателем осуществления таможенно-тарифного регулирования ВЭД в целях обеспечения экономической безопасности Союза является порядок предоставления тарифных квот и преференций.

Тарифные квоты применяются в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран. Изменения в предоставлении тарифных квот можно рассмотреть на примере импорта мяса птицы в 2017 году.

В настоящее время ставка ввозной таможенной пошлины на мясо птицы вне квоты составляет 80% от таможенной стоимости, но не менее 0,7 евро за кг, а в рамках квоты 25% от таможенной стоимости, но не менее 0,2 евро за кг. [2]

Действие данной тарифной квоты положительно сказывается на отечественном производстве мяса птицы, что в итоге способствует устранению угроз по неконтролируемому ввозу мяса птицы на территорию ЕАЭС со стороны третьих стран.

Тарифные преференции, как ещё один показатель динамики таможенно-тарифного регулирования ВЭД должны так же, как и тарифные квоты, в полной мере обеспечивать экономическую безопасность государств-членов Союза.

Рассмотрим динамику предоставления и отказа от тарифных преференций в отношении товаров происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, представленную в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика предоставления и отказа от тарифных преференций

Тарифные преференции	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Предоставление, млрд. рублей	41,7	22,9	33,8	81,1	147,5
Отказ, млн. рублей	478,7	478,1	534,4	111,6	112

Источник: www.economy.gov.ru

Из данных таблицы 2 следует, что предоставление тарифных преференций в отношении товаров происходящих из развивающихся и наименее развитых стран в 2017 году увеличилось по сравнению с 2016 годом на 10,9 млрд. рублей, а по сравнению с 2015 годом уменьшилось на 7,9 млрд. рублей. Отказ же в тарифных преференциях в 2017 году увеличился по сравнению с и 2015 и 2016 гг. на 55,7 и 56,3 млн. рублей соответственно.

Для выявления причин в предоставлении и отказе тарифных преференций стоит наиболее наглядно рассмотреть динамику их изменения в 2015-2017гг., представленную на рисунке 1.

Как видно из рисунка, увеличение отказов в предоставлении тарифных преференций представляет собой один из показателей обеспечение таможенными органами Союза экономической безопасности от безосновательного ввоза импортной продукции по преференциальным ставкам, которые могли бы составить конкуренцию отечественным товарам.

Основаниями для предоставления тарифных преференций являются: подтверждение страны происхождения товара; соблюдение правил непосредственной закупки и прямой поставки; обязательное включение импортируемого товара в преференциальный перечень.[1] Отсутствие одного из оснований является причиной отказа в предоставлении тарифный

преференций, что представляет собой один из инструментов экономической безопасности. Поскольку ввоз импортных товаров по преференциальным тарифным ставкам без достаточных к тому оснований может нанести ущерб национальному производству Союза.

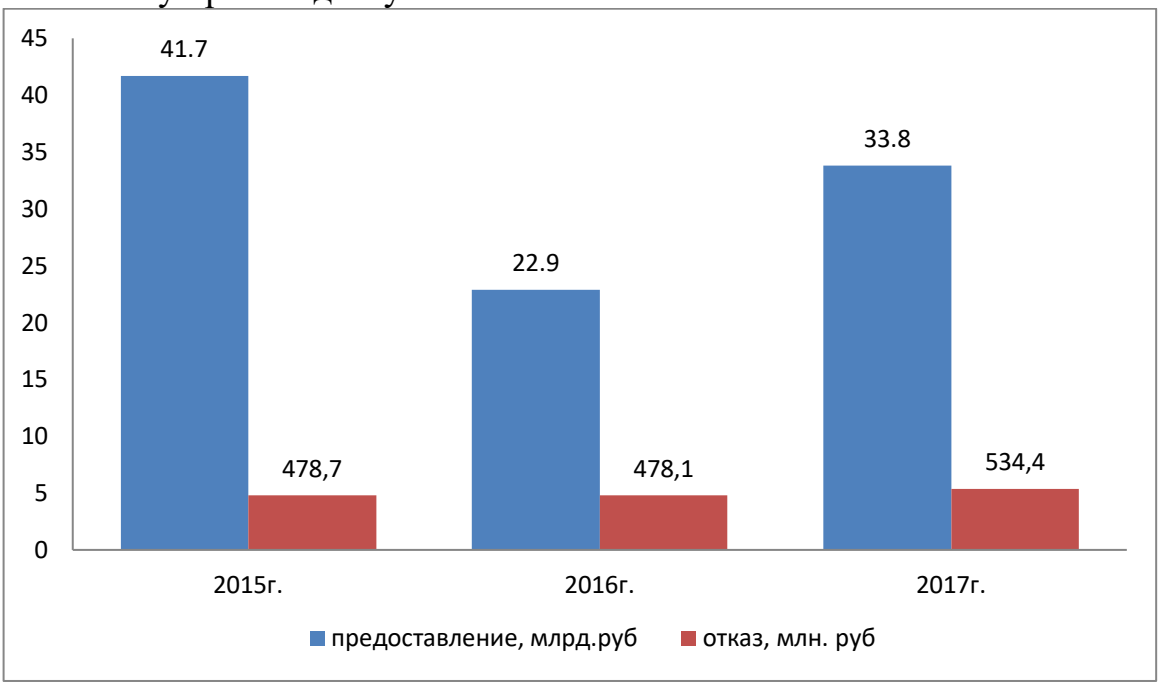


Рисунок 1 – Динамика предоставления и отказа тарифных преференций за 2015-2017гг.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что показатели таможенно-тарифного регулирования ВЭД являются неотъемлемым инструментом обеспечения экономической безопасности РФ и Союза в целом. Поскольку изменения ставок ЕТТ ЕАЭС и применения тарифных квот и преференций способствуют не только развитию национальных экономик и производств государств-членов ЕАЭС, но также обеспечивают в полной мере национальную и экономическую безопасность, способную поддерживать нормальные условия жизнедеятельности населения и реализовывать государственные интересы стран-участниц ЕАЭС.

Использованные источники:

1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности / В.В. Покровская. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2015

2. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.economy.gov.ru (дата обращения 05.11.2018)

УДК 339.56

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенное дело»
Полякова К.В.
студент 4 курса
Ромашкова А.К.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Polyakova K. V.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Romashkova K. A.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ В РАМКАХ ЕАЭС

RECOMMENDATIONS ON IMPROVEMENT OF FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE FRAMEWORK OF THE EAEU

Аннотация: В данной статье рассматриваются основные направления по совершенствованию внешнеэкономической деятельности РФ и разработка новых направлений в области улучшения экономической ситуации в Российской Федерации.

Abstract: This article discusses the main directions for improving the foreign economic activity of the Russian Federation and the development of new directions in the field of improving the economic situation in the Russian Federation.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, внешнеторговые отношения, эффективность, сотрудничество, внешнеэкономические угрозы.

Keywords: foreign economic activity, foreign trade relations, efficiency, cooperation, foreign economic threats.

Возрастающая сложность и разнообразие задач внешнеэкономической деятельности входит в противоречие с несовершенством таможенной инфраструктуры и организации работы таможенных органов в целом.

Ввиду противостояния интересов США, Канады, а также некоторых стран Европы – с одной стороны – и России – с другой – в отношении отраслей экономики России были наложены санкционные ограничения, что послужило стагнации некоторых из них. В целях обеспечения стабильности отраслевой экономической ситуации необходимо решение указанной проблемы, в том числе, за счет развития государственно–частного партнерства и ориентации на развитие внешнеторговых отношений со странами ЕАЭС. Также России необходимо укреплять сотрудничество с дружественно настроенными странами, такими как Китай, Индия, страны Юго–Восточной Азии: Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Мьянма, Сингапур, Таиланд, Филиппины. Военные конфликты в этих государствах, имеющие место еще несколько десятилетий назад, частично исчерпались. Основа экономики вышеперечисленных стран – туризм. Большинство стран принадлежат к категории развивающихся.

Мишенью заметки считается усовершенствование элементов внешнеторгового регулировки ЕАЭС. Теоретико-методологическую базу изучения собрали утверждения традиционной общественно-политической экономии о принципах финансового либерализма, основные принципы финансового регулировки в кейнсианской и монетаристской концепциях, постулаты единой финансовой концепции, а кроме того изучения учёных-экономистов, трудящихся в сфере концепции интернациональной финансовой интеграции. Итоги: Таможенно-тарифная стратегия Российской федерации со временем изменяет торговополитический градиент в течении падения стабилизирующей функции таможенного тарифа в выгоду увеличения фискальной элементом. Единый вид полнее управленческих граней, равно как и определения «государственные круг интересов» в полном, предоставляет вероятность внедрять безграничное количество барьеров. Относительно мало практикуется применение специализированных предохранительных, антидемпинговых и компенсирующих граней. Разрешение о учащенном становлении ЕАЭС в промежуток переломных характеристик экономик стран-членов, возможно, обладало наиболее общественно-политическое подтверждение, нежели финансовое. -Повышение динамики институциональных переустройств обязано быть сопровождаемым учено аргументированным формированием в ходе финансового реформирования новейших вузов. Совокупность нетарифных, управленческих и других неэкономических ограничений способен являться применен в однобоком режиме государствами ЕАЭС, нежели, бесспорно, умаляется интеграционная теория. Вместимость единого торга, что сформировывают государства ЕАЭС, дает возможность заявлять кроме того и о выгодах с целью других соучастников ЕАЭС. Является важным улучшить концепцию распределения платежей с взимания импортных таможенных пошлин среди государствами

ЕАЭС. Сфера использования. Определенные предписания имеют все шансы использоваться муниципальными органами в рамках осуществлении их интеграционной инициативы, а кроме того тренировочными заведениями в просветительном ходе. Заключения. Результативность формирования ЕАЭС подразумевает потребность непрерывного преображения основ и способов внешнеторгового регулировки экстенсивным методом расширением местности функционирования общего внешнеторгового порядка, а кроме того активным методом институционального формирования общей внешнеторговой политические деятели ЕАЭС в согласовании с социальным политико-финансовыми критериями.

Сам по себе регион «Юго–Восточная Азия» сформирован исходя из схожих черт: прежде всего, страны Юго–Восточной Азии имеют близкую территориальную расположенность, также страны Юго–Восточной Азии имеют схожую систему управления и экономический уклад, у них присутствуют схожие направления внешнеэкономической деятельности. В настоящее время взаимодействие Российской Федерации со странами Юго–Восточной Азии проходит в формате Диалогового партнерства России – АСЕАН. Россия и АСЕАН поддерживают полномасштабное диалоговое партнерство с 1996 года.

Для России преимущества участия со странами Юго–Восточной Азии, Китаем, Индией состоят в интенсификации внешнеторговых отношений России и восточноазиатских стран, что, в свою очередь, является следствием усиления специализации, создания возможности для зарождения и развития массового производства между указанной группой стран, повышения степени загруженности оборудования, роста эффективности внедрения новых технологий.

Также стоит упомянуть, что увеличение экспортных поставок из России в восточноазиатские страны повлечёт за собой повышение занятости населения РФ, что, безусловно, будет положительно влиять на экономическую ситуацию в стране. Международная конкуренция вызовет необходимость совершенствования технологии предприятий, а экспортная выручка может служить источником накопления капитала, направленного на промышленное развитие России. Внешнеэкономическая политика России в рамках отношений со странами Юго–Восточной Азии распадается на ряд направлений:

- торговая политика;
- инвестиционное сотрудничество;
- миграция трудовых ресурсов;
- совместное предпринимательство;
- сотрудничество в области транспорта;
- туризм.

Однако основной формой сотрудничества России и стран Юго–Восточной Азии по-прежнему является внешнеторговая деятельность.

Основными направлениями внешнеторговой политики России со странами Юго–Восточной Азии на современном этапе являются поддержание экспорта товаров и услуг на международных торговых рынках, вступление страны в международные торговые организации, регулирование потоков импорта товаров и услуг с целью поддержания национальных производителей в условиях свободной конкуренции. Помимо ориентации на укрепление сотрудничества со странами Юго–Восточной Азии важным фактором развития является совершенствование и развитие отношений в рамках группировки ЕАЭС.

Для современной России имеют место внешнеэкономические угрозы, которые существенно возросли в условиях глобализации и расширения сфер присутствия на мировых рынках. Для гармоничного развития внешнеэкономической политики России целесообразна ориентация на политику протекционизма, которая позволит повысить конкурентные преимущества экономики страны. В целях развития внешнеторговой деятельности России также необходима активизация в области сотрудничества с международными организациями.

Основной значение Таможенного объединения и Общего финансового места - данное приобретение синергетического результата с организации потенциалов 5 государств, в таком случае имеется, трудясь совместно, любой приобретает более, нежели некто приобрел б в раздельности. В соответствии с вычислениям согласно межотраслевому равновесию, общий объединительный результат из-за десяти года способен сформировать с семнадцати вплоть до 20% вспомогательного прироста продукт с целью любой с государств - членов Таможенного объединения. В сумме данное составит приблизительно 700 миллиардов. долл. Соединенных Штатов Америки.

Один с основных трудностей присутствие формировании ЕЭП - отличия в государственных законодательств в странах - соучастниках Таможенного объединения. С даты присоединения Русской Федерации к ВТО требование Договора ВТО о присоединении начали составляющей законный концепции МОЛЧАТЬ. Присутствие данном Отечественная Ассоциация равно как 1-ое, подключившееся к ВТО правительство, должна оповещать прочие страны и согласовывать с ними воздействия в взаимоотношении принятия обязанностей в свойстве требование её присоединения, призывающих внесения перемен в законную концепцию Таможенного объединения.

Решением этой трудности обязана являться систематизация интернациональных соглашений и адаптирование функционирующего законодательства Таможенного объединения к задачкам ЕЭП. Следует выделить, то что, невзирая в довольно значительные опасности и опасность отрицательных результатов, основные миссии и проблемы создания ЕЭП имеют все шансы являться завоеваны присутствие обстоятельстве необходимого целостности полнее у его соучастников,

верном представлении законов экономики и торга, а кроме того соблюдения ключевых основ и общепризнанных мерок интернационального полномочия.

Среди негативных результатов следует выделить: усиление конкурентной борьбы из-за ликвидации остальных барьеров среди государствами (в особенности субсидирования, дискриминации присутствие муниципальных закупках, промышленных барьеров, в процессе приватизации), а следовательно, сопряженные с данным разорения либо поглощения неконкурентоспособных компаний и инициированные данным общественные расходы, в частности незанятость, сокращение степени прибыли, «потеря мозгов». Повышение конкурентной борьбы кроме того способен являться сопряжено с повышением притока зарубежного денежных средств с 3 государств. Компании с заграничным состоянием имеют все шансы нормализовать изготовление (либо производство) наиболее конкурентоспособных продуктов либо услуг в торге государств ЕЭП, какие станут быть непосредственную конкурентную борьбу товарам и предложениям, совершающимся с местности государств ЕЭП. Выравнивание стоимости: с формированием общего торга создается общая стоимость в этом торге. В единичных вариантах данное способен спровоцировать в Республике Белоруссия увеличение стоимости, к примеру, в продукты питания кормления, в жилище, общественные обслуживание, энергоносители и их перевозку и др. С иной края, ажиотажный потребность с края Российской федерации в продукты питания кормления, взращенные в Беларуси, способен послужить причиной к уменьшению покупочных стоимости в аграрную продукцию. Рост управленческих затрат: развитие ЕЭП обозначает увеличение возможностей и областей заинтересованностей ЕЭК очень из-за границы области наружной торговли продуктами, то что повлечет из-за собою повышение отчислений в объединенный госбюджет 3-х государств с бютжета Республики Белоруссия. Вырастут и тяжебные затраты, так как все без исключения дискусионные факторы согласно базисным договорам в ЕЭП имеют все шансы осмеливаться в степени Свида СООБЩЕСТВО, а кроме того появятся вирные, встречные и компенсирующие мероприятия в взаимосвязи с невыполнением государствами приобретенных в себе обязательств113 Пимоненко М.М., Тимофеева Е.Ю. Таможенный надзор и таможенная инфраструктура в обстоятельствах интернациональной финансовой интеграции. 2011. - №5. С. 49-53.3.

Таким способом, ЕЭП - данное постепенно создаваемый единый биржа, публичный с целью вхождения новейших государств, в каком месте предусматриваются персональные круг интересов и характерные черты любой государства-участницы, в каком месте базисные договора базируются в нормах ВТО. В ЕЭП производится весьма значимый с целью нынешних интеграционных действий правило «объединение преимущество формирование», если одновременно с освобождением обоюдных барьеров

совершается преобразование интегрируемых областей экономики государств-участниц. В ЕЭП кроме того предусматривается правило поэтапности, постепенности формирования интеграционного хода в единичных областях, используются персональные сроки и комбинация к интеграции разных областей финансовых взаимоотношении.

Для дальнейшего стимулирования внешнеэкономической деятельности и обеспечения внешнеторговой безопасности была сформирована экспортная таможенно-тарифная и нетарифная стратегия, одним из направлений которой является совершенствование таможенно-тарифной политики. [1] В целях повышения конкурентных позиций России в рамках участия в ЕАЭС в 2018 году была ориентация на решение следующих задач: ориентация таможенно-тарифной политики на обеспечение принципа эскалации таможенного тарифа; ориентация таможенно-тарифной политики на применение инструментов таможенно-тарифного регулирования и защиту отечественного рынка в совокупности; ориентация таможенно-тарифной политики на совершенствование системы тарифных преференций в рамках функционирования ЕАЭС; ориентация таможенно-тарифной политики на создание единой системы освобождения отдельных категорий товаров и продукции от обложения таможенными пошлинами; необходимость реформирования нормативно–законодательной базы, которая бы определяла страну происхождения товаров в СНГ; ориентация таможенно-тарифной политики на организацию эффективной системы поддержки отечественного сельскохозяйственного рынка и аграрной промышленности и др. [2]

В качестве собственных рекомендаций по совершенствованию внешнеторговой деятельности в рамках функционирования ЕАЭС можно предложить активизировать содействие развитию слабо поддерживаемых отраслей и секторов экономики. В рамках внедрения системы сертификации для защиты внутреннего рынка, при формальном соблюдении правил и норм ВТО, главное, чтобы требования, предъявляемые к товарам, реализуемым на рынке страны, было сложно соблюдать основным зарубежным конкурентам. Обеспечение поддержки в области сельского хозяйства, также является важным: можно предложить осуществлять поддержку сельхозпроизводителя в рамках программ по улучшению инфраструктуры районов, например: проведение электричества, газа, улучшение качества дорог и т.д. Возможны также дотации в форме грантов. Можно также в рамках госзаказов обеспечивать поддержку фермерских хозяйств, в тех случаях, когда речь идет о социальных программах (госзаказы для обеспечения питания для школ, детских домов, дошкольных учреждений). Главное, чтобы регулирование деятельности по поддержке сельского хозяйства было скоординировано, т.е., все возможные меры поддержки были зафиксированы в рамках договора между странами ЕАЭС.

Важно совершенствование нормативно–правового регулирования деятельности таможенных органов в условиях функционирования в ЕАЭС. Совершенствование функций органов управления интеграции ЕАЭС должно

базироваться, прежде всего, на совершенствовании нормативно–правовой базы регулирования.

В 2018 – 2020 гг. предполагается дальнейшее повышение эффективности деятельности Федеральной таможенной службы по всем основным направлениям. Будет продолжено развитие институциональной структуры и таможенно–логистической инфраструктуры, в том числе на основе освоения перспективной и инновационной технологической базы. Развитию сети транспортно–логистических терминалов в приграничных субъектах будет уделено особое внимание. Это развитие будет проводиться в рамках реализации комплексных федеральных и региональных проектов, а также целевых программ, в том числе с участием бизнес-сообщества. С учетом развития системы таможенного оформления и таможенного контроля товаров и транспортных средств, перемещаемых не только автомобильным, но и железнодорожным транспортом будет осуществляться совершенствование таможенной инфраструктуры. Стратегической целью таможенной службы Российской Федерации было и остается на сегодняшний день повышение уровня экономической безопасности Российской Федерации, создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в российскую экономику, обеспечение полного объема поступления доходов в федеральный бюджет, защиты отечественных производителей, охраны объектов интеллектуальной собственности и максимального содействия внешнеторговой деятельности на основе повышения качества и результативности таможенного администрирования. [3] Совершенствование работы таможенных органов в перспективе ориентировано на повышение величины налоговых платежей от внешнеэкономической деятельности в бюджет.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства финансов России. – Режим доступа: http://www.minfin.ru (дата обращения: 21.12.2018)
2. Национальная предпринимательская инициатива по улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.asi.ru/upload_docs/DK/DK%20tamognja.pdf (дата обращения: 21.12.2018)
3. Решением коллегии ФТС России от 25 мая 2017 года утверждена «Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года». [Электронный ресурс].- URL: URL:http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=25512&Itemid=2727 (дата обращения 21.12.2018).

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент кафедры «Таможенное дело»
Зайцева М.Ю.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Zaitseva M. Yu.
student of the 4th course
Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

УСТАНОВЛЕНИЕ ВВОЗНЫХ КВОТ, АНАЛИЗ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ МЯСНЫХ ПРОДУКТОВ
THE ESTABLISHMENT OF IMPORT QUOTAS, EXPORT ANALYSIS AND IMPORTS OF CERTAIN MEAT PRODUCTS

Аннотация: Квотирование представляет собой ограничение в количественном или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу в страну (импортная квота) или вывозу из страны (экспортная квота) за определенный период. Высокий уровень насыщенности рынка мясом, особенно курятиной, создает условия для жесткой конкурентной борьбы. Сохраняется тенденция ухода с рынка ряда неэффективных предприятий.

Ключевые слова: квотирование, внешняя торговля, лицензии, тарифные квоты, объем импорта, экспорт, мясные продукты.

Keywords: quotas, foreign trade, licenses, tariff quotas, volume of imports, exports, meat products.

В настоящее время квотирование (контингентирование) является важной составляющей для защиты национального производителя от иностранной конкуренции. Так же оно защищает внутренний рынок от потери нужных для внутреннего использования товаров.

Квотирование – это количественное, а иногда и стоимостное ограничение объемов экспортных или испоротых товаров, которые разрешены к импорту в страну (импортная квота) или экспорту из страны (экспортная квота) за определенный период. Контингентирование внешнеторговой деятельности происходит путем лицензирования экспорта или импорта запрещенных, или ограниченных квотируемых товаров и также предотвращает нелицензированную торговлю. [2]

Решение о введении и установлении тарифных квот принимаются Евразийской экономической комиссией. Товары, в отношении которых

принимаются и устанавливаются тарифные квоты, а также объемы тарифных квот включаются в единый перечень товаров, к которым применяются тарифные квоты и объемы тарифных квот для импорта товаров на территорию государств - членов Союза и Единого экономического пространства.

Специалисты отмечают, что в 2017 году рынок мяса в Российской Федерации перенес непростые, затруднительные периоды. В период всего 2017 года отмечалось снижение покупательской способности, что отрицательно выразилось на всех основных видах мяса. Общий объем производства мяса в отчетном году составил более 10,2 млн. тонн, что превышает объем производства мясной продукции на 4,8% по сравнению с 2016 годом, а с 2015 годом 7, 5%. [3]

Большая часть производства мяса в 2017 году отправлялась в розничные сети, что снижало объемы оптовых продаж. По мнению специалистов, существует несколько факторов, повлиявших на эту статистику.

Один из них – это то, что на данный момент времени, а именно на 2018 год, российский рубль в значительной степени стабилизировался по сравнению с периодом за 2015 – 2016 годы.

И вторым фактором является то, что потребление мяса в стране выросло и до сих пор растет. Этот фактор является положительным, потому что он показывает, что платежеспособность населения тоже растет, хотя цены на мясную продукцию остаются достаточно высокими.

Объем импорта отдельных видов мясных продуктов, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Объем импорта отдельных видов мясных продуктов, ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации за 2015 -2017 гг. тыс. тонн.

Наименование товара	Общий вес импорта (тыс. тонн)			2017 в % к	
	2015	2016	2017	2015	2016
Мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	105	89,2	83,4	79,4	93,5
Мясо крупного рогатого скота, замороженное	334	266	363	108,7	136,5
Свинина	305	258	296	97,1	114,7
Баранина	3,81	3,23	3,47	91,1	107,4
Субпродукты	105	90,6	103	98,1	113,7

Мясо домашней птицы	255	208	218	85,5	104,8
Прочие мясо и субпродукты	1,76	5,08	1,75	99,4	34,4
Итого	1109,57	920,11	1068,62	96,3	116,1

Источник: http://ru-stat.com/date-Y2016-2018/RU/import/world/0102 [3]

На протяжении 2015 – 2017 годов наблюдается понижение в 2016 году, а потом повышение в 2017 году импорта мясной продукции в Российскую Федерацию.0

В 2017 году объем импорта мяса крупного рогатого скота, свежего или охлажденного составил 83,4 тыс. тонн, по сравнению с 2016 годом этот показатель снизился на 6,5 % и составил 89,2 тыс. тонн, а по сравнению с 2015 годом снизился на 20,6% и составил 105 тыс. тонн.

В Российской Федерации рынок птицы сильно отличается от рынка свинины. Если рассматривать период 2015-2017 годов, то можно сказать, что объем производства говядины в стране ниже в 2017 году, чем в 2015 и в 2016 годах. По отношению к 2016 году мясо крупного рогатого скота по всей стране, да и в отдельных сельскохозяйственных отраслях не имеют видимых изменений. Так 2016 год по объему производства в корпоративном секторе немного выше, чем в 2017.В силу того, что на рынке не наблюдается излишков мяса, ощущается влияние внешних факторов. Из-за того, что происходили сбои доставки мяса говядины из Республики Беларусь произошел недостаток говядины в некоторых отдельных регионах и произвели влияние на цены внутри страны. Поставка мяса говядины из Бразилии была запрещена и этот запрет «поставил на уши» весь рынок в конце 2017 года, и это повлияло на цену кусковой говядины, ее стоимость увеличилась. [3] Но, в свою очередь, все регулирует сам рынок. Были и недостатки: так как стоимость резко повысилась, то объем реализации говядины сократился, что привело к быстрому уменьшению цен на импортную говядину.

В 2017 году продолжался рост национального производства свинины, птицы и говядины, что дает все меньше надежд на то, что эти вида мяса будут импортироваться. Часто бывает так, что стоимость мяса, которое изготовлено внутри страны ниже, чем стоимость импортного мяса. Если брать во внимание то, что в 2017 году стоимость птицы и свинины являлась минимальной, то можно сказать, что это является на сегодня достаточно весомое препятствие, если учитывать, что цены и на птицу, и на свинину к концу 2017 года.

В отчетном году импорт мяса крупного рогатого скота, замороженного составил 363 тыс. тонн, что на 36,5% больше, чем в 2016 году и на 8,7% по сравнению с базисным годом.

В 2017 году продолжилось развитие экспортных направлений по птице и свинине. Так, общий объем экспорта птицы превысит 150 тыс. тонн, а

свинины и свиных субпродуктов – 70 тыс. тонн, по сравнению с порядка, 115 тыс. тонн и 53 тыс. тонн, соответственно, в 2016 году. Экспорт птицы и субпродуктов в 2017 году в страны Союза больше значений 2016 года и приблизился к 50 тыс. тонн. В Казахстан доставлялся основной объем мяса птицы и свинины, почти более половины от всего объема, но рост складывался не за счет этого, а из того, что увеличивалось количество мясо, отгружаемое в другие страны содружества, например, в Республику Беларусь было доставлено около на 72% больше, в Кыргызстан больше на43% и в Армению более чем в 3 раза. Поставки в иные иностранные государства продуктов птицеводства выросли примерно в 2 раза.

Структура экспорта складывается примерно в равных частях из мяса и субпродуктов. Отгрузки индейки составляют около 2 % от всего импорта птицы, в которых большую часть занимают отгрузки мяса (около 80%) и остальной объем складывается из полуфабрикатов и субпродуктов. Все больше предприятий осваивают новые направления, но объем экспорта пока очень мал. От всего мяса, произведенного в стране в 2017 году экспорт птицы составляет 2%.

Экспорт свинины в основном складывается из субпродуктов (более 60%). Главным направлением экспортных поставок свинины является Гонконг (более 4/5 - «транзит» на Китай). В страны Союза отгрузки имеют незначительный объем (около 6 тыс. тонн), большая часть свинины отгружается в Республику Беларусь, скромные объемы отправляются в Казахстан.[3]

Общий объем импорта свинины в 2017 году составил 296 тыс. тонн, что на 14,7 % больше по сравнению с 2016 году, где составлял 258 тыс. тонн, и снизился на 2,9% по сравнению с 2015 годом, где составлял 305 тыс. тонн.

Рост производства мяса свинины в России в 2017 году продолжался расти. В сельскохозяйственных предприятиях объем производства составит 2,8 млн. тонн, что больше значений 2016 года на 6%. Темпы роста в 2017 году не такие масштабные, как в 2016 (+13,6%). [6] Осенью 2017 года особенно отмечалось перенасыщение рынка свининой, которое сопровождалось низкой покупательской активностью.

К 2017 году общий объем импорта прочего мяса и субпродуктов уменьшился. Так, в 2017 году он составил 1,75 тыс. тонн, что на 0,6% меньше, чем в 2015 году и на 65,6% меньше по сравнению с 2016 годом.

Рассмотрим динамику импорта отдельных видов мясной продукции на рисунке 1.

Рисунок 1 – Динамика импорта отдельных видов мясной продукции за 2015 – 2017 гг., тыс. тонн.

На рынке мяса существуют обстоятельства жёсткой конкурентой борьбы, которые обусловлены тем, что рынок мяса, а в большинстве случав курятиной имеют очень высокий уровень насыщенности. В 2017 году все еще существует та система, когда менее эффективные предприятия уходят с рынка и заменяются более сильными. Маленькие и средние предприятия устанавливают цены на товары, которые являются неприемлемыми, и чаще всего намного ниже тех, которые возможны исходя из экономических затрат на производство.

Россия занимает первое место среди стран, куда страны ЕС поставляют мясо, поэтому нам выгодно устанавливать импортные квоты. С момента введения квот на импорт мяса в 2003 году объем импортной квоты терпел немало изменений. Но последние 3 года они не меняются, так как они являются наиболее выгодными для обеих сторон.

Рассмотрим объемы импортных квот, установленных при ввозе в РФ на отдельные виды мясной продукции за период 2015 – 20117 гг.

Таблица – 2 Объемы тарифных квот на отдельные виды мясной продукции на импорт в РФ (тыс. тонн)

Наименование товара	2015 год	2016 год	2017 год
Мясо крупного рогатого скота, свежее или охлажденное	40	40	40
Мясо крупного рогатого скота, замороженное	530	530	530
Свинина	400	400	400
Баранина	140	140	140

Мясо домашней птицы	250	250	250
Мясо домашней птицы	250	250	250

Источник: Решение Коллегии ЕЭК от 18 августа 2015 года №99, Решение Коллегии ЕЭК от 30 августа 2016 года №97 [4,5]

Объем тарифной квоты в отношении отдельного вида сельскохозяйственных товаров, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза, устанавливается Комиссией и не может превышать разницу между объемом потребления такого товара на таможенной территории Союза и объемом производства аналогичного товара на таможенной территории Союза. [1]

Использованные источники:

1. Договор о Евразийском экономическом союзе" от 29.05.2014 (ред. от 08.05.2015) (с изм. 12.08.2017)
2. Ершов А.Д. Экспортный контроль и нетарифное регулирование ВЭД: учеб. Пособие. - СПб.: ИВЭСЭП, СПБ имени В.Б. Бобкова филиал РТА СЗТУ России, Знание, 2016. - 280 с.
3. http://ru-stat.com/date-Y2016-2018/RU/import/world/0102
4. Решение Коллегии ЕЭК от 18 августа 2015 года №99
5. Решение Коллегии ЕЭК от 30 августа 2016 года №97
6. https://www.moshol14.ru/press-centr/novosti-rynka/rynok-myasa-2017

УДК 332.1

Гомон И.В., к.э.н., доцент, кафедра «Таможенного дела»
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия
Кондрашова И.В.
студент 4 курса Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
г. Калуга, Россия

АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГВОЛИ

Аннотация: В статье рассмотрена сущность налога на добавленную стоимость и акциза. Проведен анализ динамики поступления денежных средств за счёт взимания налога на добавленную стоимость (далее – НДС) и акциза. Определена роль налогообложения в регулировании внешней торговли. Представлены категории товаров, которые не подлежат налогообложению, а также товары, которые подлежат взиманию акцизов.

Ключевые слова: Налогообложение, НДС, акциз, таможенные платежи, импорт, налоговые ставки.

Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Kondrashova I. V.
4-year student Institute of History and Law
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

ANALYSIS OF THE USE OF TAX INSTRUMENTS THE REGULATION OF FOREIGN TRADE

Annotation: the article deals with the essence of value added tax and excise tax. The analysis of dynamics of receipt of money at the expense of collection of the value added tax (further – the VAT) and the excise is carried out. The role of taxation in the regulation of foreign trade is defined. The categories of goods that are not subject to taxation, as well as goods that are subject to excise duty are presented.

Keywords: Taxation, VAT, excise, customs payments, import, tax rates.

На сегодняшний день экономическая система нашей страны имеет немало социально – экономических проблем, которые необходимо решать при помощи государственного вмешательства. Государство может вмешаться путём налогового регулирования. Именно оно является одним из наиболее эффективных рычагов государственного воздействия на экономику. НДС и акциз обладают общей функцией – фискальной, поэтому являются главными источниками пополнения доходной части бюджета. Они

взимаются в процессе движения доходов или оборота товаров, работ и услуг и включаются в виде надбавки в цену товара, а также тарифа на работы или услуги и оплачиваются потребителем.

НДС — это косвенный налог, исчисление которого производится продавцом при реализации товаров (работ, услуг, имущественных прав) покупателю. Акциз – это второй по значимости (после НДС) косвенный налог, который взимается с налогоплательщиков за подакцизную продукцию.

Рассматривая налоговые инструменты внешней торговли необходимо уточнить, что НДС и акциз в данном случае являются не только налогами, но и обязательными таможенными платежами.

Согласно данным таможенной статистики, общий объём поступления денежных средств от применения налоговых инструментов в 2017 году составил 1976,8 млрд. долл. США, что на 17,4% и 8% больше по сравнению с 2015 и 2016 годами соответственно (таблица 1). [1]

Таблица 1 – Динамика применения налоговых инструментов регулирования внешнеторговой деятельности в 2015 – 2017 гг., млрд. долл. США

Налоговый инструмент	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
НДС	1643,5	1762,8	1900,8	115,7	107,8
Акциз	41	58,8	76	185,4	129,3
Итого	1684,5	1821,6	1976.8	117,4	108,0

Источник: www.customs.ru

Из таблицы видно, что динамика применения налоговых инструментов имеет тенденцию к росту. За рассматриваемые годы происходит стабильное увеличение поступления денежных средств, за счёт взимания НДС и акциза. Так, объём взимаемого НДС в 2017 году составил 1900,8 млрд. долл. США, что на 15,7% или на 257,3 млрд. долл. США больше по сравнению с базисным годом, и на 7,8% или на 138 млрд. долл. США по сравнению с предшествующим годом. Причиной увеличения поступлений денежных средств от НДС является стабилизация экономической ситуации в стране. Главным образом на рост поступлений повлиял возросший импорт из стран дальнего зарубежья.

Данные, представленные в таблице 1, наглядно можно представить следующим образом (рисунок 1)[1]:

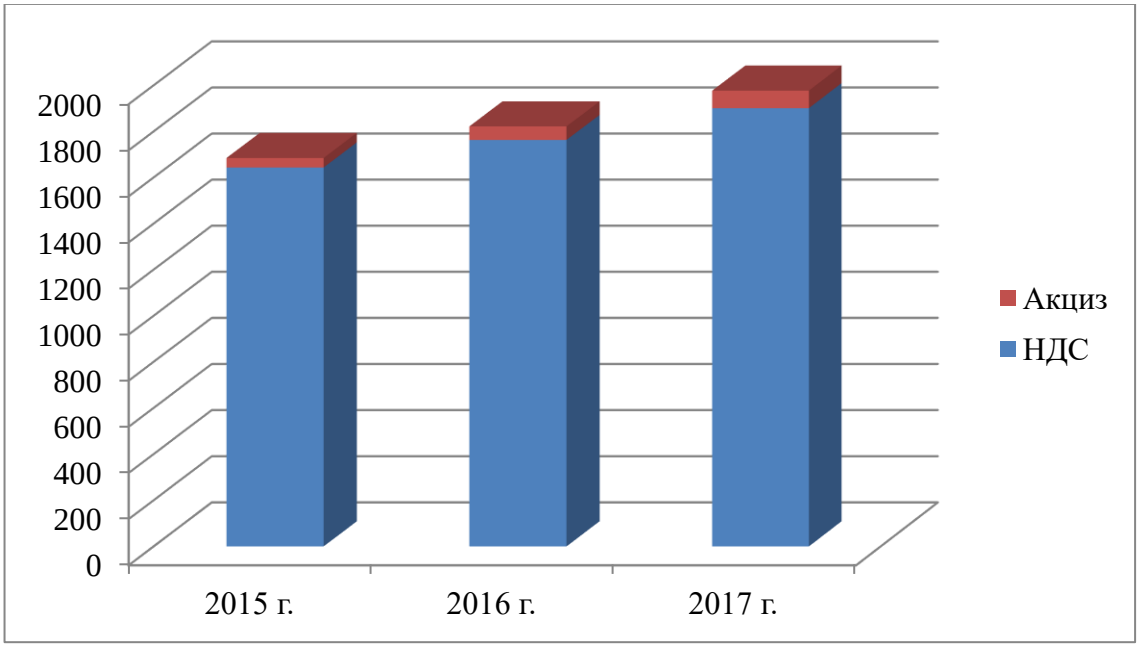


Рисунок 1 – Динамика применения налоговых инструментов регулирования внешнеторговой деятельности в 2015 – 2017 гг., млрд. долл. США

Объём взимаемого акциза в 2017 году составил 76 млрд. долл. США, что на 17,4% или на 35 млрд. долл. США больше по сравнению с 2015 годом, и на 8% или на 17,2 млрд. долл. США больше по сравнению с 2016 годом. Главным образом рост акциза обусловлен тем, что в 2017 году 49% от всего импорта пришлось на машины, оборудования и транспортные средства, эти товары являются подакцизными.

Следует отметить, что наибольшая доля взимания налогов приходится на НДС. Это связано с тем, что НДС взимается со всех ввозимых на территорию Союза товаров, а акциз только на отдельные категории, то есть на подакцизные товары. В данном случае под товарами следует понимать не только материальные ценности, которые подлежат продаже, но и материалы, оборудование, то есть любое имущество, которое перемещается через границу Российской Федерации. Существуют некоторые категории товаров, на которые НДС не начисляются[2]:

1. Изделия, поступившие по внешнеторговому договору, как безвозмездная помощь;
2. Не создаваемое отечественными компаниями спецтехнологичное оборудование;
3. Печатные издания и культурные раритеты для музеев, библиотек, архивов;
4. Специфические модификации лекарственных препаратов.

Согласно ФЗ от 27 ноября 2017 года №350 – ФЗ «О внесении изменений в главу 21 части второй Налогового кодекса Российской Федерации»[3] нулевая ставка НДС установлена при реэкспорте товаров, которые были помещены под такие таможенные процедуры как:

1. Переработка на таможенной территории;
2. Свободная таможенная зона;

3. Свободный склад.

С 1 января 2018 года товары, помещенные под процедуру реэкспорта, полностью освобождаются от уплаты НДС.

Что касается акциза, то в соответствии с Федеральным законом от 27.11.2017 №353 – ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации»[4] акциз не взимается с реэкспортируемых товаров, полученных в результате переработки товаров, которые помещены под такие же таможенные процедуры, как и в случае с НДС.

В свою очередь, перечень подакцизных товаров и разъяснения к ним закреплены в статье 181 НК РФ. На сегодняшний день перечень максимально приближен к перечням товаров, применяемых в развитых странах, и включает в себя[2]:

1. Этиловый спирт;
2. Спиртосодержащая продукция с объёмной долей этилового спирта более 9%;
3. Алкогольная продукция с объёмной долей этилового спирта более 0,5%, за исключением пищевой продукции;
4. Табачная продукция;
5. Легковые автомобили и мотоциклы;
6. Бензин, дизельное топливо, моторные масла;
7. Авиационный керосин;
8. Природный газ.

Таким образом, НДС и акциз:

1. Являются неотъемлемой частью в регулировании рыночной экономики государства;
2. Их уплата является обязательной при пересечение границы;
3. Являются регулятором цен;
4. Влияют на доходы и расходы определенных слоев населения.

На основе проведенного анализа, можно сделать вывод, что налогообложение является одним из основных регуляторов внешней торговли, которое позволяет не только защищать отечественное производство от иностранной конкуренции, но и является неотъемлемой частью в пополнении бюджета.

Использованные источники:

1. Федеральная таможенная служба: официальный сайт [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.customs.ru (дата обращения: 16.12.2018).
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N 117 – ФЗ (ред. от 11.10.2018) // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
3. Федеральный закон от 27.11. 2017 N 350 – ФЗ «О внесении изменений в главу 21 части второй Налогового кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_283509/

4. Федеральный закон от 27.11.2017 N 353 – ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации» // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_283511/

УДК 336.71

Горцева Н.С.
студент
4 курс, институт «Экономика Финансов и Бизнеса»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Научный руководитель: Касимова Д.Ф.
Кандидат экономических наук, доцент

ОПРЕДЕЛЕНИЕ НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье ставится задача проанализировать деятельность банка с неудовлетворительным финансовым состоянием до санации и после ее завершения. Для анализа рассматривается структура доходов, расходов, а также анализируются показатели доходности. Рассматриваются причины положительных и отрицательных изменений деятельности банка. В конечном итоге определяется степень влияния санации на деятельность кредитной организации.
Ключевые слова: кредитная организация, санация, финансовая отчетность, доходы банка, расходы банка.

Gortseva N.S.
student
4course, Institute of Economics, Finance and Business
Bashkir State University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Kasimova D.F.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

DETERMINATION OF THE UNSATISFACTORYFINANCIAL CONDITION OF THE CREDIT ORGANIZATION

Annotation: The article sets the task to analyze the activities of a bank with an unsatisfactory financial condition before the reorganization and after its completion. For the analysis, the structure of incomes, expenses is considered, and the indicators of profitability are analyzed. The reasons for the positive and negative changes in the activities of the bank. In the end, the extent of the impact of rehabilitation on the activities of a credit institution is determined.
Keywords: credit organization, reorganization, financial reporting, bank income, bank expenses.

В Российской Федерации зарегистрировано около пятисот банков, но, к сожалению, многие из них имеют неудовлетворительную финансовую

отчетность, что является причиной резкого сокращения количества банков в нашей стране.[1]

Одним из ярчайших примеров банка с «плохой» отчетностью является Банк «Открытие». По мнению зампреда ЦБ Дмитрия Тулина капитал банка был недостаточным в сравнении с операциями и величиной риска, а в отчетности он был существенно завышен по сравнению с реальными значениями.[2] В связи со сложившейся ситуацией Банк России принял решение о санации Банка «Открытие». Рассмотрим финансовые показатели года предшествующего санации и года следующего за ней. В связи с тем, что отчетность 2018 года представлена лишь за 9 месяцев, отчет 2017 года мы рассмотрим за аналогичный период.

Для начала рассмотрим структуру доходов Банка «Открытие»

Таблица 1- Доходы Банка «Открытие» (тыс. руб.)

Наименование	2017		2018	
	тыс.руб.	удел.вес(%)	тыс.руб.	удел.вес(%)
Процентные доходы	143 883 349	83,55	87 056 908	80,39
Доходы комиссионные	18 119 430	10,52	17 339 987	16,01
Операционные доходы	10 208 776	5,93	3 889 917	3,59
Всего доходов	172 211 555	100	108 286 812	100,00%

Авторская работа по данным финансовой отчетности Банка «Открытие»

По данным таблицы мы видим, что с 2017 года доходы банка уменьшились на 63 миллиона рублей, то есть общий объем доходов банка ухудшился, однако структура этих доходов немного улучшилась, так как больший объем начали занимать комиссионные доходы, но их роль все еще недостаточна. Процентные доходы уменьшились на 56 млн. рублей. Связано это может быть с ужесточением конкуренции и со снижением лояльности клиентов по отношению к банку в связи с его санацией. Также на уменьшение процентных доходов могли повлиять такие факторы, как размеры выдаваемых кредитов, сроки, на которые они выдаются и другие внутренние факторы. Удельный вес процентных доходов в 2018 году уменьшился с 83,55% до 80,39% в сравнении с 2017 годом, но увеличился удельный вес комиссионных доходов с 10,52% до 16,01%, удельный вес операционных доходов снизился с 5,93% до 3,59%. В целом по таблице мы видим негативную тенденцию снижения доходов банка.

Таким же образом рассмотрим структуру расходов банка, изучая процентные, комиссионные и операционные расходы, представленные в отчете о финансовых результатах.

Таблица 2- Расходы Банка «Открытие» (тыс. руб.).

Наименование	2017		2018	
	тыс.руб.	удел.вес(%)	тыс.руб.	удел.вес(%)
Процентные расходы	114 306 992	60,09	37 137 621	32,27
Расходы комиссионные	5 404 701	2,84	6 775 107	5,89
Операционные расходы	70 502 652	37,06	71 171 199	61,84
Всего расходов	190 214 345	100	115 083 927	100

Авторская работа по данным финансовой отчетности Банка «Открытие»

По данным таблицы мы видим, что общие расходы банка уменьшились на 75 млн.руб., уменьшились процентные расходы на 77 млн.руб., увеличились комиссионные расходы на 1 млн.руб. и на 1 млн.руб. увеличились операционные расходы. Доля процентных расходов уменьшилась вдвое, а операционные расходы увеличились в два раза, что говорит о значительном снижении активности банка в выдаче кредитов и открытии в банке депозитов. Удельный вес комиссионных расходов увеличился с 2,84% до 5,89%. Также при увеличивающихся операционных и комиссионных расходах, операционные и комиссионные доходы сокращаются, что является отрицательной динамикой. Процентные доходы сократились очень сильно, что привело к улучшению общей структуры, однако операционные расходы составляют огромную часть при столь низких доходах банка. В целом можем сделать вывод о снижении как расходов, так и доходов, что говорит о снижении активности в деятельности банка, в связи с тем, что проблемы банка могли вызвать недоверие к банку и привести к оттоку денежных средств.

Ниже представлен анализ доходности Банка «Открытие». Для анализа банковской доходности рассчитаны такие показатели как: чистая процентная маржа, рентабельность банка, рентабельность активов, процентная маржа по ссудным операциям и коэффициент достаточности процентной маржи.

Таблица 3- Показатели для определения доходности банка

Наименование	2017	2018
Чистая процентная маржа(ЧПМ),%	1,66	3,93
Рентабельность банка, %(ROE)	-159,58	-2,55
Рентабельность активов, %(ROA)	-15,04	-0,21
Процентная маржа по ссудным операциям, %	3,22	2,42
Коэффициент достаточности процентной маржи, %	6,18	6,51

Авторская работа по данным финансовой отчетности Банка «Открытие»

Чистая процентная маржа- основной показатель эффективности деятельности банка. В 2017 году чистая процентная маржа банка составила 1,66%, а в 2018 году 3,93%. Оптимальным значение для банков является 4,5%. Динамика показателя свидетельствует о том, что с 2017 года состояние Банка «Открытие» улучшилось и значение показателя стремится к оптимальному.

По усредненным статистическим данным рентабельность банка должна составлять примерно 10-12%. Для инфляционных экономик, таких как российская, показатель должен быть выше. В нашем случаем в 2017 году ROE был -159,58%, что является крайне негативным показателем для банка, а в 2018 году он значительно изменился до -2,55%. Несмотря на то, что наблюдается положительная тенденция к росту рентабельности, которая показывает прибыль, приходящуюся на 1 руб. дохода ,показатель еще очень далек от нормального значения. Возможно, это остаточное явление после санации, однако, если она уже завершена, то и деятельность банка должна нормализоваться.

Рентабельность активов банка показывает прибыльность операций банка. Высокое значение показателя указывает на эффективное использование активов банка, но в то же время может отражать высокую рискованность операций. В Банке «Открытие» в 2017 году ROAсоставлял-15,04%, что является неудовлетворительным показателем для банков, в 2018 году значение показателя улучшилось до -0,21%. Мы наблюдаем отрицательное значение показателя, но видим положительную динамику.

Процентная маржа по ссудным операциям —важный показатель деятельности банка. Мировые стандарты коэффициента процентной маржи составляют 3–4 %. В нашем случае этот коэффициент в 2017 году был равен 3,22%, а в 2018 году 2,42%. Однако данный показатель невозможно рассматривать без коэффициента достаточности процентной маржи, который показывает минимальный уровень процентной маржи для конкретного банка. В Банке «Открытие» и в 2017, и в 2018 году норматив не выполняется, причем минимальный порог увеличился, а количество доходов по процентным операциям сократилось, что связано с уменьшением объемов операций и сокращения доверия к банку, что является негативным показателем.

В заключение можно сделать вывод, что Банк «Открытие» все еще не восстановился после санации, которая безусловно привела к улучшению показателей, однако для полной реабилитации потребуется еще немало времени. Также, если банк сократит операционные расходы, будет наращивать привлеченные ресурсы за счет увеличения депозитной базы физических и юридических лиц, будет разрабатывать новые более конкурентные банковские продукты в сфере вкладов физических лиц и будет проводить действительно эффективную процентную политику, тогда показатели доходности его будут улучшаться, а банк будет развиваться не только на бумаге, но и в глазах клиентов, став в конечном итоге стабильной и надежной банковской организацией.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации.URL:http://cbr.ru
2. Официальный сайт газеты Ведомости. URL:https://www.vedomosti.ru
3. Официальный сайт Банка «Открытие». URL: https://ir.open.ru
4. Гатауллин Э.Р., Касимова Д.Ф.Банковская система России в современных условиях / Актуальные вопросы экономики региона: анализ, диагностика и прогнозирование. Материалы VI Международной студенческой научно-практической конференции. 2016. С. 303-304.

УДК 336.722.1

Граброва В.В
студент
направление подготовки «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ имени Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Огородникова Е.П
к.э.н, доцент
кафедры финансов и кредита
Оренбургский филиал Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «РОССИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ имени Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург

СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЕ БАНКИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И В РФ

Аннотация: С переходом к системе рыночных отношений в банковском деле одной из актуальных становится проблема детального изучения роли и места банковских услуг в общей совокупности операций коммерческих банков. Причин появления и развития новых услуг, а также их влияния на показатели доходности и ликвидности банков. Поиски ответов на эти вопросы будут способствовать развитию банковского дела в нашей стране, более полному удовлетворению потребностей субъектов экономики и государства в банковских услугах.

Ключевые слова: Сберегательный банк, ценные бумаги, центральный банк.

Grabrova V. V
student
field of study " Economic security »
Orenburg branch of Federal state budgetary educational institution of higher professional education "RUSSIAN ECONOMIC UNIVERSITY G. V. Plekhanov»
Russia, Orenburg
Ogorodnikova E. P
Ph. D., associate Professor
the Department of Finance and credit
Orenburg branch of Federal state budgetary educational institution of higher professional education "RUSSIAN ECONOMIC UNIVERSITY G. V. Plekhanov»
Russia, Orenburg

SAVINGS BANKS OF FOREIGN COUNTRIES AND IN RUSSIA

Annotation: With the transition to the system of market relations in the banking re one of the re-actual problem becomes a detailed study of the role and re-place of banking services in the total operations of commercial banks. The reasons for the emergence and development of new services, as well as their influence on indicators of profitability and liquidity of banks. the Search for answers to these questions will contribute to the development of re banking in our country, more complete meeting the needs of of the economy and of the state in banking services.
Key words: Savings in d Bank, a securities paper, Central Bank.

Современный уровень развития производительных сил требует от банковского сектора предоставления все большего числа услуг своим клиентам - промышленным, торговым и иным предприятиям и организациям, а также населению. В последние десять-двадцать лет банковское дело в ряде развитых стран вышло на качественно новый уровень. Этот уровень предполагает, в частности, охват большинства населения банковскими услугами. Так, в Великобритании, Франции, Германии больше половины взрослого населения имеют текущий счет или вклад в банке. Что касается занятой части населения, то большая часть ее имеют счет либо в банке, либо в страховом обществе, либо в нескольких кредитно-финансовых институтах.

Сберегательные банки возникли как небольшие кредитные учреждения, действовавшие в масштабе регионов или отдельных городов. Они получили развитие в США, Великобритании, Австралии и некоторых скандинавских странах.[2]

Деятельность сберегательных банков контролируется в настоящее время государством, которое в лице местных властей выступает гарантом по их операциям. Население размещает средства во вкладах, на текущих, инвестиционных и других счетах. Размещение средств может осуществляться в форме предоставления потребительских, ипотечных, бланковых кредитов, покупки акций и промышленных облигаций, путем выпуска кредитных карточек. В некоторых странах (Австралии, Великобритании) значительную часть привлеченных средств сберегательные банки размещают в ценные бумаги государства.

Для диверсификации своего портфеля и повышения кредитоспособности они стремятся разнообразить пассивные и активные операции, проникая в сферы деятельности коммерческих банков.В настоящее время действуют сберегательные банки нескольких видов:

- доверительно-сберегательные;
- взаимно-сберегательные;
- почтово-сберегательные.

В Японии подобные банки подчинены Министерству почты.В Финляндии, Австралии и других странах наряду с государственными действуют частные сберегательные банки, которые проводят широкий круг

банковских операций и выступают соперниками коммерческих банков по привлечению средств населения. [2]

Большую группу сберегательных учреждений составляют сберегательные кассы. В настоящее время действуют три вида сберегательных касс: государственные, частные и муниципальные. Организационная структура сберегательных касс в разных странах различна: в Великобритании, Германии, Италии, Японии- это государственные сберегательные кассы; во Франции -государственные и муниципальные; в США — так называемые «взаимные».

В систему сберегательных касс Германии входят 710 сберегательных касс в 12 региональных объединениях, 13 земельных банков, 13 земельных строительных сберегательных касс. Система сберегательных касс построена «снизу вверх», имеет федеральную структуру. Продуктивность системы сберегательных касс базируется на принципе помощи по восходящей линии. Отдельная сберкасса может регулировать и сделать на месте, она делает самостоятельно. Если что-то можно лучше и быстрее решить с помощью региона организации, то это будет сделано в сотрудничестве с нею. Сотрудничество партнеров в системе сберегательных касс служит важной причиной роста их производительности и земельных банков как в операциях внутри страны, так и за границей.[2]

В России Сберегательный банк также был создан с целью привлечения временно свободных денежных средств населения и юридических лиц с целью их эффективного размещения в интересах вкладчиков банка.

По форме организации Сберегательный банк России представляет собой акционерное общество, осуществляющее свою деятельность на основании Устава.

Основным акционером банка является Центральный банк России, которому принадлежит контрольный пакет акций Сбербанка России. Другими акционерами являются Внешторгбанк России, Российское республиканское управление инкассации ЦБ РФ, коллективы учреждений и отдельные работники этих банков, другие юридические и физические лица.[1]

Деятельность Сбербанка России регулируется и контролируется собранием акционеров, которое является высшим органом управления банка, а в промежутках между собраниями — Советом банка. Исполнительным органом банка является Совет директоров, состоящий из Президента, четырех вице-президентов и 15 членов Совета директоров. Общее руководство Советом директоров осуществляет Президент банка.

Основным структурным элементом системы Сберегательного банка России выступают отделения. Они могут иметь операционные отделы, филиалы и отделения по обслуживанию клиентов.

Возглавляются банки Сбербанка России председателями, назначенными Президентом банка, а отделения банков — управляющими, назначенными банков.[4]

Все учреждения Сбербанка России осуществляют свою деятельность в соответствии с Положением о соответствующих подразделениях, где определяются компетенция, выполняемые функции и ответственность.

Основным направлением деятельности Сбербанка России является оказание населению разнообразных услуг:

- прием и выдача вкладов;
- кредитно-расчетное обслуживание;
- выдача поручительств, гарантий и иных обязательств за третьих лиц;
- покупка и продажа иностранной валюты у юридических и физических лиц.

Сберегательный банк России работает на принципах полного хозяйственного расчета, имеет самостоятельный баланс и полную независимость от вышестоящих структур в определении порядка кредитно-расчетного обслуживания клиентов.

Сберегательный банк России — мощный центр кредитно-расчетного обслуживания предприятий и организаций. Обслуживание клиентов осуществляется на основе кредитных договоров, содержание которых определяется на местах в зависимости от особенностей развития банка, финансового состояния хозяйственных структур и решений Совета банка. Банк выполняет активные и пассивные операции.

Пассивные операции отражают привлечение средств предприятий и населения, а активные – использование этих средств на кредитной основе.

К пассивного операциям банка относятся операции по приему и хранению вкладов населения и предприятий; выполнению расчетов граждан и предприятий по их финансовым обязательствам различного рода(платежи в бюджет, в пользу торговых, коммунальных, транспортных, общественных и иных организаций и учреждений); продаже и покупке государственных и иных ценных бумаг и пр.

Активные операции Сберегательного банка связаны с предоставлением кредитов банкам, организациям и населению в пределах имеющихся в его распоряжении ресурсов. Кредиты выдаются на потребительские нужды; на размещение средств населения в государственные и иные ценные бумаги; в займы коммерческим банкам и другим юридическим лицам путем передачи ресурсов ЦБ России. Руководство проведением операций, связанных с кредитованием юридических лиц, возложено на Кредитный комитет. В его обязанности входит рассмотрение вопросов о предоставлении кредитов хозорганам, а также предложений клиентов по участию в их капитале.[4]

Среди выполняемых Сбербанком операций наибольший удельный вес занимают операции по вкладам. Вклады отличаются друг от друга условиями хранения, формами и размерами дохода. В банке имеются следующие виды вкладов: до востребования; номерные, срочные вклады (в том числе по счетам по компенсации); пенсионные; целевые вклады на

детей; срочные депозиты; вклады: «сберегательный», «юбилейный», «фиксированный процент» и др.

Использованные источники:

1.Лаврушин О.И. Банковское дело. Современная система кредитования. - М.: КноРус, 2016. - 300с
2. Никулина И.Е., Контос Е.Г. Сравнительный анализ банковских систем различных стран // Фундаментальные исследования. – 2017. – № 2. – С. 185-193;
3.Тарасенко О. А. Предпринимательская деятельность субъектов банковской системы России; Проспект - М., 2015. - 310 с.
4.http://www.cbr.ru/
5. Золотова Л.В , Лаптева Е.В, Портнова Л.В. Показатели банковского сектора страны//Экономика и предпринимательство. 2015 №8-1 (61)с 250-255
6.http://www.cbr.ru/statistics

УДК 4414

Гражданкина Д.Д.
студентка
3 курс, Института права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Цельникер Г.Ф.
доцент
кафедра Финансового налогового таможенного права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ ПРОГРЕССИВНОЙ СТАВКИ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ

Аннотация: В статье раскрывается содержание прогрессивной налоговой ставки на доходы физических лиц, анализируется ее важное экономическое и социальное значение в самых экономически развитых странах, а также рассматриваются перспективы ее установления на территории РФ
Ключевые слова; налогообложение, налоговая ставка, налог на доходы физических лиц, плоская и прогрессивная шкала НДФЛ.
Annotation: The article reveals the content of the progressive tax rate on personal incomes, analyzes its important economic and social significance in the most economically developed countries, and also discusses the prospects for its establishment in the territory of the Russian Federation
Keywords; taxation, tax rate, personal income tax, flat and progressive personal income tax.

Grazhdankina D.D.
student 3 year, Institute of Law Samara State University of Economics Russia Samara
Tselnicker G.F.
assistant professor Associate Professor of the Department of Financial Tax Customs Law Samara State University of Economics Russia Samara

EFFICIENCY OF INTRODUCTION OF THE PROGRESSIVE TAX RATE ON THE INCOMES OF INDIVIDUALS IN THE RUSSIAN FEDERATION

В российской науке права на сегодняшний день большой интерес у современных экономистов и правоведов вызывает тема установления дифференцированной прогрессивной налоговой ставки на доходы физических лиц. Среди авторов, труды которых посвящены изучению эффективности прогрессивной шкалы налогооблажения , можно выделить В. Петти, Дж. Кейнса ,Е.Г. Осокина, В.А. Лебедева и др[62]. Актуальность данной темы связана, прежде всего, с очевидной необходимостью корректировки существующей налоговой системы РФ с целью сглаживания социального неравенства населения.

Прогрессивная налоговая ставка на доходы физических лиц используется сегодня в таких экономически развитых странах, как Франция, Великобритания, Швеция, Италия, Германия, Израиль и Китай. Особенность прогрессивной шкалы налогооблажения заключается в том, что ставка НДФЛ является дифференцированной и возрастает по мере роста дохода налогоплательщика. Прямая шкала налогообложения доходов преобладает, как правило, в европейских государствах с ослабленной экономикой, а также во многих странах бывшего СССР[63].

Введение плоской шкалы налогообложения в России ставило перед собой цель - повысить уровень собираемости налогов, а также снизить количества лиц, уклоняющихся от их уплаты. Однако по данным ФНС, за 10 лет сборы этого налога в ВВП не превысили 4%. Так что введение плоской шкалы налогооблажения не оправдало своих ожиданий.

Массовая дискуссия на тему введения прогрессивной налоговой ставки развернулась в августе 2016 года после внесения в Государственную Думу депутатами ЛДПР законопроекта «О внесении изменения в статью 224 Налогового кодекса РФ». Главной идеей законопроекта стала отмена налогообложения для наименее обеспеченных слоев населения и повышение

[62] См,: Крячкова Л.И., Мохова О.И. Совершенствование механизма налогообложения на доходы физических лиц // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. №7.
[63] См,: Греков И.Е., Сенина О.В. О несостоятельности доводов сторонников плоской шкалы налога на доходы физических лиц // Финансы и кредит. 2015. №30 (654).

налоговой ставки при обложении богатых налогоплательщиков[64]. Согласно законопроекту, освобождению от уплаты данного налога подлежат лица, заработная плата которых составляет меньше 180 тыс. рублей в год. Для людей с годовым доходом от 180 тыс. до 2,4 млн руб. предлагается сохранить ставку налога на уровне 13%, но облагать налогом не весь доход, а только ту его часть, которая превышает 180 тыс. руб. в год. Комитет по налогам и сборам, рассмотрев новый законопроект, не поддержал указанные в нем предложения, что свидетельствует о необходимости доработки его положений[65].

Отмена налогообложения для наименее обеспеченных слоев населения и введение повышенной ставки при обложении «сверхдоходов», по мнению зарубежных экономистов, позволяет перераспределить налоговое бремя и установить социальную справедливость.

Эффективное установления прогрессивной шкалы налога на доходы физических лиц мы можем наблюдать во Франции. Особенность налогооблажения в этой стране состоит в том, что налоги на доходы взимаются не с конкретного гражданина, а с домохозяйства. Коэффициенты налога зависят от количества членов семьи[66]. Так, к одиноким применяется коэффициент 1, к супружеским парам – 2, если у них есть дети –2,5 и т.д. Чем больше членов семьи, тем меньше будут налоги. В настоящее время система налогооблажения Франции характеризуется стабильностью и высокой эластичностью. Налоговые ставки пересматриваются ежегодно в соответствии с изменениями в экономической и социальной политике государства[67] По общему объёму экономики страна занимает второе место в Европейском союзе и стабильно входит в первую мировую десятку.

Самая высокая ставка НДФЛ сегодня установлена в Швеции. В этой стране система налогооблажения состоит из 2-ух уровней: налоги отчисляются в федеральный и местный бюджеты. На муниципальном уровне средний размер ставки составляет 32,12 %, а национальная ставка составляет от 0 до 25 %. Несмотря на это, именно Швеция отличается самыми законопослушными налогоплательщиками. Эта страна обладает успешной конкурентноспособной экономикой. Так, можно сделать вывод о том, что разумно построенная налоговая система, способна обеспечить эффективность экономической модели, несмотря на достаточно высокий уровень налоговых изъятий.

---

64 См,:Масумова Н.Р. , Копылов Д.А., Перспективы введения подоходного налогообложения в России и зарубежный опыт на примере Турции // ЭТАП. 2017. №6.

65 См,: Поварова Анна Ивановна Реформирование налога на доходы физических лиц - важнейший фактор стабилизации бюджетной системы // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2016. №6 (48).

66 См,: Лукьянов Г.В. Инновационные модели прогрессивного налогообложения / Г.В. Лукьянов // Налоги и налогообложение. 2017. № 4 (54).

67 См,: Водопьянова А.И., Леонова Л.А. Анализ влияния налоговой и пенсионной реформ в России на выбор неформальной занятости // Финансы и кредит. 2016. №5 (677).

Прогрессивная шкала НДФЛ эффективно применяется и в Италии, которую относят к государствам с довольно высоким уровнем налогов. В 2016 году установлены новые величины НДФЛ и теперь вплоть до 2018 года он может составлять от 23% до 43% в зависимости от размера дохода плательщика. Однако, экономика страны считается одной из показательных для западноевропейских государств на сегодняшний день в Италии наблюдается стойкая тенденция по ослаблению бремени для наименее социально защищенных слоев населения с одновременным повышением налогов для среднего класса и богатых граждан.

Нельзя оставить без внимания и то, что введение прогрессивной налоговой ставки на доходы физических лиц способствует повышению темпов роста ВВП[68]. А это, в свою очередь, является одной из главных целей Правительства РФ.

Таким образом, налоговая система РФ нуждается в рассмотрении вопросов об установлении прогрессивной налоговой ставки на доходы физических лиц. Исходя практики зарубежных стран, можно сделать вывод о том, что прогрессивное налогообложение способствует рационализации в распределении доходов среди населения. На наш взгляд прогрессивная шкала НДФЛ является необходимым условием для обеспечения сбалансированности и устойчивости экономики и социальной справедливости в РФ.

Использованные источники:

1. Водопьянова А.И., Леонова Л.А. Анализ влияния налоговой и пенсионной реформ в России на выбор неформальной занятости // Финансы и кредит. 2016. №5 (677).

2. Греков И.Е., Сенина О.В. О несостоятельности доводов сторонников плоской шкалы налога на доходы физических лиц // Финансы и кредит. 2015. №30 (654).

3. Крячкова Л.И., Мохова О.И. Совершенствование механизма налогообложения на доходы физических лиц // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. №7.

4. Лукьянов Г.В. Инновационные модели прогрессивного налогообложения / Г.В. Лукьянов // Налоги и налогообложение. 2017. № 4 (54).

5. Масумова Нигяр Рагимовна, Копылов Даниил Алексеевич Перспективы ввесения подоходн о го налогообложения в России и зарубежный опыт на примере Турции // ЭТАП. 2017. №6.

6. Одинокова Татьяна Дмитриевна Прогрессивное налогообложение доходов как возможность решения проблемы социального неравенства граждан в России // Известия УрГЭУ. 2015. №1 (57).

7. Поварова Анна Ивановна Реформирование налога на доходы физических лиц - важнейший фактор стабилизации бюджетной системы //

[68] См,:Одинокова Татьяна Дмитриевна Прогрессивное налогообложение доходов как возможность решения проблемы социального неравенства граждан в России // Известия УрГЭУ. 2015. №1 (57).

Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2016. №6 (48).

УДК 004.8

Гранкин А. М.
студент
3 курс, факультет «Информационные системы и технологии»
Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара
Ткаченко А. А.
студент
2 курс, факультет «Информационные системы и технологии»
Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара
Grankin A. M.
student
3rd year, faculty "Information Systems and Technologies"
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Tkachenko A. A.
student
2rd year, faculty "Information Systems and Technologies"
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

ПРОГРАММИРОВАНИЕ МИКРОКОНТРОЛЛЕРОВ. МИКРОКОНТРОЛЛЕР RASPBERRY PI

Аннотация: Статья посвящена программированию микроконтроллеров. В статье рассматривается необходимость программирования микроконтроллеров. Наглядно рассматривается на примере программирования микроконтроллера Raspberry Pi 2. Использование микроконтроллеров, рассматривается, как метод улучшения и автоматизации получения данных.

Ключевые слова: Программирование, микроконтроллер, Raspberry Pi, осциллограф, данные.

PROGRAMMING MICROCONTROLLERS. MICROCONTROLLER RASPBERRY PI

Abstract: The article is devoted to programming microcontrollers. The article discusses the need for programming microcontrollers. It is clearly seen on the example of programming the Raspberry Pi 2 microcontroller. The use of

microcontrollers is considered as a method for improving and automating data acquisition.
Keywords: Programming, microcontroller, Raspberry Pi, oscilloscope, data.

В повседневной жизни мы постоянно используем микроконтроллеры. Но они скрыты в различных электроприборах, таких как микроволновые печи, стиральные машины, DVD, MP3 и многое другое. Основная причина того, что они так часто используются - это удобство их использования, программирования и возможность изменения кода. [1]

Когда мы хотим изменить работу электронных схем, нам нужно её заново спроектировать. Нельзя использовать ту же схему.

Если использовать микроконтроллер, можно легко изменить работу, изменяя программу, работающую в микроконтроллере. Простота дизайна и гибкость использования - главные преимущества использования микроконтроллеров.

Микроконтроллер - это электронное устройство, которое функционирует как мини-компьютер, который управляет электрическими приборами. Внутренняя память может быть легко изменена, используя меньше аппаратных средств. Этот микроконтроллер может быть любым из доступных на рынке типов, таких как микроконтроллеры AVR производства Atmel, микроконтроллеры PIC производства Microchip и т. д.

Основной идеей проекта было создание прибора, который мог бы следить за импульсами электрического прибора и передавать полученные данные на экран. Для реализации проекта использовался микроконтроллер Raspberry Pi и осциллограф.

Осциллограф – это электронный испытательный прибор. Он позволяет наглядно представить и наблюдать переменные сигнальные напряжения. Обычно, они представляются как двухмерные диаграммы с одним или несколькими сигналами, построенными во времени.

Для визуализации сигнала осциллографа используется микроконтроллер Raspberry Pi и модуль аналого-цифрового преобразователя. Для получения сигнала выполняются цифро-аналоговые преобразования входного сигнала, подготавливаются полученные данные для представления, строятся данные по графику в реальном времени. [2]

Для создания данного проекта необходим микроконтроллер Raspberry Pi 2 (или другая модель), SD-карта на 8 или 16 GB, кабель LAN / Ethernet, источник питания или кабель USB, ADS1115 ADC, LDR (необязательно, как средство для тестирования), резистор, перемычки, макетная плата, монитор (чтобы увидеть рабочий стол Raspberry Pi).

Чтобы преобразовать аналоговые входные сигналы в цифровые сигналы, которые можно визуализировать с помощью Raspberry Pi, используется чип ADC1115 ADC. Этот чип важен тем, что у Raspberry Pi, в отличие от Arduino и большинства микроконтроллеров, нет встроенного аналого-цифрового преобразователя (АЦП). Достоинствами этого чипа является его высокое разрешение (16 бит) и его хорошее документное

описание. После подключения, включается питание и устанавливаются зависимости для Raspberry Pi.

Для начала необходимо включить светодиодный дисплей I2C для связи с Raspberry Pi и установить требования к программному обеспечению. Чтобы включить I2C, с терминала, необходимо запустить конфигурации и выбрать параметры интерфейса I2C и нажать «Включить».

Затем необходимо обновить Raspberry Pi, для обновления совместимости с последней версией программного обеспечения для установки Raspberry Pi. После завершения обновления следует установить зависимости, начиная с модуля python Adafruit для чипа ADS115, а затем установить необходимые сборки. [3]

Прежде чем перейти к остальной части проекта, важно протестировать библиотеку и убедиться, что АЦП может взаимодействовать с Raspberry Pi, и I2C. Для этого используется скрипт примера, который идёт вместе с библиотекой. Пример отображает значение четырех каналов на АЦП в табличной форме. Если модуль I2C включен и правильно подсоединён, появятся данные, отображенные в четырёх колонках.

Чтобы визуализировать данные, необходимо установить модуль matplotlib, который используется для построения графиков всех типов в python. Далее установить модуль pwnon Drawnow, этот модуль помогает предоставлять обновления графика в реальном времени.

После установки всех зависимостей можно начинать писать код. На этом этапе важно переключиться на монитор или использовать средство просмотра VNC, поскольку график, который будет нанесен, не будет отображаться на терминале.

В созданном файле импортируем модули, которые будут использоваться, затем создается экземпляр библиотеки ADS1x15. Затем следует установить коэффициент усиления АЦП. Существуют различные диапазоны усиления и должны выбираться на основе напряжения, которое вы ожидаете на входе АЦП. Данную информацию можно получить в техническом описании к ADS1015 / ADS1115. Сейчас примерное напряжение 0 - 4.09 V, поэтому будет использоваться коэффициент усиления 1. Затем необходимо создать переменные массива. В одной переменной будут храниться данные, которые будут построены, а во второй – подсчёты.

Далее подключаем функцию отображения данных в реальном времени и начинаем непрерывное преобразование АЦП, определяем канал АЦП и указываем коэффициент усиления. Все четыре канала ADC на ADS1115 могут быть прочитаны одновременно, но для этого проекта достаточно одного канала. [4]

Затем создаем функцию def makeFig, чтобы создать и установить атрибуты графика, которые будут содержать наш график в реальном времени. Также устанавливаем пределы оси у и вводим название графика и имя метки. Помимо этого, указываем канал, чтобы идентифицировать каждый сигнал, когда используются четыре канала АЦП.

Далее необходимо прочитать значение преобразования ADC, затем печатаем значение на терминале, и добавим данные в список после чего обновляем сюжет. Чтобы последние данные были доступны на графике, мы удаляем данные с индексом 0 после каждых 50 данных.

В результате мы можем увидеть изменение данных на осциллографе.

Заключение

Программируя, мы можем заставить микроконтроллеры делать для нас то, что мы хотим, чтобы зажечь светодиод, когда стемнеет, включить вентилятор, когда температура в помещении достигнет определенного уровня, включить двигатель, когда цепь детектирует определенный уровень инфракрасного тепла и т. д. [5] С помощью микроконтроллеров можно изменять работу схемы путем корректировки одной строки кода. Без микроконтроллера многие схемы не были бы физически невозможны, потому что единственным способом получить модификацию было бы поменять компоненты в схеме. Таким образом, микроконтроллеры значительно облегчают нам жизнь.

Использованные источники:

1. «Гид по выбору платформы разработки» [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://amperka.ru/page/development-board-guide (дата обращения: 10.08.2018).
2. «Микроконтроллер Raspberry Pi 3 удобный и функциональный» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://arduinoplus.ru/raspberry-pi-3-mikrokontroller/ (дата обращения: 10.08.2018).
3. «PiScope (Raspberry Pi Based Oscilloscope)» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.instructables.com/id/PiScope-Raspberry-Pi-based-Oscilloscope/ (дата обращения: 11.08.2018).
4. «Build an oscilloscope using raspberry pi and arduino» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.raspberrypi.org/blog/build-oscilloscope-raspberry-pi-arduino/ (дата обращения: 11.08.2018).
5. «Why You Should Learn Microcontroller Programming» [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.learningaboutelectronics.com/Articles/Microcontroller-programming.php (дата обращения: 11.08.2018).

УДК 341.215.2

Гездова Е.Д.
студентка
4 курса, юридического факультета
ННГУ им. Лобачевского
Россия, г.Нижний Новгород
Научный руководитель:
Саунина Елена Валентиновна
кандидат юридических наук, доцент.

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ ОХРАННЫХ КОМПАНИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГУМАНИТАРНОМ ПРАВЕ

Аннотация: Статья посвящена проблемным вопросам, которые связанны с регулированием военных охранных компаний. Раскрывается статус военных охранных компаний. В статье также закреплены возможные пути устранения проблемных вопросов. И говорится о совершенствование правового регулирования деятельности частных военных охранных компаний.

Ключевые слова: статус, подход, международные организации, частные военные компании, наемничество, «Швейцарская инициатива».

Zip code341.215.2
Grezdova E. D.
Student
4 courses, lawer facility
NNGU im. Lobachevsky
Russia, Nizhny Novgorod
Scientific supervisor: Saunina Elena Valentinovna
candidate of law, associate Professor

PROBLEMATIC ASPECTS OF LOW REGULATION OF PRIVATE MILITARY SECURITY COMPANIES IN INTERNATIONAL HUMANITARIAN LAW

Annotation :The article is aimed to problematic issues which are connected with regulation of military security companies .Status of military security companies is revealed .There are possible ways of solving the problems in the article. As well it contains ideas of developing of low regulation of private military security companies activities.

Key words: status, approach ,international organizations,private military companies ,mercenary, «Swiss initiative».

В начале 21 века многие страны все чаще используют частный бизнес для достижения задач в обеспечении международной безопасности, при этом главная роль отводится частным военным охранным компаниям. Правовое регулирование частных военных охранных компаний в международном гуманитарном праве остаётся расплывчатым. В 1989 году ООН была принята

Конвенция по борьбе с наёмничеством, которая регулирует отношения, связанные с наемниками.

В последние годы среди множества международных организаций закрепилась точка зрения о том, что в условиях современных вызовов бывшие наёмники превратились в частные военные охранные компании. Не только правовое регулирование противодействию наемничеству, но и правовое регулирование деятельности частных военных охранных компаний связано с множеством проблем:

Во-первых, осуществляемая деятельность частных военных охранных компаний проходит на границе международного публичного права и международного частного права. Поэтому возникает ситуация, когда не ясно, какими именно нормами международного права следует руководствоваться применительно к частным военным охранным компаниям, при этом значительное количество аспектов деятельности не урегулированы совсем.

Во-вторых, весьма дискуссионной является проблема об ответственности за противозаконную деятельность, осуществляемую сотрудниками частных военных охранных компаний. Это обстоятельство серьезно препятствует привлечению сотрудников частных военных охранных компаний к ответственности за преступления совершаемых при осуществлении деятельности в различных уголках мира.

В-третьих, ещё одной проблемой является отсутствие органа, на который возложены функции по осуществлению контрольных мероприятий за деятельностью частных военных охранных компаний. Возможно это могут государства, на территории которых они действуют, государства, где они зарегистрированы или государства, на которые они работают.

С учетом сказанного, на сегодняшний день в области международного права деятельность частных военных охранных компаний урегулированы недостаточно эффективно, как того требует ситуация. Во внутреннем праве государств на деятельность частных военных охранных компаний закрывают глаза или стремятся, но пока не могут сформировать адекватные механизмы по правовому регулированию их функционирования. Частный сектор военно-силовых услуг в международном праве является неурегулированным. Следует отметить, что международное гуманитарное право также не устанавливает правовой статус частных военных охранных компаний, но предлагает разграничить их правовой статус в каждом конкретном случае, принимая за основу функции, которые выполняет частная компания безопасности. Отсутствие в международном гуманитарном праве раздела о статусе частных военных охранных компаний влечет к расплывчатому правовому статусу сотрудников частных военных охранных компаний[69].

[69] Апухтин Ю.С. Международная правовая ответственность частных военных компаний // Криминология: вчера, сегодня, завтра. 2008. № 2 (15). С. 223.

Как закреплено в международном гуманитарном праве сотрудники частных военных охранных компаний не являются комбатантами, поскольку к данной категории причисляются лица, которые входят в вооружённые силы государства, являющегося стороной конфликта, и обладают правом непосредственно участвовать в боевых действиях.

Международное гуманитарное право не запрещает, присутствие групп лиц, которые формально приравниваются к комбатантам, с учетом одного обстоятельства, что государство, являющиеся стороной конфликта, подсоединяет к своим вооружённым силам частную военную охранную компанию, которая осуществляет охрану порядка. Для соблюдения указанного требования нужно, чтобы данные частные военные охранные компании соответствовали требованиям: при проведении военных операций сотрудники частных военных охранных компаний отличались от населения; сотрудники частных военных охранных компаний должны, открыто носить оружие при каждом военном столкновении, а также в случае, когда находятся на виду у противника; сотрудники частных военных охранных компаний должны находиться под руководством командира операций.

Вышеназванные неукоснительные требования международного гуманитарного права соединены с ещё одним существенным условием. В случае если государства введут в структуру вооружённых сил на время участия в боевых действиях сотрудников частных военных охранных компаний, сами частные военные охранные компании как юридические лица не будут иметь статус комбатантов согласно нормам международного гуманитарного права. Правовой статус комбатанта касается только сотрудников частных военных охранных компаний. Необходимо отметить, что государства не торопятся присоединять частные военные охранные компании в состав вооружённых сил.

Вследствие не разработанности правового положения частных военных охранных компаний в международном гуманитарном праве существует проблема привлечения к ответственности сотрудников за нарушения норм международного права в сфере защиты прав человека. До настоящего времени на базе международных документов в сфере прав человека существовала идея о том, что государства должны нести ответственность за нарушения прав человека при использовании частных военных охранных компаний.

Также имеется другой подход к регулированию деятельности частных военных охранных компаний - именуемая «Швейцарская инициатива». Она включает в себя различные документы и мероприятий, которые должны обеспечить соблюдения прав человека в международном гуманитарном праве частными военными и охранными компаниями участвующих в военных конфликтах. Содержит следующие документы: Ассоциация Международного Кодекса поведения частных военных охранных компаний; Международный Кодекс поведения, разработанный для частных военных

охранных компаний; Документ Монтрё, который направлен государствам и представляет собой комплекс добровольных обязательств.

Хоть Документ Монтрё и является рекомендательным, но его положения удостоверяет международные обязательства в международном гуманитарном праве, нормы международного гуманитарного права в сфере прав человека, а также принципы ответственности государств за совершенные преступления международного характера[70].

Дальнейшее развитие Швейцарской инициативы на основе положений документа Монтрё, является Международный Кодекс поведения частных военных охранных компаний. Основная задача указанного документа состоит в том, чтобы закрепить комплекс принципов деятельности и организации частных военных охранных компаний, а также воплощение указанных принципов в соответствие с имеющимися стандартами, механизмом контроля и управления.

Следующий аспект, о котором необходимо рассказать, является Ассоциация Международного Кодекса поведения частных военных охранных компаний, которая является самостоятельным механизмом для реализации результативного контроля и управления. Ассоциация Кодекса старается обеспечить международные грани, адресованные на соблюдение неотъемлемых стандартов и норм в сфере соблюдения прав человека. Ассоциация полагает, что нарушения указанных стандартов частных военных охранных компаний, будут проанализированы и, в итоге привлечены к ответственности.

Современные частные военные охранные компании являются, по сути, новыми участниками в системе обеспечения международной безопасности, поскольку действуют на стыке внутренней и внешней безопасности, государственного и частного секторов, военной и гражданской сфер. Вместе с тем, хотя деятельность частных военных компаний имеет весьма серьёзные международные последствия, принципы их активности в сфере международной безопасности до сих пор не установлены в полном объёме[71].

Подводя итог проведённому анализу сферы частных военных услуг, можно сделать вывод, что эта сфера весьма специфична, т.к. состоит из двух принципиально разных, но тесно переплетённых между собой сегментов: деятельность частных военных компаний и наёмничество. Эти сферы деятельности следует законодательно разделить.

В целях устранения проблемного аспекта следует определить: окончательное установление юридического статуса, обязанностей и прав частных военных охранных компаний, разработать юридический порядок контроля и надзора за частными военными охранными компаниями в период их деятельности на территориях конфликтующих сторон.

---

[70] Метелина О.В. Вопрос статуса частных военных и охранных компаний. Документ Монтре // Вестник ЧГУ. 2012. № 1. С. 136.

[71] Небольсина М.А., Никитин А.И. Перспективы международного регулирования деятельности частных военных компаний // Вестник МГИМО. 2016. № 2 (47). С. 145.

Также следует отметить, что совершенствование правового регулирования деятельности частных военных охранных компаний напрямую связано с экономическими факторами, в первую очередь, подбором, переподготовкой и трудоустройством бывших военнослужащих. В ситуации, когда существует постоянное движение на снижение количества регулярных армий в мире, а также отсутствие разработанного порядка социальной адаптации отставных военных, и происходит неизбежное развитие рынка по оказанию услуг частных военных охранных компаний.

Необходимо отметить, что рынок частных военных охранных компаний - явление транснациональное, в этом случае существенное значение в преодолении проблем деятельности частных военных охранных компаний отводится международному сотрудничеству.

Использованные источники:

1. Апухтин Ю.С. Международная правовая ответственность частных военных компаний // Криминология: вчера, сегодня, завтра. 2008. № 2 (15). С. 223.
2. Метелина О.В. Вопрос статуса частных военных и охранных компаний. Документ Монтре // Вестник ЧГУ. 2012. № 1. С. 136.
3. Небольсина М.А., Никитин А.И. Перспективы международного регулирования деятельности частных военных компаний // Вестник МГИМО. 2016. № 2 (47). С. 145.

Т-89991209047

УДК 338.27

Гриб А.И.
Преподаватель кафедры «Экономическая теория экономика и менеджмент»
ГМУ им. адм. Ф.Ф. Ушакова

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ГРУЗООБРАЗУЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ ДЛЯ ТАНКЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК

Grib A.I.
lecturer of the Department of economic theory of Economics and management
AdmiralUshakovMaritimeStateUniversity

EVALUATION OF THE DEVELOPMENT OF CARGO-HANDLING INDUSTRIES FOR TANKER SHIPPING

Аннотация: В настоящее время и, по-видимому, на достаточно длительную перспективу основными грузообразующими отраслями для морского транспорта будут: топливно-энергетический комплекс, металлургическая, химическая, лесная промышленность. Поэтому оценка грузообразующих отраслей для предприятий морского транспорта является основной возможностью прогнозирования своего развития. В статье приведен анализ динамики нефтяной отрасли и оценка перспектив её развития.

Ключевые слова: стратегия, нефтяная отрасль, топливно-энергетические ресурсы, танкерный флот, развитие, морской транспорт.

Annotation: At present, and, apparently, for quite a long term, the main city-forming industries for Maritime transport will be: fuel and energy complex, metallurgical, chemical, forest industry. Therefore, the evaluation of cargo-handling industries for enterprises of Maritime transport is a fundamental possibility of predicting its development. The article analyzes the dynamics of the oil industry and assesses the prospects of its development.

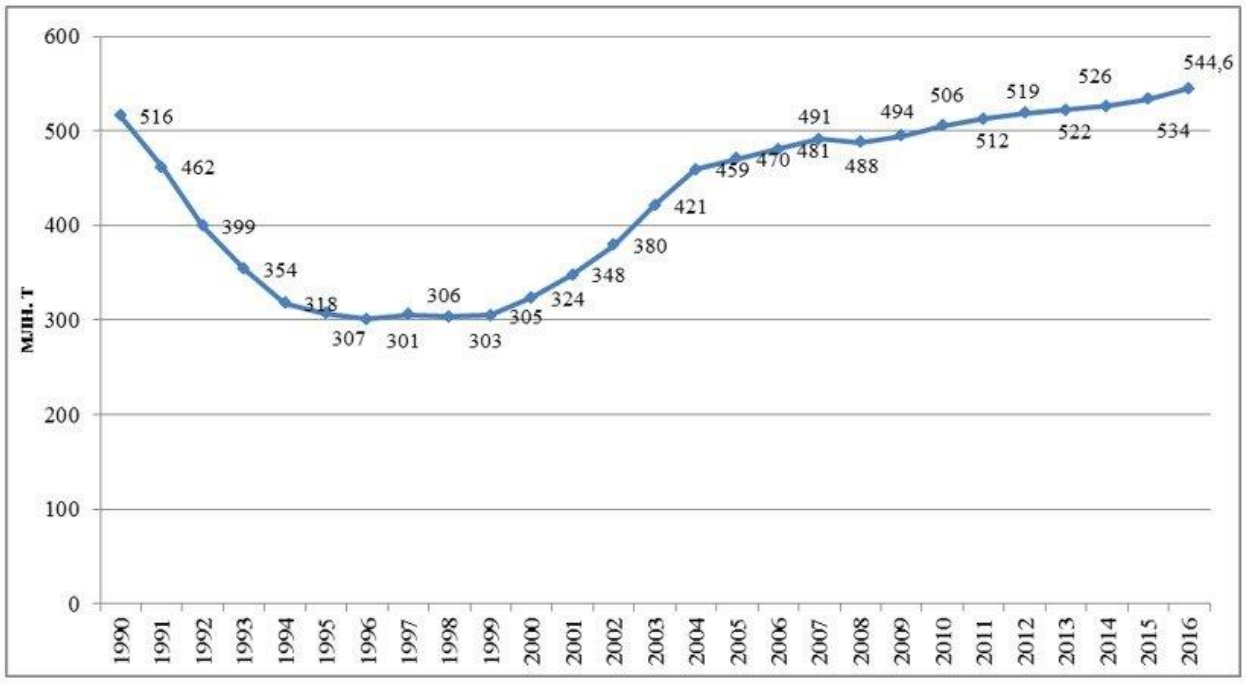
Keywords: strategy, oil industry, fuel and energy resources, tanker fleet, development, sea transport

Развитие грузообразующих отраслей экономики и их экспортных возможностей определяет основную массу грузов для перевозки морским транспортом и соответственно для перевалки их в морских портах.

В настоящее время и, по-видимому, на достаточно длительную перспективу основными грузообразующими отраслями для морского транспорта будут: топливно-энергетический комплекс, металлургическая, химическая, лесная промышленность. Поэтому для прогнозирования грузопотоков в направлении морских портов необходимо следить за стратегиями, планами, программами и прогнозами развития указанных отраслей. Следует постоянно накапливать информацию об освоении новых месторождений, строительстве нефтеперерабатывающих, химических, металлургических заводов, угольных шахт и т.д.

Нефтяная промышленность является одной из важнейших в экономике России. Ее роль определяется значимостью в формировании экспортных и бюджетных доходов, а также большой кооперацией с другими секторами и отраслями национальной экономики. Кроме того, российская нефть является высоко конкурентной на мировом рынке, что гарантирует определённый уровень загруженности отечественной экономики, но не доходов даже в периоды низких цен.[4]

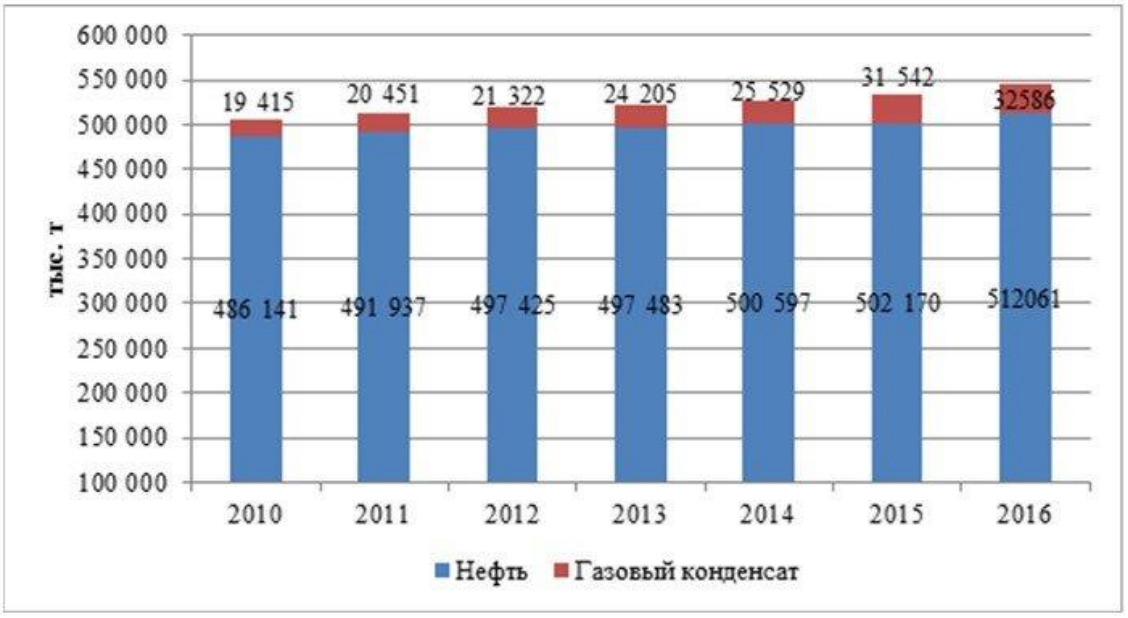
Максимум добычи нефти в стране пришелся на 1988 г. - почти 570 млн. т, что составляло 20% общемировой добычи. В 90-е годы прошлого века произошел обвал добычи нефти. С 1999-2000 гг. на фоне сначала девальвации рубля, а затем роста цен на нефть добыча стала нарастать высокими темпами (6%-9%). С 2005 г. рост был более поступательным и умеренным - находился в интервале 0,6%-2,4% ежегодно, за исключением 2008 г., когда добыча упала на 0,7% (Рисунок 1). В 2012 г. добыча нефти, достигнув объема почти в 519 млн т, впервые превысила уровень 1990 года, а в 2016 г. составила почти 545 млн. т.



Источник: Росстат

Рисунок 1 – Динамика добычи нефти на территории Российской Федерации в 1990-2016 гг., млн. т.

На протяжении последних лет в стране наблюдается устойчивый тренд к росту добычи нефти и газового конденсата - рисунок 2. Средний темп прироста в период 2010-2016 гг. составил почти 1,5%.



Источник: Росстат

Рисунок 2 – Динамика добычи нефти и газового конденсата в Российской Федерации в период 2010-2016 гг.

В результате в 2016 году добыча нефти и газового конденсата в стране достигла 544,6 млн. т, или более 102% к уровню 2015 года, в том числе нефти 512,1 млн. т, или 102% к уровню 2015 г.

Отметим, что примерно 15% добытой нефти, включая газовый конденсат, добывается на сухопутных территориях, официально относимых к Арктической зоне Российской Федерации (Ненецкий и Ямало-Ненецкий автономные округа, Таймырский Долгано-Ненецкий и Туруханский муниципальные районы Красноярского края).

Учитывая в большой степени экспортную ориентацию добычи и переработки нефти в РФ, наращиванию добычи помимо трудностей по освоению ресурсной базы также мешает конкуренция со стороны других стран бывшего СССР. Так, Казахстан с 2000 года увеличил свою добычу с 35 до 80 млн. т, Азербайджан - с 14 млн. т до 28 млн. т. И это на фоне относительно небольшого собственного потребления этими странами в объёмах соответственно 13 млн. т и 4,5 млн. т нефти и нефтепродуктов.

В добытой нефти в РФ в 2016 г. основной объем приходится на сернистую нефть - 52,9%, на высокосернистую нефть - 11,6%, нефть морских месторождений - 3,5% (Таблица 1).

Таблица 1 – Производство нефти по видам в Российской Федерации, тыс. т

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Доля, % (2016)
Нефть добытая, включая газовый конденсат	512 388,4	518 747	521 692,3	526 125,9	533 712,1	544647	
в том числе:							
Нефть	491 937	497 425,3	497 487,2	500 596,9	502 170,1	512060	100%
из неё							
Нефть сырая сернистая	262 685,8	262 394,3	259 888,3	258 551,5	254 349,3	270763	52,9%
Нефть морских месторождений	13 197,9	12 282	12 671,9	13 525,9	15 817,9	17832	3,5%
Нефть сырая высокосернистая	64 881,5	64 872,3	64 402,6	64 648,2	65 652,6	59377	11,6%

Источник: Росстат

Добыча нефти в России осуществляется практически исключительно крупными организациями, добыча средними и малыми организациями последние 5-6 лет колеблется на уровне всего лишь 2-3 млн т в год.

Самые крупные компании по добыче в настоящее время:

1. ПАО «НК «Роснефть» (более 36% всей добычи),
2. ПАО «Лукойл» (16%),
3. ОАО «Сургутнефтегаз» (11,5%),
4. ПАО «Газпром нефть» (7,4%),
5. ПАО «Татнефть» (5,1%),
6. ПАО АНК «Башнефть» (3,7%),
7. ПАО «Газпром» (3,2%),
8. ОАО «НГК «Славнефть» (2,9%)
9. АО НК «РуссНефть» (1,4%),
10. ПАО «Новатэк» (0,9%).

На эти десять вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) приходится 88,1% добываемой нефти в стране, в том числе на первые три - 63,5% (с учетом недавней покупки Башнефти Роснефтью - более 67%).

Общее же число отдельных добывающих предприятий, в том числе входящих в указанные выше компании-холдинговые структуры, последние годы по данным Росстата составляет порядка 400-450 (2015 г. - 447 ед.).

При этом за последние два десятилетия происходило всё большее огосударствление нефтегазовой отрасли: на компании с государственным участием в настоящее время приходится более 60% общей добычи нефти, включая газовый конденсат.

Характерная черта добычи и переработки нефти - неравномерность их географического размещения.

Открытие новых месторождений нефти, перераспределение запасов между старыми и новыми районами привели за последние три четверти века

к существенным сдвигам в территориальной организации нефтяной промышленности.

Если в довоенное время основной нефтяной базой России были месторождения Северного Кавказа, то затем эти функции постепенно перешли к Волго-Уральскому району, а позднее на первый план выдвинулась Западная Сибирь. В настоящее время роль Западной Сибири, как основного поставщика нефти, сохраняется, однако не теряет своего значения и Поволжье. Существенное значение приобрели в последние 20 лет районы Европейского Севера (Тимано-Печорская нефтегазоносная провинция). В свою очередь, новыми районами освоения нефти стали Восточная Сибирь и Дальний Восток (о. Сахалин, Якутия, Красноярский край и Иркутская область), а также шельфовая зона морей, включая Каспийское море. Этот сдвиг произошел в большой степени благодаря налоговым льготам на добычу нефти для расположенных здесь месторождений. В целом можно констатировать, что происходит сдвиг добычи нефти на восток - рисунок 3.

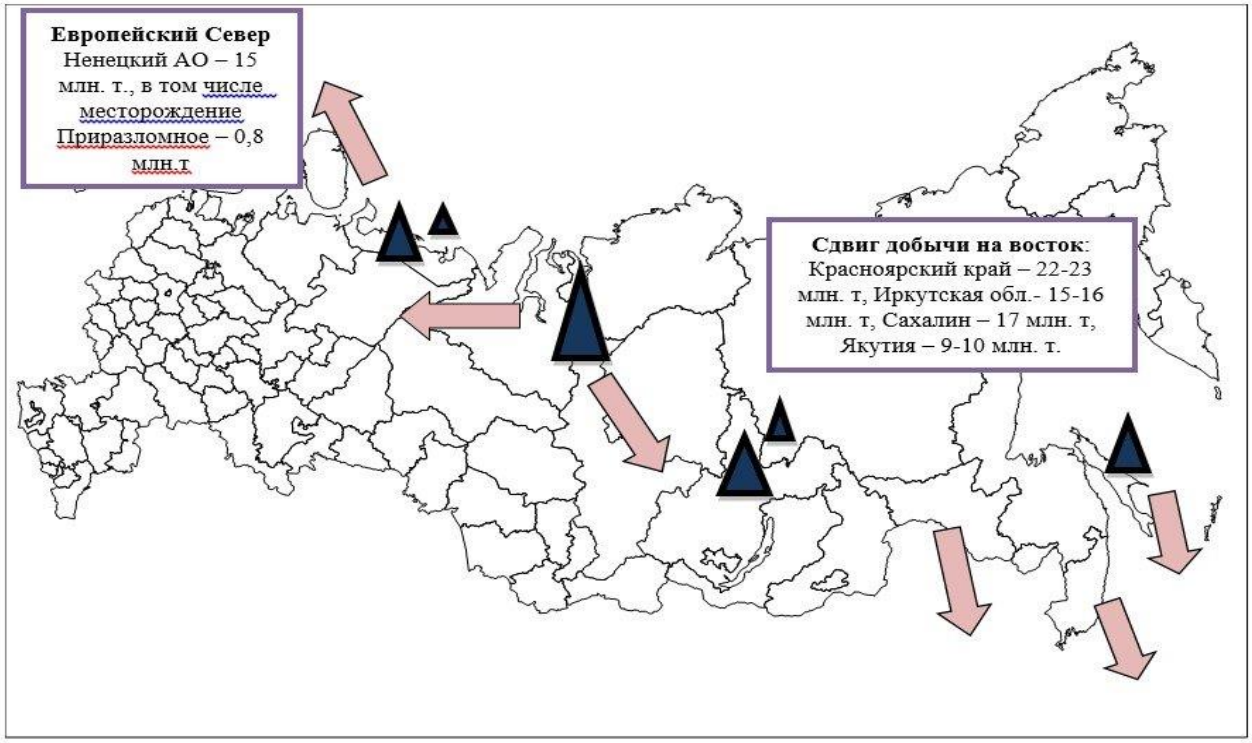
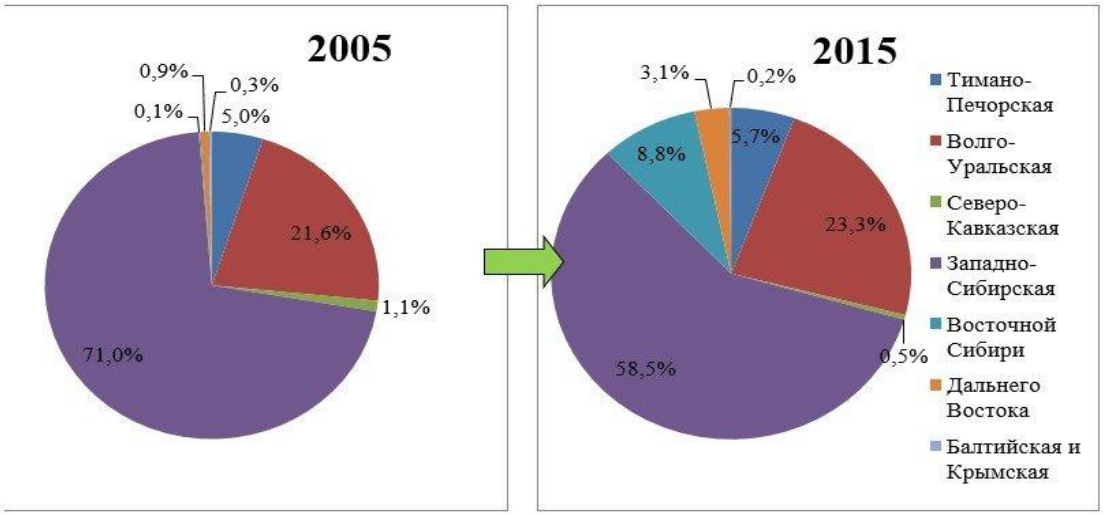


Рисунок 3 – Новые нефтедобывающие кластеры и направления экспорта нефти

На рисунке 4 представлено изменение территориального распределения добычи нефти по нефтегазоносным провинциям (НГП) России с 2005 по настоящее время.[1]



источник: ЦДУ ТЭК

Рисунок 4 – Структура производства нефти (включая газовый конденсат) по нефтегазоносным провинциям Российской Федерации, 2005 и 2015 гг., %

Видно, что несмотря на то, что в Западной Сибири добывается основная доля нефти, роль данного региона на протяжении последнего десятилетия падает (с 71% до 58,5% суммарной добычи по стране), одновременно с этим резко выросла доля Восточной Сибири (с 0,3% до 8,8%), а также Дальнего Востока (с незначительных 0,9% до достаточно весомых 3,1%) и даже Волго-Уральской НГП (с 21,6% до 23,3%).

Выпускаемые данными отраслями объёмы продукции требуется разделять на продукцию для внутреннего потребления и продукцию для отправки на экспорт. В свою очередь, в экспортной продукции следует отделить объёмы, предназначенные для перевозки морским транспортом, от объёмов для перевозки другими видами транспорта. Наконец, необходимо определить объёмы перевалки в российских портах грузов международного транзита. После этого осуществляется прогноз распределения грузов по российским морским портам. Оставшиеся внешнеторговые грузы планируются к перевалке в портах сопредельных стран.

Энергоносители, в частности нефть, являются одним из главных ресурсов нашей страны. Но Россия не только богата нефтью — она обладает самой большой в мире трубопроводной системой для ее транспортировки. Причем, в отличие от стран Ближнего Востока и США, мы имеем возможность доставки нефти по трубам (а это самый рентабельный способ транспортировки) не только на местные НПЗ и на морские нефтеналивные терминалы, но и конечному потребителю. Это ставит Россию в исключительное положение на рынке нефти.

Именно конфликт вокруг крупнейшего в мире (причем и сегодня) трубопровода «Дружба», соединившего Волгоуральский нефтегазоносный район со странами Восточной Европы, стал одним из камней преткновения на пути политической разрядки в 60-е — 70-е годы прошлого века.

Рисунок 5 – Карта грузопотоков нефти в России

Сегодня российская компания «Транснефть», получившая в наследие от «Главтранснефти» советскую трубопроводную систему, является владельцем самой большой в мире системы транспортировки нефти.

Причем это касается как общей протяженности и прокачивающей способности трубопроводов, так и отдельных ее участков. К примеру, крупнейший нефтепровод США — «Трансаласкинский» — имеет длину

1280 километров. А старейший трубопровод в Европу, уже упоминавшийся трубопровод «Дружба», — 8900 км, из них 3900 км на территории России. Комментарии, как говорится, излишни.

Сегодня нефтетранспортная система России решает две глобальные проблемы, ставшие перед ней в XXI веке. И обе они связаны с диверсификацией. Это приобретение альтернативных маршрутов, позволяющих уменьшить зависимость от белорусского участка нефтепровода «Дружба» и (что намного важнее) наиболее нестабильного украинского участка.

Экспорт нефти из России осуществляется по трем основным направлениям. Прежде всего, это Европа. Туда нефть Россия экспортирует по нескольким маршрутам. Два из них, транзитные, уже упоминались — это направления через Белоруссию и Украину.

Также нефть экспортируется через морские порты: «Туапсе» и «Новороссийск» на Черном море и «Приморск» и «Усть-Луга» на Балтийском. Последнее направление на Усть-Лугу сейчас только осваивается, для этого строится Балтийская трубопроводная система II (БТС-2). Именно БТС-2 позволит обойти Украину и снизить нагрузку на белорусский участок.[2]

Второе направление, теперь приобретающее все большее значение, — это Азия. В этом направлении экспорт нефти осуществляется через Казахстан.

Недавно было открыто и третье направление. Может быть, на сегодня — самое перспективное: восточное. Первая очередь нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан» позволяет экспортировать нефть в Китай, а также осуществлять поставки на рынки АТР.

Россия не откажется от экспорта, как нефти, так и продуктов из нее. И это не тупиковое направление экономики, как пытаются убедить нас господа либералы. Это тоже наше будущее, и ничего ущербного для экономики России в этом нет.

Важно только, чтобы эта отрасль развивалась, как и все остальные. Чтобы нефть давала ресурс для дальнейшего развития.

Используемые источники:

1. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/databases
2. UN Comtrade Database. Режим доступа: https://comtrade.un.org/
3. Энергетический бюллетень Аналитического центра при Правительстве РФ, выпуск 36. Режим доступа: http://ac.gov.ru/publications/bulletin/
4. Антонов Н.В. Современное состояние нефтяной отрасли и тенденции ее развития в Российской Федерации [электронный ресурс] Режим доступа: https://1prime.ru/News/20170711/828159788.html
5. Развитие экономики России в 2018 году [электронный ресурс] Режим доступа: http://2018god.net/ekonomicheskaya-situaciya-v-rossii-v-2018-godu/

6. Лейнер В.С. Методические принципы анализа современного состояния и разработки прогноза грузовой базы морского транспорта// Морские порты №9 (2011)
7. В.А. Назаров. Структура экспорта российских нефтепродуктов на европейский рынок [электронный ресурс] Режим доступа: https://www.transneft.ru/u/news_article_file/11232/n.pdf

УДК 338.27

Гриб А.И.
Преподаватель кафедры «Экономическая теория экономика и менеджмент»
ГМУ им. адм. Ф.Ф. Ушакова

ПРОБЛЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ГРУЗОВОЙ БАЗЫ ДЛЯ ПЕРЕВОЗОК НЕФТИ МОРСКИМ ТРАНСПОРТОМ

lecturer of the Department of economic theory of Economics and management
AdmiralUshakovMaritimeStateUniversity

THE PROBLEMS OF PLANNING THE CARGO BASE FOR THE TRANSPORTATION OF OIL BY SEA TRANSPORT

Аннотация: На сегодняшний момент проблемы планирования и прогнозирования в экономике стоят очень остро. Без качественной и гибкой системы планирования невозможно развивать экономику и выстраивать стратегию развития всех отраслей экономики. Для морского транспорта актуален вопрос планирования грузовой базы для перевозок. В данной статье рассматривается проблема оценки грузовой базы как для морского флота, так и для морских портов. Уделено внимание задачам процесса прогнозирования и ожидаемые результаты.

Ключевые слова: стратегия, грузовая база, танкерный флот, развитие, морской транспорт.

Annotation: At the moment, the problems of planning and forecasting in the economy are very acute. Without a high-quality and flexible planning system it is impossible to develop the economy and build a strategy for the development of all sectors of the economy. For Maritime transport, the issue of planning the cargo base for transportation is relevant. This article discusses the problem of assessing the cargo base for both the fleet and seaports. Attention is paid to the problems of the forecasting process and the expected results.

Key words: strategy, cargo base, tanker fleet, development, sea transport.

При разработке транспортных стратегий, прогнозов социально-экономического развития морского транспорта, федеральных и отраслевых целевых программ, стратегических планов развития отдельных предприятий отрасли необходима информация как о существующем, так и о потенциальном объеме перевозок. Без планирования и прогнозирования объема транспортировки морским транспортом невозможно развитие транспортной отрасли и экономики в целом.

В то же время для построения модели для прогнозирования объемов перевозок того или иного вида груза необходимо также грамотно произвести оценку грузовой базы для транспорта.

Под грузовой базой морского транспорта РФследует понимать набор российских внешнеторговых, каботажных, а также транзитных грузов, проходящих через территорию Российской Федерации, которые предназначены для перевозки морем.

Оценка указанной выше грузовой базы – это комплексная характеристика грузопотоков, проходящих через порты РФ с распределением по установленной номенклатуре грузов и видам перевозок (экспорт, импорт, международный транзит, каботаж) с указанием районов их появления, перевалки и прочих пунктов.

Для развития отрасли и построения стратегий развития крайне важна подробная информация обо всех грузопотоках, их объемах и направлениях.

Оценкатекущего состояния и возможных изменений грузовой базы морского транспорта РФ с горизонтом планирования от года до 15-20 лет выступаетпервым этапом и основополагающимэлементом в любой научной и проектной деятельности, касающейся вопросов развития отдельного предприятия (судоходной или стивидорной компании), холдинга, работающего в морском бассейне или целой отрасли.

Данные о прогнозируемых грузопотоках используются при решении следующих вопросов:

- строительстве морских портов;
- строительстве и реконструкции комплексов по перегрузке в действующих морских портах;
- совершенствования деятельности и развития транспортных узлов на базе морских портов, также объектов транспортной инфраструктуры смежных видов транспорта (припортовые железнодорожные станции, подъездные пути и др.);
- решение о расширении флота судоходных компаний;
- перераспределении грузопотоков между портами РФ, а также между российскими портами и портами сопредельных стран.

Однако для грамотного анализа и построения системы прогнозирования необходимо сделать два важных замечания.

Морской транспорт РФ составляют морской флот и морские порты. И при этом до сих порсохраняется ситуация, когда грузовая база портов и флота совпадает лишь частично. Обусловлено это тем, что российские суда перевозят лишь незначительную часть российских грузов; прочие грузы транспортируются иностранным флотом, российские же суда заняты на перевозках грузов иностранных фрахтователей (ГИФ).

По этой причинепод грузовой базой морского транспорта РФ необходимо рассматривать только российские грузы, проходящие через

российские морские порты, вне зависимости от национальной принадлежности компании-перевозчика.

Также следует отметить, что российские грузы следуют не только черезроссийские порты, но и сопредельные стран – Украину, Литву, Латвию, Эстонию, Финляндию. И независимо от порта, где происходит перевалка груза,зародившегося и следующегос территории Российской Федерации, грузы, отправленные морем или прибывшие на территорию России морским путём, учитываются в грузовой базе морского транспорта РФ.

Отсутствие информации или низкая достоверность информации оперспективных грузопотоков могут привести к нарушениям ритмичности, сбоям в работе транспорта. Также это может привести к неравномерному развитию отдельных элементов транспортной системы. Может сложиться ситуация, когда одни порты или перегрузочные комплексы не используются из-за отсутствия груза, а другие порты не справляются с тем потоком грузов, которые проходят через них, в результате чего происходят простои судов и прочих транспортных средств. В результате это приводит к серьезным финансовым потерям, а также в перспективе к неэффективному использованию капиталовложений.

В силу указанных причин работы по анализу и прогнозу грузовой базы морского транспорта должны проводиться периодически, но не реже одного раза в год. Наблюдения за изменениями прогнозных величин следует вести постоянно в режиме мониторинга.

Характеристика грузовой базы морского транспорта чаще всего состоит из двух разделов:

- анализ текущего состояния грузовой базы морского транспорта;
- прогноз изменения грузовой базы морского транспорта на определенный горизонт планирования.

Оценка состояния грузовой базы морского транспорта должна охватывать предшествующий период времени такой продолжительности, которая дает возможностьопределить основные тенденции в изменении грузопотоков и причины этих изменений.

Грузовая база морского транспорта может претерпевать следующие изменения:

- рост или сокращение какого-либо грузопотока;
- изменение направления грузопотока;
- появление нового грузопотока;
- изменение способа перевозки (например, контейнеризация тарно-штучных грузов).

Данные изменения могут быть связанысо следующими причинами:

- изменениями в темпах роста экономики РФ;
- разработкой новых месторождений полезных ископаемых;
- появлением и ростом новых промышленных центров;

- ростом (снижением) спроса на мировых товарных рынках на определенный товар;
- появление конкурентов в определенных сегментах рынка;
- перенаправлениемопределенной части грузопотока на другие виды транспорта (например, сырой нефти на введённый в эксплуатацию новый нефтепровод);
- колебаниями цен на различные товары на мировом рынке;
- кризисными ситуациями в экономике России и других наиболее развитых стран;
- форс-мажорами (наводнениями, землетрясениями) глобального характера;
- политическими событиями, влияющими на экономические и внешнеторговые связи России с другими государствами.

Опыт прошлых исследований позволяет выделить определенные тенденциипри формировании грузовой базы морского транспорта и также значительные изменения её структуры в определённые периоды.

Например, достаточно долгое время 93% российского экспорта, перегружаемого через российские порты, составляют сырая нефть, нефтепродукты, уголь, сжиженный газ (т.е. продукты транспортно-энергетического комплекса), а также минеральные удобрения.

Доля генеральных грузов составляет всего лишь 7%. Причина заключается в ориентированности Российской Федерации на сырьевой экспорт. В общем объёме российских внешнеторговых грузов экспорт превышал импорт в различные годы в 8-13 раз. Даже беря в учет только сухие грузы (нефть и нефтепродукты экспортируются практически полностью), то экспорта превышал импорт в 5-5,5 раз.

Однако, следует отметить тенденцию, которая является положительным трендом: постоянное сокращение доли портов сопредельных стран в общем объёме перевалки российских внешнеторговых грузов. Если в 1993 году эта доля составляла 43,4%, а по некоторым грузам на отдельных направлениях достигала чуть ли не 100%, то в 2017 году она сократилась до 14,5% и сохраняет тенденцию к дальнейшему снижению.

Весьма характерным положительным изменениемявляется увеличение объёмов экспорта российского зерна, особенно с учётом того, что в прошлом (примерно в течение 30 лет) Россия закупала очень большие партии на международном рынке.

Крупной тенденцией является опережающий рост объемов добычи углеводородного сырья с шельфов северных и дальневосточных морей по сравнению с традиционными сибирскими районами добычи.Этоприводит к изменению направлений и объемов грузопотоков сырой нефти и сжиженного газа.

Анализа состояния грузовой базы требует также определенияуровня устойчивости выявленных тенденций. Необходимо выявить и указать, какие

тенденции будут продолжаться и развиваться, а какие приостановятся. Качественный анализ грузовой базы является отправной точкой для разработки прогноза её изменения на будущий период.

Горизонт планирования грузовой базы зависит от характера поставленной задачи. Краткосрочный прогноз может распространяться на 1-2 года, среднесрочный занимает от 3 до 5 лет, долгосрочный прогноз составляется на период более 5 лет.

Комплексы по перегрузке, а также необходимые для их функционирования ГТС (гидротехнические сооружения) , подъездные пути и прочие элементы транспортной инфраструктуры морских портов имеют высокую стоимость и используются достаточно высокий срок эксплуатации. Поэтому прогнозирование должно охватывать достаточно большой срок.

Прогнозы грузовой базы разрабатываются, как правило, оптимистическом, пессимистическом, номинальном вариантах. Каждый из представленных вариантов фактически отражает темпы развития и модернизации экономики Российской Федерации (эффективность или неэффективность процесса контейнеризации грузов, решение вопроса о перевозках международных транзитных грузов, процесса освоения Арктики и др.).

Изменения на мировых товарных рынках происходят постоянно, затрагивают любые параметры (виды товаров, объёмы продаж, цены и пр.) и обусловлены множеством причин. Вот некоторые примеры.

Хорошо известна огромная амплитуда колебаний цен на нефть. Эти цены зависят от темпов роста промышленного производства (при высоких темпах потребление топлива выше), сезона и температурного режима (в холодное время года топлива потребляется больше, чем в тёплое), от успехов в разработке возобновляемых видов энергии, волевых решений основных экспортёров нефти (в первую очередь ОПЕК) и многих других причин. К тому же усиливается конкуренция нефти со стороны угля и газа.

Важнейшую роль в прогнозировании грузопотоков играют наблюдения за колебаниями мировых цен на различные виды продукции. Именно цены в первую очередь определяют объём товаров, поступающих на рынок. В то же время действует и обратная зависимость: рост объёмов товаров обычно приводит к снижению цен, а сокращение – может спровоцировать их рост.

Ценность описания грузовой базы значительно возрастает при наложении на неё финансовой составляющей. Любой груз, предназначенный для перевозки морем в экспорте, как правило, проходит три участка (этапа) транспортировки:

- от пункта зарождения (завода, фабрики, шахты, района добычи и т.д.) до морского порта. На этом участке груз может перевозиться любым видом транспорта (железнодорожным, автомобильным, водным, трубопроводным, воздушным). Стоимость перевозки каждого вида груза

на каждом направлении каждым видом транспорта определяется по соответствующим тарифам;

- перевалка и хранение груза в морском порту. Стоимость этих операций определяется по тарифам, утверждённым для каждого порта;
- перевозка груза морем до порта назначения. Стоимость перевозки определяется по действующим фрахтовым ставкам.

В импорте груз проходит те же участки в обратном порядке. При наличии и грамотном использовании стоимостных оценок с применением методов линейного программирования возможно решение задачи оптимального распределения грузопотоков по направлениям перевозок по избранному критерию, например, минимуму суммарных затрат на транспортировку грузов.

Используемые источники:

1. Антонов Н.В. Современное состояние нефтяной отрасли и тенденции ее развития в Российской Федерации [электронный ресурс] Режим доступа: https://1prime.ru/News/20170711/828159788.html
2. Развитие экономики России в 2018 году [электронный ресурс] Режим доступа: http://2018god.net/ekonomicheskaya-situaciya-v-rossii-v-2018-godu/
3. Лейнер В.С. Методические принципы анализа современного состояния и разработки прогноза грузовой базы морского транспорта// Морские порты №9 (2011)

УДК 65

Григорьев А.Ю.
студент 2 курса ИМСИТ
Научный руководитель: Юльчиева Галина Николаевна
Доктор экономических наук, доцент кафедры ИМСИТ
***г. Краснодар*, РФ**

МАРКЕТИНГ ТОВАРОВ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: В статье раскрывается история, понятие, виды маркетинга, товара, а так же рассматриваются новые технологии при создании товара.

Ключевые слова: маркетинг, товар, спрос, цена.

Grigoriev A. Yu.
2nd year student of IMSIT
Supervisor: Yulchieva Galina
Doctor of Economics, associate Professor of IMSIT
Krasnodar, Russia

MARKETING OF GOODS OF THE LATEST TECHNOLOGIES

Abstract: the article reveals the history, concept, types of marketing, goods, as well as new technologies in the creation of goods.

Keywords: marketing, product, demand, price.

Маркетинг является относительно молодой наукой, так как впервые об данном виде науки заговорили в конце XIX начале XX веков. Первый, кто ввёл данное понятие, был американский экономист Сайрус Маккормик, который трактовал маркетинг, как предпринимательская деятельность, которая управляет продвижением товаров и услуг от производителя к потребителю, или социальный прогресс, по средствам которого прогнозируется, планируется, расширяется, удовлетворяется спрос на товары или услуги по средствам их разработки, продвижения и реализации. В России маркетинг начинал зарождаться со времён революции и прошёл несколько стадий. В наши дни эксперты выявили, что в нашей стране существенное внимание уделяется различным маркетинговым моделям, низкий уровень инфраструктуры рынка и др. [1]

Маркетинг, как сложная наука, имеет несколько видов:

1. Промышленный (индустриальный) – данный вид маркетинга проявляется в процессе обмена, при котором в качестве сторон выпускают предприятия и организации различных отраслей.
2. Потребительский – вид маркетинга, охватывающий сферу деятельности между фирмами и конечными потребителями, в качестве которых выступают физические лица и семьи.
3. Некоммерческий – охватывает область деятельности некоммерческих организаций.

4. Персональный – деятельность, направленная на создание и поддержание благоприятного отношения общественности и личности.
5. Маркетинг идей – данный вид включает в себя продвижение идей, для реализации задач социального характера. [2]

Основной составной частью всего маркетинга является товар, представляющий собой главный элемент маркетинга mix, от которого зависят его составляющие. Товар является объёмным понятием, подразделяясь на различные классификации:

1. По назначению:

а) потребительские
б) производственные

2. По спросу и цене:

а) повседневного спроса
б) предварительного выбора
в) особого спроса

3. По характеру потребления и степени обработки:

а) сырьё
б) готовые комплектующие изделия
в) полуфабрикаты
г) материалы

4. По способу изготовления:

а) стандартные
б) уникальные

5. По спросу:

а) повседневного спроса
б) импульсивной покупки
в) предварительного выбора
г) особого спроса
д) пассивного спроса
е) производственного назначения [3]

В настоящее время в современном маркетинге стоит проблема развития инновационного маркетинга. Инновационный маркетинг может быть предметом не только продвижения на рынок новых продуктов или дополнительного количества уже имеющегося продукта, который может быть выпущен при использовании новейших технологий, но и продвижение на рынок более новых технологий, учитывая продажу лицензий на изобретения космических технологий, заложенные в новый продукт или в технологический процесс, а также в оборудование для его изготовления. [4]

Кроме продажи лицензий, на которые в мире приходится около 80% всех технологических продаж, новые технологии могут продаваться, например, в форме командирования на возмездной основе работников - носителей соответствующего технологического новшества, выполнения с использованием имеющегося научно-технического задела заказов на

подрядные научные исследования и разработки (опытно-конструкторские и проектно-технологические); оказания инжиниринговo-консультационных услуг; продажи образовательных услуг, подразумевающих обучение персонала заказчика (или самого заказчика) знаниям и навыкам, воплощающим новые технологии; допущения представителей покупателей новой технологии к стажировке на действующих производствах, реализующих эту новую технологию. [5]

Одним из основных этапов развития маркетинга является концепция совершенствования товара или товарная концепция маркетинга. Данный вид маркетинга абсолютно неэффективен при отсутствии масштабного распределения и продвижения товара. Данная концепция часто приводит к излишнему совершенствованию продукта, чрезмерному увеличению стоимости товара для клиента, и снижению спроса на товар.

Товарная концепция управления маркетингом предполагает, что потребители предпочитают выбирают самый качественный товар на рынке, предлагающий лучшую производительность и эффективность. Концепция основывается на полном понимании потребителя и абсолютных инновациях, требует высоких инвестиций в НИОКР. Функциями отдела маркетинга на данном этапе эволюции становятся:

1. Детальное изучение потребностей аудитории
2. Создание идеального продукта
3. Постоянное изучение новых технологий и совершенствование продукта. [6]

Маркетинг новых технологий, однако, сводится к маркетингу продукции, которая может быть выпущена с их использованием. Так, наилучшим способом убедить потенциального покупателя лицензии на новую технологию приобрести ее является проведение маркетингового исследования спроса на продукт по этой технологии и предоставляет положительных документированных результатов такого исследования покупателю технологии.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что маркетинг позволяет лучше узнать современный рынок, его продукцию. Маркетинг, как и любая наука, имеет сложную структуру, подразделяясь на виды, классификации. Товар является основообразующей частью маркетинга, благодаря которому каждый производитель старается использовать все новейшие технологии, с целью превзойти конкурентов.

Используемые источники:

1. «История маркетинга с древности до современности» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://malbusiness.com/istoriya-marketinga-s-drevnosti-do-sovremennosti/.
2. «Маркетинг» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Маркетинг#История.

3. «История развития маркетинга» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.grandars.ru/student/marketing/istoriya-marketinga.html.
4. «Маркетинг в России» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://spravochnick.ru/marketing/marketing_v_rossii/.
5. «Маркетинг новых технологий» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studwood.ru/2095310/marketing/marketing_novyh_tehnologiy.
6. «Концепция совершенствования товара» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studfiles.net/preview/5267676/.

УДК 37.04.053

Григорьева О.И.
студентка
Сибирский федеральный университет
Россия, г. Красноярск
Научный руководитель: Седых Т.В.
кандидат педагогических наук, доцент кафедры информационных технологий обучения и непрерывного образования

АНАЛИЗ СПЕЦИФИКИ ТЬЮТОРСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: В статье рассматривается специфика тьюторского сопровождения личности. Для того, чтобы рассмотреть специфику профессии «тьютор», нам пришлось обратиться к этимологии слова «тьютор». Рассматриваются определения понятий «тьютор» и «тьюторское сопровождение» в работах исследователей и словарях. Приводятся авторы работ, которые описывают технологию тьюторского сопровождения личности. Тьюторское сопровождение можно описать как специально организованную деятельность тьютора в помощи осознании и выбора тьюторантом своего образовательного запроса и дальнейшего составления индивидуального образовательного маршрута. В статье рассказывается о главном принципе тьюторского сопровождения и его этапах. Описан алгоритм работы тьютора и его роль в работе с тьюторантом. Сформулирована цель тьюторского сопровождения, раскрыты понятия «тьютор» и «тьюторское сопровождение», выявлена главная задача «тьюторского сопровождения».
Ключевые слова: тьютор, тьюторское сопровождение, индивидуализация, сопровождение личности, индивидуальная образовательная программа.

Grigorieva O.I.
Student
Siberian Federal University
Russia, Krasnoyarsk
Scientific advisor: Sedykh T.V.
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor of the Department of Information Technologies for Training and Continuing Education

SPECIFIC ANALYSIS OF THE TUTORING PERSON

Annotation: The article deals with the specifics of tutor support of a person. In order to consider the specifics of the «tutor» profession, we had to turn to the etymology of the word «tutor». The definitions of the concepts «tutor» and «tutor support» in the works of researchers and dictionaries are considered. The authors of works that describe the technology of tutor support of a person are given. Tutoring support can be described as a specially organized activity of a tutor in helping the tutor understand his educational request and further develop an individual educational route. The article describes the main principle of tutor support and its stages. The algorithm of the tutor's work and its role in working with the tutor is described. The goal of a tutor accompaniment is formulated, the concepts of «tutor» and «tutor support» are revealed, the main task of «tutor support» is revealed.

Key words: tutor, tutor support, individualization, personal support, individual educational program.

Современное общество ставит перед собой все новые задачи: формирование и развитие человека свободного, творческого, инициативного, ответственного, умеющего быстро ориентироваться в неопределенных ситуациях. Происходит непрерывное образование личности, с поиском новых обучающих технологий. Для личности все больше становиться актуальным поиск своего пути в профессии, обретения своего видения жизни.

Каким бы самостоятельным не был человек, возникают ситуации, в которых он нуждается в сопровождении. Такое сопровождение осуществляет определенного рода специалист: Сопровождение профессиональной деятельности (выбор профессии), сопровождение принятия решений, выбор жизненных целей, сопровождение в трудных жизненных ситуаций и еще многих других потребностей личности. До настоящего времени такое сопровождение личности осуществляли психологи, психотерапевты, коучи, менторы и другие, кто так или иначе связан с личностью человека и его постановки в жизни. В настоящее время основную роль в сопровождении развития личности играет тьютор.

Для того, чтобы рассматривать специфику профессии «тьютор», стоит обратиться к этимологии слова «тьютор». В русский язык слово «тьютор» пришло из английского языка – tutor, что означает «домашний учитель, репетитор, наставник, в обязанности которого входит обучение и

сопровождение ученика»; «руководитель группы студентов», «младший преподаватель вуза», «опекун». В свою очередь в английском языке это слово появилось благодаря старофранцузскому tuerie (опекун), которое вытекает из латинского tutor от tuerie (предохранять). Этимология слова «тьютор» связана с понятиями – «защитник», «покровитель», «страж» [6, С. 40].

Рассмотрим далее определение понятий «тьютор» и «тьюторское сопровождение».

«Тьютор – преподаватель особого типа, преподаватель, играющий роль консультанта, наставника, организатора самостоятельной деятельности обучающихся по освоению содержания курса и личностно-профессиональному развитию и саморазвитию». [2, с 4].

«Тьюторинг – учебно-проектная, практическая деятельность по индивидуализации образования, направленная на выявление и развитие аналитических интересов и способностей обучаемых». [2, с. 5].

Так раскрывает термины «тьютор» и «тьюторинг» доктор педагогических наук Габдулхаков В.Ф. в своей монографии «Тьюторинг творческой деятельности: компоненты педагогической технологии».

«Тьютор – это особый педагог, который работает с принципом индивидуализации и сопровождает построение индивидуальной образовательной программы». Такое определение дает Логинов Д.А. в книге «Тьюторское сопровождение в школе». [5, с. 6].

«Тьюторское сопровождение – это педагогическая деятельность по индивидуализации образования, направленная на выявление и развитие образовательных мотивов и интересов учащегося, поиск образовательных ресурсов для создания индивидуальной образовательной программы, на работу с образовательным заказом семьи, формирование учебной и образовательной рефлексии учащегося» [3, с. 8].

В словаре терминов по общей и социальной психологии тьютор определяется как «наставник, член контингента обучающих взрослых людей, осуществляющий постоянную помощь одному или нескольким взрослым обучающимся в решении вопросов организации обучения» [1, с. 115].

Если просмотреть все эти определения, то можно сделать вывод, что тьютор – педагог, который осуществляет поддержку и сопровождает индивидуальную образовательную программу обучающегося. Сама деятельность тьютора направлена на индивидуализацию обучения как школьников, так и взрослых людей.

На сегодняшний день существуют исследования, описывающие способы тьюторского сопровождения. Примером может послужить организация тьюторского сопровождения школ Москвы и Томска. Опыт тьюторского сопровождения в данных школах нашел свое отражение в работах Т.М. Ковалевой, Е.А. Сухановой и других.

Тьюторское сопровождение можно описать как специально организованную деятельность тьютора в помощи осознании и выбора

тьюторантом своего образовательного запроса и дальнейшего составления индивидуального образовательного маршрута. Оно направленно непосредственно на индивидуализацию человека, поэтому есть очень большое поле выбора применения такой технологии как тьюторское сопровождении. Ее можно применять в любой сфере жизнедеятельности человека, в которой он хотел бы реализовать себя и показать себя как личность. Главный принцип такого сопровождение – как можно больше расширить образовательную среду тьюторанта с целью преобразования его в открытое. В данном случае имеется введу дать полную свободу выбора тьюторанту в нахождении своего запроса и выбора пути развития.

Главный принцип, который лежит в модели тьюторского сопровождения – индивидуализация, а значит главное условие успешной деятельности тьютора будет являться – открытость. То есть это означает возможность тьюторанта самостоятельно выстраивать индивидуальную программу обучения, выбирать тот путь развития, который ему больше подходит. Но стоит уточнить, что «самостоятельно – не означает бесконтрольно; тьютор осуществляет сопровождение поиска и реализации целей. Таким образом, открытое образование – это такая педагогическая система, которая основывается на принципе индивидуализации. Если функция учителя – передача знаний, воспитателя – формирование нравственных ценностей и норм, то тьютора – осуществление особого типа гуманитарного педагогического сопровождения – тьюторского; сопровождения процесса индивидуализации в ситуации открытого образования» [4, С. 32].

Е.Б. Колосова определила и описала алгоритм работы тьютора. Он состоит из четырех этапов. Рассмотри каждый из них.

Первый этап – диагностический. На диагностическом этапе происходит встреча тьютора и тьюторанта. Встреча предполагает собой определение образовательной ситуации, через тестирование, анкетирование, интервью, беседы, представления портфолио тьюторанта. На этом этапе идет знакомство тьютора с интересами тьюторанта, выясняются планы на будущее и его видение. Главная задача на тьютора на диагностическом этапе состоит в том, чтобы настроить тьюторанта на его собственном развитии и поддержать мотивацию к дальнейшему продвижению цели.

Второй этап – проектировочный. На этом этапе происходит сбор материала, а также выбора пути развития и планирование его. Тьютор проводит занятия с тьюторантом, при этом сопровождает при формулировании вопросов и суждений по теме запроса. Задачей тьютора на проектировочном плане служит поддержка собственного мышления тьюторанта, активности и стремление в поиске собственного индивидуального решения цели.

Третий этап – реализационный. Здесь непосредственно идет реализация образовательного поиска и демонстрация материала, полученных знания.

Четвертый этап – аналитический. Данный этап проходит как некоторой самоанализ достигнутых результатов, для того чтобы в дальнейшем тьюторант смог адекватно рефлексировать собственные действия [4, С. 33].

Как можно видеть в современных исследованиях термин «тьютор» и «тьюторское сопровождение» имеет множество определений, но все вышеперечисленные авторы сходятся в том, что тьюторское сопровождение строиться на партнерстве тьютора и тьюторанта, а главная цель такого сопровождения – раскрытие индивидуальных особенностей тьюторанта и построения индивидуальной образовательной программы с соответствии с его запросом.

Главная задача тьюторского сопровождения – научить тьюторанта понимать себя и разрешать проблемы, с которыми он бы мог столкнуться. Тьютор и тьюторант совместно разрабатывают индивидуальную образовательную программу. В индивидуальных беседах тьютор создает такую ситуацию, которая помогает тьюторанту выбрать стратегию своего поведения, стиль общения, определиться в способе решения проблемы и выхода из конфликтов.

Тьюторское сопровождение – это индивидуальное консультирование тьюторанта, в процессе которого тьютор помогает ему разработать индивидуальную образовательную программу собственной деятельности, сопровождает процесс ее реализации. Оно состоит из четырех основных этапов: диагностический, проектировочный, реализационный и аналитический. Задача тьютора – показать тьюторанту ресурсы и возможности образовательной среды: продемонстрировать достоинства и ограничения разных способов учения, присвоения и добывания знаний.

Использованные источники:

1. Воронин, А.С. Словарь терминов по общей и социальной педагогике / А.С. Воронин. – Екатеринбург: ГОУ-ВПО УГТИ-УПИ, 2006. – 135 с.;
2. Габдулхаков, В.Ф. Тьюторинг творческой деятельности: компоненты педагогической технологии: монография / В.Ф. Габдулхаков. – М.: Московский психолого-социальный ин-т (изд-во НПО «МОДЭК»). – 2013. – 249 с.;
3. Ковалева, Т.М Основы тьюторского сопровождения в общем образовании: лекции 1–4. / Т.М. Ковалева – М.: Педагогический университет «Первое сентября», 2010. – 53 с.;
4. Колосова, Е. Б. Тьюторство в образовательной среде школы / Е.Б. Колосова // Управление школой: прил. к газ. «Первое сентября». – 2008. – № 17. – С. 32-35;
5. Логинов, Д.А. Тьюторское сопровождение в школе / Д.А. Логинов. – М.: Национальный книжный центр, ИФ «Сентябрь», 2015. – 149 с.
6. Челнокова, Е. А. Становление и развитие тьюторской деятельности в России / Е.А. Челнокова // Magister Dixit. – 2014. – №4 (16). – С. 39-48.

УДК 006

Григорян Н. Р.
студент 1 курса, направление подготовки
«Правоохранительная деятельность»
профиль подготовки: «экономика и право»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Научный руководитель Сотникова А.Н.
Кандидат Географических наук, доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Grigoryan N. R.
1rd year student, training direction:
"Law Enforcement"
training profile: "economics and law"
Academy of Marketing and Social Information Technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
Scientific adviser Sotnikova A.N.
Candidate of Geographical Sciences, Associate Professor
Academy of marketing and social information technologies
IMSIT of Russia (Krasnodar)

КОРРУПЦИЯ В РОССИИ

Аннотация: в статье говорится о том, что в современном мире коррупция является сложной проблемой для любой страны озабоченной благополучием граждан и нравственного здоровья нации, это вызывает много проблем для правоохранительных органов, призванных защищать права и свободы граждан, которые оказались наблюдателями откровенного, хотя и глубоко скрытого коррупционного грабежа. Коррупция проявляется в различных сферах экономической деятельности человека. В результате образуются коррупции конкретных внутренних рынков и экономических механизмов. Фундаментальное сходство технологий криминального и коррумпированного поглощения хозяйствующих субъектов ведет к формированию организованной экономической преступности. Успешная борьба с современной коррупцией требует радикального пересмотра основных направлений антикоррупционной правовой политики Российского государства.

Ключевые слова: коррупция, преступность, антикоррупционная политика, правоохранительные органы, уголовные методы

CORRUPTION IN RUSSIA

Annotation: the article says that in the modern world corruption is a difficult problem for any country concerned about the welfare of citizens and the

moral health of the nation, it causes a lot of problems for law enforcement agencies designed to protect the rights and freedoms of citizens who are helpless observers frank though deeply hidden corruption robbery. Corruption is manifested in various spheres of human economic activity. The result is the formation of corruption-specific domestic markets and economic mechanisms. The fundamental similarity of the technologies of criminal and corrupt takeover of business entities leads to the formation of organized economic crime. A successful fight against modern corruption requires a radical reworking of the main directions of the anti-corruption legal policy of the Russian state.

Keywords: corruption, crime, anti-corruption policy, law enforcement agencies, criminal methods

Многократно наблюдался деструктивный характер имеющегося высочайшего уровня коррупции по вопросам правительственного строительства и мировоззрении людей, на экономику в целом. Война с коррупцией становится одной из наиболее важных вопросов и первенствующих течений правовой реформы в Российской Федерации.

Коррупция в широком смысле – является использование работниками власти и управления своих полномочий в личных интересах и в интересах третьих лиц или групп [4].

Коррупция, ее характер, масштабы и особенности развития являются не только следствием выдающихся современных государственно-политических, социальных и экономических проблем страны. Корни коррупции уходят в историю России. Тем не менее, коррупция, как показывает мировой опыт, всегда растет в условиях трансформации общественных отношений. Это применимо к нынешнему переходу России от тоталитарного государства к демократическому и правовому, от централизованной экономики к рыночной, от закрытого, подавленного государством общества к открытому, демократическому обществу. Противоречия этого переходного периода привели к возникновению взаимосвязанных сложных причин быстрого роста и масштабной коррупции.

Основными причинами распространения коррупции в России сегодня являются безответственная и неэффективная власть, слабость гражданского общества, неконкурентоспособность, сырьевая направленность и теневой характер экономики, несовершенство законодательства.

Одной из причин широкого распространения коррупции в стране является изменение моральных и духовных ценностей на личностном уровне, которая началась в 60-е годы XX века. Рождение коррупционных механизмов социальных отношений в современной России. Особенно большому надлому была подвергнута общественная мораль в 1990-е годы – при том беспределе государственной власти, на этапе радикальных рыночных реформ. Именно в этот период коррупционные отношения проникли во все сферы российского общества [2].

Как заявила Генеральная, по данным на 1-ое полугодие 2018 года Количество зарегистрированных преступлений, связанных с получением

взяток, увеличилось на 11,3%. Лишь правоохранительные органы за 6 месяцев обнаружили 18 896 правонарушений коррупционной ориентированности.

Коррупция причиняет экономике государства большой вред. Удивительную цифру не так давно озвучивал экс-депутат Госдумы Геннадий Гудков: 8-10 трлн руб. в год. В свою очередь, Счетная палата оперирует наиболее непрезентабельными цифрами: аудиторское ведомство поставило объем финансовых нарушений в 2017 г. в 1,5 трлн руб.. Следственный комитет Российской Федерации в 2017 г. зафиксировал 23 тыс. уведомлений о коррупции, возбуждено 14,5 тыс. уголовных дел. Как сообщал глава СКР Александр Бастрыкин чаще только фигурантами криминальных дел о коррупции становятся работники правоохранительных органов, военные, а кроме того представители органов местного самоуправления, образования и здравоохранения. Следственный комитет оценил ущерб согласно уголовным делам коррупционной ориентированности в 10 млрд. руб. [3].

В настоящее время на федеральном уровне в результате активной аналитической работы разработаны основы антикоррупционной политики, но концепция антикоррупционной политики Российской Федерации не принята. Она могла бы определить принципы, цели, задачи, приоритеты, механизмы и ожидаемые результаты реализации государственной антикоррупционной политики в Российской Федерации.

Помимо общих вопросов, связанных с регулированием коррупционной и антикоррупционной политики, необходимо сосредоточить внимание на вопросах правового регулирования состава преступления, а также их наказания и других мер уголовно-правового характера.

Также следует обратить внимание на слабое развитие в Российской Федерации образовательной и профилактической антикоррупционной политики. В процессе формирования антикоррупционной политики целесообразно поддерживать постоянное взаимодействие с компетентными научными учреждениями и профессиональными учеными, а также активно привлекать ученых к консультациям, экспертизе, мониторингу, анализу и фактическому внедрению антикоррупционных мер в деятельность арбитражных судов. Антикоррупционная политика должна быть научно и криминологически обоснованной.

Высокий уровень латентности преступлений коррупционной направленности существенно усложняет функционирование механизма уголовно-правового регулирования. В результате принимаются дальнейшие меры по оптимизации уголовно-правовой политики Российской Федерации в отношении преступлений, связанных с коррупцией, на основе положительного правового опыта как России, так и зарубежных стран.

В то же время одних только уголовных методов недостаточно, чтобы полностью противодействовать коррупции [2].

Проявление коррупции никогда не может быть полностью исключено, но это не может быть оправданием неэффективности противодействия ей.

Ситуация может быть описана как во многом аналогичная борьбе с преступностью: невозможно полностью ликвидировать, но есть общества, где ее уровень настолько низок, что преступность не воспринимается как проблема, не создает существенных препятствий для развития общества, экономики и государства. Реальная цель противодействия коррупции снизить ее уровень на тот, который не будет мешать развитию страны, нашего общества, экономики, политики или власти.

Процесс искоренения причин коррупции состоит в построении современного демократического, правового государства, эффективной рыночной экономики, построения сильного гражданского общества, создания условий для развития свободной, созидательной, активной и ответственной личности.

Успех борьбы с коррупцией во многом зависит от выявления и учета причин и условий, порождающих ее. Эти причины состоят в неисполнении Государственной властью законов, широком развитии теневой экономики, слабости гражданского общества, и взяткоемкости законодательства [1].

Проблема борьбы с коррупцией в России – это не только задача правоохранительных органов, а первоочередная задача всего российского общества. К сожалению, объективная реальность сегодняшнего дня является такой, что правоохранительные органы больше занимаются борьбой с незначительными правонарушениями, а не с должностными преступлениями (по данным анализа статистических данных о правонарушениях). Сегодня, борьба с коррупцией в правоохранительных органах является также актуальной.

Коррупция существовала всегда и во всех странах. Нет вопросов о полной победе над ней. Но она должна быть загнана в определенные рамки, когда она перестанет быть доминирующим элементом социальной и государственной системы. Абсолютная победа над таким злом, как коррупция невозможна. Но мы в состоянии ограничить ее масштабы до такой степени, чтобы она не подрывала сами основы существования страны [1].

Использованные источники:

1. Айрапетян Э. С. Причины и условия, порождающие коррупцию в Российской Федерации в современных условиях // Актуальные вопросы юридических наук: материалы Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, ноябрь 2014 г.). — Челябинск: Два комсомольца, 2014. — С. 68-71.
2. Бочарова А. Э. Коррупция в России // Молодой ученый. — 2014. — №21. — С. 499-501.
3. В России выросло число взяток: кто берет и сколько. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.mk.ru
4. Коррупция в России: причины возникновения и методы борьбы. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://cyberleninka.ru

5. Коррупция в правоохранительных органах как угроза национальной безопасности Российской Федерации. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://research-journal.org

УДК 349.412

Гришко Л.А.
студент
4 курс, факультет «Землеустроительный»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Городничая А. Н., старший преподаватель кафедры «Архитектуры»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация: В данной статье раскрывается понятие предоставления земельного участка для строительства. Описана на законодательной основе процедура его предоставления. Рассмотрены основные действия, которые необходимо совершить для получения земельного участка. Отмечены требования, предъявляемые к участкам. Указывается одна из основных проблем формирования инвестиционных программ в городах и в сельских поселениях касаемо земельных участков.

Ключевые слова: предоставление, земельный участок, строительство, согласование, торги.

Grishko L. A.
student
4 course, faculty of land management
FGBOU VO «Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar
Gorodnichaya A. N., Senior Lecturer
Department «Architecture»
FGBOU VO «Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar

PROCEDURE FOR PROVIDING LAND FOR CONSTRUCTION

Abstract: This article describes the concept of providing land for construction. The procedure of its provision is described on the legislative basis. The main actions that need to be performed to obtain a land plot are considered. The requirements to the sites are marked. One of the main problems of formation of investment programs in the cities and in rural settlements with regards to land plots is specified.

Key words: provision, land, construction, coordination, bidding.

В жизни общества земля, а также связанные с ней земельные отношения играют исключительно важную роль. С проведением земельной реформы права граждан на земельные участки расширились и укрепились, увеличилось и количество собственников. Одной из задач современного земельного законодательства является регулирование процедуры предоставления гражданам земельных участков для строительства с учетом рационального использования и охраны земель как важнейшего природного ресурса, учитывая перспективу развития сельских и городских поселений, а также соблюдение контроля пользования земельными участками по целевому назначению. Зачастую в целях совершенствования законов и законодательных актов, постановлений и других правовых норм, разрабатываемых как на федеральном, так и на региональном уровнях вносятся изменения, учитывая интересы собственников и государства. Знание порядка предоставления земельного участка для строительства, с учетом всех изменений, позволяет значительно упростить процесс его приобретения. Актуальность данной темы обоснованно тем, что на сегодняшний день предоставляется большой объем инвестиций в области строительства, что не могло не повлиять на рост потребностей заказчиков в земельных участках.

Предоставление земельного участка – передача (распоряжение) участка из государственной или муниципальной собственности в собственность (аренду) физическим (гражданам) и юридическим лицам для осуществления различных видов деятельности. Право собственности (либо аренды) указанных лиц возникает в рамках административно-правовых процедур: ст. 39.5 Земельного кодекса РФ от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) определяет случаи бесплатного предоставления земельного участка государственной или муниципальной собственности; ст. 39.3 и 39.6 регулируют порядок продажи, передачи и аренды государственной или муниципальной собственности, на торгах и без проведения торгов; ст. 39.1 представлены основания предоставления земельного участка – договор покупки участка на торгах (в случае победы), постановление местных властей (передаются заявителям бесплатно или в бессрочное пользование), арендное соглашение, договор купли-продажи в собственность за плату, договор безвозмездного пользования [1]; Федеральным законом от 13.07.2015 N 218-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О государственной регистрации недвижимости» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) регламентируется процедура регистрации прав на полученные участки [2]; региональные законы утверждают дополнительные требования к получателям земельных участков о предоставляемых землях (размер, местоположение, вид разрешенного землепользования).

Перед подготовкой к застройке проводятся процедуры приобретения и оформления земельного участка. В начале осуществляется подбор участка, так как не все могут подходить к требованиям. Определяют их по критериям, подходящих застройщикам для уменьшения затрат (так как очистка

территории увеличивает себестоимость строительства в среднем на 15%) и надежного строительства (рельеф, качественные характеристики почв, местоположение и инфраструктура).

Предоставление земельного участка для строительства осуществляется как на льготной основе (можно совершить единожды), так и на платной. Получить участок на платной основе может абсолютно каждый гражданин, а на бесплатный земельный надел согласно ст. 39.5 Земельного Кодекса РФ претендуют лица: граждане, имеющие трех и более детей; вышедшие на пенсию по выслуге сотрудники правоохранительных органов; пользователи земельных наделов, получившие их еще до 1991 года в аренду или бессрочное пользование и т. д.

Земельные участки для строительства предоставляются с предварительным согласованием мест размещения объектов и без него. Размещение объектов без предварительного согласования осуществляется только при покупке земельного участка на торгах, конкурсов, аукционов (ст.38 ЗК РФ) или если у выбранного участка есть разрешение о дальнейшем развитии застройки территории. В начале проводятся работы по формированию земельного участка: подготовка проекта границ участка на местности, определение разрешенного использования, установление технических условий подключения объектов к сетям инженерно-технического обеспечения, принятие решения о проведении торгов с публикацией информационного сообщения (если нет бумаги-разрешения о дальнейшем развитии застройки территории). Возможно также предоставление участков для жилищного строительства без проведения торгов, с условием заблаговременной публикации сообщения с указанием наличия предлагаемых земель для передачи участка и поступлении только одной заявки. Далее на основании Федерального закона от 24.07.2007 N 221-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О кадастровой деятельности» проводится государственный кадастровый учет (ГКУ) земельного участка, так как только участки, прошедшие ГКУ и имеющие информацию об обременениях и ограничениях по использованию, являются объектами купли-продажи. Следующий этап – проведение торгов (аукционов, конкурсов), по результатам проведения которых, продается земельный участок или право на заключение договора аренды или предоставляется участок без проведения торгов (если поступило заявление от заинтересованного в приобретении земельного надела гражданина или юридического лица). В конечном итоге, подписывается договор аренды земельного участка или протокол о результатах торгов. При проведении подобных мероприятий по продаже участков для застройки гражданам и юридическим лицам органы местного самоуправления в праве предъявить к участникам особые требования и указания о наличии: документации государственного земельного кадастра; документов землеустройства, составленные на основе соблюдения экологических, градостроительных и других норм, регулирующих условия

использования соответствующей территории; установления санитарно-защитной и охранной зоны (в необходимых случаях) и т. д.

В случае, когда необходимо предварительно согласовать место размещение объекта для строительства после выбора участка, следует заранее утвердить предварительное местонахождение объекта, выполнить все необходимые кадастровые работы и поставить земельный участок на кадастровый учет, по окончанию ожидать решение касаемо предоставления участка. Согласование является основанием для его последующего строительства и действует в течение 3 лет. Как и в первом случае, подписывается протокол о результате торгов, что является основанием для заключения договора купли-продажи, аренды и государственной регистрации права собственности на земельный участок.

Предоставление земель осуществляется также и на основании генерального плана (установление системы градостроительства на определенной территории), под которым понимается специальный градостроительный документ, определяющий основные условия образования среды жизнедеятельности, развития территорий городского и сельского поселений, зоны территорий, сфер инженерии, социальных инфраструктур, определения градостроительных требований в сфере особо охраняемых территорий, сохранение и соблюдение экологических и санитарно-эпидемиологических стандартов. Градостроительный кодекс предполагает ряд требований к земельным участкам, а также к их функциональному использованию, в том числе и в сфере строительства. Градостроительный регламент в каждой территориальной зоне правила по землепользованию и застройке устанавливает индивидуально, учитывая особенности, определяющие расположение и развитие.

Необходимо помнить, что земельные участки неразрывно связаны с объектами, которые на них находятся, поэтому перед тем, как приобретать участок под строительство, определяется принадлежность земельного участка к той или иной категории земель (целевое назначение).

Одной из основных проблем формирования инвестиционных программ в городах и в сельских поселениях является ограниченное количество земельных участков для строительства. Это осложняет задачу инвестиционных программ федеральных, региональных и муниципальных уровней при получении земельного надела. В ходе подготовки проекта строительства застройщикам и органам власти приходится решать большое количество вопросов касаемо прав на земельные участки и объекты недвижимости. Практически у каждого земельного участка есть собственник или арендатор. Не редко на месте будущего строительства оказываются малорентабельные предприятия или экологически вредные факторы, которые необходимо выводить. В таких случаях необходимо искать другие земельные участки [3]. Подобная ситуация ограничивает возможность реализации проектов точечной застройки - создания жилых домов в сформировавшихся районах городов и поселений [4]. В таких случаях

действуют особые правила предоставления земельного участка для строительства в границах уже застроенной территории. Федеральным законом от 18.12.2006 N 232-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в Градостроительный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» описано положение об обязательных инвесторах в сфере планировки зданий и территории, о вложении инвестиций, сносе аварийных жилых домов на застроенных территориях. Все действия должны выполняться при наличии градостроительных регламентов, содержащие правила землепользования и застройки. Так, например, земельный участок, государственная собственность на который не разграничена, не предоставленный в пользование гражданам или юридическим лицам, может быть предоставлен для строительства в рамках развития застроенной территории, без проведения торгов лицу, с которым должен быть заключен договор. Исполнительный орган государственной власти утверждает документы по планировке застроенной территории и определяет условия подключения данных объектов к инженерно-техническим сетям, устанавливает плату за подключение, после чего принимается решение о предоставлении данного земельного участка [5].

Выделение земельных участков для строительных проектов - сложная процедура, требующая знание основных положений нормативно-правовых актов и порядка ее проведения касаемо данного вопроса. При предоставлении должны учитываться все условия и последствия предполагаемого размещения объекта, а также данные об участке, как об объекте недвижимости, сведения об ограничениях и обременениях земельного участка.

Использованные источники:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/
2. Федеральный закон от 13.07.2015 N 218-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О государственной регистрации недвижимости» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2018) КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182661/
3. Фитомониторинг и промышленный экофитодизайн: новый подход в обеспечении экологической безопасности городской среды. / ГЛИНЯНОВА И.Ю., АЗАРОВ В.Н., ГОРОДНИЧАЯ А.Н., МЕЛЬЧЕНКО А.И., ФОМИЧЕВ В.Т. // Социология города, Волгоградский государственный архитектурно-строительный университет. – 2018 г. – С. 83-93
4. Проблемы точечной застройки в России на примере города Краснодара. / Филобок Е.С., Городничая А.Н. // Суденческие научные работы землеустроительного факультета. – 2018 г. – С. 6-11

5. Порядок получения разрешения на строительство дома. / Братошевская В.В., Городничая А.Н., Пискунова А.Е. // Проблемы, перспективы и направления инновационного развития науки. – 2017 г. – С. 52-57

УДК 630

Гришунина М.Д.
студент
Россия, г. Благовещенск
Научный руководитель:
Юст Н.А., кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
Россия, г. Благовещенск

РОЛЬ ДОБРОВОЛЬНЫХ ЛЕСНЫХ ПОЖАРНЫХ В ТУШЕНИИ ПОДЗЕМНЫХ ПОЖАРОВ

Аннотация: В статье показана значимость добровольных лесных пожарных при тушении подземных пожаров. Приводятся данные по тушению торфяных пожаров в республике Бурятия добровольными лесными пожарными в августе 2018 года.

Ключевые слова: добровольные лесные пожарные, подземные пожары, торфяники.

Grishunina M.D., student
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
"Far Eastern State Agrarian University"
Scientific adviser: Yust N. A., candidate of agricultural sciences, associate professor
Russia, Blagoveshchensk

THE ROLE OF VOLUNTARY FOREST FIRE IN EXTINGUISHING UNDERGROUND FIRES

Abstract: The article shows the significance of voluntary forest firefighters in extinguishing underground fires. The article presents data on the extinguishing of peat fires in the Republic of Buryatia by voluntary forest firefighters on August, 2018.

Keywords: voluntary forest fire, underground fires, peat bogs.

Добровольные лесные пожарные – это неравнодушные люди, их задача состоит в защите природных территорий от пагубного действия огня, в борьбе с причинами возникновения возгораний и главное – это популяризация проблемы лесных пожаров.

Лесные пожары являются мощным природным и антропогенным фактором, существенно изменяющим функционирование и состояние лесов. Сгорают гигантские площади лесных массивов, уничтожаются уникальные экосистемы [3].

Предупреждение и ликвидация лесных пожаров обеспечивается в комплексе совместных мероприятий с учетом финансового резерва на

предупреждение и ликвидацию чрезвычайных ситуаций. Но при этом важным является выявление лесных пожаров на ранних стадиях [1].

Также причиной возникновения и развития пожаров в зоне мониторинга второго уровня является удалённость от населённых пунктов, дорог, труднодоступная местность [2].

Торфяные пожары – одна из главных проблем республики Бурятия. Для их тушения необходимо много сил и времени, не смотря на небольшую скорость распространения пожара.

В августе 2018 года на берегу Байкала проходил лагерь добровольных лесных пожарных. Следует отметить, что к участию в работе лагеря были приглашены добровольцы из разных уголков нашей страны, в частности из Приморского и Забайкальского края, Амурской области и др., так же в работе приняли активное участие представители Молдовы, Украины, Белорусии. В данных рамках руководители Добровольческого корпуса Байкала предложили всем участникам лагеря 2018 года получить практический опыт в тушении торфяников.

В августе возле села Большая речка, Забайкальского края добровольными лесными пожарными было потушено несколько очагов торфяных пожаров. Самый большой очаг составлял примерно 60-70 $м^2$ и несколько более мелких площадью 10-15 $м^2$. В числе участников тушения пожаров были представители Амурской области (студенты Дальневосточного Государственного Аграрного Университета и Благовещенского Государственного Педагогического Университета).

При обнаружении подземного пожара видно было дым и поваленные деревья с обгоревшими корнями. Дым исходил по кромке пожара и имел специфический запах. Глубина залегания торфа была небольшая, поэтому глубина горения торфяника составляла не более 1 м.

Средства индивидуальной защиты помогали от облака пепла, образовавшегося при заливании кромки со ствола и дыма, исходившего от очага горения. Так же исключалась возможность несчастных случаев. Это могли быть деревья с обгоревшими корнями, стоящие на кромке пожара, которые могли бы упасть в любой момент. Для этого делали отпил опасных повреждённых деревьев.

Для определения мест возгорания нами использовался термощуп, для этого с термощупом мы обходили кромку пожара и втыкая его в почву наблюдали за показателями температуры. При температуре 40 C^o и более на определенном участке, его снова раскапывали лопатами и заливали с помощью ствола при сильном напоре воды.

Несмотря на то, что торфяник уже потушен, обязательно проводится наблюдения за ним. Это необходимо прежде всего для исключения возможности повторного возгорания на данном участке.

Для того чтобы потушить несколько небольших торфяников нам потребовался весь день. Это подтверждение тому, сколько сил и времени требуется для устранения этой проблемы.

Таким образом, считаем, что каждый из нас должен думать о том, что он делает и как это может отразиться на окружающем его лесе. Поэтому необходимо донести каждому человеку о том, что нельзя делать в лесу, но так, чтобы люди не просто знали, а никогда не делали запретных действий. И еще хотелось бы отметить значимость добровольных лесных пожарных в тушении подземных пожаров, ведь чем больше их количество, тем эффективней, прежде всего профилактика возникновения пожаров и, непосредственно, участие каждого из них в тушении пожаров.

Использованные источники:

1. Пономаренко, Р.П. Предупреждение и ликвидация лесных пожаров на территории Амурской области в 2016 году / Р.П. Пономаренко, Н.А. Юст // Инновационная наука. – 2017. – № 5. - С. 26-27.
2. Пономаренко, Р.П. Организация надзора за соблюдением правил пожарной безопасности и мер по борьбе с лесными пожарами в Амурской области / Р.П. Пономаренко, Н.А. Юст // Теория и практика современной науки [Электронный ресурс]. – 2017. – № 4 (22). Режим доступа: http://modern-j.ru/domains_data/files/22/Yust%20N.A.%20Matematika,%20informatika%20i%20inzheneriya.pdf. (дата обращения: 01.12.2018).
3. Юст Н.А. Анализ горимости лесов / Н.А. Юст, О.С. Дядченко, И.А. Раткевич // Агропромышленный комплекс: проблемы и перспективы развития: матер. всерос. науч.-практ. конф. (г. Благовещенск, 11 апреля 2018 г.). В 2ч. Ч.2. – Благовещенск: Изд-во Дальневосточного ГАУ, 2018. – С.175–17.

УДК 336.717.1

Громский Ю.О.
студент магистратуры
Кубанский государственный
университет (г. Краснодар)
Gromskiy Yu.O., undergraduate, Kuban State
University (Krasnodar)
Кирокосян М.А.
доцент кафедры экономического анализа
статистики и финансов, Кубанский государственный
университет (г. Краснодар)
MA Kirokosyan, Associate Professor, Department of Economic Analysis
Statistics and Finance, Kuban State
University (Krasnodar)

ДИСТАНЦИОННОЕ БАНКОВСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
REMOTE BANKING SERVICES: TRENDS AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Аннотация. В данной статье рассмотрен круг вопросов, связанный с тенденцией и перспективой развития дистанционного банковского обслуживания в современном мире. Определены разновидности интернет услуг предоставляемые банками.

Annotation. This article discusses a range of issues related to the trend and future development of remote banking services in the modern world. The types of Internet services provided by banks are identified.

Ключевые слова. Дистанционное банковское обслуживание (ДБО), интернет-банкинг, электронные деньги, кредитные учреждения, личные данные.

Keywords. Remote banking service (RBS), Internet banking, electronic money, credit institutions, personal data.

Развитие экономики любого государства сегодня невозможно без эффективной системы денежного обращения и использования инновационных банковских технологий, которые являются катализатором ускорения денежного оборота страны. Одной из самых передовых банковских технологий в сфере банковского бизнеса является дистанционное банковское обслуживание. В этой связи очень актуальным является изучение проблем и перспектив развития услуг электронного банкинга.

Дистанционное банковское обслуживание - это общий термин для технологий предоставления банковских услуг на основе поручений , передаваемых клиентом удаленно , чаще всего с использованием компьютерных сетей [3, С.319];

По сути, система дистанционного банковского обслуживания подразумевает предоставление клиенту практически полного спектра банковских услуг, к числу которых относят:

• ПС-банкинг (PC-banking) (к этой категории могут быть отнесены системы« клиент-банк»);

• Интернет банкинг (Internet-banking);

• Мобильный банкинг (mobile-banking);

• Телефонный банкинг (иногда используется термин теле банкинг);

• Обслуживание с использованием банкоматов (ATM- banking) и устройств банковского самообслуживания.

Некоторые авторы выделяют видео банки (видео банки), банковское об служивание цифрового телевидения (DTV- banking). Часто в экономической теории эти термины используются взаимозаменяемо, что неверно. Термины объединяются тем, что все они представляют собой особую область отношений между банком и клиентом - получая банковские услуги на расстоянии.

Однако разница заключается в том, что они используются в разных сегментах рынка и требуют использования разных технологий.

В настоящее время существует три наиболее распространенных типа систем удаленного банковского обслуживания:

1) традиционные системы «клиент-банк», использующие прямую связь с банком через модем и специальное программное обеспечение на компьютере клиента;

2) системы « телебанк » (телефонного банкинга), предоставляющие платежные и информационные банковские услуги по телефону / факсу с использованием компьютерной телефонии;

3) Интернет-банкинг - системы для банковского обслуживания и через Интернет, для которых клиенту, как правило, не требуется специальное программное обеспечение и он может работать со своим банковским счетом с любого компьютера, подключенного к Интернету.

Сегодня подавляющее большинство банков, работающих в секторе услуг, как физических, так и юридических лиц, приобрели различные виды услуг удаленного банковского обслуживания. Традиционно на рынке были приняты две формы инфраструктуры для развития банков - развитие системы дистанционного банковского обслуживания (ДБО) и развитие сети офисов банка. Несомненно, комбинация этих двух форм также широко распространена [2, С.19];

Грамотно спроектированная система ДБО снижает затраты на обслуживание дополнительных офисов банка и дает клиенту возможность значительно увеличить количество операций, так как клиенту больше не нужно приезжать в банк, и тратить свое личное время. География клиентов банка, в которой осуществляется интернет-банкинг, несомненно, шире, чем в тех банках, где нет системы ДБО, или она недостаточно развита. Клиент больше не привязан к территориальному расположению банковского

отделения, поэтому при выборе банка клиент уделяет меньше внимания территориальному признаку.

Основным преимуществом удаленных служб является то, что они дают пользователю свободу действий. Вы сами можете выбрать время, место, устройство, с которого вы хотите получить доступ к своей «личной учетной записи», для выполнения любых операций с вашей учетной записью. Экономия времени является важным критерием выбора, потому что большинство «денежных» клиентов (они же самые занятые люди) вряд ли захотят пойти в отделение банка и встать в очередь. Именно поэтому они предпочитают пользоваться услугами банка, который имеет самую функциональную и безопасную систему удаленных банковских услуг.

Возможность избежать встречи с пережитком советского прошлого - очередями для оплаты коммунальных услуг - привлекает все больше российских граждан.

С другой стороны, банки получают, в первую очередь, снижение стоимости клиентских операций за счет сокращения расходов на персонал, площади и инфраструктуру. Кроме того, банк становится «ближе» к клиенту - анализируя поведение клиента, банк может сформировать предложение, относящееся к клиенту или группе клиентов, что повышает лояльность клиентов к банку.

Если принять во внимание быстрое развитие технологий в последние годы, распространение Интернета, мобильную связь и растущий спрос на услуги удаленного банковского обслуживания, то мы, безусловно, можем сделать вывод, что перспективы развития ДБО в нашей стране остаются очень высоким, вот почему нынешняя тенденция начинает проявляться в том, что банки уделяют больше внимания развитию этой услуги, иногда выделяя ее как отдельную бизнес-направления в банке [4, С.35];

Происходит трансформация банковского бизнеса: кредитные учреждения полагаются на развитие цифровых каналов в качестве своего стратегического направления, что позволяет им зарабатывать на клиентах и обеспечивать высокий уровень обслуживания.

Преимущества внедрения решения для автоматизации удаленного банковского обслуживания очевидны: он позволяет не только значительно экономить расходы банка на онлайн-обслуживание, но также способствует повышению лояльности и привлечению новых клиентов [1, С.104];

С его помощью можно продвигать услуги, продавать дополнительные продукты и услуги, повышать эффективность сотрудников по каналам, которые удобны для клиентов. С другой стороны, банки имеют возможность переводить в Интернет много транзакций и платежей, значительно разгружая свои операционные офисы.

На сегодняшний день доля тех, кто пользуется услугами мобильного банкинга в общем количестве клиентов, пока невелика, но этот вид банковского обслуживания имеет все шансы стать невероятно популярным. Благодаря ему клиенты банка могут использовать многоканальную услугу

фронт-офиса, которая включает в себя как интернет-банкинг, мобильный банкинг, так и устройства самообслуживания (платежные терминалы и банкоматы).

Где бы ни находился клиент банка, он может «попасть» в свой персонализированный «личный счет» повсюду. У него есть индивидуальный список учетных записей, шаблонов, он видит в «личной учетной записи» обычную визуализацию для него - это невероятно удобно для пользователя, он «связывает» его с такой услугой и с его банком.

Использованные источники:

1. Додонова И. В., Кабанова О. В. Автоматизированная обработка банковской информации. – М.: КноРус, 2010, - 104 с.
2. Макаров С.Ю. Банковские операции инновационного вектора развития // Ориентр. - 2014. - 12 сентября. - №5, - 19 с.
3. Девятов А.С. Электронные деньги и платежные системы. Краткий справочник. - М.: «АСТ-Пресс», 2011. - 319 с.
4. Электронные деньги – валюта будущего? / А. Абрамовский —«ЛитРес: Самиздат», 2018, - 35 с.

УДК 316

Грушевская В.А.
студент
3 курс, направление «Социология»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
Научный руководитель: А.В. Кисиленко, старший преподаватель

Grushevskaya V. A.
student
3 course, the direction of "Sociology»
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Scientific supervisor: A.V. Kisilenko, senior lecturer

АНАЛИЗ УПРАВЛЕНИЯ МОТИВАЦИЕЙ ПЕРСОНАЛА (НА ПРИМЕРЕ РАБОТАЮЩИХ СТУДЕНТОВ НИУ «БЕЛГУ»)

ANALYSIS OF PERSONNEL MOTIVATION MANAGEMENT (ON THE EXAMPLE OF WORKING STUDENTS OF BELSU)

Аннотация: В настоящее время мотивация персонала имеет большое значение для руководителей предприятий, так как именно грамотно разработанная система мотивации позволяет повысить трудоспособность коллектива и эффективность организации. Статья посвящена анализу управления мотивацией работающих студентов на основе результатов авторского исследования «Управление мотивацией персонала

(на примере работающих студентов НИУ «БелГУ»)». В статье раскрываются основные понятия мотивации. Также представлен анализ результатов исследования и предложены рекомендации.

Ключевые слова: мотивация, управление системой мотивации, система мотивации, способы мотивации, трудовая деятельность, студент, руководитель, организация.

Abstract: Currently, staff motivation is of great importance for business leaders, as it is a well-developed system of motivation can improve the ability to work of the team and the efficiency of the organization. The article is devoted to the analysis of motivation management of working students on the basis of the results of the author's research "Management of personnel motivation (on the example of working students of BelSU)". The article reveals the basic concepts of motivation. The analysis of the research results and recommendations are also presented.

Keywords: motivation, motivation system management, motivation system, ways of motivation, work activity, student, Manager, organization.

Мотивация - побуждение к удовлетворению потребности, стремление восполнить некую насущную необходимость [1, с. 43].

Мотивация персонала является неотъемлемой частью любой организации, влияющей на её эффективность и постоянное развитие, а также стабильное функционирование и отсутствие текучести кадров.

Существует множество причин, обуславливающих острую необходимость включения системы мотивации в процесс управления персоналом. Можно выделить следующие:

1. Прибыль организации;
2. Повышение эффективности трудовой отдачи;
3. Поддержание здорового климата;
4. Творческая инициатива.

Мотивацию, анализируемую как процесс, можно представит в виде ряда последовательных этапов:

1. Возникновение потребностей;
2. Поиск путей удовлетворения, подавления, игнорирования потребности;
3. Определение целей и средств действия;
4. Реализация действия и возможная корректировка целей;
5. Получение вознаграждения за реализацию действия;
6. Ликвидация потребности или поиск новых путей её удовлетворения.

Существует три метода мотивирования сотрудников:

- Материальное поощрение – (повышение заработной платы, выплата премии);
- Организационные методы – (участие в делах организации, возможность приобретения новых знаний и навыков, получение более интересной работы с перспективой карьерного роста);
- Морально-психологические методы (личная ответственность за работу, высоки цели, атмосфера уважения и доверия).

Значимую роль в управлении персоналом играет система мотивации персонала, которая представляет собой инструмент управления, позволяющий оказывать влияние на эффективность работников и организации в целом. Основной целью системы мотивации является стимулирование деятельности персонала для повышения эффективности и производительности.

Основные задачи системы мотивации:

- Активизировать профессиональное развитие и повышение квалификации;
- Контролировать расходы на персонал;
- Поддерживать стабильность штата;
- Стимулировать эффективную работу сотрудников;
- Привлекать в организацию грамотных специалистов.

Система мотивации персонала представляет собой комплекс задач, решение которых позволяет повысить эффективность труда. На каждом

предприятии система мотивации разрабатывается индивидуально с учетом специфики, особенностей штата, организационной структуры.

В связи с появлением на рынке труда множества молодых специалистов, на данном этапе происходит смена поколений. Всё больше рабочих мест занимает молодёжь, и это представляет новую проблему для управленцев, так как современное поколение, несомненно, отличается от предыдущего.

Новое время, другие условия, изменение устоев – всё это характерно для молодых людей нынешнего поколения. Как следствие, они хотят видеть другую организацию труда, другие условия и, следовательно, другую мотивацию. Это побуждает управленцев к поиску новых путей развития системы мотивации, чтобы удержать молодых специалистов и использовать их «чистые умы» для повышения эффективности.

Обращаясь к управлению мотивацией молодых специалистов, важно знать следующие понятия:

- Молодёжь – это специфическая социально-демографическая группа, характер которой определен совокупностью возрастных характеристик, особенностей социального положения и особым психологическим складом[72].
- Молодой специалист – это работник, который получил начальное, среднее или высшее профессиональное образование, и впервые поступил на работу по полученной специальности в течение одного года после окончания образовательного учреждения. Юридически статус молодого специалиста подразумевает особые права, гарантии и обязанности его носителя по отношению к остальным категориям работников[73].

Молодые специалисты характеризуются следующими особенностями:

- Наличие базовых знаний;
- Большой потенциал развития;
- Способность усваивать новую информацию;
- Потенциал развития и амбиции;
- Энергичность;
- Активная жизненная позиция;
- Мобильность.

Все эти особенности требуют грамотного и внимательного подхода к мотивации молодых специалистов. Поэтому управленцу важно уделять этому вопросу особое внимание.

Для анализа управления мотивацией было проведено анкетирование среди работающих студентов, обучающихся на Социально-теологическом факультете, в Педагогическом Институте и Институте экономики и управления НИУ «БелГУ».

---

[72] Молодёжь. URL: http://www.grandars.ru/college/sociologiya/molodezh.html (дата обращения: 25.12.2018).

[73] Молодой специалист. URL: http://center-yf.ru/data/stat/Molodoi-specialist-eto.php (дата обращения: 25.12.2018).

Анкета состоит из 24 вопросов, которые помогли выявить способы мотивации персонала, оказывающие наибольшее влияние на работающих студентов «НИУ БелГУ» в процессе трудовой деятельности.

В опросе приняли участие 100 студентов НИУ «БелГУ», из которых 50 человек обучаются на бюджетной основе, а 50 – на платной.

Распределение респондентов по Факультетам/Институтам выглядит следующим образом: 71% – представители Педагогического Института, 21% – Института экономики и управления, 8% – Социально-теологического факультета. Большую долю от общего числа респондентов составили студенты 2 курса – 25%, равные доли составили студенты 1, 3 и 4 курсов – 23% и 6% – студенты 5 курса.

Первый вопрос был направлен на выявление мнения студентов о том, как они интерпретируют понятие «мотивация». Анализ ответов на этот вопрос показал, что в понимании работающих студентов мотивация представляет собой набор определённых целей, ценностей, намерений и побуждений, направленных на реализацию конкретных желаний и планов. По мнению респондентов, мотивация – это, чаще всего, «Осознанные побуждения: цели, намерения, волевые процессы», о чем свидетельствуют 62% ответов (См. Таблицу 1).

Таблица 1 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какое из приведенных утверждений для Вас наиболее точно описывает понятие «мотивация»? Мотивация – это …?»

Значения	% от ответивших
Процесс приписывания исходу действия подходящего мотива из некоторого списка мотивов, представляющих собой совокупность культурно-специфических причин стереотипов	8
Осознанные побуждения: цели, намерения, волевые процессы	62
Гипотетический промежуточный процесс: стимульные связи	5
Энергетическая функция организма: информационные процессы и механизмы научения	3
Физиологические механизмы: потребности, драйвы и условия их возникновения	9
Динамическое или рациональное взвешивание ожиданий и ценностей с мотивом	1
Динамически – энергетическая тенденция, которая является результирующей силой многих факторов	9
Это совокупность побуждающих факторов , детерминирующих действия человека	1

Система поощрений и штрафов для повышения мотивации к работе	1
Все вместе	1

Результаты ответов на вопрос, направленный на выяснение того, какие способы мотивации известны респондентам, показали, что среди опрошенных студентов наиболее популярными в процессе мотивации являются премии, повышение оклада, денежные надбавки и повышение по службе. Согласно полученным данным, 31% респондентов чаще указывают премирование, повышение оклада и различные надбавки, а 21% – повышение в должности.(См. Диаграмму 1).

Диаграмма 1. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какие способы мотивации Вы знаете?»

Также результаты исследования показали, что большинство опрошенных не знают или затрудняются ответить, что такое система мотивации. Из этого следует, что молодёжь плохо осведомлена о системе управления мотивацией персонала и не знает, что это понятие собой представляет. Так, 63% выбрали вариант ответа «Нет» (См. Диаграмму 2)..

Диаграмма 2. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Знаете ли Вы, что такое система управления мотивацией персонала?»

Как удалось выяснить, у большинства респондентов на рабочем месте присутствует система мотивации, на что указали 72% опрошенных. При этом всего 13% высказались об отсутствии подобной системы. (См. Диаграмму 3).

Диаграмма 3. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Присутствует ли на Вашем рабочем месте система мотивации?»

Распределение ответов на вопрос, направленный на выявление способов мотивации на рабочем месте респондентов, показало, что премии, повышение в должности и общеорганизационные мероприятия являются самыми часто упоминаемыми. Из этого следует, что чаще всего руководители организаций применяют указанные способы мотивации. Премирование, повышение в должности и общеорганизационные мероприятия упомянули 17%, 15% и 11% ответивших соответственно (См. Таблицу 2).

Таблица 2 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Что входит в систему мотивации на Вашем рабочем месте?»

Значения	**% от количества ответов**
Премии	17
Повышение оклада	10
Различные надбавки	9
Бесплатные путёвки, абонементы, подарочные сертификаты	9
Оплата питания, проезда, мобильной связи	8
Изменение рабочего графика, рабочего места	7
Повышение в должности	15
Штрафы, лишение статуса	4
Бесплатное обучение	10
Общеорганизационные мероприятия	11

При этом, удалось выяснить, что практически в половине случаев к сотрудникам не применяются никакие способы мотивации. Из 100 опрошенных студентов 46% указали, что на рабочем месте к ним не применяются какие-либо способы мотивации (См. Диаграмму 4).

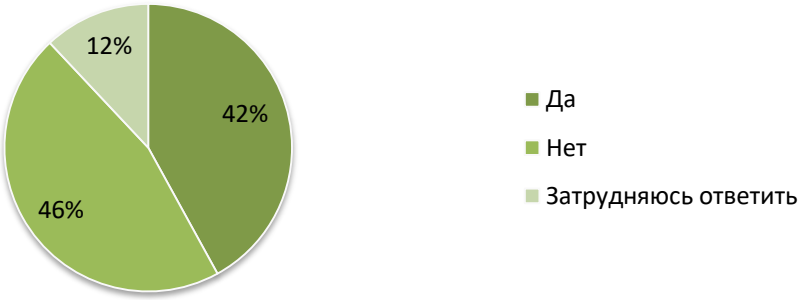


Диаграмма 4. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Применяются ли по отношению к Вам различные способы мотивации?»

Респонденты, указавшие, что к ним применяются различные способы мотивации, выделили следующие варианты ответа (см. Таблицу 3), исходя из которых можно сделать вывод, что чаще всего в качестве мотивации сотрудников используется премирование, повышение оклада и похвала.

Таблица 3 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какие способы мотивации применяются по отношению к Вам?»

Значения
Похвала, повышение социального статуса, подарки
Премии, повышение оклада
Премии
Снижение нагрузки
Похвала
Премии
Покупка квартиры и отдых на море
Проведение мероприятий, поощрительные поездки, бесплатное обучение
Предоставление жилья
Повышение оклада з/п
Премии,повышение
Денежные средства
Похвала, уступки
Штрафы
Повышение оплаты, благодарности, различные мероприятия
Премия
Премия, надбавки

Дополнительный заработок для карманных расходов является самой частой причиной для совмещения работы и обучения. Большое значение также имеют «знакомство с новыми людьми» и «получение опыта». Из этого следует, что всё же главной причиной совмещения работы и обучения

является финансовая составляющая. Об этом свидетельствует 38% ответов (См. Диаграмму 5).

Диаграмма 5. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Почему Вы совмещаете обучение с работой?»

При совмещении обучения и работы у опрошенных чаще всего складываются ситуации, при которых работа и специальность не совпадают. При этом 38% опрошенных указали, что ничего не хотят менять (См. Диаграмму 6).

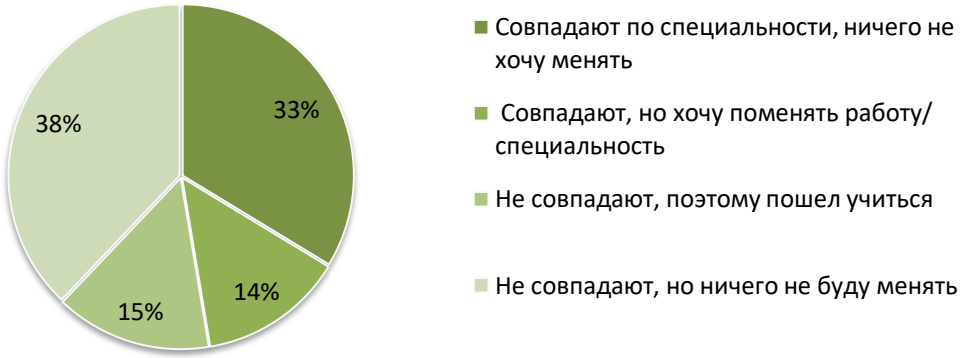


Диаграмма 6. Распределение ответов респондентов на вопрос: «В Вашем случае работа и учеба:»

Самыми привлекательными чертами своей работы респонденты считают рабочий график (25%), заработную плату (21%), сферу деятельности (20%) и коллектив (18%). Из этого следует, что рабочий график и заработная плата являются первостепенными при выборе работы (См. Диаграмму 7).

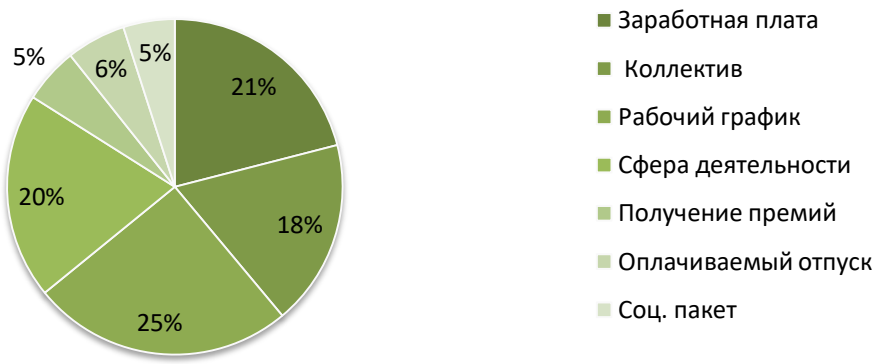


Диаграмма 7. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Что Вас привлекает в Вашей работе?»

Согласно ответам респондентов, улучшений в их работе требует система оплаты труда и премирования. При этом изменения в рабочем графике, получении оплачиваемого отпуска, соц.пакете и сфере деятельности оказались менее значимыми для респондентов.

Таким образом, денежная составляющая является первостепенной в изменении удовлетворенности студентами работой, на что указали 32% опрошенных (См. Диаграмму 8).

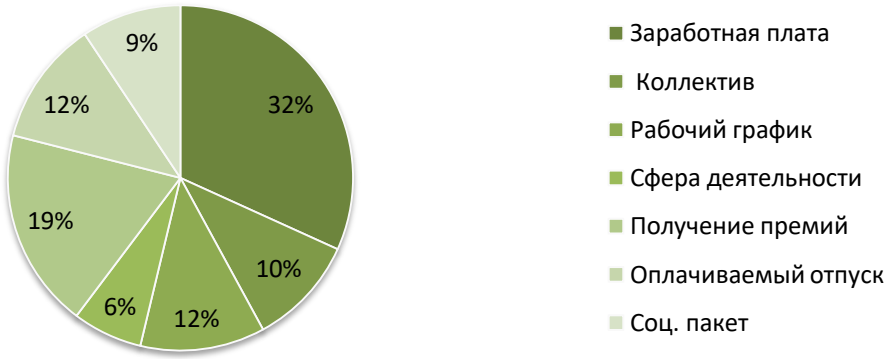


Диаграмма 8. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Что бы Вы хотели улучшить?»

Согласно результатам исследования, наибольшую удовлетворенность респонденты ощущают в отношениях с непосредственным руководителем, отношениях с коллегами и в режиме работе. При этом наибольший процент неудовлетворённости относится к возможности продвижения по службе и размеру заработка.

Таким образом, отношения с непосредственным руководителем являются наиболее удовлетворительной стороной работы, на что указали 79% респондентов. Возможность продвижения по службе, напротив, имеет наибольший процент неудовлетворенности – 24% (См. Таблицу 4).

Таблица 4 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Определите, в какой мере Вас удовлетворяют различные стороны Вашей работы»

Значения	Удовлетворён	Затрудняюсь ответить	Не удовлетворён
Размер заработка	56%	24%	20%
Режим работы	75%	14%	11%
Разнообразие работы	53%	30%	17%
Самостоятельность в работе	69%	18%	13%
Возможность продвижения по службе	51%	25%	24%
Санитарно-гигиенические условия	66%	23%	11%
Отношения с коллегами	76%	15%	9%
Отношения с непосредственным руководителем	79%	14%	7%

Вопрос, направленный на выяснение оценки студентами своего труда, показал следующие результаты, что большинство опрошенных оценивают свой труд на 4 балла (См. Диаграмму 9).

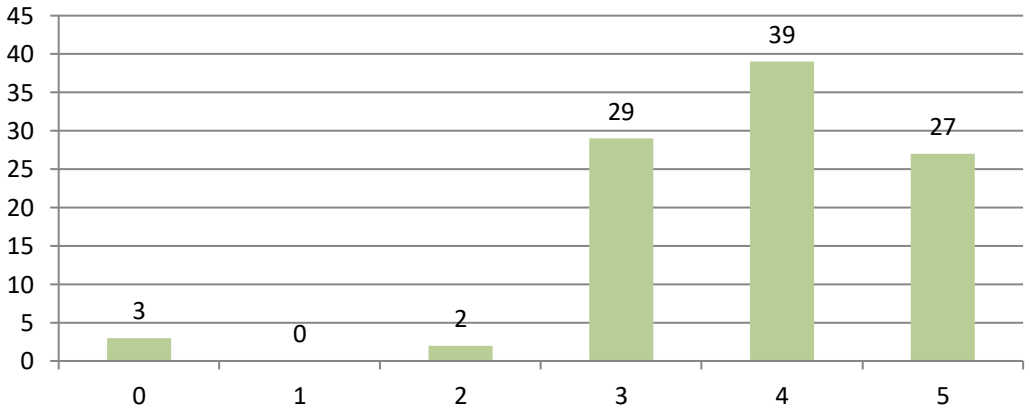


Диаграмма 9. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Отметьте по шкале, в какой степени Вы удовлетворены своим трудом»

Согласно полученным данным, больше всего трудовую активность студентов повышает улучшение условий труда, повышение заработной платы и продвижение по службе. При этом нововведения являются фактором, более всего снижающим трудовую активность.

Из этого следует, что улучшение условий труда является самым значимым фактором для повышения эффективности сотрудников, на что указывает 89% ответов (См. Таблицу 5).

Таблица 5 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Как действуют на Вашу трудовую активность следующие факторы?»

Значения	Снижает	Повышает	Не действует
Повышение заработной платы	7%	86%	7%
Продвижение по службе	6%	82%	12%
Трудовой настрой коллектива	8%	69%	23%
Нововведения в компании	17%	44%	39%
Хорошие отношения с руководителем	8%	79%	13%
Разнообразие в работе	7%	75%	18%
Улучшение условий труда	5%	89%	6%

Проведенное исследование показало, что мотивация оказывает побуждающее влияние на работников и способствует повышению эффективности и трудоспособности. К этому склоняются 89% опрошенных студентов (См. Диаграмму 10).

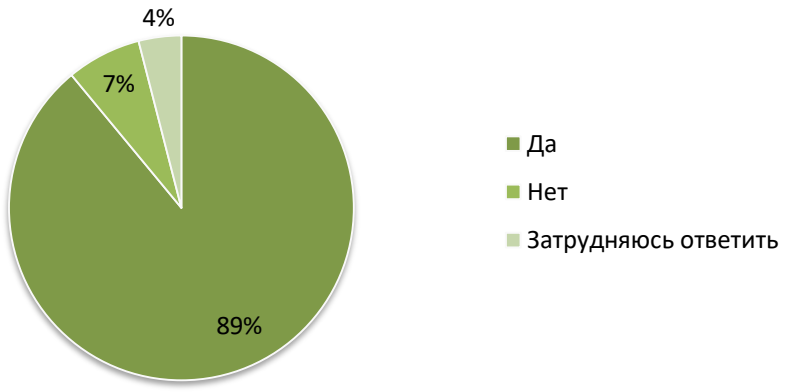


Диаграмма 10. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Считаете ли Вы, что мотивация способствуют повышению эффективности работы вас лично?»

Самыми важными характеристиками работы для студентов оказались возможность профессионального роста, высокая заработная плата и благоприятные условия работы. При этом наименьшее значение для

респондентов имеет обеспеченность оргтехникой, власть и влиятельность, а также участие в развитии предприятия.

Из этого следует, что заработная плата и повышения в должности являются приоритетными при выборе профессии (См. Таблицу).

Таблица 6

Таблица 6 – Распределение ответов респондентов на вопрос: «Выберите из перечисленных характеристик работы 5 самых важных для Вас»

Значения	**% от количества ответов**
Обеспеченность оргтехникой	4
Возможность профессионального роста	14
Разнообразие работы	7
Творческая инициатива	8
Высокая заработная плата	13
Самостоятельность в выполнении работ	5
Престиж профессии	7
Благоприятные условия работы	9
Возможность общения в процессе работы	5
Благоприятный психологический климат в коллективе	7
Участие в развитии предприятия	2
Хорошие отношения с руководителем	7
Достижения и успехи	8
Власть и влиятельность	4

Исходя из опроса, способами мотивации, которые заинтересуют респондентов в первую очередь, являются доплаты (премии, бонусы) и обучение (курсы, тренинги, семинары).

При этом оплата проезда, обеды, страхование и доплаты на оздоровление интересуют работающих студентов в наименьшей степени. Из этого следует, что финансовая составляющая оказывается решающей в мотивации студентов, на что указывают 30% ответов (См. Диаграмму 11).

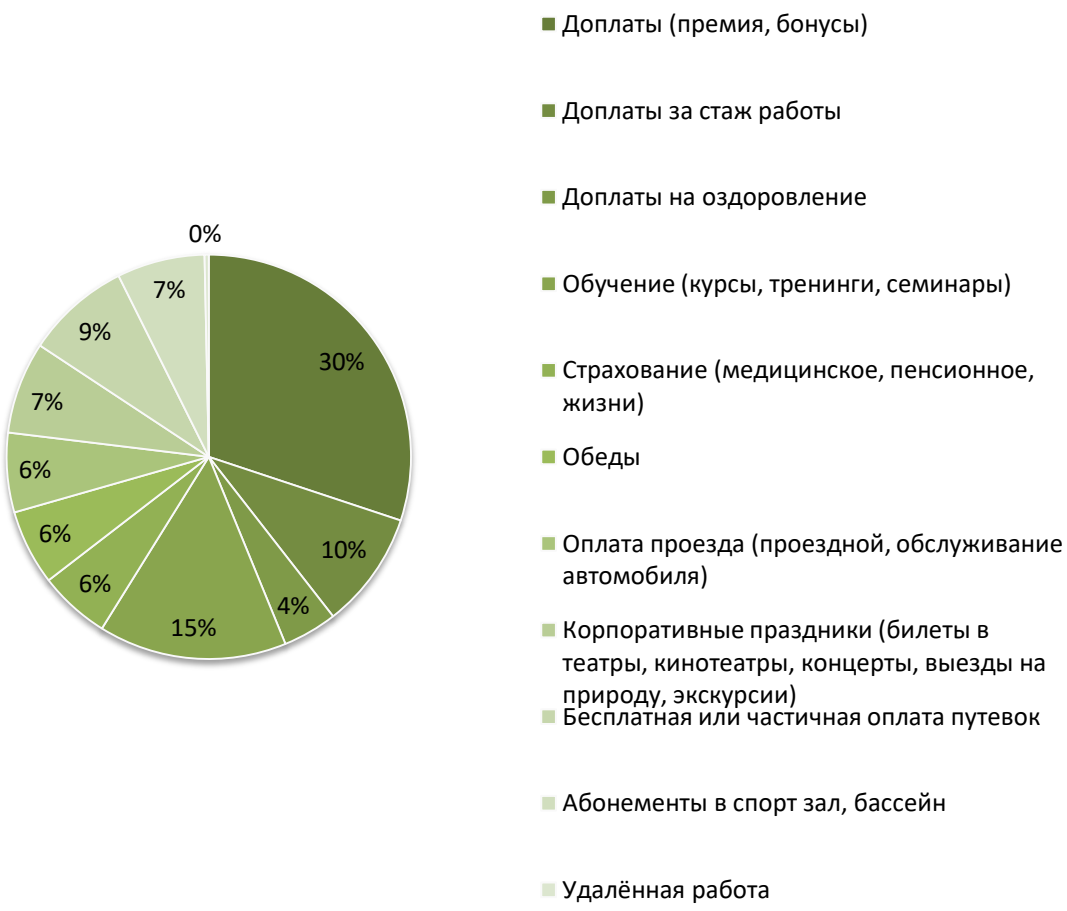


Диаграмма 11. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какой из способов мотивации заинтересует Вас в первую очередь?»

Подводя итог, можно сделать следующие **выводы:**

1. Система управления мотивацией персонала необходима каждой организации, чтобы улучшать эффективность и производительность труда. Но, как показали результаты исследования, система мотивации присутствует не везде, что не позволяет использовать весь человеческий потенциал (См. Диаграммы 2,3,4).
2. Основными способами, которые используют руководители для мотивации персонала, являются премии, повышение заработной платы, продвижение по службе (См. Таблицу 4).
3. Главными причинами совмещения работы и обучения являются дополнительный заработок для карманных расходов, знакомство с новыми людьми и получение опыта (См. Диаграмму 5).
4. Большинство респондентов трудоустроены до 6 месяцев, что может говорить о частой смене студентами места работы (См. Диаграмму 7).
5. Больше всего в работе респондентов привлекают рабочий график, заработная плата, сфера деятельности и коллектив (См. Диаграмму 8), но при этом удовлетворенность присутствует в большей степени в

отношениях с руководителем, отношениях с коллегами и режиме работе, когда удовлетворенных заработной платой и возможностью продвижения по службе значительно меньше (См. Таблицу 5). Работодателю необходимо обращать на это внимание, так как большое количество респондентов указали, что повышение заработной платы и карьерный рост значительно повышают их эффективность (См. Таблицу 6).

Использованные источники:

1. Маслоу, А. Мотивация и личность / А. Маслоу. – СПб. : Питер, 2003. – 352 с.
2. Алехина, О.Е. Стимулирование развития работников организации / О.Е. Алехина // Управление персоналом. – 2002. – № 1. – С. 50-52.
3. Белова, А.В. Современный российский опыт мотивации и стимулирования персонала [Электронный ресурс] / А.В. Белова // Режим доступа к изд. : https://moluch.ru/archive/113/28868/ (дата обращения: 25.12.2018).
4. Герцберг, Ф. Мотивация к работе / Ф. Герцберг, Б. Моснер, Б. Синдерман. – М. : Вершина, 2007. – 115 с.
5. Гущина, И.Э. Трудовая мотивация как фактор повышения эффективности труда / И.Э. Гущина // Общество и экономика. – 2000. – №1. – С. 169-171.

УДК 336.226

Грязнов Даниил
студент 3 курса направление «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия
Научный руководитель:
Огородникова Елена Петровна, к.э.н., доцент кафедры
«Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

Gryaznov Daniil
3rd year student of "Economics" direction»
profile " Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Scientific adviser:
Ogorodnikova Elena Petrovna, Ph. D., associate Professor
"Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АКЦИЗНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РФ

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF ACCESS TAX IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: В статье рассмотрены перспективы развития акцизного налогообложения в РФ. Проанализированы доходы государственного бюджета РФ от акцизного налогообложения в 2016 г. и 2017г.
Сделаны выводы о возможных направлениях дальнейшего совершенствования.
Abstract: In article prospects of development of the excise taxation in the Russian Federation. Income of the state budget of the Russian Federation from the excise taxation.
Conclusions about the possible directions of further improvement.
Ключевые слова: акциз; налоговая политика; налоговые доходы; консолидированный бюджет.
Key words: excise; tax policy; tax income; the consolidated budgetary system.

Изначально акцизное обложение было призвано сдерживать потребление «социально вредных товаров», однако регулирующая функция акцизов в налоговой системе России реализована не полностью. В акцизном налогообложении страны существует ряд проблем. Различные изменения на пути к совершенствованию зачастую бывают не совсем удачными в связи со спецификой российской действительности.

Для анализа данной ситуации перейдём к статистике.

Поступления по сводной группе акцизов в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2017 году составили 1 521,3 млрд. рублей, или на 17,6% больше, чем в 2016 году.

Рисунок 1. - Поступления по сводной группе акцизов в консолидированный бюджет РФ (млрд. руб.).

На рисунке 2 приведена структура акцизных доходов бюджета РФ в 2017 г.

Рисунок 2. - Структура акцизных доходов бюджета РФ в 2017 г.

Как мы видим, формирование доходов по сводной группе акцизов в 2017 году на 86% обеспечено за счет поступлений акцизов на табачную продукцию – 38%, акцизов на нефтепродукты – 35%, акцизов на алкогольную продукцию – 13%.

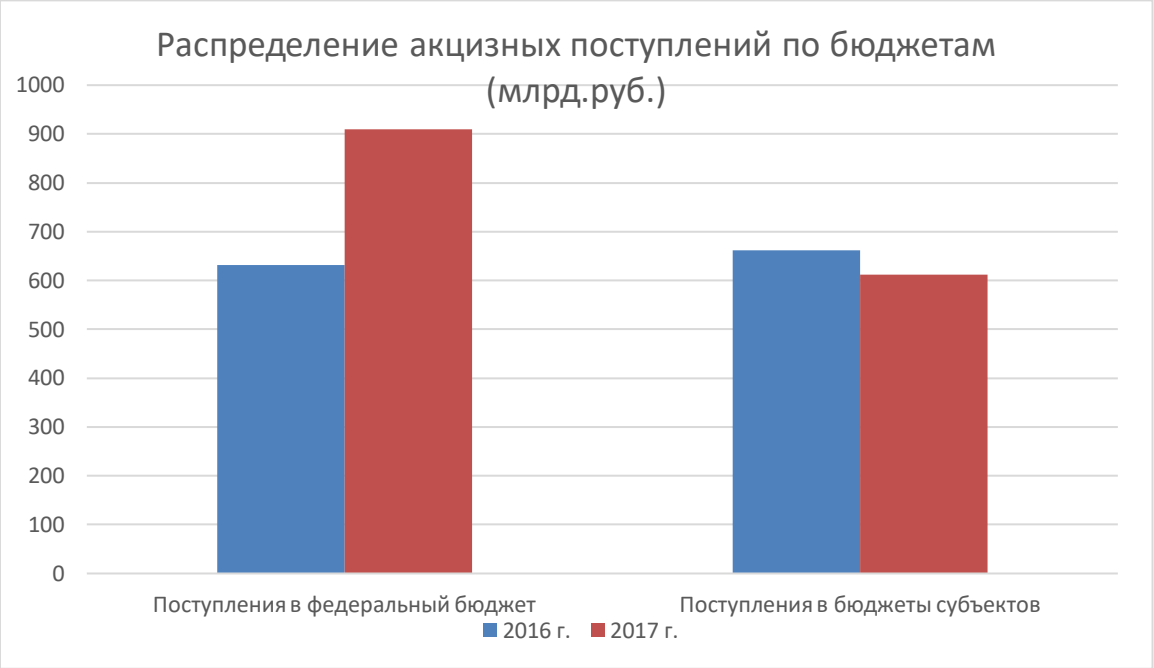


Рисунок 3.- Распределение акцизных поступлений по бюджетам.

Исходя из данных таблицы, делаем вывод, что из общей суммы 2017 года поступления в федеральный бюджет составили 909,6 млрд. рублей (60%), или на 43,9% больше, чем в 2016 году, в консолидированные бюджеты субъектов Российской Федерации – 611,7 млрд. рублей (40%), или на 7,6% меньше, чем в 2016 году. Это очень важные данные, которые помогают нам понять, что государство стремится к большей централизации налоговых поступлений. Такой подход, безусловно, усиливает контроль над движениями денежных средств внутри страны, с другой стороны, это не может не привести к слишком сильной дифференциации доходов центра и периферии. Здесь так же внимательно нужно следить за дальнейшим перераспределением средств федерального бюджета.

На сегодняшний день акцизное налогообложение имеет тенденцию ежегодного повышения ставок или введения новых акцизов, самыми важными изменениями в 2017 г. стали увеличение ставок практически на все перечни алкогольной продукции, бензин и ДТ, и введение новых акцизов на электронные системы доставки никотина (электронные сигареты), жидкости для электронных сигарет с содержанием никотина и табак, предназначенный для употребления путем нагревания. Ставки акциза на эти товары составляют: электронные системы доставки никотина - 40 рублей за 1 штуку; жидкости для них - 10 рублей за 1 мл.; табак для потребления путем нагревания - 4 800 рублей за 1 кг. Однако не стоит не отметить понижение

акциза на моторные масла для двигателей. Здесь изменение составило с 6 000 до 5 400 рублей за 1 тонну.

На основе всего вышеизложенного можно сделать определённые выводы. Во- первых, акцизы являются существенной составляющей наполнения гос. бюджета, их доля ежегодно составляет не менее 9%. Во-вторых, наблюдая за тем, как государство внимательно следит за данным направлением налоговой политики, регулярно внося изменения, нельзя не заметить, что оно заинтересовано не только в традиционных акцизах, таких как акцизы на алкоголь и табак, но так же и в акцизах на новые продукты, появляющиеся на массовом рынке.

Акцизы имеют в России длинную историю и, по всей видимости, она закончится ещё не скоро. Перевес в сторону косвенных налогов, безусловно, говорит о кризисной экономике, но в то же время они дают государству стабильный финансовый фундамент. Если такая политика продолжится в ближайшие годы, то государству стоит крайне аккуратно подойти к вопросу о повышении ставок или внедрении новых акцизов, потому что повышение цен даже на товары массового потребления в итоге может привести к снижению спроса. Таким образом, необходимо найти баланс между максимально возможной налоговой ставкой и приемлемой конечной ценой того или иного продукта.

Также необходимо продолжать разрабатывать возможные пути освобождения предприятий от уплаты акцизов. Например, в 2017 г. изменились правила освобождения от уплаты акциза при продаже товаров за пределы РФ - появилась альтернатива банковской гарантии, а именно, договор поручительства, который может быть оформлен между налоговым органом и третьим лицом - не обязательно банком. Ранее экспортёры могли быть освобождены от уплаты акциза только на основе банковской гарантии, а это нововведение расширило их возможности. На наш взгляд, подобные меры помогут стимулировать стремление организаций работать «в белую» в рамках российского правового поля.

Использованные источники:

1. "Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018)

2. Боровко Людмила Викторовна Развитие функционального назначения акцизов в системе формирования косвенных налогов России // Kant. 2011. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-funktsionalnogo-naznacheniya-aktsizov-v-sisteme-formirovaniya-kosvennyh-nalogov-rossii (дата обращения: 02.11.2018).

3. Козаева О. Т., Сугарова И. В. Косвенные налоги в России и перспективы их развития // Пространство экономики. 2013. №3-3. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kosvennye-nalogi-v-rossii-i-perspektivy-ih-razvitiya (дата обращения: 02.11.2018).

4. Огородникова Е. П. Налоги – основной источник доходной части бюджета государства // Современная экономика: обеспечение продовольственной

безопасности сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия". – 2017 г. – с. 140-144.

УДК 339.565

Губарева Д.В
студентка 1 курса напр. «Международные отношения»
РУТ (МИИТ)
Россия, Москва
Научный руководитель: Самусев Н.С.
ассистент
РУТ (МИИТ)

ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНКАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ НА ТРАНСПОРТЕ

Аннотация: Глобальное информационное пространство занимает особую нишу в современном мире. Применение информационно-коммуникационных системы на транспорте значительно улучшает показатели экономической эффективности. Создание единого информационного поля на транспорте необходимо, как централизованного инструмента управления и принятия решений.

Ключевые слова: информационно-коммуникационные системы, интеллектуальные системы, цифровые технологии, сфера транспорта, ERP и WMS системы, ЭТРАН

Gubareva D.V.
1st year student, eg. «International relations»
Moscow State University of Railway Engineering (MIIT)
Russia, Moscow
Samusev N.S.
assistant
Moscow State University of Railway Engineering (MIIT)

INFORMATION AND KOMMUNIKACIONNYE (INTELLECTUAI SYSTEMS, DIGITAL TECHNOLOGY) TECHNOLOGY IN THE FIELD OF TRANSPORT

Abstract: The global information space occupies a special niche in the modern world. The use of digital technologies in the field of transport significantly improves economic efficiency. The creation of a single information field in transport is necessary as a centralized management and decision-making tool.

Keywords: intellectual systems, digital technologies, transport, ERP and WMS systems, ETRAN

«Как правило, наибольшего успеха добивается тот, кто располагает лучшей информацией»

Бенджамин Дизраэли.

Глобальное информационное пространство занимает особую нишу в современном мире. Компании развитых стран постоянно стремятся повысить уровень информатизации, для более эффективного функционирования единого экономического пространства. Основные социально-экономические аспекты жизни государства диктуют необходимость развивать информатизацию в сфере коммуникаций, поскольку данная инфраструктура имеет важнейшее значение в народном хозяйстве. [1].

Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденная распоряжением Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р, должна стать основой для развития системы государственного управления, экономики, бизнеса, социальной сферы, всего общества.

Президент РФ В.В.Путин в своем выступлении обозначил отраслевую повестку цифровой экономики: «Россия должна интегрировать цифровые технологии в транспорт и логистику, здравоохранение, государственное управление, энергетику»

Таким образом, потребность в оптимизации транспортных услуг открывает широкое поле для применения интеллектуальных транспортных систем.

В соответствии со стратегией развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 г. главной задачей является эффективное использование потенциальных ресурсов страны в сфере перевозок. Планируется, что к 2020 г. транспортные потоки, проходящие через территорию России будут составлять более 12 млн тонн, а уже к 2030 г - 100 млн тонн [2].

Основная задача транспорта - обеспечение движения товаропотока от места отправления к пункту назначения. Учитывая экономический аспект, возможность транспортировки колоссальных объемов грузов, дальность перевозок, сохранность груза и обеспечение безопасности перевозимого материального потока, ключевым видом транспорта, в сфере перевозок можно назвать железную дорогу (ЖД).

В таких условиях, актуальным остается поиск путей, направленных на оптимизацию процесса перевозок.

Учитывая возможность транспортировать разнообразный груз, транспортным компаниям важно привлечь инвестиции и передовые информационные технологии в развитие транспортной инфраструктуры.

При доставке груза значительное количество времени уходит на оформление транспортных накладных, заполнение таможенных деклараций, простой вагонов в пути следования в брошенных поездах, простой во время ремонта. В связи с этим время доставки груза увеличивается, что приводит к снижению экономической эффективности.

Возможность применения цифровых технологий может в корне изменить сложившуюся ситуацию.

К примеру, полная инвентаризация, складского хозяйства на пунктах технического обслуживания (ПТО), с последующей систематизацией с

помощью WMS-системы (Warehouse Management System), всех запасных частей, вполне может способствовать сокращению сроков простоя вагонов.

WMS – это программное обеспечение, являющееся цифровой информационной системой, предназначенное для повседневного управления процессами на складе и обеспечивающая автоматизацию управления бизнес-процессами работы профильного предприятия. WMS-системы призваны осуществлять автоматизированное управление объектом, включая: получение товара, контроль качества и количества товаров, размещение товаров в соответствии с условиями хранения, пополнение комплектовочных зон, резервирование товаров, комплектацию заказов, упаковку и отгрузку, подготовку сопроводительной документации и штрих-кодирование, ведение документооборота и взаимодействие с контрагентами, управление подъездными площадками, циклическую и (или) полную инвентаризацию, генерацию заданий сотрудникам и контроль загрузки персонала[3].

В настоящее время в РФ, ряд транспортных компаний, занимающихся перевозками уже имеют опыт использования информатизации в транспортном процессе, что значительно облегчает контроль над ним.

Примером подобной системы, наиболее широко применяемой сегодня, на российском рынке является программа 1С - разработчик платформы «1С: Предприятие 8» и модуля «1С: Управление Автотранспортом» (1С: УАТ). Существует несколько модификаций этой программы, предлагающих универсальное решение для транспортных организаций и обеспечивающих комплексную поддержку бизнес-процессов. В качестве примера конфигураций программы 1С, можно представить «1С: Предприятие 8. Управление автотранспортом Стандарт» и «1С: Предприятие 8. Управление автотранспортом Проф» - предназначенные для автоматизации управленческого и оперативного учета в автотранспортных предприятиях [4].

Многие транспортные компании сдают в аренду или субаренду подвижной состав. Основным документом передачи вагонов является договор аренды. Как правило, для оформления договора аренды специалист транспортной компании принимает заявку арендатора, рассчитывает стоимость и составляет договор аренды. Урегулирование взаимоотношений между арендодателем и арендатором занимает значительное количество времени и создание большого объёма по сути ненужных промежуточных документов. В таких условиях создается необходимость снижения издержек в операциях по документообороту, связанному с оказанием услуг аренды и эксплуатации объектов. Для разрешения подобных ситуаций незаменим электронный документооборот, осуществляемый с помощью программы «1С: Предприятие 8». В результате применения «1С: Предприятие 8» значительно уменьшается количество документов, сокращаются сроки заключения договоров и дополнительных соглашений, оптимизируется рабочий процесс специалиста компании, сокращаются сроки на подготовку и согласование документов.

Описанный пример, показывает необходимость программы «1С: Предприятие 8» в транспортной компании. [5].

Эффективная и слаженная работа организаций, занимающихся грузоперевозками в современных условиях невозможна без применения данный системы учета и складского управления.

В целях формирования развития единой информационной среды транспортного комплекса и снижению расходов на грузоперевозки в масштабах страны важно проводить обмен опытом применения «Интеллектуальных Транспортных Систем» (ИТС) между всеми участниками транспортного процесса.

Понятие ИТС объединяет в себе организацию дорожного движения, цифровой сервис и обеспечение безопасности для всех участников транспортного процесса. [6].

ИТС позволяют осуществлять контроль и управление в режиме реального времени над информацией:

- о локации подвижного состава;
- о состоянии вагона (рабочий, нерабочий парк);
- информацию о деталях, находящихся под вагоном;
-о погрузочно-разгрузочной информации;
- о взаиморасчетах с вагоноремонтными предприятиями через электронный документооборот.

Подавляющее большинство операций и документооборота во многих транспортных компаниях осуществляется с помощью интеллектуальных цифровых систем, обеспечивающих общую модель данных и процессов для всех сфер деятельности предприятия.

Такую организационную систему, призванную организовать стратегию интеграции производства и операций, управления трудовыми ресурсами, финансового менеджмента и управления активами, ориентированную на непрерывную балансировку и оптимизацию ресурсов предприятия посредством специализированного интегрированного пакета прикладного программного обеспечения называют ERP (Enterprise Resource Planning - планирование ресурсов предприятия). ERP- система широко используется в компаниях: «ПГК», АО «ФГК», ООО «СГ-Транс», ПАО «Трансконтейнер», ООО «РТС», ООО «ГК «Новотранс» и др. [7].

Учитывая, что деятельность транспортных предприятий всегда отличает необходимость в постоянной координации сложных процессов, без использования информационных систем, функционирование невозможно. Два слагаемых эффективности в логистике – оптимизация издержек и увеличение скорости выполнения операций - зависят от взаимодействия множества специалистов разных подразделений – начиная от бухгалтерии и финансового отдела, заканчивая технической, диспетчерской и клиентской службами. Обеспечение их слаженной работы требует от руководства постоянного контроля и быстрого принятия управленческих решений, в связи с чем ERP, становится незаменима.

Основной задачей транспортной компании – оператора, при перевозе грузов является предоставление вагонов с одной станции на другую.

После создания документа на перевозку, оператор должен подписать документ средствами электронно-цифровой подписи (ЭЦП).

Следующим этапом является отслеживание выполнения плана перевозок. В решении этой управленческой задачи, также применяются цифровые технологии, что помогает руководству контролировать основную деятельность компании, а именно выполнение подачи вагонов под погрузку для клиентов.

На протяжении всего процесса грузоперевозки посредством Автоматизированной Системы Оперативного Управления Перевозками (АСОУП) можно получить справку о натурном листе поезда, который содержит информацию о вагонах, включённых в поезд, справку о дислокации вагона запросом на конкретную дорогу, справку о техническом состоянии вагона, справку о техническом паспорте вагона, справку о последних ремонтах вагонов, справку о деталях вагонов. Что также доказывает эффективность оптимизации рабочего процесса с помощью цифровых технологий на транспорте.

Занесение вышеперечисленных операций в базу данных может отличаться от реальных действий с вагоном. О вагонах может быть подана заведомо ложная информация или информация может скрываться. [8].

Так известен случай, когда вагон случайно спустили с горки (метод сортировки вагонов на станции, когда вагон катиться под уклоном, а сотрудник переводит стрелку в нужном направлении) и от удара о другой вагон, он частично развалился. Остатки вагона были поставлены в ремонтное депо. Станция не сообщила о происшествии. Собственник вагона получил информацию, что вагон дошёл до станции.

Данный случай свидетельствуют, о том, что записанная информация, может расходиться с действительностью. Поэтому для управления контейнерными перевозками на железнодорожном транспорте используют систему ДИСКОН. Трёхуровневая система ДИСКОН обеспечивает полный контроль за дислокацией, верным отражением операций выполняемых с контейнером, и его состоянием.

Важным аспектом в деятельности транспортных компаний является расчет грузоперевозок.

Тарифы за перевозку рассчитываются по тарифному руководству РЖД. Тарифы, взимаемые Российскими Железными Дорогами за перевозку в зависимости от направления можно посчитать в программном обеспечении «ЭТРАН» (Электронная Транспортная Накладная), а затем подписывают средствами ЭЦП [9].

Особенностью работы с накладными в «ЭТРАН» является то, что накладные в «ЭТРАН» видят только непосредственные участники перевозки, а именно, грузоотправитель, грузополучатель, плательщик тарифа, собственник и арендатор по данным ОАО «РЖД». То есть если

вагон сдан в субаренду, то для оформления вагона в «ЭТРАН» необходимо, доверенность от собственника или арендатора вагона. При этом, учитывая наличии доверенности, накладные, в которых доверенная организация не является участником перевозки, не видит данных в «ЭТРАН» или может видеть платно.

Разработчиком «ЭТРАН» является компания «Intellex» по заказу ОАО «РЖД». [9].

Процесс перевозки вагонов за границей происходит аналогичным образом, как и в России, однако часто возможна ситуация, что из-за границы поступает информация с ошибками. За границей бывают случаи угона вагонов, когда грузополучатели начинают неправомерно адресовывать вагоны под другие перевозки без согласования собственника.

Тем не менее данные с этих дорог также поступают в главный вычислительный центр (ГВЦ).

Вагоны могут двигаться по железным дорогам других государств, например, Китай, Монголия, Финляндия, Польша, Чехия, где нет вычислительных центров (ВЦ). Однако, существуют организации, которые могут поставлять данные о дислокации вагонов на этих дорогах. [10].

Если вагон едет за границу, где нет вычислительных центров, например, Китай, Монголия, Финляндия, то вагон по накладной едет до станции пограничного перехода (экспортные станции). В нашей стране аналогичная ситуация на Якутской ЖД, за станцией Сывдарма и за станцией Томмот [11].

ГВЦ и ВЦ дорог предоставляют информацию о вагонах. Поэтому частные организации могут договариваться на покупку информации и перепродавать её перевозчикам.

Информация в ОАО РЖД, ГВЦ и ВЦ дорог хранится в различных базах. Из-за этого возможны случаи ошибок, когда из источника приходят некорректные и противоречивые данные.

Один из форматов передаваемых данных дислокации – «ГВЦ152». «ГВЦ152» формат из цифр, в котором содержится дислокация вагона: номер вагона, код станции операции, код дороги операции, дата операции, код вагонной операции, код станции отправления, код станции назначения, код груза вес в тоннах, индекс поезда, номер поезда, код грузополучателя [12].

ОАО РЖД создает структуру «Цифровая железная дорога». Проект призван обеспечить кибербезопастность, увеличить качество технологических услуг, систематизировать информацию о всех сферах деятельность ОАО РЖД [13]. Для грузовых перевозок ОАО РЖД разработана программа, которую можно сравнить с сервисом Uber. Заказ и оплата перевозки в подвижном составе различных собственников, услуг по погрузке-разгрузке, складского хранения из любой точки с доступом к интернету.

Подобные схемы использования ERP и WMS систем на примере транспортных компаний в нашей стране доказывает невозможность

функционирования предприятий без цифровых коммуникационных систем, которые позволяют поднять процесс управления на качественно более высокий уровень и способствуют развитию бизнеса.

Однако, по - прежнему, остаются актуальными некоторые нерешенные проблемы.

Задачу повышения эффективности работы транспортных предприятий можно и нужно решать за счет оптимизации главных затратных статей – таких как расходы на топливо, запчасти, проведение плановых и внеплановых ремонтов, страхование и др. Современные технологии предлагают множество инструментов, которые, так или иначе, способствуют улучшению отдельных показателей работы, основными из них являются информационные системы.

Выводы

Таким образом, создание единого информационного поля на транспорте как централизованного инструмента управления и принятия решений необходимо для экономической эффективности. Обеспечение организаций квалифицированными кадрами необходимо для применения интеллектуальных систем на транспорте.

Учитывая колоссальную территорию нашей страны важно равномерно развивать транспортную инфраструктуру, а вместе с ней и информационно-коммуникационные системы. Все эти мероприятия позволят повысить экономическую эффективность грузоперевозок.

Использованые источники:

1. Поваров Г.В., Селезнева А.В. Роль транспорта в экономике России. Транспортное дело России. 2015. № 6. С. 286-287.
2. Стратегия развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030г. Утв. распоряжением Правительства РФ от 17 июня 2008 г. №877-р
3. Николаева Т. И. Инновационные технологии складской логистики: отечественный и зарубежный опыт Ответственные за выпуск. – 2017. – С. 93.
4. Тимохин А. В. Автоматизация бизнес-процессов системы контроллинга на транспортном предприятии //Транспортное дело России. – 2015. – №. 3.
5. Еремина И. и др. Эффективность управления документами аренды транспортных средств средствами" 1С: Предприятие 8.3" //Наука и современность. 2015. 2 С. 65-71.
6. Маркелов В. М., Соловьев И. В., Цветков В. Я. Интеллектуальные транспортные системы как инструмент управления //Государственный советник. – 2014. – №. 3 (7).
7. Трофимов В. и др. Информационные технологии в экономике и управлении в 2 ч. Часть 2 3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата. – Litres, 2018.
8. Транспорт России [Электронный ресурс] - Режим доступа - http://transport-book.ru/zheleznodorozhnyiy-transport/ prigorodnye-perevozki-bezybytochnost-mif-ili-realnost.htm (дата обращения: 08.02.2018).

9. Орлов А. Ю. РАЗРАБОТКА ПРОГРАММНОГО КОМПЛЕКСА ДЛЯ ИНТЕГРАЦИИ ERP-СИСТЕМЫ MS DYNAMICS AX С ПРОГРАММОЙ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА ЭТРАН Информационные системы и технологии в образовании, науке и бизнесе (ИСиТ-2014). – 2014. – С. 236-237.
10. Шобель А. Напольные системы мониторинга подвижного состава //Українські залізниці. – 2015. – №. 1-2. – С. 49-55.
11. Турлаев Р. С. Развитие единой региональной транспортно-логистической информационной системы Челябинской области //Интернет-журнал Науковедение. – 2016. – Т. 8. – №. 4 (35).
12. Галиева Д. С. ИЗ ИСТОРИИ МОДЕРНИЗАЦИИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА РОССИИ НА РУБЕЖЕ XX–XXI вв //Новый исторический вестник. – 2014. – №. 40.
13. Ганченко О.И., Телушкина Е.К. Организационно-методический подход к повышению эффективности организации управления транспортно-технологическим комплексом по уборке и утилизации снега в крупных городах // Вестник Московского автомобильнодорожного государственного технического университета (МАДИ). 2015. № 1 (40). С. 74-81.

УДК 631.5

Губьянова О.М.
студентка
5 курс, факультет математики и естественных наук
Казанский федеральный университет
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Халикова Фидалия Дамировна,
Доцент, к.п.н. КФУ, г. Казань

РАЗВИТИЕ АНАЛИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ НА УРОКАХ ХИМИИ С ПОМОЩЬЮ ЭЛЕМЕНТОВ ИГРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация. В статье рассматривается применение дидактических игр, которые способствуют развитию аналитического мышления на уроках химии. Одними из направлений повышения эффективности образовательного процесса и активизации существующих форм обучения являются элементы игровых технологий. Их использование позволит педагогу создать такие условия восприятия учебного материала, в которых будут задействованы и заинтересованы все учащиеся. Игры позволят им заинтересоваться содержанием учебной дисциплины объединиться в группы и, в таком виде, более эффективно находить решения на поставленные учителем задачи, установить крепкие межличностные отношения и проявить свои знания и умения. Кроме того, дидактические игры помогут учителю химии решать основные задачи урока.

Ключевые слова: дидактическая игра, игровая технология, учащиеся школы, аналитическое мышление, анализ.

GubyanovaO.M.
student
5th course, Faculty of Mathematics and Natural Sciences
Kazan Federal University
Russia, Kazan
Scientific director:Halikova.F.D.
Assistant Professor

THE SOLUTION OF THE BASIC DIDACTIC TASKS OF CHEMISTRY USING ELEMENTS OF GAMES

Annotation. The article deals with the use of didactic games in solving the basic problems of chemistry lesson. One of the directions of increasing the efficiency of the educational process and the activation of the existing forms of training are the elements of game technologies. Their use will allow the teacher to create such conditions of perception of educational material in which all students will be involved and interested. Games will allow them to become interested in the content of the discipline to unite in groups and, in this form, more effectively find solutions to the tasks set by the teacher, establish strong interpersonal relationships and show their knowledge and skills. In addition, educational games can help the teacher to decide the main objectives of the lesson.

Keywords: didacticgame, gametechnologies, school student, analytical thinking, analysis.

В настоящее время важным требованием к учебной деятельности является развитие аналитического мышления как фактора адаптации к новым условиям жизнедеятельности.

Возможности учебной дисциплины «Химия» в развитии аналитического мышления заключаются в сущностном понимании информационных ресурсов, их интерпретации, оптимизации усвоения объема информационных ресурсов и их анализе, обогащении и развитии информационных ресурсов, управлении информацией на основании аналитической деятельности в отношении объектов, которые способствуют развитию аналитического мышления [8, 178-179].

Аналитическое мышление - это способность человека к использованию логики при анализе информации и принятии решений. С практической точки зрения аналитическое мышление - это: разбиение информации на отдельные составляющие, всесторонний анализ этих составляющих, а также начальной информации в целом, восстановление недостающей информации посредством логических выводов и умозаключений, если это задача, то на основе предыдущих шагов необходимо наметить несколько вариантов ее решения, далее нужно проанализировать каждый вариант в отдельности, объективно оценив все его плюсы и минусы, в итоге необходимо выбрать самый оптимальный вариант [8, 13-14].

Формирование аналитического мышления необходимо для быстрого определения «главного» и «второстепенного», решения сложных бытовых,

жизненных и профессиональных задач и проблемных ситуаций, поиска преимуществ и недостатков в происходящих ситуациях, выявления возможностей и ограничении, анализа полученного опыта, создания обоснованных заключений и выводов, принятия решений, которые основаны на статистике, планирования работы и деятельности, на основании реальных целей и задач, грамотного разделения процесса достижения целей на этапы.

Развитие аналитического мышления является достаточно важным вопросом, поскольку аналитические навыки необходимы каждому человеку, для того чтобы наилучшим образом понимать, запоминать и усваивать информационные сведения, осуществлять определенные выводы и принимать соответствующие решения [7,22-24].

В процессе разработки технологии развития аналитических умений в различных классах определяется конкретный перечень методов, средств и приемов деятельности по развитию аналитических умений, применение которых дает возможность достичь оптимального результата.

К таким технологиям относят технологии игрового обучения, а как приемы – дидактические игры. Игровые педагогические технологии представляют собой обширную группу методов и приемов, которые организуют педагогический процесс. По определению, игра - это вид деятельности в условиях ситуаций, направленных на воссоздание и усвоение общественного опыта, в котором складывается и совершенствуется самоуправление поведением [5, 84-91]. Главным отличием педагогических игр от обычных игр является наличие четкой цели обучения и результат поставленной задачи, а главное игровые технологии характеризуются познавательной направленностью [6, 40-50].

Игровые методы в преподавании химии применяются с дореволюционных времен. С конца 20-х - начала 30-х гг. в практике обучения химии получили распространение викторины, которые развивают кругозор учащихся [2, 65-67]. В 50-60 гг. появляются химические игры в слова, опыты - загадки, химические сказки, рассказы-задачи и т.п.

В практике обучения химии игровые технологии используются давно как средство организации урочной и внеклассной работ по предмету. Исходя из вышесказанного, во время прохождения педагогической (производственной) практики в IT лицее КФУ г.Казань, был разработан урок по теме «Железо и его соединения» для лицеистов 9-ых классов.

Его использование позволило организовать активную учебно-познавательную деятельность, разнообразить учебные приемы, оживить учебный процесс, повысить уровень наглядности в ходе обучения, внести элементы занимательности, провести его при повышенном эмоциональном состоянии.

Гипотеза проверки была следующей – использование элементов игровых технологий на уроках химии способствует развитию аналитического мышления и более успешному усвоению знаний учащимися.

Разработанный урок был разделен на 2 блока. В первой части проводилась игра «Кто хочет стать химиком», с целью закрепления темы «Железо и его соединения», а вторая часть посвящена экспериментальным заданиям по данной теме.

Эксперимент по реализации дидактической игры для развития аналитического мышления проходил среди двух классов: в одном классе («9А») при закреплении темы «Железо и его основания» использовалась дидактическая игра, а во втором классе («9Б») урок проходил без использования интерактивных методов.

После наблюдения, можно сказать, что в 9 «А» классе, в котором использовалась игровая технология, учащиеся лучше справились с заданиями в отличие от 9 «Б» класса. Полученный результат позволяет сделать вывод о том, что к положительным сторонам использования игровых технологий относятся: улучшение уровня усвоения и понимания нового материала, увеличение уровня заинтересованности учащихся к урокам, повышение уровня наглядности и улучшение качества образования.

При этом также отмечено, что при использовании дидактических игр в процессе обучения важное значение имеет грамотное и четкое изложение предоставляемого материала и метод его использования на разных этапах урока.

В связи с вышесказанном, можно сделать вывод, что педагогическая игра в отличие от других игр имеет существенное различие – это четко поставленная цель обучения и соответствующие ей результаты, которые характеризуются учебно-познавательной направленностью. Именно использование игр на уроках позволяет создать такие условия, в которых будут участвовать все дети. Такая форма организации урока позволит учащимся заниматься активной деятельностью, когда они будут работать в группах и искать решения многих поставленных учителем задач. Методы игровой формы позволяют детям совместно решать задачи, общаться и устанавливать более крепкие межличностные отношения, проявить свои знания и умения.

Использованные источники:

1. Алиева Г.М. Технология игры в процессе обучения младших школьников мир науки, культуры, образования / Г.М. Алиева - Мир науки, культуры, образования – 2015. - №3. – С. 17-18.
2. Асылбекова Г.Т. Игровые формы обучения как средство активизации познавательной деятельности на уроках химии // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 8-1. – С. 65-67.
4. Давыденко Л.В. Проведение уроков на основе системно–деятельностного подхода согласно требованиям ФГОС. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://interactive-plus.ru/e-articles/study-4/study-4-3092.pdf
5. Кукушин В.С. Педагогические технологии: Учебное пособие для педвузов / В.С. Кукушин – М.: Серия «Педагогическое образование», 2007. – С. 84 – 91.

6. Селевко Г.К. Педагогические технологии на основе активизации, интенсификации и эффективности управления УВП /Г.К. Селевко. – М.: НИИ школьных технологий. - 2005. – С. 40 – 50.
7.Халикова Ф.Д. О способах формирования осознанной мотивации к изучению химии /Ф.Д. Халикова //Химия в школе. -2018. -№9. -С.22-24. Из списка ВАК.
8.Щедровицкий Г.П. Мышление. Понимание. Рефлексия / Г.П. Щедровицкий. - М.: СПб.: Питер, 2014. - 800 с.

УДК 630*5

Гудина А.Г.
аспирант, специальность 06.03.02 «Лесоведение, лесоводство, лесоустройство и лесная таксация»
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова»
г. Архангельск, Российская Федерация

ОРГАНИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЮ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПОЖАРА НА ТЕРРИТОРИИ СИЙСКОГО ЛЕСОПАРКА АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ХОЛМОГОРСКОГО РАЙОНА

Аннотация: В статье рассматриваются некоторые профилактические мероприятия по предупреждению возникновения лесного пожара на территории Сийского лесопарка, а также приведены примеры комплектации лесного участка рекреационными зонами и кострищами, которые нашли практическое применение. В данной статье также рассмотрены рекомендации по улучшению мероприятий по пожарной безопасности, которые приводятся в соответствии с законодательством Российской Федерации.
Ключевые слова: Сийский лесопарк, профилактика, маршрут патрулирования.

Организация тушения лесных пожаров, как показывает опыт, в борьбе с лесными пожарами большое значение имеет фактор времени. От обнаружения лесного пожара до принятия решения по его ликвидации должно затрачиваться минимальное время. При этом важнейшей задачей является организация и подготовка сил и средств пожаротушения. При направлении для тушения пожаров необходимых сил и средств необходимо учитывать возможную силу и скорость распространения пожара и степень пожарной опасности. При тушении крупных пожаров необходимо максимально использовать уже имеющиеся в лесу рубежи и преграды, а также учитывать различную горимость окружающих пожар участков, оперативно маневрировать силами и средствами, сосредоточивая их в

первую очередь на умело выбранных «ключевых позициях», отрезая огню путь в наиболее опасные в пожарном отношении и ценные насаждения.
При необходимости к тушению лесных пожаров привлекаются подразделения Главного управления министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий по Архангельской области. Для координации действий всех структур с целью обеспечения охраны лесов от пожаров и оперативной организации мероприятий по их тушению Министерство природных ресурсов и лесопромышленного комплекса обязано в течение пожароопасного сезона обеспечить:
- организацию профилактических противопожарных работ;
- тушение лесных пожаров на землях лесного фонда на территории Архангельской области за счет субвенций из федерального бюджета и других источников финансирования;
- координацию действий всех организаций, участвующих в пожаротушении;
- выявление и привлечение к установленной законом ответственности лиц, виновных в возникновении лесных пожаров и нарушении Правил пожарной безопасности в лесах (в пределах своей компетенции);
- разработать проект порядка ограничения пребывания граждан в лесу
- контроль за укомплектованностью противопожарной техникой и материальными ресурсами противопожарных формирований лесопользователей.
Главному управлению МЧС по Архангельской области рекомендовано совместно с агентством государственной противопожарной службы и гражданской защиты Архангельской области и органами местного самоуправления муниципальных образований Архангельской области:
- организовать разъяснительную работу с населением по вопросам готовности к действиям при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций, связанных с лесными пожарами;
- обеспечить противопожарную охрану населенных пунктов, расположенных в непосредственной близости к лесным массивам.[5]
В офисе лесопарка (п. Емецк) организуется штаб противопожарной службы, куда стекается вся оперативная информация. Здесь должны постоянно находиться дежурные из числа работников лесничества, в задачи которых входит: прием донесений и их регистрация; оперативное руководство средствами и подразделениями пожаротушения; связь с руководством лесничества, органами исполнительной власти и предприятиями.[3]
Касаемо пожарной профилактики согласно вышедшему «Положению об организации и осуществлении работы по профилактике пожаров работниками подразделений противопожарной службы Архангельской области» утвержденное распоряжением агентства Архангельской области от «14» апреля 2015 года № 33р обязанности возлагаются на начальника пожарной части субъекта и на инспекторов Отдела надзорной деятельности г. Архангельска и Архангельской области и частично на лесничества, что

создает значительные сложности в осуществлении контроля за территорией поскольку существуют нестыковки в планировании деятельности и составлении документации, поскольку проверяется не лесной фонд а жилой сектор территории поселений, что противоречит законодательству в области защиты частной собственности в части 3 статьи 55 Конституции РФ [4].

Сийский заказник — государственный природный заказник федерального подчинения в Холмогорском районе Архангельской области, в районе села Емецк.

Сийский лесопарк является экологически и культурно важным объектом, главной целью которого является сохранение, восстановление ценных растений и животных. Помимо этого Сийский лесопарк является местом поломничества и отдыха людей, поскольку на его территории расположен памятник старины Сийский мужской монастырь. В связи с этим особое внимание следует уделить сохранению леса обращая внимание в первую очередь на профилактические мероприятия, такие как комплектация объекта первичными средствами пожаротушения и проведению пропаганды, а также устройству мест рекреации и регулирование посещаемости лесов населением. Для осуществления осмотра территории лесопарка в основном применяются пешие маршруты, что значительно затрудняет своевременное обнаружение пожара.[1]

Патрулирование территории в пожароопасный период производится силами сотрудников Емецкого лесничества и Сийского лесопарка. В качестве дополнительных мероприятий допустимо организовывать патрулирование территории лесопарка силами добровольной пожарной дружины в часы наибольшей пожарной активности (пятница и суббота с 12 ч. 00 мин. до 18 ч. 00 мин.).

На сегодняшний день организация профилактических мероприятий на территории лесопарка отсутствует, поэтому в проект лесопожарного устройства лесного участка предлагается установка указателей, аншлагов, урн и устройство мест для курения в расчете на каждые 5 км. [3]

Профилактическое устройство лесного участка представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Профилактическое устройство лесопарка

№ п/п	Наименования оборудования	Квартал	Количество, шт.
1	Панно	4,15,21	3
2	Аншлаг	4,15,21,22,23,26,75,80	8
3	Место отдыха без кострища (скамья)	10,31,64	3
4	Места для курения (урна, указатель)	10,31,64	3
5	Место отдыха с кострищем 1 типа: Кострище - Теневой навес - Урна для мусора	15,22,49,81	4
6	2 типа: Кострище стол со скамьями	48,51,23	3
7	Противопожарные водоемы	81-оз. Кязьмеш, 65-оз. Удельное, 51-оз. Лобское, 9-оз. Дорофеевское, 48 –	6

		оз. Долгое	
8	Минерализованные полосы	2, 3, 8, 9, 10, 20, 21, 47, 48, 50,51,61,62,64,65	7

Основное количество указанного инвентаря и кострищ устанавливается в основном вдоль автомобильных дорог и в расположенных на данной территории поселках и представлено на рисунке 1. Также основные места отдыха с кострищами первого и второго типа располагаются на берегах озер вдоль автомобильных дорог, поскольку в данных местах сосредоточены основные места отдыха людей в летнее время и основные остановки для рыболовов и автомобилистов, поэтому данные участки являются наиболее пожароопасными.[4]

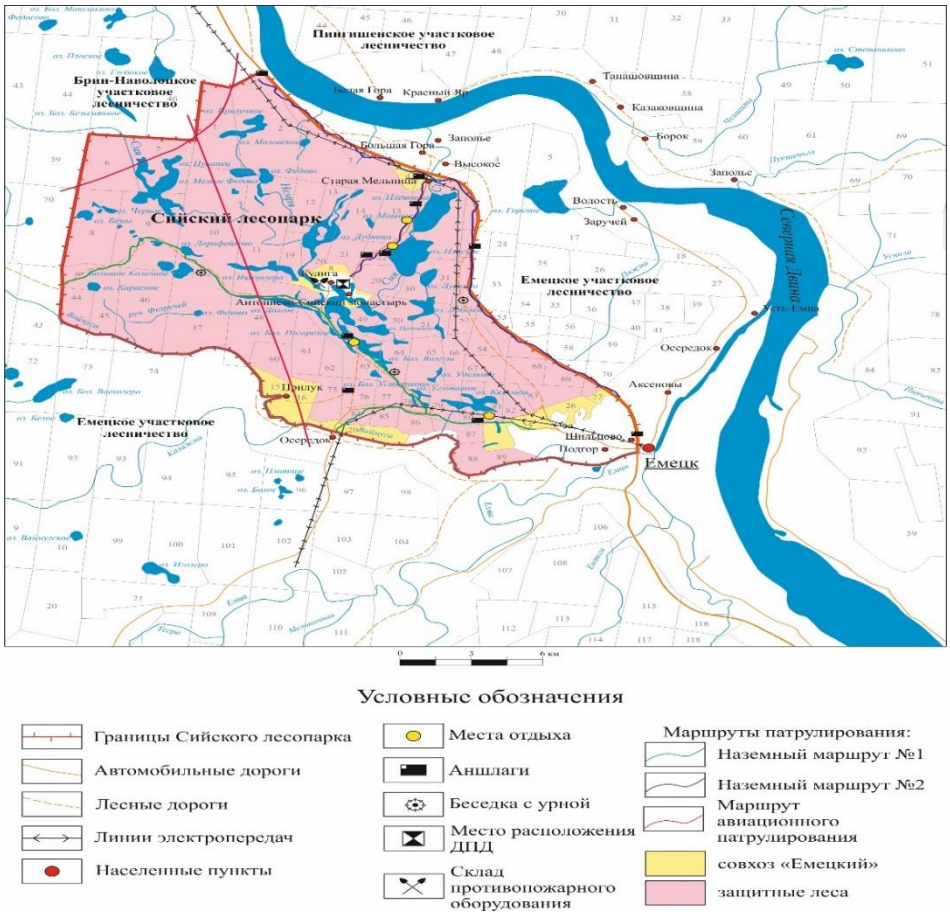


Рис. 1 Карта-схема лесопожарного устройства лесов с обозначением мест отдыха

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Согласно статистике, почти 97% лесных пожаров носят рукотворный характер, и, по оценкам специалистов лесного хозяйства, основной причиной этих пожаров является так называемый опал прошлогодних трав и связанная с ним халатность при обращении с огнем. Именно из-за человеческого фактора переломить ситуацию с лесными пожарами пока не удается.

Организационные проблемы связаны прежде всего с предупреждением лесных пожаров. Хорошо известно, что вовремя обнаруженный очаг возгорания может быть легко ликвидирован подручными средствами. Если этого не произошло и огню удалось распространиться на достаточно большую территорию, справиться с пожаром будет гораздо сложнее. Следовательно, ликвидация лесных пожаров должна быть направлена в первую очередь на организацию эффективной разведки очагов возгорания с использованием космических, авиационных и наземных технических средств.

К числу основных невозможности быстрого обнаружения лесных пожаров, кроме несвоевременного принятия мер по ликвидации возникших возгораний, следует отнести также крайне неудовлетворительное техническое оснащение лесопожарных формирований пожарной охраны наземными, мобильными средствами, адекватными складывающейся оперативной обстановке.

По состоянию на 2017 год, потребность лесной службы в мобильной пожарной технике (с учетом списания) составляла (данные округленные):

- лесопатрульные машины — 2120 шт.;
- лесные пожарные автоцистерны — 1000 шт.;
- тракторы и агрегаты лесопожарные — 2100 шт.;
- вездеходы лесопожарные —1860 шт.

Исходя из представленных данных следует сделать вывод, что техническое оснащение является недостаточным.

Тушение пожаров в лесах носит сезонный характер. Это значит, что почти 6 месяцев в году техника простаивает. Можно считать, что финансовые ресурсы, выделяемые государством, используются недостаточно рационально. Также ключевым показателем является дороговизна современного оборудования и недостаточное выделение материальных средств на ее закупку.

В качестве рекомендаций по применению предлагается привлекать данную технику на период пожароопасного сезона по договору аренды, что значительно сократит материальные затраты на ее закупку и позволит успешно ликвидировать лесной пожар.

Патрулирование лесов производится по маршрутам, установленным (запланированным) с учетом классов пожарной опасности по погодным условиям, а также факторов, оказывающих влияние на возможность возникновения лесных пожаров применительно к территории лесопарка. [4,6]

Основные маршруты пешего патрулирования представлены в таблице 2.

Таблица 2 - Основные маршруты патрулирования

№	Организация осуществляющая патрулирование лесов	Вид патрулирования наземное авиационное	Территория на которой осуществляется патрулирование лесничество, квартал	Период патрулирования частота и время проведения	Лицо ответственное за осуществление мероприятий
1	ГАУ АО «ЕЛЦ»	Авиационное	Квартал 1,6,7 все выдела-авиационная зона	В течение опасного сезона в зависимости от КПО по условиям погоды	Директор ГАУ АО «ЕЛЦ»
		Наземное	Кв.2ч,3ч,4ч,8,9,10,11,12,13,14,15,16ч,19,20,21,22,23ч,28,29,30,31,32ч,33ч,44,45ч,46ч,47ч,48ч,49,50,51,52,53,54ч,55ч,57ч,58ч,60,61,62,63,64,65,66,67,68,69ч,70ч75ч,76,77,78,79,80,81,82,83,84,85,86,87,88,89-наземная 15,16,20,25,26,27,8,4,6-наземная		

Согласно указанным маршрутам патрулирования можно сделать вывод, что исключительно наземными методами патрулирования невозможно покрыть всю территорию лесопарка, поэтому в будущем необходимо применять более современные методы, такие как патрулирование беспилотными летательными аппаратами. Однако, данный метод требует больших затрат и технологии не достаточно развиты, чтобы обеспечить длительное время патрулирования без затраты дополнительных ресурсов.

A. G. Gudina
postgraduate student, specialty 06.03.02 "silviculture, forestry, forest management and forest inventory"
Federal STATE Autonomous educational institution "Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov"

ORGANIZATION OF MEASURES FOR PREVENTION OF FIRE ON THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FOREST ARKHANGELSK REGION, KHOLMOGORSKIY DISTRICT

Abstract: The article deals with some preventive measures to prevent the occurrence of forest fire in the territory of the Siysky forest Park, as well as examples of the complete set of the forest area with recreational zones and bonfires, which have found practical application. This article also discusses recommendations for improving fire safety measures, which are given in accordance with the legislation of the Russian Federation.

Keywords: Russian forest, preventive maintenance, route patrol

Использованные источники:

1. Положение о государственном природном заказнике федерального значения «Сийский» – Приложение №5 к приказу Минсельхоза от 15.11.2001 г. № 1033) [1]

2. Правила пожарной безопасности в лесах (утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 30 июня 2007 года N 417) офиц. текст. М.: - Центр Трансстройиздат, 2007 [2]
3. Правила противопожарного режима в РФ (утв. Постановлением Правительства РФ N 390 от 25.04.2012) офиц. текст. М.: - Правительство Российской Федерации, 2012 [3]
4. Российская Федерация. Об определении количества лесничеств и лесопарков на территории Архангельской области и установлении их границ. Приказ Рослесхоза от 03.09.2008г №240. [4]
5. Российская Федерация. Положение об организации и осуществлении работы по профилактике пожаров работниками подразделений противопожарной службы Архангельской области утвержденное распоряжением агентства Архангельской области от 14 апреля 2015 г. № 33р. [5]
6. Областной закон от 20.09.2005 года № 86-5-ОЗ «О пожарной безопасности в Архангельской области»
7. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ: офиц. текст. М.: - Собрание законодательства РФ № 50 2006 Российская газета № 277, 2006 [6]
8. Российская Федерация. Приказ Рослесхоза от 10.06.2011 № 223. Об утверждении Правил использования лесов для строительства, реконструкции, эксплуатации линейных объектов.
9. Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: офиц. текст. М.: - Собрание законодательства РФ № 35, 1994

УДК 338.1

Гулягова П.О.
студент магистратуры
1 курс, направление «Экономика»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Данилова Н.П.
студент магистратуры
1 курс, направление «Экономика»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Пожидаев С.Е.
студент магистратуры
1 курс, направление «Экономика»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Научный руководитель: Фахретдинова Г.Р.
кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономическая теория»

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Статья посвящена анализу инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан. В статье рассмотрены законодательство Республики Башкортостан в части развития инвестиционной деятельности в республике и основные меры, принимаемые в целях поиска и привлечения инвесторов, готовых способствовать развитию республики. Рассмотрены структуры, способствующие развитию инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан. Подведены итоги о текущем уровне инвестиционной привлекательности Республики Башкортостан и о потенциале региона.

Ключевые слова: развитие региона, инвестиционная деятельность, государственная поддержка, поиск и привлечение инвесторов, венчурные фонды

Annotation: The article is devoted to the analysis of investment activity in the Republic of Bashkortostan. The article considers the legislation of the Republic of Bashkortostan regarding the development of investment activities in the republic and the main measures taken in order to find and attract investors who are ready to contribute to the development of the republic. In this article considered structures that contribute to the development of investment activities in the Republic of Bashkortostan. The results of the current level of investment attractiveness of the Republic of Bashkortostan and the potential of the region were summed up.

Key words: regional development, investment activities, government support, search and attraction of investors, venture funds

В настоящее время в сфере экономики широко обсуждаются вопросы поддержки малого и среднего бизнеса. Довольно часто в средствах массовой информации высказываются мнения о крайне низком уровне поддержки либо вовсе отсутствии какой-либо поддержки малого и среднего бизнеса.

Однако трудно согласиться с мнениями об отсутствии государственной поддержки малого и среднего бизнеса в России. Вместе с тем, к сожалению, стоит признать существование недостатков оказываемой малому и среднему бизнесу поддержки и необходимость проведения мероприятий, направленных на улучшение уровня такой поддержки.

Инструменты российского венчурного рынка на данный момент не занимают значимой доли в портфелях частных инвесторов, и после замедления темпов экономического развития в 2014 году российский рынок стабилизировался на относительно невысоких отметках.

Объем венчурного рынка в Российской Федерации несопоставим с показателями государств-лидеров в Мире, и составляет всего около 0,01% от ВВП (данные OECD за 2015 год, Entrepreneurship at Glance 2016, РАВИ за 2016 год), что сопоставимо с уровнем таких европейских государств как Испания и Словакия, и многократно уступает таким развитым странам как США, Китай, Германия, Франция [5].

Между тем, по данным аналитиков Dow Jones Venture Source и Wall Street Journal, ещё 10 лет назад суммарная доля России на мировом рынке венчурных инвестиций составляла 0,3%. Теперь же она поднялась до 8,5%, что является очень неплохим показателем, учитывая особенности развития инвестиционной деятельности в России [5].

Анализ существующих и реализуемых механизмов поддержки предпринимателей в нашей стране позволяет сделать вывод, что в России слабо развиты венчурные фонды, а также система грантов и льгот, что, в конечном счете, напрямую сказывается на инвестиционной привлекательности страны и ее регионов.

В этой связи одной из основных направлений деятельности федеральных, региональных и муниципальных органов власти является создание условий для привлечения инвесторов.

Так, в России созданы региональные корпорации развития (РКР). Основными направлениями деятельности РКР являются поиск и привлечение инвесторов, заинтересованных в развитии конкретного региона, а также сопровождение и координация инвестиционных проектов, важных для развития территории.

В Республике Башкортостан создано АО «Корпорация развития Республики Башкортостан», главное назначение которого – оказание услуг инвесторам, заинтересованным в открытии и ведении бизнеса на территории республики. В частности, данная корпорация предоставляет консалтинговые услуги по разработке бизнес-планов, услуги по сопровождению инвестиционных проектов, информационно-организационные услуги, услуги в отрасли кооперативного управления и другие услуги [3].

Также в Республике Башкортостан Указом Президента РБ N УП-4 от 19 января 2012 года (с изменениями от 28 марта 2018 года) создан Общественный совет по улучшению инвестиционного климата и развитию экспорта при Главе Республики Башкортостан. Цель его создания заключается в обеспечении взаимодействия представителей общественных, научных, деловых кругов и государственных органов по разработке рекомендаций по улучшению инвестиционного климата, развитию конкуренции и экспорта, повышению производительности труда и поддержке занятости, а также в целях проведения общественной экспертизы инициатив и мер по развитию инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан.

В соответствии с Законом Республики Башкортостан от 24.12.2010 № 339-з «Об инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан, осуществляемой в форме капитальных вложений» инвесторам на территории республики предоставляются преимущества, указанные в таблице 1 [1].

Таблица 1.

Преимущества инвестиционной деятельности в Республике Башкортостан

Наименование преимуществ	Описание
Налоговые льготы	Льготы по налогам и сборам, отсрочки, рассрочки по уплате налогов, пеней, штрафов и инвестиционного налогового кредита.
Субсидирование части процентной ставки по кредитам	В размере 1/2 ставки рефинансирования ЦБ РФ, действующей на дату предоставления кредита, в течение срока окупаемости инвестиционного проекта, но не более 5 лет.
Использование имущества, находящегося в государственной собственности республики, в качестве залога	Перечень имущества, находящегося в государственной собственности Республики Башкортостан, которое может быть передано инвестору в качестве предмета залога, и порядок оформления документов для получения залога определяется Правительством Республики Башкортостан.
Компенсация части затрат по приобретению предметов лизинга	Компенсация части затрат по приобретению предметов лизинга осуществляется за счет средств бюджета республики. Предоставляется при условии выполнения в полном объеме обязательств по уплате платежей по договору лизинга и оформления права собственности на предмет лизинга.
Предоставление льгот по аренде земельных участков	Льготы по аренде земельных участков, находящихся в государственной собственности республики, применение понижающего коэффициента при расчете размера годовой арендной платы в течение периода окупаемости инвестиционного проекта, но не более 5 лет, за пользование земельным участком, предоставленным в аренду инвестору.
Нефинансовые меры государственной поддержки	Консультационное, методическое и информационное сопровождение инвестиционного проекта. Формирование рабочей группы для сопровождения инвестиционного проекта

инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений	на всех стадиях его реализации. Предоставление информации инвесторам о наличии и состоянии инженерной инфраструктуры, необходимой для реализации инвестиционного проекта. Распространение информации об инвестиционном проекте.

Однако рассматриваемые меры поддержки не обеспечивают Республике Башкортостан высокого уровня инвестиционной привлекательности в сравнении с другими регионами России.

Согласно данным национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации в 2018 году, публикуемого Агентством стратегических инициатив (АСИ), Республика Башкортостан не вошла даже в двадцатку наиболее привлекательных регионов для инвестиций [4]. Данный факт свидетельствует о недостаточности принимаемых в республике мер и о необходимости создания новых условий, направленных на инвестиционную привлекательность региона.

О существующих недостатках в создании привлекательных условий для инвесторов неоднократно отмечал Глава Республики Башкортостан. Так, 18 декабря 2018 года в Послании Государственному Собранию – Курултаю Республики Башкортостан, глава региона отметил, что республика не использует сегодня в полной мере свой огромный инвестиционный потенциал, имеются существенные организационные недоработки представителей органов государственной власти и местного самоуправления [2].

Исходя из анализа положений существующих государственных программ, положений регионального законодательства, устанавливающие инвесторам на территории Республики Башкортостан определенные преимущества, следует вывод, что существующие проблемы привлечения инвесторов в регион связаны в большей степени с организационными недоработками представителей органов государственной власти и местного самоуправления.

Но необходимо отметить, что организациям, для того чтобы привлечь в свой проект инвестиции из регионального или федерального бюджета необходимо предоставить бизнес-план, который в действительности заинтересует и будет полезен для населения, позитивной чертой которого будет предложение инноваций, способствующих модернизации и улучшению развития региона страны.

В соответствии с этим, предприятия должны предлагать внедрение инновационных технологий, которые будут опережать своих конкурентов, тем самым стимулируя и развивая инвестиционную деятельность.

При сочетании активной деятельности жителей и организаций Республики Башкортостан по созданию каких-либо привлекательных проектов и внедрению инновационных технологий, а также активной и нацеленной на результат помощи региональных и муниципальных властей, с

учетом огромного природно-климатического и ресурсного потенциала региона, у Республики Башкортостан есть все шансы стать одним из лидеров в России по инвестиционной привлекательности и добиться активного социально-экономического развития.

Использованные источники:

1. Гарантии инвесторам на территории Республики Башкортостан: сайт Министерства экономического развития РБ [Электронный ресурс]. URL: https://economy.bashkortostan.ru/dejatelnost/investicionnyj_klimat/investitsionnaya-deyatelnost/gosudarstvennaya-podderzhka/ (Дата обращения: 18.12.2018)
2. Выступление Радия Хабирова: сайт Главы Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. URL: https://glavarb.ru/rus/press_serv/vystupleniya/119253.html (Дата обращения: 19.12.2018)
3. О Корпорации: сайт Корпорации Развития Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. URL: http://kr-rb.ru/ (Дата обращения: 18.12.2018
4. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ: сайт Агентства стратегических инициатив [Электронный ресурс]. URL: https://asi.ru/investclimate/rating/ (Дата обращения: 18.12.2018)
5. Венчурные фонды в России: список и аналитика: сайт Equity.today [Электронный ресурс]. URL: https://equity.today/venchurnye-fondy-v-rossii.html (Дата обращения: 18.12.2018)

УДК 331.108

Гумирова А.Ф.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Экономической теории и экономической политики»
Набережночелнинский институт (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Набережные Челны
Галиева Э.А.
студент магистратуры
3 курс, кафедра «Экономической теории и экономической политики»
Набережночелнинский институт (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Россия, г. Набережные Челны
Научный руководитель: Максютина Е.В.
доцент, к.э.н.

КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР КАК РЕГУЛЯТОР ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: В данной статье рассматривается роль коллективного договора в организации, которая проявляется в повышении гарантий трудовых прав и обязанностей как работников, так и работодателя. Дано понятие коллективного договора, описаны основные аспекты регулирования трудовых отношений данным актом, перечислены недостатки заключения коллективного договора с точки зрения работодателя.
Ключевые слова: (коллективный договор, трудовые отношения)

Gumirova A.F., master's student
3 course, Economic Theory and Economic Policy Department
Kazan Federal University - Naberezhnye Chelny Institute
Russia, Naberezhnye Chelny
Galieva E.A.
master's student
3 course, Economic Theory and Economic Policy Department
Kazan Federal University - Naberezhnye Chelny Institute
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser: Maksjutina E.V
Associate Professor, candidate of science

COLLECTIVE AGREEMENT AS A REGULATOR OF LABOR RELATIONS

Annotation: This article discusses the role of the collective agreement in the organization, which manifests itself in improving the guarantees of labor rights and obligations of employees and employers. The concept of the collective agreement is given, the main aspects of regulation of labor relations by this act

are described, shortcomings of the conclusion of the collective agreement from the point of view of the employer are listed.
Keywords: (collective agreement, labor relations)

Коллективный договор устанавливает права и гарантии, улучшающие положение работников по сравнению с законодательством. Нужно понимать, что в ситуации, существующей на рынке труда, большинство работников не смогут в одиночку получить те условия труда, которых может добиться профсоюз в процессе коллективных переговоров. Трудовой кодекс устанавливает в числе основных принципов регулирования трудовых отношений сочетание государственного и договорного регулирования. Целый ряд нормативных положений Трудового кодекса не может быть реализован иначе, как через механизм Коллективного договора, более ста статей кодекса ссылаются на коллективно-договорное регулирование.

Для работников коллективный договор –это возможность в рамках принятого документа ознакомиться со своими социально –трудовыми правами и в дальнейшем возможность защитить свои права и гарантии. Кроме того, в процессе разработки проекта коллективного договора работники имеют возможность выносить свои предложения в проект документа для рассмотрения их на собрании трудового коллектива и, таким образом, реализовывать свое право на участие в управлении организацией.

Для работодателя коллективный договор является одним из способов стабилизировать свои отношения с трудовым коллективом. Предусмотрев в коллективном договоре социальные льготы и гарантии своим работникам, показатели премирования и пр. работодатель, таким образом, повышает мотивацию, а, следовательно, и производительность труда работников. Кроме того, коллективный договор позволяет сократить объем кадрового документооборота, а также управлять налоговой нагрузкой по налогу на прибыль [5].

В соответствии с Налоговым кодексом РФ: если коллективным договором организации предусмотрены стимулирующие начисления и надбавки, компенсационные начисления, связанные с режимом работы или условиями труда, премии и единовременные поощрительные начисления в пользу работников этой организации, то они включаются в расходы налогоплательщика на оплату труда и, соответственно, существенно уменьшают налоговую базу для определения величины налога на прибыль.

Согласно ст.40 Трудового Кодекса Российской Федерации коллективный договор - правовой акт, регулирующий социально-трудовые отношения в организации или у индивидуального предпринимателя и заключаемый работниками и работодателем в лице их представителей. Трудовым Кодексом Российской Федерации (статья 41) установлено, что коллективный договор призван регулировать следующие аспекты трудовой деятельности:

–форму, систему и размеры оплаты труда;

–выплату пособий, компенсаций;

–механизм регулирования оплаты труда с учетом роста цен, уровня инфляции, выполнения показателей;

–занятость, переобучение, условия высвобождения работников;

–рабочее время и время отдыха, включая вопросы предоставления и продолжительности отпусков;

–улучшение условий и охраны труда работников, в том числе женщин и молодежи;

–соблюдение интересов и прав работников при приватизации государственного и муниципального имущества;

–экологическую безопасность и охрану здоровья работников на производстве;

–гарантии и льготы работникам, совмещающим работу с обучением;

–оздоровление и отдых работников и членов их семей;

–частичную или полную оплату питания работников[1].

Все эти пункты, без исключения, являются ключевыми элементами, и они должны удовлетворять и работодателя, и работника. Иначе коллективный договор не может быть подписан, и, следовательно, не будет иметь никак юридической силы.

Все этапы разработки и принятия коллективного договора можно разделить на несколько шагов:

Шаг 1. Стороны назначают своих представителей.

Шаг 2. Приглашение за стол переговоров.

Шаг 3. Создание комиссии для переговоров.

Шаг 4. Комиссия разрабатывает проект.

Шаг 5. Утверждение и подписание коллективного договора.

Шаг 6. Регистрация коллективного договора.

Шаг 7. Контроль над исполнением коллективного договора [2].

В основном при проведении переговоров практически сразу достигается согласие по поводу нескольких его пунктов, некоторые пункты приходится долго и упорно обсуждать, а по поводу других так и не удается прийти к соглашению в установленные законодательством сроки (3 месяца).

В процессе обсуждения прав и обязанностей сторон все время возникают разногласия, потому что работники хотят получить как можно больше прав и гарантий для себя и своей семьи, а работодатели в свою очередь стремятся взвалить как можно больше обязанностей на них. Завышенные требования в начале переговоров это обычная практика их ведения. В процессе коллективных переговоров представители работников и работодателей стремятся достичь такого результата, который удовлетворял бы обе стороны, поэтому им неизбежно приходится делать уступки от начальных требований, а ведь гораздо проще уступить когда вы потребовали много, чем когда изначально выставили минимальные требования которые бы вас удовлетворяли [3].

Абсолютное большинство переговоров стараются уложить в 3-месячный срок, так как если за это время не была достигнута

договоренность, то коллективный договор принимается только с теми пунктами, по которым стороны пришли к соглашению и которые были утверждены. Кроме того следует составить протокол разногласий, в нем надо отразить те условия, по

которым имеются эти самые разногласия, а их в конечном итоге все равно требуется урегулировать.

К числу недостатков коллективного трудового договора (с точки зрения

Работодателя) можно отнести некоторое ограничение свободы принятия решений и увеличение затрат на рабочую силу. А также:

1.Взаимоотношения между трудовым коллективом и работодателем становятся сильно формализованными и бюрократическими; утрачиваются ценные личные коммуникации между управляющими и теми, кто на них работает.

2.Заключение коллективного договора может привести к разделению работников компании на «наших» и «ваших».

3.Считается, хотя и не всеми признано, что заключение коллективного трудового договора способствует защите интересов только тех, кто участвует в этом процессе, и осуществляется за счет интересов и благосостояния прочих представителей общественности.

4.Некоторые работники, которые могли бы при индивидуальном заключении трудового договора рассчитывать на более высокий уровень оплаты труда, при коллективном договоре «теряют» в заработной плате, что может снизить их мотивацию и уровень производительности[4].

Однако с точки зрения как работников так и работодателей заключение такого договора, несомненно, влечет за собой улучшение договорных отношений и получение дополнительных гарантий. Ведь даже перечисленные недостатки не могут затмить тех преимуществ, которые дает заключение этого договора.

Исходя из всего вышеизложенного, можно с уверенностью сказать, что коллективный договор является хорошим, современным методом регулирования трудовых отношений и помогает разрешать многие ситуации, не прописанные в трудовых договорах или в Правилах внутреннего трудового распорядка.

Использованные источники:

1.Трудовой Кодекс Российской Федерации.
2.Управление персоналом организации/Под ред. А.Я.Кибанова.
3. Управление человеческими ресурсами[Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.webextern.ru.
4.Кадровая политика и кадровое планирование / Ю.Одегов, М.Лабаджян. – 2014.–ISBN 978-5-9916-3043-6.
5. Кадровая политика и стратегия управления персоналом / А. Кибанов, Л.Ивановская. –2014. –ISBN 978-5-392-11521-1.

УДК 51-77

Гунькин М.А.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Шапиев М.М.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Никитин К.И.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва

ДИФФУЗИЯ ИНФОРМАЦИИ В МОДЕЛИРОВАНИИ ЭЛЕКТОРАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ

Аннотация: Для общественных систем с демократической формой правления электоральные процессы играют важную роль в динамике развития этих систем. Одним из наиболее эффективных решений моделирования этих процессов принято считать описание процессов с помощью математического моделирования. По этой причине мы рассмотрели эту тему и проанализировали одну из наиболее актуальных сторон для описания процессов информационного обмена - диффузионную модель распространения информации. Данная модель клеточных автомат очень реалистично моделирует процесс распространения информации в среде информационных источников.

В статье рассматриваются: диффузия информации, математическое моделирование, электоральные процессы, автомат Фон Неймана, клеточный автомат.

Gunkin M.A.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman Russia, Moscow
Shapiev M.M,
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman Russia, Moscow
Nikitin K.I,
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman

Russia, Moscow

DIFFUSION OF INFORMATION IN MODELING ELECTORAL PROCESSES

Annotation: For social systems with a democratic form of government, electoral processes play an important role in the dynamics of these systems. One of the most effective solutions for modeling these processes is considered to be the description of processes using mathematical modeling. For this reason, we have considered this topic and analyzed one of the most relevant aspects to describe the processes of information exchange - diffusion model of information dissemination. This model of cellular automata very realistically simulates the process of information dissemination in the environment of information sources.

The article deals with: information diffusion, mathematical modeling, electoral processes, Von Neumann automaton, cellular automaton.

ДИФФУЗИЯ ИНФОРМАЦИИ В МОДЕЛИРОВАНИИ ЭЛЕКТОРАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ

Для общественных систем с демократической формой правления электоральные процессы играют важную роль в динамике развития этих систем. К электоральным процессам можно отнести избирательные и референдумные процессы. Каждый гражданин, достигший совершеннолетия и получивший право голосовать, так или иначе принимает участие в электоральных процесса. Даже политическая пассивность является следствием влияния рассматриваемых процессов, как реакция на поведение действующих лиц и возлагают на исход выборов определенные надежды.

Количественный анализ слабо подходит для работы с процессами, которые описывают функционирование человеческого социума. В результате чего возникает проблема фактического отсутствия приемлемых законов, моделирующих социальные системы.

Одним из наиболее эффективных решений этой проблемы принято считать описание процессов с помощью математического моделирования. Суть этого метода заключается в замене существующей, реальной системы, с множеством параметров, которые нам известны не в полной мере, на модель, механизмы функционирования которой мы в явно описываем в ходе ее проектирования.

Очевидно, что невозможно заранее спрогнозировать будет ли функционировать наша модель, так как ожидается, но в достижении такого результата и заключается моделирование.

Изучение процессов распространения информации представляет собой одну из ключевых задач, так как их влияние в электоральных процессах предельно высоко. По этой причине мы рассмотрели эту тему и проанализировали одну из наиболее актуальных сторон процессов информационного обмена - диффузионную модель распространения информации.

В природе под диффузией понимают явление, при котором происходит взаимное проникновение молекул одного вещества между молекулами

другого. Явление это объясняется свойством молекул находиться в беспрерывном движении. В случае информационных процессов, аналогия с диффузией достаточно полная, что дает возможность использовать хорошо разработанный инструментарий.

Для изучения модели диффузии информации эффективно применять теорию клеточных автоматов Фон Неймана. Клеточный автомат - это дискретная модель, включающая регулярную решетку ячеек каждая из которых может находиться в одном из конечного множества состояний. Решетка может быть любой размерности. Также для каждой ячейки определено множество ячеек, называемых окрестностью.

Клеточный автомат - это абстрактное множество конечных автоматов определенных на плоскости координатами (i;j) ∈ N каждый из которых находится в одном из определенных состояний σi,j

σ∈Σ≡{0,1,2...k−1,k}.

Все изменения состояний автомата происходит по закономерности перехода:

σi,j(t+1)=ϕ(σk,l(t)|σk,l(t)∈N),

где Nij - множество соседей точки (i:j).

Число всех возможных правил перехода определяется числом состояний σ и количеством соседей n и составляет

Nr=σ^σ^n

Эта модель работает по данным закономерностям:

Каждый человек способный воспринять новость - это клетка на плоскости.

Клетка может быть в одном из состояний: 1 – «свежая информация» (клетка окрашивается в черный цвет); 2 – старая информация, но её запомнили (серая

клетка); 3 – не имеет информации (клетка белая).

Правила распространения информации:

· В начальный момент времени все поле белое за исключением одной, черной, которая самой первой получила информацию;

· белая клетка может переходить только в черный цвет или же оставаться дальше белой;

· белая клетка совершает переход в черное, если выполнено условие pm > 1;

· если клетка черная, а вокруг нее только черные и серые, то она переходит в серое состояние (процесс устаревания информации);

· если клетка серая, а в ее окрестности только серые и черные, то она перекрашивается в белый цвет (процесс забывания информации).

Данная модель клеточных автомат очень реалистично моделирует процесс распространения информации в среде информационных источников.

Заключение

Итак, рассмотрено достаточно компактная модель, которая в некотором приближении позволяют описывать некоторые аспекты информационно-электоральных процессов. Модель в том виде, в котором она приведены в данной работе, пригодны для описания общих тенденций в динамике информационно-электоральных процессов. Полная картина может быть

получена с учетом дополнительного набора факторов, большинство которых являются случайными и потому не воспроизводятся во времени. В какой мере необходим их явный учет – зависит в первую очередь от поставленной задачи. Поэтому в нашем распоряжении в данный момент не оказалось надежного способа верификации результатов. По-видимому, дальнейшие исследования внесут в этот вопрос большую ясность.

Использованные источники:

1. Фурашев В.Н., Ландэ Д.В., Брайчевский С.М. Моделирование информационно-электоральных процессов.: Киев, 2007. – 182 с.
2. Перфильев Ю.Ю. Российское Интернет-пространство: развитие и структура. – М.: Гардарики, 2003. – 272 с.
3. Ландэ Д.В., Фурашев В.Н., Брайчевский С.М., Григорьев А.Н. Основы моделирования и оценки электронных информационных потоков. - К.: Инжиниринг, 2006. - 176 с.

УДК 519.21

Гунькин М.А.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Шапиев М.М.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Никитин К.И.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва

ВЫБОР ИСТОЧНИКА СЛУЧАЙНОСТИ ДЛЯ ГЕНЕРАТОРА СЛУЧАЙНЫХ ЧИСЕЛ

Аннотация: Одним из самых критичных вопросов при создании какого-либо генератора случайных величин с нужным нам распределением вероятности, является выбор качественного базового генератора. В качестве базового генератора можно выбрать аппаратный или программный генератор. Аппаратные генераторы имеют лучшую энтропию чем программные, так как они основаны на физических явлениях, таких как дробовой шум, тепловой шум, квантовые эффекты, фотоэффект, и т.д. Так же их существенным плюсом является отсутствие периода работы T. Это является большим плюсом, особенно для криптографии.

В статье рассматриваются: генератор случайных чисел, псевдослучайные числа, распределение вероятности, аппаратные генераторы, /dev/random, CryptGenRandom, Java SecureRandom, Intel RdRand.

Gunkin M.A.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman Russia, Moscow
Shapiev M.M.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman Russia, Moscow
Nikitin K.I.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems BMSTU them. N.E. Bauman Russia, Moscow

Annotation: One of the most critical issues when creating a random variable generator with the probability distribution we need is the choice of a high-quality basic generator. You can select a hardware or software generator as the base generator. Hardware generators have better entropy than software ones, as they are based on physical phenomena, such as shot noise, thermal noise, quantum effects, photoelectric effect, etc.also their essential advantage is the lack of operating period T. This is a big plus, especially for cryptography.

The article discusses: the random number generator, pseudo-random numbers, probability distribution, generators, hardware /dev/random, CryptGenRandom, Java SecureRandom, the Intel RdRand.

Одним из самых критичных вопросов при создании какого-либо генератора случайных величин с нужным нам распределением вероятности, является выбор качественного базового генератора. В качестве базового генератора можно выбрать аппаратный или программный генератор. Аппаратные генераторы имеют лучшую энтропию чем программные, так как они основаны на физических явлениях, таких как дробовой шум, тепловой шум, квантовые эффекты, фотоэффект, и т.д. Так же их существенным плюсом является отсутствие периода работы *T*. Это является большим плюсом, особенно для криптографии.

В качестве кандидатов на базовый генератор рассматривались четыре варианта:

/dev/random в UNIX/Linux - специальные символьные псевдоустройства в некоторых UNIX-подобных системах. Они предоставляют интерфейс к системному генератору случайных чисел, который выводит шум из драйверов устройств и других источников в «хаотичный» пул (англ. entropy pool). Генератор также сохраняет необходимое количество битов шума в этом пуле и формирует из него случайную либо псевдослучайную последовательность чисел. «Истинная» случайность попадает в систему. Вычисляется её энтропия и немедленно добавляется к значению внутренней энтропии счётчика. После исправления и привнесения белого шума (whitening) получившаяся энтропия передаётся в пул ядра, откуда берут случайные числа /dev/random и /dev/urandom. /dev/random получает их из пула напрямую, если у счётчика энтропии имеется запрашиваемое количество чисел. Конечно, при этом счётчик уменьшается. В противном случае счётчик блокируется до тех пор, пока в систему не попадёт новая порция энтропии. Важный момент заключается в том, что получаемые /dev/random данные обязательно подвергаются операции привнесения белого шума. С /dev/urandom та же самая история, за исключением момента, когда в системе не оказывается нужного количества энтропии: вместо применения блокировки он получает «низкокачественные» случайные числа от CSPRNG (Cryptographically secure pseudorandom number generator), работающего вне рассматриваемой нами системы. Стартовое число для этого CSPRNG

выбирается лишь один раз (или каждый раз, неважно) исходя из имеющихся в пуле данных. Его нельзя считать безопасным. Достоинством данного генератора является то, что он включен во все UNIX подобные системы и надежность источника энтропии. Но после запуска ОС необходим длительный период времени для накопления количества энтропии, запрошенного пользователем при запуске генератора.

CryptGenRandom - это криптографически защищенная функция генерации псевдослучайных чисел, которая включена в Microsoft CryptoAPI. В программах Win32 корпорация Майкрософт рекомендует использовать ее для генерации случайных чисел. Источниками энтропии служат текущее время, размер жёсткого диска, размер свободной памяти, номер процесса и NETBIOS-имя компьютера Преимущества данного генератора заключаются в том, что он встроен по-умолчанию в Windows и скорость работы. Явным недостатком можно назвать сильную зависимость качества генерируемых последовательностей от используемого криптопровайдера (CSP).

Java SecureRandom - использует детерминированный алгоритм для формирования псевдослучайной последовательности из истинно случайного seed. В SecureRandom реализована неочевидная логика работы, зависящая от операционной системы, параметров -Djava.security.egd, securerandom.source и механизма инициализации. Инициализация SHA1PRNG может быть явной и неявной. По умолчанию поддерживаются три варианта неявной инициализации (получения seed): NativeSeedGenerator, URLSeedGenerator, ThreadedSeedGenerator. Какой из них будет использоваться - зависит от операционной системы и параметра securerandom.source. Байты seed, полученные одним из трех способов, конкатенируются с байтами из функции getSystemEntropy и затем результат перемешивается с помощью SHA1: State0= SHA1(getSystemEntropy() || seed), где || означает конкатенацию. Реализация NativeSeedGenerator работает в случае, если securerandom.source=file:/dev/urandom или file:/dev/random. В Linux и Solaris эта реализация читает байты из /dev/random, а в Windows используется Microsoft CryptoAPI. URLSeedGenerator работает, когда securerandom.source!=file:/dev/urandom или file:/dev/random. Он просто читает байты из указанного источника. Реализация ThreadedSeedGenerator работает, если параметр securerandom.source не указан и использует несколько потоков исполнения (threads). Явная инициализация SHA1PRNG происходит при вызове либо конструктора SecureRandom(byte[] seed) (при этом State0 будет присвоено SHA1(seed)), либо методов setSeed(long seed) или setSeed(byte[] seed) — здесь $State_i$ будет присвоено значение $State_i \oplus$ seed. Достоинство данного генератора большой объем энтропии(внутреннего состояния). Но его отрицательной стороной является медленное накопление требуемой энтропии, что значительно сказывается на скорости работы. По сравнению с Java SecureRandom /dev/random блокируется при нехватке энтропии, что приводит к зависанию приложения.

Intel RdRand - это инструкция для генерации случайного числа при помощи встроенного генератора случайных чисел. В основе этого генератора лежит цифровая схема, на двух инверторах и двух транзисторах изображенная на рис.1.

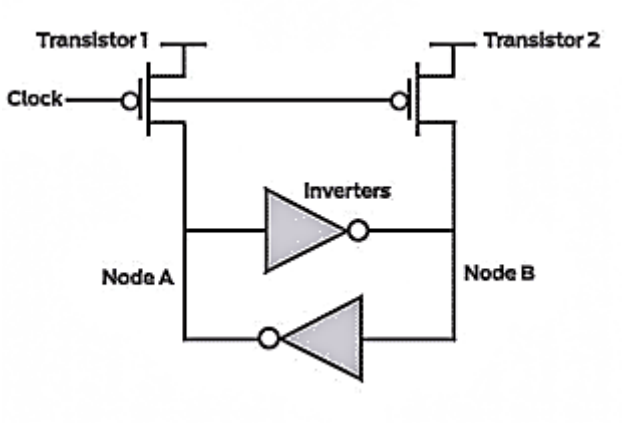


Рис.1 Цифровая схема генератора Bull Mountain

При включении транзисторов инверторы выставляют одинаковые значения на Node A и Node B (логическую 1). При возрастании тактовой частоты оба транзистора выключаются и появляется непредсказуемость, так как нельзя предугадать какой узел выставится в положение 0, а какой в положение 1.

Генератор	Тип СВ	Достоинства	Недостатки
/dev/random	Случайная	Есть во всех Unix, надёжный источник энтропии	Длительный период времени для накопления требуемого количества энтропии
Microsoft CryptoAPI	Псевдослучайная	Встроен по-умолчанию в Windows, высокая скорость работы	Сильная зависимость от используемого криптопровайдера(CSP)
Java SecureRandom	Псевдослучайная	Большой объем внутреннего состояния	Медленный сбор энтропии
Intel RdRand	Случайная	Высокая скорость работы и накопления энтропии	Ограничение по аппаратной платформе (только в процессорах Intel 2012 и новее)

Заключение

Рассмотрев вышеупомянутые генераторы и проанализировав итоговую таблицу, было решено выбрать в качестве базового генератора Intel RdRand, так как он обладает высокой скоростью работы наравне с генератором Microsoft, но при этом генерирует истинно случайные величины. Существуют и более производительные генераторы, но для их реализации необходимо иметь дополнительное аппаратное обеспечение. Поэтому мы

выбрали относительно высокие показатели скорости в сочетании с доступностью и простотой реализации.

Использованные источники:

1. Кнут Д. Искусство программирования. Том 2. Получисленные алгоритмы. // М.: Вильямс, 2001, 832 с.
2. Источник энтропии для базового генератора непрерывно распределенных случайных величин. Черненький В.М., Шапиев М.М., Никитин К.И. // Журнал “Динамика сложных систем XXI век” №4, 2017, 18-21 стр., ООО «Издательство «Радиотехника».
3. Intel Developer Documentation, “Intel Digital Random Number Generator Revision 2.0”, // California, USA: Intel Corporation, 2014
4. Intel Developer Documentation, “Intel 64 and IA-32 Architectures”, // California, USA: Intel Corporation, 2016

УДК 51-74

Гунькин М. А.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления»
МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Никитин К.И.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления»
МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва
Шапиев М. М.
студент
4 курс, факультет «Информатика и системы управления» МГТУ им. Н.Э. Баумана Россия, г. Москва

СПОСОБЫ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ

Аннотация: С каждым годом популярность машинного обучения все больше увеличивается. Вы можете услышать про машинное обучение уже не только узких кругах и в специальной литературе, но и в любом другом месте. Многие из нас слышали про машинное обучение, но не многие из нас знакомы со способами машинного обучения. Способы машинного обучения бывают совершенно разные, а порой даже противоположные друг другу. Например, метод обучения с учителем совершенно противоположен методу обучения с учителем. Машинное обучения уже давно показало себя не только в теории и на бумаге, но и на практике. Несмотря на то, что внедрение машинного обучения довольно дорогостоящий процесс на сегодняшний день, многие глобальные корпорации активно внедряют его во все бизнес-процессы и это уже дает результаты. Выгоды от использования машинного обучения уже сейчас с лихвой покрывают затраты на него, а это значит, что в будущем, технология будет развиваться.

<u>В статье рассматриваются:</u> обучение с учителем, обучение без учителя, обучение с частичным привлечением учителя.

Gunkin M.A.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow
Nikitin K.I.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow
Shapiev M.M.
student
4 year, Faculty of Computer Science and Management Systems
BMSTU them. N.E. Bauman
Russia, Moscow

METHODS OF MACHINE TRAINING AND ITS APPLICATION IN PRACTICE

Annotation: Every year the popularity of machine learning is increasing. You can only hear about narrow circles and in the special literature. Many of us have heard about machine learning. Methods of machine learning will be completely different, and sometimes even opposite to each other. For example, the teaching method takes into account the opposite teaching method. It was not only theory, but also practice. Despite the fact that the introduction of modern technology is quite an expensive process today, many global corporations are actively implementing it in all business processes, and this is already producing results. All this in the future, technology will evolve.

The article indicates: teaching with a teacher, teaching without a teacher, training with partial involvement of a teacher.

СПОСОБЫ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ

Машинное обучение (ML) - это категория алгоритмов, которая позволяет программным приложениям быть более точными в прогнозировании результатов без явного программирования. Основная предпосылка машинного обучения заключается в создании алгоритмов, которые могут принимать входные данные и использовать статистический анализ для прогнозирования выходных данных при обновлении выходных данных по мере появления новых данных. Процессы, вовлеченные в машинное обучение, похожи на процессы интеллектуального анализа данных и прогнозного моделирования. И то, и другое требует поиска данных

для поиска шаблонов и соответствующей корректировки действий программы.

Многие люди знакомы с машинным обучением по контекстной рекламе, которая как будто угадывает наши желания. Это происходит потому, что рекомендательные движки используют машинное обучение для персонализации онлайн-рекламы практически в реальном времени. Помимо персонализированного маркетинга, другие распространенные случаи использования машинного обучения включают обнаружение мошенничества, фильтрацию спама, обнаружение угроз безопасности сети, профилактическое обслуживание и создание новостных лент.

Как работает машинное обучение? Алгоритмы машинного обучения часто классифицируются как обучаемые с учителем и без учителя.

Для алгоритмов, обучаемых с учителем требуется, чтобы специалист по данным или аналитик данных понимал основные принципы машинного обучения, чтобы обеспечить как ввод, так и желаемый результат. В общем случае принцип обучения с учителем выглядит так: мы показываем машине столько промеров, сколько у нас есть и даем к ним ответы. Система принимает на вход несколько потоков данных и решает, какой поток важнее, какой менее важен, этот процесс есть расстановка весов. Главной проблемой метода обучения с учителем является, то, что данные для обучения должны быть размечены заранее, и, если не получается найти уже готовый пут размеченных данных, то это становится проблемой для проекта с небольшим бюджетом.

Алгоритмы, обучаемые без учителя не должны обучаться на данных результата. Вместо этого они используют итеративный подход, называемый глубоким обучением, для анализа данных и получения выводов. Такие алгоритмы могут находить такие корреляции и взаимосвязи между данными, которые не может заметить аналитик. После обучения алгоритм может использовать свой банк ассоциаций для интерпретации новых данных. Эти алгоритмы стали возможными только в эпоху больших данных, так как они требуют огромных объемов обучающих данных.

Заключение

Итак, в статье были рассмотрены основные способы машинного обучения, а также способы его применения на практике. Но, к сожалению, из-за высокой стоимости внедрения машинного обучения, повсеместно использовать машинное обучение и все его возможности в нашей повседневной жизни пока что не представляется возможным. Хочется верить, что пройдет совсем немного времени, и машинное обучение настолько вольется в повседневную жизнь, что больше не будет вызывать ощущение чего-то необузданного и таинственного.

Использованные источники:
1. Журавлев Ю. И., Рязанов В. В., Сенько О. В. «Распознавание». Математические методы. Программная система. Практические применения. — М.: Фазис, 2006. – 159 с.
2. Флах П. Машинное обучение. — М.: ДМК Пресс, 2015. — 400 с.
3. Mitchell T. Machine Learning. — McGraw-Hill Science/Engineering/Math, 1997. – 432 с.

УДК 338.2

Гусакова А.А.
студентка
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Дорожкина Т.В., к.э.н.
доцент кафедры таможенного дела,
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга
Григорьев Е.С.
студент
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ОБ АСПЕКТАХ СОВРЕМЕННОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические аспекты стратегического планирования в системе государственного управления. Показаны уровни национального планирования в Российской Федерации. Проанализированы причины неудачной реализации Стратегии – 2020. Обозначены временные горизонты создания долгосрочных планов развития страны и нормативная база планирования. Выявлены проблемы, которые необходимо решить для достижения обозначенных долгосрочных целей.

Ключевые слова: Планирование, стратегия, «майские указы», нормативная база, уровни планирования.

Gusakova A.A.
student
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Dorozhkina T. V., Ph. D. in Economics
associate Professor of the Department of customs
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Grigoriev E.S.
student
Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

ABOUT ASPECTS OF CONTEMPORARY STRATEGIC PLANNING

Abstract: the article deals with the theoretical aspects of strategic planning in the system of public administration. The levels of national planning in the Russian Federation are shown. The reasons of unsuccessful implementation Of the strategy – 2020 are analyzed. The time horizons for creating long-term plans for the country's development and the regulatory framework for planning are outlined. The problems which need to be solved for achievement of the designated long-term goals are revealed.

Key words: Planning, strategy," may decrees", normative base, levels of planning.

Развитие государства невозможно без определения приоритетов деятельности на долгосрочную перспективу. Реализация крупномасштабных проектов в условиях бюджетных ограничений связана с необходимостью согласовывать решения, принимаемые на государственном уровне с планами федеральной и региональной ветвей власти.

В основе системы стратегического планирования на государственном уровне лежат документы долгосрочного планирования; научно-методическая, нормативно-правовая, информационная, финансовая база, которая должна обеспечить процессы стратегического планирования и определить участников данного процесса.

В той или иной форме такие системы существуют во всех странах, их можно разделить на системы индикативного планирования и системы программного бюджетирования. Возникли они почти одновременно: сразу после войны во Франции появилось индикативное планирование, а в Америке – программное бюджетирование. У нас есть зачатки и того, и другого. В связи с этим перед нами стоит особая задача – соединить обе системы, обеспечить согласованность индикативных планов с программами, которые включаются в бюджет[74].

Национальное планирование нельзя сводить к технической вычислительной процедуре. Это часть общей системы инициации, отбора и реализации совокупности широкомасштабных проектов. Она может быть решена только в результате эффективного взаимодействия государства, бизнеса и общества.

В долгосрочном планировании Российской Федерации можно выделить 3 уровня – федеральный, субъекта РФ и муниципального образования.

Для составления долгосрочных планов используются документы прогнозного характера. Например, ожидаемые результаты социально-экономического развития Российской Федерации и субъектов Российской

[74] Выступление В.М. Полтеровича. Аналитический вестник № 5 (662) Москва – 2017. С. 29. [Электронный ресурс] URL: http://council.gov.ru/media/files/vMGlPAVd78j4id63PKgrbeAN7Z1dAk7U.pdf.

Федерации в долгосрочной перспективе были определены Минэкономразвития России в "Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года". Данный документ не только определяет направления деятельности различных элементов государственной системы, но и формирует единую основу для разработки долгосрочных стратегий, целевых программ, а также прогнозных и плановых документов среднесрочного характера [75].

Состояние экономики в последние годы позволяет принимать не только прогнозы на трехлетний период, но и на более длительную перспективу. 20 сентября 2018 года состоялось заседание Правительства РФ, на котором был рассмотрен большой пакет законопроектов, связанных с формированием федерального бюджета на 2019 год и период 2020–2021 годов и на период до 2024 года[76].

Основу нормативно-правовой базы государственного планирования составляет Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

На уровне субъектов Федерации разрабатываются региональные стратегии. К региональным документам относятся: «Стратегия социально-экономического развития города Калуги до 2030 года», «Стратегия социально-экономического развития города Казани до 2030 года» и др.

Примером отраслевого планирования являются «Стратегии развития автомобильной промышленности до 2025 года»; «Стратегии развития лесного комплекса до 2030 года»; «Стратегии развития сельскохозяйственного машиностроения России» и др.

Также основу для определения ориентиров развития страны традиционно закладывают указы Президента, в первую очередь, сформулированные на момент вступления в должность. Впервые они были провозглашены в мае 2012 года. В мае 2015 года правительство РФ объявило, что из 218 поручений было выполнено и снято с контроля 137 поручений (из 168, которые должны были быть выполнены к тому времени), на исполнении находилось 81 поручение, в том числе невыполненные в установленные сроки, которые пришлось перенести. В то же время по данным «ОНФ» и «Опоры России» 80 % от всех поручений не были выполнены, а часть выполненных исполнены формально и с низким качеством [77].

---

[75] Минэкономразвития России представило обновленный «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 года». [Электронный ресурс] URL: https://itpgrad.ru/node/995 [Дата обращения 09.12.18]

[76] Правительство России обсудило прогноз социально-экономического развития на 2019—2021 годы и на период до 2024 года. [Электронный ресурс] URL: https://strategy24.ru/rf/news/pravitel-stvo-rossii-obsudilo-prognoz-sotsial-no-ekonomicheskogo-razvitiya-na-2019-2021-gody-i-na-period-do-2024-goda [Дата обращения 21.12.18]

[77] Кризис отложил указы. [Электронный ресурс] URL: https://www.gazeta.ru/business/2015/05/07/6676737.shtml [Дата обращения 21.12.18]

Новый «майский указ» от 7 мая 2018 г. определил задачи развития до 2024 года. В Указ 2018 года вошли 15 направлений деятельности. Путин, в частности, озаботился ставшей в этом году особенно острой экологической проблемой, пообещав ликвидировать несанкционированные свалки и наладить обращение с отходами. Отдельно обозначены задачи по строительству инфраструктуры[78].

Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» и несколько других нормативных правовых актов, большей частью касающихся разработки планов и прогнозов на среднесрочную перспективу или имеющих программный характер.

Указ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» является единственным официальным методологическим документом для организации работы федеральных органов исполнительной власти и органов государственной власти субъектов РФ по реализации стратегических национальных приоритетов на федеральном, региональном и отраслевом уровнях.

Указ затронул различные аспекты, например демографию и здравоохранение. Власти нацелены на увеличение продолжительности жизни и снижение смертности от ряда заболеваний, например, от рака. В сфере образования президент обещал создать 15 научно-образовательных центров мирового уровня и обеспечить вхождение российских вузов в пятерку ведущих вузов мира. В области экономики основной акцент был сделан на построении в России цифровой экономики. Основной целью является вхождение России в пятерку крупнейших экономик мира.

Однако, существующую систему стратегического планирования нельзя считать совершенной.

Новая стратегия должна была быть разработана к концу 2017 года, но на данный момент в России нет принятой Стратегии развития. В 2016 году началась разработка нового документа. Первоначально глава правительства призвал подготовить «Стратегию-2030», к настоящему моменту объявлено о планах разработки стратегии социально-экономического развития России до 2035 г.

Также в 2016 году Центр стратегических разработок представил доклад о реализации «Стратегии-2020», которая так и не была реализована.

Причины неудачи следует искать в фундаментальных механизмах. В первую очередь важно то, что реализация «Стратегии-2020» предполагала бюджетный маневр. Планировалось существенное увеличение расходов на образование, здравоохранение и другие сферы. Дополнительное

[78] Новые "майские указы": чем новые обещания Путина отличаются от прошлых. [Электронный ресурс] URL: https://www.bbc.com/russian/features-44032431 [Дата обращения 09.12.18]

финансирование этих направлений разработчики стратегии планировали получить за счет сокращения роста оборонных расходов.

На практике сокращение военных затрат не состоялось. Это значит, что в самом начале выполнения программы в ней содержались невыполнимые пункты.

В то же время определенное влияние на реализацию программы оказали внешние перемены. Во время подготовки «Стратегии-2020» эксперты не могли предположить предстоящее падение цены на нефть, введение против России санкций и общее обострение ситуации на геополитической арене. Тем не менее, именно эти обстоятельства можно назвать в числе причин невыполнения отдельных положений разработанной концепции[79].

Конечно, данные аспекты оказали свое влияние на реализацию документа. Но основанной проблемой является отсутствие специальным образом организованной системы национального планирования.

Темпы социально-экономического развития страны могут быть существенно снижены из-за просчетов в вопросах долгосрочного планирования и определения приоритетов развития. Оптимальное использование системного подхода для решения данных проблем связано с необходимостью законодательного определения содержания института государственного планирования. В связи с этим было бы целесообразно разработать комплекс правовых предписаний, регулирующих плановую деятельность государства, образующих конституционно-правовой институт планирования и оценки «существования экономики и общества в целом»[80]. Это позволило бы увязать планирование с изменениями в современной экономике России с учетом социальной, культурной и институциональной сред.

По мнению Полтеровича В.М., при создании Стратегии развития в нашей стране необходимо обратиться к опыту тех стран, которые смогли перейти в недавнем прошлом из разряда развивающихся экономик - в развитые. Прежде всего, нужно поставить правильную цель, для развивающихся стран это рост валового внутреннего продукта на душу населения. Модернизация необходима административному управлению и в целом системе национального планирования. Еще одним важным институтом является национальная инновационная система. У нас есть целые институты, которые создают качественные инновационные продукты. На ранних стадиях разработки они вынуждены продавать свои проекты на Запад, потому что, как правило, в отсталую институциональную и технологическую среду нельзя внедрить передовую технологию. Для решения этих задач нужен разветвленный сектор науки от университетов до

[79] Почему провалилась реализация «Стратегии-2020». [Электронный ресурс] URL: http://www.profi-forex.org/novosti-rossii/entry1008303026.html (Дата обращения 09.12.18)

[80] Конституционное право государств Европы: Учеб. пособие для студентов юрид. вузов и фак. (отв. ред. Д.А. Ковачев). М.: Волтерс Клувер, 2005.

исследовательских отделов крупных фирм. Здесь очень важно подчеркнуть необходимость сети отраслевых исследовательских и проектно-конструкторских институтов. Также одной из главных проблем является высокое неравенство доходов. В странах успешного догоняющего развития уровень неравенства был значительно ниже, чем у нас. Низкое неравенство является условием социального мира[81].

Необходимо законодательно закрепить нормы об обязательных составляющих системы стратегического планирования для страны и регионов, которые, в свою очередь, должны включать систему прогнозно-плановой работы, мониторинг, индикативное планирование, стратегии развития и ряд других мер органов государственной власти по достижению плановых индикаторов.

Использованные источники:

1. Выступление В.М. Полтеровича. Аналитический вестник № 5 (662) Москва – 2017. С. 23-33. [Электронный ресурс] URL: http://council.gov.ru/media/files/vMGlPAVd78j4id63PKgrbeAN7Z1dAk7U.pdf (Дата обращения 09.12.18)
2. Минэкономразвития России представило обновленный «Прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 года». [Электронный ресурс] URL: http://itpgrad.ru/node/995 (Дата обращения 09.12.18)
3. Правительство России обсудило прогноз социально-экономического развития на 2019—2021 годы и на период до 2024 года. [Электронный ресурс] URL: http://strategy24.ru/rf/news/pravitel-stvo-rossii-obsudilo-prognoz-sotsial-no-ekonomicheskogo-razvitiya-na-2019-2021-gody-i-na-period-do-2024-goda (Дата обращения 21.12.18)
4. Кризис отложил указы. [Электронный ресурс] URL: http://www.gazeta.ru/business/2015/05/07/6676737.shtml (Дата обращения 21.12.18)
5. Новые "майские указы": чем новые обещания Путина отличаются от прошлых. [Электронный ресурс] URL: https://www.bbc.com/russian/features-44032431 (Дата обращения 09.12.18)
6. Почему провалилась реализация «Стратегии-2020». [Электронный ресурс] URL: http://www.profi-forex.org/novosti-rossii/ entry1008303026.html [Дата обращения 09.12.18]
7. Конституционное право государств Европы: Учеб. пособие для студентов юрид. вузов и фак. (отв. ред. Д.А. Ковачев). М.: Волтерс Клувер, 2005.

[81] Выступление В.М. Полтеровича. Аналитический вестник № 5 (662) Москва – 2017. С. 29. [Электронный ресурс] URL: http://council.gov.ru/media/files/vMGlPAVd78j4id63PKgrbeAN7Z1dAk7U.pdf.

УДК 622.243.24

Гуськов Д.Н.
студент магистратуры
Уфимский Государственный Нефтяной
Технический Университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ПО ИЗОЛЯЦИИ ПРИТОКА ПОДОШВЕННОЙ ВОДЫ В СКВАЖИНЫ ПЕРЕД УСТАНОВКОЙ МКУ НА КУСТАХ ГАЗОВЫХ СКВАЖИН

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о применении специального состава для изоляции притока воды в скважину. Приводится принцип работы модульной компрессорной установки. Дана оценка эффективности применения установки. Рассмотрен экономический эффект от применения модульной компрессорной установки.

Ключевые слова: модульная компрессорная установка, гелеобразующий состав, компримирование газа, добыча газа, изоляция притока.

Guskov D.N., graduate student
Ufa State Petroleum Technical University
Russia, Ufa

APPLICATION OF TECHNOLOGY IN THE INSULATION OF THE INFLOW OF THE DRIVING WATER IN THE WELLS BEFORE INSTALLING THE MODULAR COMPRESSOR INSTALLATION ON THE BARS OF GAS WELLS

Annotation: The article discusses the use of a special composition to isolate the flow of water into the well. The principle of operation of the modular compressor unit is given. An assessment of the effectiveness of the installation. Considered the economic effect of the use of modular compressor installation.

Keywords: modular compressor unit, gel-forming composition, gas compression, gas production, flow isolation.

Разработка газового месторождения на стадии падающей добычи может сопровождаться процессами, снижающими эффективность процесса извлечения газа, такими как разрушение призабойной зоны пласта, образование песчано-жидкостных пробок на забое, снижение давления в пласте, повышение уровня газоводяного контакта, скопление пластовой воды в проницаемых коллекторах. Основной причиной снижения работоспособности скважин является невозможность обеспечения дебитов (скоростей потока), достаточных для своевременного выноса жидкости с забоев скважин. С начала разработки сеноманских залежей месторождений севера Западной Сибири средние пластовые давления снизились, уровень ГВК значительно поднялся, и разработка уже перешла в стадию падающей добычи. Поэтому основной задачей на сегодня является поиск и применение методов, которые позволят вести эффективную разработку залежи и

эксплуатацию как отдельно взятых кустов скважин, так и месторождения в целом.[1,2]

Наиболее значимыми мероприятиями, проводимыми на стадии падающей добычи, являются: замена лифтовых труб на трубы меньшего диаметра; периодическая продувка скважин с выпуском газа в атмосферу; применение плунжерного лифта; циклическая закачка сухого газа в затрубное пространство; закачка поверхностно-активных веществ; использование концентрических лифтовых колонн; применение модульных компрессорных установок. С целью повышения эффективности извлечения запасов газа на месторождении G предлагается внедрение модульных компрессорных установок (МКУ) [3].

Однако, необходимо учесть состояние призабойной зоны скважин кустов, где предлагается применение технологии МКУ. Состояние фонда скважин показывает, что продукция части скважин обводнена более чем на 75%. Установку МКУ на таких кустах необходимо начать после проведения ремонтно-изоляционных работ (РИР). Анализ технической литературы по проблеме борьбы с обводнением и ограничения притока вод к скважинам показал, что к настоящему времени в мире известно более 50 реагентов и рецептур для выполнения ремонтно-изоляционных работ (РИР):

— смеси на основе минеральных вяжущих веществ (тампонажный портландцемент, шлак, гипс и их композиции);

— тампонирующие смеси на базе органических вяжущих материалов, полимерные тампонажные материалы (ПТМ);

— тампонажные растворы, полученные на базе минеральных вяжущих тампонажных материалов с различными облагораживающими добавками (ТЭГ, ТС-10, аэросил и др.), то есть цементно-полимерные растворы (ЦПР);

— многокомпонентные тампонажные смеси;

— сжимающиеся тампонажные материалы и др.

Для выполнения задачи снижения обводненности призабойной зоны скважин перед установкой МКУ предлагается изобретение по изоляции притока подошвенной воды в газовых скважинах, авторами которого являются Кудина Е.Ф., Печерский Г.Г. [4]. Способ включает в себя: спуск насосно-компрессорных труб до подошвы водопроявляющего пласта, закачивание блокирующего полимерного состава по затрубному пространству, цементного изолирующего состава по НКТ, их продавку технологической жидкостью. Перед закачиванием блокирующего полимерного состава подают в затрубное пространство маловязкий гелеобразующий состав для ограничения водопритока в скважину, содержащий, мас.%: 50%-ный водный раствор силиката натрия 7,6-9,4; уксусную кислоту 1,0-1,4; многоатомный спирт 0,1-18,9; вода - остальное. После продавки изолирующего состава в пласт, скважину закрывают на 48 часов ОЗЦ и структурирования маловязкого гелеобразующего состава. Затем приступают к зачистке стенок эксплуатационной колонны и освоению скважины. Проведенный рассчет показывает, что для обработки 20 м

водопроявляющего пласта необходимо 5,4 м^3 маловязкого гелеобразующего состава, 1 м^3 блокирующего состава, 0,72 м^3 цементного изолирующего состава. Также необходимо рассчитать объем технологической жидкости для доставки данных составов по затрубному пространству $V_{ТЖЗП}$ и продавки через НКТ $V_{ТЖНКТ}$. После обработки ПЗС можно переходить к установке МКУ на кусте.

Модульная компрессорная установка является автономным техническим устройством, проводящим процессы компримирования газа, сепарации от жидкости и подачи для дальнейшего транспорта в газосборный коллектор. Управление работой МКУ предполагается производить из единой диспетчерской. Это позволяет сделать шаг вперед в работе по внедрению так называемых "малолюдных технологий".

Газ вместе с жидкостью (ГЖС), пройдя через устье скважины, поступает в первый блок модульной компрессорной установки - *сепаратор*, где проходит первичное разделение от воды и механических примесей. Через систему арматур газ поступает в газоперекачивающий агрегат (собственно, *компрессор* и *нагнетатель*), где он дожимается до необходимого давления. Далее по газопроводам-шлейфам газ идет на УКПГ для полной осушки. Жидкость и механические примеси стекают из сепаратора в емкость для слива, откуда происходит их дальнейшая утилизация. Помимо перечисленных, мобильная установка включает в себя систему приборов автоматики, маслобаки и дополнительные устройства, обеспечивающие непрерывную безопасную эксплуатацию установки.

За счет компримирования газа на МКУ станет возможным увеличение добычи газа. Увеличение отборов за счет увеличения скорости потока газа позволит предотвратить скопление жидкости на забоях скважин, которое привело бы к самозадавливанию скважин и потере их работоспособности. Первичная сепарация газа от механических примесей и воды непосредственно на кустах в одном из блоков МКУ позволит продлить срок службы оборудования МКУ, участков газосборной сети, уменьшить число необходимых реконструкций.

Эффективность применения установки определяется изменением добывных возможностей (дебита) скважин. Дебит газовой скважины $Q_г$, по формуле Дюпюи для газовой скважины, прямо-пропорционален разнице квадратов пластового и забойного давлений. Использование МКУ позволяет нам регулировать дебит скважин, установив квадратичную депрессию (разницу квадратов пластового и забойного давления) на оптимальном уровне на том этапе, когда без компрессорной установки депрессия не позволяла бы получать дебит, необходимый для выноса жидкости. Данное обоснование не учитывает изменения остальных параметров (проницаемость, вязкость, отношение радиусов (контура питания и скважины), эффективной толщины), так как их изменение относительно незначительно. С МКУ процесс снижения дебита будет более плавный, что приведет к более длительной работе скважин и добыче

большего объема низконапорного газа из залежи. Модель изменения квадратичной депрессии показана на рисунке 1.

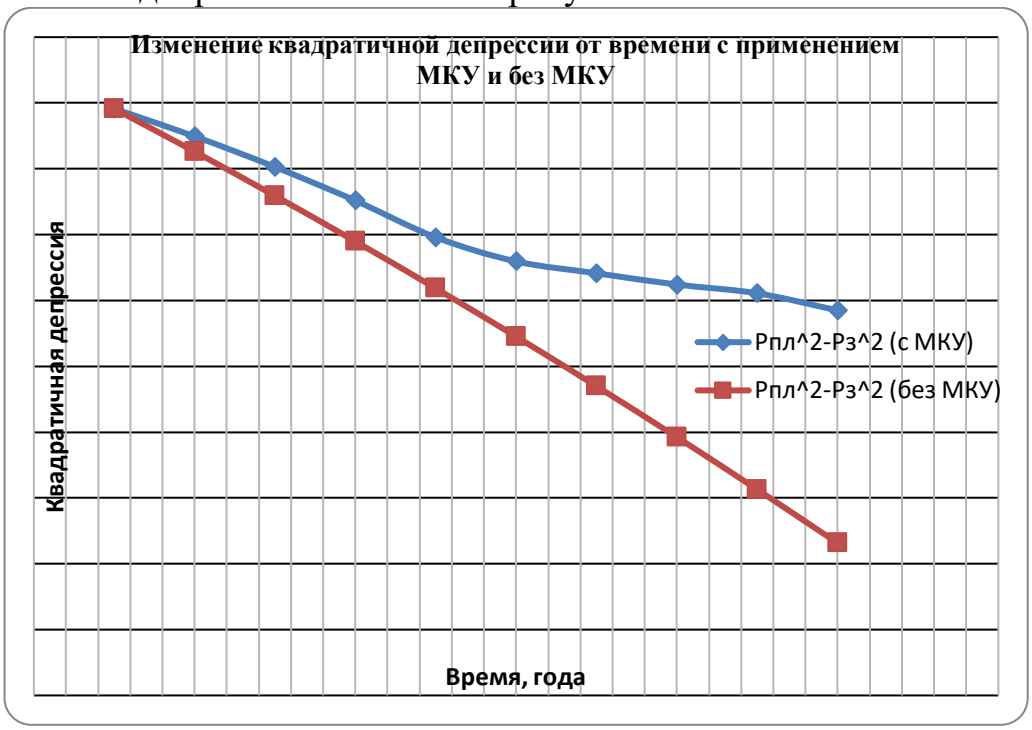


Рисунок 1. Изменение разницы квадратов пластового и забойного давления с МКУ и без МКУ от времени

Одним из разработчиков и поставщиков оборудования является голландская компания «Siemens Nederland N.V.». Она произвела мобильную компрессорную установку **(**Siemens Mobile Wellhead Compressor Package) для апробации технологии распределенного компримирования на Вынгапуровском месторождении. Конкурентом зарубежной компании выступает ООО "ГЕА Рефрижирейшн РУС" с "Новым проектом в рамках программы импортозамещения".[5]

На постоянно-действующей геолого-технической модели (ПДГМ) были расчитаны варианты разработки Вынгапуровского месторождения с учетом ввода МКУ и без него. Результат показан на рисунке. Ввод МКУ обеспечит дополнительную добычу 4,6 млрд. м^3 газа. [6] Для расчета эффективности технологии МКУ использованы данные, полученые на основе экспериментов, проведенных на месторождении G, предусмотренные проектом разработки месторождения. Необходимые для гидродинамического моделирования физико-химические свойства газа, воды, и породы задавались в соответствии с результатами лабораторных исследований. Основываясь на результаты исследований, показанные на рисунке 2, возможно проведение оценки дебитов с применением технологии МКУ и без нее.

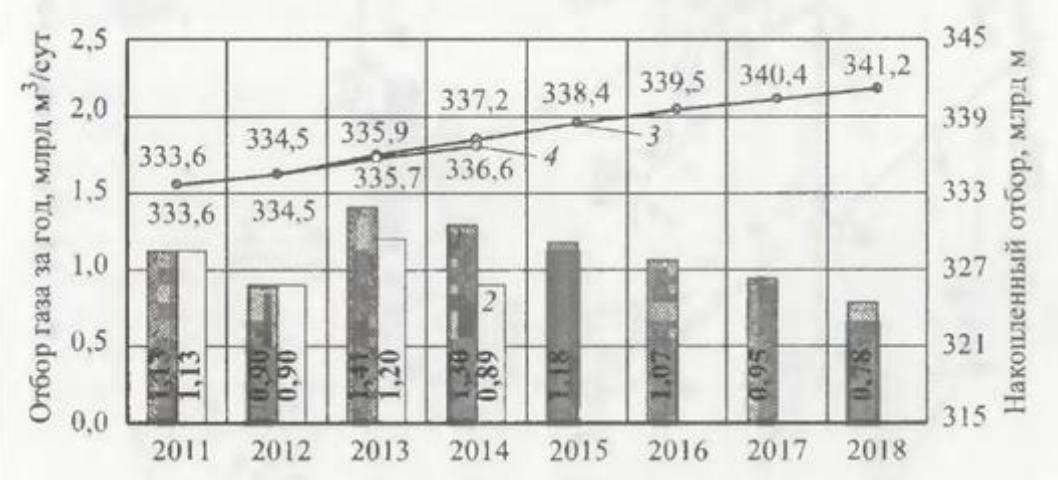


Рисунок 2. Прогнозные уровни отбора газа:
1 - годовой отбор газа (с МКУ); 2 - годовой отбор газа (без МКУ);
3-накопленный отбор газа (с МКУ); 4 - накопленный отбор газа (без МКУ)

Рассмотрим экономический эффект от применения МКУ.

Расчет дебитов скважин показал, что дополнительная добыча газа за 20 лет применения МКУ на газовом составит 145,6 млрд. м^3 сверх добычи без установки. Исходя из этого можно сделать вывод об экономической эффективности. Общая сумма дохода от добычи газа = 145,6 млрд. м^3 * 0,167= 24,3 млрд.долл. = 1 555 млрд. руб.

Затраты на себестоимость дополнительно добытого газа (по курсу 20долл./1000м^3) равны 2912млн. долл. (186,4 млрд. руб.)

Капитальные затраты на установку технологии МКУ и проведении работ по изоляции подошвенных вод (на 64 куста) по стоимости порядка 3,1 млн. долл./куст составят 200 млн. долл. (12,9 млрд. руб.).

Получаем итоговую прибыль от реализации дополнительно добытого газа: 24,3 млрд.долл. - 2,912 млрд. долл. - 0,2 млрд. долл. = 21,19 млрд. долл. = 1363,4 млрд. руб.

Подбор технологии МКУ возможно производить с помощью моделей вычислительного комплекса Немезида-Гидрасим по данным давления, расхода и других параметров (рисунок 3).

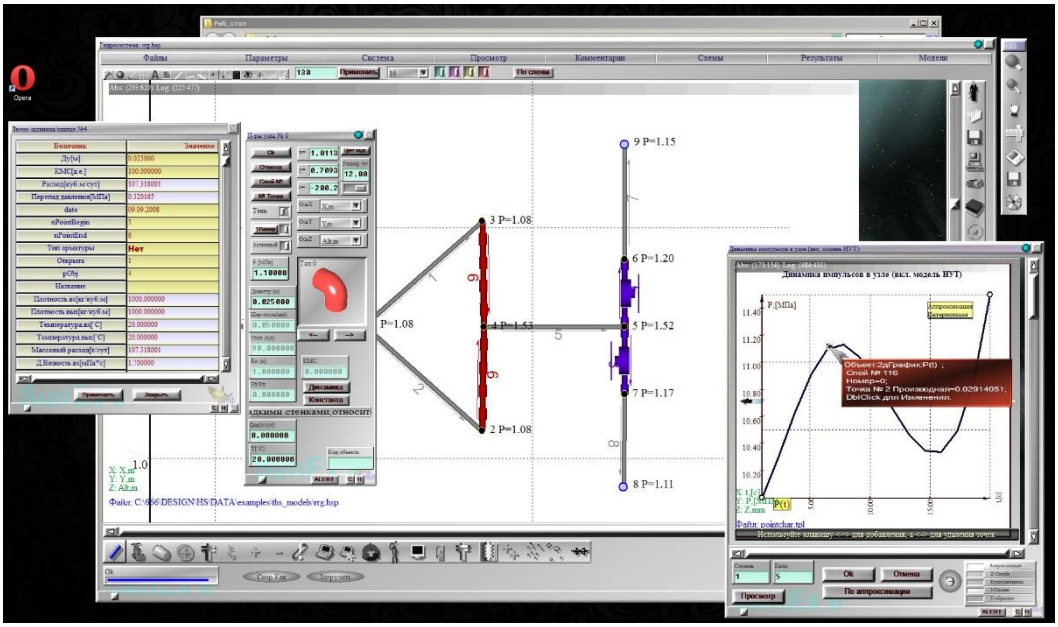


Рисунок 3. Программное обеспечение Немезида-Гидрасим

В данной статье мы постарались подобрать технологию для проведения работ по изоляции притока подошвенных вод для уравновешивания состояния призабойных зон скважин на кустах перед установкой модульных компрессорных агрегатов. Высокое качество выполняемых при этом работ подтверждается промысловыми и геофизическими данными, свидетельствующими о полной изоляции водопроявляющего пласта в результате проведения способа при сохранении ФЕС газоносного пласта. Работы осуществляются в короткие сроки без выполнения спускоподъемных операций, что характеризует их экономичность. Зарегистрированный патент соответствует условию «новизны», «изобретательского уровня» и «промышленной применимости». Теоретические обоснования и опыт внедрения технологии МКУ говорят о возможности использования на месторождениях Крайнего Севера при добыче низконапорного газа. Применение МКУ имеет ряд преимуществ: удобство в техническом обслуживании; легкость в транспортировке; неприхотливость в отношении климатических условий работы; вариативность в выборе агрегатов с необходимыми производительными характеристиками и элементами компоновок, исходя из условий работы. При использовании данной технологии решаются следующие проблемы: повышение дебита скважин за счет увеличения депрессии, вынос воды из призабойной зоны скважины за счет поддержания необходимой скорости газа, первичная сепарация позволяет продлить межремонтный период всего комплекса промыслового оборудования. Дополнительная добыча от применения совместной технологии по изоляции притока подошвенных вод и установки МКУ на кустах газовых скважин месторождения G составит

145,6 $м^3$ газа, экономическая эффективность характеризуется прибылью 1363,4 млрд. руб.

Использованные источники:

1. Андреев О.П., Минликаев В.З., Арно О.Б., Меркулов, А.В., Кирсанов С.А. Эффективность эксплуатации месторождений природного газа на поздней стадии разработки в условиях сезонных колебаний отборов // Газовая промышленность. – 2014. – №6. – С.31-36.
2. Андреев О. П., Ахмедсафин С. К., Кирсанов С. А. Рациональное использование энергии пласта газовых залежей на завершающей стадии разработки // Наука и техника в газовой промышленности. – 2013. – № 1. – С. 22–30.
3. Дикамов Д.В. Техника и технологии для эксплуатации месторождений на заключительной стадии разработки // "Газовая промышленность". - 2014. - №9
4. Патент 2397195 Российская Федерация, МПК C09K8/575. Гелеобразующие составы для ограничения водопритока в скважину / Кудина Е.Ф., Печерский Г.Г.; заявитель и патентообладатель Государственное научное учреждение "Институт механики металлополимерных систем имени В.А. Белого Национальной академии наук Беларуси". - №2009101573/03; заявл. 19.01.2009; опубл. 20.08.2010, Бюл. №23.
5. Новый проект "ГЕА Рефрижерейшн РУС" в рамках программы импортозамещения // Сфера. Нефть и газ. – 2015. – №2. – С.34.
6. Колмаков, А.В. Технологии разработки сеноманских залежей низконапорного газа / А.В. Колмаков, П.С. Кротов, А.В.Кононов. – СПб.: ООО «Недра», 2012. – 176 с.

УДК 622.243.24

Гуськов Д.Н.
студент магистратуры
Уфимский Государственный Нефтяной
Технический Университет
Россия, г. Уфа

УДАЛЕНИЕ ЖИДКОСТИ С ЗАБОЯ ГАЗОВЫХ СКВАЖИН НА СТАДИИ ДОБЫЧИ НИЗКОНАПОРНОГО ГАЗА

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о применении поверхностно – активных веществ для удаления жидкости с забоя. Определены причины обводнения скважин. Предложен вариант сочетания компонентов поверхностно – активных веществ. Приведены показатели, характеризующие эффективность выноса жидкости из скважины.
Ключевые слова: Геолого-технические мероприятия, поверхностно-активные вещества, низконапорный газ, неионогенные вещества.

Guskov D.N.
graduate student
Ufa State Petroleum Technical University
Russia, Ufa

REMOVAL OF LIQUID FROM GAS WELLS AT THE STAGE OF LOW-GAS GAS PRODUCTION

Annotation: The article discusses the use of surfactants for the removal of liquid from the bottom. The causes of well watering are determined. A variant of the combination of the components of surfactants is proposed. The indicators characterizing the efficiency of the removal of fluid from the well.
Keywords: Geological and technical activities, surfactants, low pressure gas, non-ionic substances.

Сегодня при разработке сеноманских газовых залежей на севере Западной Сибири ведется добыча так называемого «низконапорного газа», началом добычи которого считается момент выработки запасов залежи на 85% от начальных балансовых. Добыча «низконапорного газа» считается возможной существующими технологиями и техникой, но является не рентабельной или низко рентабельной [3].

Разработка месторождения сопровождается процессами, снижающими эффективность процесса извлечения газа, такими как разрушение призабойной зоны пласта, образование песчано-жидкостных пробок на забое, снижение давления в пласте, повышение уровня газоводяного контакта (ГВК),
скопление пластовой воды в проницаемых коллекторах. Основной причиной снижения работоспособности скважин является невозможность обеспечения дебитов (скоростей потока), достаточных для своевременного выноса

жидкости с забоев скважин. Как итог, несоответствие проектных и фактических показателей разработки месторождения.

На поздней стадии разработки газовых месторождений применяют различные геолого-технические мероприятия (ГТМ): замена лифтовых труб на трубы меньшего диаметра; периодическая продувка скважин с выпуском газа в атмосферу; применение плунжерного лифта; циклическая закачка сухого газа в затрубное пространство; закачка поверхностно-активных веществ; использование концентрических лифтовых колонн; применение модульных компрессорных установок. Можно привести много примеров использования той или иной технологии, эффективности или неэффективности от её применения. Считается, что одним из верных путей решения задачи наиболее полной выработки запасов, является применение комплекса ГТМ.

В данной статье под комплексом ГТМ подразумевается сочетание двух технологий, одна из которых требует небольших экономических затрат, незначительного объема человеческих ресурсов по исполнению ГТМ, а вторая является наиболее энергоемкой, длительной по эффективности и более дорогой. Первая из них – закачка твердых поверхностно-активных веществ (ПАВ) на забой скважины, вторая – применение модульных компрессорных установок (МКУ) на кустах газовых скважин (КГС). В пределах данной статьи мы рассмотрим первую из них.

Анализ состояния скважин на одном из северных газовых месторождений (обозначим его условно «месторождение Y») показал, что на данном этапе разработки при падающей добыче газа показатели фильтрационно-емкостных свойств породы достаточно высокие: средние значения проницаемости – 0,68Д, открытая пористость достигает 30%, газонасыщенность – 75%. Исследования скважинной продукции дают нам информацию о том, что некоторая часть скважин эксплуатируется с объемной долей обводненности

продукции более 50%. Поэтому наиболее значимой на данном этапе проблемой на месторождении Y выделим проблему скопления пластовой жидкости в ПЗП скважин. Отсюда и цель применения твердых ПАВ – подготовка скважин к установке МКУ, а именно уравновешивание состояния ПЗП путем удаления жидкости с забоя скважин с большей обводненностью продукции относительно соседних скважин на КГС.

Для начала определим, какие бывают причины обводнения скважин.

1. *Образование конуса обводнения (обводнение подошвенной водой).*

Заканчивание скважины при наличии вблизи продуктивного коллектора воды дает возможность для ее немедленного поступления. Даже если интервал перфорации находится над первоначальным газоводяным контактом, близость коллекторов содержащих воду делает возможным легкое и быстрое поступление нежелательной жидкости из-за образования конуса обводнения. Подтягивание конуса подошвенной воды в направлении интервала перфорации скважины, является результатом пониженного

давления в эксплуатируемом продуктивном горизонте. В конечном счете, вода прорывается в перфорированный интервал, заменяя часть углеводородной продукции вплоть до полного обводнения. Пониженные темпы добычи могут уменьшать степень обводнения, но не решить проблему полностью.

2. *Опережающее продвижение воды по пропласткам с высокой проницаемостью*. Наличие высокопроницаемых пропластков может дать возможность для преждевременного прорыва в скважину закачиваемой системой поддержания пластового давления воды (или контурных вод), оставляя зоны продуктивного пласта с более низкой проницаемости неохваченными заводнением. Аналогично продвижению вод по высокопроницаемым пропласткам, обводнение может происходить при наличии между добывающей и нагнетательной скважиной системы природных трещин. Неверно направленные гидроразрывы могут также создать трещины, которые дают возможность нагнетаемой воде обходить большую часть углеводородов.

3. *Возникновение заколонных перетоков*. Возникновение гидравлической связи (канала) между водоносными горизонтами и скважиной является причиной заколонных перетоков. Эта проблема может встречаться в любое время эксплуатации скважины, но более заметна после первоначального заканчивания или стимуляции скважины. Каналы в кольцевом пространстве «обсадная колона –пласт» могут быть результатом плохой связи на границе контакта «цемент –обсадная колонна» или «цемент-пласт». Возникновение заколонных перетоков может быть вызвано некачественным цементированием при строительстве, отслоением цемента от обсадной колонны и пород из-за плохой адгезии, разрушением цемента. Разрушение цемента может произойти под воздействием коррозионно-активных флюидов, при кумулятивной перфорации, при ударах инструмента об обсадную колонну при спуско-подъемных операциях в скважине.

4. *Нарушение герметичности обсадной колонны.* Нарушение герметичности обсадной колонны обычно обнаруживается при не предполагаемом увеличении добычи воды. Потеря герметичности обсадной колонны может быть вызвана коррозионным разрушением, негерметичностью резьбовых соединений, ошибочной перфорацией, образованием трещин в теле труб при превышении допустимого давления истиранием обсадной колонны при работе в ней бурильным инструментом.

На месторождении Y основной причиной является обводнение скважин подошвенной водой. Низкие устьевые параметры способствуют скоплению пластовой воды в призабойной зоне скважин. Использование поверхностно-активных веществ является широко распространенным ГТМ в отечественной нефтегазовой промышленности при борьбе с обводнением скважин. Недостатком стандартных поверхностно-активных веществ на основе моноалкифенолового эфира, полиэтиленгликоля, является низкая

устойчивость пены, наличие в составе нерастворимого в воде и трудно растворимого в конденсате полистирола определяет низкую пенообразующую способность при незначительном (менее 5 тыс. м3/сут) притоке газа из пласта. Кроме этого, применение во многих составах ПАВ карбоксиметилцеллюлозы (КМЦ) в больших концентрациях 1-18 мас.% замедляет и снижает образование пены, тем самым снижает эффективность выноса жидкости. Было изучено изобретение специалистов научно-исследовательского и проектного института "Севернипигаз" Бурмантова А.И., Погуляева С.А. и Федосеева А.В. [1].

Задача повышения эффективности выноса жидкости с забоя скважин решается тем, что в состав, содержащий поверхностно-активные вещества неионогенные (ОП-10 или ОП-7), анионоактивные (сульфонол) и КССБ, при соотношении ОП-10 (или ОП-7) и сульфонола 3,4:1,0, дополнительно вводят карбонат аммония, фосфат щелочного металла при следующем соотношении компонентов, мас. %: ОП-10 (или ОП-7) – 35,0-40,0; сульфонол – 9,5-13,0; КССБ – 28,0 – 41,0; карбонат аммония – 13,0-16,0; фосфат щелочного металла – 1,5-4,0. В данном составе подобрано такое соотношение неионогенных (ОП-10, ОП-7) и анионоактивных (сульфонол) ПАВ 3,4:1,0, которое позволило получить наибольший эффект вспенивания и выноса жидкости с забоя скважины и очистки шлейфов практически при любой минерализации пластовых вод и содержании газового конденсата, что делает предложенный состав универсальным.

Предлагаемые ПАВ в различном компонентном составе представлены в таблице под номерами 3-5. При исследовании эффективности твердого ПАВ использовалась пластовая вода с минерализацией 10-200 г/л с газовым конденсатом (до 50% от объема смеси).

По таблице результатов исследования видно, что наибольшая чувствительность всех типов ПАВ проявляется к газовому конденсату, и, как правило, вспенивание жидкости ухудшается с увеличением содержания конденсата и становится неудовлетворительным для неионогенных ПАВ (ОП-7, ОП-10, дисолван) при содержании конденсата свыше 40-50% и для анионоактивных (сульфонол) свыше 15-20%. Повышенная минерализация жидкости также в значительной степени снижает пенообразование.

Анионные ПАВ, взаимодействуя в минерализованной воде с солями кальция и магния, выпадают в осадок. Неионогенные ПАВ – стойкие к действию пластовых вод, однако в присутствии газового конденсата снижают свою пенообразующую активность и в определенных условиях образуют устойчивую водоконденсатную эмульсию. Добавление анионных ПАВ к неионогенным позволяет получить смеси, сравнительно малочувствительные к действию минерализации и газового конденсата, а также снизить возможность образования стойких эмульсий.

В состав твердого ПАВ был введен карбонат аммония [(NH4)CO3] 13-16 мас.% (в прототипе вспененный полистирол), который при повышении температуры разлагается с образованием газообразных веществ (NH3, CO2),

что способствует расположению ПАВ на границе раздела жидкостей вода – концентрат, а при барботировании – более энергичному растворению и перемешиванию, что ускоряет процесс пенообразования.

Однако, выяснилось, что при температуре ниже $+5^0$ С, карбонат аммония не разлагается и происходит оседание данного пенообразователя на забой, тем самым ухудшая образование пены и снижая эффективность выноса жидкости. [2] Тогда к данному составу авторы уже нового изобретения №2002106722/03 дополнительно добавили кристаллическую сульфаминовую кислоту и карбонат натрия, калия, кальция. При этом соотношение неионогенных веществ (ОП-10 или ОП-7) к анионным (сульфонол) становится 3,45:1. При проведении исследований по данным составам ПАВ получены наилучшие показатели, характеризующие эффективность выноса жидкости из скважины:

- вспениваемость жидкости – 97 см3;
- устойчивость пены – 92 с;
- кратность образования и устойчивости пены – 8,2;
- время образования пены – 30 с.

Результаты лабораторных и промысловых исследований показали, что предлагаемый состав по сравнению с прототипами обладает высокой пенообразующей способностью, что способствует более эффективному выносу жидкости практически любой минерализации пластовых вод и содержания газового конденсата. Применение данного твердого поверхностно-активного вещества позволяет удалить жидкость со ствола скважины, повысить депрессию на пласт и увеличить дебит продукции скважины, что особенно актуально на газоконденсатных месторождениях с низкими устьевыми параметрами.

Таким образом, можно сделать вывод, что рассмотренные поверхностно-активные вещества подходят для обработки забоев обводненных скважин на стадии подготовки КГС к оборудованию на них МКУ.

Таблица

№	Компонентный состав, мас.%								Состав выносимой жидкости			Объем выносимой жидкости, %
	ОП-10	ОП-7	сульфонол	КССБ	сульфаминовая кислота	карбонат натрия	карбонат кальция	карбонат калия	вода		Конденсат, %	
									Объем, %	Минерализация		
1	32,0	-	13,0	55,0	-	-	-	-	100	-	-	12
									100	50	-	8
									80	50	20	5
2	40,0	-	-	42,0	12,0	6,0	-	-	100	50	-	91
									80	50	20	47
									50	50	50	11
									50	100	50	-
3	-	34,0	9,9	40,6	11,0	-	-	4,5	100	50	-	100
									80	50	20	98
									50	50	50	96
									50	100	50	93
4	40,0	-	11,6	28,9	13,0	-	6,5	-	100	50	-	100
									80	50	20	97
									50	50	50	96
									50	100	50	92
5	37,0	-	10,7	36,9	9,3	6,1	-	-	100	50	-	100
									80	50	20	99
									50	50	50	97

Использованные источники:

1. Патент 2109928 Российская Федерация, МПК E21B43/00, 37/06. Состав для удаления жидкости с забоя скважин / Бурмантов А.И., Погуляев С.А., Федосеев А.В.; заявитель и патентообладатель «Научно-исследовательский и проектный институт "Севернипигаз"». – №95120807/03; заявл. 13.12.1995; опубл. 27.04.1998.
2. Патент 2223298 Российская Федерация, МПК C09K007/08, E21B21/14. Твердый пенообразователь для удаления жидкости с забоя скважины/ Бурмантов А.И, Погуляев А.С., Юнусов Р.Ю., Бурмантов Р.А., Уляшев Е.В., Шелемей С.В.; заявитель и патентообладатель ООО «Научно-исследовательский институт природных газов и газовых технологий – ВНИИГАЗ», ООО «Севергазпром». – №2002106722/03; заявл. 15.03.2002; опубл.10.02.2004.
3. Саранча А.В., Саранча И.С., Митрофанов Д.А., Овезова С.М. Технологии добычи низконапорного сеноманского газа // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-1.

УДК 615.453

Давлатова Д.У
студентка 3 курса фармацевтического факультета
Волгоградский государственный медицинский университет
(ФГБОУ ВО), г. Волгоград, РФ
Плетнева Ирина Владимировна
научный руководитель
кандидат фармацевтических наук

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ МИКРОКАПСУЛИРОВАННОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЫ

Аннотация: Проведены исследования по разработке микрокапсулированной формы, содержащей в своем составе сумму каротиноидов. Разработана технологическая схема получения микрокапсулированной лекарственной формы. Определены показатели качества микрокапсул, содержащих в своем составе сумму каротиноидов.
Ключевые слова: микрокапсулы, технология получения микрокапсулированных лекарственных форм

Davlatova Dinara
student
Volgograd State Medical University
Pletneva Irina
Candidate of Science
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

DEVELOPMENT OF TECHNOLOGY OF MICROENCAPSULATED DOSAGE FORMS

Abstract: Researches on development of the microencapsulated form containing in the structure the sum of carotenoids are carried out. The technological scheme of obtaining the microcapsulated dosage form is developed. The quality indicators of microcapsules containing the sum of carotenoids in their composition were determined.
Key words: microcapsules, technology for production of microcapsulated dosage forms

Одной из современных лекарственных форм, в которые вводят действующие вещества с целью их оптимальной доставки и защиты от внешних неблагоприятных воздействий являются микрокапсулы. Известно, что возможности модификации высвобождения лекарственных препаратов в капсулированных формах не уступают возможностям таблетированных лекарственных форм. Капсулированные препараты способны обеспечить как быстрое, так и замедленное, или пролонгированное высвобождение фармацевтической субстанции [1, 2, 5].

Нами в работе были получены микрокапсулы методом физико-химическим методом диспергирования в системе «жидкость-жидкость». Физико-химические методы микрокапсулирования приобретают все большее

значение в связи со сравнительной простотой применяемого оборудования, высокой производительностью. При получении капсулированной лекарственной формы нами на первом этапе был получен раствор пленкообразователя (раствор желатина). Желатин представляет собой натуральный продукт гидролиза коллагенсодержащего сырья. На первом этапе производства осуществляется приготовление стандартной желатиновой массы, качество которой обеспечивается стандартностью и технологическими показателями сырья. При приготовлении желатиновой массы желатин при перемешивании заливают водой при температуре 18^0С и оставляют для набухания на 1,5 часа. Далее повышают температуру до 50-75^0С для расплавления желатина. Следует отметить, что основными параметрами качества желатиновой массы считаю вязкость и содержание влаги, желатиновая масса должна быть гомогенной по цвету и консистенции. На втором этапе мы вводили действующее вещество (масляный раствор, содержащий в своем составе сумму каротиноидов). Количественное содержание суммы каротиноидов проводили спектрофотометрическим методом на спектрофотометре СФ-56 при длине волны 450 нм в кювете с толщиной поглощающего слоя 10 мм [2,4]. Эмульгирование масляного раствора в коацервате проводили при постоянном перемешивании, по каплям добавляли масляный раствор. На каплях эмульгированного масляного раствора происходило медленное отложение коацервата. Далее полученную систему охлаждали, последующее охлаждение системы способствовало образованию оболочки микрокапсул.

Отверждение оболочки микрокапсул проводили при последующей обработке спиртом этиловым. Полученные микрокапсулы подвергали сушке при температуре 40°С. Полученные микрокапсулы представляли собой сыпучий порошок с частицами сферической формы. Проведенные микроскопические исследования полученных микрокапсул показали, что частицы имеют следующий фракционный состав: диаметр 61% микрокапсул составляет 2,0 мм, 31% микрокапсул имеет диаметр 1 мм, 8% микрокапсул имеют диаметр 0,5 мм.

Использованные источники:

1. Государственная фармакопея Российской Федерации [Текст]. Ч. 1 / Минздравсоцразвития РФ, Федер. агентство по здравсоцразвитию, Федер. служба по надзору в сфере здравсоцразвития, ФГУ "НЦ эксперт. средств мед. применения "Росздравнадзора". - 12-е изд. - М. : НЦ эксперт. средств мед. применения, 2008. - 696 с. : ил.

2. Исследование соответствие показателей качества масла облепихового и разработка на его основе микрокапсул. Логвина Ю.В., Плетнева И.В., Дяк А.С., Симонян А.В. В сборнике: Актуальные проблемы экспериментальной и клинической медицины. Материалы 72-й открытой научно-практической конференции молодых ученых и студентов ВолгГМУ с международным участием. 2014. С. 398.

3. Плетнева И.В. Технология мази "Эльтон" и исследование ее противоожоговой активности/ И.В. Плетнева, Н.С. Дронова, А.В. Симонян// Фармация.-2009.-№ 2-С. 32-34.
4. Плетнева И.В. Разработка мягких лекарственных форм, содержащих биологически активные вещества грязи озера Эльтон: Автореф…к. фарм. наук/ И.В. Плетнева – Всероссийский научно-исследовательский институт лекарственных и ароматических растений Российской академии сельскохозяйственных наук. Москва, 2011. –23 с.
5. Фармацевтическая разработка: концепция и практические рекомендации [Текст] : науч.-практ. рук. для фармацевт. отрасли / Быковский С. Н. , Василенко И. А. , Демина Н. Б. ; [под ред. С. Н. Быковского, И. А. Василенко, Н. Б. Деминой и др.]. - М. : [Изд-во Перо], 2015. - 472 с. : ил., цв. ил.

УДК 351.74.08

Давлетов В.И.
преподаватель кафедры огневой и тактико-специальной подготовки
Уфимский юридический институт МВД России,
Россия, г. Уфа

НАПРАВЛЕНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Аннотация: В статье проанализированы принимаемые как на уровне руководства страны, федеральных органов власти, так и на уровне субъектов Российской Федерации мероприятия, направленные на противодействие коррупции, устранение причин и условий коррупционных проявлений. Приводится анализ действующей нормативно-правовой основы противодействия коррупции.

Ключевые слова: коррупция, антикоррупционная политика, методы противодействия коррупции, антикоррупционная экспертиза, антикоррупционная пропаганда.

Davletov V.I.
teacher of the Department of Fire and tactical-special training,
Ufa law Institute of the Ministry of internal Affairs of Russia
Russia, Ufa

DIRECTIONS OF ANTI-CORRUPTION POLICY IN THE SYSTEM OF GOVERNMENT SERVICE

Annotation: The article analyzes the measures taken both at the level of the country's leadership, federal authorities, and at the level of the constituent entities of the Russian Federation aimed at combating corruption, eliminating the causes and conditions of corruption. The analysis of the current regulatory framework for combating corruption is given.

Keywords: corruption, anti-corruption policy, anti-corruption methods, anti-corruption expertise, anti-corruption propaganda

Под коррупцией можно понимать использование должностным лицом в своих интересах служебного положения с получением выгоды. К субъектам, отнесенным законом, к осуществляющим деятельность по противодействию коррупции, отнесены: федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов РФ, органы местного самоуправления, институты гражданского общества, организации и физ. лица в пределах их полномочий. Указ Президента РФ «О мерах по противодействию коррупции» [82] , сформировал Совет при Президенте РФ, который занимается разработкой предложений государственной политики в области борьбы с коррупцией, координирует деятельность органов государственной власти и ведет контроль над реализацией мероприятий содержащихся в Национальном Плане противодействия коррупции[83].

Названный антикоррупционный план, имеет цель: выявление причин коррупции, называет способы борьбы со злом. Анализируя правовые положения антикоррупционной направленности, следует выделить, например, что в Ставропольском крае, в соответствии с Законом «О противодействии коррупции в Ставропольском крае»[84] к основным способам борьбы с коррупционными правонарушениями относятся: 1) выработка антикоррупционных программ; 2) антикоррупционная экспертиза нормативных актов; 3) антикоррупционная пропаганда; 4) рассмотрение в органах гос. власти правоприменительной практики; 5) внедрение антикоррупционных механизмов в рамках закона о государственной гражданской службе; 6) внедрение административных правил предоставления гос.услуг; 7) взаимодействие государственных органов с общественными объединениями и гражданами и иные меры.

Профилактические меры для борьбы с коррупционными проявлениями осуществляется руководством Краснодарского края и органами местного самоуправления края на местах путем исполнения, в пределах их полномочий способов:

1) формирование у общества недопустимости к коррупционному поведению; исполнение антикоррупционной экспертизы нормативно-правовых актов и их проектов; 3) предъявление в порядке, предусмотренном законом установленных (квалификационных) требований к гражданам, претендующим на закрепление на должности органов управления Краснодарского края, муниципальных вакантных мест в органах местного самоуправления в Краснодарском крае, должностей государственной гражданской либо муниципальной службы, изучение сведений, представленных указанными гражданами для замещения данных

[82] Указ Президента Российской Федерации от 19 мая 2008 года № 815 «О мерах по противодействию коррупции» // Российская газета от 22 мая 2008 года, № 108.
[83] Национальный план противодействия коррупции утв. Президентом РФ 31 июля 2008 года № Пр-1568 // Российская газета. 5 августа 2008 года, № 164.
[84] Закон Ставропольского края «О противодействии коррупции в Ставропольском крае» № 25-кз от 4 мая 2009 года //СПС «КонсультантПлюс».

должностей; 4) внедрение правил в кадровую работу в соответствии с которым длительное, эффективное и безупречное выполнение государственным гражданским, а также муниципальным служащим своих обязанностей, предусмотренных по должности, должно в установленном порядке учитываться при назначении его на вышестоящую должность, а также при присвоении ему классного чина (при сдаче квалификационного экзамена) или поощрения; 5) формирование института общественного и депутатского контроля за выполнение предусмотренных правил, установленных в законодательстве о противодействии коррупции; 6) исследование в государственных органах, органах местного самоуправления муниципальных образований не чаще одного раза в квартал или по необходимости, вопросов исполнительной практики по результатам вступивших в законную силу решений различных уровней судов, арбитражных судов о признании неверными ненормативных правовых актов, незаконными решений и действий (бездействия) указанных органов и их должностных лиц в целях выработки и выполнение мер по недопущению и устранению причин установленных в ходе проверки нарушений; 7) принятие антикоррупционных программ; 8) разработка отчетов по выполнению мер антикоррупционной политики; 9) принятие административных правил предоставления государственных, а также муниципальных услуг; 10) содействие органов государственной власти и органов местного самоуправления муниципальных образований Краснодарского края с рядовыми гражданами, средствами массовой информации, общественными деятелями, некоммерческими организациями, образовательными организациями различных уровней образования, по вопросам противоборства коррупции; 11) выполнение антикоррупционных мониторингов; 12) выполнение антикоррупционного обучения; 13) выполнение государственными и муниципальными заказчиками отслеживания цен и маркетинговых исследований, направленных на формирование справедливой начальной цены по государственным и муниципальным контрактам; 14) назначение и контроль установленных должностных лиц, ответственных за выполнение названных мероприятий и подлинность информации.

Изложенное свидетельствует о том, что в системе государственной и муниципальной службы избираются различные по содержанию и объему организационно-правовые средства, применяются различные способы профилактики коррупции, но все они в целом имеют комплексный подход на основе программ, и отражают общий активный потенциал антикоррупционной политики, проводимой на региональном уровне в системе государственного управления. Кроме того, анализ правовых основ показывает, что фактически с 1993 года ведется целенаправленная и системная работа по изменению и принятию нового законодательства в сфере борьбы с коррупцией в системе государственной службы.

В целом о деятельности власти по реализации антикоррупционных программ и тематических планов в системе государственной службы, можно сказать, что они копируются, изменяются и дополняются, от случая к случаю, в результате сиюминутного проявления «политической воли»,либо по звонку «сверху» от федеральных органов государственной власти, а не востребованы объективной необходимостью.

На сегодняшний день продолжается реформирование всей системы государственной службы. Так, на наш взгляд, в этом направлении следует законодательно закрепить принцип – добросовестности, запрет злоупотребления правом государственных служащих в любой сфере деятельности. В связи с чем, предлагается дополнить пункт 1 статьи 3 ФЗ «О системе государственной службы РФ», внеся в него принцип добросовестности и принцип запрета злоупотребления правом государственных органов (их должностных лиц) в любой сфере деятельности.

Вместе с тем анализируемое законодательство не совершенно. Так частью 3 ст. 20.1 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» оговорена ответственность за невыполнение требований, если представление их обязательно: во-первых, они признаются правонарушением; во-вторых, влекут увольнение гражданского служащего со службы.

В Федеральном законе № 230-ФЗ «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам»[85] законодатель по неясной причине продублировал норму ч. 6.1 ст. 20, касающуюся сведений о доходах лица, имуществе и правах имущественного характера, что представляется излишним. Рассматривая данную норму в совокупности с 20.1, вполне логично и целесообразно закрепить в ч. 6.1 ст. 20, регулирующей вопросы – «представление гражданским служащим сведений о расходах», лишь норму «об ответственности за невыполнение указанных требований» данной статьи, а названное излишнее повторение устранить.

[85] Федеральный закон от 3 декабря 2012 г. № 230-ФЗ «О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам» (ред. от 03.11.2015 N 303-ФЗ)// Собрание законодательства РФ от 10 декабря 2012 г. № 50 (часть IV). Ст. 6953.

УДК 332.1

Дамалаева А.З.
студентка
Северо-Кавказского федерального университета
Института «Экономики и Управления»
Россия, г.Ставрополь
Научный руководитель: Чернявская А.В.
доцент, канд. экон. наук

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ

Аннотация: в статье проведен статистический анализ числа общеобразовательных организаций Ставропольского края и численности обучающихся в них. На основе проведенного анализа были сделаны выводы по динамике изменения числа показателей общеобразовательных организаций. Также в статье представленные основные направления деятельности министерства образование данного региона.
Ключевые слова: анализ, показатели, число, общеобразовательные организации, численность, обучающиеся.

Damalaeva A.Z., a student
North-Caucasus Federal University
Institute of «Economics and Management»
Russia, Stavropol
Scientific supervisor: Chernyavsky A.V.
associate professor, cand. econ. sciences

STATISTICAL ANALYSIS OF INDICATORS OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS OF STAVROPOL KRAI

Abstract: the article presents a statistical analysis of the number of educational institutions of the Stavropol territory and the number of students in them was carried out. On the basis of the analysis conclusions were made on the dynamics of changes in the number of indicators of educational institutions. The article also presents the main activities of the Ministry of education of the region.
Keywords: analysis, indicators, number, educational organizations, number of students.

Современная экономика определяется особым динамизмом и чрезвычайной сложностью происходящих в ней процессов. Актуальность анализа общеобразовательных организаций возрастает абсолютно во всех странах, но уровень их развития и доступность далеко не одинаковы для различных слоев населения даже в одной стране. Сегодня человек учится на протяжении всей жизни. Он выступает активным потребителем всех форм образовательных услуг. Понимание особенностей функционирования рынка данных услуг способствует достижении максимальной отдачи от образования.

Общеобразовательные организации- это не профессиональные и не специальные организации. На сегодняшний день, к общеобразовательным организациям относятся следующие: начальные, основные общие, средние (полные) общие и дополнительные образовательные организации.

Актуальность статистического анализа показателей общеобразовательных организаций в Ставропольском крае заключается в том, что он позволяет нам получить информацию о числе общеобразовательных организаций, численности обучающихся в них, а также выявить динамикуэтих показателей.

По данным таблицы 1 наглядно видны значительные колебания числа общеобразовательных организаций в ставропольском крае за последние 5 лет, в связи с этим изучим динамику их изменения.

Таблица 1 – Динамика изменения числа общеобразовательных организаций Ставропольского края

Год	Число организаций	Абсолютный прирост(убыль), орг.		Темп роста(убыли),%		Темп прироста (убыли), %		Абсолютное значение 1% прироста
		Цепная	Базисная	Цепная	Базисная	Цепная	Базисная	
2013	619	-	-	-	-	-	-	-
2014	617	-2	-2	99,68	99,68	-0,32	-0,32	6,19
2015	612	-5	-7	99,19	98,87	-0,81	-1,13	6,17
2016	628	16	9	102,61	101,45	2,61	1,45	6,12
2017	639	11	20	101,75	103,23	1,75	3,23	6,28

За анализируемый период наблюдается динамика увеличения числа общеобразовательных организаций только за последние два года, так в 2016 году по сравнению с 2015 годом их число увеличилось на 16 организаций или 2,61%, а в 2017 году по сравнению с предшествующим годом на 11 организаций, что в относительном выражении составляет 1,75%. В период с 2013 по 2015 годы наблюдается сокращение числа общеобразовательных организаций, хоть и незначительное, за два года на 7 единиц.

За весь анализируемый период с 2013 г. по 2017 г. прирост данного показателя составил 3,23 % или 20 организаций.

Таким образом, в среднем за 5 лет увеличение числа общеобразовательных организаций составило 5 единиц или всего на 0,80% ежегодно.

Число общеобразовательных организаций очень тесно связано с численностью обучающихся в них. Изменения динамики первого показателя ведёт к соответствующим изменениям динамики второго показателя. Из этого следует, что не менее важным показателем общеобразовательных организаций в Ставропольском крае является численность обучающихся в них.

Проведем статистический анализ численности обучающихся за последние 5 лет по данным, приведенным в таблице 2.

Таблица 2 - Результаты расчетов по показателю численности обучающихся в общеобразовательных организациях Ставропольского края

Год	Число организаций	Абсолютный прирост(убыль), чел.		Темп роста(убыли),%		Темп прироста (убыли), %		Абсолютное значение 1% прироста
		Цепная	Базисная	Цепная	Базисная	Цепная	Базисная	
2013	253700	-	-	-	-	-	-	-
2014	259900	6200	6200	102,44	102,44	2,44	2,44	2537
2015	265700	5800	12000	102,23	104,73	2,23	4,73	2599
2016	277700	12000	24000	104,52	109,46	4,52	9,46	2657
2017	282700	5000	29000	101,80	111,43	1,80	11,43	2777

За весь анализируемый период наблюдается динамика увеличения численности обучающихся в общеобразовательных организациях, при этом наибольший прирост был в 2014 году по сравнению с 2013 годом – 6200 человек или 2,44% и в 2016 году по сравнению с 2015 годом – 12000 человек или 4,52% .

За весь анализируемый период с 2013 г. по 2017 г. прирост данного показателя составил 11,43 % или 29000 человек.

Таким образом, в среднем за 5 лет увеличение численности обучающихся вобщеобразовательных организациях составило 7250 единиц или на 2,74% ежегодно.

На основании выше проведенных расчетов по показателям числа общеобразовательных организаций и численности обучающихся в них следуют, что за последние 5 лет численность обучающихся в общеобразовательных организациях Ставропольского края увеличивается, в связи с чем необходим и рост числа общеобразовательных организаций.

В последние годы интенсивно развивается дистанционное образование. Допускается сочетание различных форм получения образования. В муниципальных районах и городских округах Ставропольского края в 2013 году организована деятельность 34 центров дистанционного образования, которые в 2014 году были дооборудованы средствами видео - конференцсвязи. Также, создана система дистанционного обучения в общеобразовательных организациях, которые, прежде всего, расположены в сельских населенных пунктах, в том числе для детей-инвалидов. Все общеобразовательные организации, которые осуществляют дистанционное обучение, оснащены необходимым оборудованием и имеют квалифицированные педагогические кадры, которые прошли соответствующую курсовую подготовку.

Приказом министерства образования Ставропольского края от 17 января 2011 года N 09-пр была утверждена Программа развития образования в Ставропольском крае на 2011 - 2017 годы, в результате чего была повышена доступность качественных общеобразовательных организаций, которые соответствуют требованиям инновационного развития экономики страны,

современным требованиям общества; формирование высоконравственной, образованной личности, обладающей базовыми компетенциями современного человека; сохранение и развитие образовательного комплекса края, отвечающего современным требованиям государства и общества.

Основными направлениями деятельности министерства образования Ставропольского края являются:реализация национального проекта "Образование" в крае,обновление содержания образования, повышение качества работы общеобразовательных организаций, доступности, эффективности и усиление практической направленности, создание условий обучающимся для развития непрерывного уровневого образования, создание в учебных заведениях комфортных и безопасных условий для обучающихся, социальная защита детей и подростков,государственный контроль (надзор) в области образования в отношении общеобразовательных учреждений, расположенных на территории Ставропольского края и иных осуществляющих образовательную деятельность организаций, а также органов местного самоуправления, осуществляющих управление в сфере образования.

Использованные источники:

1. Гохберг Л.М. Статистика образования: новый инструментарий. Информационный бюллетень/ Л.М. Гохберг и др. - М.: ГУВШЭ, 2016. - 88 с.
2. Ефимова М.Р. Социальная статистика: Учеб. пособие/М.Р. Ефимова, С.Г. Бычкова. - М.: Финансы и статистика, 2017. - 556 с.
3. Иванов С.А. Мониторинг и статистика в образовании: Учебно-методический комплект материалов для подготовки тьюторов / С.А. Иванов и др. - М.: АПК и ППРО, 2017.- 28 с.
4. http://www.stavregion.ru/stat/social/education/

УДК 342.951

Дачева Р. Р.
студент
3 курс, факультет «Юриспруденция»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар
Кураж К.В.
студент
5 курс, факультет «Юриспруденция»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар
Полоус Д.В.
студент
5 курс, направление подготовки «Юриспруденция»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, ПОСЯГАЮЩИЕ НА ЗАКОННЫЕ ИНТЕРЕСЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Аннотация: Данная статья посвящена вопросу об административной ответственности юридических лиц за нарушение законных прав и законных интересов потребителей. В ней отображены важнейшие аспекты недопустимости совершения правонарушений юридическими лицами в отношении законных прав и интересов потребителей. Выделена и отмечена административная ответственность юридических лиц за совершение правонарушений в области интересов потребителей, а также перспектива уголовной ответственности юридических лиц.

Ключевые слова: ответственность, административная ответственность, уголовная ответственность юридические лица, потребитель, нарушение законных интересов потребителей, защита законных интересов.

Dacheva R. R.
Student
The 3rd course, faculty of "Jurisprudence"
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Courage K. V.
Student
5 course, faculty of "Jurisprudence"
Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Polous D. V.
student
5 course, faculty of "Jurisprudence"

Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

ADMINISTRATIVE LIABILITY OF LEGAL PERSONS FOR OFFENCES, ENCROACHING ON THE LEGITIMATE INTERESTS OF CONSUMERS

Annotation: This article focuses on the issue of administrative liability of legal persons for the violation of the legitimate rights and interests of consumers. It displays the most important aspects of inadmissibility of Commission of offenses by legal persons in respect of the legitimate rights and interests of consumers. Highlighted and marked administrative liability of legal persons for offences in the field of consumer interests and the perspective of the criminal liability of legal entities.

Key words: responsibility, administrative responsibility, criminal liability of legal persons, the consumer, a violation of the legitimate interests of consumers, protection of the legitimate interests.

Объектом правовой охраны в рассматриваемой статье выступает совокупность законных потребительских интересов, их защита от правонарушения, совершаемых юридическими лицами, поэтому можно сказать, что основной задачей данного вопроса является: выявление, предупреждение, пресечение правонарушений юридических лиц в отношении законных интересов граждан, как основных потребителей товаров, работ, услуг.

Административная ответственность юридических лиц за правонарушение, посягающих на законные интересы потребителей установлено кодексом об административных правонарушениях Российской Федерации и закреплено в статьях 14.7, 14.8 КоАП РФ. [1]

Видовым объектом правонарушений, предусмотренных данной статьей, выступают общественные отношение в предпринимательской деятельности.

Объективной стороной являются данных правонарушений являются:

- обмеривание, обвешивание и обсчет граждан-потребителей или иной обман;
- введение в заблуждение потребителей относительно потребительских свойств, качеств товара (работы, услуг);
- нарушение иных прав потребителей.

Обманом является незаконные действия продавца, когда чужое имущество переходит в его владение. Противоправные действия продавца, указанные данными статьями КоАП РФ, совершаются посредством осуществления в небольшом размере обмеривания, обвешивания, обсчет или другого вида обмана потребителей, также введения в заблуждение граждан-потребителей, гражданами, занимающимися предпринимательской работой в области торговли.

Обмеривание – выдача продукта (работы, услуг) меньшего размера, чем это установлено заключенным договором купли-продажи и установленным стандартам, либо иным условиям.

Обвешивание – выдача товара меньшего объема(веса) чем это установлено заключенным договором купли-продажи и установленным стандартам, либо иным условиям.

Обсчет – неправильное исчисление стоимости товара, при котором, продавец взимает с покупателя большую сумму, чем предусмотрено ценой продукта потребления (работ, услуг). Также невозврат или сокрытие излишней денежной суммы, предоставленной покупателем.

Ведение в заблуждение относительно потребительских свойств товара – передача продавцом товара, не соответствующего условия договора, установленным стандартам, иным обязательным требованиям, установленным в предусмотренном законом порядке.

Иной обман потребителя – нарушение иных условий договора при осуществлении потребительской деятельности.

Субъектом рассматриваемого нами правонарушения выступает юридическое лицо.

Субъективная сторона – умышленная форма вины. Лицо осознает, что своими действиями оно осуществляет обман потребителя, причиняет ему материальный ущерб, а равно совершает правонарушение.

За совершение данных правонарушений законодательство предусматривает санкцию в виде административного штрафа.

Согласно статье 14.7 КоАП РФ обмеривание, обвешивание, обсчет, введение в заблуждение относительно потребительских свойств товара или иной вид обмана потребителей влечет административное взыскание для юридических лиц, в размере от ста до пятисот тысяч рублей.

Согласно ст. 14.8 КоАП:

1. Нарушение права потребителя на получение необходимой и достоверной информации о реализуемом товаре (работе, услуге), об изготовителе, о продавце, об исполнителе и о режиме их работы - от пяти тысяч до десяти тысяч рублей.

2. Включение в договор условий, ущемляющих права потребителя, установленные законодательством о защите прав потребителей - от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей.

3. Непредоставление потребителю льгот и преимуществ, установленных законом, - от пяти тысяч до десяти тысяч рублей.

4. Неисполнение обязанности по обеспечению возможности оплаты товаров (работ, услуг), - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей.

Но стоит вопрос о том, целесообразно ли ограничиваться административным взысканием, а более, административной ответственностью за нарушение прав и законных интересов потребителей.

Мы знаем, что потребители – есть граждане, а права и законные интересы граждан, безоговорочно являются главным объектом правовой охраны. Следовательно, можно говорить, что при нарушении интересов потребителей, например, за такой вид обмана, как обсчет граждан-потребителей есть основание говорить об уголовной ответственности.

Вопрос об уголовной ответственности юридических лиц достаточно давно и до сих пор является актуальным, и приводятся различные аргументы как в пользу законодательного закрепления данного вида правонарушения, так и против него. Активно исследуются и вопросы взаимосвязи административной ответственности юридических лиц и уголовной ответственности индивидуальных субъектов. [2]

Сложности в определении субъективной стороны преступления(вины, умысла, т.е. внутреннего психического отношения лица к совершенному правонарушению), сложности в процессуальной деятельности являются большим препятствием для закрепления юридического лица в качестве субъекта преступления. Эти “препятствия” описываются во многих научных работах. Так, в своей научно-исследовательской работе Кондратов М. И. и Медведев С. С. отмечают в качестве определяющих доводов против причисления юридических лиц к субъектам преступления, что: «…юридическое лицо не может действовать виновно, осознавая (если использовать современную формулу прямого умысла) общественную опасность своего деяния, предвидя последствия и желая их наступления». [3]

Однако стоит принять во внимание, что главным аспектом преступления является его общественная опасность, и если можно проследить этот факт в действиях лица, не только физического, но даже юридического, мы должны запретить такое деяние. Признавая, что некоторая деятельность юридических лиц может быть обусловлена таким фактом, как общественная опасность, нужно принять, что такая деятельность является преступлением и, следовательно, криминализироваться и влечь за собой уголовную ответственность.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что ответственность юридических лиц за совершение правонарушений, посягающих на законные интересы потребителей является не совершенной. Существуют пробелы в определении уровня противоправности деяния, при которой возникают вопрос о возможности или допустимости не только гражданско-правовой, административной, но также уголовной ответственности. Но эта проблема всё еще является открытой.

Использованные источники:

1. Кодекс об административных правонарушениях Российской Федерации от 30.12.2001 N-ФЗ(ред. от 11.10.2018)
2. Курдюк Г. П., Чернов Ю. И. Взаимосвязь административно-деликтного и уголовного процессов (вопросы общей и межотраслевой теории) Монография. – Краснодар: Эпомен. 2018. С. 41-52.
3. Кондратов М. А., Медведев С.С. Отражение проблемы об определении юридического лица как субъекта преступления в современном уголовном законодательстве России // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 108. С. 3.

УДК: 330.14

Двадцатова А.В.
Файфер А.С.
Филиал Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева в г. Прокопьевске
Научный руководитель: С.В. Кулай
Россия, Прокопьевск

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАПИТАЛА (ПО МЕТОДИКЕ ГИЛЯРОВСКОЙ Л.Т.)

Аннотация: В статье рассматривается необходимость оценки эффективности использования капитала по методике Гиляровской Л.Т. Также проводится анализ использования капитала акционерного общества «Лизинговая компания «КАМАЗ».

Ключевые слова: Заемный капитал, собственный капитал, фондоотдача, оборачиваемость капитала, поступление капитала.

A.V. Dvadtsatova, A.S. Fayfer
Branch of Kuzbass State Technical University named after T.F. Gorbacheva in the city of Prokopyevsk
Scientific adviser: S.V. Kulay
Russia, Prokopevsk

Annotation: The article discusses the need to assess the effectiveness of using capital according to the methodology of L.T. Gilyarovskaya. It also analyzes the use of capital of the «KAMAZ» Leasing Company joint stock company».

Keywords: Debt capital, equity capital, capital productivity, capital turnover, capital inflows.

Капитал является одним из основных элементов общественного богатства. Капитал в широком смысле слова - это любой ресурс, создаваемый с целью производства большего количества экономических благ. Получение определенного потока товаров и услуг в будущем предполагает наличие в производственном процессе определенного запаса ресурсов длительного пользования, то есть капитала. Капитал отличается от земли тем, что он обладает способностью воспроизводства, в то время как земельный фонд представляет фиксированную величину и не может быть быстро увеличен[1].

Актуальность темы связана с развитием рыночных отношений, поскольку собственный капитал организации отражает ее независимость, и это важно при высокой конкуренции в условиях современной экономической нестабильности.

Эффективность деятельности предприятия в условиях рыночной экономики определяет его способность к финансовому выживанию,

привлечению источников финансирования и их прибыльное использование[3].

Для обобщающей характеристики эффективности использования основных производственных средств (ОПС) Л.Т. Гиляровская начинает анализ эффективности использования ОПС с анализа их фондоотдачи. Сначала проводится количественная оценка влияния факторов на фондоотдачу.

На показатель фондоотдачи оказывают влияние различные факторы, основными из которых Л.Т. Гиляровская считает следующие:[2]

1. структура и состояние основных фондов,
2. структура производства,
3. ассортимент и качество выпускаемой продукции,
4. уровень кооперирования и комбинирования производства.

Вследствие этого при сопоставлении использования основных промышленно-производственных фондов по показателю фондоотдачи необходимо рассмотреть и учесть влияние всех вышеуказанных факторов, с тем, чтобы сделать правильные выводы о степени использования основных фондов.

Влияние на уровень фондоотдачи каждого из перечисленных факторов определяется специальными расчетами; так, для оценки загрузки оборудования Л.Т. Гиляровская определяет следующие показатели баланса времени:[2]

1) Календарный фонд времени,
2) номинальный фонд времени,
3) Эффективный фонд времени,
4) полезный фонд времени.

Сначала Л.Т. Гиляровская рассчитывает влияние на изменение фондоотдачи основных средств факторов первого уровня:[4]

1. доли активной части основных фондов,
2. удельного веса действующего оборудования,
3. фондоотдачи действующего оборудования.

После этого определяется второй уровень влияния, т.е. влияние факторов на изменение фондоотдачи действующего оборудования. Коэффициент сменности в этом случае рассчитывается аналогично коэффициенту сменности. Коэффициент загрузки оборудования характеризует степень внутрисменного использования оборудования. Расчет влияния факторов на основании модели производится способом цепных подстановок. Факторы берутся последовательно, начиная с числителя формулы, т.е. в качестве первого фактора используется коэффициент сменности, а в качестве последнего - средняя стоимость единицы оборудования.

Таблица 1.- Оценка эффективности использования капитала АО «Лизинговая компания «КАМАЗ».

Показатель	Формула	2016	2015	Абс. откл.	Отн. откл.
Коэф. поступления всего кап. (А.)	А=Апост/Ак.г.	0,16	0,22	-0,05	0,75
Коэф. поступления собств. кап.	КпостСК=СКпост/СКк.г.	0,16	0,22	-0,05	0,75
Коэф. поступления заем. кап.	Кпост=ЗКпост/ЗКк.г.	0,64	0,70	-0,05	0,92
Чистые активы	(1600-задолж.учр.по взнос. в УК)	-97	-84	-12	1,14
Коэф. выбытия заемного кап.	КвыбЗК=ВыбЗК/ЗКнпер	0,13	0,26	-0,12	0,51
Оборачиваемость собст. кап.	Объем реал-и прод./среднегод.ст-ть обор.кап.	1,97	0,60	1,37	3,27
Оборачиваемость инвестиц. кап.	ОбИК=V//СК+/ДО	1,97	0,86	1,11	2,28
Коэф. оборачиваемости кред. задолж.	Себ-ть реал.прод./среднегод.ст-ть кред.задолж.	6,66	4,51	2,14	1,47
Коэф. собст. кап.	Кфн=СК/ВБ	0,16	0,22	-0,05	0,75
Коэф. соотношения заемн. кап.	Кзк=ЗК/ВБ	0,54	0,54	-0,006	0,98
Коэф. соотошения заемн. И собст. кап.	Кзад=ЗК/СК	3,23	2,46	0,77	1,31

После проведенного анализа таблицы можно сказать, что коэффициент поступления всего капитала, который показывает какую часть средств от имеющихся на конец отчетного периода составляют новые источники финансирования. Данный показатель снизился на 0,06 или 75% и стал равным 0,17. Это говорит об уменьшении всего капитала (собственного с вычетом собственных акций) за анализируемый период, что является отрицательной тенденцией для развития предприятия, так как собственных акций у предприятия не было, показатель был равен 0, то есть и коэффициент поступления собственного капитала снизился на такое количество (-75%).

При этом же наблюдается уменьшение коэффициента поступления заемного капитала, показатель стал равным 0,65 в 2016г., при этом в 2015г-0,7. Данные изменения говорят о падении деловой активности предприятия, финансовой устойчивости, платежеспособности.

Чистые активы предприятия имеют отрицательную динамику, так как уменьшаются на протяжении анализируемого периода. Отрицательные

изменение показателя составило 1244599 млн. руб. или 114,68%. Отрицательные чистые активы возникают у налогоплательщика, если в течение нескольких лет он регулярно получает убытки. Образование отрицательных чистых активов чревато для организации негативными последствиями, вплоть до ликвидации. Так что как только чистые активы сожмутся в объеме до той степени, что станут меньше величины уставного капитала, владельцам и руководству компании следует предпринять экстренные меры по исправлению ситуации. При этом уставный капитал компании к концу 2016г. равен 1676000 млн. руб.

Коэффициент выбытия заменого капитала показывает, какая его часть выбыла за счет погашения кредиторской задолженности, возвращения кредитов и займов. В данном случае показатель снизился до 0,14, что является положительным моментом для развития предприятия.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала показывает интенсивность использования собственных средств предприятия, характеризует его деловую активность. Увеличение коэффициента оборачиваемости собственного капитала говорит о росте реализации продукции. А значительный рост выручки от продаж происходит чаще всего благодаря прибыли, полученной за счет применения заемных средств. В долгосрочной перспективе такой подход негативно отразится на финансовой стабильности и независимости предприятия. За 2015-2016г. показатель увеличился на 1,38 млн. руб. или в 3,28 раз.

Коэффициент оборачиваемости инвестиционного капитала показывает скорость оборота долгосрочных и краткосрочных инвестиций предприятия, включая инвестиции в собственное развитие. Оборачиваемость инвестированного капитала существенным образом зависит от инвестиционных бизнес-процессов в части осуществления реальных и финансовых инвестиций, а также от эффективности операционной деятельности в части использования имеющихся ресурсов. При повышении инвестиционной активности и интенсивном увеличении имущества оборачиваемость снижается, поскольку вновь приобретаемые активы не могут сразу обеспечить адекватной отдачи в виде роста выручки. При анализе этих коэффициентов в динамике можно увидеть, насколько быстрее или медленнее оборачивается капитал, выведенный на время из производственной деятельности, в сравнении с капиталом, задействованном в производстве. Показатель увеличился в 2,28 раз и стал равным 1,98. Период оборота кредиторской задолженности (оборачиваемость кредиторской задолженности в днях) сколько раз (обычно, за год) предприятие оплачивает среднюю величину своей кредиторской задолженности, показатель повысился с 5 раз до 7. Данная тенденция является положительным моментом для развития организации.

Коэффициент собственного показывает долю собственного капитала в структуре капитала. Показатель равен 0,18 на конец 2016г., что ниже оптимального значения почти в 3 раза (оптимальное значение=0,5).

Это говорит, что сумма собственных средств предприятия составляет 50% суммы всех источников финансирования, т.е. предприятие показывает нестабильную финансовую структуру средств.

Таким образом, предприятие обладает большим количеством собственного капитала, что может способствовать его развитию, преобладающее большинство капитала составляет заемный. Это говорит об опасности, неплатежеспособности и низкой конкурентоспособности. Отрицательные чистые активы говорят о низкой рентабельности капитала, низкой прибыли. Также высокое значение коэффициента задолженности свидетельствует об обязательствах перед сторонними организациями и кредиторами, что отрицательно влияет на развитие предприятия. Также за счет заемных покрывается большинство обязательств как долгосрочных, так и краткосрочных.

Используемые источники:

1. Анализ использования основных средств [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://stud24.ru (дата обращения 10.12.2018)
2. Методика Л.Т. Гиляровской [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://studbooks.net (дата обращения 07.12.2018)
3. Совершенствование методики анализа эффективности использования осн овных фондов предприятия - [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://cyberleninka.ru (дата обращения 10.12.2018)
4. Экономический портал - [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://institutiones.com/ (дата обращения 07.12.2018)

УДК-338

Девятилова А.И.
доцент, преподаватель кафедры ЭБиН
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск
Суровенко О.И.
студент
4 курс, факультет «Экономики и менеджмента»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматривается социально-экономическое развитие Курской области. Проведен анализ и оценка показателей развития региона. Описан рост промышленного производства, производства продукции сельского хозяйства, товарооборота и платных услуг.

Ключевые слова: Курская область, социально-экономическое развитие, стратегия, программы, направления, прогноз.

Devyatilova A. I., associate professor
teacher of the Department of EBiN
Southwest State University
Russia, Kursk
Surovenko O.I.
student
4 course, faculty of "Economics and Management"
Southwest State University
Russia, Kursk

ANALYSIS AND EVALUATION OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF REGION ON AN EXAMPLE OF KURSK REGION

Abstract: the article deals with the socio-economic development of the Kursk region. The analysis and assessment of indicators of development of the region. The growth of industrial production, agricultural production, trade turnover and paid services is described.

Key words: Kursk region, socio-economic development, strategy, programs, directions, forecast.

Социально-экономическое развитие региона всегда определял актуальность исследования. В целях сохранения стабильного социально-экономического развития Курской области продолжается работа по совершенствованию законодательной и нормативной правовой базы, реализации федеральных программ и государственных программ Курской

области, соглашений с инвесторами (собственниками предприятий), федеральными органами власти, с другими структурами, деятельность которых способствует привлечению инвестиций в экономику и социальную сферу.

Реализуется комплекс стратегических документов: Стратегия социально-экономического развития Курской области на период до 2020 года, Инвестиционная стратегия на период до 2025 года, Схема территориального планирования, прогнозы социально-экономического развития на среднесрочный и долгосрочный периоды, бюджетный прогноз на долгосрочный период, 27 государственных программ.

Отсутствие актуальной Стратегии социально-экономического развития способствует ситуации, когда основополагающие показатели социально-экономического развития ежегодно разнонаправлено корректируются.

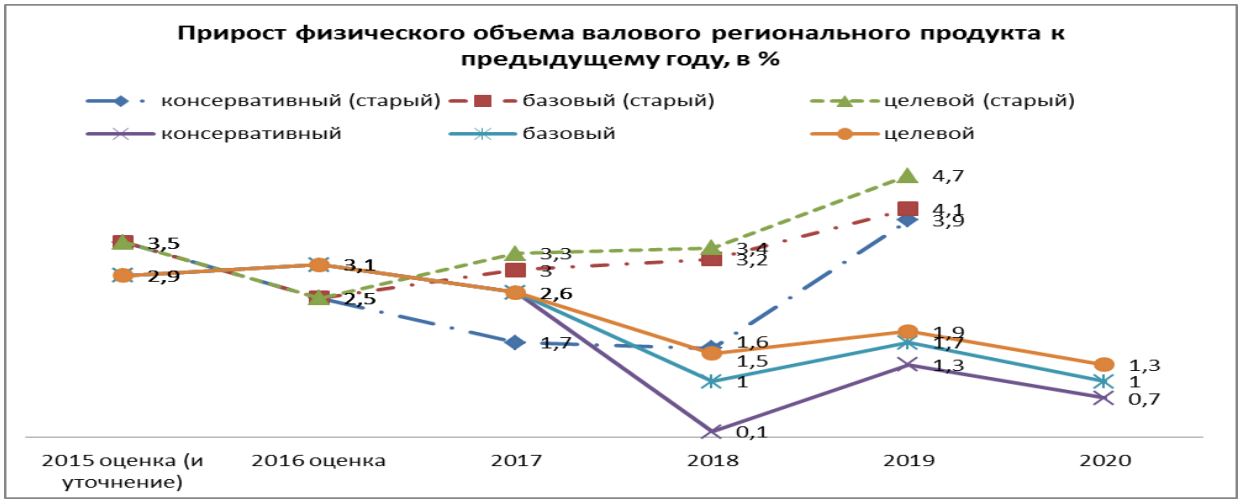


Рисунок 1 – Прирост физического объема ВРП к предыдущим годам.

Таблица 1 - Валовой региональный продукт

Наименование показателей	Ед. изм.	Варианты	Отчет	Отчет	Оценка	Прогноз		
			2015г.	2016 г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.
Валовой региональный продукт (номинальный объем)	млрд. руб.	Консервативный	335,3	369,0 оценка	399,5	405,8	429,2	457,4
		Базовый				420,2	444,5	471,1
		Целевой				422,3	454,4	485,6
Индекс физического объема валового регионального продукта	%	Консервативный	102,9	103,1 оценка	102,6	100,1	101,3	100,7
		Базовый				101	101,7	101,0
		Целевой				101,5	101,9	101,3

Так, например, индекс физического объема валового регионального продукта по базовому варианту (представленный на диаграмме ниже) в прогнозе на 2018 год предусматривается со снижением на 2,2 п.п. против

ранее прогнозируемого, а в 2019 году снижение составляет 2,4 п.п., что кардинально меняет общую картину динамики развития экономики на предстоящие годы. Определяющий показатель социально-экономического развития области - валовой региональный продукт в 2017 году оценивается в 399,5 млрд. рублей с ростом на 2,6 % к предыдущему году. По всем трем вариантам прогноза предполагается рост данного показателя существенно ниже, чем достигнутый за предыдущие годы.

По базовому варианту в 2018 году номинальный объем ВРП прогнозируется на уровне 420,2 млрд. рублей +1,0 % к 2017 году, в 2019 году 444,5 млрд. рублей +1,7 % к 2018 году, в 2020 году 471,1 млрд. рублей +1,0%; по целевому несколько выше - в 2018 году 422,3 млрд. рублей +1,5 % к 2017 году, в 2019 году 454,4 млрд. рублей +1,9 % к 2018 году, в 2020 году 485,6 млрд. рублей +1,3%. По консервативному варианту ожидается, что прирост ВРП замедлится в 2018 году до +0,1% (405,8 млрд. рублей), в 2019 году увеличится до +1,3% (429,2 млрд. рублей) и в 2020 году снова замедлится до + 0,7 % (457,4 млрд. рублей).

Начата разработка новой Стратегии социально-экономического развития Курской области до 2030 года и плана мероприятий по ее реализации. По итогам проведенного конкурса определен разработчик стратегических документов - Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации; заключен государственный контракт.

Выполнен первый этап работы по разработке проекта Стратегии социально-экономического развития Курской области – «Аналитический блок (анализ социально-экономического развития Курской области)».

В настоящее время разработчик приступил к выполнению второго этапа работы, включающего определение приоритетов, целей, задач, сценариев социально-экономического развития Курской области до 2030 года. В рамках основных направлений стратегического развития Российской Федерации на период до 2018 года и на перспективу до 2025 года в Курской области создана система проектного управления в органах государственной власти.

Для формирования единого подхода к организации проектной деятельности принято постановление Администрации Курской области от 22.05.2016 №396-па «Об организации проектной деятельности в Администрации Курской области», которым утверждено Положение об организации проектной деятельности и установлена функциональная структура системы управления проектной деятельностью.

Постановлением Губернатора Курской области от 05.05.2017 № 157-пг создан возглавляемый Губернатором Курской области Совет по стратегическому развитию и проектам (программам) – высший координационный орган Курской области в сфере проектной деятельности.

Разработана необходимая нормативно-правовая и методическая база по проектной детальности.

В области утверждены паспорта программ и проектов, затрагивающих такие сферы, как: образование, ипотека и арендное жилье, малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы, экология, развитие моногорода Железногорска Курской области. Кроме того, ведется разработка проектов (программ) и по другим основным направлениям стратегического развития, которые планируется утвердить в течение года.

Реализация направлений «ЖКХ и городская среда» и «Здравоохранение» осуществляется в рамках государственной программы Курской области «Формирование современной городской среды в Курской области» на 2018-2022 годы и мероприятий федерального приоритетного проекта «Электронное здравоохранение», соответственно.

Проводится работа по созданию индустриальных (промышленных) парков. Реализуются инвестиционные проекты крупных промышленных предприятий: ПАО «Михайловский ГОК», ОАО «Фармстандарт-Лексредства» и других.

В агропромышленном комплексе реализуются крупные инвестиционные проекты по строительству животноводческих комплексов и перерабатывающих предприятий в районах области (ООО «Агропромкомплектация-Курск», ООО «Агропромышленный холдинг «Мираторг» и ряда других).

В целом по области по итогам 2017 года объем инвестиций в основной капитал составил 100,6 млрд. рублей или 101,7 % к уровню 2016 года.

Проводится постоянный мониторинг ситуации в экономике и социальной сфере. По итогам 1 квартала 2018 года в области сохранена положительная динамика отдельных показателей развития реального сектора экономики и социальной сферы.

Достигнут рост промышленного производства, производства продукции сельского хозяйства, товарооборота и платных услуг. Возросла среднемесячная начисленная заработная плата работников. В полном объеме и своевременно обеспечивалась реализация мер социальной поддержки отдельных категорий граждан.

Численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости, на 1 июля 2018 года уменьшилась по сравнению с соответствующей датой 2017 года на 688 человека и составила 4656 человек; уровень регистрируемой безработицы составил 0,76 % (на 1 июля 2017 г. – 0,89 %).

Заявленная работодателями в органы службы занятости потребность в работниках в июне 2018 года составила 7152 единицы, что на 0,3 % меньше аналогичного показателя прошлого года. Напряженность на рынке труда на 1 июня 2018 года составила 0,7 человек на одну заявленную вакансию.

По состоянию на 1 июля 2018 года пособие по безработице получали 3798 человек; средний размер пособия по безработице составил 4149,61 рублей.

Использованные источники:
1. Городской портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gorod
2. -kursk.ru/oblast
3. Программа социально-экономического развития Курской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
4. Проект информационного развития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://old.kurskcity.ru
5. Сайт администрации города Курска [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.kurskadmin.ru

УДК 811.111

Деева К.Е.
студент
Павлов И.М
студент
Тагиева Н.В.
преподаватель
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга
и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, Краснодар
Deeva. K. E., Pavlov I.M.- Students
Tagieva N., Teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar

МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ
YOUTH SLANG IN MODERN ENGLISH

Аннотация: Статья посвящена молодежному сленгу в современном английском языке. В статье рассмотрены понятия сленга, его роль и назначение. Проанализированы особенности употребления современного сленга, который молодежь использует в своем лексиконе в наше время.
Abstract: The article is devoted to the youth slang in modern English. The paper deals with the concept of slang, its role and purpose. The features of the use of modern slang are analyzed in the article.
Ключевые слова: Сленг, мистическая и мифическая субъектность, жаргон, классическая конструкция, язык-бродяга.
Key words: slang, mystical and mythical subjectivity, Jargon, classical construction, tramp-language.

Молодежный сленг в современном английском языке

Понятия о сленге.

Напомним, что под собой подразумевает такой термин как «Сленг». Сленг – это особые слова или новые значения существующих слов, которые

использует группа людей, в нашем случае – англоязычная молодежь. Например, в русском языке слово “жесть” изначально обозначало листовую сталь, а теперь оно синоним слову “круто” или “ужасно”, в зависимости от ситуации.

Современное общество представляет собой подвижную систему, включающую в себя множество субкультурных образований (профессиональных, территориальных, статусных), каждое из которых обладает собственной спецификой лексики, собственным сленгом.

Молодёжный сленг – одно из составляющих процесса развития языка, его обогащения, его многообразия. Ведь язык не может развиваться сам по себе, обладая мистической и мифической субъектностью. Его развивают. Он вбирает в себя другие языки за счет коммуникации в наш более технический век. И, безусловно, язык формируют поэты и писатели, мастера слова. Молодёжный сленг должны знать все, кто хочет более активно, на хорошем уровне взаимодействовать с окружающим нас миром, а значит, хорошо владеть основным международным языком.

Понятие сленга все больше начинает привлекать внимание современной филологии. На сегодняшний день существует достаточно большое количество определений сленга, нередко противоречащих друг другу. Противоречия эти касаются, прежде всего, объема понятия «сленг»: спор идет, в частности, о включении в сленг одни лишь выразительные, ироничные слова, которые являются синонимами литературных эквивалентов, или же еще и всю нестандартную лексику, использование которой осуждается в кругу образованных людей.

Термин «сленг» чаще употребляется в англистике, хотя последнее время он активно используется и в отношении русского языка. Нередко слово «сленг» используются просто как синоним слову «жаргон».

Роль молодежного сленга в английском языке.

Всем известным фактом является то, что каждый язык мира имеет свой собственный сленг, причем сленг может иметь несколько видов и применяться в той или иной области. Особое внимание стоит уделить именно молодежному сленгу, поскольку именно его употребляют в разговорной речи молодые люди, так называемое современное поколение. Для начала стоит отметить, что сленг – это набор слов, которые характеризуются особой сферой применения, либо это слова, которые заменяют уже существующие, но они также применяются исключительно определенной группой людей и в определенных сферах. Если затрагивать именно молодежный сленг, то он наиболее распространен, его знают не только молодые люди, которые собственно и употребляют его в речи, но и более старшее поколение, это говорит о том, что данный вид сленга достаточно распространен и широко употребляется именно в разговорной речи.

Стоит особенное внимание уделить именно английскому молодежному сленгу, который уже давно вышел за пределы стран, в которых

разговаривают на английском и, если так можно сказать, покорил весь мир. Молодежный сленг в английском языке играет достаточно важную роль, которая определяет развитие всего языка в целом, его своеобразие и отличие от других языков мира. Кроме этого молодежный сленг в английском языке позволяет общаться совершенно на новом уровне, не используя классических конструкций предложений и грамматических основ. А это говорит о том, что молодежь может общаться более раскованно и понимать друг друга с полуслова. Надо также отметить, что сленг постоянно совершенствуется и развивается, появляются новые выражения, которые быстро становятся популярными и активно используются в речи

Что такое «английский разговорный сленг».

Некоторые лингвисты считают, что современный английский сленг составляет примерно одну третью часть всей речи. Выяснить, насколько это достоверно, у нас пока нет возможности, однако не стоит забывать, что английская речь содержит огромное количество культурных и не совсем сленговых выражений. Согласно образному выражению некоторых авторитетных лингвистов, сленг - это язык-бродяга, слоняющийся по окрестностям литературной речи и старающийся проложить себе дорогу к изысканному обществу. Выражаясь научно, разговорный сленг английского языка - это эмоционально и экспрессивно окрашенная разговорная лексика, которая имеет существенные отклонения от общепринятой литературно-языковой нормы.

Современные сленги.

Bestest (thebestofthebest) – лучший из лучших. Одно из немногих выражений в английском сленге, образованных усложнением первоначального слова.

ByeFelicia, DamnGina – два выражения переводятся как “пока, Фелиша” и “черт, Джина” и используются в совершенно разных ситуациях. Ты можешь сказать byeFelicia при прощании с неинтресным или надоевшим тебе человеком, имя которого даже не хочется запоминать, поэтому ты просто зовешь его Фелишей.

DamnGina, наоборот, употребляется при выражении приятного удивления собеседником.

Mom – ласкательное от mother. Обычно используется при обращении к маме, а в сленговом варианте – к лучшей подруге.

Вывод.

На основе всего выше написанного можно сделать следующий вывод об сленге в общем и об молодёжном сленге в частности.

Сленг-играет важную роль в языке, как его ответвление и своего рода развития, выделяя социальные слои и группы.

Молодёжный же сленг-это способ самовыражения и способ выделится именно подростков. И так как огромное количество слов из английского языка переходить в русский, то и сленг не исключение. Таким образом

английский молодёжный сленг влияет не только на англоязычных подростков, но и на русскоязычных, формируя их речь и их личность.

Используемые источники:

1. Тимур Захарченко: Английский и американский сленг. АСТ, 2009г.
2. Арнольд И.В. Стилистика. Современный английский язык: учебник для вузов. - 4-е изд., испр. и доп. - М.: Флинта, Наука, 2002.
3. https://corp.lingualeo.com/ru/2017/04/25/angliyskiy-sleng/
4.https://nsportal.ru/vuz/filologicheskie-nauki/library/2014/05/27/kursovaya-rabota-sleng-v-angliyskom-yazyke

УДК-910.3

Деева К.Е.
студентка 1 курса
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, Краснодар
Научный руководитель: Сотникова Анна Николаевна
к.г.н., доцент, преподаватель
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, Краснодар
Deeva Kristina
Student 1 course
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Sotnikova Anna Nikolaevna
Ph.D., associate professor, teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar

НАЛОГОВЫЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВ
THE TAX SYSTEM OF THE STATES

Аннотация: Статья посвящена принципу возникновения налоговых систем. На основании чего идут поступления денежных средств в бюджет того или иного государства. Из чего и формируются социальные бесплатные программы (медицина, образование, безопасность и др.). А также ее основные роли.

Abstract: the Article is devoted to the principle of the emergence of tax systems. On the basis of what are the receipts of funds in the budget of a state. From which social free programs are formed (medicine, education, security, etc.). As well as it's key role.

Ключевые слова: экономические отношения, фискальной, распределительной, регулирующей, контрольной, казна.

Key words: economic relations, fiscal, distribution, regulatory, control, treasury.

Понятие налоговой системы и история возникновения:

Налоговая система — основанная на определенных принципах система урегулированных нормами права общественных отношений, складывающихся в связи с установлением и взиманием налогов и сборов. Основой налоговой системы являются сами же налоги. С помощью налоговой системы государство реализует свои функции по регулированию финансовыми потоками в государстве и в более широком смысле экономикой страны.

Историю развития налоговых систем в мире не совсем можно отнести к развитию человечества. В разные времена и в разных странах налоги собирались различными способами. Как правило, власти облагали определенной данью какой-то регион или округ, назначали человека или орган для сбора налогов и изучали его инструкцией о том, как это следует делать. Подобная система нередко приводила к тому, что сборщики налогов, наделенные правом залезать в чужие карманы, стремились собрать больше, чем требовало правительство. По этой

причине налоги в истории всегда ассоциировались с несправедливостью.

С момента возникновения государства налоги являются необходимым звеном экономических отношений в обществе. Развитие и изменение форм государственного устройства всегда сопровождается преобразованием налоговой системы. В современном цивилизованном обществе налоги - основная форма доходов государственного бюджета. Помимо этой сугубо финансовой функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние научно-технического прогресса. Налоги появились на заре человеческой цивилизации. Как только на земле стали возникать государства, возникла, пусть поначалу и примитивная, система налогообложения.

Роли налоговой системы:

Роль налогов в государстве и обществе определяется функциями, которые выполняют налоги:

· фискальной;
· распределительной;
· регулирующей;
· контрольной.

Основная функция налогов фискальная (от лат. fiscus – казна). Посредством налогов государство осуществляет формирование своих финансовых ресурсов, которые используются как источник доходов государственной или муниципальной казны, предназначенной для удовлетворения интересов общества и государства.

Налогам свойственна распределительная функция, которая проявляется в том, что денежные средства, аккумулированные в бюджете,

направляются на решение конкретных задач. В результате происходит перераспределение доходов между различными социальными группами.

Регулирующая функция проявляется в том, что устанавливая налоги, государство оказывает воздействие на хозяйственную деятельность субъектов. Снижением налогового бремени осуществляется стимулирование производства. Повышение налоговых ставок заставляет налогоплательщиков отказываться от осуществления каких-либо видов деятельности.

Налогам свойственна и функция контроля. В ходе налогообложения со стороны государства проводится контроль над финансово-хозяйственной деятельностью предприятий, организаций, учреждений, за правомерностью получения доходов гражданами, источниками этих доходов, за использованием имущества, в том числе земли

Использованные источники:

1. https://ru.wikipedia.org/wiki/Налоговая_система
2. http://cinref.ru/razdel/01800gosudar_regulir/21/355120.htm
3. https://www.istmira.com/novosti-istorii/7473-istoriya-vozniknoveniya-nalogov.html
4. https://spravochnick.ru/nalogi/nalogovaya_sistema_ponyatie_i_struktura/rol_nalogovoy_sistemy/
5. https://vuzlit.ru/1329388/nalogovaya_sistema_rol_funktsii

УДК 159.9

Деехов О. С.
студент магистратуры
ГБОУ ВО «СГПИ»)
Россия, г.Ставрополь

СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О СТРУКТУРЕ И ВИДАХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ДЕФОРМАЦИЙ

Аннотация. В процессе профессиональной деятельности на протяжении нескольких лет происходит деформация личности, снижающая эффективность выполнения трудовых функций. В статье рассматривается структура, виды профессиональных деформаций, а также факторы, способствующие появлению профессиональных деформаций.

Ключевые слова. Профессиональная деформация, деятельность, личность, психология, педагог.

Demekhov O. S.
master's student
SBEI of HE «SSPI»
Russia, s. Stavropol

MODERN VIEWS ABOUT STRUCTURE AND VARIONS KINDS OF PROFESSIONAL DEFORMATIONS

Annotation. During several years personal deformation, reduced efficiency of completing labour functions occur, all in the prosses of professional practice. This article views the structure, types of professional deformations, and factors, which are leading to personal deformations.

Keywords: professional deformation, activity, personality, psychology, pedagogue.

В настоящее время вопрос о профессиональной деформации является очень важным. Его актуальность заключается в том, что для каждого человека профессиональная деятельность является одной из ведущих, и, как следствие, накладывает на личность свой отпечаток. В феномене профессиональной деформации находит свое отражение фундаментальный принцип психологии - принцип неразрывного единства сознания, личности, деятельности. Развитие личности в процессе трудовой деятельности, влияние профессиональной роли на психологию личности - это достаточно актуальная проблема для современной психологии и практики работы с людьми.

Профессиональная деформация личности - это изменение психической структуры, качеств личности под влиянием выполнения профессиональных обязанностей. (Энциклопедический словарь по психологии и педагогике)

Рассмотрим структуру профессиональной деформации личности.

Помимо того, что она имеет свою структуру, мы можем выделить несколько видов профессиональной деформации. В структуре мы выделяем ширину, глубину, скорость и степень выраженности. Безусловно, что скорость деформации для каждого человека индивидуальна, она зависит не только от личностных особенностей, но и факторов среды в которой он находится. Исследования показали, что темпы деформаций возрастают после двух лет профессиональной деятельности и затем резко увеличиваются после стажа работы в пять лет. У сотрудников, отработавших более десяти лет признаки деформации проявляются у большинства. В последующий период работы глубокая деформация наступает практически у всех. Но, в современной науке эти цифры считаются условными, потому как скорость деформации зависит предрасположенности человека к ее возникновению.

Широта деформации - это наличие определенных видов отрицательных изменений, и поражением некоторых сфер личности: нравственной, волевой, интеллектуальной, эмоциональной.

Глубина деформации для психолога необходима для того, чтобы определить, возможна ли коррекция данных изменений от первоначальной стадии деформации до момента комплекса социально-профессиональной неадекватности личности педагога и последующей ее деградации, когда профилактические и коррекционные действия уже неэффективны.

Научные работы таких авторов, как Р.М. Грановская, С.П. Безносов, А.К. Маркова, Э.Ф. Зеер и др. направлены на изучение механизма появления профессиональной деформации личности.

Зеер Э.Ф., изучая механизм появления профессиональной деформации, сделал вывод: пусковой механизм деформации является ожидание на стадии начала самостоятельной профессиональной жизни. Это происходит в связи с тем, что представления выпускника ВУЗа отличается от профессиональной реальности. Сталкиваясь с препятствием в процессе работы, начинают меняться и методы, к которым аппелирует молодой специалист. Отрицательные эмоции и неудачи формируют развитие профессиональной дезадаптации. Если возникающие проблемы в процессе адаптации на начальном этапе профессиональной деятельности неконструктивны, то будет наблюдаться возникновение и развитие профессиональной деформации личности педагога.

Безносов С.П. само появление профессиональной деформации рассматривает со стороны процессов согласования, борьбы или конфликта между личностью и субъектом как составляющими единой структуры индивидуальности в соотнесении этих норм в определенной ситуации. Нарушение работы такого механизма может проявиться в неадекватом переносе деятельностных норм в сферу поведения, личного общения, быта.

У профессиональной деформации довольно сложная динамика проявлений в процессе трудовой деятельности. Она затрагивает разные стороны психики: мотивационную, когнитивную, а также сферу личностных качеств. Результатом профессиональной деформации выступают

специфические установки и представления, появление отличительных личностных черт. Возникновение деформации некоторых структур личности может быть возможно в результате активного развития каких-либо черт характера или мотивов, напрямую зависящих от высокого уровня специализации деятельности.

Измененное развитие данных характеристик говорит об их проявление не только в профессиональной деятельности индивида, но и сферах внетрудовой деятельности. Выполнение профессиональных обязанностей при этом существенно не страдает. Профессиональная деформация также затрагивает мотивационную сферу. Это выражается в чрезмерно сильной занятостью профессиональной деятельностью при непосредственном снижении активности к прочим сферам жизни. Явно выраженный «трудоголизм» - это всем известный пример. Т.е. большую часть времени индивид проводит на работе, с близкими говорит только о работе, при этом отсутствует интерес к другим областям своей жизни. При этом работа становится попыткой индивида уйти от реальности, жизненных трудностей и проблем. У него нет интересов в других сферах жизни, т.к. человек работая, посвящает этому делу все свое время. Профессиональная деформация знаний является также результатом того, что личность специализируется в определенной профессиональной сфере. Т.е. результат данной деформации некомпетентность в других сферах. [1, с.57]

Также профессиональная деформация может проявиться в результате преобладающего развития какого-либо одного качества, которое необходимо для продуктивного выполнения педагогических обязанностей при увеличении его влияния на иную сферу жизни человека. Мы можем наблюдать данное явление в профессиональных установках и стереотипах. Это своего рода уровень фактического мастерства и проявляются в подсознательных установках и безусловных умениях и навыках. В чем отрицательное действие? Оно проявляется в упрощении действий, направленных для решения какой-либо задачи, но представляющийся в сознании, как эффективный для успешной деятельности.

Выделяются четыре вида профессиональной деформации [3, с.13]::

- Общепрофессиональные деформации. Эти деформации свойственные работникам правоохранительных органов, педагогам, врачам. Так, к примеру работникам правоохранительных органов присуще такое явление, когда каждый человек является потенциальным нарушителем. Это так называемый синдром «асоциальной перцепции».
- Специальные профессиональные деформации. К ним мы можем отнести деформации при специализации. Прокурор - обвинительная способность, адвокат – изворотливость.
- Профессионально-типологические деформации. Деформации, связанные с наложением на человека некоторых психологических качеств, которые могут отразиться на структуре профессиональной деятельности;

- Индивидуальные деформации. Эти деформации присущи людям разнообразных профессий. В процессе трудовой деятельности они проявляются, как излишнее развитие профессиональных качеств.

Также появлению профессиональных деформаций способствуют такие факторы:

- чрезмерная ответственность за результаты профессиональной деятельности;
- неспособность к расслаблению;
- увеличение объема материала, требующий усвоения;
- стремление к конкуренции;
- перегрузки и форс-мажорные ситуации;
- необходимость регулярных подработок;
- страх неудач и ошибок;
- навязчивая потребность человека в работе;
- трудности в семье, возникающие из-за трудовой деятельности;
- появление узкой специализации вследствие профессиональных интересов;
- нехватка времени;
- высокий темп жизни.

Для всестороннего понимания и осмысления феномена профессиональной деформации необходимо изучить все факторы, которые могут обусловить ее развитие.

Некоторые исследователи (Э.Ф. Зеер, Е.Ю. Пряжникова, Л.И. Анциферова, и другие), выделяют три главные группы факторов:

- Объективные. (Социально-профессиональная среда, при которой они обусловлены непосредственно характером профессии, социально-экономической ситуацией, профессионально-пространственной средой.
- Субъективные. Объясняются особенностями личности и характером профессиональных отношений.
- Объективно-субъективные. Качество управления, профессионализм руководителя, организация рабочего процесса.

1. Первая группа факторов:

1) Ухудшение социально-экономических условий жизни:

- неудовлетворительная заработная плата;
- ликвидация предприятия;
- сокращение рабочих мест;
- переезд и прочие.

Социальная нестабильность может сказываться на уровне профессионализма, интеллектуальных возможностях, развитии самосознания, что в свою очередь не может не увеличивать критические ситуации в жизни личности.

2) Возрастные психологические изменения. Мы можем выделить некоторые виды психологического старения:

- социально-психологическое (возрастание потребности в похвале, одобрении);
- нравственно-эстетическое (скептическое отношение к молодому поколению, преувеличении собственных заслуг, навязчивом морализировании,);
- профессиональное (сложная адаптация к изменяющимся условиям, категоричное невосприятие нововведений).

3) Эмоциональная напряженность. Высокий уровень эмоциональной напряженности в педагогической сфере, приводящий к профессиональному стрессу, формирует синдром «эмоционального выгорания».

4) Психологическая защита. Безусловно, что педагогическая ситуация сопровождается негативными эмоциями, деструкциями ожидания. В этом случае мы отмечаем защитные механизмы психики: отрицание, рационализация, проекция, идентификация, отчуждение.

5) Образование стереотипов профессионального поведения. Оно производит искажение в профессиональной деятельности. Выделяются следующие психологические барьеры: социально-психологические, организационно-психологические, психомоторные, когнитивно-психологические.

6) Неблагоприятные обстоятельства и случайные события. Нарушение обычного распорядка профессиональной деятельности, реализации профессиональных планов, приводящее к невозможности нахождения в прежнем состоянии.

2. Субъективные факторы представлены внутренними условиями развития личности, несколько пониженной активностью, которая необходима для саморазвития, а также психологическими качествами (пассивность, агрессивность и др.), психофизиологическими свойствами личности (экстернальностью, ригидностью и др.).

1) Осознаваемые и неосознаваемые неудачные мотивы выбора. Так у некоторых студентов на стадии профессиональной подготовки отмечаются такие негативные изменения личности, как деперсонализация, эмоциональная апатия, другие негативные изменения.

2) Деструкции ожидания. Неудачный опыт адаптации, несовпадение реальной действительности и профессиональных ожиданий приводит к профессиональной дезадаптации, что является предпосылками развития негативных изменений личности начинающего специалиста.

3) Снижение уровня интеллекта с ростом стажа работы. В процессе трудовой деятельности некоторые аспекты не требует от педагога интеллектуальных усилий, поэтому интеллектуальные способности, вследствие невостребованности, постепенно угасают.

4) Индивидуальный «предел» развития работника. Причинами образования могут стать неудовлетворенность имиджем профессии, психологическое насыщение профессиональной деятельностью, отсутствием моральных стимулов, низкой зарплатой.

5) Акцентуации характера. В процессе трудовой деятельности акцентуации профессионализируются. Вплетаясь в индивидуальный стиль деятельности, они приводят к профессиональным деформациям работника.

3.Объективно-субъективные факторы детерминации профессиональных деформаций. Выделяют:

1) Организация профессионального процесса, профессионализм руководителя и качество управления.

2) Внутренняя и внешняя оценка качества профессиональной деятельности. Внутренняя оценка является результатом соотношения вознаграждения за труд и представления о результатах труда. Внешняя оценка - результативность работы.

Профессиональная деформация у молодых специалистов может быть вызвана:

- неуверенностью и боязнью допустить ошибку;
- высокая напряженность, вызванная спецификой работы;
- боязнь произвести плохое впечатление.

К профессиональным деформациям у педагогов старшего возраста могут привести:

- подозрительность,
- отсутствием желания работать в команде
- непонимание,
- недоверие друг к другу.

По мнению педагогов, появлению профессиональной деформации способствуют хронический стресс, вызванный активными межличностными взаимодействиями, напряженностью и негативными психологическими переживаниями.

Как в повседневной жизни, так и на профессиональном уровне можно выделить профессиональные деформации, влияющие в большей степени на личностные качества, а точнее, негативные изменения черт характера. [2, с.83] Отсюда следует, что профессиональная деформация – это неоднозначный и сложный феномен, имеющий как негативную, так и позитивную характеристику, сложную динамику проявлений в трудовой деятельности, затрагивающую когнитивную, мотивационную и личностную сферу личности. Профессиональная деформация может проявиться на различных уровнях и носить как эпизодический, так и устойчивый характер. По мнению исследователей, специфические изменения наиболее выражены в умственных и коммуникативных видах труда.

Определяют различные виды профессиональной деформации:

- индивидуальные,
- общепрофессиональные,
- типологические,
- специальные.

Итак, говоря о профессиональной деформации, мы подразумеваем искажение процесса профессионализации, психологическую дезориентацию

личности, которая формируется из-за постоянного давления внешних и внутренних факторов профессиональной деятельности, которая приводит к становлению специфически-профессионального типа личности. После того, как произойдет выход личности из профессиональной ситуации, восстановление в первоначальное состояние не происходит, а потому человек продолжает нести «деформирующий отпечаток» профессии даже в своей личной жизни.

Использованные источники:

1 Вигдорчик Н.А. Компенсаторное профессиональное приспособление [Текст] / Н.А. Вигдорчик / История советской психологии труда. Тексты (20-30-е гг. XX века) / Под ред. В.П. Зинченко, В.П. Мунипова, О.Г. Носковой. М.: Изд-во МГУ, 1983. С. 127-133.

2 Иванова Е.Н. Психология профессиональной деятельности [Текст] / Е.Н. Иванова / Серия: «Современное образование». М.: Изд-во «ПЕР СЭ», 2011. 336 с.

3 Рогов Е.И. Личностно-профессиональное развитие учителя в педагогической деятельности [Текст]: Автореф. дисс. д-ра пед. наук / Е.И. Рогов. Ростов-на-Дону, 1999. 45 с.

УДК 159.9

Демехов О. С.
студент магистратуры
ГБОУ ВО «СГПИ»)
Россия, г.Ставрополь

ЗАВИСИМОСТЬ ПРОЯВЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕФОРМАЦИИ У УЧИТЕЛЕЙ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ШКОЛ

Аннотация. В процессе профессиональной деятельности на протяжении нескольких лет происходит деформация личности, снижающая эффективность выполнения трудовых функций. В статье рассматриваются факторы, способствующие появлению профессиональных деформаций, а также зависимость их появления у учителей городских и сельских школ.

Ключевые слова. Профессиональная деформация, деятельность, личность, психология, педагог.

Demekhov O. S.
master's student
SBEI of HE «SSPI»
Russia, s.Stavropol

THE DEPENDENCE OF THE MANIFESTATIONS OF PROFESSIONAL DEFORMATION OF TEACHERS IN URBAN AND RURAL SCHOOLS

Annotation. During several years personal deformation, reduced efficiency of completing labour functions occur, all in the prosses of professional practice. The article deals with the factors that contribute to the emergence of professional deformations, as well as the dependence of their appearance in teachers of urban and rural schools.

Keywords: professional deformation, activity, personality, psychology, pedagogue.

Вопрос о профессиональной деформации в настоящее время стоит достаточно остро. Актуальность его состоит в том, что профессиональная деятельность накладывает на личность свой отпечаток. Профессиональные деформации ярко проявляются у личности, ежедневно взаимодействующей с большим количеством людей. У педагога, участвующего в эмоциональном взаимодействии с детьми, профессиональные деформации проявляются достаточно быстро. Наше исследование выявило, что деформации проявляются уже через один год работы, а через три года резко увеличивается. Актуален вопрос взаимосвязи проявлений профессиональной деформации учителей городских и сельских школ.

Профессиональная деформация личности - это изменение психической структуры, качеств личности под влиянием выполнения

профессиональных обязанностей. (Энциклопедический словарь по психологии и педагогике)

Проблема профессиональная деформации рассмотрена в трудах многих ученых: Пряжниковой Е.Ю., Дружилова С.А., Орёл В.Е., Рогова Е.И. и других. Отмечают несколько видов профессиональных деформаций, таких как общепрофессиональные деформации, специальные профессиональные деформации, профессионально-типологические деформации и индивидуальные деформации. У каждых из них наблюдается своя структура, в которой выделяют скорость проявления, ширину, глубину и степень выраженности.

Проявлению профессиональных деформаций способствуют такие факторы, как неспособность к расслаблению, стремление к конкуренции, перегрузки и форс-мажорные ситуации, страх неудач и ошибок, навязчивая потребность человека в работе, трудности в семье, возникающие из-за трудовой деятельности и многие другие. Отмечено, что проявление профессиональной деформации напрямую связано со стажем работы. Такие симптомы эмоционального выгорания, как тревога, депрессия, неудовлетворенность собой характерны для педагогов со стажем работы до трех лет, неадекватное избирательное эмоциональное реагирование и эмоционально-нравственная дезориентация для учителей со стажем работы от трех до десяти лет, эмоциональная отстраненность, психосоматические и психовегетативные нарушения для педагогов, свыше десяти лет занимающихся педагогической деятельностью.

При анализе научных работ было выявлено, что зависимость проявлений профессиональной деформации в настоящее время изучено не полностью.

Семушин С.Г., Чернявская Н.М. отмечают, что профессиональная деформация у учителей городских школ проявляется менее ярко. Одним из частных случаев проявления профессиональной деформации, который они рассматривают, является синдром эмоционального выгорания. Согласно полученным данным фаза истощения является несформированной у учителей городских школ, что свидетельствует о том, что эмоциональное выгорание развивается у сельских учителей интенсивнее, чем в условиях городской среды.

По результатам исследования отмечается, что у педагогов сельских школ преобладает ориентация на собственные переживания, проявляется безучастность, обособленность.(2) Большее число сельских педагогов характеризуется низким уровнем субъективного контроля по сравнению с городскими учителями. Также у учителей сельских школ более выражен либеральный стиль управления, когда они стараются не принимать решения, передавая инициативу коллегам, обучающимся, родителям. Также высок уровень неблагополучного психоэмоционального состояния у педагогов сельских школ, которое отражается на особенностях

поведения и восприятия, что происходит при информационных и эмоциональных перегрузках, характерных для работы в школе.

При анализе исследования Коновальчук А.Н., мы отмечаем, что у педагогов сельских школ выраженность эмоционального выгорания в целом ниже учителей городских школ. Учителя сельских школ более удовлетворены стилем руководства, условиями труда, социально-психологическим климатом в коллективе уровнем заработной платы, учебной нагрузкой. Городские учителя проявляют высокую выраженность симптомов «неадекватное избирательное эмоциональное реагирование», «неудовлетворенность собой», «расширение сферы экономии эмоций», «загнанность в клетку», «личностная отстраненность (деперсонализация)», «эмоциональный дефицит» и всех трех фаз эмоционального выгорания – напряжения, резистенции, истощения.

Более высокие показатели у учителей сельских школ проявились лишь по симптому «загнанность в клетку».(1)

Сравнив полученные данные исследований зависимости профессиональной деформации учителей сельских и городских школ, мы предполагаем, что на формирование деформаций могут оказывать влияние другие факторы, а не тип населенного пункта.

Наличие семьи и собственных детей может оказывать влияние на формирование эмоционального выгорания. Учителя, у которых есть собственные дети, в меньшей степени подвержены состоянию тревоги, депрессии, эмоционального дефицита, более нацелены на работу с детьми в школе.

Педагогический стаж, как отмечалось выше, напрямую способствует проявлению профессиональной деформации.

Удовлетворенность стилем руководства общеобразовательного учреждения позволяет педагогу более демократично относиться к обучающимся, не формирует симптом «загнанности в клетку».

Проявлению профессиональной деформации могут способствовать такие факторы, как неудовлетворенность образом жизни, условиями труда и уровнем заработной платы.

На скорость проявления профессиональной деформации может оказать и такой фактор, как возраст обучающихся. С учениками старшей школы у учителей вероятность формирования симптомов эмоционального выгорания выше.(1)

Обобщая, мы приходим к выводу, что профессиональная деформация – это явление, которое складывается из ряда факторов.

Для того, чтобы проблема профессиональной деформации учителей в общеобразовательном учреждении не стояла так остро, необходима согласованная работа по ее профилактике и коррекции. Для этого существует ряд способов регулирования отношений в учреждении:

1.Регулярное изучение мнения учителей о степени их удовлетворенности взаимоотношений в педагогическом коллективе и своим трудом. Результат работы будет предупреждение возникновения конфликта.

2.Организация работы с учителями и другими работниками школы, которая направлена на повышение этико-педагогической культуры. Эта форма работы содержит психологический анализ этических аспектов педагогической деятельности и компетентную консультативную помощь;

3.Этически выдержанный и авторитетный контроль, с индивидуальным учетом психологических особенностей каждого работника и другие.

Таким образом, профессиональная деформация неизбежна, но используя разнообразные личностно-ориентированных технологии профилактики и коррекции, возможно получить преодоление профессиональной деформации.

Использованные источники:

1. Коновальчук А.Н. Синдром эмоционального выгорания и его профилактика в профессиональной деятельности городских и сельских учителей [Текст]: Автореф. маг-та псих. наук / А.Н.Коновальчук, Нижний Новгород, 2008, 28 с.

2.Семушин С.Г., Чернявская Н.М. Анализ профессиональной деформации учителей городских и сельских школ Амурской области [Текст] Журнал: Амурский научный вестник. Издательство: Амурский гуманитарно-педагогический государственный университет (Комсомольск-на-Амуре), 2016, Страницы: 185-193

УДК 615.825.4

Демьянова Л. М., к. м. н., доцент
и. о. заведующего кафедрой «Кафедра физической культуры»
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов на Дону
Онищенко А. С.
студент 3 курс
факультет «Архитектура»
Академия Архитектуры и Искусств
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов на Дону

ВЛИЯНИЕ НАЛИЧИЯ СПОРТИВНЫХ ПЛОЩАДОК С УЛИЧНЫМИ ТРЕНАЖЕРАМИ НА МАССОВОЕ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЕ ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ

Аннотация: Рассмотрено влияние наличия спортивных площадок с уличными тренажерами на массовое оздоровительное физическое воспитание. Был проведен опрос среди разных возрастных групп населения и на основе его был сделан вывод об эффективности городской целевой программе по реконструкции и реновации спортивных площадок.

Ключевые слова: спортивные площадки, тренажеры, физическая культура, здоровый образ жизни

Demyanova L. M.
k. m. s., associate Professor
acting head of the Department " Department of physical culture»
Southern Federal University
Russia, Rostov-on-don
Onishchenko A. S.
3rd year student
faculty of Architecture»
Academy of Architecture and Arts
Southern Federal University
Russia, Rostov-on-don

THE IMPACT OF THE AVAILABILITY OF SPORTS VENUES WITH OUTDOOR EXERCISE EQUIPMENT ON MASS HEALTH-IMPROVING PHYSICAL EDUCATION

The influence of the availability of sports venues with outdoor exercise equipment on mass health-improving physical training. A survey was conducted among different age groups of the population. Based on it was concluded about the effectiveness of the city's target program for the reconstruction and renovation of sports grounds.

Keywords: sports grounds, exercise equipment, physical culture, healthy lifestyle

Невозможно отрицать важность здорового образа жизни в современном мире. Режим дня, отказ от вредных привычек, правильно сбалансированное питание и, конечно, регулярные физические упражнения - это основные составляющие здорового образа жизни [1. С. 1–2]. Но далеко не каждый житель города может себе позволить поход в фитнес залы или посещение спорткомплексов из-за их местоположения в городе, плотного распорядка дня или по финансовым причинам [2. С. 1]. Поэтому так важно иметь открытые, общедоступные площадки с тренажерами вблизи с жилой застройкой.

Основная функция таких площадок это не только обеспечение возможности регулярных занятий оздоровительной физической культурой для людей уже приобщенной к ней, но и своеобразная агитация людей которые «вечно не могут найти время» на занятия спортом, так как эти тренажеры находятся совсем рядом и являются бесплатными. Помимо этого площадки, поставленные в парках, создают своеобразные центры притяжение людей, что благоприятно влияет на градостроительную ситуацию и на развитие парка в целом.

Ранее в Ростовской области уже проводилась городская целевая программа реконструкции и реновации спортивных площадок [3. С. 1-2]. Так же проводился еще ряд программ, в задачи которых входило обеспечение города спортивными площадками. Но что касается реализации, здесь вопрос остается открытым. Многие тренажеры не соответствуют заявленному качеству и не выдерживают нагрузки от ежедневного использования горожанами. Так во многих дворах и парках Ростова можно обнаружить уже вышедшие из строя тренажеры. Но виновато в это не только качество самих тренажеров, но и культура граждан. Так некоторые тренажеры подвергаются банальному вандализму со стороны людей. Помимо этого все еще большая часть города остается не охвачена. И появляется вопрос о необходимости для жителей строительства площадок. Для данной статьи было принято решение провести опрос среди людей различных возрастных групп населения. В них вошли ученики общеобразовательных школ, студенты университетов, и. Респондентам были заданы следующие вопросы: занимаетесь ли вы регулярно физическими упражнениями? Есть ли в шаговой доступности рядом с вашим домом спортивные площадки? Если есть, пользуетесь ли вы ими? Посещаете ли вы другие места для занятия физической культурой? Мотивировало ли бы вас наличие площадок к занятию физической культурой?

Результаты опроса были предсказуемы. Только половина опрошенных респондентов регулярно занимаются физическими упражнениями, но значительная часть занимаются ими только по причине того, что физкультура является обязательным предметом в школе или институте. При опросе студенты только подтвердили причины «не любви» к обязательным занятиям физической культурой: «студенты не считают обязательные занятия, предоставляемые вузом, эффективным методом физической

тренировки. Отчасти они правы, ведь занятия по расписанию соответствуют образовательному стандарту, вызывая ощущение одинаковости в большинстве случаев. Это объясняется их направленностью на то, чтобы обеспечить студентов минимальной физической активностью в условиях сидячего образа жизни в целях сохранения и повышения уровня здоровья» [3 С. 10–11]. Но лишь каждый третий студент занимается вне обязательной учебной программы. 58% от общего числа опрошенных имеют площадку вблизи своего дома. Как правило, такие площадки располагаются возле больших жилищных комплексов или студенческих общежитий. Из 58% меньше четверти пользуется площадками, и считают это очень удобным, так как не уходит много времени на дорогу, а пользование площадками не призвано к жестким временным рамкам. 22% опрошенных посещают фитнес центры или другие места. Практически 76% процентов опрошенных ответили, что создание спортивных площадок должного уровня действительно мотивировало бы их к занятию спортом.

Из недостатков действующих спортплощадок назвали: малое разнообразие тренажеров, низкое качество материалов и механизмов.

В итоге опроса можно сделать вывод, что большинство респондентов недостаточно уделяют время физической культуре. Студенты считают занятия физической культурой в университете «принудительными». А современное решение площадок малоэффективным.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что современные программы по развитию спортивных площадок еще не совершенны, требуют доработок, но движение идет в правильном направлении. К сожалению, качество выполняемых работ оставляет желать лучшего. Не стоит забывать и про вред от вандализма, что говорит о низкой культуре людей. И, несмотря на все сложности развития этого направления, оно уже способствует популяризации массовой физической культуры.

Использованные источники:

1.Мигунова О. А. Здоровый образ жизни (ЗОЖ) и 5 главных правил для его поддержания [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://adella.ru/health/zdorovyj-obraz-zhizni.html (дата обращения: 20.12.2018). С. 1–2

2.Бычков П. Д. Почему люди не любят заниматься спортом? [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://fitnessplus.ru/pochemu-lyudi-ne-lyubyat-zanimatsya-sportom/ (дата обращения: 21.12.2018).
– С. 1

3.Лекция — Актуальность и важность проекта «Спортивная площадка с уличными тренажерами» [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://lektsia.com/6x43f4.html (дата обращения 19.12.2018) – С. 3–4

4.Трубицына Т. А. Система секций в качестве решения проблемы негативного отношения студентов к физической культуре как обязательной дисциплине / Трубицына Т. А., Демьянова Л. М., Ковтуненко А. В. // ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА. СПОРТ. ТУРИЗМ. ДВИГАТЕЛЬНАЯ

РЕКРЕАЦИЯ Челябинский государственный университет (Челябинск) 2018 г. – С. 10–11

УДК 615.825.4

Демьянова Л. М., к. м. н., доцент
и. о. заведующего кафедрой
доцент «кафедры физической культуры»
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов-на-Дон
Сустина М. А.
студент 3 курса
факультет «Архитектура»
Академия Архитектуры и Искусств
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

«ОБМЕРНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ» КАК СРЕДСТВО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ПРОФЕССИИ АРХИТЕКТОРА

Аннотация: Рассматривается влияние обмерной деятельности на организм архитектора. Многие студенты архитектурных вузов не имеют желания заниматься физической культурой, но в жизни архитектора всегда наступает момент, в который необходимо заняться физическим воспитанием и здоровьем. Обмерная работа – именно это занятие, которое при регулярном повторении дает ощутимые результаты для физического здоровья.

Ключевые слова: архитектура, физическая культура, обмеры, упражнения, здоровье, эффективность.

Demyanova L. M.
c. of m. s., acting head of the Department
associate Professor, «Department of physical culture»
Southern Federal University
Russia, Rostov-on-Don
Sustina M. A.
3rd year student
faculty of «Architecture»
Academy of Architecture and Arts
Southern Federal University
Russia, Rostov-on-Don

MEASURING ACTIVITIES AS PHYSICAL EDUCATION IN THE PROFESSION OF ARCHITECT

This article discusses the influence of exchange activity on the body of the architect. Many students of architectural universities have no desire to engage in physical culture, but in the life of an architect there is always a moment in which it

is necessary to engage in physical education and health. Measuring the work – is that activity with regular repetition gives real results for physical health.
Keywords: architecture, physical education, measurements, exercise, health, performance, drawing, building.

В профессии архитектора сложно формировать факторы здоровья, так как он занят проектированием различных объектов, составлением рабочей и проектной документации и прочим. И физическим упражнениям архитекторы уделяют совсем мало времени. Так, академик Лисицын Ю.П. выделяет такое понятие, как «медицинскую активность со знаком плюс», то есть деятельность личности, направленную на охрану, укрепление, воспроизводство здоровья. [1] И, если присмотреться к студентам Архитектурных вузов, то в своем большинстве, они совсем не имеют желания заниматься спортом. А без занятий физической культурой и спортом невозможно сохранить здоровье тела и духа. [2]

Как же избежать застоя суставов, атрофии мышц, ведения неправильного образа жизни и просто отсутствия физической культуры среди архитекторов? Для студентов в вузах предусмотрена дисциплина «Культура здоровья». Она учит, что человеку просто необходимо быть в движении, правильно питаться и вести правильный распорядок дня. К сожалению, 60% учащихся не берут во внимание эти знания и продолжают жить, как жили; 25% задумываются о том, что действительно стоит придерживаться правил медицинской активности [1], и всего лишь 15% студентов начинают действовать – вести здоровый образ жизни, заниматься спортом и образовывать себя в области физической культуры. Также в вузах предусмотрены элективные занятия физической культурой, которые в ЮФУ студент может выбрать по своему желанию, предпочтению, удобству расположения, преподавателю и многим другим факторам. Длятся они довольно долго. Вплоть до того момента, когда достигается этап развития тела и духа, когда человек научается самостоятельно распоряжаться своим временем и становится ответственен за свое здоровье. Но мало кто с большим удовольствием отдается спорту, даже выбранной самостоятельно секции. И это большая проблема.

После выпуска из архитектурных институтов по профессии работают лишь немногие студенты. Остальные отправляются в смежную деятельность или же в совершенно другие отрасли. Тех же, кто начинает работать по профессии, настигает самая интересная пора. И в ней существует два пути.

Первый – «путь наименьшего сопротивления». Выпускники приходят в разные фирмы, и их основным заданием становится работа с чертежами. И это работа, в которой сотрудник находится большую часть дня в сидячем положении. В этом случае, человек просто обязан заниматься своим физическим здоровьем самостоятельно – делать утреннюю гимнастику, разминки в течение дня, ходить в спортзал, подбирать для себя различные курсы физической культуры и упражнения. И только тогда его тело остается в тонусе.

Второй – «путь судьбы». В фирмах, в которых много новых заказов, состоящих в основном из работы с интерьером, в начале каждого объекта проводится ряд обмеров. Обмеры – это ручной чертеж (выполненный чаще всего без масштаба, без линейки, как быстрая зарисовка), в который заносятся размеры, снимаемые рулеткой или дальномером. Обмеры требуются в условиях строительной площадки. И в этом случае они становятся самым настоящим курсом физической культуры. Они могут требоваться в:

• в построенном доме с лифтом – когда дом уже полностью оборудован и практически все квартиры сданы в продажу;

• в построенном малоэтажном доме – когда он только что выстроен;

• в построенном многоэтажном доме – в них, как правило, лифт устанавливают в последнюю очередь поэтому когда квартира, которую необходимо обмерить, находится на, например, 10 этаже, то подъем по лестнице – первое и основное физическое упражнение, с которым приходиться столкнуться.

Следующим этапом тренировок являются сами обмеры. Так как они проводятся в условиях стройки, то на полу всегда находятся какие-нибудь препятствия в виде груды строительного мусора. Их необходимо преодолевать для того, чтобы обмерить объекты за ними. Тут и начинается комплекс упражнений, состоящий из растяжек, приседаний и отжиманий, выпадов, упражнений на ловкость и гибкость тела. При этом в руках всегда либо планшет с ручкой, либо рулетка, так как обмеры выполняются чаще всего вдвоем. Когда в квартире/доме много объектов, которые надо обмерить, находятся около пола (розетки, плинтуса, пороги и др.) то приседания – основное упражнение в этом случае. Когда необходимо дотянуться до объектов, находящихся наверху (вент. каналы, розетки, всевозможные датчики движения, светильники и прочее), то приходится вытягиваться в полый рост, становиться на носочки и даже искать подручные предметы вроде кирпичей для постройки некой платформы. Тут присутствуют силовые упражнения – перетаскивание по нескольку кирпичей за раз; упражнения на растяжку и гибкость суставов.

Есть в обмерах и толика экстремального спорта. Для всех, кто боится высоты. В условиях стройки, лестницы и пути перехода через всевозможные отверстия, обычно, устраиваются на скорую руку из досок. Когда нужно перейти яму, еще не засыпанную по периметру здания, кладут несколько досок, по которым осуществляется переход через своеобразный ров. Лестницы в частных домах иногда делают не бетонными, а на металлических зигзагообразных косоурах, и в этом случае на них кладутся доски, по которым осуществляется движение. Экстремальным в этом плане становится как раз движение по этим мостам и лестницам. Подниматься по лестнице из досок, не прикрепленных к косоуру, без перил – процесс, благодаря которому происходит выброс адреналина в кровь, что позволяет повысить физическую активность и скорость мыслительных процессов.

Был проведен опрос среди сотрудников нескольких архитектурных фирм. Он показал, что 72% опрошенных приближают «обмерную деятельность» близкой к занятиям физической культуры, у 17 опрошенных обмерная деятельность вызывает сложности, связано это с малоподвижной и продолжительной работой за компьютером, вследствие чего физические нагрузки ощущаются тяжелыми, 11% не считают, что обмерная деятельность схожа с физической нагрузкой.

Обмеры не просто выступают физическими упражнениями в деятельности архитекторов, но и являются неплохим способом избавиться от лишнего веса. Так как это дело два в одном – выполнение работы и физическая нагрузка, которая позволяет привести себя в форму.

Таким образом, из всего вышеуказанного можно сделать вывод, что в жизни архитектора физкультура сама находит время, в которое необходимо ею заняться. Работайте по профессии и будьте здоровы!

Использованные источники:

1. Лисицын, Ю.П. Общественное здоровье и здравоохранение: Учебное пособие для вузов/ Ю.П. Лисицын, Г.Э. Улумбекова – 3-е изд.,перераб. и доп. – М.: ГЭОТАР-Медиа. 2013.
2. [Электронный ресурс]: http://stomfaq.ru/yu-p-lisicin-obshestvennoe-zdorovee-i-zdravoohranenie-uchebnik/index.html
3. Демьянова Л. М., Красовская Д.А. Роль физической культуры и гигиенической гимнастики в жизни студента. Издательство: ИП Шелистов Денис Александрович (Издательский центр "Quantum") Журнал: Аллея науки. 2018. Стр. 111-115.
4. [Электронный ресурс]: https://elibrary.ru/item.asp?id=35184324

УДК 622.276 665.642

Дергунов Д.А.
студент магистратуры
Самарский государственный технический университет
Россия, г. Самара

УДАЛЕНИЕ ВЫСОКОВЯЗКИХ СМЕСЕЙ ИЗ РЕЗЕРВУАРОВ С ПОМОЩЬЮ АКИСТИЧЕСКОГО МЕТОДА

Аннотация: В статье рассматривается аккустический метод как один из перспективных методов по удалению асфальтосмолопарафинистых отложений в резервуарах.

Ключевые слова: резервуар, очистка, размыв осадка, разогрев, моющее средство, дегазация, отбор, загрязнение, нефть.

D. Dergunov,
Master's Degree student
Samara state technical University
Samara, Russian Federation

THE REMOVAL OF HIGHLY VISCOUS MIXTURES FROM STORAGE TANKS USING ACOUSTIC METHOD

Annotation: The article deals with the acoustic method as one of the promising methods for the removal of asphalt-resin-paraffin deposits in tanks.

Keywords: tank, cleaning, sediment erosion, heating, detergent, degassing, selection, pollution, oil..

Из числа современных направлений в борьбе с АСПО в емкостях с нефтями и нефтепродуктами можно выделить акустический. Для очистки резервуаров данным способом возможно применять технологию виброструйной магнитной активации жидких сред, т.е. воздействовать на донный осадок мощными акустическими волнами, создаваемыми специальной установкой ВЭМА-0,3(рисунок 1).

ВЭМА-0,3 может использоваться для работ в нефтяной, газовой, химической отрасли, для перемешивания, разжижения или диспергации высоковязких продуктов, с сохранением текучести в регионах с умеренным и холодным климатом.

ВЭМА-0,3 легко переустанавливается и состоит из блоков виброобработки и питания. ВЭМА-0,3. Данная установка предназначена для применения в следующих технологиях:

- механизированная очистка резервуаров и емкостей от донных осадков;
- подготовка товарной нефти (дегазация, обезвоживание, обессоливание);
- подготовка нефти к транспорту (снижение вязкости и АСПО);
- утилизация нефтешламов (осреднение, снижение вязкости, отделение мехпримесей);

•приготовление высококачественных полимерных составов и водонефтяных эмульсий;

•повышение эффективности применения жидкого топлива (нефть, мазут, дизельное)

Таблица 2 – Технические характеристики виброустановки ВЭМА – 0,3.

Тип виброустановки	Потребляемая мощность, кВт	Потребляемый ток, А	Габаритные размеры, мм	Масса, кг
ВЭМА – 0,3	0,3	До 7	330х330х350	40

ВЭМА-0,3 использует метод виброструйной магнитной активации (ВСМА).

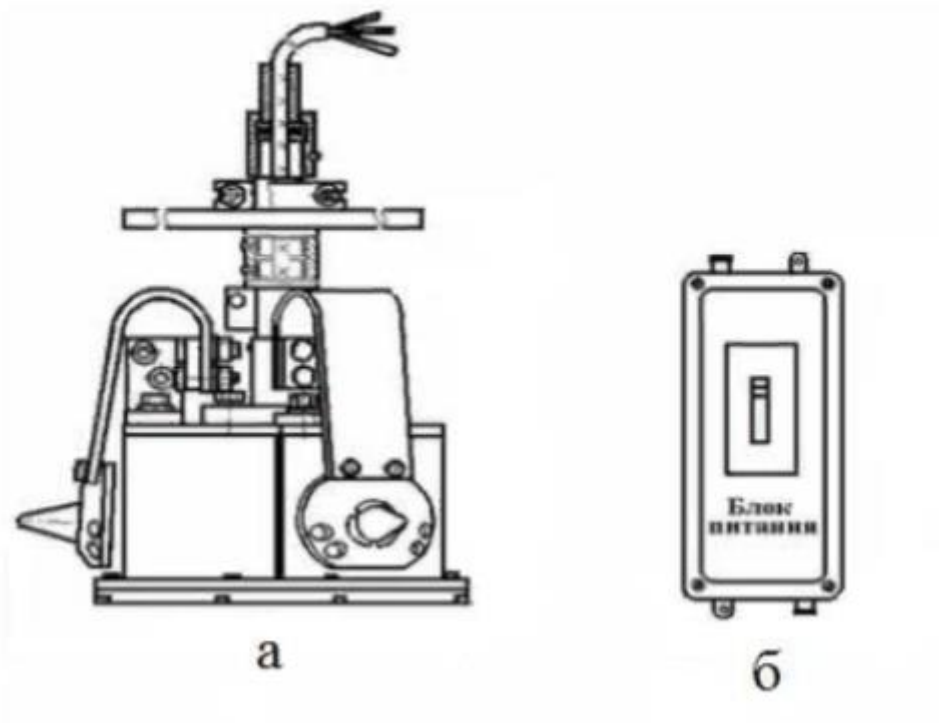


Рисунок 1 – а) вибратор электромагнитный активационный ВЭМА-0,3в взрывозащитном исполнение; б) блок питания

Установка работает следующим образом:

Вибраторы электромагнитные активационные создают в емкости зону разжижения высоковязкого продукта. Далее разжиженный продукт из зоны разжижения забирается в установку. Далее данная смесь поступает на фильтр, из которого поступают на модули индукционно-струйной установки (ИСУ), которые включают в себя насосы, датчики температуры и давления.

По трубопроводу разжиженная смесь поступает на подогреватель, включенный в систему по байпасной схеме.

Далее смесь поступает в заранее подготовленную емкость для дальнейшей утилизации.

Модуль ИСУ работает следующим образом:

Отфильтрованная смесь высоковязкого продукта поступает на насосы, далее поступает на активатор. После активации смесь поступает на выход ИСУ.

Для регулирования производительности установки служит преобразователь частоты. Выходная переменная частота позволяет изменять скорость вращения вала насоса. Для создания магнитного поля в Активаторе служит катушка постоянного тока.

Основные элементы изделия:

- блок виброобработки, ВЭМА - 0.3;
- электрогидромагнитный активатор;
- шестеренчатый насос НМШ 8-25-6.3;
- мазутный фильтр ФМ-25-30-40;
- теплообменник мазута ПМ-3.0;
- датчики температуры ДТС105 -5М.В3.60;
- кабель нагрева NELSON LIMITRACE типа LT;
- манометр ТМ – 510.00;
- преобразователь частоты ПЧ 132F0030.

После завершения этого процесса можно осуществить откачку резервуара от примесей с АСПО.

Новизна предлагаемого метода заключается в замене прямого механического воздействия на извлекаемый осадок воздействием акустического поля.

Использованные источники:

1. Автореферат Кононов О.В. Развитие технологий и технических средств, для борьбы с отложениями в нефтяных емкостях.
2. Рикконен, С.В.. Влияние технологий виброструйной магнитной активации (ВСМА) на фракционный состав нефти / С.В. Рикконен, В.А. Данекер, А.И. Теплов. Наб. Челны: ООО «Экспозиция нефть Газ», 2009 г.

УДК 615.451.234

Джафарова Е.Р.
студентка 3 курса фармацевтического факультета
Волгоградский государственный медицинский университет
(ФГБОУ ВО), г. Волгоград, РФ
Плетнева Ирина Владимировна
научный руководитель
кандидат фармацевтических наук

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЕ МЕТОДА ИЗГОТОВЛЕНИЯ ЭМУЛЬСИЙ НА СТАБИЛЬНОСТЬ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЫ

Аннотация: *Изготовлены два вида эмульсий: масляная - на основе облепихового масла с использованием 10% раствора крахмала и семенная - на основе семян фундука. Объяснено влияние метода изготовления эмульсии на стабильность лекарственной формы*

Ключевые слова: эмульсия, масляная эмульсия, семенная эмульсия, стабильность эмульсии

Jafarova Esmira,
student
Volgograd State Medical University
Pletneva Irina,
Candidate of Science,
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

RESEARCH INFLUENCE OF THE METHOD OF MANUFACTURING EMULSIONS ON THE STABILITY OF THE MEDICINE FORM

Abstract: Two types of emulsions were made: oil emulsion based on sea buckthorn oil using a 10% starch solution and seed emulsion based on hazelnut seeds. The effect of the emulsion manufacturing method on the stability of the dosage form is explained.

Key words: emulsion, oil emulsion, seed emulsion, emulsion stability.

Эмульсии – жидкие лекарственные формы, представляющие собой гетерогенную двухфазную дисперсную систему с жидкой дисперсной фазой и жидкой дисперсионной средой. Широкое применение эмульсий можно объяснить их преимуществами перед другими лекарственными формами: удобство применения лекарственной формы для пациентов (детей), которые не могут глотать таблетки или капсулы, коррекция вкуса лекарственного препарата, относительная стабильность лекарственных средств по сравнению с растворами. Это особенно важно при изготовлении лекарственных форм с жирорастворимыми веществами. Кроме того, в данном случае достигается некоторое пролонгирование действия по сравнению с растворами [1, 2].

Цель работы: изучить влияние методов изготовления эмульсий на стабильность лекарственной формы.

Для достижения поставленной цели нами была изготовлена семенная эмульсия (из семян земляного ореха) и масляная эмульсия, содержащая в своем составе масло облепиховое. В процессе работы нами было показано, что выбор метода изготовления эмульсии влияет на стабильность приготовленной экстемпоральной лекарственной формы. Так, при изготовлении 100,0 г масляной эмульсии мы использовали в качестве стабилизатора 10% гель крахмала. Гель готовили по общепринятой методике, в соответствии с требованиями нормативной документации. К заранее приготовленному гелю по каплям добавляли масло облепиховое в количестве 10,0 г. Перемешивали до характерного потрескивания, получали первичную эмульсию, которую далее разбавляли водой очищенной до получения готовой эмульсии в количестве 100,0 г. Готовую эмульсию процеживали во флакон для отпуск а светозащитного стекла.

При изготовлении семенной эмульсии нами были очищены семена земляного ореха от наружной оболочки, содержащей дубильные вещества. Семена, прошедшие первичную обработку были измельчены, навеска измельченных семян в количестве 10,0 г растиралась с водой очищенной в количестве 1 мл или 1/10 от массы семян. Полученную первичную эмульсию разбавляли водой очищенной до получения 100,0 г готовой эмульсии. Готовую эмульсию процеживали во флакон для отпуска светозащитного стекла. Нами проведена оценка качества изготовленной эмульсии в соответствии с требованиями ОФС.1.4.1.0017.15 по показателям: упаковка, оформление лекарственной формы к отпуску, органолептические свойства, однородность, время расслаивания (коллоидная стабильность) [3,4,5]. По исследуемым показателям изготовленные нами эмульсии соответствовали требованиям нормативной документации, эмульсия стабильна при центрифугировании, не расслаивается на центрифуге с числом оборотов 1,5 тыс./мин. Оформление и упаковка соответствует приказу Минздрава России (Министерство здравоохранения РФ) от 26 октября 2015 г. №751н.

В результате проведенных исследований показано, поскольку в семенах фундука, входящих в состав семенной эмульсии, содержатся вещества белковой природы, которые выполняют роль эмульгатора и проявляют ПАВ–активность, то для приготовления семенных эмульсий не вводят дополнительное количество эмульгатора. Однако, при изготовлении масляной эмульсии стабильную систему можно получить только с использованием дополнительного количества эмульгатора. Без введения эмульгатора эмульсия не будет сохранять стабильность и возможно расслаивание системы. Кроме того, если при изготовлении эмульсии необходимо использовать эмульгатор, то следует серьёзно подойти к выбору его вида, поскольку тип образующейся эмульсии определяется свойствами эмульгатора.

Использованные источники:

1.Государственная фармакопея Российской Федерации [Текст]. Ч. 1 / Минздравсоцразвития РФ, Федер. агентство по здравсоцразвитию, Федер. служба по надзору в сфере здравсоцразвития, ФГУ "НЦ эксперт. средств мед. применения "Росздравнадзора". - 12-е изд. - М. : НЦ эксперт. средств мед. применения, 2008. - 696 с. : ил.

2.Фармацевтическая разработка: концепция и практические рекомендации [Текст]: науч.-практ. рук. для фармацевт. отрасли / Быковский С. Н. , Василенко И. А. , Демина Н. Б. ; [под ред. С. Н. Быковского, И. А. Василенко, Н. Б. Деминой и др.]. - М. : [Изд-во Перо], 2015. - 472 с. : ил., цв. ил.

3.Плетнева И.В. Технология мази "Эльтон" и исследование ее противоожоговой активности/ И.В. Плетнева, Н.С. Дронова, А.В. Симонян// Фармация.-2009.-№ 2-С. 32-34.

4.Плетнева И.В. Разработка мягких лекарственных форм, содержащих биологически активные вещества грязи озера Эльтон: Автореф…к. фарм. наук/ И.В. Плетнева – Всероссийский научно-исследовательский институт лекарственных и ароматических растений Российской академии сельскохозяйственных наук. Москва, 2011. –23 с.

5.Плетнева И.В. Разработка технологии эмульсионной мази с маслом облепиховым/ И.В. Плетнева, Е.С. Пигарева// В сборнике: Современная фармация: проблемы и перспективы развития материалы V межрегиональной научно-практической конференции с международным участием. ГБОУ ВПО СОГМА Минздрава России ; под редакцией Ф.Н. Бидаровой. 2015. С. 215-217.

УДК- 658.14.012.22

Дзюба С.В.
студентка 1 курса
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия, Краснодар
Научный руководитель- Сотникова Анна Николаевна
к.г.н., доцент, преподаватель
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ» Россия, Краснодар
Dziuba Snezhana
Student 1 course
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia (Krasnodar)
Scientific adviser-Sotnikova Anna Nikolaevna
Ph.D., associate professor, teacher
NAN CHOU VO "Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT" Russia, Krasnodar

ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
FINANCIAL PLANNING OF STATE ACTIVITIES

Аннотация: на сегодняшний день сложно представить экономику без некого плана. Благодаря ему она может развиваться и повышать экономический статус государства. В статье проанализирован каждый аспект финансового планирования, рассмотрены его этапы и подробно описаны.

Abstract: today it is difficult to imagine an economy without a certain plan. Thanks to him, it can develop and improve the economic status of the state. The article analyzes every aspect of financial planning, discusses its stages and describes in detail.

Ключевые слова: денежные активы, баланс финансовых ресурсов, прогнозирование, финансовая политика, ценовая характеристика.

Keywords: monetary assets, balance of financial resources, forecasting, financial policy, price characteristics.

Финансовое планирование государства является заключительным этапом в системе народно-хозяйственного планирования. Объект финансового планирования его денежные активы, переправляемые между частями системы финансов страны. Движение финансовых ресурсов закрепляется в этапах, формирующих единую систему финансового планирования. Федеральные и региональные бюджеты занимают определяющее место в системе финансовых планов. В них количественно выражается форма образования и контроль расхода денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения и методов государственного и муниципального управления.

В Федерациях существуют внебюджетные фонды. Различные операции с финансовыми средствами, закрепляется в сметах доходов и расходов, которые являются финансовыми планами внебюджетных фондов.

В систему финансового планирования включают подготовку и выполнение выгодных финансовых планов, балансов денежных активов, балансов движения доходов и расходов населения. Цель выгодного финансового планирования, которое принесет успех, заключается в – обеспечение регулирования между социально-экономического развитием и финансовой политикой.

Выгодные финансовые планы должны выполняться три года. Трех летний финансовый план состоит из:

Первый год - это год, составления бюджета;

Второй год и третий - это период, на протяжении которого анализируются реальные результаты заявленной экономической политики.

Каждый год должна проходить корректировка перспективного финансового плана с учетом точных показателей будущего расклада дел социально-экономического развития страны. В такие моменты плановый период сдвигается на один год вперед.

Для стабильного выполнения финансового плана нужен:

[86] Баланс финансовых ресурсов – это объединение всех доходов и расходов РФ, субъектов Федерации, муниципальных образований и так далее. Баланс финансовых ресурсов составляется на основе сметы за предыдущий год в соответствии с положением социально-экономического развития соответствующей территории. На его основе составляется проект бюджета.

В балансе денежных доходов и расходов населения проходит перемещение денежных ресурсов населения в наличной и безналичной форме.

[87]Доходы населения складываются из трех основных источников:

– заработная плата (считая надбавки к заработной плате, премии, средства на командировочные расходы, выплаты социального характера);

– доходы предпринимательской деятельности;

– социальные переводы денежных средств (пенсии, пособия, стипендии).

Расходы населения подразделяются также на три вида:

– потребительские расходы;

– налоги и другие обязательные платежи, добровольные взносы;

– денежные накопления и сбережения.

Данный баланс используется для планирования непрерывного передвижения финансов, которые выступают средствами обращения и

[86] Финансы организаций (предприятий): учебник / под ред. Н.В. Колчиной. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. - с. 202-204..)

[87] https://studfiles.net/preview/5247281/page:3/

платежа. Так же для передачи товаров конечным потребителям, объёма налоговых поступлений и кредитных ресурсов.

Информация, дающая представление о возможном развитии дел в будущем, называется прогнозированием. Она выполняется с помощью долгих и упорных наблюдениях, выводах о будущем раскладе дел. Основная цель финансового прогнозирования - определить важность и количество финансовых средств и их потребность в выбранном периоде. Финансовые прогнозы являются неотъемлемой частью финансовой политики.

[88]Прогнозирование делится на:

- среднесрочное (5-10 лет)
- долгосрочное (более 10 лет)

В работе прогнозирования используются различные методы:

– методы экспертных оценок, выражается в опросах;

– методы анализа признаков выбранного объекта или периода времени;

– методы анализа временных объединений;

– методы изучения изменений зависимости показателей, включая производственные функции и функции издержек.

Функции текущего финансового планирования:

– определение ценовой характеристики и способов добычи источников финансовых ресурсов, которое требуется для осуществления производственной, инвестиционной, маркетинговой деятельности;

– планирование затрат на производство и подготовку товаров, работ, услуг;

– планирование движения денежных средств;

– планирование дохода и прибыли от деятельности.

Финансовый план входит в состав бизнес-плана, без него невозможно сделать выводов о текущем положении или рассчитать стоимости работ и выгодную форму используемого капитала и объема продаж.

Вывод:

Финансовое планирование основывается на анализе производственной деятельности предприятий. А это объём производства, ассортимента продукции, себестоимости продукции. Из полученных данных можно осуществлять прогнозирование. Данная операция позволяет сохранять экономию денежных средств, повышать качество продукции.

Это позволяет стране занимать определённое место в мировой экономике и чем лучше финансовый план предприятий, тем функционирование экономика государства.

Использованные источники:

1. Ковалев В.В. Финансовый менеджмент: теория и практика. - 2-е изд., перераб. И доп. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2007. - с. 398-399..)

[88] https://psyera.ru/5678/finansovoe-planirovanie-na-urovne-gosudarstva-i-ego-subektov

2. Финансовый менеджмент: учеб.пособие по специализации «Менеджмент орг.» / И.М. Карасева, М.А. Ревякина: под ред. Ю.П. Анискина. - Москва: Омега-Л, 2006. - с. 187.)
3. Финансы организаций (предприятий): учебник / под ред. Н.В. Колчиной. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. - с. 202-204.)
4. https://studfiles.net/preview/5247281/page:3/
5. https://psyera.ru/5678/finansovoe-planirovanie-na-urovne-gosudarstva-i-ego-subektov

УДК 63

Добродомов Н. Ю.
студент 4 курса землеустроительного факультета
Кубанский Государственный Аграрный
Университет имени И. Т. Трубилина
г. Краснодар
Зайцева Я. В.
старший преподаватель кафедры
землеустройства и земельного кадастра
Кубанский Государственный Аграрный
Университет имени И. Т. Трубилина
г. Краснодар

КОМПЛЕКСНЫЕ КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ

Аннотация: актуальность данной темы обусловлена, в первую очередь, неполнотой данных в информационных реестровых базах. Проведение комплексных кадастровых работ способствует упорядочению данных и исправлению прошлых ошибок, допущенных при регистрации. В то же время, проведение таких работ благоприятно скажется на экономике страны в дальнейшем.

Ключевые слова: комплексные кадастровые работы, единый государственный реестр недвижимости, границы, координаты, федеральная программа, объект недвижимости.

N. Y. Dobrodomov
4th year student of land management faculty
Kuban State Agrarian University I. T. Trubilin
Krasnodar city
Y. V. Zaitseva
Senior Lecturer of the Department of Land Management and Land Cadastre
Kuban State Agrarian University I.T.Trubilin
Krasnodar city

INTEGRATED CADASTRAL WORKS

Annotation: the relevance of this topic is due, primarily, to the incompleteness of the data in the information registry databases. Conducting

comprehensive cadastral work helps to streamline data and correct past mistakes made during registration. At the same time, such works will have a positive effect on the country's economy in the future.

Keywords: integrated cadastral work, unified state register of real estate, boundaries, coordinates, federal program, real estate object.

Перед органами местного самоуправления стоит важная задача экономическое развитие территории и улучшение качества жизни населения. Основным моментом в управлении территории в РФ является схема объектов территориального планирования, начиная от Федерального уровня и заканчивая уровнем муниципального образования. Этот документ помогает уточнить границы земельных участков для достижения максимальной эффективности использования земель с целью пополнения бюджета. На уровне местного самоуправления принимаются документы такие как: схема территориального планирования муниципального района, генеральный план городского округа, правила землепользования и застройки, проекты планировки. Именно благодаря вышеперечисленным документам определяется основное развитие муниципального образования на ближайшие годы. При подготовке таких документов используются сведения государственного реестра недвижимости, как единственного информационного ресурса, содержащего достоверные общедоступные сведения о границах территории.

Для определения границ, координат характерных точек объекта, описания его местоположения необходимо проводить кадастровые работы. Они проводятся в отношении земельных участков и объектов капитального строительства, здания, сооружения, объектов незавершенного строительства. Такие работы проводятся на основании договоров между кадастровыми инженерами и заинтересованными лицами, желающими, например, приобрести участок или уточнить границы соседних объектов.

При выполнении кадастровых работ необходимо учитывать их стоимость. Часто встречается, что уточнение границ и проведение межевания не возможно, например, для жителей сельских населений из-за высокой их стоимости. В последствии, наполнение базы единого государственного реестра недвижимости возможно не в полной мере.

Если учесть, что интенсивный оборот земли чаще происходит в сельских населенных пунктах, то следует рассмотреть статистку межевания этой территории.

На сегодняшний день по данным ЕГРН 59,3 % земельных участков в сельской местности не имеют точного описания границ. В существующем положении дел процесс пополнения ЕГРН точными сведениями не развивается в полной мере. Между тем отсутствие координат участков не позволяет органам местного самоуправления осуществлять в полной мере свою работу в распоряжении земельными ресурсами. Нередкие случаи повторного отведения участков на одной и той же территории, ошибки при подготовке объектов территориального планирования, при зонировании,

вследствие чего увеличивается статистика земельных споров. Не мало важным является тот факт, что местные бюджеты не дополучают налоговые поступления, так как при отсутствии сведений об объекте недвижимости налог на такой объект не начисляется. Если учесть тот факт, что для налога необходима кадастровая стоимость объекта, рассчитывающаяся из площади объекта, то, следовательно, без точных сведений не будет пополняться бюджет.

В соответствии с дорожной картой по повышению государственных услуг в сфере ЕГРН с 01.01.2018 г вводится запрет на распоряжение земельными участками без уточненных границ. Так с 01.12.2015 года в федеральном законе о государственном кадастре недвижимости появилась новая глава о комплексных кадастровых работах и их финансировании.

Это работы, которые выполняются одновременно в отношении всех расположенных на территории одного кадастрового квартала или территориях нескольких смежных кадастровых кварталов.

Главной особенностью предложенного механизма является проведение кадастровых работ не выборочно по заявлению лиц, а в отношении всех объектов расположенных на территории на основании муниципального заказа.

После проведения комплексных кадастровых работ уточняются границы, координаты объектов для дальнейшей постановки их на ГКУ с последующим исправлением кадастровых и реестровых ошибок. Эффектом проведения комплексных кадастровых работ является повышение уровня юридической защиты законных интересов правообладателей, сокращение расходов населения на межевание, повышение поступлений в федеральный бюджет за счет сбора налогов, укрощается процесс оказания услуг правообладателям.

Федеральной целевой программой предусмотрено финансирование этих работ на 2017-2018 годы в размере более пяти миллиардов рублей. Потребуется и много времени, так как комплексные кадастровые работы необходимо проводить на всей территории страны.

Таким образом, целью федеральной программы является увеличение поступлений в бюджет органов местного самоуправления. Эти работы принесут пользу и правообладателям земельных участков, так как они не будут проводить межевание за свой счет.

Использованные источники:

1. Гагаринова Н. В. Система управления земельными ресурсами в Краснодарском крае / Н.М. Каминская, А.А. Хальцева, Н. В. Гагаринова // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей V международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 318-320.

2. Барсукова Г. Н. История земельных отношений и землеустройства: учебное пособие / Г. Н. Барсукова, К. А. Юрченко, Н. М. Радчевский / Краснодар, 2011. – 463 с.
3. Деревенец Д. К. Экономическая эффективность землеустроительных и кадастровых работ при постановке на государственный кадастровый учет земельных участков / Д. К. Деревенец, А. С. Сороколетова // Результаты научных исследований: Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2016. - С. 44-46.
4. Жуков В. Д. Кадастровая оценка вновь образуемых земельных участков земель сельскохозяйственного назначения / В. Д. Жуков, А. Н. Радчевский, К. А. Юрченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – № 109. – С. 585-596.
5. Забугин Н. Н. Ведение государственного кадастра недвижимости в муниципальном образовании (районе, городе): учебно-методическое пособие по дисциплине "Государственная регистрация, учет и оценка земель" / Н. Н. Забугин, К. А. Юрченко // Краснодар, 2010. – 128 с.
6. Эффективное управление земельными ресурсами как основа развития агропромышленного комплекса / Д. В. Дудник, С. А. Дьяков, К. А. Юрченко // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 8-2 (85). – С. 1041-1045.
7. Yurchenko, K. A. Modeling of the planting acreage structure with regard to a maintenance of the soil fertility / G. N. Barsukova, L. A. Mironenko, K. A. Yurchenko // British Journal for Social and Economic Research. – 2016. – Т. 1. – № 2. – С. 39–47.

УДК 338.47.656

Дубонос А.С.
студент магистратуры
Ростовский государственный
университет путей сообщения
Российская Федерация, г. Ростов-на-Дону

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ГРУЗОВЫХ ПЕРЕВОЗОК НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ

Аннотация: в статье рассматривается оценка воздействия грузовых перевозок на окружающую среду. Определяется эффект от загрязняющих веществ и географическая степень воздействия данных загрязнителей. Рассматриваются парниковые газы и их непосредственное влияние на экологию. Также анализируются выбросы загрязняющих веществ в атмосферу.
Ключевые слова: логистика, окружающая среда, парниковые газы, грузовые перевозки, дизельное топливо, альтернативный транспорт.

Dubonos A.S.
graduate student
Rostov State
University of Railway Transport
Russian Federation, Rostov-on-Don

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF FREIGHT TRAFFIC ON THE ENVIRONMENT

Annotation: The article discusses the assessment of the impact of freight traffic on the environment. The effect of pollutants and the geographical extent of exposure to these pollutants are determined. Considered greenhouse gases and their direct impact on the environment. Emissions of pollutants into the atmosphere are also analyzed.
Keywords: logistics, environment, greenhouse gases, cargo transportation, diesel fuel, alternative transport.

Логистика несет ответственность за различные внешние эффекты, включая загрязнение воздуха, шум, несчастные случаи, вибрацию и многое другое. Поскольку изменение климата в настоящее время считается самой серьезной экологической проблемой, стоящей перед человечеством, основное внимание стоит уделить выбросам парниковых газов от грузовых перевозок.

Выбросы от грузовых перевозок во многом зависят от типа используемого топлива. В настоящее время существуют различные альтернативные виды топлива. Однако основное топливо, используемое грузовыми автомобилями, по-прежнему остается дизельным. Грузовики и микроавтобусы выделяют загрязнение главным образом потому, что процесс сжигания в их двигателях является неполным. Дизель и бензин содержат как

водород, так и углерод. Если бы удалось достичь идеального сгорания, сто процентов водорода было бы превращено в воду и весь углерод в CO2.

В большинстве стран относительно небольшое количество малогабаритных грузов перевозится на автомобилях с электрическим приводом или по железной дороге. В этом случае загрязнение возникает в том месте, где генерируется электричество, и характер этого загрязнения зависит от используемого первичного источника энергии.

Дизель и бензин имеют незначительное влияние на окружающую среду, поскольку их количество выбросов загрязняющих веществ варьируется. Дизельные двигатели выделяют больше CO2 на единицу энергии, но поскольку они более энергоэффективны, общее влияние дизельных двигателей на выбросы CO2 меньше, чем у эквивалентного бензинового двигателя. Дизельные двигатели выделяют намного более высокие уровни твердых частиц и оксидов азота, чем эквивалентный бензиновый двигатель. Трудно точно измерять выбросы твердых частиц из-за их ультратонкого характера. Частицы PM10, например, имеют радиус 10 микрон или менее (микрон составляет сотую часть миллиметра). Измерение этих частиц при неподвижном автомобиле достаточно сложно; измерение их при разных условиях движения и скорости приводит к дополнительным сложностям. Вычисление влияния этих крошечных частиц сажи на здоровье человека представляет собой дополнительные проблемы, хотя растут свидетельства их влияния на респираторные заболевания, а также на общую заболеваемость.

Эффект от загрязняющих веществ, выделяемых транспортом, можно разделить на местные, региональные и глобальные (таблица 1). Местные загрязнители остаются близкими к источнику загрязнения. На склоне крупных дорог концентрация первичных загрязняющих веществ может быть в два-три раза выше, чем на фоне городского уровня, в то время как внутри транспортных средств, движущихся вдоль основных дорог, концентрации могут быть в среднем в пять раз выше фоновых уровней. Региональный эффект может происходить вдали от источника выбросов и затрагивать более широкие географические районы, иногда охватывая несколько соседних стран. С другой стороны, выбросы парниковых газов влияют на глобальную атмосферу. Те же самые загрязняющие вещества, как двуокись серы или диоксид азота, могут оказывать неблагоприятное воздействие на окружающую среду в разных диапазонах расстояний.

Таблица 1.

Географическая степень воздействия загрязнителей

Эффект	PM[89]	HM[90]	CH_4[91]	CO_2[92]	CO[93]	NMVOC[94]	SO_2[95]	NH_3[96]	NO_x[97]	N_2O[98]
Глобальный										
Парниковый косвенный			+		+	+			+	
Парниковый прямой			+	+						+
Региональный										
Подкисление							+	+	+	
Фотохимический					+	+			+	
Местный										
Здоровье и качество воздуха	+	+			+	+	+	+	+	

Основные выводы по данным пятого оценочного доклада Межправительственной группы Организации Объединенных Нации по изменению климата были следующие: «потепление климатической системы является однозначным», и «большая часть наблюдаемого повышения средних глобальных температур с середины 20-го века весьма вероятна из-за наблюдаемого увеличения концентрации антропогенных парниковых газов». В нем также объясняется, что «парниковые газы представляют собой газообразные составляющие атмосферы, как природные, так и антропогенные, которые поглощают и выделяют излучение на определенных длинах волн в спектре теплового инфракрасного излучения, испускаемого поверхностью Земли, самой атмосферой и облаками».

Парниковый эффект возникает из-за того, что парниковые газы и некоторые частицы в атмосфере позволяют большему количеству энергии солнечного света проникать на поверхность планеты относительно количества лучистой энергии, которой они позволяют избежать возврата в космос. В МГЭИК ООН (1996) перечислены 27 парниковых газов.

Они объединены в шесть категорий в Киотском протоколе, согласованном в декабре 1997 года, а именно [1]:

– диоксид углерода (CO2);
– метан (MH4);
– оксиды азота (NOx);

[89] PM - частицы
[90] HM - тяжелые металлы
[91] CH4 - метан
[92] CO2 - диоксид углерода
[93] CO – монооксид углерода
[94] NMVOC - неметановые летучие органические соединения
[95] SO2 – оксид серы
[96] NH3 - аммиак
[97] NOx – оксиды азота
[98] N2O – оксид азота

– гидрофторуглероды (ГФУ);
– перфторуглеводороды (ПФУ);
– фторид серы (SF6).

Двумя основными примерами загрязнения воздуха, распространяющегося на обширные районы, являются:

– Кислотный дождь. Это обусловлено выбросом диоксида серы и оксидов азота в атмосферу. Это препятствует росту флоры и фауны и водопользованию. В основном в результате принятия дизельного топлива с низким и сверхнизким содержанием серы в секторе грузовых перевозок и, в меньшей степени, железнодорожных грузовых компаний, наземный грузовой транспорт в настоящее время несет ответственность за очень небольшую долю кислотных дождей. Высокое содержание серы в бункерном топливе, используемом в судоходстве, представляет гораздо более серьезную экологическую проблему, особенно в отношении портов, хотя Международная морская организация внедрила новые правила в соответствии с приложением 6 к Конвенции МАРПОЛ для радикального сокращения выбросов SOx [6].

– Фотохимический смог. Фотохимический смог обусловлен реакцией солнечного света с двуокисью азота, особенно в периоды высокого давления. Он может распространяться на все городские районы. Такой смог может привести к снижению эффективности работы легких и, как считается, усугубить проблемы с астмой.

На глобальном уровне движение грузов составляет примерно треть всей энергии, потребляемой транспортом. В России по данным федеральной службы государственной статистики (таблица 2) можно заметить, что выбросы от стационарных источников и от передвижных источников примерно одинаковы и в общем объеме загрязняющих веществ в 2017 году составили 54,5% и 45,5% соответственно. Также можно заметить, что с 2016 года показатель количества выброшенных загрязняющих веществ от передвижных источников начал расти.

Таблица 2

Выбросы загрязняющих атмосферу веществ, тыс. тонн [7].

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Выброшено загрязняющих атмосферу веществ - всего	**32754**	**32353**	**32628**	**32469**	**32063**	**31228**	**31269**	**31617**	**32068**
в том числе: стационарными источниками	19021	19116	19162	19630	18447	17452	17296	17349	17477
передвижными источниками – всего	13733	13237	13465	12838	13617	13776	13973	14268	14591

Удельный вес выбросов от стационарных источников в общем объеме загрязняющих веществ, %	58,1	59,1	58,7	60,5	57,5	55,9	55,3	54,9	54,5

По изученным данным наиболее негативное влияние на окружающую среду оказывает автомобильный транспорт [3, с. 271-273]. А именно значительный вред атмосфере наносят выхлопные газы автомобилей, так как более 50% грузоперевозок за последние 30 лет осуществляются автомобильным транспортом [3, с. 272]. Таким образом, для улучшения экологической ситуации следует переместить часть грузоперевозок на более экологичные виды транспорта или же уменьшить выброс загрязняющих веществ посредством замены дизельного топлива на альтернативное.

Использованные источники:

1. Kyoto protocol reference manual on accounting of emissions and assigned amount: Интернет источник: URL: https://unfccc.int/resource/docs/publications/08_unfccc_kp_ref_manual.pdf (Проверено: 08.12.2018).
2. Бустубаева, С. М. Преимущества и недостатки основных видов топлива автомобиля / С. М. Бустубаева, П. П. Трофимов // Молодой ученый. – 2016. – № 9.1. – С. 14-16.
3. Дубонос А.С. Метановые автомобили как экологическое решение в сфере грузовых перевозок / А. С. Дубонос, А. Р. Теклюк, О. В. Муленко // Сборник научных трудов «Транспорт и логистика: инновационное развитие в условиях глобализации технологических и экономических связей», Рост. гос. ун-т. путей сообщения. Ростов н/Д, 2018. – С. 271-273.
4. Маколова Л.В. Методологические аспекты оценки экономической эффективности функционирования предприятия на основе учета экологических факторов / Л.В. Маколова //European Social Science Journal. 2012. - № 11-2 (27). - С. 211-219.
5. Мамаев Э.А. Логистические тренды развития элементов транспортной системы России в современной экономике / Э.А. Мамаев // Сборник научных трудов «Транспорт и логистика: инновационное развитие в условиях глобализации технологических и экономических связей».– 2017. – С. 168-171.
6. Международная конвенция по предотвращению загрязнения с судов 73/78. Приложение VI (пересмотренное) к Конвенции «Правила предотвращения загрязнения воздушной среды с судов»: Интернет источник: URL: http://docs.cntd.ru/document/499014496 (Проверено: 08.12.2018).
7. Федеральная служба государственной статистики, Выбросы загрязняющих атмосферу веществ стационарными и передвижными источниками: Интернет источник: URL:

http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/environment/# (Проверено: 08.12.2018).

УДК 343.982.4

Дульская В. П.
студент магистратуры кафедры «Уголовное право уголовный процесс и криминалистика» магистратуры юридического института Российского университета транспорта(РУТ (МИИТ))
Россия, город Москва

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ПРОВЕДЕНИЯ СУДЕБНО-ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Аннотация. В настоящей научной статье исследованы вопросы и описаны проблемы, которые возникают при проведении судебно-почерковедческой экспертизы в сфере таможенного дела, а так же автор указывает на типичные ошибки при её производстве.

Ключевые слова: судебно-почерковедческая экспертиза; таможенные органы Российской Федерации; проблемные вопросы, типичные ошибки судебно-почерковедческого исследования рукописей.

Dulskaya V. P.
undergraduate department "Criminal law criminal process and criminalistics »magistracy
Law Institute of the Russian University transport (RTH (MIIT))
Russia, Moscow city

USE PROBLEMS, AND FORENSIC HANDWRITING EXAMINATION IN THE DETECTION AND INVESTIGATION OF CRIMES IN SPHERE OF CUSTOMS BUSINESS

Annotation. This article describes the problems that arise during the forensic handwriting examination in the field of customs, as well as the author points to the typical errors in its production.

Key words: forensic handwriting examination; customs authorities of the Russian Federation; problematic issues, typical errors of forensic handwriting research of manuscripts.

Судебно-почерковедческая экспертиза имеет большое значение при расследовании преступлений в сфере таможенного дела, поскольку с ее помощью осуществляется определение и изобличение лиц, совершивших преступление, объективно закрепляются доказательства, которые можно получить только экспертным путем и устанавливаются все обстоятельства,

подлежащие доказыванию по уголовным делам.

Таможенные органы Российской Федерации являются органами дознания и (или) следствия по делам о преступлениях или уголовных правонарушениях, производство по которым отнесено к ведению таможенных органов[99]

В ходе раскрытия и расследования преступлений в сфере таможенного дела повсеместно используются специальные знания, в том числе в области производства судебных экспертиз. В целях выполнением задач, возложенных на таможенных органы Российской Федерации по защите экономической безопасности государства, в систему федеральной таможенной службы входит Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление. ЦЭКТУ является специализированным региональным таможенным управлением и осуществляет судебно-экспертную, экспертно-криминалистическую, экспертно-исследовательскую, научно-исследовательскую и научно-методическую деятельность. ЦЭКТУ располагает новейшим аналитическим оборудованием, таможенные эксперты при выполнении таможенных и судебных экспертиз используют новейшие методы анализа, совершеные оптические приборы позволяют проводить криминалистические исследования документов на современном уровне. Эксперты в своей работе используют также комплекс технологического оборудования, позволяющего проводить исследования в соответствии с мировыми стандартами.

Вместе с тем, эксперты сталкиваются со многими проблемами в процессе производства почерковедческих экспертиз и исследований, некоторые из которых не разработаны вовсе, а некоторые – претерпели изменения в связи с научно-техническим прогрессом, результатами которого все больше пользуются преступники и недобросовестные участники внешне-экономической деятельности. В данной статье приводятся некоторые, наиболее актуальные, проблемы использования судебно-почерковедческой экспертизы.

Научно-технический прогресс в области информационных технологий привел к тому что объекты исследования, направляемые на почерковедческую экспертизу становятся все более малообъемными нередко это всего лишь одна подпись. Небольшой объем рукописного материала, содержащийся в записях, как правило вызывает определенные трудности при изучении признаков письма, так и их оценке (не во всех случаях удается проследить устойчивость выполнения тех или иных букв, правильно определить темп письма и выделить необходимое количество идентификационных признаков), а следовательно, затруднительно установить исполнителя рукописного текста.

Методика исследования кратких текстов и записей основана на общих

[99] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза/Под ред. Г.Ю. Касьяновой.-М.: АБАК. 2018. С.476

положениях и принципах идентификации, которые включают: предварительное изучение материалов, раздельное изучение идентификационных признаков в исследуемого документа и в образцах почерка предполагаемых исполнителей, сравнительное исследование установленных признаков и их оценку, составление таблиц и разработок признаков, где фиксируются результаты исследования.

В сфере таможенного дела объектами почерковедческой экспертизы как правило являются товаросопроводительные и другие документы и рукописные тексты.

На предварительной стадии эксперт после ознакомления с материалами, поступившими на экспертизу, изучает рукопись с целью определения ее графического объема. Иногда уже на этой стадии эксперт может установить непригодность рукописи для решения поставленных перед ним вопросов.

В случаях чрезвычайно кратких и простых по начертанию объектах исследования, при анализе которых специалист не может выявить признаки характеризующие индивидуальность навыков пишущего.

Направление таких образцов на исследование обусловлено недостаточной осведомленностью следователей и дознавателей о пределах возможностей судебно-почерковедческой экспертизы.

Из всех видов криминалистических экспертиз наиболее сложная – судебно-почерковедческая. Не всегда бывает достаточно владения методикой проведения данной экспертизы. Иногда из-за плохого состояния представленных для исследования образцов, эксперту предварительно необходимо воспроизвести то, что было изначально написано на бумаге.

В настоящее время в связи с использованием в документообороте электрофотографических копий документов увеличилось направление этих копий в качестве объектов исследования на судебно-почерковедческую экспертизу. В данном случае копии рассматриваются как особые объекты, отображающие не только почерковые свойства, но и сам технический механизм передачи о них информации. Все это требует расширения специальных познаний экспертов-почерковедов, решающих идентификационные и диагностические задачи по копиям документов.

В ходе проведенного социологического опроса экспертов, дознавателей и следователей установлено, что серьезной проблемой при назначении и производстве судебно-почерковедческой экспертизы является получение экспериментальных образцов, их должно быть не менее 6-10 страниц и чем меньше объем рукописи представленной для исследования, тем должно быть больше образцов для сравнения. При этом все они должны быть заверены должным образом. Желательно привлекать специалистов при получении рукописных образцов для дальнейшего их исследования.

В связи со значительной активизацией внеше-экономической деятельности и ростом товарооборота между российским и китайским бизнесом, участились случаи обращения в экспертно-криминалистические подразделения таможенных органов Российской Федерации о

необходимости проведения почерковедческих экспертиз записей и подписей, выполненных китайским иероглифическим письмом.

Современная методика проведения почерковедческих экспертиз не предусматривает исследование рукописей выполненных письменностью, не основанной на кириллице либо латинице. Однако, не вызывает сомнения тот факт, что «Формируясь в результате специального обучения и практики письма на основе субъективного приспособления пишущего к разнообразным внешним и внутренним условиям, письменно-двигательный ФДК приобретает у каждого пишущего своеобразные черты»[100]. Иными словами – почерк любого человека, на каком бы языке он не писал, является индивидуальным, отличным от почерков других людей и следовательно может быть идентифицирован.

Условием успеха идентификационных почерковедческих исследований текстов выполненных буквами алфавита не основанного на кириллице или латинице, является знанием экспертом основ строения письменных знаков, частоты встречаемости того или иного признака и его идентификационной значимости.

Следовательно, можно утверждать, что при условии знания экспертом-почерковедом основ графического строения иероглифов, возможно проведение идентификационных исследований записей (подписей) выполненных на китайском языке.

Основную сложность при исследовании записей выполненных на иероглифическом письме, составляет то обстоятельство, что иероглифы значительно отличаются от привычных для нас букв алфавита. В распоряжении экспертов – почерковедов нет норм прописей, по которым обучаются граждане КНР, нет информации о строении иероглифов, частоте встречаемости того или иного частного признака почерка др.

За всю долгую историю существования письменности и подписи на документе преступники изобрели массу способов её подделки. В настоящее время на помощь им приходит прогресс, и поэтому способы постоянно изменяются и совершенствуются. Почерковедческая экспертиза должна учитывать все возможные способы подделки рукописных текстов и подписи человека, от самых технически совершенных до самых примитивных методик подделки. Так же большое внимание необходимо уделять повышению профессионального уровня экспертов-почерковедов.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза/ под. ред. Г.Ю. Касьяновой.-М.:АБАК.2018.с. 476.
2. Криминалистическое исследование документов : учеб. пособие / под ред. М. В. Бобовкина, А. А. Проткина. — М. : ДГСК МВД России, 2014.
3. Бобовкин М.В., Соловьева Н.А. О систематизации диагностических задач

[100] Судебно-почерковедческая экспертиза: общая часть : теор. и метод, основы / [под науч. ред. В.Ф. Орловой] ; ГУ РФЦСЭ при Минюсте России. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Наука, 2006.

судебно-почерковедческой экспертизы // Судебная экспертиза. 2013. № 3 (35). С. 24-31.
4. Бобовкин М.В., Ручкин В.А. Современное состояние и тенденции развития судебно-почерковедческой экспертизы в Российской Федерации // Вестник экономической безопасности. 2016. №4. С. 29-32.
5. Криминалистика. Исследование документов : учеб. пособие для вузов / под ред. М. В. Бобовкина, П. Л. Гришина, А. А. Проткина. — М. : Издательство Юрайт, 2017.
6. Почерковедение и почерковедческая экспертиза : учебник / под ред. В. В. Серегина. — Волгоград : ВА МВД России, 2017.
7. Словарь основных терминов судебно-почерковедческой экспертизы / В. Ф. Орлова [и др.]. — М. : РФЦСЭ, 2003.

УДК 343.982.4

Дульская В. П.
— студент магистратуры кафедры «Уголовное право уголовный процесс и криминалистика» магистратуры юридического института Российского университета транспорта(РУТ (МИИТ))
Россия, город Москва

ТАКТИКА НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВО СУДЕБНО-ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Аннотация. В данной научной статье проанализированы тактика назначения и организация производства судебно-почерковедческой экспертизы, а так же описаны особенности данного криминалистического исследования при раскрытии и расследовании преступлений в области таможенного дела.

Ключевые слова: таможенные органы Российской Федерации; тактика назначения судебно-почерковедческой экспертизы.

Dulskaya V. P.
- undergraduate department "Criminal law, criminal process and criminalistics »magistracy Law Institute of the Russian University transport (RTH (MIIT))
Russia, Moscow city

TACTICS OF THE PURPOSE AND ORGANIZATION OF THE PRODUCTION OF JUDICIAL AND HANDBOOK EXAMINATION AT DISCLOSURE AND INVESTIGATION OF CUSTOMS CRIMES

Annotation. In this research article analyzed the tactics of the purpose and

organization of production of judicial-pocherkovedchesky examination, and described the peculiarities of this forensic investigation in disclosing and investigation of crimes in the field of customs.

Key words: customs authorities of the Russian Federation; tactics of appointment of forensic handwriting examination.

Судебно-почерковедческая экспертиза подтверждает подлинность или устанавливает факт фальсификации рукописного документа.

Вопросы, требующие специальных знаний, могут возникать на всех стадиях операций таможенных процедур. Во всех подобных случаях должностное лицо, в обязанности которого входят принятия решений по тем или иным событиям и фактам, обращается к эксперту с целью получить недоступную ему информацию и принять решение о возбуждении уголовного дела[101].

Предмет судебно-почерковедческой экспертизы составляет установление с использованием методики судебно-почерковедческой экспертизы фактов, в отношении которых перед экспертом поставлены вопросы органом или лицом, назначившим судебную экспертизу[102].

Также большое положительное значение в деле расследования таможенных преступлений имеет инициатива эксперта при почерковедческом исследовании. Она не ограничивается решением чисто экспертных задач, а иногда выходит и за рамки экспертной деятельности.

Судебно-почерковедческая экспертиза, являясь разновидностью криминалистической экспертизы, позволяет решать самые разнообразные экспертные задачи: идентификационную, классификационную, диагностическую и ситуалогическую.

Диагностические задачи заключаются в распознавании времени и условий выполнения конкретной рукописи. К числу таких диагностических задач относятся: установление факта выполнения рукописи искаженным почерком, вид искажения; выполнение рукописи с подражанием почерку другого лица; выполнение подписи в необычных условиях, не связанных с намеренным изменением почерка; исследование рукописей, выполненных в состоянии опьянения, стресса, состоянии повышенного нервного возбуждения и торможения, и т.п. Перед экспертом-почерковедом в процессе решения диагностических задач могут быть поставлены следующие вопросы: Не выполнена ли рукопись в необычных условиях, в необычном состоянии исполнителя? Обычным или измененным (скорописным, печатным, непривычной рукой) почерком выполнен документ? Выполнен ли текст или подпись с подражанием почерку, подписи конкретного лица, от имени вымышленного лица?

---

[101] Криминалистическое исследование документов : учеб. пособие / под ред. М. В. Бобовкина, А. А. Проткина. — М. : ДГСК МВД России, 2014.

[102] Словарь основных терминов судебно-почерковедческой экспертизы / В. Ф. Орлова [и др.]. — М. : РФЦСЭ, 2003.

Классификационные задачи подразумевают установление свойств личности по почерку, по отнесению исследуемого объекта к определенному классу, роду, виду, типу, группе объектов.

Объектом судебно-почерковедческой экспертизы являются материалы уголовного дела (доследственной проверки), исследуемый документ (текст, запись, подпись), образцы почерка (подписи) предполагаемого исполнителя, сведения о предполагаемом исполнителе и условиях выполнения исследуемого документа.

Для производства судебно-почерковедческой экспертизы представляются документы на бумажных носителях, содержащие непосредственные почерковые объекты и сравнительные образцы. Документы представляются в оригиналах (подлинниках), так как электрофотографические копии являются ограниченно пригодным объектом для почерковедческого исследования, что обусловлено возможными искажениями при изготовлении данных копий. Невозможность представления на экспертизу подлинника исследуемого документа (образцов) отражается в постановлении дознавателя.

Почерковедческая экспертиза проводится в определенной последовательности, в соответствии со специальной методикой, которая делит ход экспертизы на 4 этапа:

Предварительное исследование (при этом эксперт знакомится с основанием для проведения экспертизы, обстоятельствами дела, перечнем вопросов и поступившими на экспертизу материалами, определяя их достаточность и пригодность для экспертизы).

Детальное исследование (в него входят исследования раздельное и сравнительное, выявление признаков совпадающих и различающихся, их предварительная оценка).

Формирование экспертных выводов на основании анализа результатов исследований.

Документальное оформление итогов экспертизы почерка.

Обязанность эксперта-почерковеда – провести экспертизу объективно, досконально, в полном объеме, опираясь на научную и практическую базу по данному вопросу.

Оформление результатов исследований почерка или подписи — завершающий этап графологической экспертизы оформляется строго регламентированным документом, правильность составления которого имеет значение для принятия его судом в качестве доказательства.

В заключении почерковедческой экспертизы должны быть:

вступительная часть с указанием, в частности, данных об эксперте, основания для проведения экспертизы и лица, ее назначившего, перечня вопросов;

описание хода исследований;

выводы, которые четко, кратко и обоснованно отвечают на все поставленные вопросы. Выводы могут стать категорически положительными

или отрицательными, допустить положительную или отрицательную вероятность, объективно указать на отсутствие возможности провести графологические исследования.

Исследованные объекты и выявленные существенные признаки эксперт отражает в фототаблицах, которые прилагает к своему заключению. В отдельных случаях почерковедческая экспертиза может быть назначена повторно, в том числе, для проведения ее комиссией.

Технология почерковедческого исследования строится на стадийной основе. На каждой стадии исследования решаются определенные задачи. Их дифференцируют на основные и промежуточные. Основной считается задача, направленная на получение результата по всему исследованию. Промежуточными принято считать внутристадийные задачи вспомогательного характера, обусловленные технологией исследования конкретных объектов. Нарушение принципов и требований технологии проведения исследования приводит к ошибкам в правильности оценки полученных результатов и, как следствие, неверному выводу эксперта.

Выполнение всех требований законодательства о судебной экспертной деятельности, соблюдение положений методики почерковедческого исследования являются залогом эффективности ее проведения. Полнота и всесторонность исследования зависят от объема знаний, полученных в ходе обучения, своевременной коррекции методик преподавания, расширяющих компетенцию эксперта-почерковеда.

Использованные источники:

1. Криминалистическое исследование документов : учеб. пособие / под ред. М. В. Бобовкина, А. А. Проткина. — М. : ДГСК МВД России, 2014.
2. Бобовкин М.В., Соловьева Н.А. О систематизации диагностических задач судебно-почерковедческой экспертизы // Судебная экспертиза. 2013. № 3 (35). С. 24-31.
3. Бобовкин М.В., Ручкин В.А. Современное состояние и тенденции развития судебно-почерковедческой экспертизы в Российской Федерации // Вестник экономической безопасности. 2016. №4. С. 29-32.
4. Криминалистика. Исследование документов : учеб. пособие для вузов / под ред. М. В. Бобовкина, П. Л. Гришина, А. А. Проткина. — М. : Издательство Юрайт, 2017.
5. Почерковедение и почерковедческая экспертиза : учебник / под ред. В. В. Серегина. — Волгоград : ВА МВД России, 2017.
6. Словарь основных терминов судебно-почерковедческой экспертизы / В. Ф. Орлова [и др.]. — М. : РФЦСЭ, 2003.

УДК 330.332.011

Дурапова И.С.
студент магистратуры
2 курса юридического института
Тихоокеанский государственный университет
Россия, г. Хабаровск

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЕВРЕЙСКОЙ АВТОНОМНОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В условиях неустойчивой экономики и снижения инвестиционной активности важнейшее значение для каждого региона приобретает конкуренция за инвестиции. В данной статье рассмотрена инвестиционная привлекательность ЕАО. Проведен анализ инвестиционной деятельности в регионе за период 2014-2016 годы.

Ключевые слова: инвестиции, экономический рост, инвестиционная политика, инвестиционная деятельность, финансовые вложения, инвестиционный потенциал

Durapova I.S., Master student
2 courses of law
Pacific State University
Russia, Khabarovsk

INVESTMENT POTENTIAL OF THE JEWISH AUTONOMOUS AREA

Abstract: in the conditions of unstable economy and decrease of investment activity the competition for investments becomes the most important for each region. This article discusses the investment attractiveness of the Jewish Autonomous region. The analysis of investment activity in the region for the period 2014-2016 is carried out.

The keywords: investments, economic growth, investment policy, investment activity, financial investments, investment potential

В условиях неустойчивой экономики и снижения инвестиционной активности важнейшее значение для каждого региона приобретает конкуренция за инвестиции. Рост объема инвестиций, может быть, достигнут в результате активной деятельности региональных властей, направленной на привлечение капитала в свой регион за счет средств инвесторов. В целях привлечения в регион инвестиций необходимо проводить привлекательную инвестиционную политику и создавать благоприятный инвестиционный климат.

Социально-экономическое развитие области во многом обусловлено инвестиционными процессами. Основными сферами инвестиционных вложений являются такие отрасли как: добыча полезных ископаемых, транспортная инфраструктура, производство и распределение электроэнергии, газа и воды. Инвестиции в основные отрасли

финансируются за счет привлеченных средств, которые представлены на рисунке 1.

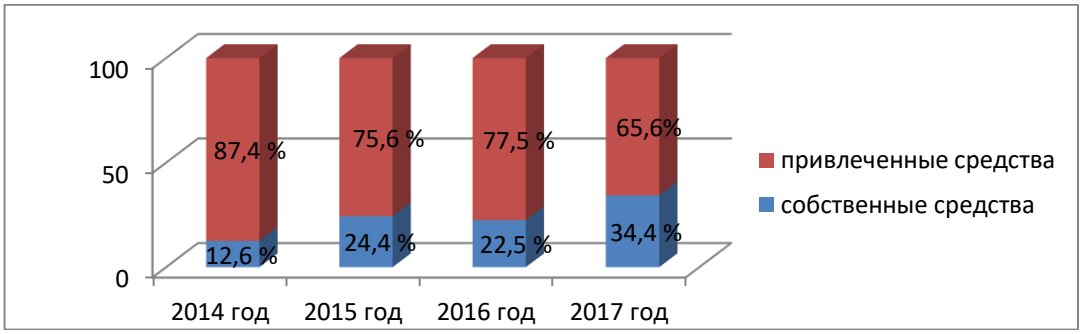


Рисунок 1 Структура источников финансирования инвестиций в основной капитал за 2014-2017 гг.

Как видно из рисунка в структуре источников финансирования инвестиций, на протяжении 2014-2018 годов наибольшим удельным весом обладают привлеченные средства, доля которых варьируется в пределах 65,6-87,4 %. За счет накопленной амортизации и прибыли предприятия и организации направляют 12,6-24,4 % на финансирование инвестиций. Более подробно, структура привлеченных источников финансирования представлена рисунком 2.

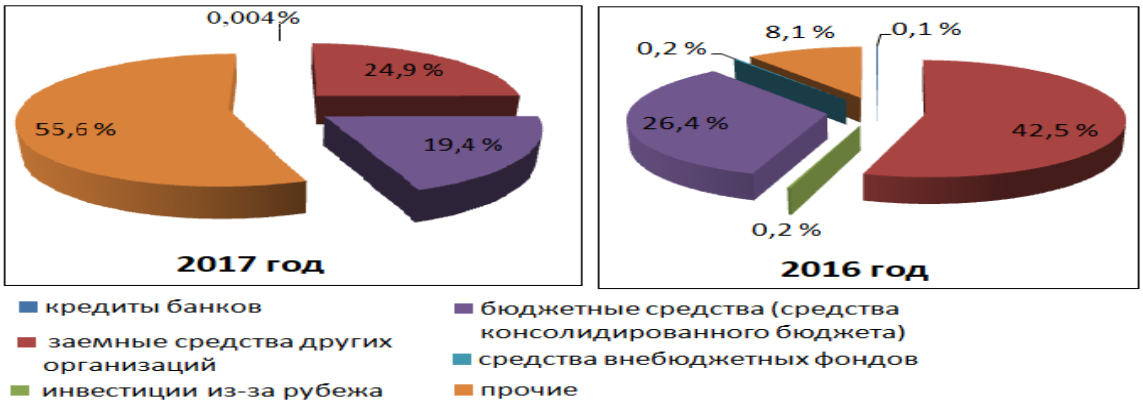


Рисунок 2 Структура привлеченных средств финансирования инвестиций в основной капитал за 2016 и 2017 годы

Как видно, в структуре привлеченных источников наибольший удельный вес приходится на заемные средства других организаций и бюджетные средства (средства консолидированного бюджета). Однако в 2017 году наибольший удельный вес приходится на прочие источники финансирования. По-прежнему кредитные ресурсы для большинства предприятий малодоступны. Поэтому можно сделать вывод, что структура привлеченных средств для финансирования инвестиций в основной капитал за период 2014-2016 годы сильно не изменялась, однако в 2017 году произошло незначительное изменение в данной структуре.

В 2014 году объем инвестиций в основной капитал составил 10 288 млн. рублей, или 71,8 % к уровню 2013 года. Снижение показателя связано с сокращением инвестиционных программ предприятий, более низкими, чем предполагалось, темпами инвестирования строительства горно-обогатительных предприятий, а также снижением объемов государственных расходов в рамках федеральных целевых программ в объекты транспорта, социальную инфраструктуру [3].

По сравнению с предыдущим годом сократились объемы бюджетных инвестиций. Бюджетные средства направлялись на строительство и реконструкцию объектов транспортной, инженерной инфраструктуры и социальной сферы, которые осуществлялись в рамках федеральных целевых программ и государственных программ ЕАО.

Продолжалась реализация крупных инвестиционных проектов, таких как: строительство Кимкано-Сутарского ГОКа, строительство рудника Поперечный Южно-Хинганского месторождения марганцевых руд, освоение Союзного месторождения графита ООО «Группа «Магнезит». В IV квартале 2014 года было начато строительство железнодорожного мостового перехода через реку Амур в районе с. Нижнеленинское (ЕАО) и города Тунцзян (КНР), реализация данного проекта внесет существенный прирост в экономику области.

Динамика роста инвестиций в 2015 году объясняется следующими факторами. Основной объем инвестиций был направлен на развитие транспортной инфраструктуры и в добычу полезных ископаемых. В транспортном комплексе проводилась реконструкция Облученского тоннеля (ОАО «РЖД»), за счет бюджетных средств продолжилось строительство федеральной трассы Чита - Хабаровск, реконструкция трех региональных дорог, связывающих областной центр с пунктами пропуска через государственную границу [3].

За счет частных инвестиций в добывающем комплексе в 2015 году продолжалось строительство Кимкано-Сутарского ГОКа, разработка Южно-Хинганского марганцево-рудного месторождения, Союзного месторождения графита (ООО «Дальграфит»).

В 2016 году заметен незначительный рост объема инвестиций в основной капитал, однако положительный вклад в прирост инвестиций внесла динамика капитальных вложений в транспортный и горнодобывающий комплексы.

Значительная часть прироста инвестиций в транспортный комплекс была обеспечена за счет реализации проектов по строительству региональных и федеральных автомобильных дорог в рамках государственных программ РФ, инвестиционной программы ОАО "РЖД", а также началось строительство железнодорожного мостового перехода через реку Амур в районе с. Нижнеленинское (ЕАО), которое планируется завершить в 2018 году [3].

Рост инвестиционных вложений в горнодобывающий комплекс связан с реализацией проектов по строительству Кимкано-Сутарского ГОКа, разработкой Союзного месторождения графита. За счет реализации крупных проектов в добывающем комплексе, транспортной инфраструктуре в ближайшей перспективе прогнозируется положительная динамика роста инвестиций.

В 2017 году наблюдается незначительное снижение суммы инвестиций в основной капитал. При этом главными и основными инвестиционными проектами на территории области являлись: строительство завода по глубокой переработке сои и предприятия по заготовке и переработке древесины; строительство завода по производству металлоконструкций и сэндвич-панелей; разработка Тополихинского участка Союзного месторождения графита и строительство горно-обогатительного комбината; строительство гостиницы и торгово-выставочного центра. Данные проекты реализуются на недавно созданной территории опережающего социально-экономического развития «Амуро-Хинганская».

Основными резидентами ТОР «Амуро-Хинганская» являются: три компании с иностранными китайскими инвестициями – ООО «Логистика», ООО «Амурпром», ООО «БирЗМ» и одна компания с российскими инвестициями – ООО «Дальграфит».

Подводя итог можно сделать вывод о том, что область является привлекательным объектом для инвесторов, так как обладает положительными факторами. Значимым конкурентным преимуществом области является ее географическое положение, компактность территории, наличие доступной транспортной инфраструктуры, а также область богата минерально-сырьевыми ресурсами.

Поэтому главной задачей инвестиционной политики ЕАО является формирование благоприятной среды, способствующей привлечению и повышению эффективности использования инвестиционных ресурсов в развитии экономики и социальной среды.

Использованные источники:

1. Федеральная служба государственной статистики территориальный орган по Еврейской автономной области «Еврейская автономная область в цифрах» : Краткий статистический справочник. – Биробиджан. – 2017 год.
2. Управление Федеральной службы государственной статистики по Хабаровскому краю, Магаданской области, Еврейской автономной области и Чукотскому автономному округу – Режим доступа : http://habstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/habstat/ru/
3. Отчет о результатах сопровождения инвестиционных проектов, реализуемых или планируемых к реализации на территории Еврейской автономной области за 2017 год

УДК 364.013

Дырда И.А.
студент магистратуры
кафедры социальных технологий
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград
Dyrda I.A.
Master's student
Department of Social Technologies
Volgograd State University
Russia, Volgograd

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С НЕБЛАГОПОЛУЧНЫМИ СЕМЬЯМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
LEGAL ASPECTS OF SOCIAL WORK WITH UNFAVORABLE FAMILIES IN RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: Анализ законодательства Российской Федерации в сфере социальной работы с семьей показал, что имеются правовые акты, регламентирующие социальную защиту данной категории населения. Основополагающим документом является Семейный Кодекс РФ. Но следует подчеркнуть, что, ни в одном документе на федеральном уровне не закреплено понятие «семейное неблагополучие». Таким образом, встает вопрос о закреплении термина «неблагополучная семья» в различных правовых документах.

Ключевые слова: социальная работа, неблагополучная семья, законодательство, Семейный кодекс.

Summary: Analysis of the legislation of Russian Federation in the field of social work with the family showed that there are legal acts regulating the social protection of this category of population. The basic document is the Family Code of Russian Federation. But it should be emphasized that the concept of "family trouble" is not fixed in any document at the federal level. Thus, the question arises about the consolidation of the term "dysfunctional family" in various legal documents.

Key words: social work, dysfunctional family, legislation, Family Code.

Специалисты по социальной работе при работе с неблагополучной семьей все свои действия координируют, опираясь на основополагающие документы системы нормативно-правовой базы социального обслуживания семьи и детей. Ст. 7 Конституции Российской Федерации гласит – наше государство провозглашено социальным, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Тем не менее, ведущим федеральным актом в области семейного права, который наиболее емко регламентирует семейные отношения в РФ является Семейный кодекс РФ от 01.03.1996 г. Цель государственной семейной политики заключается, прежде всего, в обеспечении государством

необходимых условий для реализации семьей ее функций и повышения качества жизни семьи.

Несовершеннолетние, согласно отечественному законодательству, наделены правами в области семейных отношений, а государство предоставляет гарантии охраны и защиты этих прав. В Семейном кодексе РФ определен круг лиц, которые обязаны защищать права и интересы детей, а также основания и способы защиты.

Основополагающим понятием, которое можно выделить в кодексе – это «семья». Но в самом действующем законодательстве правовое определение семьи отсутствует, но главным признаком этого понятия является наличие взаимных прав и обязанностей членов семьи, поэтому с юридической точки зрения можно сказать, что семья – это совместно проживающие лица, которые связаны взаимными обязанностями и правами, возникшими из брака, родства, либо усыновления.

В Семейном кодексе РФ определено право ребенка жить и воспитываться в семье, а одним из основных принципов семейного законодательства (ст.1 СК РФ) является защита права ребенка на семейное воспитание [1, с. 79]. В первую очередь здесь имеется в виду его собственная семья, которую образуют родители. В этом случае законодательство, как правило, стремится оградить семью от незаконных посягательств извне. Однако если есть факты нарушения права ребенка в семье приходиться прибегать к способам активного воздействия на эту семью, и даже до ограничения или лишения родительских прав. Право ребенка на заботу со стороны родителей способствует удовлетворению его жизненно важных потребностей. Под заботой понимаются все виды помощи ребенку (обеспечение его питанием, одеждой, учебными пособиями и т.п.).

Следует подчеркнуть, в СК РФ имеются пробелы, например глава XI СК РФ не закрепляет все необходимые права ребенка для благоприятного его развития в обществе. Необходимо дать более расширенный перечень прав ребенка, и в ст. 56 СК РФ дать более расширенный перечень всех лиц, которые могут злоупотреблять своей властью, таким образом, установив права на защиту от действий со стороны воспитателей, учителей и др. лиц. Семейный кодекс РФ играет важную роль в обеспечении прав и защите интересов семьи в современном российском обществе. Но недостаток его в том, что проблемы духовного взаимоотношения между родителями и детьми не рассматриваются. Но от того какие взаимоотношения в семье зависит психологическое состояние ребенка, семьи в которых наблюдаются острые взаимоотношения могут появиться жестокость, агрессия, а следовательно основной удар придется на несовершеннолетнего. Именно поэтому и встает вопрос о необходимости защиты прав ребенка, особенно в неблагополучной семье.

Основными федеральными законами, защищающие права ребенка от насилия, по мнению Ю.Е. Игнатовой, является Федеральный закон «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» и Федеральный

закон «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» [2, с. 34]. Первый, несет в себе смысл такой, что целью политики государства является защита интересов несовершеннолетних, не допущение ущемления их прав упрочение основных гарантий прав и законных интересов детей, возобновление их прав в случаях наличия каких-либо нарушений, установление правовых основ гарантий прав ребенка, поддержка в развитии детей как физическом, интеллектуальном, психическом, так и духовном и нравственном. Во II ст. другого Федерального закона «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» базовыми задачами социальной работы по профилактике безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних представляются следующие: предупреждение безнадзорности, правонарушений, беспризорности, и антисоциальных действий детей и подростков, профилактика девиантного поведения.

Анализ основных нормативно-правовых документов показывает, что на федеральном уровне законодательно отсутствует понятие «неблагополучная семья». В основном данный термин используется органами полиции и опеки и попечительства при разрешении вопросов, которые связаны с воспитанием детей, либо в случаях профилактики правонарушений. Наблюдается тенденция относить те, или иные семьи к неблагополучным и семьям группы риска без наличия четких правовых критериев данного понятия. При этом часто стирается грань между понятиями семьи с аморальным поведением и малообеспеченные семьи, что вызывает негативную реакцию родителей.

На федеральном уровне есть только понятие «семья, находящаяся в социально опасном положении. В Федеральном законе от 24.06.1999 года № 120-ФЗ (ред. от 13.10.2009) «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» прописано, что: «… семья, находящаяся в социально опасном положении – семья, имеющая детей, находящихся в социально опасном положении, а также семья, где родители или иные законные представители несовершеннолетних не исполняют своих обязанностей по их воспитанию, обучению и (или) содержанию и (или) отрицательно влияют на их поведение либо жестоко обращаются с ними»[103].

Определение понятия семьи и социально неблагополучной семьи в нормативно-правовых документах Волгоградской области также отсутствует. Следует заметить, что в некоторых субъектах Российской Федерации понятие неблагополучной семьи имеет место в региональных законодательных актах. Таким примером может служить закон г. Москвы от 07.04.1999 № 16 (ред. от 12.07.2017) «О профилактике безнадзорности и

[103] Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних: Федеральный закон от 24 июня 1999 г. № 120-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс]

правонарушений несовершеннолетних в городе Москве». В статье 10 пункте 3 прописано что, учреждения культуры, физической культуры и спорта, получающие средства из бюджета города Москвы или целевых бюджетных фондов развития территорий административных округов и районов города Москвы, обязуются бесплатно выделять не менее одного процента от реализуемых, распространяемых ими билетов, т.е. абонементов для несовершеннолетних из неблагополучных семей. Но в тоже время в данном законе наблюдается отсутствие определения понятия «неблагополучная семья».

Таким образом, вопрос о правомерности понятия «неблагополучная семья» в различных правовых документах должен быть пересмотрен. Все же есть основания полагать, что употребление данного термина будет способствовать необоснованному вмешательству в дела семьи, это может поспособствовать разрушению семейных традиций и устоев. Но все же необходимо четко юридически закрепить понятие семейного неблагополучия и его критерии.

Использовнные источники:

1. Дубровина М.С., Кром И.Л. Современные тенденции профилактики социального сиротства в Российской Федерации // Фундаментальные и прикладные исследования: проблемы и результаты. 2013. № 8. С. 77-82.
2. Игнатова Ю.Е. К вопросу о защите детей в неблагополучных семьях // Теория и практика общественного развития. 2014. № 20. С. 33-35.

УДК 330.31

Дырда С.В.
студентка
4 курс, факультет «Землеустроительный»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Мальцева В.В.
студентка
4 курс, факультет «Землеустроительный»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Серая Н.Н.
ст. преподаватель кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЫРАЩИВАНИЯ СОИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация. В данной статье рассмотрена урожайность сои в России. Соя является популярной сельскохозяйственной культурой, которая обеспечивает высокую урожайность. Рассмотрены сорта в зависимости от расположения районов и урожайность за последние четыре года. Спрос на сою очень высокий, так как из ее плодов производят очень большое количество продуктов.

Ключевые слова: культура, соя, сорт, урожайность, продукт.

Dyrda Svetlana Valentinovna
student
4 course, faculty "Land Management"
FGBOU VO "Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina», Russia, Krasnodar
Maltseva Violetta Vitalyevna
student
4 course, faculty "Land Management"
FGBOU VO "Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina», Russia, Krasnodar
Seraya Natalya Nikolaevna
st. teacher of the department of management
FGBOU VO "Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilina», Russia, Krasnodar

ECONOMIC EFFICIENCY OF CREATING SOY OUT IN MODERN CONDITIONS

Abstract. This article discusses the yield of soybean in Russia. Soy is a popular crop that provides high yields. Considered varieties depending on the location of areas and yields over the past four years. The demand for soybeans is very high, since a very large amount of products is produced from its fruits.

Keywords: culture, soybean, variety, yield, product.

Одной из наиболее популярных культур в растениеводстве является соя. Она относится к семейству бобовых, отличается высокой урожайностью и произрастает практически на любых типах почвы, за исключением песчаных. В России ее начали возделывать в больших объемах относительно недавно, но в мировом масштабе соя по значимости сопоставима с пшеницей, рисом и кукурузой [1]. Объясняется это потрясающей универсальностью этой культуры, из которой получают самые разнообразные типы пищевой продукции и сырья для легкой промышленности.

На территории России соя хоть и выращивалась на протяжении многих лет, но не являлась пищевой культурой, а была скорее технической. В 1960-е годы в сельской местности сою использовали в виде жареных орешков, которые с удовольствием употребляли как семечки. В конце 1980-х годов стало известно о другом виде употребления сои в пищу, когда завезли на европейскую территорию бывшего СССР соевый сухой белок - структурированное соевое мясо. Через некоторое время, уже в начале 1990-х годов, появились «соевые коровы» и местами стали продавать соевое молоко, паштеты, тофу, окару, и прочие продукты.

В настоящее время популярность сои постоянно растет, с каждым годом увеличиваются площади, занятые этой зерновой культурой. В России сою выращивают в основном на Дальнем Востоке – прежде всего это Амурская область, дающая до 60 % всей отечественной сои, Хабаровский край, Приморский край, кроме того сою выращивают в Черноземье – Краснодарский край, Ставропольский край, Северный Кавказ.

Как и все зернобобовые, соя является ценной культурой в севообороте. Ее можно высевать на полях, где до этого произрастали зерновые (лучше всего – озимая пшеница), сахарная свекла, многолетние злаковые травы, кукуруза, картофель [2]. Возвращать сою на прежнее место следует не раньше, чем через два года, так как она сильно обедняет почву питательными веществами. Таким образом, нужно регулярно искать новые посевные площади на каждый год.

В современной России селекцией новых сортов сои занимается полтора десятка селекционных центров, благодаря усилиям которых были созданы российские сорта, способные обеспечить урожайность на уровне 30-40 ц с 1 га. Российские сорта обеспечивают высокие показатели урожайности не только на Дальнем Востоке и на Северном Кавказе, но и в других северных районах. В условиях Центра России отечественные сорта успевают созреть всего за 100-120 дней.

Государственный реестр в России допускает к выращиванию около сотни сортов сои. Однако все они жестко привязаны к конкретным семеноводческим зонам [3]. Связано это с тем, что соя очень чувствительна к изменениям в сумме температур и прочим факторам, поэтому отклонение от оптимальной зоны всего на 100-150 км (особенно в северном направлении) способно дать ощутимую разницу в урожайности одного и того же сорта.

Для Дальнего Востока выведены следующие сорта сои:

- скороспелые - Актай, Соната, Янкан, Лидия и др.;
- среднеспелые - Нега 1, Лазурная, Гармония и др.

В Поволжье лучшим является сорт Соер, на Северном Кавказе - Вилана, а в Центральном Черноземье - Глазастый, Белгородский, Ланцетный и др.

Различие сортов сои идет не только по требованиям к природным и агроклиматическим условиям, но и по назначению. Например, есть сорта, которые предназначены для маслично-кормового или пищевого использования, целью которых является производство соевых белков. Также необходимо принимать во внимание состав, закупочную стоимость, урожайность определенного сорта и соотношение основных ингредиентов зерна [4].

Урожайность в наиболее благоприятных условиях в центральной полосе и Приморье достигает более 20 ц/га, а на Северном Кавказе – 40-45 ц/га. В уральских регионах урожайность составляет около 10-15 ц/га. Урожаи пшеницы в этом регионе примерно такие же, как и сои, а с учетом того, что в сое содержание белка в три раза выше, чем в пшенице, выращивать эту культуру все равно оказывается выгодно. Рассмотрим урожайность сои в России за период с 2014-2017гг (таблица 1).

Таблица 1 – Урожайность сои в России

Показатели	Годы				2017г. к 2014 г., %
	2014	2015	2016	2017	
Посевные площади (тыс. га)	2006	2123	2228	2635	131
Валовый сбор (млн. т.)	2,4	3,7	3,1	3,6	150
Урожайность (ц/га убранной площади)	12,3	13,0	14,8	14,1	115

Из таблицы 1 видно, что к 2017 г. постоянно увеличиваются посевные площади и на текущий год составляют 2635 тыс. га. Несмотря на снижение урожайности в 2017 г. аграрии произвели рекордное количество маслосемян сои, валовой сбор которой составил 3,6 млн. тонн, что на 16 % больше, чем в 2016 г. (3,1 млн. т.) соевых бобов в весе после доработки, что стало самым высоким результатом за всю историю страны. Урожайность сои снизилась в результате негативного влияния погоды.

В плодах сои содержится большое количество растительного белка. Они имеют самое широкое применение (таблица 1)

Таблица 1 – Применение плодов сои

№	Использование	Продукты
1	Используются в пищевом производстве и для приготовления различных блюд	Сыры, белковые продукты для вегетарианцев, сосиски, котлеты, супы и пр.
2	В качестве кормов для сельскохозяйственных животных	Белковые концентраты, зеленая масса, силос, сено
3	Получение из семян бобов соевой муки	Соевое мясо
4	Обработка семян сои	Соевое масло, соевое молоко (из белых семян)
5	Производство ферментированной сои	Соевый жидкий соус
6	Производство прессованных бобов	Соевый жмых

Спрос на сою неизменно высокий, так как она гораздо меньше подвержена колебаниям цен и стоит намного дороже пшеницы [5]. Потребность в сое и продуктах ее переработки увеличивается с каждым годом с ростом производства мяса птицы и развивающимися отраслями животноводства. По всем этим причинам выращивание сои является прибыльным и высокорентабельным бизнесом.

Соя является продуктом, от которого большинство россиян старается держаться подальше. Многие уверены, что этот продукт негативно влияет на эндокринную систему, вызывая мутации, аутизм и даже рак. А в Японии наоборот, едят массу всего из сои и при этом не испытывают никакого страха и живут долго.

Героиня программы «Еда живая и мертвая» спортсменка Лера, которая употребляет сою в разных видах, прошла детальное обследование у эндокринолога. Ей сделали УЗИ, анализы крови, и результаты поразили в хорошем смысле. Все то, что говорят о пагубном влиянии соевых гормоноподобных веществ (фитоэстрогенов) на здоровье, не более чем миф. Доказано наукой.

Единственный продукт, с которым лучше соблюдать меру, – это соевый соус: в нем очень много соли. А вот тофу, ростки, соевое мясо, молоко – все это отлично впишется в ваш рацион, если правильно приготовить. Соя – это еда живая, а не мертвая.

Подведя итог, мы видим, что значение сои безмерно, резервы производства роста et неисчерпаемы и хочется надеяться, что она наконец-то, пробьется на широкие просторы нашей страны, займет достойное место в севооборотах как облагораживающая поля и высокодоходная культура, внесет достойный вклад в укрепление продовольственной безопасности и возрастание экономического могущества России.

Использованные источники

1. Серая Н.Н. Агропромышленный комплекс Краснодарского края / Н.Н. Серая // В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики Сборник статей по

материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 118-120.
2. Серая Н.Н. Затраты и их влияние на формирование себестоимости продукции растениеводства / Н.Н. Серая, С.А. Пидоря // В сборнике: Новые реалии в инновационном развитии экономической мысли Сборник научных статей по итогам V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 119-121.
3. Серая Н.Н. Зарубежный опыт управления земельными ресурсами / Н.Н. Серая // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию экономического факультета. 2014. С. 148-152.
4. Пискунова А.Е. Экономическое развитие агропромышленного коплекса Краснодарского края / А.Е. Пискунова, Н.Н. Серая, Р.А. Шичиях // В сборнике: Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика Сборник научных статей 7-й Международной научно-практической конференции. В 3-х томах. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 68-71.
5. Clustering of modern industrial enterprises as a criterion of successful activity Prokhorova V.V., Chernikova V.E., Novoselova N.N., Hendon A.L., Seraya N.N. International Journal of Applied Business and Economic Research. 2017. Т. 15. № 23. С. 393-402.

УДК 004.056.5

Дядюшкин Р.В.
студент 2 курса
Дёмин Е.В.
студент 2 курса
специальности:
«Организация и технология защиты информации»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Научный руководитель – Алферова В.В.
Кандидат педагогических наук, преподаватель
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ Россия (г. Краснодар)
Dyadushkin R. V.
Demin, E. V.
The 2nd year students of the specialty: "Organization and technology of information security»
Academy of marketing and social information technologies IMSIT Russia (Krasnodar)
Scientific supervisor-V. V. Alferova.
Candidate of pedagogical Sciences, teacher Academy of marketing and social information technologies IMSIT Russia (Krasnodar)

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ В БАЗАХ ДАННЫХ

Аннотация: В статье речь идет о Системе управления базами данных.
Целью работы является Системы управления базами данных.
Ключевые слова; Системы управления, база данных, СУБД, Реляционные и объектно-реляционные СУБД.
Modern methods and methods of protection in databases.
Abstract: the article deals with the database management System.
The purpose of the work is the database management System.
Keywords; management Systems, database, Database management systems Database management systems.

В современной жизни не обойтись без эффективного управления. Важной категорией является система обработки информации, от которых во многом зависит эффективность работы любого предприятия или учреждения. Современные системы управления базами данных в основном являются приложениями «Windows», так как данная среда позволяет более полно использовать возможности персональной ЭВМ, нежели среда DOS. Снижение стоимости высокопроизводительных ПК обусловил не только широкий переход к среде «Windows», где разработчик программного обеспечения может в меньше степени заботиться о распространении ресурсов, но также сделал программное обеспечение Персонального

компьютера в целом и СУБД в частности менее критичными к аппаратным ресурсам ЭВМ [2].

Сегодня, системы управления базами данных являются наиболее устоявшейся областью информационных технологий и проблема защиты баз данных является актуальной в последнее время.

Таким образом, можно утверждать, что в современных базах данных хранятся не только данные, но и информация, тем самым обеспечение защиты информации и выбор методов и способов защиты информации позволяет сократить потерю данных, предотвратить несанкционированный доступ к секретной информации и обеспечить целостность данных.

Следовательно, СУБД - это программная оболочка, расширяющая функции операционной системы, которая управляет доступом к базам данных и обеспечивает функции для пользователя, важно обеспечить защиту баз данных и ее ресурсов [5].

База данных представляет собой важнейший корпоративный ресурс, который должен быть защищен с помощью соответствующих средств контроля. Существуют такие опасности, как:

1) Похищение и фальсификация данных;
2) Конфиденциальность;
3) Неприкосновенность личных данных;
4) Отсутствие целостности;
5) Потеря доступности.

Вопросы защиты данных часто рассматриваются вместе с вопросами целостности данных, хотя на самом деле это совершенно разные понятия. Термин защита относится к защищенности данных от несанкционированного доступа, изменения или умышленного разрушения, а целостность к точности или достоверности данных [4].

Под защитой данных подразумевается предотвращение доступа несанкционированных пользователей.

Под поддержкой целостности данных подразумевается предотвращение их разрушения при доступе со стороны несанкционированных пользователей.

Другими словами, защита данных получение гарантий, что пользователям разрешено выполнять те действия, которые они пытаются выполнить, а поддержка целостности получение гарантий, что действия, которые пользователи пытаются выполнить, будут допустимыми.

Между понятиями есть некоторое сходство, поскольку как при обеспечении защиты данных, так и при обеспечении поддержки их целостности система вынуждена проверять, не нарушаются ли при выполняемых пользователем действиях некоторые установленные ограничения. Эти ограничения на некотором подходящем языке и сохраняются в системном каталоге. Причем в обоих случаях СУБД должна

каким-то образом отслеживать все выполняемые пользователем действия и проверять их соответствие установленным ограничениям [1].

Одной из оборотных сторон компьютерных информационных технологий является проблема защиты информации. Данные в компьютерной форме сосредоточивают в физически локальном и небольшом объеме огромные массивы информации, несанкционированный доступ который может принести разрушение. Возможность быстрого, во многих случаях практически мгновенного, и без следов копирования огромных массивов данных, находящихся в компьютерной форме, дополнительно провоцируют злоумышленников на несанкционированный доступ к информации, ее несанкционированную редактирование или удаление.

Вместе с тем теоретическая проработка вопросов обеспечения безопасности информации и их практическая реализация долгое время отставали от уровня развития программной индустрии СУБД и в коммерческих продуктах средства обеспечения безопасности данных стали появляться лишь в 90-х годах.

В настоящее время технологии защиты информации. Основные угрозы безопасности:

1. Раскрытие конфиденциальной информации
2. Компрометация информации

База данных ориентирована на определенную область и организована на основе некоторого подмножества данных. Возможности баз данных полезны в областях, связанных с долговременным управлением информацией, таких как электронные библиотеки и хранилища данных.

В научной работе рассмотрены: Основные методы и способы защиты СУБД, методы управления данными, которые хранятся во внешней памяти; управление данными, загруженными в оперативную память с использованием дискового кэша; журнализации событий и изменений, резервное копирование и восстановление БД после сбоев. Изучено реляционное СУБД и язык SQL, система управления базами данных и строение СУБД [3]

Использованные источники:

1. Базы данных. В 2-х кн.Кн. 1. Локальные базы данных: учебник / В.П. Агальцов. - 2-е изд., перераб. - М.: ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2012. - 352 с.
2. Базы данных : учебник / Л.И. Шустова, О.В. Тараканов. — М. : ИНФРА-М, 2018. — 304 с.
3.СУБД для программиста. Базы данных изнутри: Практическое пособие / Тарасов С.В. - М.:СОЛОН-Пр., 2015:
4.Проектирование информационных систем и баз данных/СтасышинВ.М. - Новосиб.: НГТУ, 2012. - 100 с
5.Методическое пособие по использованию кодов обработки при выполнении лабораторных работ в СУБД D3 по курсу «Проектирование баз данных» / Болотская Т.М., Щукин Б.А. - М.:НИЯУ "МИФИ", 2010. - 28 с.
6. Базы данных и системы управления базами данных: Учебное пособие /

Лазицкас Е.А., Загумённикова И.Н., Гилевский П.Г. - Мн.:РИПО, 2016. - 268 с
7. Базы данных.Практическое применение СУБД SQL и NoSOL-типа для применения проектирования информационных систем: Учебное пособие / Мартишин С.А., Симонов В.Л., Храпченко М.В. - М.:ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2017. - 368 с

УДК 33.330

Евграфова Л.Д.
студент
4 курс профиля «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
г. Оренбург, Россия

ПРОБЛЕМЫ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО ПОТРЕБИТЕЛЬСКИМ КРЕДИТАМ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена проблеме появления просроченной задолженности у населения по потребительским кредитам. Дается оценка современного состояния рынка потребительского кредитования в России. Рассматриваются основные причины непогашения долга гражданами в установленный срок. Также описаны основные способы взыскания просроченной задолженности банками и кредитными учреждениями.
Ключевые слова: потребительское кредитование, задолженность, просроченная, взыскание, кредит, долг.

L.D Evgrafova
student
4 course of the profile "Accounting, Analysis and Audit"
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia

PROBLEMS OF INTERPRETED CONSUMER LOANS IN RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article is devoted to the problem of the appearance of overdue debts of the population on consumer loans. The assessment of the current state of the consumer lending market in Russia is given. The main reasons of non-payment of debt by citizens in due time are considered. The main methods of collection of overdue debts by banks and credit institutions are also described.
Keywords: consumer lending, debt, overdue, collection, credit.

В настоящий момент главное направление деятельности банков, а также основной источник их доходов – кредитование. При этом более 25% выданных банками средств приходится на потребительское кредитование населения.

Потребительский кредит представляет собой кредит, полученный физическим лицом для удовлетворения личных потребностей: от покупки дорогостоящего имущества, до повседневных целей, таких как приобретение недвижимости, автомобилей, получение образования и т.д. Зачастую получение кредита является единственным выходом из сложившейся ситуации.

Однако в сегменте потребительского кредитования банки сталкиваются с проблемами, которые связаны с неплатежеспособностью заемщиков и ростом просроченной задолженности. Причинами непогашения задолженности в срок могут выступать недостаточная экономическая грамотность населения, потеря заработка или первоначальная переоценка своих финансовых возможностей. В итоге это приводит к тому, что заемщик не может выполнить условия договора по кредиту, т.е. в банк вовремя не поступают основные платежи по кредиту, а также начисленные проценты.

В российской практике проблема просроченной задолженности по потребительским кредитам и взыскания этих долгов является достаточно распространенной даже после принятия Банком России в 2013 году мер по ее снижению:

- повышение года ставок резервирования по необеспеченным кредитам,

- введение коэффициентов риска по ряду потребительских кредитов.

Проанализируем сложившуюся ситуацию современного состояния рынка потребительского кредитования в России.

Потребительское кредитование населения в РФ достигло 2017г. огромной величины. За 2017 год банки РФ выдали физическим лицам кредитов на сумму 8 триллионов 158,7 млрд. рублей. Это на 1 триллион 716,8 млрд. рублей больше, чем за 2016 год.

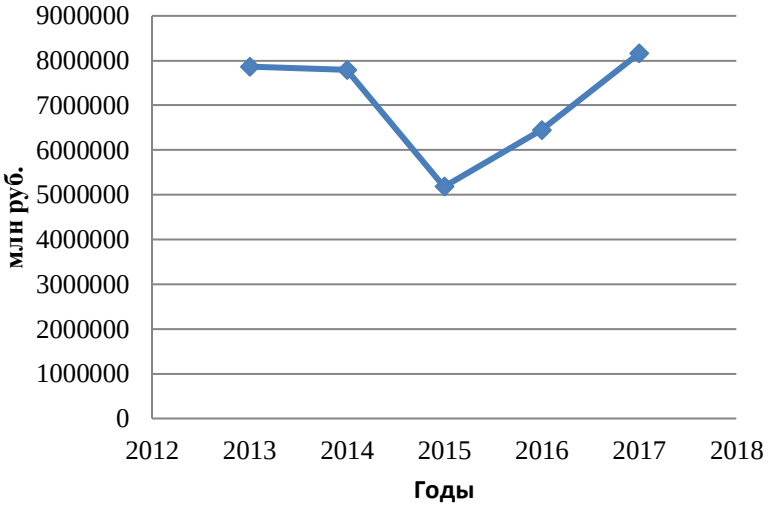


Рис. 1 - Объем кредитов, предоставленных физическим лицам в РФ

В целом, начиная с 2015 года, мы наблюдаем тенденцию к росту объема потребительского кредитования достаточно быстрыми темпами: 124,3% в 2016г. в сравнении с 2015г. и 126,7% в 2017г. по сравнению с

2016г. Однако в период 2014-2015гг. мы видим резкий спад объема выданных населению кредитов. Это обусловлено скачками ключевой ставки Банка России (за период с 2014г. по 2016г. она варьировалась от 9,5% до 17%). Все это неизбежно привело к изменениям процентных ставок коммерческих банков, при этом ставки по потребительским кредитам достигали рекордных значений в 25-35% годовых. В результате понижения ключевой ставки в феврале 2015г. кредиты стали доступнее в среднем на 5-6% к весне-лету.

Таблица 1. Кредиты, предоставленные физическим лицам по РФ, млн. руб.

Годы	Объем кредитов, предоставленных физическим лицам по состоянию на 01.12.		
	Всего	в руб.	в ин. валюте
2017	8158724	8067116	91607
2016	6441931	6338873	103059
2015	5180643	5096537	84106
2014	7791974	7649161	142813
2013	7863992	7713783	150209

Общая задолженность физических лиц по кредитам имеет тенденцию к увеличению и на 1 декабря 2017 года по Российской Федерации ее сумма достигла 11,964 трлн. рублей (табл.2).

Таблица 2. Задолженность по кредитам, предоставленным физическим лицам по РФ, млн. руб.

Годы	Задолженность по состоянию на 01.12.					
	Всего	в руб.	в ин. валюте	в том числе просроченная		
				Всего	в руб.	в ин. валюте
2017	11964561	11855189	109372	868502	833346	35155
2016	10758995	10585871	173124	883183	832552	50631
2015	10637400	10380135	257265	864113	810246	53868
2014	11286195	11014419	271776	670928	624557	46371
2013	9730394	9493013	237381	438016	403375	34641

При этом сумма просроченной задолженности в 2017г. по сравнению с 2016г. сократилась на 14 681 млн. руб. и на 01.12.2017г. составила 868,5 млрд руб.

Как видно, темпы роста двух видов задолженностей прямо противоположные: темп роста общей задолженности по кредитам к 2017 г. увеличивается, в то время как по просроченной задолженности снижается.

Доля просроченной задолженности в ее общей сумме незначительна и составляет около 7%. Ее динамика за 2013-2016г. имела тенденцию к

увеличению. Однако к 2017г. мы наблюдаем небольшое сокращение просроченной задолженности населения по кредитам (рис.2).

Основными причинами непогашения долга гражданами Российской Федерации в установленный банком срок являются:

- оспаривание суммы задолженности;
- ухудшение финансового состояния;
- потеря работы;
- незнание о факте задолженности или забывчивость;
- непонимание условий кредитного договора;
- нежелание погашать кредит.

Рис. 1 - Задолженность по кредитам, предоставленным физическим лицам в РФ

В Гражданском Кодексе РФ нет конкретных положений или указаний, касающихся взыскания просроченных задолженностей по потребительским кредитам. Однако в ст. 309 и 314 ГК РФ установлено, что обязательства должны исполняться надлежащим образом в соответствии с условиями обязательства и в предусмотренный обязательством срок. Указания на порядок действий, направленных на возврат долга по договору потребительского кредита установлены в ст. 15 Федерального закона №353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)». В случае возникновения просроченной задолженности банк может пытаться взыскать ее двумя способами: в добровольном и принудительном порядке.

На данный момент законно взыскивать долг в принудительном порядке может только Федеральная служба судебных приставов (ФССП). Она действует на основании закона «Об исполнительном производстве» №229-ФЗ. При этом банк будет нести определенные издержки вне зависимости от того, каким будет исход судебного разбирательства. Эти издержки проявляются в виде:

- оплаты труда специалистов, представляющих банк в суде;

- затрате времени (судебные разбирательства могут длиться от нескольких месяцев до года и больше).

В итоге попытка возвратить долг через приставов может не увенчаться успехом, особенно если заемщик не имеет ликвидного имущества.

Некоторые банки доверяют взыскание просроченной задолженности с недобросовестных заемщиков специализированным коллекторским агентствам. На данный момент существует проект Федерального закона «О коллекторской деятельности», предусматривающий право осуществлять коллекторскую деятельность ИП (коллекторам), а также организациям – юридическим лицам (коллекторским агентствам). Также проект устанавливает их права и обязанности, раскрывает порядок осуществления коллекторской деятельности и требования к данным организациям и ИП.

Однако в настоящее время в связи с отсутствием специализированного закона для регулирования деятельности коллекторских организаций применяют общие положения гражданского законодательства РФ, которое не учитывает все особенности данного вида деятельности. Все это приводит к множеству нарушений прав должников.

Установление контакта является основной формой работы с неплательщиками. Способы могут быть любые: телефонные звонки, личные встречи, электронные письма, тестовые сообщения на мобильный телефон почтовые отправления по адресу проживания или работы и иные способы. И здесь возникает проблема конфиденциальности информации о заемщике. Раскрытие банками информации и своих клиентах коллекторам находится на грани нарушения банковской тайны.

Также к одной из важных проблем взыскания просроченной задолженности следует отнести взыскание долгов с поручителей. Поручительство часто используется в качестве обеспечения обязательств по договорам потребительского кредитования. Ст. 361-367 Гражданского кодекса РФ устанавливают, что поручитель отвечает перед кредитором в том же объеме, как и должник, включая уплату процентов, возмещение судебных издержек по взысканию долга и других убытков кредитора, вызванных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства должником. Наиболее часто поручителями оспариваются именно штрафные санкции.

В заключение отметим, что у кредитных организаций возникает множество проблем, связанных с взысканием просроченной задолженности. Это отчасти обусловлено отсутствием нормативного регулирования порядка взыскания задолженности, неосмотрительность банков при выборе клиентов и заключении договоров, а также недобросовестность некоторых заемщиков, которые не в состоянии адекватно оценить свои финансовые возможности. Также заемщики могут пойти обманным путем, чтобы получить необходимую сумму денежных средств в кредит, что грозит впоследствии банкам финансовыми проблемами. Для минимизации подобных рисков кредитным учреждениям необходимо более основательно подходить к процедуре оценки кредитоспособности своих будущих клиентов.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21.12.2013 №353-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О потребительском кредите (займе)».
2. Федеральный закон от 02.10.2007 №229-ФЗ (ред. от 29.06.2015) «Об исполнительном производстве».
3. Богатырева С.Н. Банкротство физического лица как способ погашения просроченной задолженности по потребительскому кредиту // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2014. № 1 (4). С. 78-89.
4. Гилязова Л.Н. Актуальные проблемы взыскания просроченной задолженности по потребительским кредитам в Российской Федерации // Инновационные процессы и технологии в современном мире. 2015. № 1(3). С. 159-162.
5. Голозубова Н. В. Оценка современного состояния рынка потребительского кредитования в России // Молодой ученый. — 2016. — №11. — С. 670-674.
6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 6-4 (52). С. 78-83.
7. Огородникова Е.П., Петрина А.В. Оценка налогового потенциала, как составляющая инвестиционной привлекательности Оренбургской области // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 12 (59). С. 970-976.
8. Османов О.А. Проблемы взыскания просроченной задолженности по договору потребительского кредита (займа) // Юридический вестник ДГУ. - 2017. - Т. 21. № 1. С. 80-84.
9. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.cbr.ru/.

УДК 351.74

Евдокимов А.Ю., магистр юриспруденции
Владимирский юридический институт
Федеральной службы исполнения наказаний
Российская Федерация, г. Владимир

ПРОБЛЕМА ЛЕГИТИМНОСТИ ВЕДОМСТВЕННЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ В РАМКАХ НОРМОТВОРЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ОВД РФ

Аннотация: Автор рассматривает нормотворческий процесс в качестве составной части правотворчества ОВД РФ. В статье проведен анализ особенностей создания, отмены ведомственных правовых актов и отражена проблема их легитимности.

Ключевые слова: правотворчество, легитимность, нормотворческий процесс, ведомство, компетенции, органы внутренних дел.

Evdokimov A.Yu.
Master of Jurisprudence
Vladimir Law Institute
Federal Penitentiary Service
Russian Federation, city of Vladimir

THE PROBLEM OF LEGITIMACY OF DEPARTMENTAL LEGAL ACTS WITHIN THE FRAMEWORK OF THE NORMOTOUSING PROCESS OF ATS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The author considers the rule-making process as an integral part of the law-making process of the Department of the Interior of the Russian Federation. The article analyzes the characteristics of the creation, the abolition of departmental legal acts and reflects the problem of their legitimacy.

Keywords: law-making, legitimacy, rule-making process, department, competence, law enforcement bodies.

Вопрос легитимности ведомственных нормативно-правовых актов регулярно привлекает внимание ученых правоведов. Это обусловлено тем, что он затрагивает проблему гарантии гражданских и человеческих прав и свобод, отраженных в Конституции РФ.

Актуальность обозначенной темы настоящего исследования вызвана рядом обстоятельств, к числу которых относится малая исследованность проблемы, наличие огрехов в ведомственном правотворческом процессе, а также превышение со стороны руководства ведомственных структур в рамках нормотворчества своих компетенций, что отражается на легитимности принимаемых им документов.

Поддержание правопорядка в обществе всегда выступало в качестве первоочередной цели органов государственной власти, представляя собой основу отправления закона. Мы знаем, что основной признак государства, которое является политическим институтом, связан с правовым регулированием, регламентацией всех сфер жизни общества посредством

правотворчества. В рамках данных процессов принимают активное участие все органы государственной власти, в числе которых важное значение придается разным ведомствам, к которым также относятся органы внутренних дел, формирующим нормативно-правовые акты, направленные на регулирование общественных отношений.

Ведомственные органы власти в рамках процесса нормотворчества выступают в качестве основных посредников от норм закона до его объектов, конкретизируя правовые нормы.

Это подтверждается тем, что в условиях современности изменился подход к механизму ведомственного нормотворческого процесса, на основании чего по-иному воспринимаются его итоги – нормативно-правовые акты. В настоящее время основная нагрузка на осуществление гражданских прав и свобод легла на органы исполнительной власти, которые, в свою очередь, ее реализую с помощью правотворчества. Это способствует также т.н. «разгрузке» закона как такового от деталей «технологического» порядка[104].

Стоит отметить особенность существующей модели правового механизма в России, согласно которой существующие законы не работают в большинстве случаев «напрямую», они конкретизированы и детализированы подзаконными ведомственными актами. Выявленное обстоятельство свидетельствует о взаимообусловленности Закона и нормативно-правовых актов, т.к. последние принимаются на основе первого, уточняя его. Фактически ведомственные нормы права выступают в качестве производных Закона, т.е. актов развивающего нормотворчества, и они не могут противоречить ему.

В данном случае мы говорим, в первую очередь, об исполнении определенной нормы закона в отношении конкретной ситуации, конкретных отношений. Так, например, для исполнения Федерального закона РФ от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» были внесены изменения в «Правила подготовки нормативных правовых актов в центральном аппарате МВД РФ»[105].

На основании выявленного факта можно говорить о том, что ведомственные акты основываются на Законе или для его исполнения. Но это не означает, что первые обладают меньшей юридической силой. В отечественном праве существует доктрина непротиворечивости ведомственных нормативно-правовых актов Конституции РФ и федеральному законодательству.

Однако бывают ситуации, когда некоторые ведомственные нормативно-правовые акты соответствуют нормам федерального

[104] Арзамасов Ю.Г. Теория и практика ведомственного нормотворчества в России. – М.: Юрлитинформ, 2013. - С. 206.

[105] О внесении изменений в Правила подготовки нормативных правовых актов в центральном аппарате Министерства внутренних дел Российской Федерации и Образцы оформления проектов нормативных правовых актов Министерства внутренних дел Российской Федерации: Приказ МВД России от 10.09.2015 № 874 // Собрание законодательства РФ. – 2015. - № 6. – Ст. 965.

законодательства, но в них прослеживается противоречие конституционным положениям. Данная проблема должна устраняться Конституционным Судом РФ. Лучший вариант – соблюдение со стороны законодателя требований правотворческого процесса, которые закреплены в действующем нормотворчестве министерств. В качестве примера следует привести Приказ МВД РФ от 27.07.2003 № 484 «Об утверждении Правил подготовки нормативных правовых актов в центральном аппарате МВД России».

Но не всегда ведомственные акты представляют собой образец законности, т.к. в них закреплены меры, которые оказывают влияние на ограничение законных прав, свобод и интересов человека и гражданина. Такое может проявляться при упорядочении взаимодействия министерского аппарата и общества, в рамках которого первый «тянет одеяло на себя», создавая себе комфортную среду, нанося урон действующему Закону.

В рамках проведенного анализа действующего российского законодательства, в частности ведомственных правовых актов ОВД РФ, была установлена нестабильность правовой системы. Так, например, Правила подготовки ведомственных нормативных правовых актов и их государственной регистрации содержат запрет на оформление ведомственных нормативных правовых актов в виде писем и телеграмм. Но рядом ведомств, в т.ч. МВД РФ, издаются нормативные акты в форме писем[106].

Однако, то, что данные акты зарегистрированы и официально опубликованы, дают нам понимание того, что выбранные формы правовых предписаний правильные. Это также отражено в Положении о МВД РФ, согласно которому глава МВД России располагает правом принятия нормативных актов в таких формах, как приказ, положение, наставление, инструкция, правила, устав и иные нормативные акты. Последние свидетельствуют о том, что МВД России может принимать акты, имеющие нормативное содержание, например, письма.

В условиях современной модернизации механизма правового регулирования отмечаются ситуации, связанные с отсутствием легитимности ряда ведомственных нормативно-правовых актов. Признание их недействительности обусловлено тем, что установленные в них нормы вступают в противоречие с Законом, который обладает большей в сравнении с ними юридической силой. Важно отметить, что законность ведомственных актов связана с соблюдением со стороны нормодателя всех этапов процесса нормотворчества.

Проведенный с нашей стороны анализ ведомственных нормативно-правовых актов показал, что их нелегитимность может выражаться в актах, имеющих ничтожный, оспоримый и дефектный характер. Если мы говорим о нелегитимных актах ОВД РФ, то стоит отметить, что к ничтожным актам,

[106] О направлении Разъяснений (вместе с «Разъяснениями отдельных вопросов по применению некоторых нормативных правовых актов»): Письмо МВД России от 17.10.2013 № 14/6621.

которые могут быть отменены вышестоящими инстанциями, следует отнести п.7 ч.3 ст. 82 Федерального закона «О полиции», которая не соответствует Конституции РФ и отменена Постановлением Конституционного Суда РФ от 11.11.2014 г. № 29-П.

Оспоримые акты могут отменяться частично или полностью. Дефектные же акты содержат ошибки в применении терминов, орфографические и пунктуационные недочеты, порождающие недопонимания. Подобные огрехи могут быть исправлены технически.

Важно указать, что проблема легитимности ведомственных актов, в том числе нормативно-правовых актов органов внутренних дел РФ, может быть решена посредством внедрения модели иерархии нормативных актов в рамках действующего законодательства России. В соответствии с ней, конституционное законодательство должно отражать человеческие и гражданские права и свободы, которые общепризнанны на международно-правовом уровне. В свою очередь, федеральное законодательство, которое имеет высшую юридическую силу, должно быть направлено, в первую очередь, на конкретизацию конституционных положений.

Нормы подзаконных актов должны осуществлять детализацию и конкретизацию действующих законов, формируя условия их осуществления. А ведомственные нормативно-правовые акты должны включать в себя основные условия и технологии осуществления норм высших органов власти в государстве.

Таким образом, мы считаем, что применение этих условий в рамках нормотворческого процесса может выступать в качестве одного из элементов системы гарантий законности ведомственных нормативных актов.

Использованные источники:

1. О направлении Разъяснений (вместе с «Разъяснениями отдельных вопросов по применению некоторых нормативных правовых актов»): Письмо МВД России от 17.10.2013 № 14/6621.
2. О внесении изменений в Правила подготовки нормативных правовых актов в центральном аппарате Министерства внутренних дел Российской Федерации и Образцы оформления проектов нормативных правовых актов Министерства внутренних дел Российской Федерации: Приказ МВД России от 10.09.2015 № 874 // Собрание законодательства РФ. – 2015. - № 6. – Ст. 965.
3. Арзамасов Ю.Г. Теория и практика ведомственного нормотворчества в России. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 480 с.

УДК 338.264

Егоров В.Г.
студент магистратуры 2 курса
Национальный исследовательский университет
«Московский энергетический институт»,
Россия, г. Москва

КЛЮЧЕВЫЕ ОШИБКИ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕС НА ЭТАПЕ ПЛАНИРОВАНИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются ключевые ошибки предпринимателей при организации своего бизнеса на этапе планирования. Перечислены основные причины, из-за которых совершаются данные ошибки. Рассмотрены особенности негативного влияния и роли при деятельности предприятия выделенных ошибок бизнес-планирования.

Ключевые слова: бизнес-планирование; бизнес-план; организация бизнеса; планирование; организация предприятия; предпринимательская деятельность.

Egorov V.G.
student
Moscow Power Engineering Institute (National Research University)
Russia, Moscow

KEY MISTAKES OF THE ORGANIZATION OF BUSINESS ON THE STAGE OF PLANNING

Annotation: the article discusses the key mistakes of entrepreneurs in the organization of their business at the planning stage. The main reasons for these errors are listed. The features of the negative impact and role in the activities of the enterprise highlighted the errors of business planning.

Keywords: business planning; business plan; business organization; planning; organization of the enterprise; entrepreneurial activity.

Общеизвестно, что любой проект всегда начинается с планирования. Если предприниматель не располагает собственными деньгами и ему нужно найти готового профинансировать идею инвестора, бизнес-план – это то, что может либо убедить спонсора, либо, наоборот, разочаровать его, заставив спрятать кошелек.

С одной стороны, возникает первое впечатление, что формирование бизнес-плана предприятия – не трудная задача, к тому же, в условиях современной цифровизации и развития информационных технологий, можно найти примеры и шаблоны «успешного» бизнес-проекта. Но, как показывает практика, когда бизнес-планирование доходит до дела, оказывается, что данный процесс не так прост, и более того, зачастую становится ключевой причиной признания факта банкротства через n-ое количество времени функционирования фирмы.

Бизнес-планирование – это отдельное направление в деятельности управленцев, напрямую связанное с предпринимательством. Без четкого и

грамотного планирования ни один бизнес не принесет результатов и прибыли. Именно поэтому бизнес-планирование является очень важной задачей, при решении которой намечают пути эффективного развития компании, анализируют собственные достигнутые результаты, а также результаты рынка и конкурентов [6].

На сегодняшний день, бизнес-планирование является объектом для научного исследования, существуют рекомендации, научные работы на эту тему, компании, специализирующиеся на разработках бизнес-планов и предоставляющие услуги бизнес-консультантов. В основном, начинающему предпринимателю, который участвует в процессе бизнес-планирования, учесть все нюансы и аспекты – затруднительно. По этой причине, сформированный бизнес-план не реалистичный и приводит к неэффективной коммерческой деятельности предприятия.

Основными причинами ошибок бизнес-планирования для предпринимателей России выступают [1]:

- недостаток средств у предпринимателя для обращения к услугам консалтинговых компаний, которые проводят бизнес-планирование на профессиональном уровне;

- недостаточность знаний, навыков, профессионализмы и опыта для самостоятельной разработки бизнес-плана предприятия;

- недостаток времени для тщательной проработки разделов плана, из-за чего, формируется неполноценный бизнес-план предприятия, где не учтены многие нюансы сферы деятельности.

В связи с этим, в рамках бизнес-планирования допускается большее число различных ошибок, имеющих негативный характер последствий для нового предприятия. К таким типичным ошибкам при организации бизнеса на этапе планирования относятся [1; 2]:

- занижение затратной части (достаточно популярная ошибка, которая встречается практически при каждом этапе планирования не только нового предприятия, но и действующей компании с внушительной историей своего функционирования);

- завышение доходной части (данная ошибка несет в себе наибольший вред, поскольку формирует не только будущие финансовые проблемы предприятию, но и потерю мотивации у ее владельцев и менеджеров, которые могут осознать убыточность всего проекта);

- ошибки временных расчетов (достаточно частым является не только более поздний срок реализации инвестиционного проекта, но и запуска производства того или иного товара, выхода на рынок, получение лицензии, поиска сотрудников и т.д.);

- недостаточный уровень решения юридических вопросов (данная ошибка связана с отсутствием обращения предпринимателей к юристам, прежде, чем начать процесс бизнес-планирования организации);

- недостаточная глубина проведения маркетингового анализа рынка, где планирует функционировать предприятие (более того, в рамках данной

ошибки, предприниматели проводят исследование рынка лишь «кабинетным способом» не привлекая при этом специализированные агентства);

- отсутствие четкости при определении целей (достаточно часто цели, выставляемые предприниматели не имеют измерительный характер, или звучат слишком нереалистичными, в особенности, по сроку своего достижения);

- отсутствие четкого распределения ответственности внутри бизнес-проекта;

- недооценка рисков и угроз, которые нависают над производственной деятельностью предприятия;

- плагиат бизнес-плана с Интернета или других источников информации (достаточно популярное «решение» начинающих предпринимателей, не обладающих необходимыми знаниями и навыками);

- недооценка конкурентов (данная ошибка связана с отсутствием глубокого маркетингового анализа рынка и отрасли, где планирует функционировать предприятие);

- несовместимость между фактическими и запланированными затратами себестоимости производства продукции (проблема относится к ошибке недооценки возможных затрат предприятия);

- отсутствие экономических расчетов эффективности реализации инвестиционного проекта;

- восприятие бизнес-плана не как средства организации предприятия и управления его деятельностью, сколько восприятие его как цели/задачи или миссии предпринимательской деятельности;

- недооценка человеческого фактора и трудовых ресурсов;

- чрезмерное усложнение структуры бизнес-плана (на самом деле, при планировании организации бизнеса необходимо следовать лаконичности, четкости и краткости проработки основных вопросов, которые обязательно необходимо отобразить);

- упор планирования бизнеса только на ожидаемую прибыль (необходимо задаваться вопросом о том, кто источник дохода предприятия, кто клиенты, как их можно удержать и как формируются денежные потоки);

- отказ использовать бизнес-план предприятия после запуска его деятельности (по факту, создается бизнес-план лишь для видимости, в начале процесса организации бизнеса, после чего он забывается и уходит в архивные полки);

- повторение ошибок из прошлых проектов и отсутствие готовности учиться (каким бы новым и неповторимым ни был новый проект, его реализация зависит от переноса профессиональных знаний и анализа осуществления старых проектов).

Таким образом, нами были выделены 18 ключевых ошибок организации бизнеса на этапе планирования предпринимательской деятельности. Отдельные ошибки являются типичными для всех предприятий, а некоторые связаны с профессиональными качествами

предпринимателей или особенностями отрасли, где функционируют организации. При этом, каждая ошибка может быть устранена, ведь у них общеизвестные причины, которые связаны или с отсутствие финансовых и трудовых ресурсов, или с отсутствием опыта, навыков, информации и профессионализма предпринимателя.

Использованные источники:

1.Ошибки бизнес-планирования. [Электронный ресурс]. URL: http://www.businessproekt.ru/content/document_r_683F6C68-8A69-457B-AFB6-08BF0FFD1AAA.html (дата обращения: 16.12.2018).

2.Типичные ошибки в бизнес-планировании. [Электронный ресурс]. URL: https://psyera.ru/tipichnye-oshibki-v-biznes-planirovanii_8045.htm (дата обращения: 16.12.2018).

3.Неустранимые ошибки планирования. [Электронный ресурс] URL: http://hr-portal.ru/article/neustranimye-oshibki-planirovaniya (дата обращения: 16.12.2018).

4.10 основных ошибок при составлении бизнес-плана. [Электронный ресурс] URL: http://smartsourcing.ru/blogs/organizatsiya_i_razvitie_biznesa/684 (дата обращения: 16.12.2018).

5.Типичные ошибки в бизнес-планировании. [Электронный ресурс]. URL: https://www.e-reading.club/chapter.php/103767/64/Nefedova_-_Biznes-planirovanie._Shpargalka.html (дата обращения: 16.12.2018).

6.Бизнес-планирование: действенные методы и основные ошибки. [Электронный ресурс] URL: https://www.kom-dir.ru/article/2311-biznes-planirovanie (дата обращения: 16.12.2018).

УДК 336.744

Егоров И.С.
студент
факультет фундаментальная иприкладная информатика
Юго-Западный Государственный Университет
Россия г. Курск
Букреев Андрей Валерьевич
студент
механико-технологический факультет
Юго-Западный государственный университет
Россия, г.Курск

ВЛИЯНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ НА ФИНАНСОВУЮ СИСТЕМУ

Аннотация: в данной статьи рассказывается о таком нововведении, как информационные деньги, а именно криптовалюта. Как и откуда она появилась, кому это было нужно. Так же, ниже будет говориться о видах криптовалюты. Раскроются такие понятие как, блокчейн, биткойн и многие другие. Будет говорится о структуре информационных денег из чего они состоят и что за них можно приобрести. И самое главное, заронится проблема, связанная с появлением криптовалюты, а следом за ней криптомиллиардеров, и как это может отразиться на мировой экономике.

Ключевые слова: криптовалюта, блокчейн-технология, экономика, интернет, финансы.

Egorov I.S.
student of the faculty of Fundamental and Applied Informatics
Southwestern State University
Russia, Kursk
Bukreev A.V.
student of the Faculty of Mechanics and Technology
Southwestern State University
Russia, Kursk

INFLUENCE OF CRYPTOCURRENCY ON THE FINANCIAL SYSTEM

Annotation: this article discusses such innovations as informational money, namely, cryptocurrency. How and where did she come from, who needed it. Also, below we will talk about the types of cryptocurrency. Such concepts as blockchain, bitcoin and many others will be revealed. It will be said about the structure of informational money from which they are composed and what can be purchased for them and most importantly, the problem associated with the emergence of cryptocurrency, and after it cryptomillionairers, and how this may affect the global economy, will come up.
Keywords: cryptocurrency, blockchain technology, economy, the Internet, finance.

Что такое криптовалюта? Вы точно слышали этот термин ранее и даже примерно знаете, что она собой представляет. Многие думают, что криптовалюта -это электронные деньги. С одной стороны, так можно считать, с другой нет. Криптовалюту нельзя приравнять к деньгам в Вебмани, Paypal или средствам на банковских карточках. Валюта? Да. Но она не регулируется главными банками всего мира, а ее курс, не связан напрямую с экономикой какой-либо страны.

Криптовалюты – это уникальный вид финансовой и платежной системы во всем мире. Это актив призванный совершенствовать финансовую сферу. Но большинство людей уверены, что криптовалюта – это всего лишь на всего очередная интернет пустышка.

Пора раскрыть это загадочное слово –криптовалюта.

Криптовалюта – это одна из разновидностей цифровых денег, в основе которой лежит технология криптографии, то есть, шифрования данных. Она не материальна, ее нельзя потрогать, у нее нет облика, а существует только в виде программного кода. Ее огромные преимущества – это анонимность децентрализация и защищенность.

Круговорот криптовалют внутри системы происходит напрямую (P2P) – без вмешательства третьего лица. Все участники – абсолютно равны между собой. Ни у кого нет привилегий, вне зависимости от его социального статуса и материального положения. В основе этих виртуальных денег лежит децентрализованная открытая база данных – блокчейн. Блокчейн — это реестр, состоящий из цепочки блоков финансовых транзакций, в которой каждый последующий блок криптографически связан с предыдущим. Включает в себя сети peer-to-peer (P2P), распределенное хранение данных и криптографию[1].

Зачем вообще было создавать такую «денежную» единицу? До сих пор на данный вопрос нет однозначного ответа. Раньше нельзя было быстро и удобно проводить анонимные платежи с высоким уровнем защищенности. Но с появлением такой валюты, как Bitcoin -эта задача стала выполнимой.

Криптовалюта зародилась в 2009-ом году, когда начала работать сеть Bitcoin. Основателем биткоина и других криптографических валют считается Сатоши Накамото – вымышленный персонаж, а возможно даже группа людей. От этого имени впервые был опубликован протокол Bitcoin.

Большинство криптовалют функционируют и циркулируют в блокчейн. Это открытая защищенная база данных, куда заносится и хранится вся информация о всех транзакциях. Она не находится на каком-то определенном сервере или жестком диске, а разбита на множество узлов. Поддерживают ее активные участники сети – обычные пользователи полновесных кошельков. Связь устанавливается через запись хеш-суммы предыдущего блока в новые блоки. Из-за этого отдельный блок взломать практически нереально, но возможно, для этого придется обработать каждый блок в данной цепочке.

Приставка «крипто» говорит о том, что Bitcoin и другие цифровые деньги используют шифрование и криптографические хеш-функции. Поэтому у каждого владельца криптовалюты есть два ключа, приватный и публичный. Первый используется как электронная подпись. Это лежит в основе всех транзакций и обеспечивает передачу криптовалюты от одного владельца к другому. А второй ключ нужен для верификации чужих транзакций в блокчейн[2].

Влияние криптовалюты продолжает расти на фоне того, что курсы различный валют растут вверх. За небольшие существования цифровых денег их развитее было предметом обсуждения специалистами, многие из них предполагали, что эта валюта очень быстро погаснет. Однако, с резким ростом стоимости биткоина и появлением первых криптомиллиардеров, стало понятно, что распространение электронной денежной единицы будет двигаться дальше, а вместе с ним продолжит меняться и мировая экономика.

Число владельцев криптовалюты уже превышает 11 миллионов человек, а общая стоимость более 61 миллиарда долларов. При таком раскладе, криптовалюта оказывает неплохое влияние на мировую экономику. Эта валюта развивается за счет растущих по всему миру электронных активов. США и Китай являются самыми мощными экономическими державами, которые производят криптовалюты. При этом, в странах, где криптовалюта только стала активно использоваться, уже набрала популярность среди всех слоев населения. Более того, банки разных стран ищут способы для создания национальных криптовалют или единой международной криптовалюты, которые станут отличным подспорьем в развитии мировой экономики и торговых отношений[3].К примеру, в России, национальный банк рассматривает новые технологии блокчейн, а его председатель Эльвира Набиуллина считает бесперспективными ограничения использования криптовалют. Но тут же Набиуллина говорит, что развитие криптовалют похоже на финансовую пирамиду.

Рынок криптовалют в последние несколько продолжает бурно расти. Наиболее известной и дорогой денежной единицей остается всем известный биткойн, которому принадлежат лавры первопроходца и революционера на мировых рынках. Максимальное количество биткойна исчисляет 21 млн штук, и значительная часть валюты пока еще не распределена и не «добыта», что означает, что биткойн еще долго не исчерпает свой потенциал. Однако валют сейчас уже очень много, и их количество и стоимость будет расти[4].

Одной из новых валют с сильными позициями на мировых рынках является Ethereum – валюта на базе блокчейна, создающие серверы, не имеющие центра и работающие в виде смарт-контрактов. Эта валюта появилась совсем недавно, но уже сейчас получает неформальный статус электронной нефти. Многие специалисты считают, что эта валюта станет дороже биткоина уже в ближайшие годы. Криптовалюта IOTA в последние месяцы демонстрирует впечатляющий рост[5]. Она уникальна тем, что разработана как рычаг функционирования проекта сети обмена Internet of

things. Интересно отметить, что IOTA исключает комиссии, начисляемые на какие-либо транзакции. Перспективной валютой стала Ripple, вышедшая на ведущие позиции по капитализации и используемая в процедурах валовых расчетов в реальном времени, а также служащая универсальным сервисом переводов средств и обмена валют.

Ripple получил поддержку крупнейших игроков финансовых рынков, таких как Unicredit, BBVA, Mizuho, UBS. Некоторые виды новых валют создаются специально для отдельных сегментов и ниш в Интернете – например, для онлайн-турниров, как это было сделано с валютой CHP. CoinPoker, который ввел в обращение валюту, дал возможность игрокам в покер не только выигрывать на турнирах, но и инвестировать в криптовалюту, которую они могут выигрывать, покупать и продавать.

Блокчейн технологии в союзе с развитием криптовалют на их основе имеют огромный потенциал развития и влияния на мировую экономику. Создание новой национальной криптовалюты в рамках отдельной страны, по расчетам Банка Англии, даст государству дополнительные 3% прироста ВВП. Эта цифра достигается благодаря новым транзакциям с более низкими процентными ставками. Для стран Евразийского союза и России цифра может превысить 3%, ведь транзакционные издержки и процентные ставки здесь выше, нежели в Северной Америке или Евросоюзе. Также стоит отметить, что технология транзакций и распределения криптовалюты обладает огромными функциями и возможностями. Приобретение валют подразумевает практически криптографическую регистрацию прав собственности. Субъект, владеющий валютой, становится автоматическим владельцем собственности. Право собственности субъекта поможет застолбить все тот же блокчейн. Таким образом, данный алгоритм может применяться и к приписке криптовалюте стоимости обыкновенных денежных средств на рынке. Это делает криптовалюту электронным аналогом денег обычных, при этом криптовалюта остается универсальной, прозрачной и удобной, то есть сохраняя все плюсы криптовалюты. В связи с этим вариант того, что криптовалюта будет вытеснять обычную валюту, видится вполне возможным.

Однако нужно брать в расчет все новые риски, сопряженные с развитием электронной валюты, которые еще до конца не исследованы. Риски могут быть обусловлены дефляционной природой экономики, которая базируется на конечном валютном активе. При наличии продукта, являющегося мерой стоимости и в силу его исчерпанности, растущего в цене, трата его для экономических агентов видится бессмысленной: они начинают переключаться на сбережение в потребления, и экономическое развитие прекращается. В таких условиях государство теряет возможность контролировать механизмы работы транзакций и денежные потоки.

Также стоит отметить, что отсутствие спроса на децентрализованное эмитируемое средство платежа, связанное с распространением криптовалют на уровне государств, может теоретически дискредитировать обычные денег

в качестве привычного средства накопления. Криптовалюта не несет в себе почти никаких издержек арбитража. Электронные деньги всегда могут переводиться куда угодно на планете практически без затрат, что отличается, например, от национальных активов. Таким образом, для криптовалют государство не способно вести независимую процентную политику, что является риском.

Создание государственных криптовалют не за горами, как и дальнейшее развитие криптовалют во всех странах мира. В связи с этим мировая экономика будет меняться, так как транзакции все больше будут уходить в онлайн, а валюты переходят в электронные накопления. Именно поэтому количество инвесторов в криптовалюту продолжает расти – в мире новой экономике электронные активы будут цениться намного выше, чем сейчас.

Использованные источники:

1.Свон М. Блокчейн: Схема новой экономики. М.: Олимп-бизнес, 2017. - 240 с.

2.Kastelein R. UK Government Rolls Out Massive Blockchain Report [19.01.2016] // Blockchain News. - URL: http://www.theblockchain.com/2016/01/19/uk-government-rolls-out-blockchainreport/ (изложение на русском языке: Великобритания: Опубликован толстый официальный отчет о технологии блокчейна и распределенных реестров [07.11.2018] // Кто не идёт вперед, тот идёт назад[БлогН.Храмцовской].URL:http://rusrim.blogspot.ru/2016/03/blog-post_17.html)

3.Пряников М.М., Чугунов *А.В.* Блокчейн как коммуникационная основа формирования цифровой экономики: преимущества и проблемы // International Journal of Open Information Technologies. 2017. № 6 (5). С. 49-55.

4.Лекция Фонда Егора Гайдара «Криптовалюты: новая экономика или новая пирамида?»

5.JERRY BRITO AND ANDREA CASTILLO. BITCOIN: A Primer for Policymakers. Mercatus Center, George Mason University, 2013. URL: https://www.mercatus.org/system/files/Brito_BitcoinPrimer.pdf

УДК 62-5

Елизаров П.В.
инженер
кафедра «Летательные аппараты»
Южный федеральный университет
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель: Борисов И.В.
заместитель заведующего кафедрой

РАЗРАБОТКААЛГОРИТМА АНАЛИЗА ОСОБЕННОСТЕЙ РАСПРОСТРАНЕНИЯ РЕАКТИВНЫХ СТРУЙ ПРИ ВЗРЫВ ПНЕВМАТИКА В НИШЕ ШАССИ

Аннотация: автором предложена методика определения воздействия реактивных струй, возникающих при разрыве шины, разработанная на основе численных расчетных исследований и включающая в себя этапы
Статья посвящена разработке методики и составлен алгоритм расчетного анализа воздействия реактивных струй, возникающих при разрыве шины, на элементы конструкции и агрегаты систем в нише шасси
Ключевые слова: реактивная струя, распределение давления, алгоритм анализа, разрушение шины.

Elizarov P.V.
engineer
Department "Aircraft"
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don
Scientific adviser: Borisov I.V.
Deputy Head of Department

DEVELOPMENT OF THE ALGORITHM ANALYSIS OF THE PECULIARITIES OF THE DISTRIBUTION OF REACTIVE JETS IN AN EXPLOSION OF PNEUMATICS IN AN NICHE CHASSIS

Annotation: the author proposed a method for determining the impact of jet jets arising from a tire rupture, developed on the basis of numerical computational studies and includes the steps
The article is devoted to the development of the methodology and compiled an algorithm for calculating the analysis of the impact of jets that occur when a tire breaks on the structural elements and aggregates of the systems in the chassis niche
Keywords: jet stream, pressure distribution, analysis algorithm, tire destruction.

Автором предложена методика определения воздействия реактивных струй, возникающих при разрыве шины, разработанная на основе численных расчетных исследований и включающая в себя этапы:

1. Определение поражающих факторов, воздействующих на элементы ниши шасси
2. Построение трехмерных моделей для определения критических систем и их компонентов, попадающих в зоны возможного воздействия струи и влияющих на безопасную эксплуатацию самолета.
3. Определение параметров газа внутри шин и в нише шасси для заданных расчетных случаев.
4. Проведение расчетных исследований с целью определения параметров взаимодействия реактивной струи с элементами ниши шасси.
5. Анализ по результатам расчетных исследований последствий воздействия струи на работоспособность функциональных систем и на безопасную эксплуатацию самолета, определение возможных критических ситуаций.
6. Проведение мероприятий по обеспечению безопасности в случае возможного разрушения шин, заключающихся в уточнении компоновки компонентов систем с целью исключения критических ситуаций, проведении (при необходимости) расчетных оценок нагруженности компонентов систем, подверженных воздействию струи и организация их конструктивной защиты. Течение, возникающее при разрушении шины, является трехмерным, вязким и турбулентным, состоящим из дозвуковых и сверхзвуковых зон, взаимодействующих как с твердыми стенками, так и с отраженными течениями. Поэтому в расчетных исследованиях с использованием инструментов вычислительной газовой динамики важное значение имеет выбор модели турбулентности. Проведенные различными авторами исследования показали, что картины течения, возникающие при взаимодействии струи и преграды, полученные экспериментально и численно, совпадают качественно и имеют хорошую количественную сходимость в случае моделирования трехмерного течения вязкого газа с применением модели переноса касательных напряжений - «SST к-ω модели» (SST - Shear-Stress Transport). Примеры результатов параметрических расчетных исследований распространения реактивных струй при разрыве шины в нише шасси, выполненных автором для типовых параметров шин пассажирских самолетов. Пример картины течения и распределения давления по преграде при угле встречи струи с преградой 60 градусов представлен на рис. 3. На основании полученных данных может проводиться анализ нагружения элементов ниши шасси с целью выдачи исходных данных для расчета на прочность и выдачи рекомендаций по проектированию ниши шасси.

С целью верификации расчетных исследований было проведено их сравнение с данными, полученными различными авторами. На рис. 4 наблюдается хорошая сходимость при сравнении результатов (по максимальной величине давления на преграде при разном расстоянии до преграды) численного расчета с экспериментальными данными, представленными. Качественное сравнение полученных расчетных картин течения с результатами, полученными в ЦАГИ, показало правильное

отображение по результатам расчетов сложной структуры течения при натекании струи как по нормали к преграде, так и под углом к преграде.
Разработана методика и составлен алгоритм расчетного анализа воздействия реактивных струй, возникающих при разрыве шины, на элементы конструкции и агрегаты систем в нише шасси.
По результатам численного исследования выявлены особенности течения, возникающего при взаимодействии сверхзвуковой струи с преградой.
Проведены параметрические расчеты и получены зависимости давления от времени, от расстояния между отверстием разрыва и преградой, от угла встречи струи с преградой.
Показано, что результаты численного исследования удовлетворительно согласуются с имеющимися экспериментальными данными.

Использованные источники:

1.Боброва Ю.В. Экспериментальная оценка воздействия газодинамического импульса на элементы конструкции при разрыве пневматика.
//«Авиакосмическая техника
и технология», №1, 2005 г.
2.Боброва Ю.В. Расчет воздействия реактивной струи на стенки ниши шасси.
//«Авиакосмическая техника и технология», №1, 2005 г.
3.Мельникова М.Ф., Нестеров Ю.Н. Воздействие сверхзвуковой нерасчетной струи на плоскую преграду, перпендикулярную оси струи. // «Ученые записки ЦАГИ», т. II, №5, 1971 г.
4.Анцупов А.В., Благосклонов В.И., Пимштейн В.Г. Взаимодействие перерасширенной струи газа с плоской преградой. //«Ученые записки ЦАГИ», т. IV, №1, 1973 г.

УДК: 338.2

Елкина В.Н., к.э.н., доцент
Путинцев А.Д.
студент магистратуры
«Омский государственный педагогический университет»
Россия, г. Омск

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье определена значимость функционирования сектора малого бизнеса для экономики современной России. Автор затрагивает отдельные аспекты государственной поддержки малого предпринимательства и делает выводы о необходимости ее совершенствования.

Ключевые слова: предпринимательство, малый бизнес, развитие малого бизнеса, государственная поддержка малого предпринимательства.

Putinsev A.D.
graduate student
"Omsk State Pedagogical University"
Scientific adviser: Elkina V.N.
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences
Russia, Omsk

THE DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA IN MODERN CONDITIONS

The article defines the importance of the small business sector for the economy of modern Russia. The author touches upon some aspects of state support of small business and draws conclusions about the need to improve it.

Keywords: entrepreneurship, small business, development of small business, state support of small business.

Актуальность темы настоящего исследования обусловлена тем, что в современных условиях экономических преобразования малый и средний бизнес выступают в качестве одного из важнейших секторов экономики России. При этом они играют ключевую роль в социальном развитии страны и способствуют повышению уровня занятости населения. Функционирование малых предприятий и фирм обеспечивает определенную гибкость для экономики в целом. Кроме того по уровню развития малого предпринимательства можно сделать определенные выводы о том, насколько государство способно приспособиться к изменениям в его экономической обстановке [1, С. 108].

Малый бизнес или как его еще называют малое предпринимательство, представляет собой сектор экономики, который включает в себя индивидуальное предпринимательство и небольшие частные предприятия. Отметим тот факт, что для России в ее сложный период, формирование и укрепление сектора малого предпринимательства следует рассматривать как основу для повышения инновационной активности хозяйствующих

субъектов, фактора поддержки оптимального уровня развития конкурентной среды [3, С. 42]. Благодаря появлению малых предприятий создаются дополнительные рабочие места, постепенно увеличивает потребительский спрос. Все это оказывает благоприятное влияние на экономический рынок России, позволяя ему выйти на новый, но уже более качественный уровень.

Исследование ключевых вопросов, связанных с развитием малого бизнеса в России позволило сделать вывод о том, что, несмотря на различные трудности, данный вид предпринимательства продолжает свое целенаправленное развитие, способствуя решению экономических, социальных, а также научно-технических проблем [5, С. 51].

Оценки экспертов показывают, что сегодня малый бизнес вносит в экономику страны свой вклад, измеряемый более чем 16,5 млн. потенциальных вакансий и содержащий в себе при мировом показателе в 35% уже до 20% ВВП.

На сегодняшний день важным фактором является совершенствование механизма стимулирования развития и поддержки предпринимательства, а также повышение уровня заинтересованности государства в рассматриваемом секторе, так как в целом в России инфраструктура развития малого предпринимательства является еще недостаточной.

В 2018 году государство по своим программам продолжило оказывать стимулирующее воздействие на активный прогресс малого бизнеса, в том числе будут указанное распространяется и на субсидии при уплате процентов по кредиту.

В результата анализа форм государственной поддержки малого бизнеса, применяемых на текущий момент в нашей стране, нами был сделан вывод о том, что все предусмотренные меры свидетельствуют о серьёзных намереньях государства реализовать весь скрытый и преподнести на новый уровень уже имеющийся инновационный потенциал российского малого бизнеса.

Отметим, что ключевые мероприятия по поддержке малого бизнеса осуществляются в рамках существующей государственной программы РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика» и приоритетного проекта «Малый бизнес и поддержка предпринимательской инициативы». На их реализацию в 2018 году предусмотрено 15,9 млрд рублей. Кроме того, в целях увеличения кредитной поддержки субъектов малого бизнеса банком России предусмотрен совокупный лимит в размере 175 млрд рублей по рефинансированию кредитов малому и среднему бизнесу, выданных в рамках программы стимулирования кредитования [4]. Несмотря на это жизнеспособность малого бизнеса, все же еще находится на довольно низком уровне, что мы связываем с негативным воздействием со стороны внешней среды и высокой раскованностью любых инноваций [2, С. 14].

В результате исследования можно сделать вывод, что для достижения целей развития малого бизнеса в России необходимо сформулировать основные приоритеты:

- разработать единую нормативно - правовую систему регулирования нормативно - правовой базы регулирования деятельности малого бизнеса;

- усилить региональную составляющую в системе поддержки малого предпринимательства;

- поддержать кооперации между субъектами инновационного предпринимательства, стимулировать их к совместной деятельности по разработке и внедрению наукоёмкой продукции;

- обеспечить комплексную ресурсную поддержку малого бизнеса;

- снизить административные барьеры, которые ограничивают возможности малых предприятий в лицензировании деятельности, сертификацией и стандартизацией наукоёмкой продукцией, патентирования и защиты интеллектуальной собственности;

- активно реализовывать различные способы коммерциализации технологий.

Осуществление вышеперечисленных направлений поддержки малого предпринимательства со стороны государства позволит сформировать условия для развития малого бизнеса в различных отраслях экономики Российской Федерации, а также будет способствовать экономическому росту страны и укреплению её позиций на мировом рынке.

Использованные источники:

1. Акимов О.Ю. Малый и средний бизнес: эволюция понятий, рыночная среда, проблемы развития. Издательство: Финансы и статистика, 2017. - 412 с.

2. Булешова Н.Ю. Проблемы становления малого бизнеса в России //Актуальные проблемы науки: ИГУМО и ИТ как исследовательский центр. - 2017. - № 17. – С. 13-21.

3. Лапуста М.Г. Предпринимательство : учебник /— Изд. испр. — М. : ИНФРА-М, 2017. — 384 с.

4. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года (вместе с "Планом мероприятий ("дорожной картой") по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года"): Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р (ред. от 08.12.2016). [Электронный ресурс] // Режим доступа: WWW.consultant.ruedu. consultant.ru/. - Загл. с экрана.

5. Яковлев Г.А. Организация предпринимательской деятельности: Учебное пособие / - 2-е изд. - М.:НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 313 с.

УДК: 338.2

Елкина В.Н., к.э.н., доцент
Путинцев А.Д.
студент магистратуры
«Омский государственный педагогический университет»
Россия, г. Омск

СЕКТОР МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА

В статье рассмотрены отдельные аспекты государственной поддержки развития малого и среднего предпринимательства в России. Автор отмечает основные меры государственной поддержки малого бизнеса в настоящее время.

Ключевые слова: предпринимательство, малый и средний бизнес, государственная поддержка, формы поддержки, налоговые каникулы, надзорные каникулы, льготы, гранты.

Putinsev A.D.
graduate student
"Omsk State Pedagogical University"
Scientific adviser: Elkina V.N.
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences
Russia, Omsk

THE SECTOR OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP STATE SUPPORT

The article deals with some aspects of state support for the development of small and medium-sized businesses in Russia. The author notes the main measures of state support of small business at the present time.

Keywords: entrepreneurship, small and medium business, state support, forms of support, tax holidays, Supervisory holidays, benefits, grants.

Малое и среднее предпринимательство является неотъемлемой частью рыночной экономики. Для него характерна высокая мобильность, гибкость и маневренность. Такие предприятия могут создаваться в любом секторе экономики и очень быстро откликаться на неудовлетворенные нужды населения. Страны с высоким уровнем развития малого и среднего бизнеса характеризуются более низкими и стабильными ценами, они меньше подвержены инфляционным процессам, их продукция более конкурентоспособна на мировом рынке. Развитие малого и среднего бизнеса способствует демократизации общества, увеличению политического веса любой страны на международной арене. Страна становится более привлекательной для инвестиций зарубежных кампаний, что приносит ей не только политические, но и экономические выгоды.

Сегодня наша страна как никогда заинтересована в развитии малого и среднего предпринимательства, так как постепенное увеличение количества тех людей, которые открывают собственный бизнес, способствуют

повышению качества жизни населения и в целом экономики страны. С целью стимулирования граждан заниматься коммерческой деятельностью, в 2018 году были предусмотрены различные государственные программы по поддержке малого и среднего бизнеса.

Определимся с понятиями. Так госпрограммы для поддержки малого и среднего бизнеса можно охарактеризовать как особые формы помощи со стороны государства, направленные на стимулирование развития предпринимательства, а также способствующие повышению числа самозанятых лиц и позволяющие снизить налоговую нагрузку на бизнесменов [1, С. 436].

В целом основные меры поддержки в России направлены на то, чтобы обеспечить развитие начинающих субъектов предпринимательства, осуществляющих свою деятельность в следующих сферах: сельское хозяйство, промышленность, производство, а также предоставление услуг.

Отметим, что тот закон, в рамках которого должны были предоставляться льготы и преференции, был принят еще в 2007 году, главной целью которого стало развитие предпринимательства на региональном уровне [3].

С тех пор шаги, связанные с поддержкой малого и среднего бизнеса в нашей стране предпринимаются регулярно, что выражается в разработке на государственном уровне программ, которые должны быть реализованы уже местными властями. При этом все существующие инструменты поддержки могут быть прямыми и косвенными. Так, например, косвенный характер имеют налоговые каникулы, создание бизнес-инкубаторов и реализаций иных проектов, где партнерами государства при их реализации выступают различные коммерческие и некоммерческие организации: инвестиционные фонды, бизнес-школы, а также финансово-кредитные учреждения и общественные организации [2, С. 36].

Проведенное исследование показало, что на текущий момент во многих регионах РФ успешно реализуются программы, направленные на развитие малого и среднего бизнеса.

На сегодняшний день важную роль играет Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года (Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р (ред. от 30.03.2018) «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (вместе с "Планом мероприятий ("дорожной картой") по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года"), которая является межотраслевым документом по стратегическому планированию в сфере развития малого и среднего предпринимательства [4].

Кто же в современных условиях может претендовать на оказание помощи? К сожалению, рассчитывать на помощь и получение средств от государства могут далеко не все владельцы, как малого, так и среднего

бизнеса. Ко всем соискателям предъявляется первое требование – срок регистрации, т.е. с того момента, как была осуществлена государственная регистрация до участия в программе не должно пройти более 2 лет. В случае соблюдения данного условия уже бизнес рассматривают как новый, нуждающийся в определенной помощи.

Следует отметить тот факт, что на данный момент в нашей стране действуют различные программы, реализующиеся на федеральном, региональном и местном уровнях в рамках которых, предоставляются различные виды помощи, к которым относятся следующие: гранты для начинающих предпринимателей, субсидии на предпринимательство (до 60 000 рублей), компенсации имеющихся кредитов, создание бизнес-инкубаторов, содействие инновациям (максимальный размер выплаты до 60 000 рублей) и пр. формы.

Таким образом, государство постепенно совершенствует условия для достижения ключевых целей по развитию сектора малого и среднего предпринимательства, чтобы к 2024 году обеспечить увеличение вклада от данного сектора до 40%

Использованные источники:

1.Бурлуцкая Ю.А. Проблемы развития малого и среднего бизнеса в России // Молодой учёный. –2016. – №2. – С. 436-439.

2.Емшанова Е.В., Рыбакова Ю.В. Особенности нормативно-правового регулирования развития малого и среднего бизнеса в Российской Федерации // Экспериментальные и теоретические исследования в современной науке: сб. ст. по матер. XII междунар. науч.-практ. конф. № 3(12). – Новосибирск: СибАК, 2018. – С. 123-127.

3.О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ, N 209-ФЗ: [по состоянию на 1 июля 2017 г.: принят ГД 6 июля 2007]. – КонсультантПлюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_52144.

4.Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года (вместе с "Планом мероприятий ("дорожной картой") по реализации Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года"): Распоряжение Правительства РФ от 02.06.2016 N 1083-р (ред. от 08.12.2016). [Электронный ресурс] // Режим доступа: WWW.consultant.ruedu. consultant.ru/. - Загл. с экрана.

Ерёмина К О.
студентка
Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Сочинский государственный университет»
Магистратура 1 курс, факультет «Экономики и процессов управления»
Россия, г. Сочи
Научный руководитель: ***Угрюмов Евгений Семенович***
к.э.н, доцент
Eryomina Kristina Olegovna
female student
Ministry of Education and Science of the Russian Federation
Federal State Budget Educational Institution higher education
"Sochi State University"
Master's Degree 1 course, Faculty of Economics and Management
ProcessesRussia, Sochi
Scientific adviser: ***Ugryumov Evgeniy Semenovich***
Ph.D., Associate Professor

АТТЕСТАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ В СИСТЕМЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

CERTIFICATION OF STATE EMPLOYEES IN THE SYSTEM OF ACTIVITY OF GOVERNMENT AUTHORITIES

Аннотация: В статье рассматриваются основные аспекты деятельности аттестации, а также прохождение аттестации для государственных служащих. В качестве основного источника используется Федеральный Закон РФ 79 «О государственной гражданской службе»

Annotation: The article considers the main aspects of attestation activity, as well as attestation for civil servants. The main source is Federal Law 79 "On the Civil Service"

Ключевые слова: Аттестация, государственный служащий, аттестационная комиссия.

Keywords: Attestation, civil servant, attestation commission.

Аттестация государственных служащих – это важнейшая процедура, которая необходима для поддержания эффективной работы в системе деятельности органов государственной власти. Она закреплена в статье 48 ФЗ 79 « О государственной гражданской службе».

Под аттестацией государственных служащих следует понимать деятельность, в ходе которой аттестационная комиссия производит непосредственно оценку деловых, личных и нравственных качеств служащего, а так же оценку процесса и итогов его служебной деятельности, результатами которой становятся рекомендации аттестационной комиссии по улучшению труда как аттестуемого лица, так и аппарата всего государственного органа.

Аттестация один из основных методов оценки персонала появился очень давно. В далеком 1720 году Петр I издал указ, написанный им собственноручно на бумажном носителе «О вредности для государственного интереса порядка повышения по старшинству в службе и о неприменении его в России", в котором обосновал, что плохо, когда повышают по старшинству, а не по достоинству дела.

Аттестация — это, в первую очередь, деятельность, которая эффективно работает в полном объеме только того, когда эффективном функционирует ее механизм.

Такая деятельность зачастую работает на всех этапах аттестации:

1) подготовка процесса аттестации;
2) оценка и контроль деятельности служащих;
3) оглашение решения и внедрения его в деятельность ;
4) анализ рекомендаций и разрешение споров ;
5) подведение итогов аттестации;
6) распространение аттестационного опыта.

Аттестация нужна для того, чтобы определить уровень профессиональной подготовки служащего и степень ее соответствия квалификационным требованиям, которые предъявляются к государственным должностям государственной службы, а также для того, чтобы присвоить квалификационный разряд служащему.

Для эффективной работы, необходима регулярная аттестация служащих.

Две главные процедуры – это разработка правил порядка проведения аттестации и продвижение по службе.

Аттестация гражданского служащего проводится один раз в 3 года. Аттестация гражданских служащих, замещающих отдельные должности гражданской службы, назначение на которые и освобождение от которых осуществляются Президентом Российской Федерации или Правительством Российской Федерации, предусмотрена соответственно указом Президента Российской Федерации или постановлением Правительства Российской Федерации, может проводиться в иные сроки, установленные указанными актами.[1i]

В состав аттестационной комиссии входят лица, которые не должны допускать возможность возникновения конфликта интересов.

При проведении аттестации, аттестационная комиссия принимает одно из следующих решений:

1) соответствует замещаемой должности гражданской службы;

2) соответствует замещаемой должности гражданской службы и рекомендуется к включению в кадровый резерв для замещения вакантной должности гражданской службы в порядке должностного роста;

3) соответствует замещаемой должности гражданской службы при условии успешного получения дополнительного профессионального образования;

4) не соответствует замещаемой должности гражданской службы.

Гражданский служащий вправе обжаловать результаты аттестационной комиссии, руководствуясь настоящим Федеральным Законом.

Общие положения о проведении аттестации государственных гражданских служащих Российской Федерации утверждается непосредственно указом Президента Российской Федерации.

Использованные источники:

1.Федеральный закон от 27.07.2004г. N 79-ФЗ (ред. От 28.12.2017) «О государственной гражданской службе Российской Федерации)

2.Главное архивное управление города Москвы: государственная служба [Электронный ресурс] // Официальный портал Мэра и Правительства Москвы = mos.ru. - Режим доступа: www. URL: http://mosarchiv.mos.ru/gossluzhba/title.php

УДК 330.101.542

Еремеева С. С.
Студент
3 курс, направление Экономика
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке
Россия, г.Тихорецк

СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА КАК СПОСОБ МИНИМИЗАЦИИ РИСКОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются группы рисков экономической безопасности предприятия, подлежащие страхованию. Описаны преимущества использования страхования как механизма управления риском предприятия.

Ключевые слова: угрозы, риски, страхование, экономическая безопасность предприятия.

Eremeev S. S.
Student
3rd year, Economics
Branch of the "Kuban state University" in Tikhoretsk
Russia, Sochi, Tikhoretsk

INSURANCE PROTECTION AS A WAY TO MINIMIZE RISKS OF ECONOMIC SECURITY

Annotation: The article deals with the group of risks of economic security of the enterprise, subject to insurance. The advantages of using insurance as a mechanism of enterprise risk management are described.

Key words: threats, risks, insurance, economic security of the enterprise.

В настоящее время многие предприятия сталкиваются с большим количеством угроз, которые исходят как от самой организации, так и от внешней среды. Защита предприятия от рисков утраты, потери активов, недополучения ожидаемых доходов при наступлении случайных неблагоприятных событий, является одной из главных задач страхования [1]. По мнению Зариповой А.И., выделяют следующие группы рисков экономической безопасности предприятия, которые рассмотрены на рисунке 1 [2].

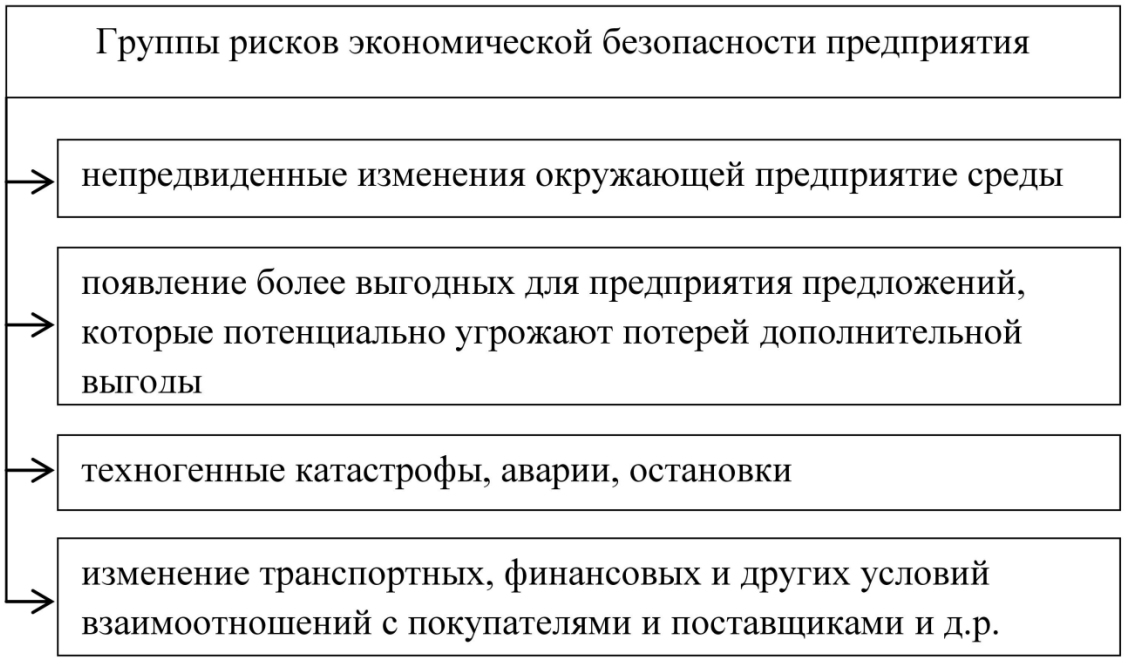


Рисунок 1 – Группы рисков экономической безопасности предприятия

Страхование предприятия представляет собой комплекс мероприятий по защите от различных рисков. Оно создает на нем такие условия, при которых возможно быстро нормализовать деятельность предприятия или восстановить за короткий промежуток времени наиболее важные его отделы.

Страхование включает в себя защиту от рисков, которые рассмотрены на рисунке 2 [3].

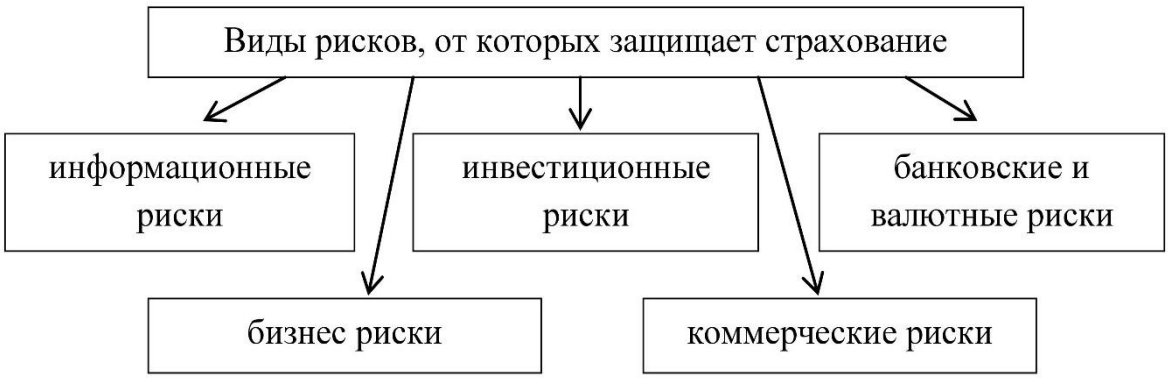


Рисунок 2 – Виды рисков, от которых защищает страхование

Рассмотренные виды рисков представляют не малую угрозу для предприятия. Для того чтобы минимизировать эту угрозу, предприятию необходимо принимать такие меры, которые способны обеспечить требуемый уровень страховой защиты предприятия [4]. На рисунке 3 рассмотрены преимущества использования страхования как механизма управления риском предприятия [5].

Рисунок 3 – Преимущества использования страхования как механизма управления риском предприятия

Таким образом, экономическая безопасность предприятия основывается на применении определенных инструментов и механизмов защиты угроз, среди которых страхование является одним из перспективных.

Использованные источники:

1 Королюк Е.В., Иманова М.Г. Проблемы устойчивого развития национального страхового бизнеса // Международный научный журнал. – 2014. – № 3. – С. 18-21.

2 Зарипова А. И., Коваленко С. В. Финансовые риски при обеспечении

экономической безопасности предприятий // Молодой ученый. – 2018. – №1. – С. 61-63.
3 Юсупова Г.Г. Страхование как элемент экономической поддержки, хозяйствующих субъектов // Наука через призму времени. – 2018. – №7 (16). – С. 88-91.
4 Королюк Е.В., Молчан А.С., Хараджян Л.В. Комплексный подход к формированию механизма обеспечения экономической безопасности предприятий // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 11-1 (76). – С. 733-736.
5 Ильиных И.С. Экономическая безопасность предприятия // Международный журнал социальных и гуманитарных наук. – 2016. – Т. 7. №1. – С. 183-186.

УДК 34 34.05
Ермилова Ю.Р.
студент магистратуры 3 курс
направление Юриспруденция
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ)
Россия, г.Москва

НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИЕ В ЮВЕНАЛЬНОЙ ЮСТИЦИИ
MINORS IN THE JUVENILE JUSTICE SYSTEM

Аннотация: в данной статье говорится о подходах к формированию ювенальной юстиции, о причинах проблемы ее внедрения. Автор делает основные выводы и дает рекомендации по правовому механизму формирования системы ювенальной юстиции.

Y. R. Ermilova
Master's student 3 course, direction of Law, Department of Criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Annotation: the article describes the approaches to the formation of juvenile justice, the causes of the problem of its implementation. The author draws the main conclusions and makes recommendations on the legal mechanism for the formation of the juvenile justice system.

Ключевые слова: юстиция, правосудие, суд, несовершеннолетие, правонарушение, организация, судья, структура, система, защита, права.
Keywords: justice, justice, court, minority, offense, organization, judge, structure, system, protection, rights.

Ювенальная юстиция складывалась и оформилась как особая система правосудия в отношении несовершеннолетних, вступивших в конфликт с уголовным законом. Как справедливо отмечала Э. Б. Мельникова «в разных отраслях права существуют разные возрастные границы реализации

несовершеннолетними предоставленных им прав и возложенных на них обязанностей. А зависит это не только от возраста, но и от специфики тех правоотношений, в которые вступают несовершеннолетние и которые предусмотрены конкретными отраслями права»[107]. Ювенальная юстиция формировалась как правосудие, в первую очередь, по уголовным деяниям несовершеннолетних. В этом контексте несовершеннолетним признается ребенок, который еще не достиг установленного взрослого возраста и, соответственно, не может быть привлечен к ответственности за «взрослые» преступления либо отвечать наравне с взрослыми. Отсюда формируются понятия нижней границы, определяющей предел возрастной безответственности, и верхней границы несовершеннолетия, за пределами которой наступает уголовная ответственность взрослого.

Критерии возраста варьируются в зависимости от национального законодательства. Например, в Древней Индии родителям нельзя было наказывать ребенка вне зависимости от его проступка, пока он не достигнет возраста 5 лет. По достижении ребенком 5 лет, родители могли его наказывать, но только в «подходящей» форме (физическое наказание или выговор), примерно с 10 лет наказание должно было быть заменено советами. Шестнадцатилетних детей родителям необходимо было воспринимать уже как своих «друзей»[108].

В Римском праве было установлено, что ребенок в возрасте до 7 лет не способен на преступление. Мальчики от 7 до 14 лет и девочки от 7 до 12 (до наступления пубертатного возраста) были признаны частично ответственными, и наказание оставлялось на усмотрение Претора (the Praetor)[109]. Немецкие законы в период Средневековья были гораздо суровее: дети до 7 лет иногда признавались способными к совершению преступления [110]. В США возраст несовершеннолетия до сих пор варьируется: в штате Миннесота несовершеннолетним признается индивид в возрасте от 14 до 18 лет, в штатах Колорадо и Луизиана – от 10 лет, в Нью-Йорке – от 16 лет (однако с 14 лет несовершеннолетние несут ответственность за совершение тяжких преступлений[111]. Законом США «О непослушных детях» 1846 года устанавливалась высшая мера наказания для детей: «если у кого-то есть непослушный или недисциплинированный сын, достаточно взрослый и отдающий себе отчет в своих поступках, т.е. 16 лет отроду, который не внемлет голосу своего отца или матери и не подчиняется

[107] Мельникова Э.Б. Ювенальная юстиция: Проблемы уголовного права, уголовного процесса и криминологии: Учебное пособие. М., Дело, 2001. - С. 8.; Об этом см. также: Автономов А.С. Ювенальная юстиция. Учебное пособие. - М.: Российский благотворительный фонд «Нет алкоголизму и наркомании» (НАН), 2009. – С. 40.

[108] Joshi V. Juvenile delinquency in India: a study of legislative policies, judicial trends and social perception. – Department of law, Rohtak: M.D. University, 2011. – P. 23.

[109] Мельникова Э.Б. Указ соч. - С. 21-22.

[110] Joshi V. Juvenile delinquency in India: a study of legislative policies, judicial trends and social perception. – Department of law, Rohtak: M.D. University, 2011. – P. 24.

[111] Juvenile Offenders and Victims: 1999 National Report // Office of Juvenile Justice and Delinquency Prevention, 2000.. – P. 109.

им, когда они наказывают его, тогда отец и мать как законные родители должны силой привести его в мировой суд и дать показания о том, что их сын непослушный и недисциплинированный, не внемлет голосу своих родителей, не исправляется после наказания и ведет преступный образ жизни, и такой сын должен быть приговорен к смертной казни»[112].

В Англии ребенок до 10 лет не может быть признан ответственным за совершение какого-либо уголовного преступления из-за неопровержимой презумпции невиновности и отсутствия преступного умысла[113]. Во Франции и Польше предельный возраст – 13[114], в Германии и Норвегии - 14 лет[115].

В Индии, в соответствии со статьей 82 Уголовного кодекса Индии, преступлением не считается никакое деяние, если оно совершено ребенком в возрасте до семи лет[116], и, в соответствии со статьей 83, никакой поступок не является преступлением, если он совершен ребенком в возрасте от 7 и до 12 лет, который еще не достиг достаточного уровня зрелости, чтобы судить о характере и последствиях своего поведения (если это будет доказано)[117]. В ст. 27 Уголовно-процессуального кодекса Индии 1973 года разъясняется, что любое преступление, кроме тех, что предусматривают в качестве наказания смертную казнь или пожизненное лишение свободы, совершенное любым лицом, которое на момент представления перед судом не достигнет 16 лет, может быть рассмотрено Судом главного судебного магистрата или любым другим судом, специально уполномоченным в соответствии с Законом о детях 1960 г. года или другим Законом, действующим во время рассмотрения дела, регламентирующим лечение, обучение и реабилитацию несовершеннолетних правонарушителей[118]. Большинство Законов о детях, защите детства и пр., принятых в Индии, устанавливают верхний возрастной предел защиты детей на уровне 16 лет. Более поздние акты Западной Бенгалии и Саураштры подняли этот предельный возраст до 18 лет[119]. Федеральный Закон о детях 1960 года сохранил возраст в 16 лет для мальчиков, но продлил его до 18 лет для девочек[120]. Закон о пробации 1958 года (Индия) накладывал ограничение на назначение тюремного заключения лицам, не достигшим 21 года[121]. Закон о ювенальной юстиции 1986 года также устанавливал предельный возраст 16 лет для мальчиков и 18 лет для девочек[122]. Новый Закон 2000 года, однако, предусматривает одинаковый возраст совершеннолетия – 18 лет как для мальчиков, так и для девочек[123].

---

[112] Sutton J. R. Stubborn Children: Controlling Delinquency in the United States. 1640-1981. – Berkerley:University of California Press, 1988. – P. 10-11.

[113]Glanville L. Williams. The criminal responsibility of children, 1954. - P.493-494.

[114] Мельникова Э.Б. Указ. соч. - С. 8.

[115] Там же. – С. 8.

[116]Indian Penal Code, 1860.

[117]Indian Penal Code, 1860.

[118]Criminal Procedure Code, 1973.

[119]The Saurashtra and West Bengal Children Act, 1959.

[120]The Children Act, 1960.

[121]The Probation of Offenders Act, 1958.

[122]The Juvenile Justice Act, 1986.

[123]The Juvenile Justice Act, 2000.

Как мы видим, законодатели в различных странах давно определили, что существует некая грань между взрослым и несовершеннолетним преступником, однако, эта грань определяется по-разному и зависит от многих причин, в том числе, экономических, культурных, политических. Например, в своих Комментариях к Законам Англии Уильям Блэкстоун, видный юрист XVIII века, впервые определил типы людей, которые не способны на совершение преступления, согласно нормам общего права Англии. Он выделил два критерия, которые четко указывали на то, что человек обязан нести ответственность за свое преступное поведение: наличие «порочной воли» (то есть намерения к совершению преступления) и сам факт совершения незаконного действия. В связи с этим Блэкстоун выделил детей как группу людей, не способных на совершение преступления, так как они слишком молоды, чтобы полностью понимать последствия своих действий. Так, дети в возрасте до 7 лет не могли быть признаны виновными в совершении тяжкого преступления (felony), дети от 7 до 14 лет находились в «серой зоне» (с одной стороны, они признавались неспособными к совершению преступления, а с другой, несли полную уголовную ответственность, если было установлено, что они заранее понимали все последствия, к которым могло привести их преступное деяние) и, наконец, дети в возрасте старше 14 лет несли полную ответственность за свои преступления, если Суд признавал их виновными в совершении таковых[124].

В Австралии исторически сложилось, что дети-правонарушители воспринимались так же, как и взрослые, к ним применялись те же нормы уголовного законодательства. До начала XX века в рамках общего уголовного правосудия к детям применялись те же типы наказания, что и к взрослым: каторжные работы, телесные наказания и даже смертная казнь[125]. До середины XIX века в Австралии не было отдельной категории «несовершеннолетних правонарушителей», поэтому все процессы с участием несовершеннолетних рассматривались общеуголовными судами[126]. Сейчас же во всех австралийских регионах дети в возрасте до 10 лет не могут быть привлечены к ответственности за совершение какого-либо противоправного деяния, с 10 до 17 лет (до 16 лет в Квинсленде) дети несут ограниченную ответственность за свое поведение.

Согласно Минимальным стандартным правилам Организации Объединенных Наций, касающимся отправления правосудия отношении несовершеннолетних (Пекинским правилам), несовершеннолетним правонарушителем считается тот, кто в рамках существующей правовой системы может быть привлечен к ответственности за правонарушение в

[124]Blackstone W. Commentaries on the Laws of England. – Oxford: Clarendon Press, 1765 – 1769.

[125]Carrington K., Pereira M. Offending youth: Sex, crime and justice. - Leichhardt: Federation Press, 2009.

[126]Cunneen C., White R. Juvenile justice: Youth and crime in Australia, 3rd ed. – South Melbourne: Oxford University Press, 2007.

такой форме, которая отличается от формы ответственности, применимой к взрослому; при этом подросток должен подозреваться в совершении правонарушения или, как установлено, совершил его (ст. 2.2)[127]. Что касается возраста несовершеннолетнего, то в тех же Пекинских правилах установлено, что предельная граница должна быть не на слишком низком возрастном уровне («учитывая аспекты эмоциональной, духовной и интеллектуальной зрелости») (ст.4.1)[128]. В Конвенции ООН о правах ребенка 1989 года определено, что ребенком может считаться несовершеннолетний, не достигший возраста 18 лет, «если по закону, применимому к данному ребенку, он не достигает совершеннолетия ранее» (ст. 1).

Таким образом, мы видим, что существующие международно-правовые акты, касающиеся несовершеннолетних, рекомендуют устанавливать предельный возраст несовершеннолетия от «не слишком низкого возрастного уровня» до 18 лет. Исходя из информации, проанализированной в данном параграфе, можно заметить, что национальное законодательство разных стран пошло по пути либерализации юридической ответственности несовершеннолетних и, соответственно, минимальный возраст привлечения к уголовной ответственности был увеличен, а максимальный возраст, за пределами которого наступает ответственность взрослого, был продлен (в большинстве случаев до 18 лет).

Использованные источники:

1. Михеев Р. И. Проблемы вменяемости, вины и уголовной ответственности. М., 1995.
2. Мельникова Э.Б. Ювенальная юстиция: Проблемы уголовного права, уголовного процесса и криминологии: Учебное пособие. М., Дело, 2001. - С. 8.; Об этом см. также: Автономов А.С. Ювенальная юстиция. Учебное пособие. - М.: Российский благотворительный фонд «Нет алкоголизму и наркомании» (НАН), 2009. – С. 40.

127 Минимальные стандартные правила Организации Объединенных Наций, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних (Пекинские правила). Приняты резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН 40/33 от 29 ноября 1985 г. // URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/beijing_rules.shtml (дата обращения: 13.05.2016).

128 Там же.

УДК 34 34.05
Ермилова Ю.Р.
Студент магистратуры 3 курс
направление Юриспруденция
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ) Россия, г.Москва

ДЕЛИНКВЕНТНОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ
DELINCVENTNESS OF MINORS

Аннотация: в данной работе рассматривается влияние факторов социальной среды на становление и формирование личности несовершеннолетнего преступника. Проведен анализ социальных условий преступности несовершеннолетних.

Y. R. Ermilova
Master's student 3 course
direction of Law, Department of Criminal law,criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Annotation: this paper examines the influence of social factors on the formation and formation of the personality of a minor criminal. The analysis of the social conditions of juvenile delinquency.

Ключевые слова: делинквентность, преступность несовершеннолетних, социальная среда, криминогенные факторы, личность преступника.

Keywords: delinquency, juvenile delinquency, social environment, criminogenic factors, criminal personality.

Проступок/правонарушение/преступление – это действие или поведение несовершеннолетнего, которое является социально нежелательным. Подростковая преступность, в целом, свидетельствует о неспособности детей следовать определенным обязательствам, ожидаемым от них обществом.

Тот факт, будет ли конкретное действие или поведение ребенка делинквентным или даже криминальным (т.е. крайним проявлением делинквентного поведения[129]) или нет, определяется различными факторами и меняется в зависимости от географического пространства и времени, а главное - принятых в том или ином обществе норм. Конкретный поступок ребенка может рассматриваться как обычная детская шалость, но в другом контексте это может вызывать беспокойство и тревогу. Различие между несовершеннолетним правонарушителем и обычным ребенком размыто и с трудом поддается идентификации. До сих пор не существует единого определения детской делинквентности, которое можно было бы

[129] Автономов А. С. Указ соч. - С. 27.

распространить на различные государства, регионы и местности.

Первый законодательный Акт по вопросам преступности среди несовершеннолетних был принят в штате Иллинойс в 1899 году [130]. Соответственно: делинквентный ребенок – это любой мальчик, который в возрасте до 17 лет, или любая девочка, которая в возрасте до 18 лет, нарушили какие-либо законы... или являются неисправимыми, сознательно вступили в связь с ворами, порочными или аморальными лицами; без уважительной причины и без согласия родителей, опекуна или попечителя находятся вдали от своего дома или места жительства; воспитываются в атмосфере бездействия или криминогенной обстановке; сознательно посещают места с дурной репутацией (заведения, где играют в азартные игры, продают алкогольные или наркотические вещества); бродят по улицам в ночное время; взламывают чужие автомобили; используют нецензурные выражения в общественных местах и пр.[131]

Преступление, совершенное ребенком – это выражение неудовлетворенных желаний и побуждений. Для правонарушителя его поведение является нормальным ответом на его внутренние желания. Причины преступности несовершеннолетних различны. С точки зрения социального работника, «преступность состоит из социально неприемлемых действий». Психиатры считают, что преступное поведение – это действия, которые отклоняются от нормальных, установленных в конкретном обществе. Сирил Бёрт говорит, что «делинквентность» «просыпается» в ребенке, «когда его антисоциальные наклонности проявляются в такой серьезной степени, что они трансформируются и выражаются в его поведении»[132].

Эдвин Пауэрс и Хелен Уитмер в рамках своего исследования установили, что для того, чтобы определить реальных правонарушителей необходимо учитывать три критерия: серьезность намерений, частоту преступного поведения и отношение правонарушителя с обществом, образованным в соответствие с Законом [133]. Соответственно, они классифицировали правонарушителей на пять групп в зависимости от «вовлеченности»: максимальная, обычная, нерегулярная, редкая и минимальная. Таким образом, термин «делинквентность» не имеет фиксированного значения.

Тем не менее, существуют два общепринятых подхода к толкованию термина: социологический и юридический. Социологическая точка зрения дает либеральное толкование. Согласно Клайду Веддеру «делинквентность несовершеннолетних относится к антиобщественной деятельности детей и молодых людей… такие действия либо конкретно запрещены законом, либо

[130] The Illinois Juvenile Court Act, 1899.

[131] Cavan R. Shonle, Ferdinand N. Theodore. Juvenile Delinquency, 1975. – P. 15.

[132] Burt C. The Young Delinquent.– University of London Press, 1925.

[133] Powers E., Witmer H., Allport G. An experiment in the prevention of delinquency: the Cambridge-Somerville youth study. – Columbia University Press, 1954.

могут быть интерпретированы как таковые в соответствие с законом»[134]. Согласно Робисон юридический термин «делинквентность» является прикрытием для широкого круга социально неодобряемого поведения, которое меняется в зависимости от времени, места и отношения тех, кто избран осуществлять законодательную власть[135]. Если иметь в виду несовершеннолетних, такое поведение может включать в себя следующие действия: прогулы, неисправимость, непослушание, ложь, побеги из дома, частые визиты в кино, в места с дурной репутацией и возвращение домой поздно ночью. С социологической точки зрения несовершеннолетний правонарушитель - ребенок, чья деятельность вызывает озабоченность и тревогу родителей, учителей и других лиц, ответственных за его воспитание и образование[136]. С юридической точки зрения определение «делинквентности» несовершеннолетних включает в себя поведение, которое нарушает закон, в том числе, прогулы, неуправляемое поведение и бегство[137]. Приведенные в этом примере правонарушения представляют собой «так называемые статусные преступления, имеющие необычную правовую природу: они наказуемы, если совершены несовершеннолетними. Лица, достигшие совершеннолетия, не могут быть привлечены к уголовной ответственности за статусные преступления и соответственно не подлежат за них наказанию»[138]. Юридическое определение делинквентного поведения вполне ясно: любое действие, запрещенное законом и совершенное ребенком, не достигшим возраста полной уголовной ответственности, является правонарушением.

Если проанализировать различные законодательные акты в сфере ювенальной юстиции, принятые в США, можно заметить некоторые повторяющиеся элементы, которые определяют критерии делинквентности несовершеннолетних:

- нарушение любого закона или постановления;
- аморальное или неприличное поведение;
- безнравственное поведение в школе;
- осуществление нелегальной трудовой деятельности;
- общение с преступниками или аморальными лицами;
- посещение мест, имеющих дурную репутацию;
- прогулы школы;
- бродяжничество;
- использование непристойных выражений в общественных местах;
- курение;
- попрошайничество[139].

---

[134]Vedder B. Clyde. The juvenile offender: perspective and readings. – Garden city, N. Y.: Doubleday, 1954.

[135]Robison M. Sophia. Juvenile Delinquency: its nature and control. - New York: Holt, 1960. – P. 546.

[136]Kusum K. Juvenile Delinquency: a socio-legal study. - New Delhi: KLM Book House, 1979.

[137]Cavan R. Shonle, Ferdinand N. Theodore. Juvenile Delinquency, 1975. – P. 27.

[138] Мельникова Э.Б. Указ. соч. - С. 14.

[139] Sol Rubin. Crime and juvenile delinquency. - New York: Oceana Publications, 1958. – P. 240.

Гиббонс определяет правонарушения среди несовершеннолетних как действия, которые запрещены законодательными актами отдельных штатов. Далее он говорит, что несовершеннолетними правонарушителями признаются молодые люди, которые совершают одно или несколько таких нарушений[140]. Данное определение не принимает во внимание действия и поведение, которые «имеют потенциал» к тому, чтобы стать запрещенными на законодательном уровне. Кроме того, в данном определении не упоминается о возрасте несовершеннолетних (минимальном и предельном).

Профессор Уолтер Реклес отмечает, что криминальное и отклоняющееся поведение было определено обществом как социальная проблема, однако необходимо рассматривать делинквентность под несколькими углами. Так, он выделил три измерения, в рамках которых нужно анализировать данное явление: как социальную проблему, как поведенческую проблему и как правовую проблему[141].

Также следует выделить три подхода к определению делинквентности несовершеннолетних, которые распространены в США: экологический, медицинский и неврологический.

1. Экологический подход.

Сформировавшееся мнение относительно того, что молодые люди не способны здраво рассуждать, контролировать себя и принимать взвешенные решения на том же уровне, что и взрослые, привело к тому, что их [молодых людей] перестали считать ответственными за свои аномальные действия в полной мере, так как их поведение ставится в зависимость от множества факторов (семья, отношения в обществе, уровень благосостояния). Существующий экологический подход к пониманию причин делинквентного поведения несовершеннолетних включает в себя анализ таких факторов, как взаимоотношения в семье, школе, со сверстниками, с ближайшим окружением, и постулирует, что молодые люди имеют право на исправление.

Экологическая точка зрения на делинквентность среди несовершеннолетних была доказана еще в 1912 году после анализа более чем 14 тысяч дел, рассмотренных в суде по делам несовершеннолетних округа Кук в течение первых его десяти лет работы. Исследователями неоднократно указывалось на влияние таких факторов, как отношения внутри семьи, контроль со стороны родителей, отсутствие благоустроенных детских площадок, некачественное образование, соседское окружение, на девиантное поведение[142].

2. Медицинская модель.

Помимо экологической модели, дающей понимание этиологии преступности среди несовершеннолетних, существует и медицинская

[140]Gibbons C. Don.Delinquent Behavior. – Prentice Hall, 1970.

[141]Reckless C. Walter.The Crime Problem. – New York: Appleton-Century-Croft, 1955. – 728 p.

[142] Abrams L. S. Juvenile justice at a crossroads: science, evidence, and twenty-first century reform // Social service review. - Vol. 87. - No. 4, 2013. - pp. 725-752.

(терапевтическая) модель. Этот подход предполагает, что делинквентное поведение обусловлено наследственными дефектами характера. В первые годы существования системы правосудия по делам несовершеннолетних специалисты пытались найти биологическую основу для обоснования антисоциального поведения среди молодежи. Приверженцы данного подхода проводили ряд тестов среди несовершеннолетних с тем, чтобы доказать генетическую предрасположенность к совершению преступлений, которые включали в себя, в том числе, измерение массы тела при рождении, измерение уровня интеллектуального развития, анализ истории болезни. С течением времени медицинская модель стала больше ориентироваться на последние достижения в области психиатрии и психологии[143]. Исходя из этого работа с несовершеннолетними стала нацелена на анализ индивидуальных проблем и внутренних конфликтов молодых людей.

3. Неврологический подход.

В последнее время все большее значение приобретают достижения неврологии, которые доказывают уникальность физиологического и эмоционального развития каждого отдельного ребенка. Во второй половине 1990-х годов Фонд Джона и Кэтрин Макартуров организовал серию исследований, касающихся возраста когнитивной зрелости. В результате проведенных исследований было опровергнуто преобладающее среди общественности убеждение о том, что развитие мозга завершается к 16 годам, и доказано, что развитие когнитивных функций мозга человека продолжается и на протяжении раннего взрослого возраста[144]. Также эти исследования доказали, что мозг взрослого человека и мозг ребенка структурно и функционально отличаются друг от друга.

Указанные исследования послужили основой для трех решений Верховного суда США относительно степени конституционно допустимых наказаний для несовершеннолетних. Первое решение - «Ропер против Симмонса» (2005 г.), - решает вопрос о том, является ли смертный приговор, назначенный несовершеннолетнему преступнику, нарушением Восьмой поправки к Конституции о жестокости наказания. Доказательства, используемые при разрешении данного дела, по большей части, состояли из исследования подросткового развития и зрелости, и это послужило основанием для заключения Суда о том, что несовершеннолетние не заслуживает смертной казни. Кроме того, Верховный суд США по двум делам «Грэм против Флориды» (2009 г.) и «Салливан против Флориды» (2010 г.) постановил, что приговор к пожизненному заключению без права на условно-досрочное освобождение для несовершеннолетнего (по всем делам, кроме убийства) также нарушает Восьмую поправку к Конституции и является слишком жестоким для несовершеннолетних преступников. Более

[143] Krisberg B., Austin J. Reinventing Juvenile Justice. - Newbury Park, CA: Sage, 1993.

[144] Grisso T., Steinberg L., Woolard J., Cauffman E., Scott E., Graham S., Lexcen F., Reppucci D., Schwartz R. Juveniles' competence to stand trial: a comparison of adolescents' and adults' capacities as trial defendant // Law and human behavior. – No. 27, 2003. – P. 333-363.

того, в 2012 году по делу «Миллер против Алабамы» Верховный суд решил, что назначение обязательного пожизненного заключения без права на условно-досрочное освобождение несовершеннолетним, совершившим убийство, также является неконституционным, так как при назначении такого наказания не принимаются во внимание индивидуальные черты несовершеннолетнего (незрелость, импульсивность, неспособность оценивать риски и последствия своих поступков в полной мере).

Несмотря на значительный вклад неврологии в объяснение причин преступности несовершеннолетних, широкое практическое использование её результатов, эта наука, тем не менее, подвергается критике. Например, тот факт, что несовершеннолетние менее развиты, чем взрослые, и не могут отвечать за последствия своего поведение, может быть истолкован так, что молодежь угрожает общественной безопасности, так как не поддается контролю [145]. Здесь прослеживается связь с медицинским подходом к ювенальной юстиции из-за существующего представления о том, что незрелость и импульсивность в поведении детей является причиной делинквентности несовершеннолетних.

Согласно статистическим данным, в развитых странах наблюдается самый высокий уровень преступности. Это связано с тем, что социальные изменения происходят наиболее быстро в странах с высоким уровнем технического и экономического развития, и, соответственно, традиционные социальные роли и институциональные механизмы контроля над поведением детей оказываются нежизнеспособными в новых условиях.

Множество авторов давали различные классификации правонарушений несовершеннолетних, но в данной работе будут рассмотрены только наиболее значимые. Хирш систематизировал различные проявления делинквентного поведения и дал следующую классификацию[146]:

1. неисправимость, которая включает в себя возвращение домой в поздние часы, непослушание и пр.;
2. прогулы;
3. уничтожение или порча общественного или частного имущества;
4. насилие по отношению к людям, в том числе с использованием оружия;
5. преступления против половой неприкосновенности;

Итон и Полк выделили следующие типы несовершеннолетних правонарушителей в зависимости от совершаемых ими правонарушений[147]:

1. мелкие нарушения, включающие хулиганство и незначительные нарушения правил дорожного движения;
2. преступления против собственности (кроме кражи автомобилей);
3. нарушение правил дорожного движения, в том числе угон

[145] Abrams L. S. Juvenile justice at a crossroads: science, evidence, and twenty-first century reform // Social service review. - Vol. 87. - No. 4, 2013. - pp. 725-752.

[146]Hirsh N. Dynamic causes of juvenile crime. – Cambridge: Mass, Sci-Art Publisher, 1937.

[147]Eaton J. W., Polk K. Measuring delinquency. – Pittsburg: University PittsburgPress, 1961.

автомобилей и вождение в нетрезвом виде;

4. преступления против личности небольшой и средней тяжести;

5. тяжкие и особо тяжкие преступления против личности.

Троянович классифицировал несовершеннолетних правонарушителей по следующим пяти категориям[148]:

1. участники организованных преступных групп (как правило, воспитанные и выросшие в неблагополучных районах);

2. несоциализированные и агрессивные правонарушители (дети преступников или антисоциальных родителей; в детстве подвергались физическому насилию со стороны своих родителей или опекунов);

3. «случайные» правонарушители, которые большую часть времени вели законопослушную жизнь, но однажды оказались втянуты в криминальную ситуацию;

4. несовершеннолетние, нарушающие закон «время от времени»;

5. правонарушители, совершающие преступления ради получения прибыли.

Ребенок должен воспитываться в атмосфере, способствующей формированию у него ответственного и разумного стиля поведения. Если ребенок воспитывается в нездоровой среде, он усваивает неправильные нормы и ценности, а с течением времени становится все труднее вернуть его на правильный путь. Общеизвестно, что большое количество взрослых преступников совершили первое преступление в детстве, задолго до их первого осуждения как взрослого преступника. Тем не менее, если причины преступности не известны и не могут быть идентифицированы, не может быть и предотвращена проблема делинквентности. Таким образом, возникает вопрос о том, что побуждает ребенка нарушать закон или принятые общественные нормы? Для объяснения неправомерных действий несовершеннолетних необходимо проанализировать ситуацию, в которой оказался индивид, влияние общества на него и последовательность появления предшествующих делинквентному поведению несовершеннолетнего событий. В основном, причины делинквентности несовершеннолетних бывают трех типов:

- биологические (различные врожденные или приобретенные заболевания, недомогания)[149];
- социально-экологические: современные условия жизни, постоянный прогресс, миграционные процессы, проблемы в семье, неполный состав семьи, поведение родителей (агрессия, постоянное отсутствие дома, алкоголизм, ссоры и пр.) могут привести к социальной дезорганизации[150];
- психологические, физиологические и личностные (отклонения в умственном или физическом развитии, чувство неполноценности,

[148]Trojannovicz R.C. Juvenile delinquency: concept and control. - New Jersey: PrenticeHall Inc., 1973. – P. 57-60.
[149]Montagu M. F. The biologist looks at crime. - The Annals, 1941. - P. 50-51.
[150]Ferguson. The young delinquency in his social settings. - London OxfordUniversity press, 1952. - P. 11-32.

несправедливости, плохие отношения со сверстниками, жестокое обращение со стороны учителей)[151].

Также называют и другие причины преступности: плохая компания, подростковая нестабильность и импульсивность, внутренние конфликты, подверженность внушаемости, страсть к приключениям, влияние СМИ и кинематографа, отсутствие времени на отдых, жизнь на улице, неудовлетворенность образованием и пр.[152]

Например, согласно статистическим данным, в Австралии несовершеннолетние (чаще всего подростки) совершают в 4 раза больше правонарушений, чем взрослые[153]. Результаты проведенного исследования показывают, что несовершеннолетние чаще попадают в полицию, так как имеют мало опыта в совершении преступлений, по большей части, совершают преступления в группах, в общественных местах или рядом со своим местом жительства[154].

Результаты различных когнитивных исследований демонстрируют, что несовершеннолетние более склонны к совершению правонарушений из-за тех изменений, которые происходят в их организме в период созревания, становления как личности[155]. В рамках указанных исследований было установлено, что несовершеннолетние совершают правонарушения в тот период времени, когда у них еще окончательно не сформировалась система ценностей, мотивация, также они больше взрослых подвержены влиянию со стороны своих сверстников или более старших товарищей, в том числе, в вопросах употребления наркотических и алкогольных веществ. На уровне преступности и рецидивизма сказывается и интеллектуальная незрелость молодых людей[156].

В данном параграфе были проанализированы подходы к определению понятия делинквентности несовершеннолетних. Как мы видим, различные подходы к ювенальной юстиции пытались дать обоснование причин делинквентности среди несовершеннолетних и средств борьбы с ними. Тем не менее, ответы на эти фундаментальные вопросы так и остаются нерешенными. Универсальной дефиниции термина не существует, так как проявления делинквентности среди несовершеннолетних необходимо рассматривать с разных точек зрения: социальной, психологической, поведенческой, и, наконец, юридической. В целом, делинквентное поведение несовершеннолетних включает в себя совершение противоправных

[151]Airchon A.Wayward youth. – New York: Meridian Books, 1955. – P. 45-55.
[152]Healy, Bronner. A Delinquent and Criminals: their making and unmaking, 1926. - P. 179.
[153] Richards K. What makes juvenile offenders different from adult offenders? // Trends & issues in crime and criminal justice. – No. 409, 2011. – P. 1 – 7.
[154]Cunneen C., White R. Juvenile justice: Youth and crime in Australia, 3rd ed. – South Melbourne: Oxford University Press, 2007.
[155]Steinberg L. Cognitive and affective development in adolescence //Trends in Cognitive Sciences. - 9(2), 2005. P. 69–74.
[156]Frize M., Kenny D., Lennings C. The relationship between intellectual disability, Indigenous status and risk of reoffending in juvenile offenders on community orders // Journal of Intellectual Disability Research. - 52(6), 2008. – P. 510–519.

поступков. Однако причины их совершения не могут быть унифицированы: необходимо рассматривать целый комплекс факторов, предшествовавших совершению делинквентного акта (биологических, физиологических, психологических, социальных), с тем, чтобы понять поведение несовершеннолетнего и в дальнейшем принять решение о наличии или отсутствии проявлений делинквентности в каждом конкретном акте.

Использованные источники:

1. Автономов А.С. Ювенальная юстиция. Учебное пособие. - М.: Российский благотворительный фонд «Нет алкоголизму и наркомании» (НАН), 2015.
2. Акутаев Р.М. Понятие и система мер уголовно-правового характера, их отличие от наказания / Р.М.Акутаев // Российская юстиция. - 2014. - N 4. – С.55-57.
3. Арутюнян А.А. Медиация в уголовном процессе. - М.: Инфотропик Медиа, 2016.

УДК 34 34.05

Ермилова Ю.Р.
Студент магистратуры 3 курс
направление Юриспруденция
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
Российский университет транспорта (МИИТ)
Россия, г. Москва

ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПРЕСТУПНИКА

CHARACTERISTICS OF PERSONALITY OF A MINOR CRIMINAL

Аннотация. В статье рассматривается криминологическая характеристика личности несовершеннолетнего преступника.

Y. R. Ermilova
Master's student 3 course, direction of Law, Department of Criminal law, criminal procedure and criminology»
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

Annotation: this article discusses the criminological characteristics of the personality of a minor criminal.

Ключевые слова: личности преступника, личность несовершеннолетнего преступника, нравственно-психологическая характеристика личности подростка.

Keywords: the identity of the offender, the identity of the juvenile offender, the moral and psychological characteristics of the personality of the adolescent.

Осуществление определенного преступления представляется итогом

сплетения неблагоприятных морально-эмоциональных качеств личности несовершеннолетнего, сформировавшихся под воздействием негативных обстоятельств нравственного развития индивида и внешних объективных факторов, образующих обстановку преступления, что в этом случае представляет как криминогенная. Преступление, как и по большому счету каждое человеческое поведение, предполагает собой непростую по собственной эмоциональной структуре деятельность.

Как правило, несовершеннолетним преступникам присущи подобные отрицательные характеристики, как бесцеремонность, ожесточенность, враждебность, лицемерие, халатность, недостаток сострадания к другим. При этом отмеченные черты выходят наружу не по отдельности, а в ансамбле, говоря о нравственной деформации личности в целом.

Как уже было отмечено ранее, одной из важных составляющих характеристик преступности несовершеннолетних, связанных с личностными особенностями, является возраст. Разграничивая возрастные особенности преступников, В.Ф. Марченко и Г.М. Попова вполне обоснованно классифицируют несовершеннолетних на группы: 14–15 лет – подростково-малолетние; 16–17 лет – несовершеннолетние.[157]

Социализация личности происходит уже в раннем возрасте. В раннем возрасте наступает понимание ролей, что и формируют индивидуальные качества. В этом случае же человек формируется как социальное существо; у него формируются интеллект, способность подвергать анализу и обобщать окружающие явления; умение предугадывать последствия собственных действий; формируются волевые качества: упорство, целенаправленность, самодисциплина, динамичность, активность; создаются самосознание, чувство своего достоинства, стремление к самостоятельности.

В структуре преступности несовершеннолетних наибольший удельный вес имеют несовершеннолетние 16–17 лет. Необходимо отметить, что преступность в последние годы приобрела тенденцию к устойчивому и постоянному омолаживанию. Растет число детей, совершающих общественно опасные деяния до достижения возраста привлечения к уголовной ответственности. Правонарушения, безнадзорность, бродяжничество, алкоголизм, наркомания и наркотизм несовершеннолетних все больше заставляют обращать на себя внимание не только правоохранительных органов и средств массовой информации, но и представителей государственных структур. В характере молодежной преступности все больше преобладают корыстные и корыстно-насильственные мотивы, что объясняется изменением самих условий жизни. В настоящее время проблема профилактики в отношении несовершеннолетних является одной из актуальных государственных проблем в нашей стране.

---

[157] Марченко В.Ф. Криминологическая характеристика несовершеннолетних, совершивших преступления: Монография./ В.Ф. Марченко, Г.М. Попова - М., 2016. - 9 с.

В России среди учащихся школ распространенность преступности ниже примерно в 3,5– 4 раза, чем среди обучающихся в образовательных учреждениях среднего профессионального образования; примерно в 10 раз – чем среди работающих несовершеннолетних.

Необходимо согласиться с установлением, что безграмотность и низкая культура поначалу ведут к морально-правовой деформации персоны, а далее разрушающе влияют на понимание и поведение. Согласно верному мнению отдельных ученых, в длящемся формировании личности несовершеннолетнего правонарушителя все атрибуты данного процесса приобретают более негативную окраску.[158]

Условия уголовно-правовых норм с их нравственно-ценностными началами имеют воспитательное значение, проявляют влияние на действия любого человека. Тем не менее в качестве их определенных адресатов выступают не все члены общества, а собственно те, что могут быть субъектами уголовной ответственности. Область данных лиц устанавливает законодатель на основании учета закономерностей формирования и развития личности. При этом главное значение имеют 2 общественно-биологических и общественно-психологических аспекта – возраст и уровень сознания, отображающие накапливание общественного опыта, уровень социализации личности[159].

Еще одной из особенностей, характеризующих преступность несовершеннолетних и черты личности подростков, является повторность преступлений. Она имеет высокую социальную опасность не только лишь из-за собственной распространенности, однако и из-за последствий. Повторное осуществление преступлений говорит о создании у несовершеннолетних противоправной установки. В дальнейшем они преобразуются в «злостных» рецидивистов, не поддающихся каким-либо мерам профилактического воздействия. При этом в качестве характеристики рецидива рассматривался так называемый легальный рецидив. В настоящее время его уровень в преступности несовершеннолетних достаточно возвышен. Согласно суждению специалистов, достаточно характерным представляется осуществление несовершеннолетними многоэпизодных краж, грабежей и разбоев[160].

Правосознание личности тесно связано с ее нравственным сознанием. Нет сомнений в том, что, совершая общественноопасное деяние, несовершеннолетний знает, по общему правилу, хотя бы в общих чертах, как оцениваются его действия с позиции нравственных, моральных требований общества. Более того, в своей повседневной деятельности, до совершения преступления, он, как правило, придерживался их.

---

[158] Долгова А.И. Криминология: Учебник для вузов / А.И. Долгова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М., 2008 – 236 с.

[159] Дубовик О.Л. Чувство безопасности граждан в Польше. Идентификация и противодействие современным угрозам // Национальная безопасность / Nota bene. 2016. N 5. С. 188 - 193.

[160] Стабровская Е.А. Насильственная преступность несовершеннолетних и ее предупреждение уголовно-правовыми мерами: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2017. 27 с.

Таким образом, в безусловном большинстве ситуации несовершеннолетний преступник – это лицо, обладающее привычками, предрасположенностями, устойчивыми стандартами, антиобщественным поведением. Случайно совершают преступления из них считанные единицы. Другим же присущи:

– стабильная демонстрация пренебрежения к нормам поведения (сквернословие, появление в пьяном виде, приставание к жителям и т. д.);

– пристрастие к спиртным напиткам, наркотикам, азартным играм;

– бродяжество, проявление озлобленности, мстительности, грубости, асоциальное поведение;

– виновное создание конфликтных обстановок, частые перепалки в семье, устрашение отца и матери, иных членов семьи;

– культивирование злобы к другим группам несовершеннолетних, отличающихся успехами в учебе, дисциплинированностью.

Использованные источники:

1. Долгова А.И. Криминология: Учебник для вузов / А.И. Долгова. - 3-е изд., перераб. и доп. - М., 2008 – 236 с.
2. Дубовик О.Л. Чувство безопасности граждан в Польше. Идентификация и противодействие современным угрозам // Национальная безопасность / Nota bene. 2016. N 5. С. 188 - 193.
3. Марченко В.Ф. Криминологическая характеристика несовершеннолетних, совершивших преступления: Монография./ В.Ф. Марченко, Г.М. Попова - М., 2016. - 9 с.
4. Стабровская Е.А. Насильственная преступность несовершеннолетних и ее предупреждение уголовно-правовыми мерами: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2017. 27 с.

УДК 336.743

Ермоленко О.М.
канд., экон. наук
доцент кафедры экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар
Цхведиани М.Д.
студент магистратуры
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОПЕРАЦИЙ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются понятие и особенности законодательного регулирования валютных операций коммерческих банков путем использования банковского кредитования как одного из наиболее эффективных методов привлечения заемных средств. Раскрываются виды валютных операций и критерии отнесения к тому или иному типу.

Ключевые слова: Валютные операции, регулирование валютных операций, иностранная валюта, законодательство, регулирующее валютные операции.

Ermolenko O.M.
PhD in Economics
associate professor of chair «The economic analysis, Statistics and finance»
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar
Tskhvediani M.D.
Master's degree Student
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar

LEGISLATIVE REGULATION FEATURES OF OPERATIONS IN FOREIGN CURRENCY AT THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Summary: In article the legislative regulation concept and features of commercial banks' currency transactions as one of the most effective methods of borrowed funds attraction are considered. Types of currency transactions and criteria of reference to this or that type reveal.

Keywords: Currency transactions, regulation of currency transactions, foreign currency, the legislation regulating of currency transactions.

В условиях свободного рынка и рыночной экономике важное место отводится регулированию отдельно взятой национальной валютной системы. Следует отметить, что валютный рынок особенно важен для

развития рыночного хозяйства любого государства.

Развитие валютного рынка в России шло одновременно с развитием и других сегментов финансовых рынков, при том он является достаточно специфическим и сложным. Особенность проведения операций на нем заключается в их существенном регулировании: очень много виды операций строго регламентируются, а осуществлять их допускаются только высококвалифицированные специалисты. Также валютный рынок и объекты торговли на нем подвержены в значительной мере рискам.

Для осуществления валютных операций надо не только знать валютное законодательство, но и быть грамотным эрудированным работником, знающим рыночную конъюнктуру и нормативно-правовую базу.

Государственное регулирование валютно-кредитных отношений, базируется на внешнеэкономических связях России и должно способствовать ее экономической безопасности, а также содействию экономическому росту, расширяя внешнеторговую и иные деятельности. Также регулирование валютных операций способствует расширению интеграции в мировое хозяйство, расширяет экономические взаимосвязи и снижает барьеры на пути движения капиталов при грамотном устройстве.

Основой валютного законодательства РФ является Закон Российской Федерации «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ. В настоящем законе приводится понятие валюты и валютных ценностей, перечислены их составные элементы, даются основные виды операций с иностранной валютой, их юридическое обрамление; также указываются коды валютных операций, особенности валютного регулирования между резидентами и нерезидентами, упоминается валютный рынок Российской Федерации; указывается сфера деятельности данного нормативно-правового акта, принципы на которых базируется валютное регулирование в Российской Федерации, раскрываются особенности репатриации валютных ценностей ввозимых и вывозимых из Российской Федерации [1].

Также данный Федеральный закон устанавливает правовые основы и принципы валютного регулирования и валютного контроля в РФ, полномочия органов валютного регулирования, права и обязанности органов валютного контроля и агентов валютного контроля.

Несмотря на то, что описанный выше нормативно-правовой акт относится к наивысшему уровню законодательных документов, помимо него существуют еще и другие, не менее важные и особо значимые. В их разработке, как правило, принимает участие Центральный Банк Российской Федерации, который и является основным агентом со стороны государства, осуществляющим пруденциальный надзор и контроль за движением и конверсией валюты и валютных ценностей.

Следует отметить, что укрепление российской национальной денежной единицы – российского рубля – является основной задачей для регулятора национального валютного рынка. Для осуществления такой задачи Банк

России вынужден предпринимать ряд мер, которые служат обеспечением стабильного развития курса рубля. В эти меры следует включить и валютное законодательство, а именно, разрабатываемые им инструкции, положения, приказы и др., в общем, всю документацию при помощи которой можно регламентировать деятельность агентов на валютном рынке, совершающих различные операции с иностранной валютой.

На наш взгляд, основным таким документом будет являться Инструкция Банка России от 04.06.2012 N 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» [2].

В отношении валютных операций движения капитала А.А. Казимагомедов пишет, что «на операции резидентов и нерезидентов по купле-продаже иностранной валюты и чеков (в том числе дорожных чеков), номинальная стоимость которых указана в иностранной валюте, могут устанавливаться валютные ограничения: меры запретительного либо ограничительного характера. Ограничения носят не постоянный характер и могут отменяться органами валютного регулирования при устранении обстоятельств, вызвавших их введение» [3].

В последние два десятилетия в Российской Федерации был предпринят ряд мер, связанных с либерализацией валютного рынка и конвертируемостью национальной валюты. Они были направлены на улучшение доступа капиталов на территорию страны, а также были призваны помочь установить лимиты по открытым валютным позициям, провести контроль за тем, как банки коммерческие соблюдают валютное законодательство; также в нем были определен порядок ввоза, вывоза и пересылки валютных ценностей на территорию Российской Федерации.

В частности, Омарова О.Ф., Селимова Г.Р. пишут об упомянутых выше моментах, что «Правительство РФ обеспечивает: координацию деятельности в области валютного контроля федеральных органов исполнительной власти, являющихся органами валютного контроля, а также их взаимодействие с ЦБ РФ; взаимодействие не являющихся уполномоченными банками профессиональных участников РЦБ, таможенных и налоговых органов как агентов валютного контроля с ЦБ РФ» [4].

Следует упомянуть также и Положение об открытии банком России банковских счетов нерезидентов в валюте Российской Федерации и проведении операций по указанным счетам от 4 мая 2005 г. № 269-П, согласно которому установлена отчетность, по которой отражаются конверсионные сделки операторов валютного рынка, также это положение установило порядок открытия и закрытия счетов в иностранной валюте, которые открывают нерезиденты, находящиеся на территории Российской Федерации.

Среди прочих документов особую важность можно придать и порядку лицензирования коммерческих банков, которые готовятся получить генеральную лицензию. Сделать это можно основываясь на Инструкции ЦБ РФ № 109-И.

В таблице 1 нами приведен еще ряд документов, на которых основывается валютное законодательство и которые несут в себе особую значимость для осуществления валютных операций.

Таблица 1 – Инструкции Центрального Банка Российской Федерации, регламентирующие валютные комиссионно-посреднические операции

Вид документа	Основная характеристика
Инструкция ЦБ РФ № 113-И	Приводится порядок работы и функционирования валютных пунктов, элементы организации их работы, уделено внимание порядку осуществления коммерческими банками отдельных валютных операций
Инструкция ЦБ РФ № 116-И	Включает в себя порядок осуществления операций по безналичным расчетам с использованием иностранных валют и специальных банковских счетов (транзитных), открытых как резидентами, так и нерезидентами
Положение Банка России № 258-П	Отражается регламент предоставления документации, которая связана с осуществлением валютных операций по вопросам внешней торговли и соответствующих сделок; также предусмотрен порядок ввоза и вывоза товаров, информации, интеллектуальной собственности и расчетов по ним

В итоге следует сказать о том, любые валютные ограничения отрицательно сказываются на международных рейтингах страны, но вместе с тем способствуют ее защищенности в плане стабильности курса национальной валюты, насыщенности потребности внутреннего рынка в валюте и способствуют урегулированию возникающих противоречий, которые носят отнюдь непостоянный характер.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018).
2. Инструкция Банка России от 04.06.2012 N 138-И (ред. от 06.11.2017) «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их

проведением».
3. Казимагомедов А.А. Валютные операции и их регулирование Банком России // Актуальные вопросы современной экономики в глобальном мире. 2016. № 5. С. 307-309.
4. Омарова О.Ф., Селимова Г.Р. Нормативно-правовое регулирование валютных операций коммерческих банков // Актуальные вопросы современной экономики. 2014. № 4. С. 718-726.

УДК 338.23

Еряшева Е.А.
студент 3 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск
Крюченкова М.А.
студент 3 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СТРАХОВАНИИ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности ведения инвестиционной деятельности страховых компаний. Показаны порядок формирования и структура управления инвестиционного портфеля страховщика. Определены причины появления инвестиционного риска.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный портфель, инвестиционные риск, страховые организации.

INVESTMENT ACTIVITIES IN INSURANCE

Eryasheva E.A.
Student 3rd year, Faculty of Economics
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk
Kruychenkova M.A.,
Student 3rd year, Faculty of Cjrporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk

Annotation: In article features of conducting investment activities of insurance companies are considered. The order of formation and structure of management

of the investment portfolio of the insurer are shown. The reasons of emergence of investment risk are defined.
Key words: investment, investment activities, investment portfolio, investment risk, insurance company.

Общеизвестно, что инвестиции — размещение капитала с целью привлечения прибыли. В современном мире инвестиции являются неотъемлемой частью экономического процесса.

А.В. Воронцовский понимает инвестиции как «деятельность инвестора, направленная на достижение своих долгосрочных целей, не связанных с текущим потреблением, которая основывается на вложении (расходах) собственного и заемного капитала» [6].

С точки зрения В.А. Зверева инвестиции – «долгосрочное вложение экономических ресурсов в целях создания и получения чистой прибыли в будущем, превышающей общий начальный вложенный капитал» [8].

Д.А. Ендовицкий определяет инвестиции как «денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права и иные, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта» [7].

Следовательно, хоть авторы и дают несколько различные трактовки понятия «инвестиции», смысл инвестиций – получение прибыли от вложенных средств в будущем.

Страховые организации в силу отраслевой особенности состава и структуры капитала могут распоряжаться средствами, полученными от страхователей. Страховые взносы клиентов (страхователей) после соответствующего распределения (вычетов) преобразовываются в страховые резервы. У начинающей страховой организации в структуре финансовых ресурсов преобладает собственный капитал. По мере осуществления страховых операций создаются страховые резервы, которые по мере развития бизнеса становятся основными источниками инвестиций. Активы страховых организаций растут, однако встает вопрос об их качественном инвестировании (рис.2).

Рисунок 1 - Динамика величины активов страховых компаний

Под инвестиционной деятельностью страховых организаций следует понимать комплекс мероприятий, связанных с планированием, формированием и оценкой эффективности размещения свободных активов [5].

Главной целью при формировании инвестиционного портфеля страховой организации является достижение наиболее оптимального сочетания риска и доходности при инвестировании временно свободных активов страховщика. При соответствующем наборе финансовых инструментов риск должен быть сведен до минимума, а доход увеличен до максимума.

Условия формирования инвестиционных ресурсов страховой компании, основные положения ее инвестиционной политики предопределяют следующий порядок формирования инвестиционного портфеля (рис. 4) [10].

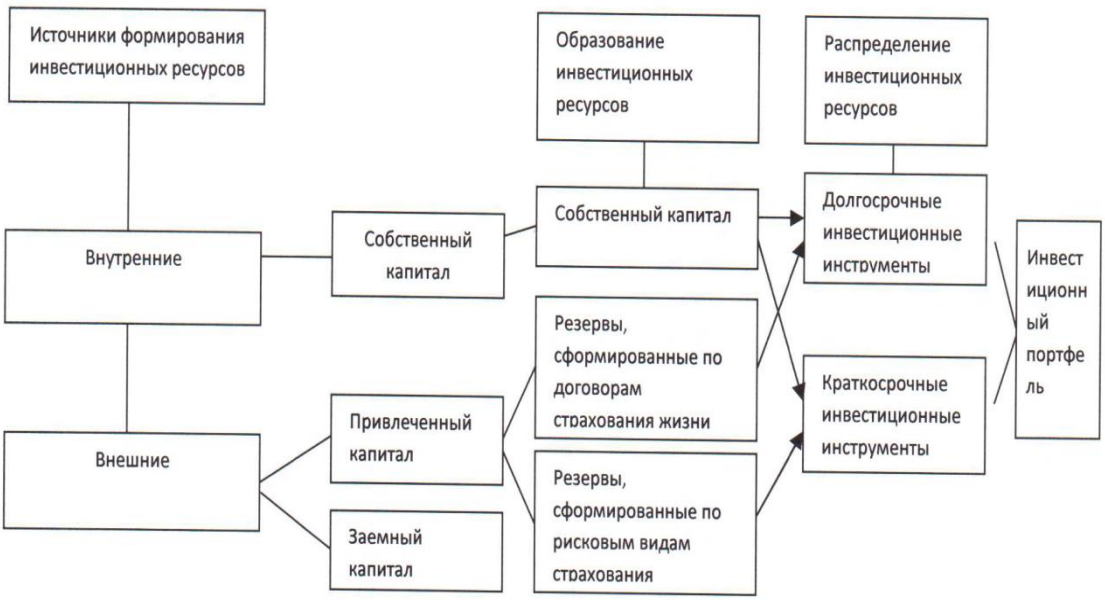


Рисунок 2 - Порядок формирования инвестиционного портфеля страховщика

Источниками инвестирования страховых компаний выступают как внутренние, так и внешние источники. Внутренним источником является собственный капитал, внешними – страховые резервы по страхованию жизни и страховые резервы по рисковым видам страхования. Средства страховых резервов являются привлеченным капиталом и должны размещаться в соответствии с Павилами размещения страховых резервов, так как страховые резервы связаны со страховыми обязательствами страховой компании.

Собственный капитал страховой компании напрямую не связан страховыми обязательствами, следовательно, организация может самостоятельно распоряжаться данным источником инвестирования и выбирать объекты инвестирования в соответствии с инвестиционной политикой [2,3].

Инвестиционная деятельность любой организации связана с инвестиционным риском. Инвестиционный риск страховой компании обычно связывают с возможностью недополучения инвестиционного дохода вследствие потери активов или недополучения доходов по ним, которая может привести к нарушению финансовой устойчивости страховой организации и, как следствие, к невыполнению страховщиком обязательств по страховым выплатам [4, 6, 11]. Инвестиционным риском страховой компании также следует признать риск недостаточности средств для выполнения своих обязательств по страховым выплатам, так как

инвестиционная деятельность для страховых организаций является вторичной и подчинена страховой деятельности.

Итак, грамотно организованный инвестиционный процесс дает возможность рационально использовать средства, полученные от страхователя, инвестируя их в разные организации. При правильно организованном подходе ведения инвестиционной деятельности страховые компании могли бы получать высокую отдачу от своих вложений. Инвестиционная деятельность позволяет страховым компаниям повысить свою финансовую устойчивость, платежеспособность и конкурентоспособность.

Использованные источники:

1 Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2017).

2 Указание Банка России от 22.02.2017 N 4297-У (ред. от 20.06.2017) «О порядке инвестирования средств страховых резервов и перечне разрешенных для инвестирования активов».

3 Указание Банка России от 22.02.2017 N 4298-У (ред. от 20.06.2017) "О порядке инвестирования собственных средств (капитала) страховщика и перечне разрешенных для инвестирования активов" // СПС «Консультант Плюс».

4 Архипова Ю. А. Риски в инвестиционной деятельности и способы их снижения // Молодой ученый. — 2015. — №5. — С. 232-234.

5 Байгузина Л.З. Управление инвестиционным портфелем предприятия : учеб. пособие // Л.З. Байгузина. – Уфа: БАГСУ, 2013. – 99 с.

6 Воронцовский А.В. Инвестиции и финансирование// Методы оценки и обоснования. – СПб: СПбГУ – 2013

7 Ендовицкий Д.А. Инвестиционный анализ в реальном секторе экономики – М: Финансы и статистика – 2013.

8 Зверев В.А. Методы государственного регулирования инвестиционной деятельности // Справочник экономиста. - №6, 2013 г. - 212 с

9 Кириллова Н.В. Система управления рисками в страховых организациях// Мир новой экономики - №3, 2016.

10Немцева Ю.В., Матвеев А.Л. Рискоориентированный подход к управлению инвестиционной деятельностью страховой организации // Российское предпринимательство.- Т.16.- №8.-С.1129-1144.

11Никитина Е.А. Проблемы государственного регулирования инвестиционной политики// Финансы.-№9, 2015.

УДК 334.021.1

Еряшева Е.А.
студент 3 курс, факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЦЕССА СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ

Аннотация: в статье рассмотрена нормативно-правовая сторона инвестиционной деятельности страховых организаций. Для того чтобы инвестировать свои финансовые ресурсы, страховая компания должна подчиняться определенным принципам и правилам. Особенности инвестиционной деятельности страховой компании находят отражение в законодательстве. Прежде всего, страховая компания должна отвечать по своим обязательствам перед страхователями. Следовательно, будем рассматривать инвестиционную деятельность страховых компаний как вторичную.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный портфель, инвестиционные риск, страховые организации.

LEGAL CHARACTERISTIC OF INVESTMENT PROCESS OF INSURANCE COMPANIES

Eryasheva E.A.
Student 3rd year, Faculty of Economics
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk

Annotation: in article the standard legal side of investment activities of insurance companies is considered. To invest the financial resources, the insurance company has to submit to certain principles and rules. Features of investment activities of insurance company find reflection in the legislation. First of all, the insurance company has to answer for the obligations to insurers. Therefore, we will consider investment activities of insurance companies as secondary.

Key words: investment, investment activities, investment portfolio, investment risk, insurance company.

Инвестирование является одним из приоритетных направлений деятельности для страховых компаний. Стремление к инвестиционной деятельности большинства страховых компаний можно объяснить существенным влиянием ее результатов на финансовое состояние компании в целом.

Страховой бизнес в большинстве случаев построен таким образом, что сначала компания получает деньги за оказание своих услуг, а выплаты происходят по страховым случаям спустя какое-то время. Это дает возможность страховым компаниям аккумулировать значительные суммы у себя на счетах.

Инвестиционная деятельность страховщика, как и любого другого инвестора, регулируется Федеральным законом от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений" [6].

Страховая компания не занимается производственной, торгово-посреднической и банковской деятельностью. Запрещено заключение договоров купли-продажи, исключение составляют договора по приобретению государственных ценных бумаг, ценных бумаг местных органов управления и акционерных обществ [1].

Правила размещения средств страховых резервов определены Центральным Банком Российской Федерации. Страховые резервы запрещено использовать для заключения договоров займа с физическими и юридическими лицами, исключение составляет договора по предоставлению страхователям ссуд по договорам страхования жизни. В покрытие страховых резервов принимаются ценные бумаги с низким уровнем риска, в основном, государственные [2].

Государство также разработало ряд мер по обеспечению ликвидности вложений для осуществления текущих выплат по проводимым страховым операциям: на расчетном счёте в банке должно находиться не менее 3% средств страховых резервов, а также обязательное размещение страховых резервов на территории РФ не менее 80% [4].

Страховой организации при всех представленных выше правилах необходимо так организовать свой инвестиционный процесс, чтобы он приносил положительный эффект. Для этого ей необходимо разработать инвестиционную стратегию.

Разработка инвестиционной стратегии страховщика представляет собой масштабный творческий процесс, который включает в себя оптимизацию структуры формируемых инвестиционных ресурсов и их распределения, а также постановку целей инвестиционной деятельности [10].

Инвестиционную стратегию можно рассматривать основным регулятором управления инвестиционным портфелем страховой компании. Результатом формализации процесса принятия решений относительно выбора инвестиционных инструментов и оценки эффективности инвестиционного портфеля страховой компании в алгоритм последовательных действий является структура управления инвестиционным портфелем (рис. 1) [8].

Рисунок 1 - Структура управления инвестиционным портфелем страховой компании.

Очевидно, на инвестиционную стратегию организации влияет ряд внутренних и внешних факторов, с учетом которых формируется инвестиционный портфель.

Страховая компания может формировать инвестиционный портфель различными методами. Единой системы по формированию инвестиционных инструментов не существует, так как этот процесс зависит от видов страхования, которыми занимается страховая компания [7].

Консервативные инвестиционные портфели присущи страховщикам сегмента «страхование жизни». Страховые компании, занимающиеся другими видами страхования, осуществляют инвестиции в краткосрочные активы с достаточно высоким уровнем риска. На рисунке 1 показана усредненная структура инвестиционного портфеля российских страховых организаций [10].

Рисунок 2 - Усредненная структура инвестиционного портфеля российских страховых организаций

Таким образом, инвестиционная стратегия управления инвестиционными ресурсами страховщика формирует значение основных критериальных оценок выбора финансовых инструментов инвестирования. Разработка инвестиционной стратегии играет значительную роль в обеспечении эффективного развития страховой организации. Но при этом страховые компании должны осуществлять свою инвестиционную деятельность, опираясь на определенные принципы инвестирования, которые закреплены законодательно. При правильно организованном подходе ведения инвестиционной деятельности страховые компании могут получать высокую отдачу от своих вложений.

Использованные источники:

1 Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 "Об организации страхового дела в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 22.08.2017).

2 Указание Банка России от 22.02.2017 N 4297-У (ред. от 20.06.2017) «О порядке инвестирования средств страховых резервов и перечне разрешенных для инвестирования активов».

3 Указание Банка России от 22.02.2017 N 4298-У (ред. от 20.06.2017) "О порядке инвестирования собственных средств (капитала) страховщика и перечне разрешенных для инвестирования активов".

4 Федеральный закон от 25 февраля 1999 г. № 39-ФЗ "Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений".

5 Атапина Н. В. Инвестиционная стратегия управления страховыми резервами [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы Междунар. науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.).Т. II. — М.: РИОР, 2011. — С. 100-103. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/429/ (дата обращения: 17.12.2018).

6 Буреш А.И. Моделирование инвестиционного портфеля страховой компании// А.И. Буреш/ Математические и инструментальные методы экономики – 2013.

7 Немцева Ю.В., Матвеев А.Л. Рискоориентированный подход к управлению инвестиционной деятельностью страховой организации // Российское предпринимательство.- Т.16.- №8.-С.1129-1144.

8 Никитина Е.А. Проблемы государственного регулирования инвестиционной политики// Финансы.-№9, 2015

9 Шардан С.К., Хутова Л.А., Эльгайтарова Н.Т. Структура и эффективность инвестиций российских страховых организаций// Научные известия – №6 - 2017.

УДК 004.04

Ефименко Андрей Михайлович
студент магистратуры
1 курс, факультет информатики и вычислительной техники
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий ИМСИТ
Россия, г.Краснодар

Научный руководитель: Г.Д Нестеров
кандидат технических наук, профессор
Академия маркетинга и социально–информационных технологий - ИМСИТ
г. Краснодар, Российская Федерация

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ОБЪЕМА ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДЕТАЛЕЙ

Аннотация: *В статье представлена автоматизированная информационная система прогнозирования объема продаж автомобильных деталей.*

Ключевые слова: *прогноз, планирование, объем продаж, управление, финансовые ресурсы.*

UDC 004.04

Efimenko Andrey Mikhailovich
graduate student
1 year, Faculty of Informatics and Computer Science
Academy of Marketing and Social Information Technologies IMSIT
Russia, Krasnodar

Scientific adviser:G.D. Nesterov
Candidate of Technical Sciences, Professor
Academy of Marketing and Social Information Technologies (IMSIT)
Krasnodar city, Russian Federation

FUNDAMENTALS OF DEVELOPMENT OF INFORMATION SYSTEM FOR PREDICTING THE VOLUME OF PURCHASES OF AUTOMOBILE DETAILS

Abstract: The article presents the automated information system of forecasting the volume of sales of auto parts.

Keywords: forecast, planning, sales, management, financial resources.

В настоящее время все крупные и средние торгово-промышленные предприятия оснащены информационными системами, предназначенными, в основном, для автоматизации документооборота, хотя возможно использовать их в том числе для принятия управленческих решений.

Так, для предприятия ООО Автоцентр «Юг-Авто» разработана информационная система, содержащая кроме базы данных (БД) блок прогнозирования продаж хранящихся на складе автозапчастей различного назначения (рисунок 1).

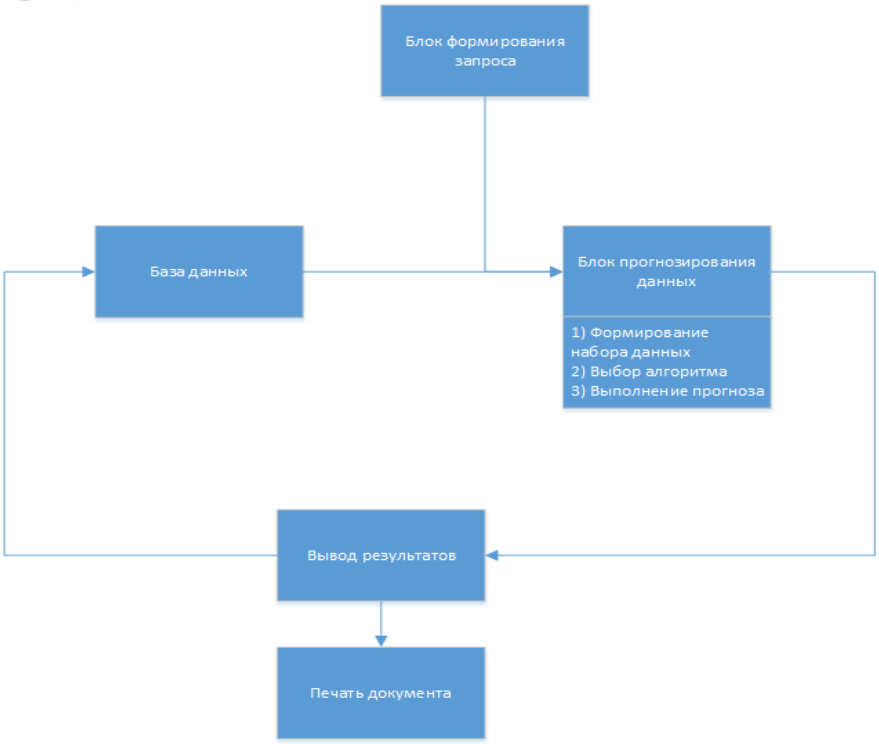


Рисунок 1 – Структурная схема информационной системы

Диаграмма базы данных, которая включает в себя таблицы mainTable, Orders, Prices, Users представлена на рисунке 2

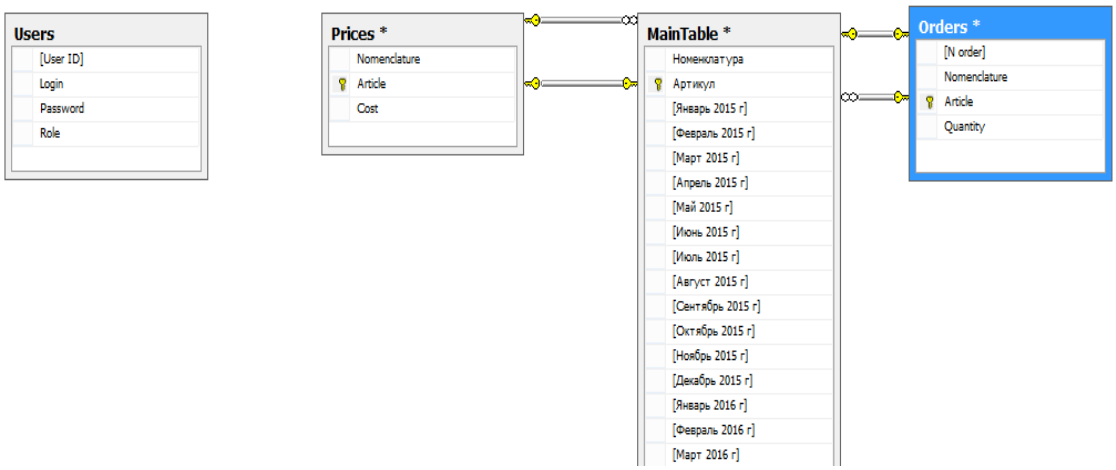


Рисунок 2 – Диаграмма базы данных

Перечень данных, включенных в таблицу:

1) MainTable (главная таблица). В таблицу входят:

- номенклатура – полное название запчасти;
- артикул – персональный идентификатор для связи с другими таблицами и поиска данных;
- столбцы данных от января 2015 до января 2018 по каждому месяцу

2) Orders (заказы). В таблицу входят:

- N_Order – номер заказа;
- Nomenclature – номенклатура покупаемой запчасти;
- Article – артикул данной запчасти;
- Quantity –количество единиц.

3) Users (Пользователи). С помощью данной таблицы реализуется авторизация пользователя в системе. После данной процедуры пользователь получает возможности взаимодействовать с базой данных.

В таблицу входят следующие столбцы:

- User_ID – идентификатор пользователя;
- Login – логин пользователя;
- Password – пароль пользователя;
- Role – роль пользователя в системе;
- Name – имя пользователя;
- Surname – фамилия пользователя;
- Phone – телефон для связи с покупателем.

Блок прогнозирования предназначен для прогнозирования объема продаж на основании статистических данных, которые извлекаются из БД и обрабатываются в соответствии с выбранной моделью прогноза, предствляющей линейную зависимость вида

$$У(x) = a*X + b, \quad (1)$$

где У(x) – прогнозируемый показатель;

a и b - коэффициенты;

X – номер месяца прогнозируемого периода.

Значения коэффициентов a и b определялись на основе метода наименьших квадратов

$$\begin{cases} a = \dfrac{n\sum_{i=1}^{n} x_i y_i - \sum_{i=1}^{n} x_i \sum_{i=1}^{n} y_i}{n\sum_{i=1}^{n} {x_i}^2 - \left(\sum_{i=1}^{n} x_i\right)^2} \\ b = \dfrac{\sum_{i=1}^{n} y_i - a\sum_{i=1}^{n} x_i}{n} \end{cases} \quad (2)$$

Здесь n объем выборки.

Так, для эмпирические данных продаж детали «ФИЛЬТР САЛОНА SOLARIS 971334L000» за период с 01.01.2015 по 31.12.2017 (таблица 1) получена регрессионная зависимость вида

$$y(X) = 0{,}259X + 17{,}485 \quad (3)$$

Таблица 1 – Продажи детали «ФИЛЬТР САЛОНА SOLARIS 971334L000»

Номер месяца	Количество продаж деталей	Прогнозируемые продажи	Номер месяца	Количество продаж деталей	Прогнозируемые продажи
1	19	17	19	20	22
2	19	18	20	22	23
3	16	18	21	24	23
4	18	19	22	23	23
5	19	19	23	24	23
6	18	19	24	22	24
7	21	19	25	21	24
8	22	20	26	22	24
9	20	20	27	22	24
10	19	20	28	23	25
11	20	20	29	23	25
12	21	21	30	23	25
13	19	21	31	27	26
14	19	21	32	24	26
15	19	21	33	27	26
16	20	22	34	26	26
17	20	22	35	27	27
18	21	22	36	28	27

Для выполненного прогноза рассчитана среднеквадратическая погрешность

$$\sigma_1 = \sum_{i=1}^{n} (y_i - (ax_i + b))^2 \quad (4)$$

Полученные результаты свидетельствуют о том, что предприятие, используя разработанную системы может не только прогнозировать объем продаж по номенклатуре изделий и выстраивать с учетом этого показателя свою стратегию, но и пополнять запасы на складе, чтобы не допустить дефицита продаваемых изделий.

Использованные источники:

1. Владимирова Л.П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учеб. Пособие. - М.: Издательский Дом «Дашков и Ко», 2016. - 323 с.
2. Мазмишвили А.И.,Теория ошибок и метод наименьших квадратов. - М.: Недра, 2016 г. - 311 с.
3. Новикова Н.В., Поздеева О.Г. Прогнозирование национальной экономики: Учебно-методическое пособие.- Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2017. - 474 с.

004.418

Ефимова Ю.В.
кандидат педагогических наук
старший преподаватель кафедры компьютерных и телекоммуникационных систем,
Чистопольский филиал «Восток» Казанского национального исследовательского технического университета им.А.Н.Туполева–КАИ
Российская федерация, г. Чистополь

АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ВИЗУАЛИЗАЦИИ С ПЕРЕДАЧЕЙ ПАРАМЕТРОВ ПО ПРОТОКОЛУ MODBUS

Аннотация: для автоматизации производства сложных деталей точного приборостроения разработана система визуализации с передачей параметров по протоколу Modbus. В рамках разработки используется микроконтроллер Arduino Uno и OPC - сервер с использованием протокола Modbus. Для написания программы применены следующие среды разработки: Arduino IDE и Simple Scada. MasterOPC Universal Modbus Server служит для установления связи между ними. Благодаря автоматизации улучшаются основные показатели эффективности производства, а именно сокращаются количество брака и отходов, улучшается качество продукции и снижается ее себестоимости. Система реализует измерение параметров детали на производстве и их передачу диспетчеру.

Ключевые слова: Arduino, техническая система, протокол Modbus, Scada система.

Efimova Y. V.
PhD in pedagogic
senior lecturer of computer and telecommunication systems department

Kazan national research technical university named after A.N. Tupolev
branch "Vostok"
Russian Federation, Chistopol

AUTOMATED IMAGING SYSTEM WITH THE TRANSFER PARAMETERS FOR MODBUS PROTOCOL

Abstract: to automate the production of complex parts of precision instrument-making, a visualization system with the transmission of parameters via Modbus Protocol has been developed. The development uses an Arduino Uno microcontroller and an OPC server using the Modbus Protocol. The following development environments were used to write the program: Arduino IDE and Simple Scada. MasterOPC Universal Modbus Server is used to establish communication between them. Thanks to automation, the main indicators of production efficiency are improved, namely, the amount of scrap and waste is reduced, the quality of products is improved and its cost is reduced. The system implements the measurement of part parameters in production and their transfer to the dispatcher.

Keywords: Arduino, technical system, Modbus Protocol, Scada system.

В настоящее время перед предприятиями авиа и вертолетостроения стоит вопрос разработки современного технологического оборудования и автоматизацией процессов производства деталей различного профиля.

Инжиниринговые компании активно занимаются технологическими разработками и экономикой вертолётостроения, а так же повышением технического уровня авиапромышленности. Данные разработки включают в себя создание систем автоматизации производственных процессов и оснащение предприятий средствами неразрушающего контроля на основе ультразвука и вихревых токов.

В процессе производства происходит создание эксплуатационных физико-механических свойств детали, нанесение маркировок и контроль качества на всех этапах производства.

В авиастроении одним из важнейших моментов является создание таких деталей, которые удовлетворяют строго заданным параметрам и соответствуют установленным нормам и критериям оценки качества. Именно поэтому, оказывается актуальной задача автоматизации технологических процессов точного производства. Необходимость контролирования параметров детали в режиме реального времени, обуславливается возможностью быстрого реагирования и устранения неполадок диспетчером во время аварийных ситуаций. Кроме того, системы реального времени оправдывают свое внедрение в том случае, когда размер детали выходит за указанные границы и диспетчер должен вмешаться в ход технологического процесса. Благодаря таким техническим решениям существенно снижается количество брака на производстве, как в результате влияния человеческого фактора, так и в результате случайных воздействий при возникновении технических неполадок.

Автоматизация технологического процесса становится возможным с использованием различных типов датчиков, сенсоров, измерительных устройств, систем визуализации и протоколов передачи данных.

Таким образом, в рамках проводимого исследования требуется разработать систему автоматизации на производстве, схема которой представлена на рис 1.

На представленной схеме показана структура автоматизации всей системы с использованием нескольких станков, микроконтроллеров, то есть контролируются несколько технологических процессов одновременно.

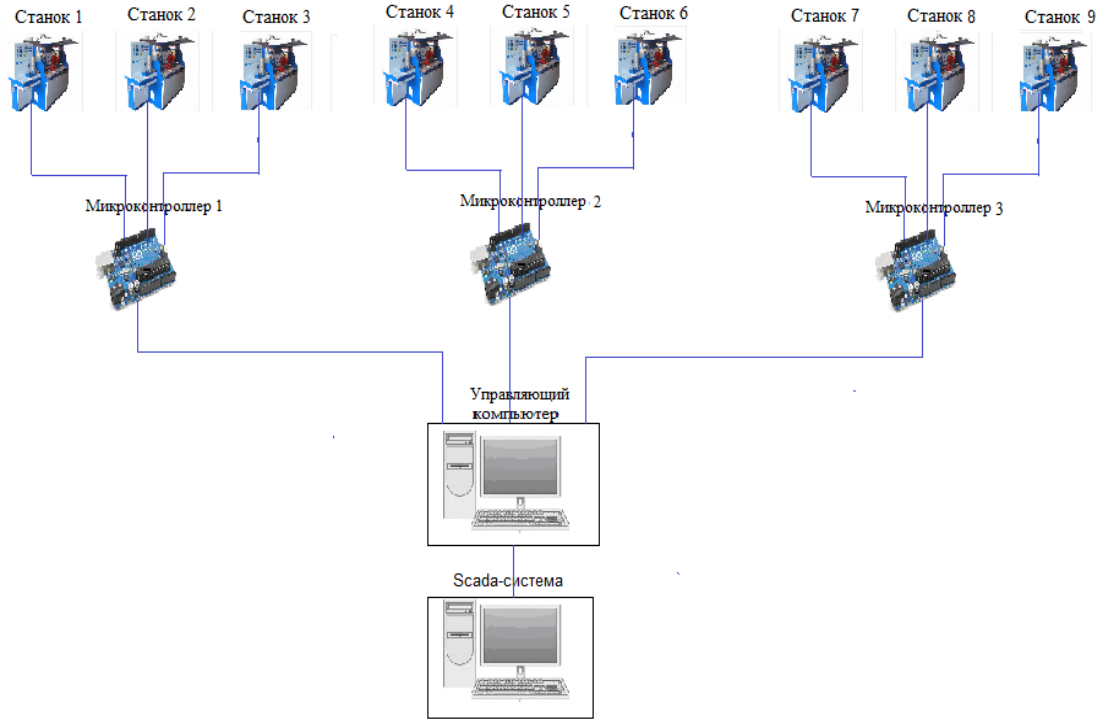


Рисунок 1- Схема автоматизации мониторинга производства

Для автоматизации производства технологических деталей необходимо разработать систему мониторинга технологического процесса (ТП). Данная система позволяет визуализировать информацию, поступающую от датчиков, которые установлены на рабочих местах. Дальномеры снимают и передают основные параметры технологического процесса для контролирования размеров создаваемой детали. В настоящий момент отсутствует система для контролирования значений датчиков на производстве, поэтому рабочим цеха приходится вручную производить снятие показаний. Данный процесс занимает достаточно большое количество времени, кроме того, значительно влияние оказывает человеческий фактор на правильность снятия и передачи значений. Поэтому актуальным является вопрос, разработки системы визуализации параметров нескольких подсистем с одного рабочего места.

Кроме того, необходимо реализовать графическую систему отображения процессов, происходящих на производстве. Данной цели служит подсистема визуализации технологического процесса.

Визуализация технологического процесса – это средство графического представления информации, поступающей непосредственно с рабочего

места и отображающей текущее состояние технологического процесса в режиме реального времени на персональном компьютере диспетчера в системе автоматического управления, а также возможность оперативного управления техпроцессом в зависимости от представленной ситуации.

В настоящее время в связи с развитием компьютерной инженерии появилось огромное количество автоматизированных систем визуализации для мониторинга и управления технологическим процессом в режиме реального времени.

Система визуализации технологическим уровнем делится на три основных уровня: верхний уровень визуализации, средний уровень визуализации, нижний уровень визуализации.

Верхний уровень представляет собой Scada систему, на котором происходит сбор, визуализация и хранение данных. Ведется обработка принятой информации в режиме реального времени. К тому же, на верхнем уровне происходит управление технологическим процессом.

Средний уровень состоит из микроконтроллеров, счетчиков, программируемых реле. Контроллеры на данном уровне принимают информации с нижнего уровня и отправляют команды управления.

Нижний уровень – это непосредственно датчики, сенсоры, измерительные устройства, которые установлены на рабочих местах. Они производят измерение установленных параметров и отправляют их микроконтроллеру.

Иерархия данных уровней визуализации параметров технологического процесса схематически представлены на рис.2.

Рисунок 2 – Три уровня системы визуализации

Simatic WinCC - это прикладное программное обеспечение, которое позволяет визуализировать процессы во многих отраслях производства.

Данная система дает возможность автоматизировать технологические процессы, относящиеся к различным областям промышленности.

Второй вариант использования Simatic WinCC - многопользовательский (рис.4.). В этом случае технологическими процессами могут управлять одновременно несколько диспетчеров, причем каждый из работающих операторов видит действия другого и может повлиять на процесс управления. Многопользовательская система Simatic WinCC работает по принципу клиент- сервер.

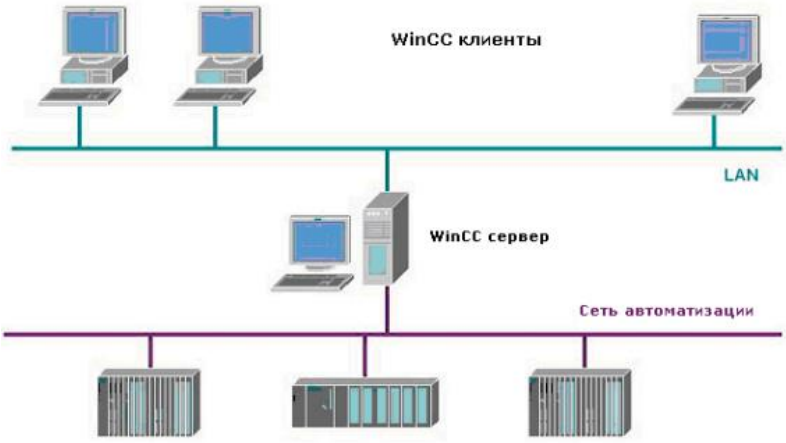


Рисунок 3- Многопользовательская система

Достоинство данной системы заключается в ее открытости и возможности проектирования системы отчетности, исходя из потребностей конкретного производства. Simatic WinCC дает возможность построения клиент-серверных и резервированных систем, имеет открытый OPC - интерфейс.

В состав автоматизированной системы визуализации с передачей параметров по протоколу Modbus входят инфракрасные датчики, которые будут измерять параметры детали в процессе ее производства. Требуется производить измерение всех сторон изготавливаемой детали для полноценного контроля параметров производства, именно поэтому в системе необходимо наличие как минимум двух датчиков.

Для организации сбора информации с датчиков используется микроконтроллер линейки Arduino, а именно Arduino Uno семейства ATmega328.

В состав системы включен один персональный компьютер, но возможно применение и большего количества персональных компьютеров, тогда один из них используется в качестве сервера, а другие рабочие станции используются для визуализации информации с датчиков. Разрабатываемая система работает на основе OPC – сервера и Scada системы.

Важным компонентом системы является протокол Modbus, с помощью которого будет настроена передача данных с микроконтроллера OPC – серверу с дальнейшей их визуализацией на Scada системе.

На данный момент существуют три разновидности протокола:

1.ModBus ASCII - текстовый протокол;

2.ModBus RTU - числовой протокол;

3.ModBus TCP - данный вид протокола для работы поверх TCP/IP стека.

Было произведен анализ всех достоинств и недостатков с точки зрения разработки автоматизированной системы визуализации с передачей параметров по протоколу Modbus. На основе анализа построена сводная таблица 2 выбора оптимального протокола для реализации поставленных задач.

Основными критериями при выборе протокола были:

1.Удобство настройки беспроводной передачи данных;
2.Возможность работы по сетям Ethernet;
3.Возможность искажения переданных данных.

Таблица 1- Выбор оптимального протокола Modbus

Разновидности протокола Modbus	Удобство настройки беспроводной передачи данных	Возможность работы по сетям Ethernet	Возможность искажения переданных данных
Modbus RTU	-	-	+
Modbus ASCII	-	-	-
Modbus TCP/IP	+	+	-

Как видно из таблицы 1 удобной настройкой беспроводной передачи данных обладает только протокол Modbus TCP/IP, это является плюсом при разработке заданной системы.

Все протоколы передачи данных, кроме Modbus TCP/IP не имеют возможности работы с сетями Ethernet. Данный критерий является важным при разработке системы визуализации и контроля технологическим процессом.

Возможность искажения данных во время передачи существует у протокола Modbus RTU. Этот факт является недостатком, так как на производстве необходимо организовать такую систему мониторинга ТП, который позволял бы уменьшить количество бракованных деталей. Из-за искажения данных количество брака на производстве может резко увеличиться.

Исходя из вышеуказанных достоинств и недостатков, было решено, что для реализации автоматизированной системы мониторинга

технологическим процессом оптимальным является протокол Modbus TCP/IP.

Распределенная система мониторинга технологическим процессом (рис.3) состоит из двух датчиков, установленных на удаленном рабочем месте, микроконтроллера и персонального компьютера №1 и №2. ПК №1, на котором устанавливается протокол передачи данных Modbus и OPC – сервер, будет выступать в роле сервера. А на ПК №2 устанавливается Scada – система, так как именно этот компьютер будет являться диспетчерским.

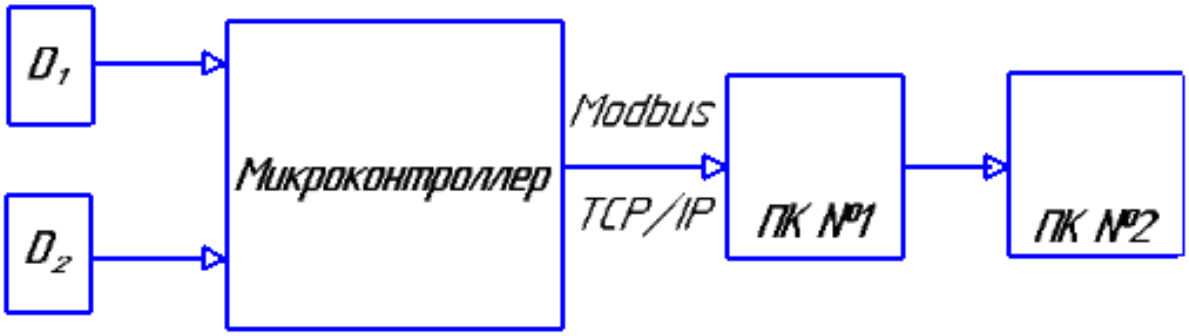


Рисунок 4 - Структурная схема распределенной системы мониторинга технологического процесса

Принцип работы данной схемы состоит в том, чтобы датчики передавали параметры изготавливаемой детали в процессе производства микроконтроллеру. Протокол Modbus TCP/IP, опрашивающий датчики по принципу ведущий - ведомый, реализует передачу данных между микроконтроллером и ПК. Тем самым протокол передачи данных Modbus TCP/IP опрашивает микроконтроллер, и все полученные данные хранит в OPC- сервере.

Диспетчерский компьютер с установленной системой визуализации, а именно Simple Scada позволяет отображать данные, полученные с OPC-сервера в виде мнемосхем и предупреждать диспетчера об аварийных ситуациях. А также дает возможность диспетчеру управлять технологическим процессом в зависимости от ситуации.

Для создания требуемой системы визуализации технологическим процессом необходимо выполнить следующие действия в режиме Editor:

1. Подключить OPC-сервер и импортировать переменные. Для подключения в систему MasterOPC Universal Modbus Server требуется установить компоненты OPC Core, иначе подключение сервера в Scada невозможно. После установки всех требуемых компонентов нужно запустить поиск серверов, выбрать требуемый OPC-сервер и импортировать параметры;

2. Настроить переменные. Для определения границ каждой переменной необходимо создать шкалы. Всего требуется создать две шкалы, первый будет отвечать за переменные, поступающие с первого датчика, соответственно вторая шкала для переменных второго. Границы первой шкалы устанавливаются от 20 до 50 см, а второй от 20 до 70см. Созданные

шкалы нужно применить для переменных. Редактор переменных позволяет выбрать тип данных, формат параметров, тип архивации, тип обрисовки тренда и интервал архивации. Также при редактировании параметров необходимо установить частоту опроса, адрес и границы переменной. Результат настройки параметров представлен на рис.5;

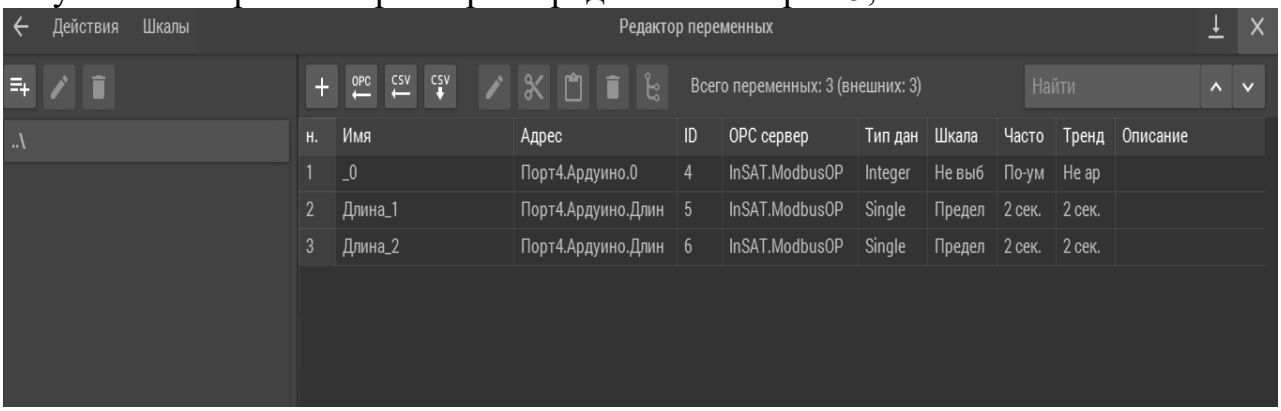


Рисунок 5- Результат настройки переменных

3. Для обеспечения информационной безопасности разграничения прав доступа пользователей к ресурсам системы необходимо создать группы пользователей, которые будут иметь доступ к проекту. Каждый пользователь наделен своими правами доступа, например, инженер обладает правами чтения/записи, наладчик записи/настройки, оператор чтения. Окно авторизации пользователей представлено на рис.6.

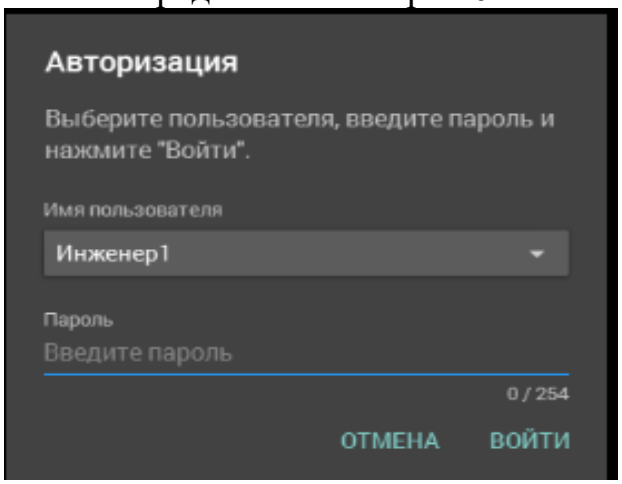


Рисунок 6- Окно авторизации пользователей

4. Для непосредственной визуализации технологического процесса требуется создать графическое изображение датчиков и детали. Требуется создать два поля, которые будут выступать в роли датчиков. К этим полям привязываются переменные, и определяется свойство параметра, с которыми будут работать созданные элементы;

5. Для обрисовки состояния технологического процесса в режиме реального времени создаем временной тренд. Во время создания временного тренда необходимо задать направление тренда, интервал обновления переменных, указать ширину и высоту тренда, которые рассчитываются на основании границ получаемых переменных. Также важным моментом при

создании тренда является правильное задание параметра для тренда. Для разрабатываемой системы визуализации требуется создание двух временных трендов, так как необходимо вести мониторинг двух переменных технологического процесса;

6. Для оповещения оператора о выходе переменной за указанную границу требуется создать аварийные сообщения. Всего нужно создать четыре аварийных сообщений. Первые два сообщения будут оповещать о выходе первой переменной за указанную границу. То есть если переменная больше или меньше указанной границы. Остальные два сообщения будут контролировать вторую переменную. К каждому сообщению следует подключить звуковое сопровождение. Данный момент является важным, так как существует риск того, что диспетчер может отвлечься от монитора экрана и не заметить ошибку, тем самым упускается возможность быстрого реагирования на созданную ошибку;

7. Необходимо подключить базу данных. В случае если произошла ошибка можно открыть базу данных, и проследить с какого момента параметры начали выходить за границу;

8. Создать расписание производства.

Результат разработанной автоматизированной системы визуализации технологического процесса с передачей параметров по протоколу Modbus TCP/IP режиме Editor представлен на рис. 7

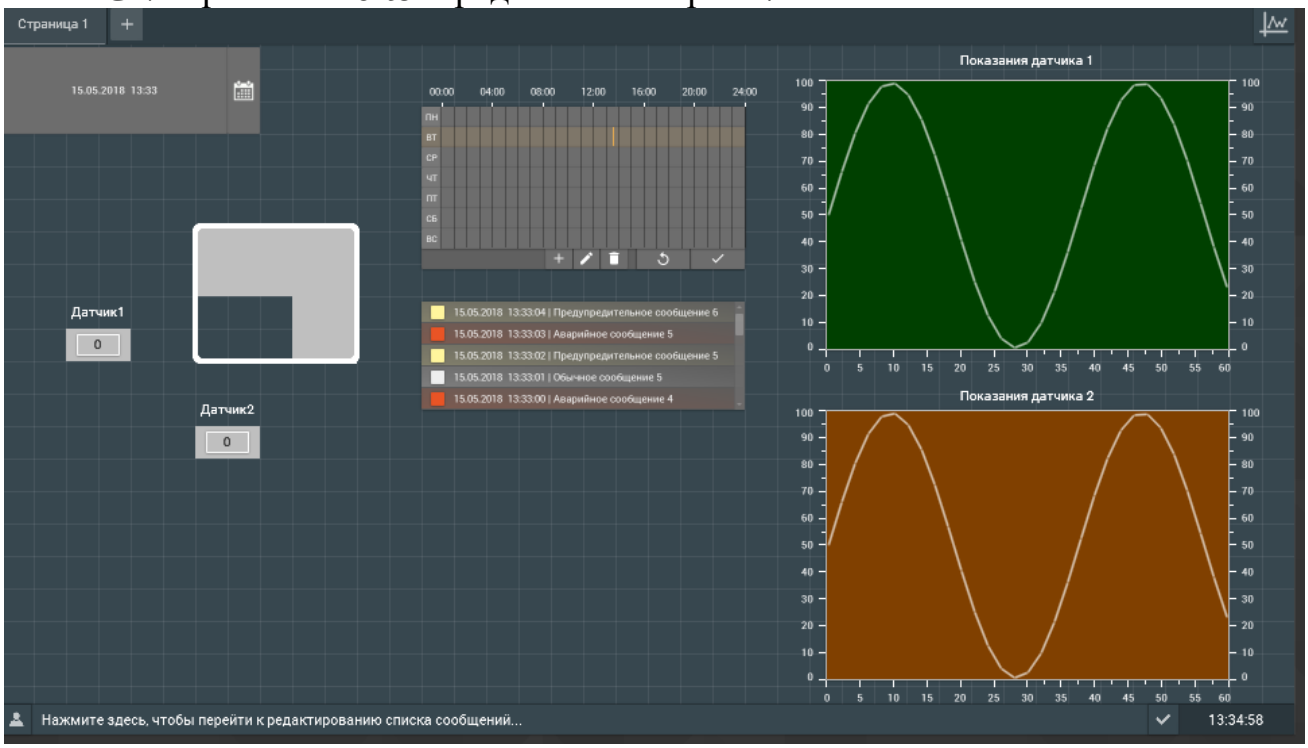


Рисунок 7– Графический интерфейс системы визуализации

Таким образом, в рамках представленной разработки была создана система, позволяющая визуализировать контролируемые параметры

технологического процесса, что позволяет снизить ошибки, возникающие в результате влияния человеческого фактора.

Использованные источники:

Гайнуллина А. А., Байтимиров А. Д. Особенности организации передачи данных между программируемыми логическими контроллерами по протоколу Modbus // Вестник Казанского технологического университета. 2013. №23. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-organizatsii-peredachi-dannyh-mezhdu-programmiruemymi-logicheskimi-kontrollerami-po-protokolu-modbus (дата обращения: 05.12.2018).

УДК 336.3

Ехлакова Елена Александровна
кандидат экономических наук
доцент кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО «Казанский Государственный Энергетический Университет»
Казань
Самойлюк Никита Михайлович
студент Института теплоэнергетики
Казанского Государственного Энергетического Университета
Казань
Соловьев Илья Сергеевич
студент Института теплоэнергетики
Казанского Государственного Энергетического Университета
Казань

МИКРОФИНАНСИРОВАНИЕ В РОССИИ: ИСТОРИЯ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: Данная работа посвящена раскрытию актуальной проблемы микрофинансовых организаций на современном рынке. Определенны главные тенденции на рынке микрофинансовых услуг и дана их оценка. Определено влияние экономического кризиса в РФ и политики Центрального банка на развитие МФО. В статье рассмотрены рычаги государственного влияния на сферу микрокредитования, а также рассмотрены перспективы его дальнейшего развития. В итоге предложены возможные шаги по усовершенствованию системы контроля микрофинансовых организаций и повышению уровня финансовой грамотности населения.

Ключевые слова: микрофинансовые организации (МФО), Центральный банк РФ, займ, микрозайм, кредит, коммерческие банки, экономический кризис.

Echlakova Elena Aleksandrovna
candidate of economic Sciences
associate Professor of management
Of the "Kazan State Power Engineering University"
Kazan
Samolyk, Nikita M
student of the Institute of heat power engineering
Kazan State Power Engineering University
Kazan
Soloviev Ilya S
student of the Institute of heat power engineering
Kazan State Power Engineering University
Kazan

MICROFINANCE IN RUSSIA: HISTORY, PROBLEMS, PROSPECTS

Abstract: This work is devoted to the actual problem of microfinance organizations in the modern market. The main trends in the market of microfinance services are identified and their assessment is given. The impact of the economic crisis in Russia and Central Bank policy on the development of MFOs is determined. The article considers the levers of state influence on the sphere of microcredit, as well as the prospects of its further development. As a result, possible steps to improve the control system of microfinance organizations and improve the level of financial literacy of the population are proposed.

Keywords: microfinance organizations (MFOs), the Central Bank of the Russian Federation, loan, microloan, credit, commercial banks, economic crisis.

Изначально, микрокредиты были придуманы и созданы для помощи бедным слоям населения. Инициатором создание данной сферы кредитного рынка был миллионер из Бангладеш Мохаммед Юнус, который в 1976 году основал первую в мире микрофинансовую организацию (МФО) «Grameen Bank» («Грамин Банк»), чьё название переводиться как «сельской банк».

Главная цель организации – это выдача микрокредитов бедным крестьянам, проживающим на территории Бангладеш, страны, которая только получила независимость. Крестьянам была крайне нужна финансовая поддержка, что и это заставляло их обращаться к ростовщикам, которые в свою очередь оказывали помощь под очень высокие проценты, что никак не способствовало улучшению картины.

Зачастую бывало так, что крестьяне не успевали реализовать произведенную продукцию и отдавали ростовщикам эту продукцию в счет погашения долга, что крайне не выгодно и даже убыточно для тружеников. «Грамин банк» начал с того, что организовал выдачу людям микроскопических кредитов под мизерный процент.

Такое направление деятельности банка создало условия для выхода из зависимости от ростовщиков и дало шанс вырваться из нищеты, в результате чего сельское хозяйство в стране начало набирать обороты. В конце 20–го

века «Грамин банк» признала широкая общественность и в стране начали открываться отделения в большом количестве. К 2008 году количество отделений банка уже составляло тысячи, а в финансовом обороте было задействовано порядка 7 млрд долларов.[1]

Из информации, приведенной выше, мы можем сделать вывод, что изначальная идея–поддержание малообеспеченных слоев общества, с целью избежания нищеты и стабилизирования экономической ситуации в общем – несомненно, имеет огромный позитивный посыл и, как можно заметить на данный момент, соответствующий результат. Однако это касается страны–первопроходца в данной сфере, а именно Бангладеш. Вернемся же в российские реалии, в каком виде мы можем наблюдать сферу микрокредитования и микрозаймов по состоянию на 2018 год?

Термин «микрокредитование» слышали многие. Но не все знают разницу между «микрокредитом» и «мгновенным кредитом». Некое сходство присутствует, однако оно условное – быстрота предоставления кредита. В рекламных компаниях, посвященных микрозаймам или «быстро–деньгам», обещают помочь не только финансово, но и сделать все быстро, при минимуме необходимых документов. Но если углубиться в вопрос, можно наткнуться на большое количество «подводных камней».

Микрофинансовые организации начали появляться и размножились в российских городах стремительно. Они выдают физическим лицам как потребительские займы, так и микрозаймы «до зарплаты». Первые, как правило, даются на срок до шести месяцев, но при желании их можно оформлять на сроки вплоть до нескольких лет. Обычно такие займы берут на бытовые расходы, такие как покупка мелкой техники, лечение, туризм, ремонт и тд.

Микрозаймы «до зарплаты» выдаются на личные нужды, на сроки от пары дней до месяца. Эти займы обычно берутся в крайних случаях, в виде задержек по зарплате, внезапных болезнях и тому подобное. Проценты по ним в разы выше, чем по потребительским займам и по кредитным картам.

Реакция российского рынка на снижение спроса в сфере банковского кредитования была незамедлительной. Количество микрофинансовых организаций (МФО) резко выросло, количество выданных микрокредитов увеличивается, в то время как потребительских – уменьшается. Куда же пойдет простой гражданин решать свою финансовую проблему? Вопрос, конечно, риторический.

Быстро и просто оформить – это основные преимущества «быстроденег». Обычно, заемщику нужно иметь при себе только паспорт, в редких случаях – иной документ, способный подтвердить личность.

В рекламе своей деятельности, МФО обещают «помочь в трудной жизненной ситуации». На решение об одобрении кредита уходят буквально минуты, а деньги перечисляются на банковскую карту или выдаются наличными. Но существует и весомый минус – крайне высокая процентная ставка (до 2,2 % в день).

Но, для большинства людей, обещанные 1 – 2 % в сутки кажутся подъемной суммой и сущими пустяками. Мало кто задумывается в момент оформления о том, что это 365–730 % годовых, а беря в учет возможные штрафы и просрочки, то процент просто кабальный.

Сделаем небольшое отступление и попробуем подсчитать, какую доходность имеет МФО на примере одной крупной организации, чья статистика за последние годы находится в общем доступе на просторах интернета. Средний размер микрозайма в России сократился за последние годы на 1,9 тысячи рублей или на 16% – до 10,1 тысячи рублей. Только в первой половине 2018 года россияне взяли микрокредитов на 75 миллиардов рублей.

Проведя не сложные приблизительные расчеты, имеем: 75 миллиардов за пол года приблизительно указывает на годовой оборот в 150 миллиардов.

Имея средний размер займа в 10 тыс. рублей, получаем, что в год выдается 15 миллионов займов в среднем, следовательно в день получаем 41 тыс. займов. 41 тысяча человек ежедневно берет в среднем по 10 тыс.рублей под 1,5–2% дневных.

Естественно, такой спрос и популярность – это следствие крайне простых условий и масштабной рекламной компании, однако в чем же причина такого большого негативного отклика и довольно жаркого обсуждения подобной сферы услуг в последнее время? Ответом на вопрос является финансовая неграмотность населения, в некоторых случаях граничащая с откровенной глупостью. Если более подробно углубиться в данный вопрос, то получаем следующую картину.

Рост кредитов под «грабительские» проценты это своего рода «лакмусовая бумажка» плачевного состояния местной (региональной) экономики. Банки не одобряют людям, по тем или иным причинам, кредиты под 15–20% годовых и народ «хватается за соломинку микрокредитов», предлагающих до 300–700% годовых, включая просрочки. В некоторых случаях гражданам просто лень тратить время на сбор документов для обращения в банк. Уровня доходов населения не хватает на текущие расходы в виде необходимой еды, одежды и жилья, потому они вынуждены «занимать до зарплаты». И конечно же, взятие микрокредита под макропроценты, объясняет отсутствие элементарной финансовой грамотности.[3]

Государство и сам рынок проводят меры для повышения финансовой грамотности граждан, пытаясь сформировать более позитивный вид данной отрасли в обществе. Существуют горячие линии, на которые можно обратиться с вопросом или жалобой на действия микрофинансовых организаций, осуществляется ликбез посредством прессы и печатных издательств.

Рассмотрим, какие шаги предпринимает государство и Центральный Банк (ЦБ) в урегулировании возникающих проблем на фоне снижения банковского кредитования и повышением микрокредитования.

ЦБ России взялся за регулирования сектора МФО уже с конца 2013 года. С 1 июля 2015 года Центральный Банк ввел ограничения на полную стоимость кредита, а так же на займ до зарплаты. По закону «О потребительском кредите», ставка не может более чем на треть превышать среднее значение по рынку, которое ежеквартально рассчитывает ЦБ. Для снижения долговой нагрузки была создана поправка в закон «О микрофинансировании и микрофинансовых организациях». Согласно этой поправке, с 29 марта 2016 года процентные и иные начисления по займу не могут быть больше четырехкратной суммы займа. В дальнейшем планируется снижение данного значения до двухкратной суммы займа. ЦБ также предлагает, с согласия заемщика, предоставить МФО доступ к данным Пенсионного фонда и Федеральной налоговой службы. Ряд банков уже использует такое информационное взаимодействие в ходе пилотного проекта, и это позволяет значительно снизить кредитные риски.

Кроме того, ЦБ производит чистку рынка от недобросовестных компаний: за 2015 год регулятор исключил из реестра 898 МФО. По данным обзора «Быстроденьги» список компаний в реестре сократился на 12%, всего на начало 2016 года в нем осталось 3683 организации.

Немаловажным так же является вопрос об урегулировании деятельности коллекторов. Это, пожалуй, самый больной вопрос по данной теме, так как большинство МФО и профессиональные коллекторские агентства предпочитают не сотрудничать друг с другом из–за взаимно невыгодных условий. К таковым отнесем сложность взыскания старых долгов, учитывая специфику контингента должников (малообеспеченные и неплатежеспособные лица), непрозрачность взыскной системы в данном случае и тд. Из–за этого МФО вынуждены обращаться в полулегальные или нелегальные сомнительные конторы, которые выполняют роль коллекторов способами, которые не редко становятся заголовками резонансных статей различных издательств и криминальных хроник, что на корню подрывает отношение и лояльность к этой сфере кредитования.[2]

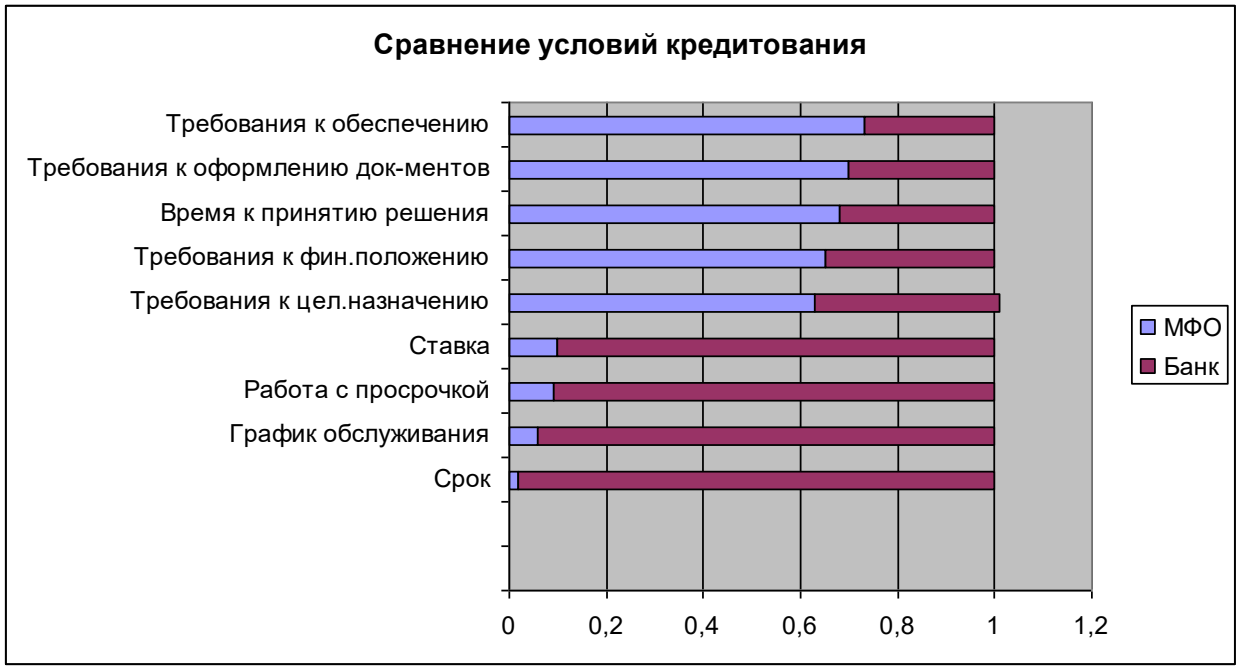
Решением этого вопроса занимаются на различных уровнях, однако фактического улучшения ситуации не наблюдается, особенно когда этот вопрос касается регионов со слаборазвитой банковской системой и общей затрудненностью получения услуг данной сферы.

Исходя из статистических данных, начиная с июля 2016 года, процент одобрения составлял ровно 50%, потом показатель стремительно снизился до рекордно низких 38% в октябре этого же года и до 65–70% по состоянию на начало 2018 года.

Так же интересным статистическим замечанием является факт того, что около трети (25–32%) клиентов данных организаций берут второй кредит, имея невыплаченный первый, что напрямую указывает на тенденцию образования долговых ям.

Проведем сравнение МФО и классических банков с точки зрения условий кредитования (Рис.1):

Рисунок 5



Основные причины обращения людей к микрокредитам:

1. Параллельная заявка с банком (27%)
2. После получения ряда отказов в банках (27%)
3. Не устраивают сроки рассмотрения заявки в банках (26%)
4. Отсутствие кредитной истории (7%)
5. Лучшие условия, в сравнении с банками (13%)

Без сомнений, на сегодняшний день МФО играют важную роль в сфере кредитования населения, так как дают практически гарантированные варианты решения проблем населения, связанных с небольшими и срочными денежными расходами, будь то заем до зарплаты или же средства на срочную покупку лекарств для лечения внезапной болезни. Эти деньги в размере до 30 000 рублей стали серьезным подспорьем для многих категорий людей, часто испытывающих финансовые трудности, пенсионеры, студенты и тд, учитывая общую простоту и легкость получение микрокредита. Вместе с тем, имеется огромный недостаток в виде 700 % годовых.[4]

Главные рекомендации для тех, кто все же вынужден обращаться за микрозаймами:

1) Тщательно взвешивайте свое решение и обращайтесь только к тем компаниям, которые включены в Госреестр.

2) Перед подписанием документов и получением денег внимательно изучите все детали сделки.

3) В процессе оформления не стесняйтесь задавать вопросы.

4) До обращения ознакомьтесь с отзывами на сайтах и пообщайтесь с людьми, уже оформившими микрозайм.

Делая общий вывод и взвесив все за и против, можно сказать, что являясь легальным видом кредитования, микрокредит дает большие преимущества в решении срочных финансовых проблем, но только при

условии того, что вы точно сможете его выплатить в безопасный промежуток времени после взятия, иначе текущее законодательство не гарантирует вам того, то вы не попадете в долговую зависимость и ваша жизнь не будет омрачена ежедневными звонками коллекторских агентств, желающих побыстрее взыскать просроченный долг.

Использованные источники:

1. Канкулова Л. А. Проблемы и перспективы развития деятельности микрофинансовых организаций / Экономика, управление, финансы: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Пермь, апрель 2015 г.). — Пермь: Зебра, 2015. — С. 79-82. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/133/7533/
2. Федеральный закон от 01.01.2017 №230-ФЗ « О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату долгов»
3. URL: https://pikabu.ru/story/zadumalsya_ya_tut_pro_mikrozaymyi_6187843
4. Роль микрофинансирования и других инструментов финансовой доступности в решении глобальных экономических вызовов: мат-лы Гайдаровского форума – 2013. 19 января 2013 г. М., 2013.

УДК 336.27

Ехлакова Е.А., кандидат экономических наук
доцент
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г. Казань
Булатова А.Н.,
Гибадуллин Р.Р.
студенты
4 курса, факультет «Инженерная защита окружающей среды»
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г. Казань

ВНЕШНИЕ ДОЛГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье рассмотрена современная динамика в осуществлении внешних финансовых заимствований; выделены долгосрочные угрозы наращивания внешнего государственного долга.
Ключевые слова: государственные заимствования, государственный долг, внешний долг, внешние заимствования, дефолт, облигации.

Yehlakova E.A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Kazan State Energy University
Russia, Kazan
Bulatova A.N., Gibadyllin R.R.
students
4 course, faculty "Environmental Engineering"
Kazan State Energy University
Russia, Kazan

EXTERNAL DEBT OBLIGATIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION: HISTORICAL TRANSFORMATION, MODERN CONDITION AND PROSPECTS

Annotation: The article analyzes the modern dynamics in the implementation of external financial borrowings; the long-term threats of increasing external public debt.
Keywords: government borrowing, public debt, foreign debt, external borrowing, default, bonds.

Устойчивость и сбалансированность финансовой системы государства - необходимое условие не только успешного социально-экономического развития, но и основа национальной безопасности и суверенитета. Особенно значимой в данном аспекте является проблема оптимизации внешнего долга - обязательств, выраженные в валюте, отличной от национальной.

Рассмотрим специфику современного состояния проблемы. Согласно официальной статистике, за 2017 год объем государственного долга

Российской Федерации (рисунок 1) увеличился на 449 898,3 млн. рублей, или на 4 %, и по состоянию на 1 января 2018 года составил 11 559 701,4 млн. рублей (12,5 % утвержденного объема ВВП или 12,6 % объема ВВП по первой оценке Росстата).

Государственный внешний долг Российской Федерации является небольшим по мировым меркам и на 1 января 2018 года составляет 49 827.3 млн долл. США. Объем государственного внешнего долга Российской Федерации за январь – декабрь 2017 год уменьшился на 1 384,5 млн. долларов США, или на 2,7 %, и по состоянию на 1 января 2018 года составил 49 827,3 млн. долларов США (96,1 % верхнего предела). При этом рублевый эквивалент государственного внешнего долга сократился на 236 285,2 млн. рублей, или на 7,6 %, и составил 2 870 062,9 млн. рублей.

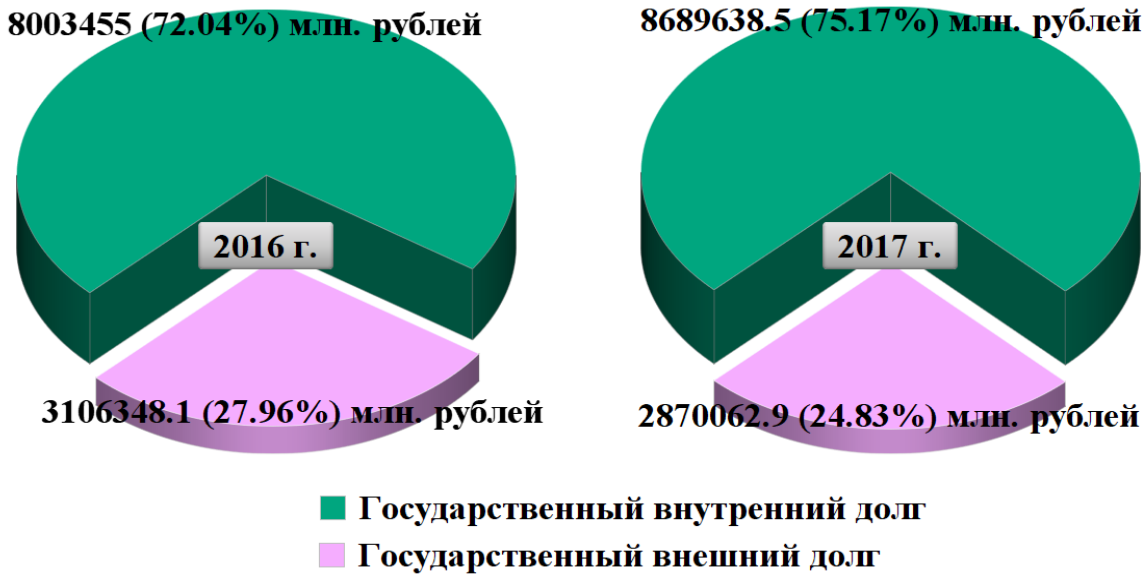


Рисунок 1 - Структура государственного долга России
за период 2016-2017 гг.

В общем объеме государственного внешнего долга Российской Федерации (таблица 1, рисунок 2) по состоянию на 1 января 2018 года государственные ценные бумаги, номинированные в иностранной валюте, составили 76,7 % (38,2 млрд. долларов США), государственные гарантии в иностранной валюте – 20,8 % (10,4 млрд. долларов США), задолженность перед МФО, правительствами иностранных государств, а также прочая задолженность – 2,5 % (1,3 млрд. долларов США).

Таблица 1

Структура государственного внешнего долга России за период 2016-2017 гг., млн. долларов США [13]

Категория долга	На 01.01.2017	Структура, %	На 01.01.2018	Структура, %	Изменение
Внешний долг, всего	51 211,8	100,0	49 827,3	100,0	-1 384,5
в том числе:					
задолженность перед официальными двусторонними кредиторами - не членами Парижского клуба	629,3	1,23	559,4	1,1	-69,9
задолженность перед официальными кредиторами - бывшими странами СЭВ	399,9	0,78	0,0	0,0	-399,9
задолженность перед официальными многосторонним и кредиторами	822,1	1,60	677,6	1,4	-144,5
задолженность по внешним облигационным займам	37 607,0	73,43	38 209,5	76,7	602,5
задолженность по ОВГВЗ	3,4	0,01	3,2	0,0	-0,2
прочая задолженность	19,6	0,04	20,4	0,0	0,8
государственные гарантии РФ в иностранной валюте	11 730,5	22,91	10 357,2	20,8	-1 373,3

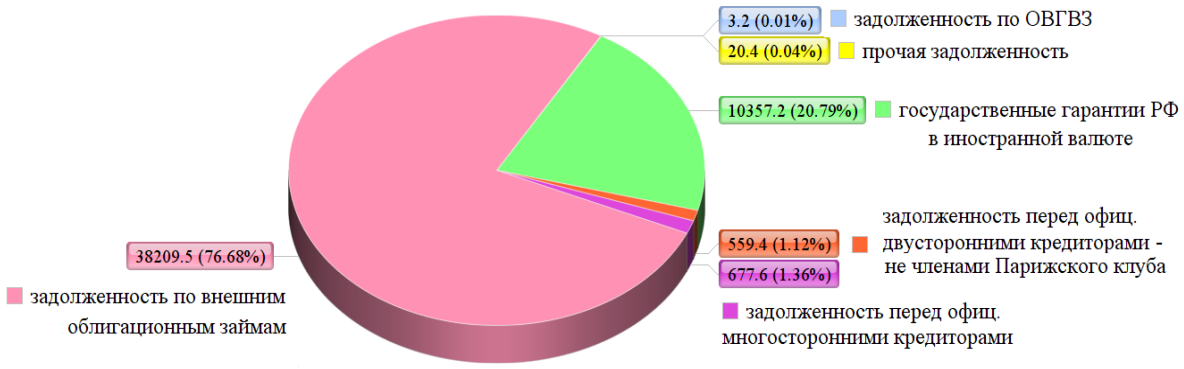


Рисунок 2 - Структура государственного внешнего долга России в 2017 г., млн. долларов США

Согласно официальным заявлениям, основным источником финансирования дефицита федерального бюджета в 2017 - 2019 годах будут выступать государственные внутренние заимствования Российской Федерации [4]. Увеличение внутреннего долга за период с 01.01.2014 по 01.01.2018 составило 26.65%. На наш взгляд, увеличение долга и его наращение преимущественно за счет заимствований, выраженных в национальной, а не иностранных валютах, обусловлены комплексом причин: возрастанием дефицита бюджета; геополитическими трансформациями, начавшимися в 2014 г.; волатильностью валютного курса рубля, сопряженной с изменением конъюнктуры на мировых рынках энергоносителей и переходом Банка России от контроля валютного курса к режиму инфляционного таргетирования. Данными причинами целесообразно объяснить и не радикальное, но заметное снижение объема государственного внешнего долга России, отмечаемое после 2014 года: внешние заимствования за период с 01.01.2014 по 01.01.2018 уменьшились на 10.7%.

Расходы федерального бюджета на обслуживание государственного внешнего долга Российской Федерации в 2017 году составили 181 549,1 млн. рублей или 3 128,5 млн. долларов США. Анализ расходов федерального бюджета на обслуживание государственного долга за 2013 - 2017 годы представлен на рисунке 3.

Расходы на обслуживание государственного долга в 2017 году по сравнению с 2013 годом увеличились на 348 856,4 млн. рублей, или почти в 2 раза. Доля процентных расходов в общем объеме расходов федерального бюджета выросла с 2,7 % в 2013 году до 4,3 % в 2017 году; при этом доля расходов на обслуживание внешнего долга в совокупных расходах по обслуживанию государственного долга в целом остается стабильной: 22,1% — 26,1%.

Рисунок 3 - Динамика расходов федерального бюджета на обслуживание государственного внешнего долга России за период 2013-2017 гг., млн. рублей

По состоянию на 2018 год объем и структура государственного долга России оцениваются как безопасные: структура государственных заимствований выгодно отличает Россию от стран, привлекающих банковские кредиты в иностранной валюте, поскольку около 75% в структуре российского долга представлены ценными бумагами, а основная часть обязательств выражена в рублях. Вследствие этого долг России является достаточно стабильным и независимым от курса доллара, геополитических волнений и состояния экономики США. Также подчеркнем: несмотря на то, что РФ ориентирована на ведение осторожной политики заимствований, в мировой экономике существует немало примеров государств, активно использующих данный способ финансирования бюджета и обеспечения экономического роста (США, Япония и др.). Таким образом, мы приходим к выводу, что обеспечение экономического рост в России может быть возможным не только в случае благоприятной конъюнктуры на мировых рынках энергоносителей или в случае проведения быстрой, экономичной (что само по себе является маловероятным) и максимально эффективной структурной перестройки экономики, но и через наращивание государственного долга, поскольку само по себе наращивание долга является инструментом финансирования. Однако в этом случае вновь встает вопрос определения направлений для применения привлеченных

средств средств, выбора оптимальных программ инновационного развития и наращения человеческого капитала и совершенствования систем бюджетного и финансового контроля, поскольку безрассудное наращивание государственного долга при неэффективном инвестировании полученных средств в конечном итоге может привести к невозможности выполнения условий договоров займа - дефолту.

С этой позиции финансово-экономическая система России гораздо менее устойчива, чем система США. Хотя к сентябрю 2017 года государственный долг США достиг отметки в 20 000 трлн. долларов, что превышает 100% ВВП страны, американский государственный долг номинирован в той валюте, над эмиссией которой Вашингтон имеет прямой контроль, и при необходимости ФРС всегда готова использовать «печатный станок». По этой же причине высокий внешний долг не станет причиной дефолта в стране: возможен лишь технический дефолт в случае наложения Конгрессом запрета на повышение лимита государственного долга федеральным правительством, однако и эта ситуация является в современных условиях маловероятной [12].

Использованные источники:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017)
2. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 320 (ред. от 09.12.2017) "Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Управление государственными финансами и регулирование финансовых рынков"
3. Заключение Счетной палаты Российской Федерации на проект федерального закона «О федеральном бюджете на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов» (утверждено Коллегией Счетной палаты Российской Федерации (протокол от 10 октября 2017 г. № 55К (1200))
4. Основные направления государственной долговой политики Российской Федерации на 2017-2019 гг.
5. Бобровник Д.М., Сулейманов А.М. Государственный долг в российских реалиях; обоснование кейнсианского подхода // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. 2017. № 13. С. 57-63.
6. Вылегжанина Е.В., Гребенникова В.А. Оценка состояния и перспектив корпоративного внешнего долга в России // Экономика устойчивого развития. 2017. № 1 (29). С. 28-34.
7. Землянский А.А., Федорова О.В. Программно-целевое управление государственным долгом // Вестник науки и образования. 2018. Т. 1. № 1 (37). С. 35-42.
8. Карандин Д.Ю. Государственный внешний долг как источник покрытия дефицита бюджета Российской Федерации // Вестник университета (Государственный Университет Управления). 2017. С.118-123
9. Неменова Д.Л. Институциональная модель государственного долга России

// Вопросы российского и международного права. 2017. Т. 7. № 5А. С. 248-258.
10. Полянская И.К., Хмелева Д.Е. Оценка политики управления государственным внешним долгом Российской Федерации // Калужский экономический вестник. 2017. № 1. С. 11-16.
11. Министерство финансов России: Государственный долг. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/
12. РБК. Государственный долг США впервые в истории превысил $20 трлн. URL: https://www.rbc.ru/economics/12/09/2017/59b72f819a7947251a44ddce
13. Счетная Палата РФ. Аналитическая записка о ходе исполнения федерального бюджета за январь-декабрь 2017 года. URL: http://audit.gov.ru/upload/iblock/4f6/4f6830018aa7d5cc1f15f34c2af40e72.docx

Ечеина А.Л.
студент магистратуры Экономики 3 курса
Магистерская программа «Экономический анализ, учёт и аудит»
ФГАОУ ВПО ВШЭУиП С(А)ФУ им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск
Вехорева А.А., к.э.н., доцент
доцент кафедры Бухгалтерский учёт и аудита
Высшая школа экономики, управления и права
Северный (Арктический) Федеральный Университет им. М.В.Ломоносова

ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ КАК ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются трактовки понятия деловой активности разными авторами. Сделан сравнительный анализ подходов к понятию деловой активности.

Ключевые слова: деловая активность, понятие, экономическая категория, сравнительный анализ, вариативность, система показателей.

Echeina A.L.
graduate student Economics course 3
Master's program, economic analysis, accounting and auditing
FSAE Higher Professional School of Economics
TUI C(A)FU M.V.Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Vekhoreva A.A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Accounting and auditing
Higher School of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University M.V.Lomonosov

BUSINESS ACTIVITY AS A SPECIAL ECONOMIC CATEGORY

Annotation: The article discusses the interpretation of the concept of business activity by different authors. The comparative analysis of approaches to business activity concept is made.

Keywords: business activity, concept, economic category, comparative analysis, variability, scorecard.

В современных экономических условиях для предприятий жизненно необходимо повышение степени конкурентоспособности, следовательно, они непрерывно находятся в поиске усовершенствованных способов для ее усиления. Стремиться к разумному пользованию ресурсов, а также выявлению и устранению «узких» мест, невозможно осуществлять без управления деловой активностью. Деятельность предприятий по выпуску и

реализации продукции обуславливается соотношением между спросом и предложением на продукцию. Таким образом, выпуск продукции, соответствующий потребностям потребителей, поиск рынков сбыта являются одной из основных задач, стоящих перед предприятием. В связи с этим, развитие деловой активности предопределяет уровень его финансового состояния. При наличии у хозяйствующего субъекта высокой деловой активности потенциальные инвесторы будут более мотивированы для осуществления операций с активами этого предприятия и вложению средств.

Исследование деловой активности предприятия – это одно из основополагающих условий для улучшения экономической ситуации в стране. В связи с чем, одним из основных направлений оценки экономической деятельности организации является анализ деловой активности, которая включает все ее сферы.

Цель статьи – на базе изучения и обобщения библиографических источников дать наиболее точное определение деловой активности предприятия. Термин «деловая активность» применяется для анализа текущей производственной и коммерческой деятельности хозяйствующего субъекта. В настоящий момент существует огромное количество определений деловой активности предприятия, однако все они не в полном объеме описывают эту категорию.

Исследование иностранных и российских подходов к определению деловой активности показывает вариативность ее описания. Так, к примеру, Ю. Бригхэм деловую активность предприятия оценивает коэффициентами качества управления активами. Дж. К. Ван Хорн представляет методику оценки деловой активности как рассмотрение вопроса о внешнем финансировании. О.В. Ефимова делает акцент на анализе операционного цикла предприятия. Наиболее точно дал понятие деловой активности В. В. Ковалев. Он полагает, что ее показатели характеризуют результаты и эффективность текущей основной производственной деятельности, деловая активность коммерческой деятельности предприятия проявляется в динамичности ее развития. Л.И. Ушвицкий рассматривает деловую активность через призму качественных показателей. Р. Холт опирается на показатели эффективности производственной деятельности, измеряющие прибыльность фирмы и ее способность использовать активы. А.Д. Шеремет и Г.В. Савицкая отождествляют оборачиваемость и деловую активность обязательств и активов. А. А. Вехорева под деловой активностью подразумевает интенсивность и эффективность использования совокупности ресурсов. Некрасов Н. А. рассматривает деловую активность как характеристику экономического процесса, заключающегося в интенсивности его осуществления, а также как результативность деятельности предприятия за промежуток времени.

Суть, которая вкладывается в термин «деловая активность» в иностранной финансовой литературе, трудно трактовать однозначно.

Причина заключается в том, что английское словосочетание «business activity» переводится не только как деловая активность, но и как текущая производственно-коммерческая деятельность, следовательно, возникает неоднозначность понятий из-за неточного перевода, а в следствии некоторая путаница.

Общепринято, что деловая активность предприятия в экономическом аспекте проявляется в оборачиваемости оборотных средств, следовательно, экономический анализ деловой активности заключается в исследовании динамических показателей оборачиваемости. Коэффициенты оборачиваемости демонстрируют, сколько раз за рассматриваемый промежуток времени оборачиваются активы предприятия. Скорость оборота средств оказывает влияние на платежеспособность, поэтому показатели оборачиваемости имеют весомое значение для оценки финансового положения предприятия. Ускорение оборота средств указывает на увеличение производственно-технических возможностей предприятия.

Результативность деятельности хозяйствующего субъекта характеризуется оборачиваемостью и рентабельностью средств и источников их формирования, вследствие чего показатели деловой активности, которые определяют оборачиваемость капитала, относят к показателям эффективности ведения бизнеса. Каждое предприятие имеет собственные стратегии и методы для увеличения рентабельности, включая уменьшение себестоимости готовой продукции, увеличение объема ее реализации и рациональное пользование оборотных и необоротных активов. Следовательно, чтоб оценить финансовое состояние предприятия появляется необходимость проанализировать эффективность финансово-хозяйственной деятельности с помощью показателей деловой активности и рентабельности.

Стоит отметить то, что деловая активность тесно контактирует с иными важнейшими характеристиками предприятия. Прежде всего, она влияет на инвестиционную привлекательность, кредитоспособность, финансовую устойчивость, а также показывает степень адаптации предприятия к стремительно меняющимся условиям и качеству управления. Кроме того, от уровня и характера деловой активности зависят, в конечном итоге, структура капитала, платежеспособность, ликвидность организации и т.д.

Основополагающее влияние на деловую активность оказывают макроэкономические факторы, под влиянием которых может быть создан или благоприятный «предпринимательский климат», или наоборот – предпосылки к свертыванию и затуханию. Довольно высокую значимость имеют и факторы внутреннего характера, они подконтрольны руководству организаций.

Рассмотрев подходы к содержанию системы показателей деловой активности предприятия, видно, что для анализа деловой активности большинство авторов применяют показатели оборачиваемости и отдачи ресурсов, характеризующих их рациональное использование.

Таким образом, деловую активность рассматривают с точки зрения интенсивности и эффективности экономических процессов, то есть результативности деятельности, которые взаимосвязаны.

Использованные источники:

1. Вехорева А.А. Методические подходы к анализу и оценке деловой активности организации: материалы научно-практ. конф. ВЗФЭИ 25янв.2008г / А.А. Вехорева // Стратегия развития БУ, ЭА и аудита в условиях социально-ориентированной экономики в соответствии с МСФО и МСА. – Москва, 2008. – с 199-203
2. Вехорева А.А. Анализ бухгалтерской отчетности: компендиум: для Академического бакалавриата / А.А. Вехорева; М-во образования и науки Рос.Федерации, ФГАОУ ВО «САФУ им. М.В. Ломоносова», ВШЭУиП. – Архангельск: КИРА, 2017.-80с.: табл., рис.
3. Ван Хорн Дж. К. Основы финансового менеджмента. 12-е изд. М.: ИД Вильямс, 2008. 1232 с.
4. Ефимова О.В. «Финансовый анализ: современный инструментарий для принятия экономических решений». М.: Омега-Л, 2014.
5. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В., Малеева, Л.И. Ушвицкий. – М.: Финансы и статистика, 2006.
6. Научная электронная библиотека «КиберЛенинка» [Электронный ресурс] Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/sravnitelnyy-analiz-osnovnyh-podhodov-k-ponyatiyu-delovaya-aktivnost – Дата обращения: 05.11.2018
7. Особенности деловой активности предприятия, Дзахоева С. Л. // Молодой ученый [Электронный ресурс] Режим доступа: https://moluch.ru/archive/84/15644/ – Дата обращения: 05.11.2018.
8. Международный научно- практический журнал– Форум молодых ученых / Некрасов Н. А., Вехорева А.А., 5(21) Аналитический смысл понятия «деловая активность» [Электронный ресурс] Режим доступа: https://forum-nauka.ru/_5_21__may_2018//– Дата обращения: 05.11.2018.

УДК 009

Жданкина Ю.С.
Студент магистратуры факультета менеджмента
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
г. Краснодар, Российская Федерация
Михайлова Л.С., доцент, кандидат экономических наук
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
г. Краснодар, Российская Федерация

ПРОГРАММЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ, РЕАЛИЗУЕМЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ, А ТАКЖЕ В ДРУГИХ СТРАНАХ, ИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Аннотация: одной из важнейших экономических закономерностей, присущих странам мира, является процесс интеллектуализации экономики и других сфер социальной жизни. Выражается этот процесс двояко: увеличивается роль образования и науки, как отраслей социальной сферы; возрастает значение интеллектуальной деятельности внутри иных отраслей народного хозяйства. Эти тенденции способствуют формированию и совершенствованию образовательного, профессионального, научного, духовного потенциала общества и являются сегодня важнейшим фактором социально-экономического развития. Статья посвящена изучению образовательных программ России и зарубежных стран, их сравнению и эффективности.

Ключевые слова: государственная программа, человеческий потенциал, социально-экономическое развитие, высокопроизводительные рабочие места, передовые технологии, образование, финансирование.

Y. S. Zhdankina
Master's student of the faculty of management
Academy of marketing and social information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russian Federation
L. S. Mikhailova
Associate Professor, candidate of economic Sciences
Academy of marketing and social information technologies-IMSIT
Krasnodar, Russian Federation

PROGRAMS IN EDUCATION, IMPLEMENTED IN RUSSIA AND IN OTHER COUNTRIES, THEIR EFFECTIVENESS

Abstract: one of the most important economic regularities inherent in the countries of the world is the process of intellectualization of the economy and other spheres of social life. This process is expressed in two ways: the role of education and science as branches of the social sphere increases; the importance of intellectual activity within other branches of the national economy increases.

These trends contribute to the formation and improvement of the educational, professional, scientific and spiritual potential of society and are today the most important factor of socio-economic development. The article is devoted to the study of educational programs of Russia and foreign countries, their comparison and effectiveness.

Keywords: state program, human potential, socio-economic development, high-performance jobs, advanced technologies, education, financing.

Уровень образованности населения является одним из показателей социально-экономического развития страны. В двухтысячных годах система образования России претерпела кардинальные изменения. Сфера высшего образования перешла на так называемую Болонскую систему - в ВУЗах действует двухуровневая система: бакалавриат и магистратура. В 2003 году страна официально подписала Болонскую декларацию, а после постепенного ввода вышеуказанной системы, в 2011 году процесс перехода завершился. Коснулись изменения и школьных образовательных программ. С 2009 года единой формой выпускных экзаменов в школе и основной формой вступительных экзаменов в ВУЗах стал единый государственный экзамен (далее – ЕГЭ). До 2013 года ЕГЭ был вступительным экзаменом и в СУЗах, но в новой редакции закона об образовании отменен. По окончанию адаптации и полному внедрению новых образовательных систем сложились различные мнения со стороны экспертов, педагогов и населения. Некоторые считают систему прогрессивной, другие же напротив придерживаются мнения о негативном влиянии изменений в образовательных программах на уровень образованности населения. Таким образом, тема эффективности действующих программ в сфере образования в России является актуальной, а в некотором смысле даже злободневной.

На сегодняшний день в Российской Федерации действует государственная программа «Развитие образования» на 2013–2020 годы (далее – программа). Программа утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014года № 295 [2]. Цели программы:

– обеспечение высокого качества российского образования в соответствии с меняющимися запросами населения, а также обеспечение его конкурентоспособности на мировом рынке образования [2];

–развитие потенциала молодого поколения в интересах инновационного социально ориентированного развития страны [2].

Правительством обозначен ряд задач, решение которых позволит достичь указанных целей, например - формирование гибкой, подотчетной обществу системы непрерывного образования, развивающей человеческий потенциал и обеспечивающей текущие и перспективные потребности социально-экономического развития Российской Федерации и повышение ее глобальной конкурентоспособности; развитие инфраструктуры и организационно-экономических механизмов, обеспечивающих равную доступность услуг дошкольного, общего и дополнительного образования

детей, модернизация образовательных программ в системах дошкольного и общего образования детей, направленных на получение современного качественного образования; обеспечение эффективной системы по социализации и самореализации молодежи и т.п. [2].

Объем финансового обеспечения по данной государственной программе составил 450132,5млнрублей, или 99,3% к уточненной росписи (рисунок 1) [1].

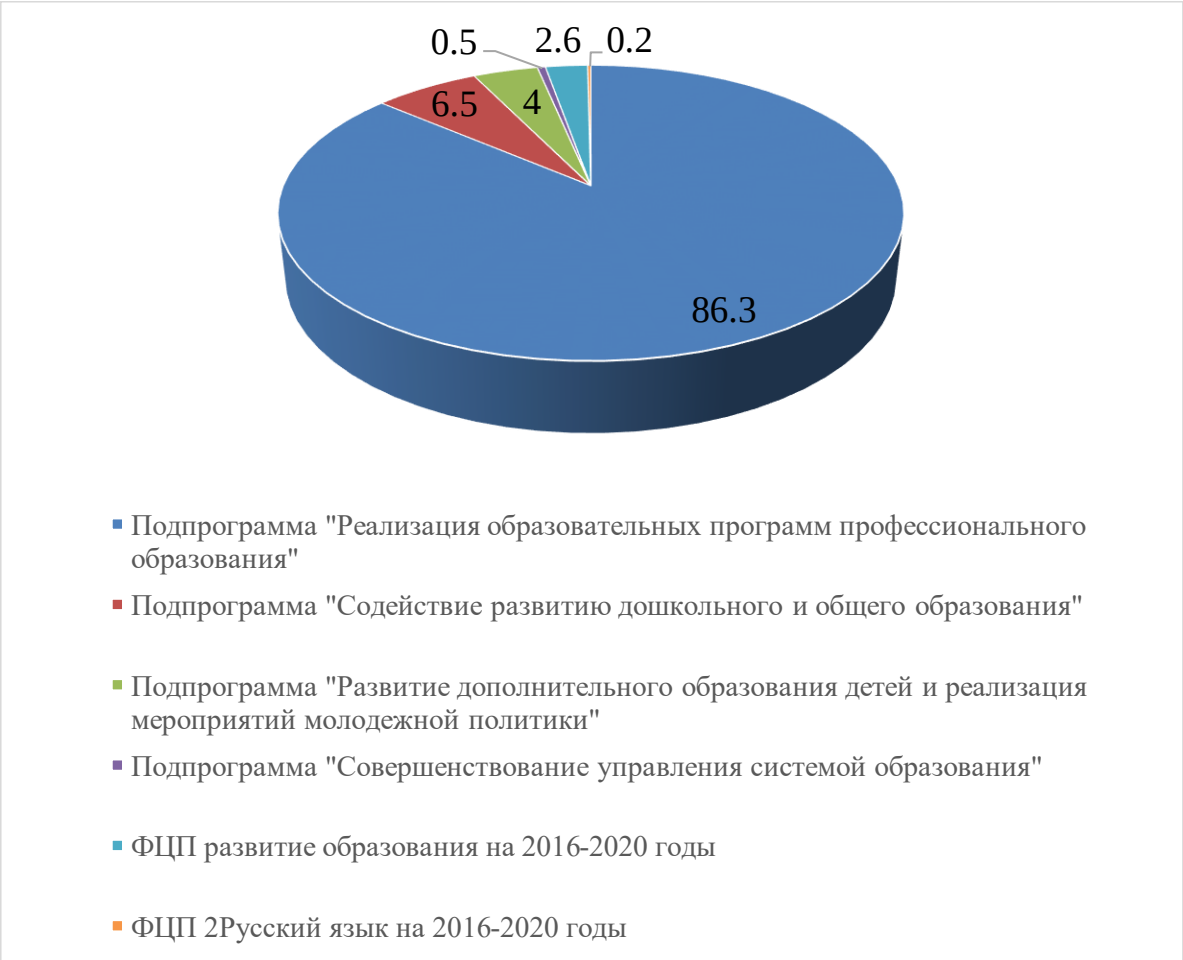


Рисунок 1 - Основные направления расходов федерального бюджета по государственной программе «Развитие образования» на 2013–2020 годы [1].

Предусмотренные в федеральном бюджете на 2017 год бюджетные ассигнования и финансовое обеспечение сферы высшего образования в полной мере отражают увеличение вклада профессионального образования а повышение качества кадрового потенциала отраслей промышленности, имеющих стратегическое значение для экономического развития России в интересах технологической модернизации экономики, обеспечения повышения производительности труда, создания и модернизации высокопроизводительных рабочих мест.

Именно в рамках подпрограммы «Реализация образовательных программ профессионального образования» (в соответствии с Указом

Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года № 597 «О мероприятиях по реализации государственной социальной политики») реализовалось решение задачи повышения размера заработных плат работников сферы образования.

Осуществляется реализация мероприятий, имеющего приоритет, проекта «Вузы как центры пространства создания инноваций», направление которого базируется на обеспечении конкурентоспособности ведущих российских университетов на глобальном рынке высшего образования, науки и инноваций (ТОП-100 и ТОП-300), устойчивой конкурентоспособности программ подготовки научно-педагогических кадров ведущих российских университетов. В рейтинге QS World University Rankings количество российских университетов увеличилось с 13 в 2012 году до 24 (из них 14 – ведущие университеты) в 2017 году.

На наш взгляд, в настоящее время, когда инновации сменяют друг друга, необходимо обеспечить подготовку специалистов и рабочих кадров, которые соответствовали бы современным стандартам и передовым технологиям. Данную цель можно просмотреть в реализации проекта «Рабочие кадры для передовых технологий». Как результат осуществления мероприятий по данному проекту – на мировом чемпионате WorldSkills International сборная России заняла 1-е место в общекомандном зачете по баллам (35 461 балл), обойдя Бразилию (34 901 балл) и Китай (34 103 балла), и 5-е место по медалям, завоевав 6 золотых (компетенции: «ИТ-решения для бизнеса», «Веб-разработка», «Ювелирное дело», «Холодильная техника и кондиционирование», «Сетевое и системное администрирование», «Экспедирование грузов»), 4 серебряных (компетенции: «Мобильная робототехника» (2 конкурсанта), «Парикмахерское искусство», «Визуальный мерчендайзинг», «Обслуживание грузовой техники»), 1 бронзовую (компетенция «Камнетесное дело»), а также 21 медаль за профессионализм. Изучим развитие системы дошкольного и общего образования.

Несмотря на то, что сфера дошкольного и общего образования в России компетенция субъектов РФ и органов местного самоуправления, федеральный бюджет вносит значительный вклад для реализации этих полномочий. По подпрограмме «Содействие развитию дошкольного и общего образования» исполнение составило 29,1 млрд рублей [1]. В рамках подпрограммы приоритетным является перевод обучающихся из зданий с высоким уровнем износа и ликвидации проблемы отсутствия санитарно-гигиенических помещений в школьных зданиях. Продолжена поддержка учителей общеобразовательных учреждений – одна тысяча лучших учителей премирована в размере 200 тыс. рублей (на каждого учителя). Особое внимание уделяется и доступности занятиям физической культурой и спортом в сельской местности – выделяются субсидии в размере 1,5 млрд. рублей [1].

По подпрограмме «Развитие дополнительного образования детей и реализация мероприятий молодежной политики» исполнение составило 18,1 млрд рублей [1].

В ходе реализации данной подпрограммы обеспечено функционирование всероссийских детских центров (МДЦ «Артек», ВДЦ «Орленок», ВДЦ «Океан»), организуется работа по патриотическому и духовно-нравственному воспитанию детей и молодежи.

По Федеральной целевой программе (далее – ФЦП) – развитие образования на 2016–2020 годы исполнение составило 11,6 млрд рублей, включая отдельные мероприятия приоритетных проектов [1]:

– «Рабочие кадры для передовых технологий»;

– «Вузы как центры пространства создания инноваций»;

– «Доступное дополнительное образование для детей».

В рамках данного проекта (1,5 млрд рублей) созданы региональные модельные центры с целью распространения в субъектах Российской Федерации новых моделей дополнительного образования и около 17 детских технопарков «Кванториум», направленных на создание среды для ускоренного развития детей в научно-технической сфере.

По ФЦП «Русский язык» на 2016–2020 годы исполнение составило 1,0 млрд рублей [1]. В рамках данной ФЦП осуществлялось создание необходимых условий для всестороннего развития и обеспечения эффективности и доступности системы изучения русского языка.

Подробно изучив действующую программу, направленную на развитие сферы образования в России, рассмотрим рейтинг стран мира по уровню образованности. Проанализировав исследование United Nations Development Programme: Education Index 2017, мы установили, что по уровню образованности на первом месте находится Германия [3]. Отличительной особенностью системы образования Германии от России является принцип участия Правительства в разработке образовательных программ - организация учебного процесса находится в ведении местных властей. Каждая земля (единица административного деления) в Германии имеет собственный закон об образовании, поэтому организация обучения и нюансы получения аттестатов и дипломов могут значительно различаться. Правительство осуществляет финансирование и общий надзор за образовательными учреждениями.

На втором месте в рейтинге находится Австралия [3]. В этой стране, как и в Германии, роль Правительства в сфере образования имеет надзорный характер.

Изучая все особенности зарубежного образования, получится отдельное исследование, поэтому, на наш взгляд стоит вернуться к рассмотрению данной системы в России. Так Россия находится на 27 месте по уровню образованности. В сравнении с аналогичным периодом вышеуказанного исследования страна поднялась в рейтинге на 8 пунктов (35-е место в 2016 году) [3]. Можно полагать об эффективности

действующей Программы, но тем не менее 27-е место не является самым лучшим результатом. Если обратиться к аналогичным исследованиям ЮНЕСКО, то в 1990 году Россия занимала 3-е место, а уже в 2001 – 19-е. Причиной тому, на наш взгляд, явились бесцельные образовательные реформы. Изменения в сфере высшего образования влекут за собой рост уровня безработицы среди молодежи, а сдача «тестов» при выпуске из школы, по нашему мнению, приучает подростков «покупать» знания, нежели получать их путем умственного труда.

В настоящее время Россия находится в тяжелом экономическом положении и от того насколько грамотным и образованным будет нынешнее и последующие поколения зависит будущее страны. Возрождение рабочих специальностей и подготовка высококвалифицированных специалистов необходимы для развития промышленного, технологического комплекса в соответствии с прогрессом. Несомненно, стоит перенимать зарубежный опыт, но не стоит и забывать об эффективности советского образования и, на наш взгляд, опыт той эпохи стоит перенимать в большей мере.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства Финансов РФ - URL: https://www.minfin.ru/ru/;
2. Официальный сайт Министерства Образования РФ - URL: https://минобрнауки.рф;
3. [Электронный ресурс] - URL: https://nonews.co/directory/lists/countries/education.

УДК 342.571

Жиляева А.М.
студентка
3 курс, Юридический институт, «ОГУ им. И.С.Тургенева»
Россия, г. Орёл

КИБЕРДРУЖИНЫ – БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ?

Аннотация: в данной статье рассматривается проблема законодательного закрепления кибердружин. Особое внимание уделяется росту киберпреступности и кибердружинники смогут помочь правоохранительным органам справиться с данной проблемой.

Ключевые слова: кибердружины, кибератаки, безопасность, инициатива.

Zhilyaeva A.M.
student
3 course Law Institute, Orel state University a. I.S. Turgenev
Russia, Orel

CYBER WEAPONS – TO BE OR NOT TO BE?

Annotation: this article deals with the problem of legislative consolidation of cyber-weapons. Special attention is paid to the growth of cybercrime and cyber-workers will be able to help law enforcement agencies to cope with this problem.

Key words: cyber weapons, cyber attacks, security, initiative.

В настоящее время информационная безопасность затрагивает всё больше затрагивает интересы гражданина, который пользуется электронными услугами, осуществляет платежи в сети «Интернет», и, как следствие, зависит от надежности защиты своих персональных данных. Опросы социологов показывают, что почти 75% населения пользуется сетью «Интернет». [161] Государство должно обеспечивать защиту национальных интересов в условиях, когда через программное обеспечение и различные вирусы появляются обширные возможности влиять на экономику и на государство в целом.

5 декабря 2016 года Президент Российской Федерации утвердил своим Указом №646 новую Доктрину информационной безопасности, которая стала важным документом в этой отрасли. Она закрепляет общие положения, которые касаются информационной безопасности, основные информационные угрозы и состояние информационной безопасности, а также стратегические цели и основные направления обеспечения информационной безопасности. В документе отмечается, что одним из основных негативных факторов, влияющих на состояние информационной безопасности, является наращивание рядом зарубежных стран возможностей информационно-технического воздействия на

[161] Назаренко И.Р. Киберпреступность в современном мире. Полиция России. 2017 г. №5. С.39.

информационную инфраструктуру в военных целях.[162] Одновременно с этим усиливается деятельность организаций, осуществляющих техническую разведку в отношении российских государственных органов, научных организаций и предприятий оборонно-промышленного комплекса. Стратегическая цель обеспечения информационной безопасности в области обороны страны – защита жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, связанных с применением информационных технологий в военно-политических целях, противоречащих международному праву, в том числе в целях осуществления враждебных действий и актов агрессии, направленных на подрыв суверенитета, нарушение территориальной целостности государств и представляющих угрозу международному миру, безопасности и стратегической стабильности.

Необходимо отметить, что Федеральное собрание Российской Федерации ориентируется на этот стратегический документ, поддерживая новые инициативы, отвечающие интересам граждан в сфере информационной безопасности. Ведь всегда необходим правовой механизм, который позволит снизить общественно – политические, финансовые и иные негативные последствия для нашей страны в случаях проведения компьютерных атак.

Напомню, что существует такое понятие как киберпреступление. Оно представляет собой акт социальной девиации с целью нанесения экономического, политического, морального, идеологического, культурного и других видов ущерба индивиду, организации или государству посредством любого технического средства с доступом в Интернет.[163] Согласно статистике Федеральной службы безопасности Российской Федерации, только за 2016 год хакеры 70 миллионов раз атаковали российскую информационную инфраструктуру. В 2017 году каждое 20 преступление являлось киберпреступлением, а в 2018 году только во время проведения Чемпионата мира по футболу было совершено 25 миллионов кибератак. С каждым годом их число растет, на наших глазах разворачиваются кибернаступления, фронты информационной войны, усиливаются попытки влияния на общественное мнение, массовое сознание.

В начале сентября 2018 года в структуре Федеральной службы безопасности появился Национальный координационный центр по компьютерным инцидентам, задачей которого является координация борьбы с кибератаками. Данный центр выполняет анализ произошедших кибератак, а также разрабатывает методы борьбы с атаками.[164]

---

[162] Указ Президента РФ «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» от 5.12.2016 г. №646//Собрание законодательства РФ от 12.12.2016 г. №50, ст. 7074.
[163] Карпова Д.Н. Киберпреступность: глобальная проблема и её решение. Власть. 2014 г. №8. С.47.
[164] Официальный сайт «РИА Новости» - информационное агенство. [Электронный ресурс]/Режим доступа: www.ria.ru.

Не так давно, 2 ноября 2018 года в Государственной Думе Российской Федерации подготовили законопроект, который создаст кибердружины.[165] Кибердружинники, которые в соответствии с этой инициативой смогут выявлять на просторах сети «Интернет» противоправную информацию, в том числе экстремистского характера. Данная деятельность будет закреплена федеральным законом. Кибердружинник может быть любой гражданин Российской Федерации, достигший возраста 18 лет. Мнение гражданского общества при рассмотрении проекта учитывается, так подчеркнем, что молодежь поддерживает инициативу.[166]

Помимо деятельности кибердружинников, направленной на выявление кибератак, они могут способствовать противодействию экстремизму и терроризму, ведь кроме классических преступлений, в сети происходит вербовка граждан в террористические организации, различные секты. Так, считается, что кибердружинники будут помощниками правоохранительных органов – прокуратуры, следственным органам, органам государственной власти, а также органам местного самоуправления. Помимо этого, законопроект направлен на активность граждан, что является одним из плюсов документа.

К разработке данного законопроекта присоединится Министерство просвещения Российской Федерации. В дальнейшем это поможет распространить информацию о кибердружинах в школах, институтах для привлечения в ряды дружинников молодежи.

Но существует и обратная сторона данного законопроекта. Например, Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по правам ребенка Анна Кузнецова считает, что механизм создания кибердружин необходимо тщательно проработать. Кроме того, в первую очередь возникает вопрос – кто будет учить специалистов в этой отрасли, будут ли дружинники проходить специальное обучение, ведь так потребуются затраты на обучение.[167]

Глава комитета Государственной Думы РФ по информационной политике, информационным технологиям и связи Леонид Левин отмечает, что необходимо строго различать грань между народной инициативой и исполнением обязательств. Не исчезнет ли она при принятии закона о кибердружинах?

Существует и еще одна проблема: не получит ли на практике понятие «кибердружинник» иное название, а именно – профессиональный кибердоносчик? На мой взгляд, так и будет, ведь люди будут доносить друг на друга, не разобравшись, действительно ли контент человека представляет угрозу?

---

[165] Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации [Электронный ресурс]/ Режим доступа: www.duma.gov.ru.

[166] Официальный сайт Системы обеспечения законодательной деятельности [Электронный ресурс]/Режим доступа: www.sozd.parliament.gov.ru.

[167] Официальный сайт «РИА Новости» - информационное агенство. [Электронный ресурс]/Режим доступа: www.ria.ru.

Таким образом, абсолютно верно, подмечено юристами, что создание кибердружин необходимо рассматривать со всех аспектов, как их обучения, дальнейшей работы и так далее. Сейчас граждане могут передавать информацию о найденных в сети «Интернет» нарушениях через электронные приемные правоохранительных органов, «горячую линию», антитеррористические организации, что и так на добровольной основе порождает своего рода помощь в поиске правонарушений. И возникают сомнения, не будут ли кибердружинники подменять собой правоохранительные органы? Не пойдет ли процесс создания новых сетей, где смогут еще в большем количестве развивать киберпреступность? Поэтому нужен действенный механизм правового регулирования деятельности кибердружинников, который разъяснит их статус.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» от 5.12.2016 г. №646//Собрание законодательства РФ от 12.12.2016 г. №50, ст. 7074.
2. Карпова Д.Н. Киберпреступность: глобальная проблема и её решение. Власть. 2014 г. №8. С.90.
3. Назаренко И.Р. Киберпреступность в современном мире. Полиция России. 2017 г. №5. С.110.
4. Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации [Электронный ресурс]/ Режим доступа: www.duma.gov.ru.
5. Официальный сайт «РИА Новости» - информационное агенство. [Электронный ресурс]/Режим доступа: www.ria.ru.
6. Официальный сайт Системы обеспечения законодательной деятельности [Электронный ресурс]/Режим доступа: www.sozd.parliament.gov.ru.

УДК 656.073: 658.8

Заболоцкая К.А.
аспирант-стажер кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Хабибрахманов Р.Г.
студент магистратуры кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Научный руководитель: Покровская О.Д.
к.т.н., доцент

АНАЛИЗ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕПЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «А»

Аннотация: Статья посвящена совершенствованию транспортного обслуживания производственной компании по логистическим принципам. Производится исследование вариантов доставки. Составлены и изучены модели логитсических цепей для данного предприятия. В данной работе также производится выбор оптимального седельного тягача. Выполнен расчет экономической эффективности вариантов доставки и выбор наилучшего варианта доставки груза.

Ключевые слова: выбор, логистическая цепь, логистическое моделирование, автопарк, тягач, полуприцеп.

K. Zabolotskaya
post-graduate trainee of the Department of logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Habibrahmanov R. G.
graduate student of the Department "logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Pokrovskaya O. D.
Ph. D., associate Professor

ANALYSIS OF SUPPLY CHAIN ENTERPRISES, LLC «A»

Annotation: The article is devoted to the improvement of transport service of the production company according to logistic principles. Research of options of delivery is made. Models of logistic chains for this enterprise are made and studied. In this work, the choice of the optimal truck tractor is also made. The calculation of the economic efficiency of delivery options and the choice of the best option of cargo delivery.

Key words: choice, logistic chain, logistic modeling, vehicle fleet, tractor, semi-trailer.

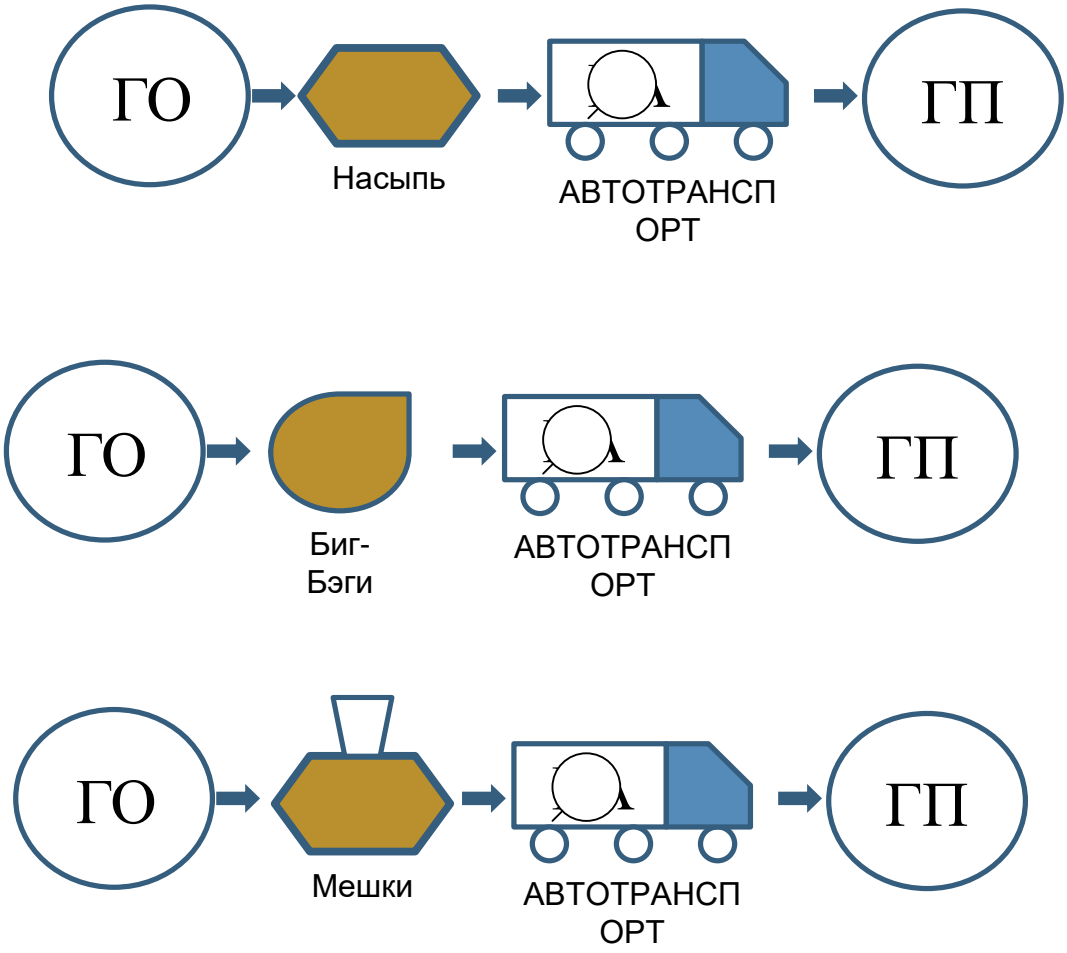
Внедрение системы «Платон» [1] привело к тому, что большинство компаний предоставляющих услуги по перевозки выдвинули требования к производственным предприятиям о том, чтобы взносы в систему взимания платы с грузовиков, имеющих разрешённую максимальную массу свыше 12 тонн, производила компания-продавец продукции.

Для сохранения клиентов большинство компаний были вынуждены согласиться с требованием перевозчиков и компенсировать затраты на «Платон». Рост издержек на систему «Платон» заставил руководство анализируемой компании, как и многих предприятий, задуматься о создание собственного автопарка и предоставлении такой услуги как доставка «От двери до двери» [2]. Этим обусловлен выбор темы.

Практическая значимость заключается в том что, имея собственный автопарк, ООО «А» сможет не только сократить внезапно возникшие у него издержки, но еще и извлечь экономическую выгоду из сложившейся ситуации. Теоретическая значимость заключается в исследовании внутренних бизнес-процессов предприятия и в исследовании альтернативных логистических цепей [3].

Вопросу совершенствования систем доставки с использованием принципов терминалистики посвящены работы [4-11], принципов логистики [12-16], на методической базе которых построено даное исследование реально работающего предприятия ОО «А».

Рассмотрим персонифицированные логистические цепи для данного предприятия. На рисунке 1 представлены три модели логистических цепей. Каждая цепь отображает способ транспортировки груза в зависимости от его упаковки.



Условные обозначения: ГО – грузоотправитель; насыпь, Биг-Бэги, мешки – вид упаковки; Автотранспорт – выбранный транспорт для перевозки; ГП – грузополучатель.

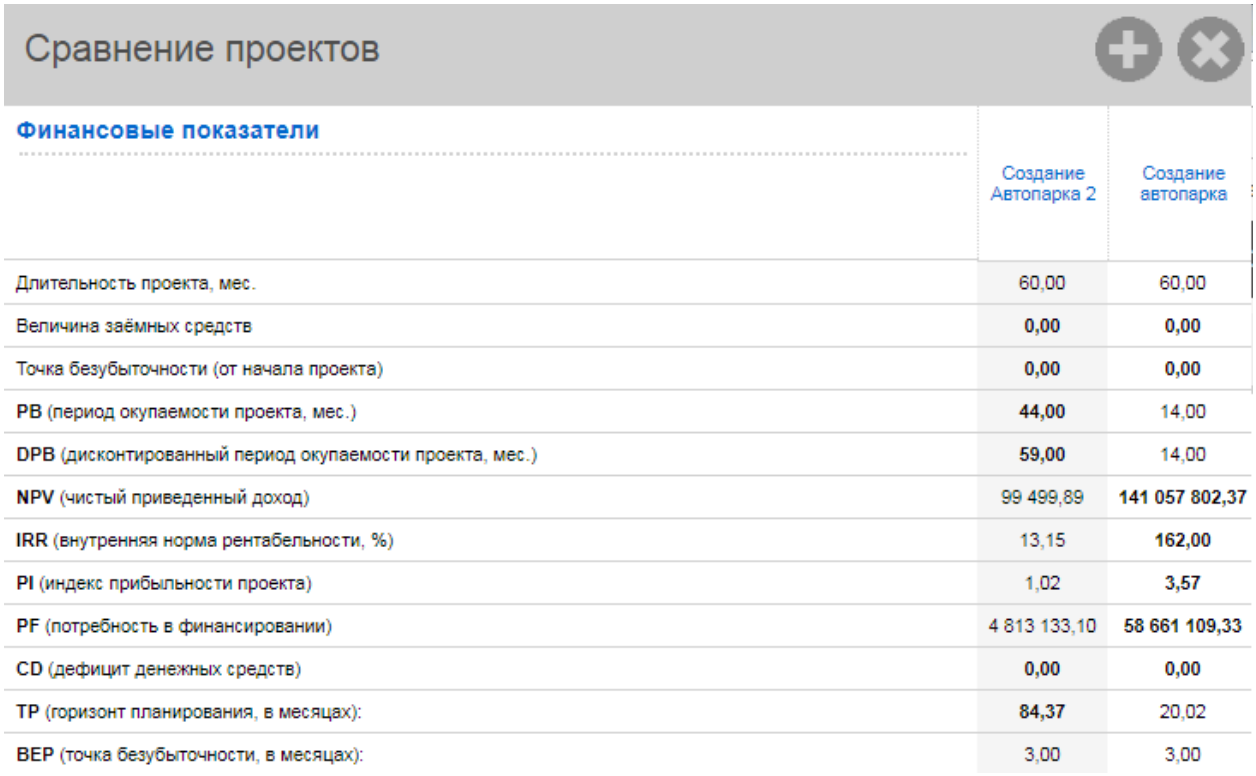
Рисунок 1. Модели анализируемых логистических цепей.

В качестве варианта автопарка выбор производился среди автомобилей-тягачей: КАМАЗ 65116, КАМАЗ 65221, МАЗ-6430В7-1420-020.

Методом попарного сравнения выбран КАМАЗ 65116. Для выбранного тягача нашлись лишь по одному варианту полуприцепов для разных видов перевозки, которые полностью соответствуют всем техническим характеристикам: полуприцеп-цементовоз 964809.2 и полуприцеп бортовой HARTUNG 9427.12-0000010.

По каждому из вариантов были проведены экономические расчеты.

На рис.2 представлено сравнение результатов расчета двух проектов. Проект доставки с использованием полуприцепа типа «цементовоз» намного прибыльнее, но и обладает намного большей потребностью в финансировании. В виду того, что ООО «А» – предприятие, обладающее большим запасом финансовой прочности, рекомендуется к принятию проект создания автопарка с использование полуприцепов типа «цементовоз», что позволит не только избежать издержек, связанных с системой «Платон», но и извлечь финансовую выгоду.



Сравнение проектов

Финансовые показатели	Создание Автопарка 2	Создание автопарка
Длительность проекта, мес.	60,00	60,00
Величина заёмных средств	**0,00**	**0,00**
Точка безубыточности (от начала проекта)	**0,00**	**0,00**
PB (период окупаемости проекта, мес.)	**44,00**	14,00
DPB (дисконтированный период окупаемости проекта, мес.)	**59,00**	14,00
NPV (чистый приведенный доход)	99 499,89	**141 057 802,37**
IRR (внутренняя норма рентабельности, %)	13,15	**162,00**
PI (индекс прибыльности проекта)	1,02	**3,57**
PF (потребность в финансировании)	4 813 133,10	**58 661 109,33**
CD (дефицит денежных средств)	**0,00**	**0,00**
TP (горизонт планирования, в месяцах):	**84,37**	20,02
BEP (точка безубыточности, в месяцах):	3,00	3,00

Рисунок 2. Сравнение показателей проектов.

На основании проведенного исследования транспортно-логистического обслуживания в условиях ООО «А» сделаны следующие выводы:

1. В связи с введением системы взимания платы с грузовых автомобилей грузоподъемностью свыше 12 т за проезд по федеральным автодорогам компании ООО «А» целесообразно создать свой автопарк. Это позволит не только сократить издержки от системы «Платон», но и извлечь экономическую выгоду.

2. При отгрузке цемента 4 основным клиентам необходимо закупить 20 тягачей и столько же полуприцепов к ним. Данные вложения при учете ставки дисконтирования в 12 % окупятся уже через 1 год и 2 месяца.

3. При реализации проекта на срок 10 лет, чистый приведенный доход составит 141 057 802, 37 рублей.

4. Также реализация данного проекта принесет и социальный аспект. Будет создано как минимум 76 новых рабочих мест. Бюджет города А получит дополнительные налоги.

Использованные источники:

1. Экономика России: прошлое, настоящее, будущее: колл. монография/ под общ. ред. Н.А. Адамова. – М.: ИТКОР, 2014. – 248 с. С.116-143. ISBN 978-5-00082-006-3

2. Покровская О.Д. Роль Новосибирского мультимодального транспортного узла в транспортно-логистическом кластере России / О.Д. Покровская, М.А. Зачешигрива // Известия ПГУПС. 2015. № 3 (44). С. 85-103.

3. Покровская О.Д. Классификация объектов железнодорожной терминально-складской инфраструктуры / О.Д. Покровская// Вестник УрГУПС. 2017. № 1 (33). С.70-83.
4. Инновационный потенциал национальной экономики: приоритетные направления реализации: глава в колл. монографии / Брутян М.М., Головчанская Е.Э., Покровская О.Д. и др. // под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Изд. ЦРНС, 2015. – 164 с. С. 129-162 ISBN 978-5-00068-447-4
5. Покровская О.Д. Терминалистика: общие вопросы: монография/ О. Д. Покровская. – Казань, Изд-во «Бук», 2016. – 142 с. ISBN 978-5-906873-28-6
6. Pokrovskaya O.D. Terminalistica as a new methodology for the study of transport and logistics systems of the regions /O.D. Pokrovskaya, etc // Sustainable economic development of regions: Monograph, Vol. 3 / ed. by L. Shlossman. – Vienna: East West, 2014. – 261 p. – Pp.154-177.
7. Покровская О. Д. Логистическая интеграция и координация сибирских регионов в контексте стратегии–2030 / К. Л. Комаров, Т. П. Воскресенская, Г. Ф. Пахомова, К. А. Пахомов, О. Д. Покровская // Железнодорожный транспорт. – 2010. – № 3. – С. 57–60. ISSN 0044 – 4448.
8. Покровская О.Д. Классификация узлов и станций как компонентов транспортной логистики / О.Д. Покровская// Вестник транспорта Поволжья. 2016. № 5 (59). С. 77-86.
9. Покровская О.Д. Формирование терминальной сети региона для организации перевозок грузов : диссертация ... кандидата технических наук : 05.22.01 / Покровская Оксана Дмитриевна; [Место защиты: Ур. гос. ун-т путей сообщ.].- Екатеринбург, 2011.- 235 с.: ил. РГБ ОД, 61 12-5/363
10. Покровская О.Д. Выбор наилучшего варианта терминальной сети и проверка его устойчивости/О.Д. Покровская//Транспорт Урала.– № 2 (33). – 2012. С. 70-74.
11. Покровская О.Д. Содержательное описание логистического центра и его роли в системе МТК / О.Д. Покровская, Е.К. Коровяковский // Известия ПГУПС. – 2014. – № 3 (40). – С. 22-28.
12. Покровская О.Д., Воскресенская Т.П. Методика и алгоритмизация принятия решений по формированию терминальной сети в регионе /О.Д. Покровская, Т.П. Воскресенская // Вестник Уральского государственного университета путей сообщения. 2010. № 3 (7). С. 74-84.
13. Куренков П.В., Андреев А.В. Повышение эффективности работы пригородного комплекса железнодорожного транспорта /П.В.Куренков, А.В.Андреев // Вестник транспорта. 2008. № 12. С. 31-35.
14. Бельницкий Д.С., Котляренко А.Ф., Куренков П.В., Калатинская А.Б. Классификация операторских компаний /Д.С.Бельницкий, А.Ф.Котляренко, П.В.Куренков, А.Б.Калатинская // Бюллетень транспортной информации. 2007. № 9 (147). С. 014-019.

15. Полянский Ю.А., Куренков П.В. Дорожный центр ситуационного управления: проблемы создания и функционирования /Ю.А.Полянский, П.В.Куренков // Экономика железных дорог. 2003. № 1. С. 51-65.
16. Мохонько В.П., Исаков В.С., Куренков П.В. Проблемы создания ситуационно-аналитической системы управления перевозочным процессом на железнодорожном транспорте /В.П. Мохонько, Исаков В.С., Куренков П.В. // Бюллетень транспортной информации. 2004. № 9. С. 22.

УДК 656.073: 658.8

Заболоцкая К.А.
аспирант-стажер кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Хабибрахманов Р.Г.
студент магистратуры кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Научный руководитель: Покровская О.Д.
к.т.н., доцент

ОПТИМИЗАЦИЯ ГРУЗОВОЙ РАБОТЫ СТАНЦИИ «К»

Аннотация: Статья посвящена изучению возможности оптимизации грузовой работы станции «К». Дана технико-эксплуатационная характеристика станции. Изучены особенности имеющегося грузового хозяйства на примере конкретного пути необщего пользования. Проанализирована экономическая эффективность предложения по установке статического уплотнения поверхности и разравнивания поверхности угля.

Ключевые слова: экономическая эффективность, оптимизация, грузовая работа, статическое уплотнение, установка.

K. Zabolotskaya
post-graduate trainee of the Department of logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Habibrahmanov R. G.
graduate student of the Department "logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Pokrovskaya O. D.
Ph. D., associate Professor

OPTIMIZATION OF FREIGHT TRANSPORTATION STATION «TO»

Annotation: The article is devoted to the study of the possibility of optimizing the cargo operation of the station "K". The technical and operational characteristics of the station are given. The features of the existing freight economy on the example of a particular way of non-public use are studied. The economic efficiency of the proposal for the installation of static surface compaction and leveling of the coal surface is analyzed.

Key words: economic efficiency, optimization, cargo operation, static sealing, installation.

В данной работе исследуется возможность оптимизации грузовой работы станции «К».

Станция «К» расположена на 313 – 314 км участка «Б» - «А», по объему и сложности работы отнесена ко 2 классу. Согласно тарифному руководству №4 открыта для грузовой работы, по § 3 – прием и выдача грузов повагонными и мелкими отправками, загруженными целыми вагонами, только на путях необщего пользования.

Станция «К» оборудована устройствами маршрутно – релейной электрической централизацией стрелок и сигналов. Перевод стрелок осуществляется с поста ЭЦ дежурным по станции «К».

Прилегающие к станции перегоны «К» - «Ч» и «К» - «У» однопутные, оборудованы двусторонней автоблокировкой.

На перегонах «К» - «Ч», «К» - «У» установлена система контроля нагрева букс подвижного состава и схода подвижного состава, регистрирующие и сигнализирующие устройства от приемных устройств выведены в помещение дежурного по станции.

На погрузочно-выгрузочном пути № 6 станции «К» производится выгрузка угля для нужд станции.

Станция «К» выполняет следующие операции:

- прием к перевозке, погрузка, выгрузка, выдача, сохранность принятых грузов;
- оформление перевозочных документов;
- обеспечение безопасной посадки в поезда и высадки пассажиров;
- организованный прием, отправление и пропуск грузовых поездов, формирование поездов, отцепка, прицепка групп вагонов к поездам;
- технический и коммерческий осмотр вагонов своей погрузки и составов своего формирования. Устранение обнаруженных неисправностей;
- предъявление, подготовка вагонов под погрузку.

Станция разделена на один маневровый район: четная и нечетная горловины станции. Разрешается одновременная работа двух маневровых локомотивов при условии взаимной изоляции маневровых маршрутов, и нормального действия устройств СЦБ.

Путевое развитие станции состоит из одного главного, шесть приемо – отправочных путей, одного погрузо – выгрузочного, 2 вытяжных пути и 2 пути тяговой подстанции.

К станции примыкает железнодорожный путь необщего пользования ОАО «ОВЭ».

Рассмотрим грузовое хозяйство, имеющееся на пути необщего пользования ООО «ВБР».

На пути необщего пользования производится погрузка угля, выгрузка оборудования, взрывчатых материалов и селитры. Работа на пути необщего пользования производится круглосуточно. Для погрузки – выгрузки грузов имеются устройства – автотехника, автономные комплексы, открытые прирельсовые площадки и крытые склады.

Для взвешивания вагонов на станции У установлены вагонные весы: на пути № 1 и № 2 марки Веста-С-200, на пути № 4 марки ВТВД-200.

Погрузка угля на путях № 1, 2, 4 станции У производится ленточным погрузочным транспортером. Дополнительно, на пути № 4 – автономным комплексом GIPAREX 130S и на пути № 2 от ленточного транспортера в сторону стрелки №109 экскаватором ЭКГ-5а и автопогрузчиком. Автономный комплекс GIPAREX 130S передвижной, может использоваться и при погрузке вагонов на 2 пути. Продвижение вагонов вдоль фронта погрузки, взвешивание и дозировка вагонов производится маневровой лебедкой.

Исходя из специфики работы пути необщего пользования ООО «ВБР» предлагается для увеличения использования грузоподъемности вагона и сохранности перевозимого груза – угля, внедрить способ статического уплотнения поверхности груза.

На рис.1 приведена установка для разравнивания и уплотнения угля в полувагонах.

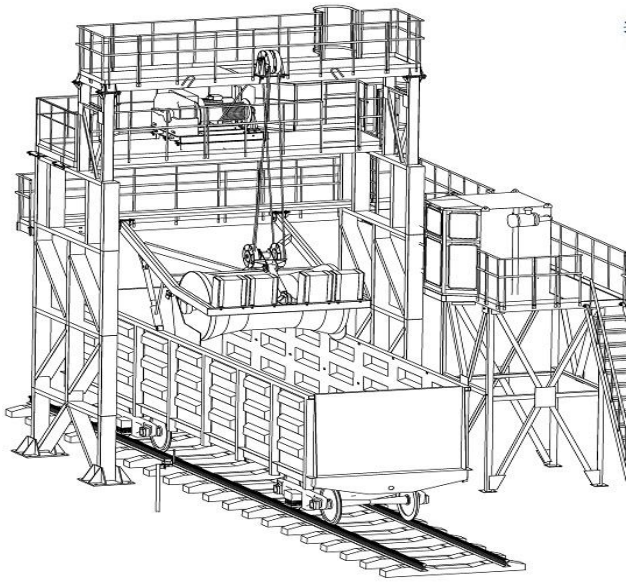


Рисунок 1 – Установка для статического уплотнения и разравнивания поверхности сыпучего груза в полувагонах.

Установка предназначена для уплотнения верхнего слоя и выравнивания поверхности угля с целью сокращения потерь от выдувания мелких фракций угля при перевозках и улучшения использования грузоподъемности полувагонов. Таким образом, можно будет перевезти большее количество тонн угля тем же количеством вагонов.

Предлагаю установку для статического уплотнения и разравнивания поверхности угля установить на 17 пути станции С, на которой осуществляются подготовительно – заключительные операции.

Для этого необходимо установить портал на бетонные основания, вмонтированные в верхнее строение пути на расстояние 2190 мм от оси крайнего рельса. Конструкция портала полностью соответствует габариту приближения строений.

Время укатки одного вагона 45 секунд. Стоимость установки статического уплотнения поверхности угля, с учетом рыночной стоимости и транспортных расходов составляет 5700 тыс. рублей. Эти затраты будут являться единовременными.

Согласно расчетам, срок окупаемости составит 1 год.

Таким образом, мероприятие является эффективным и рекомендуемым к внедрению, что позволит перевезти тем же количеством вагонов больше тонн угля, то есть улучшить использование грузоподъемности полувагонов и сократить потери от выдувания мелких фракций угля при перевозках.

Все технико-экономические расчеты сведем в таблицу 1.

Таблица 1 – Технико-экономическое обоснование внедрения установки статического уплотнения поверхности угля

Показатель	Значение показателя
1	2
Капитальные вложения всего, тыс.руб.	6099
Эксплуатационные расходы, тыс.руб.	1787,960
Экономический эффект (дополнительный доход)	201042

Расчеты показали, что потенциальный доход от внедрения данной установки составит более 200 млн руб./год.

Таким образом, в работе был рассмотрен вопрос по внедрению способа статического уплотнения и разравнивания поверхности насыпного груза – угля, на пути необщего пользования ООО «ВБР». Было преложено использовать установку статического уплотнения поверхности и разравнивания поверхности угля ВНИИЖТ.

Внедрение нашего предложения, полагаем, позволит увеличить статическую нагрузку на вагон и сократить потери от выдувания мелких фракций при перевозке.

При использовании данной установки статическая нагрузка на вагон увеличилась до 68 тонн, что позволит дополнительно перевезти 167 535

тонн/год, а также обеспечит дополнительный доход предприятия в размере 201042 тыс. руб./год.

Использованные источники:

1. Экономика России: прошлое, настоящее, будущее: колл. монография/ под общ. ред. Н.А. Адамова. – М.: ИТКОР, 2014. – 248 с. С.116-143. ISBN 978-5-00082-006-3
2. Покровская О.Д. Роль Новосибирского мультимодального транспортного узла в транспортно-логистическом кластере России / О.Д. Покровская, М.А. Зачешигрива // Известия ПГУПС. 2015. № 3 (44). С. 85-103.
3. Покровская О.Д. Классификация объектов железнодорожной терминально-складской инфраструктуры / О.Д. Покровская// Вестник УрГУПС. 2017. № 1 (33). С.70-83.
4. Инновационный потенциал национальной экономики: приоритетные направления реализации: глава в колл. монографии / Брутян М.М., Головчанская Е.Э., Покровская О.Д. и др. // под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Изд. ЦРНС, 2015. – 164 с. С. 129-162 ISBN 978-5-00068-447-4
5. Покровская О.Д. Терминалистика: общие вопросы: монография/ О. Д. Покровская. – Казань, Изд-во «Бук», 2016. – 142 с. ISBN 978-5-906873-28-6
6. Pokrovskaya O.D. Terminalistica as a new methodology for the study of transport and logistics systems of the regions /O.D. Pokrovskaya, etc // Sustainable economic development of regions: Monograph, Vol. 3 / ed. by L. Shlossman. – Vienna: East West, 2014. – 261 p. – Pp.154-177.
7. Покровская О. Д. Логистическая интеграция и координация сибирских регионов в контексте стратегии–2030 / К. Л. Комаров, Т. П. Воскресенская, Г. Ф. Пахомова, К. А. Пахомов, О. Д. Покровская // Железнодорожный транспорт. – 2010. – № 3. – С. 57–60. ISSN 0044 – 4448.
8. Покровская О.Д. Классификация узлов и станций как компонентов транспортной логистики / О.Д. Покровская// Вестник транспорта Поволжья. 2016. № 5 (59). С. 77-86.
9. Покровская О.Д. Формирование терминальной сети региона для организации перевозок грузов : диссертация ... кандидата технических наук : 05.22.01 / Покровская Оксана Дмитриевна; [Место защиты: Ур. гос. ун-т путей сообщ.].- Екатеринбург, 2011.- 235 с.: ил. РГБ ОД, 61 12-5/363
10. Покровская О.Д. Выбор наилучшего варианта терминальной сети и проверка его устойчивости/О.Д. Покровская//Транспорт Урала.– № 2 (33). – 2012. С. 70-74.
11. Покровская О.Д. Содержательное описание логистического центра и его роли в системе МТК / О.Д. Покровская, Е.К. Коровяковский // Известия ПГУПС. – 2014. – № 3 (40). – С. 22-28.
12. Покровская О.Д., Воскресенская Т.П. Методика и алгоритмизация принятия решений по формированию терминальной сети в регионе /О.Д. Покровская, Т.П. Воскресенская // Вестник Уральского государственного университета путей сообщения. 2010. № 3 (7). С. 74-84.

13. Куренков П.В., Андреев А.В. Повышение эффективности работы пригородного комплекса железнодорожного транспорта /П.В.Куренков, А.В.Андреев // Вестник транспорта. 2008. № 12. С. 31-35.
14. Бельницкий Д.С., Котляренко А.Ф., Куренков П.В., Калатинская А.Б. Классификация операторских компаний /Д.С.Бельницкий, А.Ф.Котляренко, П.В.Куренков, А.Б.Калатинская // Бюллетень транспортной информации. 2007. № 9 (147). С. 014-019.
15. Полянский Ю.А., Куренков П.В. Дорожный центр ситуационного управления: проблемы создания и функционирования /Ю.А.Полянский, П.В.Куренков // Экономика железных дорог. 2003. № 1. С. 51-65.
16. Мохонько В.П., Исаков В.С., Куренков П.В. Проблемы создания ситуационно-аналитической системы управления перевозочным процессом на железнодорожном транспорте /В.П. Мохонько, Исаков В.С., Куренков П.В. // Бюллетень транспортной информации. 2004. № 9. С. 22.

УДК 656.073: 658.8

Заболоцкая К.А.
аспирант-стажер кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Хабибрахманов Р.Г.
студент магистратуры кафедры «Логистика, коммерческая работа и подвижной состав»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск
Научный руководитель: Покровская О.Д.
к.т.н., доцент

ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОСТАВЩИКА В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ

Аннотация: Статья посвящена изучению соответствия ряда отечественных терминально-складских комплексов, имеющих Интернет-ресурс, своему статусу. Определены особенности выбора поставщика терминально-складского бизнеса. Была разработана универсальная методика для балльно-рейтинговой оценки деятельности поставщиков логистического сервиса. Методика была апробирована в реальных условиях.
Ключевые слова: выбор, рейтинговая методика, Интернет, терминально-складской комплекс, логистический поставщик.

K. Zabolotskaya
post-graduate trainee of the Department of logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Habibrahmanov R. G.
graduate student of the Department "logistics, commercial work and rolling stock»
Siberian state University of railway engineering
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Pokrovskaya O. D.
Ph. D., associate Professor

FEATURES CHOICE LOGISTICS PROVIDER IN THE INTERNET ENVIRONMENT

Annotation: The article is devoted to the study of the correspondence of a number of domestic terminal and warehouse complexes with an Internet resource to their status. Features of the choice of the supplier of terminal and warehouse business are defined. Was a universal methodology for the score-rating assessment of activity of suppliers of logistics services. The method was tested in real conditions.

Key words: choice, rating technique, Internet, terminal and warehouse complex, logistic supplier.

Актуальность исследования определяет тот факт, что тенденцией современного транспортно-логистического рынка является, с одной стороны, быстрый рост поставщиков терминально-складских услуг, а с другой стороны, рост числа недобросовестных участников процесса перевозок, заявляющих себя как ТЛК, но в действительности не предоставляющих услуг такого уровня.

Кроме того, ситуация осложняется отсутствием не только четких границ между понятиями «склад» и «терминально-логистический комплекс (ТЛК)», между составом их структурных элементов и услуг, но и норм государственного стандарта в области терминологии и деятельности таких игроков транспортного рынка.

Цель исследования: определить соответствие ряда отечественных терминально-складских комплексов (ТЛК), имеющих Интернет-ресурс, своему статусу. Задача исследования: разработать универсальную методику выбора, позволяющую грузовладельцу (потенциальному клиенту ТЛК) объективно выбрать поставщика терминально-логистического сервиса в современных условиях.

Анализ научной литературы [1-12] и [13-16], а также практических примеров реально работающих в России логистических объектов позволил сформулировать следующие определения понятий «ТЛК» и «склад».

ТЛК – это совокупность складских комплексов, работающих в мультимодальных условиях с несколькими видами грузов, при подключении различных участников процесса перевозки и применении аутсорсинга. Ориентация ТЛК – клиент (уникальная услуга). Задачами ТЛК является максимальное повышение потребительских свойств грузов (товаров) за счет широкого ассортимента комплексных логистических услуг, позволяющих реализовать сквозной бесшовный сервис на всей цепи доставки грузов (товаров). Иными словами, это полноценный многофункциональный игрок транспортно-логистического рынка (составлено автором согласно работам [1-9]).

Склад – это простейший вид логистического объекта, являющийся базовым элементом для более развитых объектов (например, для ТЛК). Склад может быть представлен грузовыми площадками, грузовыми фронтами, работающими, как правило, с одним видом транспорта и однородным грузопотоком. ориентация склада – груз (стандартная услуга). Задачами склада является выполнение стандартных складских операций по погрузке-выгрузке, приемке-выдаче, сортировке и комплектации, хранению грузов (составлено автором согласно работам [1-14] и [10-12].

Иными словами, ТЛК – это больше, чем просто «склад», это «склад плюс» - плюс дополнительный, комплексный, персонифицированный сервис для клиента.

Результаты сравнительного анализа отражены на рис. 1.

СКЛАД	ТЛК
-категория не ниже В по международным классификациям;	- комплекс складов, увязанных в единый процесс;
- только стандартные или +1-2 дополнительные услуги;	- категория не ниже А, А+;
- оборудованное помещение без дополнительной инфраструктуры.	- возможность обеспечивать международные и мультимодальные перевозки;
- незначительное увеличение добавленной стоимости за счет малого ассортимента сервиса;	-технология складской логистики минимум 3 PL ;
- минимум функций.	-расширенный пакет сервиса + таможенное оформление и СВХ;
- как правило, отраслевая принадлежность, один владелец или одинаковая номенклатура грузов или одна сфера деятельности	- многофункциональный объект, оказывающий сопутствующие логистические услуги, т.е. услуги добавленной стоимости;
РАЗЛИЧИЯ: размер (территория, полезная площадь хранения), масштаб деятельности (город, регион, страна), сложность внутренней структуры, комплексность и ассортимент сервиса, уровень клиентоориентированности	- Синергетический и мультипликативный эффект

Рисунок 1 – Сравнительный анализ понятий «склад» и «ТЛК».

Таким образом, ключевыми аспектами различий, которые позволяют разграничить эти понятия, являются: размер (территория, полезная площадь хранения), масштаб деятельности (город, регион, страна), сложность внутренней структуры, комплексность и ассортимент сервиса, уровень клиентоориентированности объекта [1-3].

Апробация методики проводилась путем анализа девяти транспортно-логистических компаний, ссылки на ресурсы которых Интернет-поисковики выдают одними из первых по запросу «ТЛК России».

Из официальных Интернет-ресурсов было взято описание деятельности поставщиков терминально-логистического сервиса, как они сами себя позиционируют. Характеристика каждого Интернет-ресурса была составлена авторами от лица грузовладельца.

Была разработана универсальная методика оценки поставщика услуг ТЛК по Интернет-ресурсу, что актуально в современных условиях информатизации и глобализации бизнеса. Методика включает в себя балльно-рейтинговую оценку, табличные формы для заполнения и анализа, формулу расчета интегрального рейтинга и перечень значимых параметров для оценки поставщика услуг ТЛК в условиях глобальной сети Интернет. Методика апробирована в реальных условиях для грузовладельца из Новосибирской области, которому требуется организовать складскую

грузопереработку на современном ТЛК с комплексным сервисом и доставкой груза до двери грузополучателя [4-8].

В общем виде последовательность проведения расчетно-аналитических процедур по данной методике представлена на рис.2.

Предложены три шкалы для оценки Интернет-ресурсов поставщиков по критерию «Удовлетворенность от звонка», «Информативность» и «Удобство пользования сайтом». Уровень клиентоориентированности определялся по ассортименту дополнительного сервиса, наличию онлайн-заказа, калькулятора, англоязычной версии сайта и скидок. В табличной форме проведено попарное сравнение предлагаемых логистических услуг анализируемых компаний. Результаты подсчета интегрального рейтинга по авторской формуле показал, что два поставщика услуг ТЛК из девяти не соответствуют заявленному статусу.

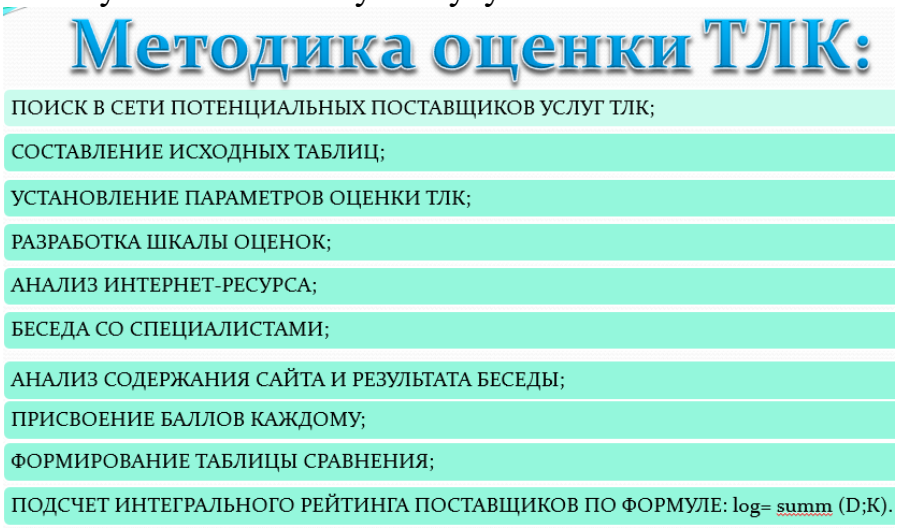


Рисунок 2 – Общая последовательность реализации предлагаемой методики.

На рис.3 приводится расчет итогового рейтинга анализируемых объектов по предложенной методике.

Компания	Балл по доп услугам	Балл по клиентоориентированности	Сумма
Евросиб	8	27	35
Южноура-льский	8	33	41
Freight Village Калуга	9	27	36
Усть-Луга	6	18	24
Томилино	1	5	6
Логопром	9	28	37
Янино	7	16	25
Северный	3	11	14
Сухой порт Артем	10	34	44

Рисунок 3 – Результаты апробации методики по 7 объектам России.

По итогам исследования получены следующие результаты:

1) Четкой терминологии и классификации функционального логистического сервиса для логистических объектов (на примере склада и ТЛК) в России не существует. Это приводит к обилию компаний, которые заявляют себя как ТЛК, но на самом деле не являются таковыми, что снижает конкурентоспособность отечественного логистического рынка и качества его услуг [9-12].

2) Негативным следствием факта п.1 является то, что грузовладелец, анализируя подходящие компании в Интернете, сталкивается с проблемой выбора необходимого по качеству, надежности и ассортименту услуг поставщика. Ситуация осложняется тем, что непрофессиональный участник рынка зачастую не может понять и оценить, сервисом какого уровня он пользуется [13-16].

3) Объективным требованием является создание нормативной базы с четко прописанными параметрами, требованиями к структуре и функциональному назначению логистических объектов.

Использованные источники:

1. Экономика России: прошлое, настоящее, будущее: колл. монография/ под общ. ред. Н.А. Адамова. – М.: ИТКОР, 2014. – 248 с. С.116-143. ISBN 978-5-00082-006-3

2. Покровская О.Д. Роль Новосибирского мультимодального транспортного узла в транспортно-логистическом кластере России / О.Д. Покровская, М.А. Зачешигрива // Известия ПГУПС. 2015. № 3 (44). С. 85-103.
3. Покровская О.Д. Классификация объектов железнодорожной терминально-складской инфраструктуры / О.Д. Покровская// Вестник УрГУПС. 2017. № 1 (33). С.70-83.
4. Инновационный потенциал национальной экономики: приоритетные направления реализации: глава в колл. монографии / Брутян М.М., Головчанская Е.Э., Покровская О.Д. и др. // под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Изд. ЦРНС, 2015. – 164 с. С. 129-162 ISBN 978-5-00068-447-4
5. Покровская О.Д. Терминалистика: общие вопросы: монография/ О. Д. Покровская. – Казань, Изд-во «Бук», 2016. – 142 с. ISBN 978-5-906873-28-6
6. Pokrovskaya O.D. Terminalistica as a new methodology for the study of transport and logistics systems of the regions /O.D. Pokrovskaya, etc // Sustainable economic development of regions: Monograph, Vol. 3 / ed. by L. Shlossman. – Vienna: East West, 2014. – 261 p. – Pp.154-177.
7. Покровская О. Д. Логистическая интеграция и координация сибирских регионов в контексте стратегии–2030 / К. Л. Комаров, Т. П. Воскресенская, Г. Ф. Пахомова, К. А. Пахомов, О. Д. Покровская // Железнодорожный транспорт. – 2010. – № 3. – С. 57–60. ISSN 0044 – 4448.
8. Покровская О.Д. Классификация узлов и станций как компонентов транспортной логистики / О.Д. Покровская// Вестник транспорта Поволжья. 2016. № 5 (59). С. 77-86.
9. Покровская О.Д. Формирование терминальной сети региона для организации перевозок грузов : диссертация ... кандидата технических наук : 05.22.01 / Покровская Оксана Дмитриевна; [Место защиты: Ур. гос. ун-т путей сообщ.].- Екатеринбург, 2011.- 235 с.: ил. РГБ ОД, 61 12-5/363
10. Покровская О.Д. Выбор наилучшего варианта терминальной сети и проверка его устойчивости/О.Д. Покровская//Транспорт Урала.– № 2 (33). – 2012. С. 70-74.
11. Покровская О.Д. Содержательное описание логистического центра и его роли в системе МТК / О.Д. Покровская, Е.К. Коровяковский // Известия ПГУПС. – 2014. – № 3 (40). – С. 22-28.
12. Покровская О.Д., Воскресенская Т.П. Методика и алгоритмизация принятия решений по формированию терминальной сети в регионе /О.Д. Покровская, Т.П. Воскресенская // Вестник Уральского государственного университета путей сообщения. 2010. № 3 (7). С. 74-84.
13. Куренков П.В., Андреев А.В. Повышение эффективности работы пригородного комплекса железнодорожного транспорта /П.В.Куренков, А.В.Андреев // Вестник транспорта. 2008. № 12. С. 31-35.
14. Бельницкий Д.С., Котляренко А.Ф., Куренков П.В., Калатинская А.Б. Классификация операторских компаний /Д.С.Бельницкий, А.Ф.Котляренко,

П.В.Куренков, А.Б.Калатинская // Бюллетень транспортной информации. 2007. № 9 (147). С. 014-019.
15. Полянский Ю.А., Куренков П.В. Дорожный центр ситуационного управления: проблемы создания и функционирования /Ю.А.Полянский, П.В.Куренков // Экономика железных дорог. 2003. № 1. С. 51-65.
16. Мохонько В.П., Исаков В.С., Куренков П.В. Проблемы создания ситуационно-аналитической системы управления перевозочным процессом на железнодорожном транспорте /В.П. Мохонько, Исаков В.С., Куренков П.В. // Бюллетень транспортной информации. 2004. № 9. С. 22.

УДК-338.43

Зайцева О.О.
студентка 1 курса
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, Краснодар
Scientific adviser: Sotnikova Anna Nikolaevna
Ph.D., associate professor, teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar
Author of the article: Zaitseva Olga
Student 1 course
«Academy of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT»
Russia, Krasnodar
Научный руководитель: Сотникова Анна Николаевна
к.г.н., доцент, преподаватель
«Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, Краснодар.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО РОССИИ
AGRICULTURE OF RUSSIA

Аннотация: В данной статье описаны проблемы сельского хозяйства и перспективы его развития, роль государства и граждан в развитие сельского хозяйства. Изучены основные проблемы сельского хозяйства России на примерах Краснодарского края. Проанализированы пути преодаления главных проблем в том числе с помощью государства. Исследованы перспективы развития сельского хозяйства. Статья относится к географическим исследованиям.
Ключевые слова: сельское хозяйство, сельхозкультура, преодоление проблем, урожаи, рентабельность, перспективы.

Abstract: this article describes the problems of agriculture and prospects of its development, the role of the state and citizens in the development of agriculture. The main problems of agriculture in Russia on the examples of the Krasnodar region are studied. The ways of overcoming the main problems including with the help of the state are analyzed. Prospects of development of agriculture are investigated. The article refers to geographical research.
Key words: agriculture, agricultural crops, overcoming problems, yields, profitability, prospects.

В настоящее время правительство РФ и президент России В.В. Путин уделяют большое внимание возрождению сельского хозяйства и продовольственной независимости страны.

После объявления санкций Америкой и ее союзниками против нашего государства отечественные сельхозпроизводители только окрепли. Дешевые, часто низкокачественные продукты исчезли с рынка, дав простор местному крестьянству. Вопреки ожиданиям членов НАТО, недостатка продовольствия у нас нет. Для дальнейшего улучшения сельхозпроизводства и жизни селян правительство приняло программу развития сельского хозяйства до 2020 года . Ее главными направлениями являются:

-достижение продовольственной безопасности России;

-ускоренное импортозамещение мясной, молочной продукции, овощей открытого и закрытого грунта, семенного картофеля и плодово-ягодной продукции;

-повышение конкурентоспособности российской продукции на внутреннем и внешнем рынках;

-укрепление финансовой устойчивости предприятий АПК;

-повышение эффективности использования земельных ресурсов;

-экологизация производства;

-в социальной сфере — развитие сельских территорий;

-в институциональной сфере — развитие продуктовых подкомплексов и территориальных кластеров;

-в научной и кадровой сферах — формирование инновационного агропромышленного комплекса.

По результатам проведения данной программы к 2020 году должно произойти повышение удельного веса российских продовольственных товаров в общих ресурсах продовольственных товаров : зерна — до 99,7%, свекловичного сахара — до 93,2%, растительного масла — до 87,8%, картофеля — до 98,7%, мяса и мясопродуктов — до 91,5%, молока и молокопродуктов — до 90,2%.Общее увеличение продукции сельского хозяйства всех видов в 2020 году по отношению к 2012 году должно составить 24,8%. Уровень рентабельности сельхозпредприятий должен повыситься на 10–15%. Доведение соотношения уровней заработной платы в сельском хозяйстве и в среднем по стране — до 55%.

Однако Российское село имеет много проблем . На мой взгляд , одна из вопиющих- бедность местного населения .Ветхие школы ,больницы ,детские сады , отсутствие газа , низкие зарплаты в хозяйствах заставляют жителей отдаленных деревень уезжать в город . Те кто не планирует переезд, часто заботятся не о новом эффктивном хозяйствовании, а о том как украсть все что плохо лежит : корма с фермы ,урожай, и даже вырубить на дрова лесополосу .В свою очередь руководство тоже озабоченно только личным обогащением- они не стараются обновить парк сельхозтехники, улучшить жизнь работникам, тем более заняться экологически благоприятными проектами . К примеру, директор птицефабрики в поселке Лорис не хочет бороться с неприятным запахом и инфекциями, распространяющихся от его фабрики на все ближайшие поселки. Когда ему предложили из скопившегося навоза производить биогаз для отопления его фабрики и экологически чистое удобрение для полей, устранив все неприятные запахи, он поинтересовался сколько ему за это заплатят и в итоге жадность не дала ему внедрить эту технологию . Между тем, в Греции ее давно применяют . В некоторых станицах и деревнях руководство корпораций объеденилось с преступниками и стало вершить беспредел, отбирая все что им вздумается и даже не гнушаясь убийствами (Например, станица Кущевская). В условиях беззакония невозможно ни развитие фермерства, ни обновление села. До последнего времени очень высокими были таможенные пошлины на ввоз сельхозтехники и перерабатывающего оборудования, не имеющего аналогов в нашей стране . К тому же таможня оставалась одной из самых коррумпированных структур . Так в 2006 году современная линия по переработке подсолнечника застряла на Краснодарской таможне из-за того что сумма всем сборов и за оформление документов равнялось ее стоимости . За полгода хранения на таможенном складе сумма удвоилась и линия была конфискована якобы в доход государства . Государство же получило сумму весьма далекую от реальной , вырученной от ее продажи . Выяснить как правильно растоможить оборудование у сотрудников практически невозможно. Одна из них открыта заявила: нам не выгодно что- либо объяснять , гораздо лучше , чтобы вы запутались, а оборудование можно отобрать .

Для начинающих хозяйств долгое время также составляли проблему высокие процентные ставки и малая доступность кредитов. Инвесторы часто боятся вкладывать в наше сельское хозяйство из-за выше указанных проблем, а также сложностей бюрократической системы .

Последствие развала хозяйств в 90-е годы , рейдерских захватов, распространения монокультур, лишение крестьян пастбищ до сих пор отражается на жизни селян. Доступность рынков сбыта, особенно для фермеров из глубинки крайне недостаточна, закупщики предлагают не выгодные оптовые цены, что сводит к нулю прибыльность сельхозпроизводства . Цены на горючее, электроэнергию только растут, субсидии государства полностью не решают эти проблемы.

Из-за огромных территорий, пригодных для эффективного выращивания сельхозкультур и животноводства, наша страна имеет большие перспективы развития сельского хозяйства. Благодаря продуманной политике правительства РФ, упорству и трудолюбию нашего народа сельское хозяйство преодолевает свои многочисленные проблемы и быстро растет . В 2015 году рост сельского хозяйства составил 2,6 %. Производство мяса достигло небывалого уровня за постсоветский период. В 2016 году рост сельхозпроизводства увеличился до 4,4 %. Были получены рекордные за последнее время в России урожаи зерна (119 млн. тонн), в том числе — пшеницы, кукурузы, гречихи, сорго, а также сахарной свёклы, подсолнечника, сои, овощей . По итогам года Россия впервые заняла 1-е место в мире по экспорту пшеницы, обогнав США и Канаду. За границу было продано 25 млн. тонн пшеницы, что на 14 % больше, чем в прошлом году. Благодаря огромному урожаю сахарной свёклы Россия стала одним из крупнейших экспортёров сахара . Россия впервые заняла 1-е место в мире по экспорту кориандра. Россия также впервые вошла в 10-ку крупнейших мировых производителей сои. В 2016 году объём продовольственного экспорта увеличился по сравнению с 2015 годом на 4 % и достиг 17 млрд. долларов. Объём экспорта сельхозпродукции и продовольствия обошел экспорт вооружений (15,3 млрд. долларов) . В 2017 году быстрый рост сельского хозяйства продолжился, индекс сельхозпроизводства увеличился на 2,4 %. Получен небывалый урожай зерновых (свыше 134 млн. тонн). Экспорт сельхозпродукции из России составил рекордные $20,7 млрд. Ожидается, что по итогам 2017/2018 года Россия впервые займёт 2-е место среди всех стран по объёму экспорта зерна (в предыдущем сельхозгоду она занимала 4-е место) и сохранит 1-е место по экспорту пшеницы. Объём сельскохозяйственного производства в России в 2017 году составил 5,7 трлн. рублей (около $100 млрд.).Это сильно не нравится нашим западным конкурентам. Они находят надуманные политические поводы для объявления все новых экономических санкций, пытаются давить на страны, желающие с нами сотрудничать .Но это не может остановить рост экономики России в целом и сельского хозяйства в частности .

Таким образом, многие фермеры, животноводы и хлеборобы, сотрудники уже успешных хозяйств познали на своем опыте что сельское хозяйство в нашей стране может быть прибыльным, современным, а жизнь на селе комфортной, зажиточной и интересной. Их опыт распространяется постепенно по всей стране и помогает другим стремиться к новому хозяйствованию и улучшению жизни села.

Использованные источники:

1. https://ru.wikipedia.org/wiki/Заглавная_страница
https://studwood.ru/1045312/menedzhment/problemy_razvitiya_selskogo_hozyaystva_rossii
2. https://businessman.ru/razvitie-selskogo-hozyaystva-osobennosti-harakteristika-i- trebovaniya.html

3. http://teh-agro.ru/183-selskoe-khozyajstvo/576-razvitie-selskogo-khozyajstva.html
4. http://ab-centre.ru/page/selskoe-hozyaystvo-rossii

УДК 598.2

Закирова Г.Ф.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЯ ПТИЦ СЕМЕЙСТВА *PASSERIDAE* В КАРАИДЕЛЬСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Полное знание о птицах как о самостоятельной единице в эколого-биологическом пространстве, возможно только при изучении всей совокупности природных и иных условий, в которых они обитают.

Ключевые слова: воробей, самец, самка, биология

Zakirova G.F.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

ECOLOGY OF BIRDS OF THE PASSERIDAE FAMILY IN KARAIDEL DISTRICT OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

The summary: Full knowledge of birds as an independent device in the ecological and biological space is possible only by studying all the sets of natural and natural conditions in which they live.

Key words: sparrow, male, female, biology

Домовый воробей (*Passer domesticus*). Птица небольших размеров, телосложение компактное, округлой формы. Самец имеет коричневый с черными отметинами верх, голову с серой «шапочкой» (или коричневой, если речь идет об итальянском воробье) и серо-белый низ, с чёрными горлом и грудью. Самку можно отличить по однородному буро-сероватому оперению.

Распространение: Оседлый и кочующий вид, который имеет 12 подвидов, распространенных на всех континентах, кроме севера Арктики и Антарктики. В Европе обитает везде, и лишь на севере Скандинавии локально. В Италии гнездование происходит только вдоль северной границы, всего насчитывается 10-50 тысяч пар. Также можно встретить гибриды домового воробья с итальянским воробьём, ареалом обитания которого является остальная часть полуострова.

Среда обитания: Птица предпочитает культурные ландшафты, среди которых сельские территории, мелкие и крупные населённые пункты, она

редко улетает дальше, чем на два километра от жилья человека. Иногда гнездится в районах скал и лесистой местности.

Биология: Ее гнезда можно заметить в углублениях скал, каменистых склонов, по береговым откосам, в столбах, дуплах, среди спутанных ветвей, в основании гнёзд цапель и дневных хищников. Домовый воробей относится к колониальному виду, который часто объединяется с полевыми воробьями и обыкновенными скворцами. Ежегодно с апреля происходит от 2 до 4 кладок яиц по 5 яиц, насиживание осуществляется совместно самкой и самцом в течение 10-14 дней. Вылет птенцов обычно происходит на 10-19-е сутки. Птица может питаться любым кормом и редко улетает в поисках пищи из населенных пунктов. В конце лета большие массы птиц, в особенности, молодняка можно встретить на полях, куда они прилетают для пропитания. Птица отличается быстрым и прямолинейным полетом с частыми взмахами. Песенный репертуар состоит из слабо музыкальных писков и чириканья.(Захаров, 1998).

Полевой воробей (*Passer montanus*). Для птицы характерен изящный вид мелких размеров, компактное телосложение слегка округлой формы. Голова – каштанового цвета, на белых «щеках» отличительные черные пятна. Верх тела буроватого цвета с тёмными отметинами, грудь и бока – бежевого оттенка. Половой диморфизм отсутствует.

Распространение: Оседлый, перелётный и кочующий вид, известно 10 подвидов в Евразии. Со временем был завезён в Северную Америку, в Австралию, Индонезию, на Филиппины и т.д. В Европе ареал обитания не располагается севернее 60° с. ш. В период осени и зимы происходит откачевка северных популяций на южные территории, горных – в нижние районы. В Италии обычно гнездится популяция в количестве от 500 до 1000 тысяч пар, находящихся ниже 1000 метров над у. м. Обычен на пролёте и зимовке.

Среда обитания: Птица предпочитает перелески, светлые леса, луга, антропогенные ландшафты. Ее можно встретить в сельской местности, на приусадебных участках, на окраинах городов.

Биология: Гнездование осуществляется в дуплах деревьев. Птица колониальная, поэтому может легко объединяться с другими видами. Ежегодно с апреля 2-3 раза в год откладывает 2-7 яиц, которые пара насиживает совместно 11-14 дней. Вылет молодняка происходит на 15-20-й день после вылупления. По отношению к человеку проявляет большую осторожность по сравнению с другими представителями рода. Любит образовывать стаи, особенно зимой, может вместе с другими воробьиными перемещаться в поисках удобных ночевок и участков, богатых кормами. Характерен легкий, слегка волнообразный полет, с быстрыми, неглубокими взмахами крыльев. Издает чирикающие, звонкие, металлические и носовые звуки. Пищей служат, в основном, растения и их семена, в гнездовой период в корм идут членистоногие и их личинки.

Использованные источники:
1. Захаров, В.Д. Биоразнообразие населения птиц наземных местообитаний Южного Урала [Текст]/В.Д. Захаров/– Миасс: ИГЗ УрО РАН, 1998. – 158 с
2. Ильичев, В.Д. Экология и управление поведением птиц [Текст]/В.Д. Ильичев/– М: Знание, 1984. – 64 с

УДК 598.2

Закирова Г.Ф.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЯ ПТИЦ СЕМЕЙСТВА *CORVIDAE* В КАРАИДЕЛЬСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Врановые имеют широкое распространение по всей России, исключение не составляет и Караидельский район. В работе рассмотрена экология Corvus corone и Corvus corax.

Ключевые слова: ворона, ворон, самец, самка, биология

Zakirova G.F.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

ECOLOGY OF BIRDS OF THE PASSERIDAE FAMILY IN KARAIDEL DISTRICT OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

The summary: Corns are widespread throughout Russia, the exception is not and Karaidel district. The paper discusses the ecology of Corvus corone and Corvus corax.

Key words: raven, raven, male, female, biology

Серая ворона *(Corvus corone).* Серая ворона легко различима: тело окрашено в серый цвет, голова, крылья и хвост черные. Голос – хриплое «карр» и другие звуки, особенно в брачный период.

Распространение: Вид является оседлым и перелетным, он насчитывает 6 раз в рамках 2 подвидов. Область обитания: Евразия и Северная Африка (Египет).

Среда обитания: В последние десятилетия численность их сильно возросла, вороны стали гнездиться в городах и крупных населенных пунктах в непосредственной близости от человеческого жилья, дороги промышленных предприятий.

Биология: Гнездо в основном находится в кроне деревьев на высоте от 1 – 1,5 м и до 16 – 18 м. Строят гнездо оба партнера из сучьев, затем выстилают травой, корешками, шерстью, бумагой, тряпками и т.д. Ежегодно строят новое гнездо поблизости от прошлогоднего. В кладке чаще 3 – 5 яиц, насиживание длится 18 – 21 день. Птенцы покидают гнездо в возрасте 4 – 5

недель в конце мая – начале июня. Размножаться начинают в конце второго-третьего, а то и пятого года. Образование пар происходит зимой, с воздушными играми, погонями, кувырканием в воздухе, что наблюдается у нас в марте. В середине апреля вороны приступают к насиживанию.

Ворон *(Corvus corax)*.Для этой крупных размеров птицы характерны мощный клюв, у основания которого находятся жёсткие перья, чёрное с фиолетовым и пурпурным отливом оперение, и силуэт в полёте, с длинными и широкими крыльями и клиновидным (ромбическим) хвостом. Половой диморфизм отсутствует. Молодые особи – чёрно-бурые, матовые, с менее клиновидным хвостом.

Распространение: Вид предпочитает оседлый способ обитания. Его 10 подвидов можно встретить в Евразии, Гренландии, Северной Африке, Центральной и Северной Америке. Для европейского ареала характерна некоторая разорванность в центральных частях. В Италии можно встретить популяцию численностью 3-5 тысяч пар, птицы предпочитают гнездиться на главных горных системах и островах.

Среда обитания: Преимущественное место обитания – скальные районы, однако зависимости от высоты при поселении нет. Ворона также можно встретить в лесах, на побережье, на каменистых склонах гор. В зимний период молодые особи устраивают кочёвки.

Биология: Каждый год вылупляется один выводок. В зимний период (приблизительно с января) самка откладывает 4-6 яиц, которые насиживает 20-21 день. Молодняк покидает гнездо через 6-7 недель. Птица всеядна и может находить корм достаточно далеко от места гнездования, в пищу идут и останки диких и домашних животных. Для нее характерен мощный и прямолинейный полет, который чередуется с кружениями, скольжениями и пикированиями. Может издавать разные звуки, но типичный крик – низкое, хриплое и громкое «крук», которое слышно на большом расстоянии.

Использованные источники:

1.Захаров, В.Д. Биоразнообразие населения птиц наземных местообитаний Южного Урала [Текст]/В.Д. Захаров/– Миасс: ИГЗ УрО РАН, 1998. – 158 с
2.Ильичев, В.Д. Экология и управление поведением птиц [Текст]/В.Д. Ильичев/– М: Знание, 1984. – 64 с

УДК 598.2

Закирова Г.Ф.
студент магистратуры 2 года обучения
Башкирский государственный педагогический университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЯ ALAUDA ARVENSIS

Аннотация: Жаворонковые имеют широкое распространение по всей России, исключение не составляет и Караидельский район. В работе рассмотрена экология Alauda arvensis.

Ключевые слова: жаворонок, самец, самка, биология

Zakirova G.F.
Master's Degree student
Bashkir State Pedagogical University named after M.Akmulla
Ufa, Russian Federation

ECOLOGY *ALAUDA ARVENSIS*

The summary: Alaudidae are widespread throughout Russia, the exception is not and Karaidel district. The paper discusses the ecology of Alauda arvensis.

Key words: Alauda, male, female, biology

Полевой жаворонок *(Alauda arvensis)*– небольшая птица семейства жаворонковых. Отличается громким и мелодичным пением. Имеет размеры чуть крупнее воробья, окраска в целом неяркая, но оперение довольно привлекательное. Цвет спины – серый, иногда коричнево-жёлтый с пёстрыми вкраплениями. Оперение живота – белого цвета, имеет широкую грудь, коричневые пёстрые перья. Цевка светло-коричневая. Голова украшена небольшим хохолком, хвост окаймлен белыми перьями. Над тёмными глазами – светлая бровь. Покровительственный окрас помогает птице маскироваться в траве и на земле. Самец более крупных размеров, чем самка и может петь. Крик представляет собой негромкий звук «чрр-ик», песня – в виде долгой звонкой трели. Во время пения часто зависают в воздухе, иногда очень высоко.

Полевой жаворонок любит луга и степи, горы и поля, в лесу не встречается. На место гнездования после зимовки они прилетают ранней весной и держатся небольшими стайками на участках, прогреваемых солнцем, прячутся от ветра и дождя на опушках.

Обитает на обширных территориях Европы и большей части Азии, а также в горах Северной Африки. В свое время вид был интродуцирован в Австралию, Северную Америку (обитает на западных территориях), и Новую Зеландию.

Кормом полевым жаворонкам служит растительная пища в виде семян различных трав и злаков. Птицы предпочитают семена птичьей гречихи, пикульника, воробейника, щетинника и другие дикие виды проса. После созревания культурных злаков, жаворонков можно увидеть на полях,

засеянных овсом и пшеницей. Более маслянистые рожь и ячмень не привлекают их. Для лучшего переваривания твёрдых зёрен злаковых, вместе с семенами птицы клюют и небольшие камешки. Ранней весной, жаворонки могут клевать и недавно проросшие посевы в качестве витаминного корма. После схождения снега и увеличения количества солнечных дней, птицы начинают употреблять в пищу насекомых: мелких жучков, пауков, различные личинки, куколки бабочек, и продолжают так питаться на протяжении всего лета. Ловят добычу жаворонки на земле. В качестве воды потребляют росу на растениях. Оперение жаворонки очищают, купаясь в песке или пыли.

Так как жаворонок – полевая птица, то свои гнезда он вьет в лугах, на опушках, однако самым лучшим местом для размещения гнездовий для этих птиц служат поля с яровыми и озимыми хлебами. Гнездо простой формы сооружается в ямке в траве. Строительным материалом для гнезд служат стебли и корешки, внутри оно устилается мягкой шерстью, конским волосом и пухом, которые птица специально собирает. Кроме того, присутствует тщательная маскировка гнезда, чтобы его не нашли хищники. В гнездо высотой примерно 50 мм, самка жаворонка обычно откладывает 4-6 яиц, имеющих желтоватый цвет с мелкими коричневыми крапинками. Размер яйц около 23 х 17 мм. Гнездование начинается, как правило, в начале мая с первыми зелеными всходами. Яйца высиживаются самкой примерно две недели. Только что вылупившиеся птенцы слепые, покрытые небольшим пухом. Молодняк очень быстро растет, и уже через 10 дней может покинуть гнездо, даже еще не умея летать. Обучатся летать птицы только через несколько недель, соответственно, тогда же они начнутдобывать корм самостоятельно. В тот период, пока жаворонки еще не освоили искусство полета и не встали на крыло, они прячутся в траве и среди стеблей злаковых. В таком укрытии их практически невозможно заметить, также оперение молодняка имеет маскировку – сливается с окружающей растительностью, и птицы становятся «невидимками». В июне самкой может быть сделана уже вторая кладка яиц, птенцы из которой станут самостоятельными уже в июле. Отлет на зимовку, как среди молодых, так и старых особей начинается с сентября, и до середины октября, как правило, все особи уже улетают. Зимуют жаворонки на южных территориях Европы. По мере благоприятствования погодных условий, полевой жаворонок может сделать еще два вывода птенцов. Пение птиц можно услышать в июле, во время схождения с гнезда второго выводка. После окончания жатвы на полях, туда прилетают небольшие стайки полевых жаворонков, чтобы съесть опавшие зерна злаков. По сути, сжатые поля теперь, до отлета на зимовку становятся «столовой» для этих птиц. На полях в это время можно видеть передвигающиеся небольшие, из 5-7 птиц, стайки.

Использованные источники:

1. Захаров, В.Д. Биоразнообразие населения птиц наземных местообитаний Южного Урала [Текст]/В.Д. Захаров/– Миасс: ИГЗ УрО РАН, 1998. – 158 с

2. Ильичев, В.Д. Экология и управление поведением птиц [Текст]/В.Д. Ильичев/– М: Знание, 1984. – 64 с

УДК 621.37

Захаров Д. С
студент магистратуры
1 курс, Кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им. М.К Аммосова, Физико-технический институт
Россия, г. Якутск
Научный руководитель: Леонтьев Н.А
канд. техн. наук

ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ПО ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОМУ ПОРТУ В МИКРОКОНТРОЛЛЕРАХ PIC16

Аннотация: в данной статье рассматривается программная реализация передачи данных по последовательному порту в микроконтроллерах PIC16. Разработка алгоритма для передачи данных по последовательному формату и реализация алгоритма на языке программирования Assembler, симуляция в интегрированной среде разработки MPLab IDE.
Ключевые слова:UART, передача данных, PIC16

Zakharov J.S
Graduate student
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A
Cand. tech. science

PROGRAM IMPLEMENTATION OF DATA TRANSMISSION ON THE SERIAL PORT IN PIC16 MICROCONTROLLERS

Abstract: This article discusses the software implementation of data transmission on a serial port in PIC16 microcontrollers. Development of an algorithm for data transmission on a consecutive format of data transmission and realization of an algorithm in the Assembler, simulation in an integrated environment of development MPLab IDE.
Keyword: UART, data transmission, PIC16

Микроконтроллеры часто применяются в качестве управляющего элемента для датчиков и различных модулей. В данном случае контроль работы осуществляется непосредственно передачей и приемом данных по последовательному (UART) порту. В микроконтроллерах PIC для реализации данной задачи обычно используется модуль USART, которая включается и настраивается изменением соответствующих регистров. В данной статье будет рассматриваться программная реализация последовательной передачи данных без использования модуля USART. [1]

Для реализации передачи данных по UART порту используется формат последовательной передачи данных (Рисунок 1). Данный формат подразумевает побитную передачу данных, начиная с младшего бита старшего байта. Перед передачей данных на выходную ножку устанавливается режим ожидания в качестве «1», поначалу передачи данных на ножку подается стартовый бит «0», по окончанию стоповый бит «1». Также следует рассчитать длительность одного бита в зависимости от скорости передачи данных. Скорость передачи данных для большинства устройств 9600 бод, тогда длительность одного передаваемого бита:

$$\tau = \frac{1}{9600} = 104 \text{ мкс}$$

Рисунок 1. Формат последовательных данных

Для побитной передачи данных используется команда RRF, которая позволяет сдвигать регистр передаваемых данных направо на один бит. Значение сдвинутого бита присваивается на бит C регистра STATUS. Также необходимо использовать декрементируемый регистр, в котором записывается число 9 (стартовый бит + 8 бит данных). Передача данных производится с помощью команды проверки флага STATUS,C если «0» то на выход подаем «0», если «1» то подаем «1».

Запись декрементируемого регистра и подготовка стартового бита:

```
movlw    .9
movwf    Reg_2
bcf      STATUS,C
```

Передача данных начинается с проверки флага STATUS, C заранее настроенного на стартовый бит. После подачи стартового бита выполняется команда сдвига направо и, начиная с младшего бита, происходит передача данных посредством проверки значение флага STATUS, C и подачей на выход. По окончанию декремента, что соответствует последнему передаваемому биту, устанавливается стоповый бит и режим ожидания «0».

```
    btfsc STATUS,C
        goto bit1
        goto bit0
        bit1
        bsf PORTB,2
        call Pause
        goto m2
        bit0
        bcf PORTB,2
        call Pause
        goto m2
        m2
        rrf Data,1
        decfsz Decrement,1
        goto m1
        bsf     PORTB,2
        call Pause
```

После каждой подачи бита необходимо реализовать задержку на 104 мкс начиная со стартового бита:

```
        Pause
        movlw .31
        movwf Reg_1
        wr
        decfsz Reg_1, 1
        goto wr
        nop
        return
        end;
```

Результат симуляции программы в среде разработки MPLab IDE:

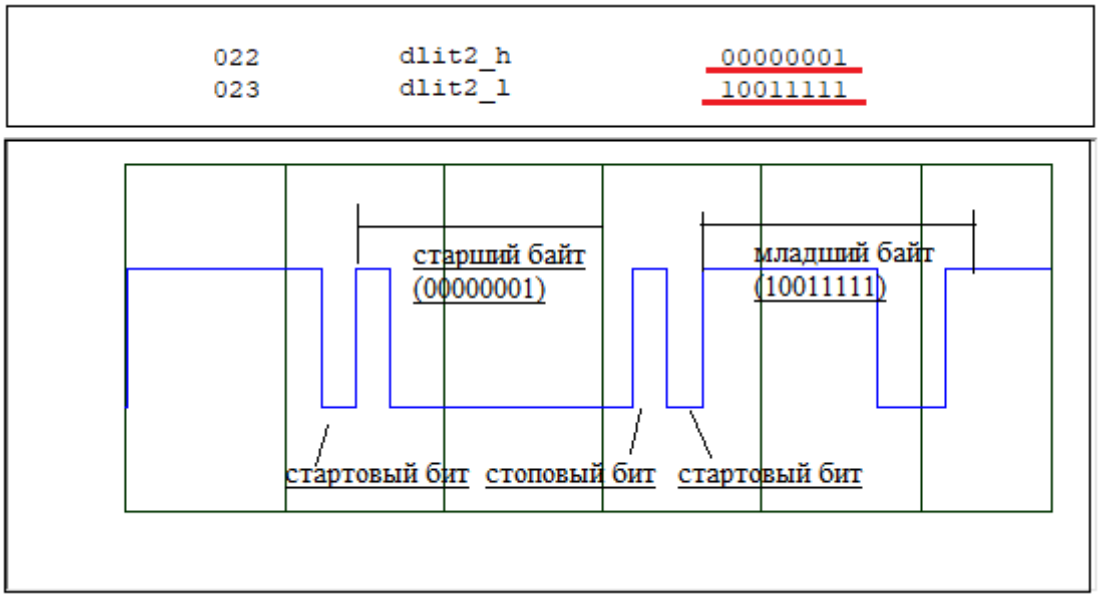


Рисунок 2. Последовательная передача 2х байтов.

Результат проверки алгоритма через логический анализатор.

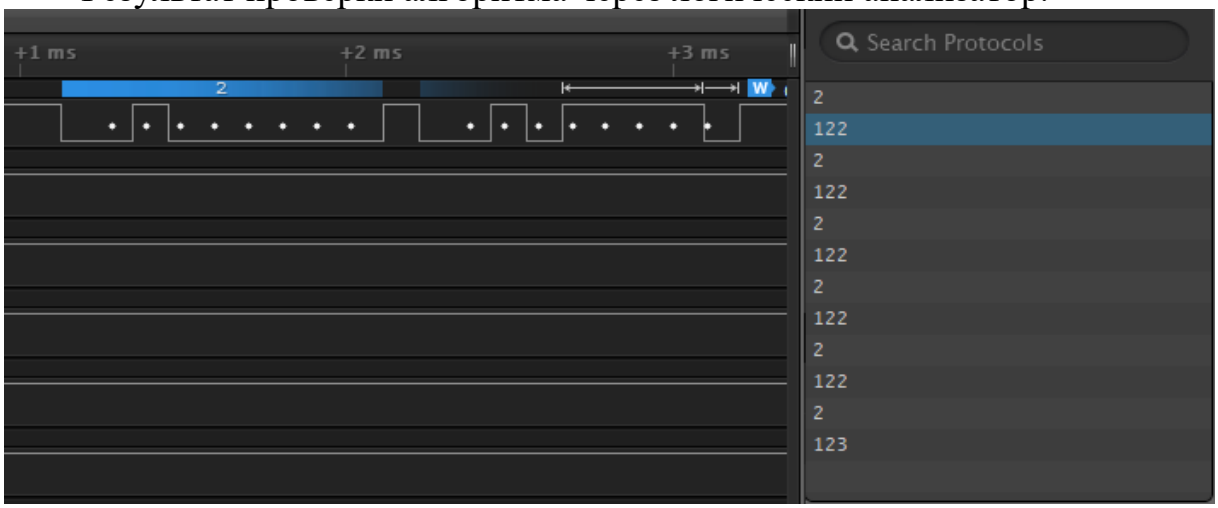


Рисунок 3. Результат последовательной передачи данных на логическом анализаторе

Таким образом, данная программа выполняет последовательную передачу данных на микроконтроллере PIC16. Данный формат передачи обычно используется при работе с модулями, которым нужно передавать вычисленные данные для дальнейшей обработки, при передаче каких либо данных на устройство через UART порт.

Использованные источники:

1. Datasheet PIC16F628A [Электронный ресурс] URL: https://www.microchip.com/wwwproducts/en/PIC16F628A

УДК 621.37

Захаров Д. С
студент магистратуры
1 курс, Кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им. М.К Аммосова, Физико-технический институт
Россия, г. Якутск
Научный руководитель: Леонтьев Н.А
канд. техн. наук

ПРИМЕНЕНИЕ И РАЗНОВИДНОСТЬ ТЕЛЕСКОПИЧЕСКОЙ АНТЕННЫ

Аннотация: В данной статье рассматривается типы телескопической антенны. Дается краткая характеристика данной антенны и область его применения. Также рассказывается преимущества и недостатки применения телескопической антенны в промышленности.
Ключевые слова: телескопическая антенна, радио, антенны

Zakharov J.S
Graduate student
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A
Cand. tech. science

APPLICATION AND VARIETY OF TELESCOPIC ANTENNA

Abstract: In this article is considered types of the telescopic antenna. Short characteristic of this antenna and the field of its application is given. Also it is told advantages and shortcomings of use of the telescopic antenna of the industry.
Keyword: telescopic antenna, radio, antennas

Телескопическая антенна активно начала использоваться с появлением носимых радиоприемников и портативных телевизоров и работала на диапазонах FM и MB.

Конструктивно телескопическая антенна – набор трубок, изготовленных из металла, где внешний диаметр каждого последующего колена немного меньше внутреннего диаметра предыдущего колена. [1] Между трубками существует минимальный зазор для обеспечения возможности выдвинуть антенну для получения сигнала и собрать антенну в исходное положение, когда работа радиоприемника закончена. Телескопическая антенна предназначена для пассивного усиления приемного сигнала, в сложенном виде она предназначена для хранения, транспортировки, в «выдвинутом» состоянии антенна становится активной и начинает выполнять прием сигналов.

Во времена Советского Союза, по принципу и с использованием конструкции, началось производство комнатных антенн для домашних телевизоров. Антенна подключалась кабелем к телевизору, и настройка

сигнала производилась путем «растягивания» антенны на различную длину и ориентирования в пространстве. В это время другой член семьи наблюдал за качеством изображения на экране.

С появлением магнитол, CD-дисков, MP3 проигрывателей для прослушивания музыки и кабельного, спутникового телевидения телескопические антенны потеряли свою популярность.

Но у некоторых автовладельцев до сих пор существует потребность в антеннах, которые устанавливаются в автомобиль. Телескопическая антенна для авто используется для приема радиосигналов магнитолой, автомобильной радиостанцией. С учетом длины волны СБ диапазона более популярны штыревые с фиксированной длиной.

Антенна для авто FM диапазона выполняется во внутреннем и внешнем исполнении. Телескопические антенны относятся к классу внешних антенн и могут иметь автоматический привод. [2]

Наличие автоматического привода у телескопической антенны подразумевает комплектацию электромотором, который выдвигает элементы. Преимуществом данного вида является отсутствие необходимости выходить из автомобиля для включения или отключения антенны. К недостаткам разновидности антенн с электроприводом относится возможность поломки электродвигателя в холодное время года или при обледенении кузова автомобиля.

При отсутствии электродвигателя антенна убирается или вытягивается вручную. Единственным шансом на выход из строя антенны становится физическая деформация или поломка. Для монтажа внешней телескопической антенны на кузове автомобиля выбирается место на крыше или капоте. Подключение к магнитоле занимает не более 20 минут при наличии необходимого инструмента.

Несмотря на особенности конструкции и небольшой коэффициент усиления, телескопическая антенна остается актуальным и популярным аксессуаром для автомобилистов, собирающихся в дальние поездки.

Использованные источники:

1. Chen, Zhi Ning. Antennas for Portable Devices. Chichester: John Wiley, 2007.
2. Straw, R. D. The ARRL Antenna Book. Newington, CT: ARRL, 2005.

УДК 7.077

Зеленская М.А.
студентка 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан
Научный руководитель: Янковская О.В.
кандидат филологических наук, доцент кафедры НХТ
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
Россия, РХ, г. Абакан

РЕПЕРТУАРНАЯ ПОЛИТИКА В ЛЮБИТЕЛЬСКОМ ТЕАТРАЛЬНОМ КОЛЛЕКТИВЕ

Аннотация: в данной статье раскрываются принципы выбора репертуара в любительском театральном коллективе, связанные как с необходимостью учета исполнительского уровня его участников, так и с потребностью считаться со вкусами публики, в то же время, воспитывая ее. Обсуждаются также такие важные мотивы включения пьесы в репертуар как требование принятия участия в общественной жизни, ее актуальность, и педагогическая целесообразность именно этой постановки на данном этапе развития коллектива.

Ключевые слова: любительский театральный коллектив, репертуар, публика, воспитание.

Zelenskaya M.A.
2nd year student
FGBOU BO «KSU them N F. Katanov»
Russia, Republic of Khakassia, Abakan
Scientific supervisor: Yankovskaya O. V. candidate of philological Sciences, associate Professor of NHT
FGBOU BO «KSU them N.F. Katanov»
Russia, Republic of Khakassia, Abakan

THE REPERTOIRE POLICY IN THE AMATEUR THEATRE GROUP

Abstract: this article describes the principles of choosing a repertoire in an Amateur theater group, associated with the need to take into account the performing level of its participants, and the need to reckon with the tastes of the public, at the same time, educating her. The author also discusses such important motives for the inclusion of the play in the repertoire as the requirement of participation in public life, its relevance and pedagogical feasibility of its production at this stage of team development.

Keywords: Amateur theater group, repertoire, audience, education.

Успех любого театрального коллектива начинается с выбора репертуара – такого, в котором именно этот коллектив может выявить себя. И здесь уместно вспомнить известное выражение: «репертуар – лицо театра».

Начало театра и дебют режиссера – это не обязательно сочинение новой пьесы. Это, скорее, собственный подход к общеизвестному.

Выбор (пьесы, автора, решения спектакля, актера, художника, композитора и т.д.) в профессии режиссера убедительнее всего характеризует его, явно обнаруживая гражданскую, художественную позицию. Каждый раз, делая выбор, режиссер показывает *что* видит во времени, как чувствует его запросы, как распорядится возможностями, что по этому поводу выскажет, каких соавторов привлечет в дело.

И для актера-любителя яркий, оригинально задуманный спектакль – самый сильный стимул, побудитель к творчеству.

В воспитательном процессе вопрос выбора произведения – вопрос мировоззренческий, эстетический и профессиональный. Выбирают пьесу всем любительским коллективом. Возникает хорошая возможность поднять существенные вопросы, тем более что каждое предложение должно быть мотивировано и либо принято, либо оспорено коллективом.

Один из важнейших принципов при выборе произведения для постановки – высокий художественный уровень, актуальность, идейность. Другими словами, члены коллектива должны понимать, что посредством выбранного репертуара они помогают зрителям в решении волнующих их проблем и вопросов.

Также выбранные репертуарные произведения должны давать возможность коллективу принять участие в народных праздниках, массовых мероприятиях культурно-просветительного учреждения или производственного коллектива. Поэтому репертуарный план должен согласовываться с перспективными планами календарной, воспитательной и культурно-просветительной работы, отражать важнейшие события политической и культурной жизни страны, а также предстоящие события в жизни своего региона.

Чтобы быть нужным и интересным, исполнительский коллектив в своей репертуарной политике должен учитывать вкусы, склонности, степень культуры потенциальной аудитории и при этом не идти на поводу ее нетребовательной части, а пытаться воздействовать на ее вкус и культуру.

Любительские коллективы должны ощущать свою ответственность за состояние культуры публики в области искусства, пропагандой которого они занимаются. Если многолетняя деятельность театрального коллектива не изменяет в лучшую сторону общую культуру и вкусы зрителей, значит он пока не нашел оптимальных художественных контактов с жителями своего региона.

Таким образом, существует немало требований, связанных с функцией художественного обслуживания населения. Но есть и внутренние требования к репертуару, связанные с педагогическими задачами любительского театрального коллектива.

В первую очередь репертуарное произведение должно учитывать степень «продвинутости» участника. Этим словом специалисты обычно

обозначают уровень развития способностей, продвижение участника коллектива в решении каких-либо технических задач, успешность его общего развития и специальной культуры.

Но не менее важно, чтобы репертуарное произведение нравилось участнику. Здесь обнаруживаются различия в работе профессионалов и любителей. Профессионал может найти интересное для себя практически в любом художественном материале, если одно ему нравится все-таки больше, чем другое, то эти эмоции серьезно мотивированы несовпадением своих исполнительских возможностей и материала. У любителя же его «нравится – не нравится» имеет, как правило, поверхностно эмоциональный характер или вовсе не мотивировано. И все же с эмоциональным отношением любителя к порученной роли/произведению нельзя не считаться, поскольку если роль не нравится участнику, он не сможет исполнить ее так, чтобы она вызвала эмоциональный отклик у зрителя.

В любительском творчестве «не нравится» часто означает «не понимаю», однако, понимание и принятие некоторых логических, разъясняющих доводов еще не значит того, что произведение вызовет интерес. Пока руководитель не добился того, чтобы произведение «понравилось», процесс работы не может считаться завершенным.

Педагогические соображения диктуют при подборе репертуара необходимость учитывать степень трудности. Произведение не должно быть слишком легким – актеры заскучают, вынужденные «топтаться» на привычном уровне, но и слишком трудный, требующий сверхнапряжения материал, выбирать также не следует.

Чрезвычайно важным является высказанный исследователями любительского творчества А.С. Каргиным и Ю.А. Цагарелли постулат о том, что «социально-педагогический смысл любительского творчества – в органичном сочетании художественно-исполнительского и воспитательного процессов, придании им острой идейно-нравственной направленности. Решение этой задачи связано с репертуаром, вокруг которого и строится работа коллективов народного художественного творчества. От их качества, идейно-художественного уровня и социально-педагогического потенциала зависит во многом эффективность выполняемых любительским творчеством функций» [1, с. 112].

Как правило, проблема выбора репертуара наиболее остро стоит перед руководителем в период становления коллектива, когда исполнительские умения и навыки участников еще не развиты, а межличностные связи – на стадии установления. Пьесы, которые в это время предлагаются для постановки, должны быть понятными и несложными технически.

В дальнейшем, руководителю следует быть особо внимательным, выбирая сложные и объемные классические произведения, поскольку их масштабность, как правило, «не вмещается» в ограниченные (материально, технически и т.д.) возможности коллектива. «Подстраивание» классического произведения под конкретный коллектив определяется мастерством и

художественным вкусом режиссера-руководителя, но однозначно то, что при выполнении данной работы должно быть исключено искажение содержания произведения.

В репертуаре наших театров отечественная и зарубежная классика присутствует непременно. Можно сказать, что высшие культурные цели театрального искусства требуют обращения к классике, приобщения театров и зрителей к духовным ценностям всего мирового искусства. Это рождает отношение к классическому искусству не только как к художественному свидетелю ушедших эпох, но и как к активному участнику сегодняшней жизни. Творческие проблемы, встающие в конкретной работе каждого театра над классической пьесой, определяются отношением к классике. Классика и современность, художественный язык классики и сегодняшние формы театра, неповторимость творческой природы автора и индивидуальность режиссера – вот, пожалуй, основные пункты, практическое решение которых обусловливает движение театрального искусства в классическом репертуаре.

Можно сказать, что режиссерские идеи наиболее рельефно выступают именно в трактовке классики, т. к. сегодняшний взгляд режиссера на «старую» пьесу всегда в той или иной мере спорит со сложившейся сценической традицией.

Особого внимания заслуживают публицистический и героико-патриотический жанры в постановках любительского театра. Им принадлежит в воспитании людей, может быть, наиболее ответственная роль, и, работая в данных жанрах, следует понимать, что подобное искусство требует персонального обращения к каждому зрителю, которого необходимо сделать гражданско активным. Публицистический жанр требует точной позиции коллектива, здесь особенно важны честность, исповедальность в разговоре со зрителем. Важно и точно знать, кому адресован спектакль, т. е. кто будет сегодня в зале: старшеклассники или студенты, рабочие или пенсионеры. В публицистическом спектакле театр должен заранее определить свои отношения со зрителем, иначе нужного уровня общения не возникнет.

В случае постановки собственного сочинения, в котором режиссер и актеры являются соавторами, не нужно бояться того, что поначалу их пьеса, композиция или спектакль будут наивны, неуклюжи, не очень сценичны. Многие известные театральные деятели утверждали, что стихия импровизации многое компенсирует, а энергия сочинительства в любительском театре дороже профессии и результата.

У выбора репертуара есть две стороны: тема и проблема. Дело не только в том *что* поставить – «Золушку» или «Гамлета», «Мещанина во дворянстве» или театральный капустник на местном материале, важнее другое: проблема, выдвинутая на обсуждение зрителей и то *как* об этом сказано.

Начинающему руководителю любительского театра, безусловно, стоит обратить внимание на слова известного театрального деятеля З.Я. Корогодского о том, что только «свой» автор делает единственным и тон, и стиль, и дух, то есть лицо театра. «Конечно, можно обратиться к классике (здесь все надежнее), но современный театр делают современники. И тогда единственный резерв – проза и поэзия, конечно, если мало пьес. Именно литература всегда питала драму» [2].

На правомерно возникающий вопрос о том, как искать «свое» произведение тот же З.Я. Корогодский отвечает советом быть внимательным ко всему литературному потоку, ведь из ста пьес опубликованных в различных СМИ одна может оказаться если не шедевром, то привлекательным материалом для будущего спектакля. Пусть процент таких находок будет ничтожным, но нельзя ждать хороших пьес, готовых драматургов. Они возникают в литературном процессе.

Следует помнить и о необходимости соблюсти в репертуаре пропорции современных, классических (русских и зарубежных) произведений. Не могут быть забыты и знаменательные даты, события (юбилеи, смотры и т.д.). В то же время репертуар должен быть оригинальным, самостоятельным, то есть не прокатывать уже открытые пьесы, а открывать новые, не обходя вниманием местных авторов. Составляя репертуар, надо помнить и о кассе, но не идти у нее на поводу.

Итак, главная трудность – проблема доступности, точнее, малой доступности текстов новых пьес, без анализа которых невозможно представить себе ни индивидуальности новейших драматургов, их эстетических поисков, ни общей картины, тенденций в современной драматургии.

Сегодня в крупных городах появилось множество информационных центров литературы для театра, работающих на коммерческой основе. Заказать в Internet компьютерный вариант текста любой пьесы также сейчас не проблема – сложнее сориентироваться в этих многочисленных банках данных. В идеале такая информация видится сконцентрированной в одних руках, например, в главной театральной библиотеке страны – Российской государственной библиотеке искусств (РГБИ).

Использованные источники:

1.Каргин А.С., Цагарелли Ю.А. Призвание и мастерство. // Библиотечка «В помощь клубному работнику». – № 2. – М.: Советская Россия, 1986. – 104 с.

2.Корогодский З.Я. Репетиции … репетиции … репетиции…// Библиотечка «В помощь художественной самодеятельности». – № 22. – М.: Советская Россия, 1978. – 112 с. [Электронный ресурс]. URL: http://krispen.ru/knigi/korogodskij_05.docx (дата обращения 27.07.2018).

УДК 80.740

Зимакова Е. С.
старший преподаватель кафедры ИЯПК
Владимирский государственный университет
имени А.Г. и Н. Г. Столетовых
Россия, г. Владимир

ПОНЯТИЕ «ДЕКОНСТРУКЦИЯ» В ПРОСТРАНСТВЕ ПЕРЕВОДА РУССКОГО ФИЛОСОФСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация. В данной статье рассматривается одно из понятий в философии Жака Деррида «деконструкция». Главный вопрос деконструкции - это вопрос о переводе. По мнению Ж. Деррида переводческая работа соизмерима с работой деконструкции: всякий перевод разрушителен для оригинала, однако правила в этой разрушительной работе должны быть систематически выдержаны.

Ключевые слова: деконструкция, перевод, культурную деятельность, русский философский язык, иностранный текст, культурная деятельность.

Zimakova E.S.
Senior Tutor of the Department FLPC
Vladimir State University named after Alexander and Nikolay Stoletovs
Russian Federation, Vladimir

THE CONCEPT OF "DECONSTRUCTION" IN THE SPACE OF TRANSLATIONS OF THE RUSSIAN PHILOSOPHICAL LANGUAGE

Annotation. This article discusses one of the concepts in the philosophy of Jacques Derrida "deconstruction". The main question of deconstruction is the question of translation. According to J. Derrida, translation work is commensurate with the work of deconstruction: any translation is destructive to the original, but the rules in this destructive work must be systematically maintained.

Keywords: deconstruction, translation, cultural activities, Russian philosophical language, foreign text, cultural activities.

Перевод – достаточно специфический вид коммуникативной деятельности, в процессе осуществления которой переводчику приходится сталкиваться не только с необходимостью установления правильных языковых соответствий из-за расхождений языковых систем, но и учитывать существующие культурные различия между людьми, говорящими на разных языках. У разных народов своя исторически сложившаяся система восприятия явлений и событий окружающей действительности. Переводчик должен учитывать это в своей деятельности.[1,175] Лишь хорошие знания культуры той страны, с языка которой осуществляется перевод, позволяют переводчику достичь реализации перевода не только как акта межъязыковой, но и как межкультурной коммуникации.[1,177]

В XX веке основные направления европейской мысли, для которых наука и познание были важными предметами пришли к общей теме - к посредникам и предпосылкам познания, без которых ничто "очевидное" и "достоверное" невозможно. Философам стало ясно, подобно тому, как в XIX веке главной проблемой для философии была проблема сознания, так в XX веке на это место претендует язык: самодостаточный субъект стал "учеником текста". Само слово "язык" понимается при этом достаточно широко: это и естественный язык, и языки науки и культуры, и язык как способ человеческой связи. Без языка, без осознания его роли было бы невозможно, по сути, ни одно философское построение в аналитической или герменевтической философии. Любое слово в принципе может приобрести статус понятия и одновременно - ритмически повторяющегося лейтмотива.

В философии одного из самых влиятельных философов конца XX века Жака Деррида сложилось своё проблемное напряжение -структуралистское внимание к языку спорило в нём с феноменологическим призывом к обнаружению до языковых интуиций как основы строгого знания: в данном случае его внимание к языку было чрезмерным для феноменолога, а способ анализа - слишком "ненаучным" для структуралиста. Применительно к каждому слову - понятию Ж. Деррида фактически строит запрещение его абстрактного использования. В данной статье мы не будем даже пытаться показать весь корпус понятий Ж. Деррида. Попробуем лишь прояснить одно из них – «деконструкция».

Деконструкция - это латинский перевод греческого слова "анализ". Главный вопрос деконструкции - это вопрос о переводе. "Деконструкцией" оказывались при переводе слом и переделка иностранного слова, а „конструкцией" - воссоздание этого слова на родном языке. Деконструкция, по мысли Ж. Деррида, не должна быть ни анализом, ни тем более - синтезом. Деконструкция - это не стратегия субъекта, а „событие", или, в конце концов, тема, мотив, симптом чего-то иного - какой-то другой проблемы.

У Ж. Деррида переводческая работа соизмерима с работой деконструкции: всякий перевод разрушителен для оригинала, однако правила в этой разрушительной работе должны быть систематически выдержаны.

Среди русских переводов западной философской литературы наметились две крайности: либо уход в русскую этимологию, что при массовом использовании даёт перевод неудобочитаемым, неоправданно затруднённым для мысли, либо построение таких текстов, которые выглядят как транслитерация иностранного текста в русском алфавите. Необходимо стремиться построить текст на русском языке, т.е. сделать перевод не только с языка на язык, но и с культуры на культуру. В процессе перевода интересно наблюдать жизнь смыслов, которая в родном языке остаётся незаметной. И потому одна из важных задач - это перевод вторгшихся в русский язык, но не переваренных им терминов [2, 75].

Важно осмыслить перевод как значимую культурную деятельность,

как развитие русского философского языка, а не область откровений для избранных. Иначе говоря, требуется разрабатывать не столько „поэтику" перевода, сколько „науку о переводе", о его трудностях и закономерностях. Если бы каждый переводчик поделился результатами своего труда с читателями и коллегами, дал себе и им отчёт в том, почему он выбрал одни термины и отверг другие, которые тоже продумывал, это позволило бы сделать переводы более осмысленными. Перевод слов и перевод мыслей – не одно и то же: требуется не только находить слова, но и сохранять и определять понятия, даже если это определение в принципе уходит в бесконечность[2, 26].

Возиться с переводом приходится долго, часто на свой страх и риск. Никто никогда не знает, какие эквиваленты закрепятся в языке, какие будут заменены другими словами. Но в любом случае последовательная проработка своего варианта становится честной проверкой шансов и возможностей того или иного элемента, той или иной составляющей русского философского языка.

Ни один перевод никогда не бывает совершенным, и ни один перевод никогда не переводит абсолютно всё в оригинале. Весь вопрос в том, что выбрать и как удержать то, что будет выбрано. Если мы выберем десяток значимых терминов и последовательно проведём их через весь русский текст, то читатель не будет плавать среди неясных довербальных смыслов; он сможет работать с понятиями, выраженными в его родном языке. А потому следует ставить во главу угла передачу гибкой и сложной мысли, жертвуя в случае необходимости, несмыслонесущими стилистическими красотами. Наверное, это сейчас важнее и для русского читателя, и для русского философского языка [3, 3].

Но вернёмся к понятию «деконструкция». В целом деконструкция – это разборка концептуальных оппозиций, поиск «аппорий», моментов напряжённости между логикой и риторикой, между тем, что текст «хочет сказать» и тем, что он принужден означать. Текстовые операции, которые совершают и автор, и читатель, сливаются в незавершённое движение, которое отсылает и к самому себе, и к другим текстам: остаётся учиться читать тексты по краям и между строк, т.е. там, где, кажется, ничего не написано, но на самом деле написано всё главное. Именно в метафорах, примечаниях, неожиданных поворотах в аргументации, т.е. именно на «полях» текста, и работают эти будоражащие силы означения.

Соответственно, в каждом конкретном случае, в контексте фразы или абзаца и, разумеется, в разных работах (более академичных или более экспериментальных) акценты и общие пропорции «образного» и «концептуального» будут различными. В принципе тут встаёт вопрос о философском языке как таковом, о его специфике среди других языков культуры и о его исторической судьбе. Ни один перевод никогда не бывает совершенным, и ни один перевод никогда не переводит абсолютно всё в оригинале. Весь вопрос в том, что выбрать и как удержать то, что будет

выбрано.

И в заключении хотелось бы подчеркнуть особую значимость самого переводчика. Перевод в современном мире – это серьёзная профессиональная деятельность. И, как любая профессиональная деятельность, перевод представляет собой сплав техники и искусства. В любом деле мастер, профессионал – это немножко художник.

Использованные источники:

1. Васильев А. П. Прагматический аспект в переводе // Сборник научных статей: Обучение иностранным языкам в условиях модернизации содержания обучения. г. Чебоксары 2009.- 228с.
2. Автономова Н. С. Важна любая ступень. //Вопросы философии.1990. №5.
3. Алексеева И. С. Устный перевод. Немецкий язык. Курс для начинающих. - СПб.: ООО «ИнЪязиздат», 2005. – 288с.
4. Деррида Ж.. Грамматология, М., Наука. 2002.

УДК 681.3.07

Зиновьев Н.В.
Кот М.А.
аспирант
[1]Омский Государственный Технический Университет
Российская Федерация, г. Омск

ПОТЕРИ В КАНАЛЕ СВЯЗИ С БЕСПИЛОТНЫМ ЛЕТАТЕЛЬНЫМ АППАРАТОМ

Аннотация: В данной статье представлен расчет бюджета канала связи с беспилотным летательным аппаратом (БПЛА) для различных частот, произведен анализ выбора частот для канала передачи видеоданных.

Ключевые слова: канал связи, затухание, потери мощности, шум, летательный аппарат.

ANALYSIS OF THE BUDGET OF THE COMMUNICATION CHANNEL WITH THE UNCLEANED AIRCRAFT

Zinoviev N.V.[1], Cat M.A.[1]
Graduate student
Omsk State Technical University
Russian Federation, Omsk

Abstract: This article presents the calculation of the budget of a communication channel with an unmanned aerial vehicle (UAV) for various frequencies, and an analysis of the choice of frequencies for the control channel and the telemetry channel is made.

Keywords: communication channel, attenuation, power loss, noise, aircraft.

Бюджет канала – это расчет баланса потерь и прибыли в канале связи; он определяет подробное соотношение между ресурсами передачи и приема,

источниками шума, поглотителями сигнала и результатами процесса выполняемыми в канале [1].

С помощью расчета бюджета канала связи можно узнать о производительности системы, удовлетворяет или нет система заявленным требованиям.

Для канала связи с БПЛА значимым показателем является максимальная дальность, ограничивается она прямой видимостью. Для расчета максимальной дальности прямой видимости воспользуемся формулой [2]

$$d = (\sqrt{2 \cdot R \cdot h_1} + \sqrt{2 \cdot R \cdot h_2}) \quad (1)$$

где R – радиус Земли, обычно принимают равным 6370 км;

h_1 – высота подъема антенны наземной станции;

h_2 – высота полета БПЛА.

Основными источниками усиления сигнала являются:

- Мощность передатчика;
- Усиление передающей и принимающей антенн.
- Основными источниками ослабления сигнала при распространении являются:
- Затухание при распространении в свободном пространстве;
- Межсимвольная интерференция;
- Шум приемника и передатчика;
- Затухание при модуляции;
- Замирания в канале;
- Скорость передачи;
- Потери в кабелях приемника и передатчика;
- Атмосферные помехи и шум атмосферы.

Затухание при распространении в свободном пространстве рассчитывается по формуле :

$$L_p = 10 \lg(\frac{4\pi d}{\lambda})^2 \quad (2)$$

где λ – длинна волны в метрах.

Анализ бюджета канала обычно рассчитывается в децибелах, уравнение имеет вид [2]

$$M = EIRP[\text{дБВт}] + G_r[\text{дБi}] - (\frac{E_b}{N_0})_{\text{треб}}[\text{дБ}] - R[\text{дББит/с}] - T[\text{дБВт/Гц}] - L_s[\text{дБ}] - L_0[\text{дБ}] \quad (3)$$

Для передачи видеоданных в формате HD требуется большая скорость передачи, в расчёте учитывается скорость передачи 50 Мбит/с. В таблице 1 расположены значения основных параметров[1, 2, 3].

Таблица 1 – Параметры системы

Высота подъема антенны	5	м
Высота полета	5000	м
Радиус земли	6365	км

Максимальная дальность прямой видимости, d	260268	м	
Постоянная Больцмана	1,38E-23	Дж/К	
Шумовая температура	300	К	
Мощность передатчика	100	Вт	20 дБ
Требуемое Eb/No	20	дБ	
Потери в кабеле передатчика	1,5	дБ	
Коэффициент усиления антенны НКУ	12	дБи	
Коэффициент усиления антенны БПЛА	6	дБи	
Вероятность битовой ошибки	0,001		
Потери в атмосфере	6	дБ	
Эффективная излучающая мощность	30,5	дБВт	
Скидка на замирание	3	дБВт	
Спектральная плотность шума	-203	дБВт/Гц	
Скорость передачи данных	50	Мбит/с	76,99 дБбит/с

В таблице 2 расположены результаты расчета бюджета канала связи.

Частота, МГц	Длинна волны, м	Потери в тракте	Принятая мощность	Принятое Pr/No	Принятое Eb/N	Бюджет канала
МГц	м	дБ	дБВт	дБГц	дБ	дБ
100	3	121	-99	111	34	12
600	0,5	136	-115	95	18	-3
1100	0,2727	142	-120	90	13	-9
1600	0,1875	145	-123	87	10	-12
2100	0,1429	147	-126	84	7	-14
Частота, МГц	Длинна волны, м	Потери в тракте	Принятая мощность	Принятое Pr/No	Принятое Eb/N	Бюджет канала
МГц	м	дБ	дБВт	дБГц	дБ	дБ
2600	0,1154	149	-128	82	5	-16
3100	0,0968	151	-129	81	4	-18
3600	0,0833	152	-130	79	2	-19
4100	0,0732	153	-132	78	1	-20
4600	0,0652	154	-133	77	0	-21
5100	0,0588	155	-133	76	-1	-22
5600	0,0536	156	-134	76	-1	-23
6000	0,05	156	-135	75	-2	-23

Для увеличения скорости передачи и уменьшения массы и габаритов антенны рекомендуется использовать частоты от 1ГГц и выше, главным недостатком использования таких частот является малая огибающая сигнала, следовательно, это приводит к уменьшению максимальной дальности связи.

Если же дальность связи является главным приоритетом, то рекомендуется использовать частоты до 1 ГГц, недостаток – большие габариты и масса антенны.

Таким образом, стабильная передача видеоданных с БПЛА с заявленными параметрами невозможна, полученные значения бюджета канала малы или отрицательны. Для повышения бюджета канала передачи данных необходимо уменьшать дальность и скорость, следовательно, и качество видео, либо использовать ретрансляцию сигнала.

Использованные источники:

1. Радиотехника / Под ред. Мазора Ю.Л., Мачусского Е.А., Правды В.И.. — Энциклопедия. — М.: ИД «Додэка-XXI», 2002. — С. 488. — 944 с.
2. Скляр Б. Цифровая связь. Теоретические основы и практическое применение. — 2-е изд. — М.: Вильямс, 2007. — 1104 с. — ISBN 0-13-084788-7.
3. Феер К. Беспроводная цифровая связь. Методы модуляции и расширения спектра. — М.: Радио и связь, 2000. — 552 с. — ISBN 5-256-01444-7.

УДК 336.767.017.2

Зинченко С.В.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономический»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар
Zinchenko S.V.
graduate student
2 course, faculty "Economic"
Kuban State University
Russia, Krasnodar
Научный руководитель: Пучкина Е.С.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономического анализа, статистики и финансов»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар
Scientific adviser: Puchkina E.S.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economic Analysis, Statistics and Finance
Kuban State University
Russia, Krasnodar

ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ
FEATURES OF COMMERCIAL BANK ACTIVITY ON THE RUSSIAN SECURITY MARKET

Аннотация: В данной статье рассматривается деятельность коммерческих банков на рынке ценных бумаг. Рассмотрено положение коммерческих банков на рынке ценных бумаг. Изучены особенности деятельности коммерческих банков. Рассмотрены основные перспективы развития коммерческих банков на рынке ценных бумаг.

Annotation: This article discusses the activities of commercial banks in the securities market. The position of commercial banks in the securities market is considered. The main prospects of development of commercial banks in the securities market are Considered.

Ключевые слова: банк, рынок ценных бумаг, ценные бумаги, коммерческие банки, операции с ценными бумагами, профессиональная деятельность на рынке ценных бума, брокерская деятельность.

Key words: bank, securities market, securities, commercial banks, operations with securities, professional activity in the securities market, brokerage.

В России рынок ценных бумаг является одной из составных частей финансовой системы государства. Рынок ценных бумаг – это совокупность отношений, осуществляемых через покупку, продажу и обращение ценных

бумаг.[168]Банки были со времен истории первыми учреждениями, которые специализировались на операциях с ценными бумагами.

Коммерческие банки выступают профессиональными участниками и финансовыми посредниками в сфере обращения ценных бумаг. Деятельность коммерческих банков на рынке может быть в качестве эмитентов собственных акций, облигаций, выпуска векселей, депозитных и сберегательных сертификатов и других ценных бумаг. В роли инвесторов коммерческие банки приобретают ценные бумаги за свой счет и в роли профессиональных участников рынка ценных бумаг, осуществляют брокерскую, дилерскую, депозитарную и доверительную деятельность.[169]

Новым направлением коммерческих банков в России на рынке ценных бумаг выступает оказание консультаций по вопросам, связанным с инвестированием капитала в активы. Основой консультационного обслуживания является внутренняя информационная система банков. Она дает возможность проводить анализ соотношений между доходами и рисками активов. С помощью полученной информации банк составляет для клиентов алгоритм покупки и формирования портфеля ценных бумаг с учетом динамики их доходности.[170]

По данным Центрального банка по состоянию на первое сентября 2018 года в стране функционировало 512 действующих кредитных организаций.[171]Нестабильное положение на рынке ценных бумаг в нашей стране обосновывается введением санкций, колебанием доллара, изменением ключевой ставки. Особенностью коммерческих банков на рынке ценных бумаг является формирование собственного портфеля, выполняя ключевые функции на рынке.

По итогам 2017 года, портфель ценных бумаг в коммерческих банков составлял 9,7 %, доля в активах банковского сектора – 14,5%, вложения в долговые обязательства составляли 81%. Увеличились вложения в долговые обязательства Российской Федерации – до 3,6 трлн. рублей, но доля общего объёма вложений в долговые ценные бумаги незначительно снизилась — с 36,1 до 35,8%. На Рисунке 1 отражена динамика удельного веса портфеля ценных бумаг в активах банковского сектора и его объем в кредитных организациях.

---

[168]Галанов, В. А. Рынок ценных бумаг / В.А. Галанов. - М.: ИНФРА-М, **2017**. - 384 с.

[169]Белоглазова, Г. Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка/Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. – М.: Юрайт, Высшее образование, 2017. – 424 с.4 с.

[170]Маренков, Н. Л. Антикризисное управление. Контроль и риски коммерческих банков и фирм в России / Н.Л. Маренков. - М.: Едиториал УРСС, **2017**. – 360 с.

[171] Центральный банк Российской Федерации // Сведения о количестве действующих кредитных организаций и их филиалов в территориальном разрезе по состоянию на 01.09.2018 . электронный ресурс] – Режим доступа http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/cr_inst_branch_010918.htm&pid=lic&sid=itm_3982 (дата обращения:26.12.2018)

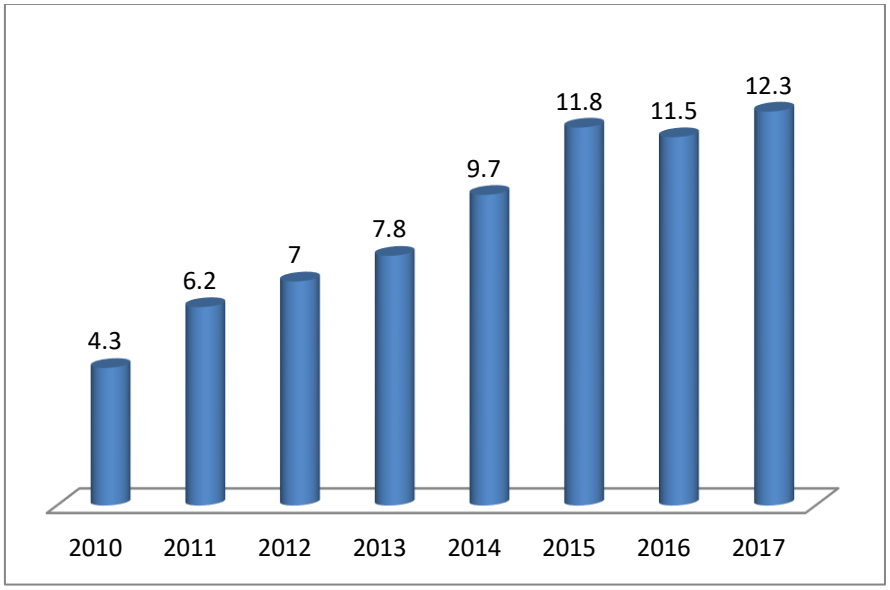


Рисунок 1 – Портфель ценных бумаг кредитных организаций.

По данным диаграммы наблюдается рост в 2011, 2014 и 2015 годах, что связано с выходом из кризиса и появлением свободных средств. 2015 – 2017 года характеризуются колебаниями из – за введения санкций, изменения курса доллара и отзывов лицензий.

Коммерческие банки могут выступать эмитентами различных видов ценных бумаг. Ценные бумаги коммерческих банков выпускаются на рынок в результате эмиссии по определенному алгоритму. Банки имеют право выпускать все виды ценных бумаг: ордерные, именные и предъявительские. В электронной форме существуют только фондовые ценные бумаги – акции и облигации. Портфель ценных бумаг на балансах банков в первое полугодии 2018 года вырос на 2,4% за счет роста вложений в долговые ценные бумаги на 5,1%.

Особенность деятельности коммерческих банков на рынке ценных бумаг в России заключается в том, что они не только осуществляют операции на этом рынке по общим правилам, действующим для всех участников рынка ценных бумаг, но и должны соблюдать еще дополнительные правила, устанавливаемые Центральным банком. Центральный банк регулирует ограничения для коммерческих банков:

1. Регулирует обязательные экономические нормы, устанавливает правила расчета рисков кредитных организаций и их величину;

2. Устанавливает правила сделок с ценными бумагами, их распределения по бухгалтерским счетам, отчетные формы по нынешнему законодательству;

3. Регулирует переоценку вложений в ценные бумаги и учреждения рисковых резервов по операциям с ними.

4. Регулирует требования к внутреннему контролю банков.

Большой перспективой для успешной деятельности коммерческих банков на рынке ценных бумаг является интенсивный рост электронной

торговли ценными бумагами. Появляются новые способы обработки трансакций, позволяющие резко увеличить объемы совершаемых сделок, меняется ряд рыночных характеристик (соотношение процессов концентрации и фрагментации, организация доступа к площадкам, степень прозрачности процесса торговли). Основными проблемами нестабильного положения коммерческих банков на рынке ценных бумаг является отсутствие рациональной государственной политики в сфере функционирования рынка ценных бумаг.

В период нестабильного финансового положения в стране коммерческим банкам необходимо поддерживать получение дохода и ликвидность. В связи с этим, банки России активно применяют инвестиции в ценные бумаги. В банковскую деятельность, на сегодняшний день, вошли операции с ценными бумагами, которые становятся перспективным и привлекательным инструментом для развития банков, а так же для перераспределения временно свободных финансовых ресурсов.

Использованные источники:

1.Центральный банк Российской Федерации // Сведения о количестве действующих кредитных организаций и их филиалов в территориальном разрезе по состоянию на 01.09.2018. Режим доступа http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/cr_inst_branch_010918.htm&pid=lic&sid=itm_3982 (дата обращения:26.12.2018)

2.Белоглазова, Г. Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка/Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. – М.: Юрайт, Высшее образование, **2017**. – 424 с.

3.Галанов, В. А. Рынок ценных бумаг / В.А. Галанов. – М.: ИНФРА–М, **2017**. – 384 с.

4.Маренков, Н. Л. Антикризисное управление. Контроль и риски коммерческих банков и фирм в России / Н.Л. Маренков. – М.: Едиториал УРСС, **2017**. – 360 с.

УДК 745.5

Золотухина Н.А., кандидат культурологии, доцент
доцент кафедры « Декоративное искусство»
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь
Шевцова А. М.
студент
4 курс, факультет «Истории, искусств и крымскотатарского языка и литературы»
Россия, г. Симферополь

РАЗВИТИЕ ТЕХНИКИ ФИЛИГРАНИ В КРЫМУ

Аннотация. В статье дан анализ развитию синтеза ювелирного искусства отдельных народностей Крыма – греков и крымских татар. В контексте возрождения традиций древних крымскотатарских мастеров рассмотрена деятельность ювелирного дома «Дюльбер», а также творчество его основателя Мехти Исламова. Актуальность темы определена влиянием технологии филиграни (скань), в развитии ювелирного искусства Крыма.

Ключевые слова: ювелирное искусство, филигрань, греческая культура, крымские татары, декоративно-прикладное искусство, Мехти Ислямов, ювелирный дом «Дюльбер».

Zolotukhina N.A.
Candidate of Cultural Studies, Associate Professor
Associate Professor of the Department «Decorative Art»
GBOU HE RK «Crimean Engineering and Pedagogical University»
Russia, Simferopol
Shevtsova A.M.
4th year student
faculty of «History, arts and the Crimean Tatar language and literature»
Russia, Simferopol

DEVELOPMENT OF ENGINEERING TECHNIQUES IN CRIMEA

Annotation. The article provides an analysis of the development of the synthesis of the jewelry art of individual Crimean nations - Greeks and Crimean Tatars. In the context of the revival of the traditions of the ancient Crimean Tatar masters, the activities of the jewelry house «Dulber», as well as the work of its founder Mehdi Islamov were considered. The relevance of the topic is determined by the influence of the filigree technology in the development of the jewelry art of Crimea.

Keywords: jewelry art, filigree, Greek culture, Crimean Tatars, arts and crafts, Mehdi Islyamov, Dulber Jewelry House.

Исследуя ювелирное искусство народов Крыма, а в частности крымских татар и греков XVIII-XIX вв., выявлено назначение традиционных украшений по практике и эстетики, выполняющих обрядовую, религиозно-орфическую и апотропеическую (защитную) функцию [1, с. 124]. Ювелирное искусство крымских греков зачастую было связано с синтезом

серебряных изделий, представляющих собой некоторые фигурные подвески или застёжки на одежду (в особенности ручной работы), различные перстни с драгоценными камнями и заколки-шпильки, выполненные в технологии художественной филиграни (скань). Техника древнегреческих мастеров отличалась характерной деталировкой и грациозностью линий. Греческая филигрань отличалась частым использованием вставок стеклянной смальты, разнообразных цветовых оттенков, или бисерного жемчуга. Качество производимых ювелирных изделий отличалось не только наличием золота или серебра в основании изделия, но также использованием драгоценных камней, которые впоследствии подвергались ювелирной обработке. Декорирование орнамента зачастую имело растительный узор из цветов и листьев. Значительно реже греческие мастера могли также использовать при создании орнаментов узоры насекомых и птиц [2, с. 80]. Позднее греческое искусство обработки и декорирования ювелирных изделий, оказало влияние на развитие скифского и крымскотатарского ювелирного искусства.

Скифское искусство во многом имело похожие художественные элементы искусства древнегреческого. Подтверждением чему служат найденные древнегреческие художественные произведения в сокровищницах скифских гробниц.

Важную роль художественное наследие крымских греков имело в особенности в искусстве южнобережных и горских татар. В XVIII веке из Крыма в Северное Приазовье были выселены христиане, среди которых оказались и греки. Чтобы не уезжать далеко от родной земли, ими было принято решение приять исламскую веру. Позже, греческий народ присоединился к крымскотатарской общности, оказав влияние в том числе и на искусство. В результате было положено начало формированию синтеза различных народов Крыма в культурном и художественном наследии полуострова [2, с. 84].

По исследованиям В.Х. Кондараки, некоторые южнобережные татары хранили в своих традициях архаизм христианского верования, а также воспоминания о принудительном принятии ислама у греков под давлением тюркменских народов. Так, под влиянием интегрированного ремесла греческих мастеров, в скрупулезности украшений крымскотатарских ювелиров была использована техника «филигрань» (скань, зернь). Распространённость отображалась в изделиях из серебра и золота: в степной части пускали в дело серебро, а в горной и южнобережной отдавали предпочтение золоту. В обработке крымскотатарских ювелирных изделий свободно употребляли полудрагоценные камни, и разнообразные их стилизации из стекла и пасты. Часто используемым материалом при создании украшений были камни бирюзы «ферюзе», сердолика «акъыкъ», коралла «мерджан», янтаря «кербар» и жемчуга «инджи» [2, с. 69].

Рассмотрим одну из наиболее распространённых техник крымскотатарских ювелиров – филигрань (скань). Скань значится самобытной формой художественной обработки металла, издавна известной

в декоративно-прикладном искусстве. Метаморфизм в данной технике обуславливается созданием изящной проволоки из металла, возможно расплющенной, гладкой или свитой спиралями, обычно с рубчатыми боками. Скань представляет два вида «подтехник». Во-первых, из двух верёвок и спирали. Во-вторых, филигрань используют с зернью, которую инкрустируют драгоценными камнями. Крымскотатарские мастера называют филигрань – «жепкыр», что переводится как «свивать». Название соответствует нитям проволоки, через которые набирается узор в образующих сквозной рисунок – ажурная филигрань [1, с. 94].

При создании филиграни, использовали чистое золото или высокопробное серебро, недорогие украшения делали из различных сплавов (кроме меди и олова), сверху наносили позолоту или делали серебрение. Во второй половине XVIII-XIX вв. создавались классические образы ювелирных изделий, различавшиеся высокой плотностью ажурного заполнения и процессом филиграни. Также стоит отметить расцвет бугорчатой филиграни как искусства, выполненной в виде объёмных конусов из литых «завитушек», которые формируют в высокую и низкую скань. К концу XIX века орнамент филиграни представляется крупными прядями и меньшей наполненностью изделиями узора [2, с. 97].

Формирование многочисленных мастерских произошло благодаря исторической осведомлённости древнего крымскотатарского ювелирного искусства. Так, в 1999 году был основан Ювелирный дом «Дюльбер», который превозносит восточное мастерство, актуальное и в Крыму, и на материке России. Главным ювелиром и создателем дома «Дюльбер» является Исламов Мехти Мустафаевич. Мехти создает авторские изделия, а также принимает активное участие в процессе коллективной работы над изделиями ювелирного искусства. Мехти Исламов родился в 1969 году, в городе Фергана (Узбекистан) в семье ювелиров, передававших своё знание о ремесле из поколения в поколение. Вернулся художник на крымский полуостров, когда ему было 20 лет. В 1990 году получил специальность «художник-оформитель» в Крымском художественном училище им. Самокиша в городе Симферополь, тогда Мехти стал первым крымскотатарским мастером, получившим профессиональное образование в данном учебном заведении [4]. Главным наставником для начинающего ювелира был Сергей Шихатов, обучавший старинным техникам крымскотатарской филиграни. В данный период Исламов обучался самостоятельно этому ремеслу, и спустя девять лет основал и стал руководителем Ювелирного дома «Дюльбер». Будучи главным художником ювелирного дома, Мехти Мустафаевич отмечает: «В первую очередь я – художник, и ювелирное искусство – это одно из граней моего творческого выражения». На данный момент, мастером реализовано лишь 30% художественных замыслов, что, несомненно, указывает на дельнейшую плодотворную художественную работу. Отдельно стоит отметить заслуги крымскотатарского ювелира, такие как «Заслуженный ювелир

международного класса», а также орденом «Мемориальный фонд К. Фаберже №001» с присвоением звания «Почётный ювелир мусульманского мира» и другими немаловажными наградами [3]. На данный момент в доме «Дюльбер» практикуется третье поколение художников, сотни часов уходят на познание всех этапов производства ювелирного дела.

В разработанной линии новел в технике филиграни «Дюльбер» используются натуральные драгоценные камни, что объясняет бесценность изделий. Выражение профессионального качества изделий отображается в сложности индивидуальной технической разработки, владении в совершенстве различных техник: горячей эмали и грануляции, которая в большинстве своем была утрачена. Искусство серебра, где присутствует яркость и утончённость серебряных украшений, достигается за счет уникального формирования стилистики данных произведений. В ювелирных изделиях прослеживается соединение традиций орнаментики и символизма мусульманского искусства, создавая тем самым уникальность технологии филиграни и современного веяния времени в инкрустации дизайна украшений. Стиль, разработанный в доме «Дюльбер» содержит в себе синтез классического романтизма и восточного колорита за счет чего, буйство пёстроты мусульманского орнамента поддерживается сложной декоративностью линий.

Вывод. Исследовав контекст развития ювелирного искусства Крыма, следует сделать вывод об уникальных синтезируемых качеств данного явления в современном воплощении данного искусства на полуострове. Активную деятельность в продвижении и развитию данного искусства на полуострове проводит ювелирный дом «Дюльбер», основателем и главным представителем которой является Исламов Мехти Мустафаевич.

Использованные источники:

1. Акчурина-Муфтиева Н.М. Декоративно-прикладное искусство крымских татар XV-первой половины XX в.: монография / Н.М. Акчурина-Муфтиева. – Симферополь: ОАО «Симферопольская городская типография», 2008. – 392 с.
2. Валеева-Сулейманова Г.Ф. Татарская филигрань в контексте генезиса и развития ювелирного искусства // Из истории татарского народного искусства. Казань: ИЯЛИ, 1995. С.67-100.
3. Эмиросанова Р.М. Традиции крымсткотатарского ювелирного искусства в произведениях фирмы «Дюльбер»./ Р.М. Эмиросанова // Таврический научный обо-зреватель. – 2016. - №10-2 (15). – С. 150-153
4. Ювелирный дом «Дюльбер» URL: http://dyulber.com/mainpage.php (дата обращения: 30.11.2018).

УДК 7.046.3

Золотухина Н.А., кандидат культурологии, доцент
доцент кафедры « Декоративное искусство»
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь
Амельченко Ю.Б.
студент магистратуры
факультет «Истории, искусств и крымскотатарского языка и литературы»
Россия, г. Симферополь

СЕМАНТИКА РОСПИСЕЙ ПРАВОСЛАВНЫХ ХРАМОВ КРЫМА

Аннотация. Работа посвящена анализу историко-культурных православных памятников полуострова Крым, систематизации синтеза стилистических особенностей и типологических признаков в декоративном оформлении храмов, трактовке семантико-морфологического аспекта росписей.

Ключевые слова: декоративное оформление, роспись, семантика, религия, храмы, православие, знаковая система, символизм, Крым, полуостров.

Zolotukhina N.A.
Candidate of Cultural Studies, Associate Professor
Associate Professor of the Department «Decorative Art»
GBOU HE RK «Crimean Engineering and Pedagogical University»
Russia, Simferopol
Amelchenko Yu.B.
Student of Magistracy
faculty of «History, arts and the Crimean Tatar language and literature»
Russia, Simferopol

SEMANTICS OF A LIST OF THE ORTHODOX CHURCHES OF CRIMEA

Annotation. The work is devoted to the analysis of historical and cultural Orthodox monuments of the peninsula of Crimea, the systematization of the synthesis of stylistic features and typological features in the decoration of temples, the interpretation of the semantic and morphological aspects of paintings.

Keywords: decoration, painting, semantics, religion, temples, Orthodoxy, sign system, symbolism, Crimea, peninsula.

Одним из важнейших факторов, влияющих на формировании культуры Крыма, является храмовое зодчество. Традиционная архитектурная пластика и художественная роспись христианского наследия представляют собой интерес с точки зрения уникального изобразительного и историко-культурного памятника Крыма. Монументальное искусство синтезирует духовные и интеллектуальные ценности своей эпохи, сосредотачивает в своих образах емкое смысловое содержание. В искусстве, связанном с той или иной формой религиозного сознания, семантическая функция

монументального образа выступает как самостоятельная идеологическая задача. Смысловое содержание образов проявляется в сопоставлении его с другими изобразительными элементами и при соблюдении предписанной традицией формы. Более сложное явление представляют собой образы последующих эпох.

Символ выражается путем олицетворение конфигураций человеческого духа, которые непосредственно являются составляющей базой культуры человека. Понимание символа существует в виде визуальной смысловой кодировки, содержащей сложные изобразительные элементы структуры мелкой пластики. Символы трактуются в виде условных знаков различных образно – метафорических форм. Мифологическое орнаментальное соотношение ритмов сюжетов, воздействует на декоративность изящной пластики и создает развитие взаимопонимание смысла образа и символа. Таким образом, сосредоточенное изучение знакового содержания характеризует и исследует графическое изображение силуэта [1].

Вопрос семантики и символики художественного образа изучался многими учеными и культурологами, но сам термин «семантика» ввел французский лингвист М. Бреаль в 1807 г. Семантика в изобразительном искусстве является разделом искусствознания, изучающим смысл и значение, содержание искусства и форм изображений, соотношение этих форм между собой. Инструментом для изучения зашифрованного смысла выступает семантический анализ.

В XIX — XX веках понятие семантика зачастую соотносилось с семасиологией (от др.-греч. «знак; указание»), специалисты, работающие в этой сфере в современное время также называются семасиологами. Обстоятельно проводился анализ невербальных сторон художественной образности: содержания, колористки, светотеневых составляющих, жестикуляции, пространственности, аспектов времени, символизма текстов и разномасштабности изображаемого [6]. Вопрос семантики декоративной росписи исследовал в свое время граф Уваров Алексей Сергеевич, который являлся знаменитым археологом, коллекционером древностей, создателем Московского археологического общества (МАО) и Исторического музея. Главная его научная деятельность состояла в глубоком познании семантики православного изобразительного искусства, автор известного издания «Христианская символика» [7].

Одним из уникальных объектов храмового зодчества в Крыму является Свято-Успенский мужской монастырь в г. Бахчисарай. Предполагаемое время возникновения храма конец VIII - начало IX вв., когда верховные власти династии Исавриев гнали православных служащих, сносили храмы, сжигали иконы — пора феодальных взаимоотношений на полуострове и иконоборчества в Византии. Данная ситуация побудила монахов и иконопочитателей совершить побег из Византии в Крым. На

труднодоступных крымских скалах возводили множество монастырей: Шулданский, Челтерский, Качи-Кальон, Успенский.

Вначале XVI века столицей крымского ханства становится резиденция в Бахчисарае, а Успенский монастырь с XV века утверждается как центр христианской церковной жизни на полуострове. Предположительно, первым в скале был вырублен Успенский храм, позже вокруг котрого был воздвигнут монастырь. Монахи перекочевали на скалу из окрестностей Чуфут-Кале, которое в XV века стало столицей автономного Крымского ханства. Небольшой скит под покровительством русских царей Федора Ивановича и Бориса Годунова впоследствии стал монастырем. Пленники, содержавшиеся в крепости Чуфут-Кале, посещали служения и встречались с русскими посланниками в храме. Монастырь посещался и почитался как христианами, так и мусульманами.

Современный облик храм обрел в 1850 году под содействием архиепископа Херсонского и Таврического Иннокентия, которые занимались восстановлением древних храмов в Крыму [5]. Архитектурный ансамбль храма выдержан в белом колорите, что в православии символизирует «ясность», «прозрачность». Монастырь имеет множество особенностей в декорировании. Стена вдоль входной лестницы украшена рельефными изображениями церквей и храмов мира, многие из которых построены с помощью местных скитальцев. Каждый рельеф содержит маленький ковчежец с землей из соответствующего ему храма. Выше по лестнице привлекает внимание вход в колокольню, на ее фасаде по традиции изображение Святого Георгия Победоносца. Данный сюжет символизирует благородность проявление рыцарства воина, оседлавшего кона и сразившего на смерть змея. Великомученика Георгия Победоносца относят к лику святых из-за страданий, которые рыцарь вынес во имя православной веры..

Элементы декорирования встречаются в самых неожиданных местах: иконы в скале над монастырем, резьба по белому камню вдоль ограждения и на фасадах архитектурного ансамбля, элементы ковки, мозаика и т.д. Арка монастырской колокольни украшена фигурами восьми Архангелов Божиих. Терминология появилась в грекоязычной иудейской литературе времен дохристианского периода, переводиться с греческого архангел как «ангелоначальник». В православной литературе ангелы выступают посредниками между небесным и земным миром, посланниками Бога, стоящими ближе к человеку, нежели к Богу. Архангелы не поддаются земным законам пространства и времени, не имеют тела из плоти и крови, в семантическом смысле близки к средневековым духам. Имена Архангелов встречаются в Священном Писании, каждый из которых несет особенную службу [4].

У входа в главную церковь монастыря изображен шестикрылый Серафим, данный ангел имеет одну из главенствующих ролей. Серафим несет службу Богу, следит за его престолом, олицетворяет любовь, свет и огонь. Ангел имеет шесть крыльев: два из которых, использует для того

чтобы летать, другими двумя он прикрывает лицо, оставшимися крыльями он закрывает свои ноги, что символизирует признание, верность и смирение [3]. Главное помещение в монастыре располагается в старинной пещерной церкви, небольшое камерное помещение с низким потолком. Алтарная часть в храме состоит из белого каменного иконостаса, пол декорирован орнаментами из мозаики в стилистике херсонесских мозаик. Правая сторона пещеры поддерживается четырьмя колонами, между которыми имеется дополнительное помещение для хранения уважаемого списка чудотворного образа Бахчисарайской Божией Матери. Данная икона послужила первопричиной строительства монастыря, в XVIII века, она была перенесена и хранилась в Успенском монастыре вблизи Мариуполя до 1918 года Первоначальный облик собора святого Луки, располагающегося в женском монастыре, потерпел множество видоизменений.

В 1796 году на месте собора стояла небольшая греческая церковь, просуществовавшая до середины столетия, на этом месте возвели храмовое строение. В проекте архитектор прибегнул к использованию классических архитектурных форм. По плану церковь является крестообразной, посередине увинченной восьмигранным куполом, левее которой имеется небольшая колокольня. Фасадная часть определена обилием украшений: пилястрами, колоннами, большим количеством мозаик. Внутренняя часть делится на две зоны, одна из которых посвящена собору Крымских святых, вторая — святым Елене и Константину.

Росписи Троицкого собора отличаются от вышеупомянутого упором на церковные правила Русской Православной Церкви. Отделка церкви решена синтезом традиционного канона православной и академической школ. При создании уникального оформления церкви главной задачей стало совмещение канона и отдельных реалистических приемов, для придания воздушности и легкости интерьерного решения храма. Стены храма окрашены желтой краской, в православии данный цвет связывают с освещением в честь святителя, зеленый цвет куполов в свою очередь символизирует жизнь и обновление.

Мозаики выполнены в византийской манере, самая габаритная расположена на фасаде центрального входа. На мозаичном панно выполнен один из наиболее почитаемых сюжетов — распятие Иисуса Христа. Зачастую действо изображается на темном фоне, что символизирует трагичность события. В данном случае мозаика выполнена с применением золотого фона. Это объясняется тем, что распятие Иисуса Христа является искупительным подвигом, который одарил человечество надеждой и новой верой. Данный шаг в конечном итоге стал радостным событием для верующих. Образ распятого Иисуса помогает людям, чувствующих повинность и желающих раскаяться, стать на правильный путь и укрепиться в вере [2].

Фигуры восьми Архангелов встречаются в росписи подкупольного пространства храма. Роспись выполнена в пастельной цветовой гамме с

преобладанием голубого цвета, что дает ощущение легкости, пространства, бесконечности. Голубой цвет символизирует чистоту и непорочность, выражает идею самопожертвования и кротости, цвет преобладает в росписях внутреннего пространства храма [8].

Вывод. Архитектура православных храмов полуострова разнообразна и носит эклектический характер. Это объясняется культурным синтезом народов, проживавших на территории Крыма. В этой местности тот или иной этнос переживал подъем и упадок своего становления, каждая из народностей привнесла на полуостров свою культурную особенность, традиции и архитектуру. Данный феномен отразился на декоративном оформлении и росписях соборов, они впитали в себя элементы византийской, русской, европейской стилистики, что в сумме привело к образованию особых стилистических элементов и появлению типологических признаков в оформлении храмового пространства. Религиозная роспись несет в себе положительный, сакральный, духовный смысл, где каждый элемент является частью символической системы, направленной на расшифровку единой идеи. От сюда получается вывод о том, что рассматривать роспись необходимо как организованное целое, с невербальным текстом, для раскрытия которого требуются знания семиотического языка.

Использованные источники:

1. Никольская Т. М. Иконописный образ, его семантика и символика /Т. М. Никольская. //Науч. Изд. Аналитика культурологии.– 2011. - №19. – С.
2. Басин Е.Я. Психология художественного творчества. / Е.Я. Басин. М.: Знание, 1985. – 64 с.
3. Бычков В.В. Эстетические основы русской иконы /В. В. Бычков. – М.: Ладомир, 1995. – 47 с.
4. Корнеева Н. Азы древнерусской иконописи. Часть VII /Н. Корнеева.– М.: Юный художник, 2005. – 32 с.
5. Литвинова Е.М. Крым: православные святыни: путеводитель / Е.М. Литвинова. – Симферополь: РуБин, 2003. – 432 с.
6. Уваров А.С. Русская символика /А. С. Уваров. – СПб: Алетейя, 2001. – 256 с.: ил.
7. Уваров А.С. Христианская символика /А. С. Уваров. – СПб: Алетейя, 2001. – 256 с.
8. Успенский Б. А. Семиотика искусства /Б.А Успенский. – М.: Школа Языки русской культуры, 1995. – 357 с.

УДК 72.04.03

Золотухина Н.А., кандидат культурологии, доцент
доцент кафедры « Декоративное искусство»
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь
Удовиченко М.Е.
студент магистратуры
факультет «Истории, искусств и крымскотатарского языка и литературы»
Россия, г. Симферополь

ОБРАЗЕЦ АРХИТЕКТУРНО-ИСТОРИЧЕСКОЙ ТРАДИЦИИ НАСЛЕДИЯ СИМФЕРОПОЛЯ

Аннотация. Современное развитие глобализации и индустриализации обращает внимание исследователей в сторону архитектурных памятников как важных артефактов в формировании культурного наследия. В статье рассмотрены наиболее известные архитектурные сооружения города Симферополя, продолжающие функционировать в настоящее время. Формирование городского ландшафта является сложной многослойной составляющей культуры каждого региона. Симферополь, будучи столицей Республики Крым, является не единым объектом, а системой сложных взаимосвязанных элементов участвующих в формировании культурного наследия полуострова.

Ключевые слова: архитектурные памятники, элементы декора, дома имени Сельвинского и Чирахова, символика.

Zolotukhina N.A.
Candidate of Cultural Studies, Associate Professor
Associate Professor of the Department «Decorative Art»
GBOU HE RK «Crimean Engineering and Pedagogical University»
Russia, Simferopol
Udovichenko M.E.,
Student of Magistracy
faculty of «History, arts and the Crimean Tatar language and literature»
Russia, Simferopol

SAMPLE OF ARCHITECTURAL AND HISTORICAL TRADITION OF SIMPROPOL HERITAGE

Annotation. The modern development of globalization and industrialization draws the attention of researchers towards architectural monuments as important artifacts in the formation of cultural heritage. The article describes the most famous architectural structures of the city of Simferopol, which continue to function at the present time. The formation of the urban landscape is a complex multilayered component of the culture of each region. Simferopol, being the

capital of the Republic of Crimea, is not a single object, but a system of complex interrelated elements involved in shaping the cultural heritage of the peninsula.

Keywords: architectural monuments, decorative elements, the house to them. Selvinsky, the house of Chirakhov, symbolism.

В условиях постоянной модернизации городского пространства актуальным становится вопрос о формировании образа города, его историко-культурной ценности на современном этапе. Для сохранения и обеспечения преемственности образа города важно присутствие истории, например, сочетание в городской застройке разновременных зданий. Городское пространство символично, поскольку содержит знаковые формы рельефов и барельефов. Силуэт города представляет собой синтез природных, географических, культурных элементов.

По этой причине исследование архитектурных памятников Симферополя как объектов формирующих современный облик города является актуальным. Объектом исследования является облик и пространство Симферополя в контексте культурного наследия.

Центр исторического Симферополя, консолидирован различными архитектурными строениями, которые относятся к первоначальной планировке города. Стоит отметить превалирующее количество зданий, отделка фасада которых выполнена в стиле классицизма, а так же в стиле эклектики.

Одной из декоративно наполненных является улица Пушкина. Примером такого здания является дом знатного купца Эрганова, бывшего владельца чугунно-литейного производства. Сегодня данное здание используется в качестве стоматологической поликлиники. Данный архитектурный памятник оформлен различными декоративными элементами, имеющими функции оберега. Фасад здания насыщен различными эклектичными мотивами: лепными гирляндами, оливковыми ветвями, мифические головы. Основная семантика связана с символом связи единства и благополучия, изобилие, сохранения семейного благополучия. Над входом выполнен орнаментальный круг увенчанный короной, с инициалами «Э». Корона с древних времен символизировала воплощение верховной власти, сверх человеческих сил и полномочий [1].

Так же на улице Пушкинской наблюдается обрамление архитектуры декоративными элементами с центрическими медальонами и инициалами. Символика медальона характеризуется особыми привилегиями и статусностью хозяина дома.

Стоит так же отметить историчный характер в изменении декоративного оформления фасадов в связи с внешними общими особенностями моды. Данные изменения наблюдаются в частоте использования символами характеризующими связь между поколениями в виде кругов или венков, стрел, в качестве олицетворения защиты женских сил, здоровья, а также вышеупомянутой гирлянды и различных мистические животных.

Особого внимания заслуживает ряд женских домов в мещанском провинциальном стиле, с использованием розы на заднем фоне барельефа. Символика розы имеет множество трактовок начиная с древнейших времен, а ее художественное воплощение – полисемантичность в декорировании. Так, розы использовались в языческих праздниках как символ «Зеленого четверга» [2]. Обобщающий образ символического знака «Зелёного четверга» - это поэма о природе, взволнованное повествование и в то же время мелкие детали орнамента в виде розы, подчинены обобщению цельной композиции. Крупные головы птиц и их фигуры плавно переходят в барельефное изображение на фасаде стены. Тем самым демонстрируя философский смысл, эпический и лирический склад характера, а так же пластическую динамику богатства различных приёмов резьбы по камню и высший уровень просвещения. Следует так же обратиться к этнической составляющей в изображении силуэтов цветов и женскими образами «русалок». Мифические существа вписанны в строгую архитектонику здания.

В ряде зданий обнаруживается купеческая символика в виде использования «кодуцей» как атрибута бога торговли Гермеса, наиболее распространенном в символике торгово-промышленных палат России.

Одним из наиболее художественно отличным зданием Симферополя является дом Чирахова. Фасад украшен десятью большими «вивернами», хранителями воды в мавританском стиле. Изображения дают возможность осуществить верность натуре и свободе творческого воображения, тесное слияние между жизненной реальностью и субъективным миром Чихарова. Под этим домом проходит сильнейший поток подземной реки. Стоит предположить, что количество изображенных существ на фасаде здания не случайно, а носит символических характер защиты, как символика царской печати, кровного соглашения человека и духов [2]. Так же мистические животные расположены на улице Горького. Однако данные драконы больше похожи на грифонов, с хвостом змея.

Так же стоит отметить функциональную преемственность в здании бывшего кинотеатра «Баян», ныне кинотеатра «Т. Г. Шевченко». Памятник культурного наследия был основан Леонидом Сухомлиновым, в 1904 году и на сегодняшний день продолжает действовать как один из наиболее посещаемых кинотеатров города. Композиционное решение архитектурного ансамбля, имеет как природные мотивы, так и языческие. Так, арку поддерживают четыре головы языческого бога Пана, покровителя природы, а глухари и крадущийся лис демонстрируют одно из актуальных и в настоящее время высказываний Бальтасара Грасиан-и-Моралеса: «наслаждайся не спеша, зато действуй не медля». Архитектор, таким образом, попытался выразить свое отношение к современной морали.

На противоположной стороне, улице Горького, расположено здание старейшего в городе здания банка получившего название «Золотой телец». Архитектором здания выступил знаменитый крымский зодчий Николой

Краснов. Подобно функциональному назначению здания, оно должно было воплощать уверенность, и надежность, а его декорирование насыщенный декор и богатство деталей. В связи с чем, здание банка было спроектировано в стиле позднего модерна, с присущими ему различными эклектичными элементами: полуциркульные окна в стиле ренессанса, балясины в форме романских колонн, византийские, восточные и другие рельефные орнаменты. Также имело воплощение предложение архитектора о размещении четырех выполненных в античном стиле греко-дорических колонн, декоративность которых в данном случае, дополняла целостный образ здания.

Некоторые дома можно назвать как родословной памяткой, так о них говорят архитектурное оформление. Такое строение, дом в котором родился и вырос поэт и писатель Илья Сельвинский, в своих очерках он описывал: «Есть в городе Симферополе, двух этажное здание с шестью античными головами на фронтоне. Мистических посланий, скрытых знаков здесь нет. Все головы вылеплены в честь моих сестер: Сони, Генриэтты, Паулины, Марии, Раисы, Ольги». Не всегда жители города столь изысканно украшали свои дома, в основном декор нес чисто декоративный умысел [3].

Вывод. Сохраненные традиционные архитектурные памятники несут контекст прошедших эпох, неразрывно связанных с современным обликом города. В связи с расширением городского пространства расширяется его культурный и архитектурный ландшафт. Стремительная урбанизация является одной наиболее семиотически наполненных тем для исследований. Подробно описан смысловой анализ архитектурных деталей первичных сооружений города. Рассмотрены дома на улице Пушкинской, дом И. Сельвинского, дом Чирахова.

Использованные источники:

1. Белова С. Л. Симферополь этюды истории, культуры, архитектуры. Симферополь: Таврия-Плюс, 2001. –184 с.
2. Тресиддер, Джек Словарь символов. - Москва : Изд.-торг. дом «Гранд» : Фаир-пресс, 2001. – 444 с.
3. Черняковский С. Вершина Крыма. Симферополь: «Салта» Атд», 2014.–186с.

УДК 316

Зорина М.Д.
студент магистратуры
3 курс, направление «Менеджмент»
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород

РАЗВИТИЕ МЕТОДОВ И ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: В статье представлены особенности нового направления в стратегическом управлении - методов и инструментов стратегического управления на предприятиях в условиях глобализации, который возникает как ответ на нарастающую динамику окружения. Системы, процедуры и средства, методы и инструменты стратегического управления скрыли суть его философии. Однако самой лишь философии для управления недостаточно.

Ключевые слова: эмиграция, образование, интернационализация, методы и инструменты стратегического управления, глобализация.

Zorina M.D.
Undergraduate
3 course, direction " Management»
Belgorod state technological University. V. G.

DEVELOPMENT OF METHODS AND TOOLS FOR STRATEGIC MANAGEMENT IN ENTERPRISES IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

The article presents the features of a new direction in strategic management - methods and tools of strategic management in enterprises in the context of globalization, which arises as a response to the growing dynamics of the environment. Systems, procedures and tools, methods and tools of strategic management have hidden the essence of his philosophy. However, philosophy alone is not enough for management.

Keywords: emigration, education, internationalization, methods and tools of strategic management, globalization.

Огромные изменения, которые претерпевает современная экономика в условиях глобализационных и интеграционных процессов в России, указывают на необходимость переоценки существующих основ стратегического управления предприятием. Подтверждение этого тезиса находятся прежде всего в практике.

Обзор последних публикаций по проблематике стратегического управления является свидетельством того, что подавляющее большинство авторов, изучающих эти вопросы, прежде всего обращают внимание на изменения, происходящие на предприятиях и среде их деятельности под влиянием глобализационных процессов, пытаясь при этом применить к

управленческим процессам старые схемы, созданные тогда, когда внешняя среда была достаточно стабильным, а о глобализации как всеобъемлющем явлении речь даже еще не шла.

Одним из наиболее ощутимых последствий процессов глобализации является растущее давление времени, который заставляет очень быстро реагировать на изменения в окружении. В целом такие изменения касаются многих аспектов управления и часто являются разнонаправленными. В связи с этим Т.Петерс приходит к выводу, что управленцам надо учиться спешить и быть конкурентными в отношении времени. Натиск времени как существенное измерение современного стратегического управления предприятием выделяет и Д.Ган, рассматривая эволюцию этой системы управления. Он связывает это с нарастающей динамикой окружения, которая одновременно создает все более сложные проблемы и считает, что неизбежным следствием такого нового стечения обстоятельств будет изменение существующей концепции управления предприятиями в направлении формирования многоаспектного комплексного стратегического управления.

Целью статьи является освещение особенностей нового направления в стратегическом управлении - методов и инструментов стратегического управления на предприятиях в условиях глобализации, который возникает как ответ на нарастающую динамику окружения.

Многоаспектное комплексное стратегическое управление опирается на два предположения. Первым предположением является своеобразное смягчение твердого измерения предприятия, которым считается стратегия. Это проявляется в персонификации стратегического управления, его восприятии через призму персонала и управления им. Второе предположение касается понимания сути предприятия как таковой в качестве общественной институции, учитывающей перспективы ценностей различных групп по интересам, сотрудничающих с ней. Здесь речь идет о восприятии предприятия как общего проекта, осознание его общественной ответственности, служения всем заинтересованным группам и обеспечения равновесия интересов различных групп [2]. Такое понимание стратегического управления является шагом в направлении учета ценностей, характерных для глобальной ориентации управления. Выдвижение на первый план названных ценностей означает одновременно снижение роли богатого инструментария стратегического управления, созданного в течение последних тридцати лет. Системы, процедуры и средства, методы и инструменты стратегического управления скрыли суть его философии. Однако самой лишь философии для управления недостаточно. Нужна ее операционализация в виде определенной методики, которая бы позволила лучше понять процессы, из которых складывается современное управление предприятием, и облегчила решения стратегических проблем, с которыми ежедневно сталкиваются руководители.

В девяностых годах прошлого века возникло много концепций управления предприятием. В их основе преимущественно лежало понимание того, что процесс стратегического управления является комплексным. Наилучшим образом это отражено в известной концепции Г. Минцберга [1], которая касается понимания стратегии в четырех плоскостях - через план, образец, позицию и перспективу. В практике выделенные Минцбергом четыре способа понимания стратегии являются также четырьмя плоскостями, на которых создается процесс формирования и реализации стратегии.

В условиях глобализации все реже возникают ситуации, когда подтверждается логическая схема продвижения в стратегическом процессе от замысла до реализации через план, зато чаще руководители предприятий имеют дело со стратегиями, которые возникают в результате изменений в планах, характере поведения, позиции предприятия в окружении перспективы, что определяет очертания предприятия в будущем. Этот тезис подтверждает и Р.Стейси [3], который считает, что стратегия является порядком, который возникает из хаоса и утверждает, что стратегия является процессом самоорганизации, который развивается в разных плоскостях: изменений в ментальности руководства предприятия, поиска политической поддержки в окружении, мотивации для создания самоорганизующихся групп и внутрикультурных связей.

Для современных предприятий России подходящей по методологическим принципам является теория парадоксов стратегического управления Рейнола Майкла Е. [2] По его мнению, в ситуации стратегического прессинга, вызванного противоречивыми возможностями деятельности, которому подвергаются те, кто принимает стратегические решения, целесообразно действовать таким образом:

• Приспосабливать решения к ситуации, то есть искать способы согласования существующих противоречий для получения оптимального решения в данных условиях

• Выбирать одну из двух возможностей, что является средством решения дилеммы, которая из разнонаправленных сил является более существенной.

• Искать равновесие для осуществления выбора стратегии в условиях множественности возможных результатов, каждый из которых обеспечивает разный уровень равновесия между разнонаправленными силами.

• «Вылавливать решение», которое имеет место в условиях парадокса, то есть тогда, когда неизвестно, что и почему является лучшим. Такой ситуативный подход является результативным тогда, когда теоретические схемы становятся бессильными. [1]

Изложенные взгляды подтверждают гипотезу о переоценке, которая происходит в стратегическом управлении за последние годы в инструментах и методах для современных предприятий России.

С появлением новых типов предприятий - виртуальных, управляемых знаниями и тех, что занимаются самообучением - главная разница между классическим и многоаспектным стратегическим управлением заключается прежде всего в укоренении ценностей, характерных для этой концепции управления: открытости, комплексности, направленности на будущее, творчества, ориентации на результаты, сотрудничество. Сущность стратегического управления в классическом понимании сводится к определению перспектив в будущем и учета решающего влияния среды на стратегический выбор, зато многоаспектное стратегическое управление принимает во внимание разные перспективы: временные, локализационные, стратегического потенциала, взаимовлияния предприятий и окружения. Если в практике классического стратегического управления в основном сосредотачиваются на использовании методов стратегического анализа и проектирования стратегии, то многофакторная модель является более персонализированной, сориентированной на инновации.

Таким образом, развитие методов и инструментов стратегического управления для современных предприятий России под влиянием новых обстоятельств, обусловленных глобализацией, не является простым переносом основ классического подхода на концепцию многоаспектного стратегического управлением. Это - обогащение классических предположений и акцент на новых аспектах, вызванных глобализацией. Иначе говоря, глобальная ориентация, которая лежит в основе парадигмы стратегического управления, требует глобальных приспособлений предприятий.

Использованные источники:

1. Минцберг Г. Школы стратегий. Стратегическое сафари: экскурсия по дебрям стратегий менеджмента (сборник). – М., 2017. – 612 с.
2. Рейнор, Майкл Е. Стратегический парадокс : пер. с англ. / Майкл Е. Рейнор. — М. : Издательство Юрайт, 2015. — 399 с.
3. Стейси Р. Стратегия как порядок, выходящий из хаоса. – М.: Наука, 2015. – 312 с.

УДК 796

Зотин В.В.
ст.преподаватель
Сибирский Государственный Университет науки и технологий
им. Академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск
Zotin Vitaly Vladimirovich
Senior Lecturer
Siberian State University of Science and Tehnology named afted Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Печужкина Надежда
3 курс, Инженерно-экономический институт
Сибирский Государственный Университет науки и технологий
им. Академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск
Pechuzhkina Nadezhda
3 year, Engineering-economic Institute
Siberian State University of Science and Tehnology named afted Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

ЛФК ПРИ ПОСЛЕ ОПЕРАБЕЛЬНОМ ПЕРИОДЕ КРЕСТООБРАЗНОЙ СВЯЗКИ

EXERCISE THERAPY IN THE POSTOPERATIVE PERIOD AFTER SURGERY FOR CRUCIATE LIGAMENT

Аннотация: в работе рассматривается роль физической культуры после операбельного процесса по восстановлению крестообразной связки у студентов. При каких обстоятельствах возникает проблема со связками и почему же следует заниматься физической культурой после операции.
Ключевые слова: крестообразная связка, физическая культура, после операбельный период, комплекс упражнений, лечебная физкультура, восстановление

Abstract: the paper deals with the role of physical culture after operable process to restore the cruciate ligament in students. Under what circumstances there is a problem with ligaments and why it is necessary to engage in physical culture after surgery.

Key words: cruciate ligament, physical culture, postoperative period, a set of exercises, physical therapy, recovery

Проблема, о которой говорится в названии статьи наиболее часто встречается у молодых людей, которые активно занимаются физической

культурой и каким-либо видом спорта, (напр. вольная или греко-римская борьба, волейбол, баскетбол и т.д) где ноги играют наиболее важную роль. Основная проблема в наличии резкой боли, от которой возможно порой избавиться лишь медикаментозным путём. Данное заболевание лечится путём оперативного вмешательства. При отказе от реабилитации после операции может привести к повторному разрыву крестообразной связки.

Данный недуг выражается в боли в районе коленного сустава, чаще страдает правый коленный сустав, нежели левый. Нога отекает, появляется такой симптом, как «вылет коленной чашечки» и чем запущеннее ситуация, тем больше вероятность вылета даже при обычной ходьбе. При ходьбе можно увидеть то, что человек буквально волочит ногу за собой, но при этом, он этого не замечает. Выявить это возможно благодаря МРТ или рентгенографии коленного сустава. [1]

Одним из вариантов реабилитации после операции является лечебная физкультура. После консультации с врачом-ортопедом и преподавателем физической культуры ими совместно составляется индивидуальная программа после операбельного периода. Изначально студентом занимается именно врач-ортопед и после фиксации результатов операции врач пишет заключение и согласует лечебный комплекс с преподавателем физической культуры.

Данная патология возникает в различных случаях, существует ряд факторов, которые способствуют её появлению: резкий поворот без смещения голени, удары по колену, падение с зафиксированной горизонтально стопой на пол или другое покрытие, приземление на ноги с большой высоты, ДТП с зажатием ног. Одной из биологических причин является вес сверх нормы.

После операции на колено, студенты стараются не тревожить ногу, тем самым усугубляя ситуацию. Делать упражнения нужно таким образом, чтобы нагрузка постепенно возрастала, ибо резкий скачок в выполнении упражнении может пагубно сказаться на оперированной ноге. Т.е упражнения должны быть выполнены с соблюдением всех врачебных рекомендаций [2]

Из различных методов реабилитации также применима лечебно-физическая культура и её комплекс упражнений, который поможет человеку постепенно вернуться к нормальной жизни и впоследствии не потребуют повторного оперативного вмешательства.

Одним из решений проблем является лечебно-физическая культура и её комплекс упражнений. Физические нагрузки помогают людям приспособиться к современным условиям жизни и благоприятно повлияют на проведение операции. Также, были выявлены наиболее значимые:

1. Студент ложится на спину. Ноги сгибаются в коленях, а стопы прижимаются к опоре на 5–7 секунд. В случае появления боли упражнение нужно прекратить.

2. Обычная каждодневная ходьба с умеренной нагрузкой на больную ногу
3. Подбрасывается и ловится набивной мяч. Повторяем 15–20 раз.
4. Операбельная и здоровая ноги попеременно поднимаются и опускаются, при этом движения должны иметь плавный ход и повторяется 10-15 раз
5. Голеностопный сустав сгибается в разных направлениях, с круговыми движениями ступнями. Повторяется также 10-15 раз
6. Пациент ложится на живот. Под ступнями фиксируется валик. Больная нога выпрямляется на 5–7 секунд, затем расслабляется. При появлении боли упражнение прекращается

При занятиях физическими нагрузками, организм может замедлить процесс расщирения вен [3]

После того, как студент пройдёт физическую реабилитацию, ему следует на протяжении от нескольких месяцев до полутора лет заниматься исключительно комплексом лечебной физкультуры. Также необходимо наблюдаться у врача-ортопеда и фиксировать все изменения в коленном суставе. После данного вмешательства студент не может перевестись из лечебной «спецмедгруппы» в обычную, поскольку рискует вновь заработать разрыв крестообразной связки в более тяжелом виде.

Из приведенного выше мы может сделать вывод о том, что при данном заболевании человек испытывает дискомфорт и сильную боль в области коленного сустава и порой ему требуется медицинская помощь для обезболивания и последующей реабилитации. Основная проблема заключается в том, что это может быть «застарелая» травма, благодаря которой помимо крестообразных связок, затрагиваются другие компоненты коленного сустава. При отсутствии какой-либо реабилитации человек рискует потерять двигательную функцию на ногу, где присутствует данный недуг.

Использованные источники:

1. Дубровский, В. И. Лечебная физкультура и врачебный контроль [Текст]: учеб. для студ. мед. вузов / В. И. Дубровский. - М.: МИА, 2013. - 598 с
2. Зотин В.В., Бозоян А.А. Комплексная система изотон, как физкультурно-оздоровительная технология//сб.тр.всеросс.научн.практ.конф." Роль местного самоуправления в развитии физической культуры и спорта". - Омск,2017. - С.126-128
3. Зотин В.В., Иванова А.Н. Лечебная и адаптивная физическая культура// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. “Физическая культура и спорт на современном этапе: проблемы, поиски, решения". - Томск, 2016. - С.151-154

УДК 615.825

Зотин В.В.
ст.преподаватель
Сибирский Государственный Университет науки и технологий
им. Академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск
Zotin Vitaly Vladimirovich
Senior Lecturer
Siberian State University of Science and Tehnology named afted Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Печужкина Надежда
3 курс, Инженерно-экономический институт
Сибирский Государственный Университет науки и технологий
им. Академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск
Pechuzhkina Nadezhda
3 year, Engineering-economic Institute
Siberian State University of Science and Tehnology named afted Academician
M.F. Reshetnev,
Russia, Krasnoyarsk

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ НАГРУЗКИ НА ОРГАНИЗМ ПРИ ВАРИКОЗНОМ РАСШИРЕНИИ ВЕН
THE INFLUENCE OF PHYSICAL ACTIVITY ON THE BODY WITH VARICOSE VEINS

Аннотация: в работе рассматривается роль физической культуры при варикозе у студентов. При каких обстоятельствах она возникает и почему же следует заниматься физической культурой при данном заболевании.
Ключевые слова: варикоз, физическая культура, расширение вен, комплекс упражнений

Abstract: the paper deals with the role of physical culture in varicose veins in students. Under what circumstances it occurs and why should engage in physical culture in this disease.
Key words: varicose veins, physical education, vein dilation, a set of exercises

На сегодняшний день варикозное расширение вен обхватывает молодое поколение чаще, нежели старшее. И студенты – не исключение. Каким образом можно вычислить данное заболевание? У человека появляется усталость в ногах, но чаще всего это списывают на слишком «активный» образ жизни, либо же на долгое его отсутствие. У человека виднеются отчётливые очертания вздувшейся вены, либо обычные синие очертания. Многие думают, что это не представляет какой-либо опасности, но на самом деле это не так.

Чем же выражается данное заболевание? Основной симптоматикой является боль в области вен (чаще встречается острого типа), как в состоянии покоя, так и при ходьбе. По ночам беспокоит неприятный момент, в виде судорог. Симптом «тяжелого веса» в ногах. После обычного рабочего дня, можно заметить отёк ног (обувь, которую утром можно было свободно надеть, к вечеру будет жать), а также большая утомляемость, как говорилось выше. Последствия данного заболевания крайне печальны и неприятны, развивается тромбоз, который вроде как и не представляет особой опасности, но в редких случаях может произойти отрыв тромба и закупоривание вен и требуется немедленная госпитализация, в случае чего грозит ампутация вследствие развитой гангрены. Также встречается тромбоз глубоких вен, который может привести к летальному исходу. [1]

Данная патология на данный момент излечима только операбельным путём и подготовкой к этому может являться физическая культура (помимо приёма лекарственных препаратов и массажа) с составлением индивидуальной программы (составляется преподавателем физической культуры совместно с врачом-флебологом исходя из состояния студента в целом)

Объяснений данной патологии, а точнее её возникновения — нет, но присутствует ряд факторов, которые способствуют её появлению: самый распространённый вариант – наследственность, к этому варианты склонны большинство врачей. Также следует отметить пол студента, большинство больных с данным недугом – женский пол. Не стоит исключать вредные привычки в виде алкоголя и курения. Не стоит включать в свой рацион слишком много жирной пищи, т.к. она тоже оказывает негативное влияние, как и вышеприведённые причины и увеличивают нагрузку на вены и др.

Студенты, в современном мире ведут малоподвижный образ жизни, который также способствует развитию данного заболевания. Чрезмерные физические нагрузки также негативно влияют на организм и также могут привести к варикозу. Из этого можно сделать вывод, что нагрузка должна быть определена таким образом, чтобы это все же не привело к развитию варикоза, но при всём при этом, большинство людей не хотят поддерживать свой организм физическими нагрузками [2]

Одним из решений проблем является лечебно-физическая культура и её комплекс упражнений. Физические нагрузки помогают людям приспособиться к современным условиям жизни и благоприятно повлияют на проведение операции. Также, были выявлены наиболее значимые:

1. Упражнения для нижних конечностей, в положении лёжа, с горизонтальным и приподнятым положением ног, с большой амплитудой движений таза и голеностопного сустава)
2. Обычная каждодневная ходьба, временами со спортивным уклоном (скандинавская ходьба)
3. Упражнения с сопротивлением для мышц голени и бедра (используя резиновые бинты и ленты)

4. Упражнения на лёгкие, делается акцент на увеличение амплитуды движений диафрагмы, выполнение диафрагмального дыхания(вдох – выполняется поднимание передней брюшной стенки, выдох - живот втягивается). Сделать 3-4 вдоха и выдоха. Темп медленный.
5. Исходное положение - лежа на спине. Напрячь и расслабить мышцы бедер, двигая коленными чашечками. Дыхание произвольное. Повторить 10-12 раз.
6. Выполнять сгибание и разгибание ног в голеностопных суставах (медленно). Дыхание произвольное. Повторить 10-12 раз.
7. Выполнять поочередное сгибание и разгибание ног в коленных суставах. Каждой ногой - 3-6 раз.
8. При занятиях физическими нагрузками, организм может замедлить процесс расширения вен [3]

После комплекса физических упражнений, направленных на приостановку развития варикозного расширения вен, студент обращается в больницу и делает операцию на данную патологию, после этого опять занимается в «спецмедгруппе» и спустя какое-то время, преподаватель принимает решение перевода в обычную группу, где может заниматься со всеми обычными студентами.

Тем самым, мы можем подвести итоги, что варикозное расширение вен неизлечимо, но можем предупредить и настроить организм на борьбу с данным недугом и помочь тем самым врачам при проведении операции по данному заболеванию. Основная проблема заключается в студентах, которые считают, что «всё пройдёт», либо «люди же с таким живут» и всяческим образом ищут способ не занимаются физической культурой

Использованные источники:

1. Дубровский, В. И. Лечебная физкультура и врачебный контроль [Текст]: учеб. для студ. мед. вузов / В. И. Дубровский. - М.: МИА, 2013. - 598 с
2. Зотин В.В., Иванова А.Н. Лечебная и адаптивная физическая культура// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. “Физическая культура и спорт на современном этапе: проблемы, поиски, решения". - Томск, 2016. - С.151-154
3. Реабилитация при заболеваниях сердечно - сосудистой системы [Текст] / под ред. И. Н. Макаровой. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2015. – 304 с.

УДК 336.2

Зоц А.О.
студент 3 курса направления бухгалтерского учета
Оренбургский филиал им. Г.В. Плеханов
Оренбург, Россия
Zots Anastasia Olegovna
3-year student of the direction of accounting
Orenburg branch them. G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia

НАЛОГ В ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Value Added Tax in Non-Profit Organizations

Аннотация: в условиях постоянной модернизации и совершенствования различных элементов налоговой системы необходимо постоянно знать способы и методы начисления налога на добавленную стоимость, в целях его ограждения от возникновения возможных проблем, связанных с незнанием существующего налогового законодательства и его изменений. В данной статье рассмотрены: сущность добавленной стоимости , применение ее в некоммерческих организациях.

Ключевые слова: налог на добавленную стоимость, налоговая система, некоммерческие организации

Annotation: in conditions of constant modernization and improvement of various elements of the tax system, it is necessary to constantly know the methods and methods of calculating the value-added tax, in order to protect it from possible problems associated with ignorance of existing tax legislation and its changes. This article describes: the essence of value added, its use in non-profit organizations.

Keywords: value added tax, tax system, non-profit organizations

Плательщиками налога на добавленную стоимость считаются юридические и физические лица, которые встали либо обязаны встать на учет согласно налогу на добавленную стоимость в РК в соответствии со статьей 208 Налогового Кодекса. Согласно ст. 206 НК объектами обложения НДС считаются: налогооблагаемый оборот и налогооблагаемый импорт.

При исчислении и уплате налога на добавленную стоимость более трудно, как экономически, таким образом и чисто технически установить объекты налогообложения. В первую очередь в целом, следует определить, как рассчитывается "добавленная стоимость". С названия очевидно, что налог на добавленную стоимость предполагает собою форму изъятия в бюджет части стоимости облагаемого оборота добавленной на абсолютно всех стадиях производства и обращения. Добавленная стоимость вычисляется как отличие между стоимостью реализованных товаров, работ и услуг и стоимостью материальных расходов, отнесенных на расходы производства и обращения. Отсюда, закономерно, должно было бы быть, что

объектом обложения налогом в добавленную стоимость служит данная добавленная стоимость. Однако Налоговый кодекс определил, другой объект обложения этим налогом. Объектом налогообложения названы облагаемый обращение и облагаемый импорт. (ст. 206 НК).Основным различием НКО с любой коммерческой структуры считается в таком случае, то что 1-ая никак не преследует цели извлечения прибыли. Помимо этого, приобретаемый в ходе работы НКО доход никак не делится между её участниками (учредителями).

Несмотря на то, что фиксировать в учредительных документах свое отношение к предпринимательской деятельности на основании ст. 298 ГК РФ обязаны только лишь НКО в форме учреждений, рекомендуем и всем остальным типам НКО также учитывать данное положение в учредительных документах.

Следует выделить, что у НКО ключевые проблемы налогообложения появляются непосредственно из-за того, что указанные субъекты соблюдают мнения, что поскольку вся их работа ориентирована в результат общественных, благотворительных и других целей, в таком случае всевозможные полученные ими средства считаются целевыми и никак не подлежат обложению налогами.

Любой плательщик должен:

а) показать в период декларацию согласно налогу на добавленную стоимость за каждый отчетный период;

б) оплатить налог в госбюджет до или в день установленного срока представления декларации.

Отчетным периодом согласно фактическим расчетам с бюджетом по налогу в добавленную стоимость считается календарный месяц. В случае если среднемесячные платежи за предыдущий квартал составляют менее 1000 месячных расчетных показателей, в таком случае налоговым периодом считается квартал. Декларация согласно НДС представляется за каждый период не позже 15 числа месяца, следующего за отчетным периодом.

Плательщики Налога на добавленную стоимость, работающие в специальном налоговом режиме представляет Декларация 1 раз в квартал, никак не позже 15 числа месяца, следующего за налоговым периодом.

Декларация согласно налогу на добавленную стоимость складывается из основной формы Декларации (№ 300.01 – 300.11), т.е с 13 отдельных бланков. Основная форма Декларации включает 4 раздела:

1. Общая информация о плательщике налога на добавленную стоимость;
2. Начисление налога в добавленную стоимость;
3. Сумма налога на добавленную стоимость, относимого в зачет;
4. Расчеты согласно налогу на добавленную стоимость за налоговый промежуток.

Особенности новой формы Декларации и приложений к ним следующие:

-имеет собственный код (300.00)

-собственную особенную расцветку, штрих код, присвоенный министерством доходов;

- специальные зоны подписей и печатей

- для конкретных видов и областей работы собственные фигуры и принципы согласно их наполнению;

- из из-за требований к их сканированию запрещается копирование либо набор на компьютере.

Порядок исчисления и уплаты налога в добавленную стоимость установлен гл. 21 "Налог в добавленную стоимость" Налогового кодекса Российской Федерации (далее - НК РФ).

В соответствии с ст. 143 НК РФ некоммерческие организации признаются налогоплательщиками НДС вне зависимости с того, осуществляют они предпринимательскую деятельность либо нет. Это значит, что даже при отсутствии предмета обложения указанным налогом они должны представлять в налоговые органы декларацию согласно НДС в соответствии со ст. 174 НК РФ. Представлять налоговую декларацию подобные НКО обязаны один раз в квартал. Данное вытекает с п. 2 ст. 163 функционирующей на сегодняшний день редакции НК РФ и абз. 5 п. 3 Режима наполнения налоговой декларации согласно НАЛОГ, одобренного Указом Минфина Российской федерации с 07.11.2006 N 136н. НДС, уплаченный поставщикам при приобретении за счет целевых средств имущества, работ либо услуг, к вычету не берется. Так как данные средства станут применяться с целью реализации некоммерческой (уставной) деятельности, что никак не связана с получением спасения с осуществлении продуктов (трудов, услуг), т.е. в действиях, никак не облагаемых НДС. Поэтому суммы "входного" НДС обязаны быть введены в стоимость имущества (работ, услуг) на основании пп. 1 п. 2 ст. 170 НК РФ. По сути средства "входного" налога для НКО покрываются за счет целевых средств.

Предположим, что торговая организация "В" передала в качестве пожертвования НКО (фонду) для ведения уставной деятельности, не связанной с предпринимательством, 10 компьютеров, общая стоимость которых составляет 270 000 руб.

В учете организации "В" данные операции были отражены следующим образом:

Дебет	**Кредит**	**Сумма, руб.**	**Содержание операции**
76	91-1	270 000	Отражена передача имущества НКО
92-1	41	270 000	Списан переданный товар
99	76	270 000	Списана задолженность НКО

Некоммерческая организация отразит полученное имущество следующим образом:

Дебет	Кредит	Сумма, руб.	Содержание операции
08	86	270 000	Полученные компьютеры отражены в качестве вложений во внеоборотные активы
01	08	270 000	Полученные компьютеры учтены в качестве объектов основных средств
86	83	270 000	Отражено использование средств целевого финансирования

На основе данной статьи можно сделать вывд о том , что налог на добавленную стоимость - это один из самых трудных налогов, вычисление и уплату которого регламентируют многочисленные нормативные документы. Это форма изъятия в госбюджет государства доли стоимости товара, работы либо услуги, которая формируется в абсолютно всех стадиях процесса производства товаров, работ и услуг и вносится в госбюджет согласно мере осуществлении.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 20.04.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.05.2014) гл.21 // Справочная система «Консультант-Плюс».
2. Практический комментарий основных изменений налогового законодательства с 2014 года. Налог на добавленную стоимость (гл. 21 НК РФ) // Справочная система «Консультант-Плюс».
3. НДС 2013: ставка, расчет и учет. НДС к вычету и начислению. Декларация НДС // «Главбух» Практический журнал для бухгалтера №6, 2014.
4. Постановление Правительства РФ от 26.12.2011 N 1137 (ред. от 24.10.2013) "О формах и правилах заполнения (ведения) документов, применяемых при расчетах по налогу на добавленную стоимость"
5. Супряга Р. А. Как вести раздельный учет «входного» НДС // Журнал «Российский налоговый курьер» № 18, сентябрь 2015.

УДК 33.2964

Зуйко В.А.
Студентка 2 курса факультета менеджмента
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий
ИМСИТ
г.Краснодар, РФ
Мадатова О.В., к.э.н., доцент
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий
ИМСИТ
г.Краснодар, РФ

ТРАНСФОРМАЦИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СТРАНЫ В РАМКАХ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МЕЖСТРАНОВЫХ ВЗАИМОДЕЙСВИЯХ

Аннотация:В статье рассматриваются особенности построения системы экономической безопасности в современных условиях. Причины конфронтации в реализации национальных экономических интересов выделены. Проанализированы глобальные тенденции организации единого глобального экономического пространства, влияющего на национальную экономическую безопасность.

Ключевые слова: Межстрановое взаимодействие, национальная безопасность, трансформация экономических интересов, экономическая безопасность

V. A. Zuiko
2nd year student of the faculty of management
NAN-CHOU IN Academy of marketing
social and information technologies
IMSIT
Krasnodar, Russia
O. V. Madatova
Ph. D., associate Professor,
NAN-CHOU IN Academy of marketing
social and information technologies
IMSIT
Krasnodar, Russia

TRANSFORMATION OF THE NATIONAL ECONOMIC INTERESTS OF THE COUNTRY THROUGH THE NATIONAL ECONOMIC SECURITY IN CROSS-COUNTRY VZAIMODEISTVIYAKH

Annotation: The article deals with the features of building a system of economic security in modern conditions. The causes of confrontation in the implementation of national economic interests are highlighted. The global trends

in the organization of a single global economic space that affects national economic security are analyzed.

Keywords: inter-Country cooperation, national security, transformation of economic interests, economic security

Говоря о происходящей трансформации национальных экономических интересов государства в современных условиях в аспекте национальной экономической безопасности при осуществлении межстрановых взаимодействий, необходимо отметить ряд обстоятельств. Стремление к реализации экономических интересов субъектами рыночных отношений выступает стимулом к ведению той или иной хозяйственной деятельности. Сами субъекты рыночных отношений пребывают в состоянии соперничества и конкурентной борьбы друг с другом, проявляющейся в форме:

а) конкурентного сотрудничества (кооперации), без которой невозможно положительное эволюционирование любой деятельности, так как без конкуренции нет развития, и происходит застой;

б) жесткого конкурентного противостояния, призванного достичь собственных интересов любой ценой, без учета мнения контрагента.

Первый случай предполагает совместное сосуществование на основе консенсуса, т. е. процесс взаимодействия, прежде всего, является компромиссом двух или более взаимодействующих сторон, которые уважают экономические интересы друг друга. Это означает определенную взаимодополняемость участников торговых процессов.

Второй способ осуществления контакта между взаимодействующими сторонами заключается в том, что нет взаимодополняемости и, следовательно, ориентация на максимальную выплату прибыли или других собственных экономических интересов без компромиссов, столько, сколько позволяет ситуация. Если один из партнеров является экономически оправданным индивидуальным контактом, который приводит к полному отключению партнера, он реализует этот сценарий взаимодействия. Когда дело доходит до необходимой постоянства рабочих контактов, обменные процессы строятся более сильным партнером, чтобы максимизировать свои собственные экономические интересы, и более слабый партнер будет существовать на грани рентабельности, которая ограничивает опасность разрушения и подчеркнутую зависимость от "благодати" доминирующего контрагента.

Необходимо подчеркнуть, что, с одной стороны, активный рост межгосударственных экономических связей и углубление интегративных процессов облегчает доступ к инновационным продуктам и технологиям в ускоренном режиме. С другой стороны, это возможная причина ослабления национальных государств, размывания их суверенитета, возможной причины проявления кризисных явлений. Таким образом, негативным моментом интеграции является отток производственных факторов из менее развитых стран, укрепление транснациональных корпораций, которые вступают в

олигопольные соглашения и подрывают конкуренцию, потеря национального вида продукции, которая связана с ее активным участием в мировой экономике. Следовательно, современная интеграция государств и локализованных предприятий расширяет не только новые перспективы и возможности, но и новые угрозы экономической безопасности.

Существуют различные мнения о структуре внутренних и внешних угроз, но в целом они основаны на имеющейся нормативной базе для рассматриваемой темы. Так, согласно "Стратегии экономической безопасности в РФ" основными элементами внешних угроз экономической системы России являются:

- Проблемы глобализации мировой экономики, связанные с проникновением отдельных государств, многонациональных компаний в экономику и инфраструктуру других стран, что приводит к полной или частичной потере конкурентоспособности, независимости и деградации конкурентоспособных экономических систем;
- Проблемы, вызванные американской "имперской" политикой, направленной на формирование однополярной гегемонии, основной результат которой-укрепление России как одного из центров влияния, ослабление ее позиций в Европе и других регионах» [1].

Основными с точки зрения сдерживания угроз внутри государства в вышеуказанной стратегии являются ориентация слоев населения на уровень жизни россиян, сглаживание различий между регионами (стремление к направленности экономического развития территорий), снижение количества преступлений в преступной и экономической областях.

Экономическая безопасность государства представляет собой сложную структуру, в которой следующие элементы:

- экономическая независимость, которая включает в себя достаточный уровень независимости национальных производств и высокий уровень потенциальной конкурентоспособности национальной продукции на внешних рынках;
- Устойчивость экономической системы в стратегической перспективе на основе собственной инновационной составляющей, которая позволит улучшить производство и ориентироваться на экономический рост;
- возможность российской экономики продолжать модернизацию развития на основе привлечения инвестиций.

Необходимо подчеркнуть также, что для современной России зависимость от экономически развитых государств в основных сферах, как оказание помощи государству стратегически важных товаров проявляется в: продовольствии, лекарствах, технологиях, комплектующих для машин и оборудования и т. д. в подтверждение этого тезиса можно отметить, что в торговом балансе России основные партнеры ЕС (42,2% импорта и 53,8% всего экспорта), АТЭС (34,3% импорта и 18,9% экспорта) и СНГ (13% импорта и 14% экспорта) остаться. Например, доля импортной продукции

превышает лекарственных средств на российском рынке 70% [3] (Кравченко л.).

Серьезной угрозой для экономической безопасности является также обвал биржи, что стало возможным благодаря тому, что 70% российской биржи принадлежит иностранным инвесторам. Остается заплатить существенное снижение капитализации крупнейших российских компаний.

Мировой опыт введения различных санкций показывает, что этот инструмент довольно распространен и привлекателен, поскольку, как правило, можно разрешить международные конфликты с меньшими потерями, чем прямые военные действия. Отслеживание порядка введения санкционных мер и ограничений в мировой практике показывает, что они часто используются. Так, если в 1950-х годах.по всему миру было зафиксировано 17 случаев введения санкций, в 1960-х-около 25, 1970-х-40, 1980-х-23, в 1990-х и 2000-х-более 100 случаев " [6].

Экономическая безопасность государства может и должна быть в современных реалиях на определенной автономии (несмотря на глобализацию экономики и взаимозависимость экономических комплексов разных стран) экономики национального образования, возможность развивать свой внутренний потенциал, посредством которого можно и нужно рассчитывать на определенный успех во внешнеэкономических контактах.

При реализации концепции экономической безопасности, включая реализацию национальных экономических интересов, необходимо идти на компромисс и принимать меры, искать новых союзников (соинвесторов) в мировой экономике окружающей среды, пытаться вести компромиссный диалог с предыдущими партнерами, в то время как они понимают, что определенное противостояние имеет место и проявляется.

Используемые источники:

1. О государственной стратегии экономической безопасности РФ (Основные положения): Указ Президента РФ № 608 от 29.04.1996 // СПС «КонсультантПлюс»
2. Глазьев С. О внешних и внутренних угрозах экономической безопасности России в условиях агрессии США.
3. Афонасова М.А. Обострение проблемы экономической безопасности России в условиях геополитического кризиса и санкционного давления западных стран // Успехи современного естествознания. – 2015. – № 1. – С. 240-243.
4. Дудин М.Н., Лясников Н.В. Развитие экономики России в условиях экономических санкций: национальные интересы и безопасность // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2014. – № 43. – С. 2-11.
5. Скрыль Т.В. Эффект потерь от введения санкций в глобальной экономике // Вестник Международного института экономики и права. - 2014. № 2. 20-25.

6. Смагина В. В. парадигма экономической безопасности государства в условиях глобализации / / социально-экономические явления и процессы. - 2013. - № 7(053). - С. 147-149.
7. Глотов А.С. Экономическая безопасность России в условиях интеграции в мировое хозяйство // Известия РГПУ имени А. И. Герцена. – 2007. – № 33. – С. 54.

УДК 8.1751

Зуйко В.А.
студентка 2 курса факультета менеджмента
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий
ИМСИТ
г.Краснодар, РФ
Фоменко Л.Н., к.ф.н., доцент
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга
и социально-информационных технологий
ИМСИТ
г.Краснодар, РФ

МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ И СПОСОБЫ ЕГО ПЕРЕВОДА НА РУССКИЙ ЯЗЫК

Аннотация: Молодежный сленг является авангардом языка. Это катит то, что завтра может войти в общий словарь. Его сила и слабость в то же время в значительной степени зависят от реалий сегодняшнего дня. Был компьютер - он предположил, что был интернет - он повернулся в этом направлении. Пока не известно, что завтра будет модно, но это, безусловно, будет отражено в словаре молодежи.

Ключевые слова: Молодежный сленг, русский язык, сленготворчество, английский язык, диалект

V. A. Zuiko
2nd year student of the faculty of management
NAN-CHOU IN Academy of marketing
social and information technologies
IMSIT
Krasnodar, Russia
L. N. Fomenko
K. F. n... associate Professor
NAN-CHOU IN Academy of marketing
social and information technologies
IMSIT
Krasnodar, Russia

YOUTH SLANG AND WAYS OF ITS TRANSLATION INTO RUSSIAN LANGUAGE

Annotation: Youth slang is the vanguard of language. Is rolls what tomorrow may log into the shared dictionary. Its strength and weakness, however, depend to a large extent on the realities of today. There was a computer - he assumed there was Internet - he turned in that direction. It is not yet known what will be fashionable tomorrow, but it will certainly be reflected in the youth dictionary.

Keywords: Youth slang, Russian language, slang creation, English language, dialect

Молодежный сленг привлекает в первую очередь своей выразительностью, озорной и веселой игрой со словом. На фоне мрачной официальной речи сленг привлекает свежим метафоризмом, непослушанием, а иногда и краткостью обозначений

Сленг присущ семантическому юмору. Наиболее ценится удачный, иногда мрачный-абсурдный, каламбур.

Но в чем разница между молодежным сленгом и сленгом других типов?

Во-первых, эти слова служат для общения людей в возрастной группе. В этом случае они используются как синонимы для обычных слов, отличающихся от них эмоциональной окраской.

Во-вторых, молодежный сленг отличается в реалиях мира мальчиков. Рассматриваемые имена слангов относятся только к этому миру и, таким образом, отделяют их от всего остального, и часто неясны для людей других возрастных категорий. Благодаря знанию такого специального языка молодые члены определенного закрытого сообщества чувствуют себя.

И в-третьих, под этим словарем часто достаточно вульгарные слова.

Поэтому эти три наблюдения не позволяют считать сленг молодежи ни в одной отдельной группе не-итеративных слов и рассматривать его как отдельную семантическую категорию.

Весь словарный запас того или иного языка разделен на литературный, а не литературный. Литературными являются:

1) книжный словарь; 2) бытовая лексика; 3) нейтральный словарь;

Пустой склад разделенный:

1) профессионализм; 2) вульгаризм; 3) жаргон; 4) сленг.

Не литературная часть словаря отличается своим разговорным и неформальным характером, но зачастую эти слова не только распространены в разговорном языке людей разных профессий и социального статуса, но и переключаются в разряд литературного словаря, включаются в словари.

Сленг-это слова, которые часто воспринимаются как нарушение норм стандартного языка. Это очень выразительные ироничные слова,

которые служат для обозначения тех, о ком вы говорите в повседневной жизни.

Термин "сленг" в переводе с английского означает [2] :

1. это социально или профессионально отдельные группы, в отличие от литературного языка;

2. вариант разговорной речи (в том числе экспрессивно окрашенные элементы этой речи), не совпадающие с нормой литературного языка.

Русский молодежный сленг-это интересный лингвистический феномен, существование которого ограничено не только определенными возрастными рамками, как видно из его определения, но и социальными, временными, пространственными рамками.

Образование Российской молодежи шифера будет основана в основном на территории Москвы и Санкт-Петербурга по времени. Но некоторые из его элементов достигают периферии, а некоторые рождаются там. С начала XX века было несколько волн в развитии молодежного сланца (прил. Пять)

Для русского юношества характерны следующие признаки.

1. Резко выраженный идеологический момент-"системный" сленг с самого своего возникновения противопоставляет себя не только старшему поколению, но прежде всего официальном System, он весьма критически, иронически за все, что связано с давлением государственной машины.

2. Метафорически; коллектив, разнообразны в методах речевого творчества.

3. Фокус на людей, молодежный сленг-не просто способ творческого самовыражения.

4. Доминирование репрезентативной, а не коммуникативной функции.

Молодежный сленг, образованный в первую очередь возрастной группой от 14-15 до 24-25 лет. Лексикон разных групп ораторов совпадает лишь частично. Наиболее широко используется хиппи лексикон.

Английский сленг является отличительным и уникальным. Он родился и родился в недрах самого английского языка, в различных социальных областях и возрастов, как стремление к краткости, выразительность, иногда в знак протеста против уважаемого или длинного слова, как желание, чтобы назвать тему или ее характеристики по-своему. В молодежных кругах, где сланговая работа особенно распространена, есть, среди прочего, стремление отделиться от мира взрослых, "зашифровать" их язык и желание просто встряхнуть зеркальную поверхность респектабельного английского языка-Queen's English.

По подсчетам с. в. Флекснера, одного из авторов английский сленг-словаря, из 600 тысяч слов английского языка приблизительно 45 тысяч-это сленг. А в лексическом обеспечении среднестатистического носителя языка, который состоит из 10-20 тысяч слов, две тысячи приходится на так называемые, **buzzwords** – модные словечки [3].

No-brainer - из молодежного жаргона давно уже перешло в обиходную речь и является эквивалентом нашего молодежного «это ежу ясно»

Тут и там слышны: **he's a real pro (professional)** – «он настоящий профессионал», **Info** вместо information, **demo** вместо demonstration.

Полнозначные слова типа **happy**, вдруг превращаются в модные суффиксы, со значением «энтузиаст, любитель» - **buck-happy, car-happy, rock-happy** и так далее, до бесконечности.

Газеты и журналы для того, чтобы не отпугнуть читателей, вынуждены публиковать специальные колонки, разъясняющие популярные слова, аббревиатуры и жаргонизмы, встречающиеся в печатных изданиях.

Казалось бы, зачем? Для всех этих слов есть синонимы, которыми прекрасно раньше обходились. Для создания эффекта новизны, необычности, для передачи определенного настроения говорящего, для придания высказыванию живости, точности, краткости, образности. Ну, разве можно сравнить безликое **stranger date**(свидание с незнакомцем) и выразительное **blind date** из популярного фильма «Свидание вслепую».

Хотелось бы отметить, что обучение и понимание юношеского сланца помогает студентам и старшеклассникам присоединиться к языковой среде и понять особенности менталитета их иностранных коллег. Это особенно верно при расширении межкультурных контактов.

Используемые источники:

1. Смирнов д. молодежный сленг от Сталина до сегодняшнего дня / Комсомольская правда № от 04.09.2008 21 GS
2. Goldenkow M. Осторожно! Хот-дог! Современный активный английский/ - MN.: OOO "Inpredo", 1997. -212 C.: Ил.
3. J. Ayto and J. Shnpson. Оксфордский словарь модемного сленга.– Oxford University Press, 1992-635c.
4. Борисова-Lukaschapets e. г. 1982 Лексические заимствования и их нормативная оценка (на материалах молодежного жаргона 60-70): м., 1992. - 236c.:Il.
5. Левин A., Strochkov B. в реальности иного мира. Лингвосемантический Текст. (Попытка анализа и систематизации) // лабиринт exzentr, 1991, № 3, с. 74-85
6. Ozhegov Си словарь русского языка. - M., 1992. - 634c.:Il.
7. Polivanov B. D. Стучать по листу. Для марксистской лингвистики. M. 1939. - 267s.
8. Гальперин и. р. стилистика английского языка. - M.: высшая школа 1981 - 234c.
9. Matyugin I. Yu. как запоминать иностранные слова. - M.: Эйдос, 1992 234s..

УДК 009

Зырянова О.Г.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Кубанский ГАУ имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодара
Шалашина О.В.
студент
4 курс, факультет Упраления
ФГБОУ ВО «Кубанский ГАУ имени И.Т. Трубилина»
Заруцкая И.Ю.
студент
4 курс, факультет Управления
ФГБОУ ВО «Кубанский ГАУ имени И.Т. Трубилина»

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЖЕНЩИН-ПОЛИТИКОВ НА ПРИМЕРЕ МАРГАРЭТ ТЭТЧЕР И ВАЛЕНТИНЫ МАТВИЕНКО

Аннотация: В данной статье рассматривается краткая биография, стиль управления и имидж женщин-политиков, а так же анализируются основные аспекты их политической, публичной деятельности.

Ключевые слова: Стиль управления, имидж, характер, политическая деятельность.

Zyryanova O. G.
Senior lecturer
IN FGBOU "Kuban state agrarian UNIVERSITY named after I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar
Shalashina, O. V.
student
4th year, faculty of Management
IN FGBOU "Kuban state agrarian UNIVERSITY named after I. T. Trubilin»
Zarutskaya I. Y.
student
4th year, faculty of Management
IN FGBOU "Kuban state agrarian UNIVERSITY named after I. T. Trubilin»

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF FEMALE POLITICIANS ON THE EXAMPLE OF MARGARET THATCHER AND VALENTINA MATVIENKO

Annotation: This article discusses a brief biography, management style and image of women politicians, as well as analyzes the main aspects of their political and public activities.

Keyword: Management style, image, character, political activity.

Имидж формирует образ делового человека или организации, в котором выделяются ценностные характеристики и черты, оказывающие определенное воздействие на окружающих. Он складывается в ходе личных контактов человека и на основе мнений. Людям легче принять позицию человека, к которому они испытывают эмоционально-позитивное отношение. В данной статье сравнивается имидж женщин-политиков, которые привлекают внимание к своей персоне и производят положительное впечатление у многих.

Ма́ргарет Хи́льда Тэ́тчер еще ее называют баронесса Тэтчер родилась 13 октября 1925 году в Грантхэме. Окончила Оксфордский университет. Стала семьдесят первым премьер-министром Великобритании в 1979-1990 годах. Лидер Консервативной партии в 1975—1990 годах, баронесса с 1992 года.

Маргарет Тэтчер является первой женщиной, занявшей этот пост и первой женщиной, которая стала премьер-министром европейского государства. Тэтчер критиковала советское руководство, была решительной, непреклонной, волевой женщиной, обладающей жестким стилем руководства, несмотря на нападки и критику, отсюда и получила прозвище «Железная леди».

Железной леди присваивали тип имиджа женщины-хозяйки, которая способна навести порядок в стране, однако в своих некоторых чертах она заключала признаки мужчины-лидера.

Тэтчер была из семьи простого бакалейщика, но никогда не стеснялась своего происхождения, а наоборот гордилась этим. Отец оказывал огромное влияние на воспитание дочери, он прививал ей любовь к постоянной работе. А так же такие принципы как: «Никогда не иди за толпой, никогда нельзя говорить о своих провалах и неудачах». Этим принципам она следовала на протяжении всей своей жизни.

Отдельное внимание следует уделить одежде Маргарет. Одевалась премьер-министр только от лучших поставщиков - компании «Акваскатум». В ее гардеробе преобладали строгие деловые костюмы темных цветов, классическая обувь и строгие стрижки.

Стиль «железной леди» является эталоном и в настоящее время. Многие современные женщины стараются быть похожими на нее.

Таким образом, образ британского премьер-министра Маргарет Тэтчер во многом схож с образом мужчины-лидера. Ее политика характеризуется жесткостью, целеустремленностью и дисциплинированностью. Это проявляется не только в ее манерах, поведении, но и в стиле одежды.

Валентина Ивановна Матвиенко родилась 7 апреля 1949г в городе Шепетовке в семье военнослужащего. В процессе своей политической деятельности достигла больших высот, в частности к 1998 году, ее назначили на пост заместителя председателя Правительства. А в 2001 году получила титул «Женщина года». Она владеет знаниями двух иностранных языков: английский и немецкий.

В целом, биографию Валентины Ивановны можно охарактеризовать, как путь от поста к посту. В настоящее время она является Председателем Совета Федерации Федерального Собрания РФ.

Валентина Ивановна, как лидер, обладает сильным, громким, уверенным голосом и хорошо поставленной речью. Ее можно описать, как волевую, активную, энергичную женщину, характеру которой присуще настойчивость, решительность, ответственность и искренность. В имидже Матвиенко выражены мотивы достижения, то есть она умеет ставить перед собой цели и достигать их.

Немаловажным фактором является стиль Матвиенко. Она отдает предпочтение яркому макияжу, крупным украшениями и строгой прическе. Валентина Ивановна предпочитает носить деловые костюмы с юбкой до колен и пальто от петербургских дизайнеров.

Она стала одной их первых официальных дам, посещающих показы моды. Тем самым доказывая, что независимо от занимаемого поста, женщина должна хорошо выглядеть и одеваться со вкусом.

Валентину Ивановну можно назвать образцом деловой, сильной, строгой женщины, которая умеет подчеркнуть свою представительность стилем одежды.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что имидж Председателя Совета Федерации олицетворяет имидж современной женщины-политика, которая чувствует нужды людей и работает во благо народа.

Изучив биографию женщин-политиков, на примере Маргарет Тэтчер и Валентины Матвиенко, можно провести сравнительную характеристику.

Оба политика с раннего возраста активно занимались общественной деятельностью, состояли в молодежных политических движениях. Им присуще похожие черты характера, например, целеустремленность. Они обе ставили перед собой цели и успешно добивались их.

Если брать во внимание их стиль, то можно сказать, что Тэтчер предпочитала темные тона в одежде, строгую прическу и минимум макияжа. Говоря же о Матвиенко, то она отдает преимущество более ярким тонам.

На наш взгляд, Маргарет Тэтчер выбрала для себя агрессивный, мужской стиль управления, нежели Валентина Матвиенко, которая наряду с лидерскими чертами, демонстрирует мягкость и эмпатию, присущую женщине.

Таким образом, имидж является одним из главных факторов, определяющих деловой успех. Культура речи, манера одеваться, интерьер рабочего места и многое другое формируют его привлекательность.

Используемые источники:

1. Ботавина Р.Н. Этика менеджмента : учеб. пособие. Вып.1/Р.Н. Ботавина. – М., 2012.
2. Гуменная И.Г. Имидж фирмы : учеб. пособие / И.Г. Гуменная, Л.Е. Стровский. – Екатеринбург, 2012.

3. Зырянова О.Г. Этика государственной и муниципал ной службы : учебник / О.Г. Зырянова – Краснодар : КубГАУ, 2017. – 219с.
4. Пелих А.С. Имидж делового человека / А.С. Пелих, Т.Г. Кизилова, А.Г. Пронченко. – М. : ПРИОР; ТРИКС, 2013.
5. Шепель В.М. Имиджелогия : секреты личного обаяния / В.М. Шепель. – М., 2013.

УДК 311.21

Зырянова А.Н.
студент магистратуры 2 курса направления «Социология»
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
г. Пермь

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ ПОИСК В ИССЛЕДОВАНИЯХ БРАЧНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены основные принципы и приёмы библиографического поиска, описан алгоритм работы с программой VosViewer для анализа библиографической информации на примере темы брачного поведения. В результате анализа были выделены возможности и ограничения онлайн-инструментов анализа библиографических данных.
Ключевые слова: библиографический поиск, брачное поведение, сбор данных, поиск информации.

Zyryanova A.N.
2st year masters student of "Sociology"
Perm State National Research University
Perm

BIBLIOGRAPHIC SEARCH IN MARRINE BEHAVIOR RESEARCH

Annotation: the article describes the basic principles and techniques of bibliographic search, describes the algorithm for working with the VosViewer program for analyzing bibliographic information on the example of the topic of marital behavior, as a result, the possibilities and limitations of online tools for analyzing bibliographic data were highlighted.
Keywords: bibliographic search, marital behavior, data collection, information retrieval.

Библиографический поиск представляет собой информационный отбор релевантных источников для достижения какой-либо цели, основывающийся на библиографических данных. К таким данным относят совокупность сведений, включаемых в библиографическое описание научного документа, которое отражает сведения об авторе, заголовке, месте издания, годе издания и т.д. [1]

К числу основных задач, для которых используется библиографический поиск, относится: поиск необходимых сведений о каком-либо источнике; поиск непосредственно информационных источников (научных статей, документов); поиск фактических сведений, содержащихся в этих источниках (факты, даты и другая информация). Все три вышеперечисленные цели необходимы для достижения в том числе при поиске научной информации для написания рефератов, научных статей, диссертаций.

Библиографический поиск осуществляется в 3 основных этапа:

I. Поиск и отбор библиографических баз, которые представляют собой базы данных по научным публикациям, в которых обрабатываются библиографии работ, аннотации к ним и списки используемой литературы. На основании этой информации из баз данных формируются различные наукометрические показатели (цитируемость, индекс Хирша и т.д.). Основными базами данных подобной информации считаются РИНЦ, Scopus, Web of Science [2].

База данных Scopus (SciVerse Scopus) индексирует научные журналы, материалы конференций и сериальные книжные издания (всего около 18000 названий научных изданий по техническим, медицинским и гуманитарным наукам). Web of Science предоставляет возможность для отслеживания цитируемости статей, опубликованных в научных изданиях. Главное отличие от Scopus — широта и глубина охвата индексируемых источников (индексирует более 12000 журналов и 148000 материалов конференций в области естественных, общественных, гуманитарных наук). Российский индекс научного цитирования (РИНЦ) — включает более 4 млн. публикаций российских авторов, информацию о цитировании этих публикаций. База РИНЦ позволяет осуществлять оценку результативности и эффективности деятельности научно-исследовательских организаций, авторов, уровень научных журналов и т.д.

II. После выбранной (выбранных) библиографических баз необходимо определить способ отбора источников. Изначально исследователями выделялось три основных метода отбора источников:

1. Выборочный — просмотр библиографических источников, отобранных из общего массива на основании субъективного признака (основания).

2. Ограниченно сплошной — просмотр выделенной группы источников или определенного раздела.

3. Сплошной — полистный просмотр библиографических источников.

Также используются и общедисциплинарные методы:

1. Аналитико-синтетический метод — выделение значимых элементов библиографической информации, их анализ, терминологическая обработка (автор, название, год, издательство и т.д.).

2. Метод идеализации — объектом поиска выступает не сам документ, а его идеальный поисковый образ — мысленное представление о документе, отвечающее определенным поисковым характеристикам.

3. Ассоциация и актуализация — восстановление и выбор той информации об осуществленных ранее библиографических поисках, которая по ряду признаков имеет сходство с возникшей библиографической проблемой и может подсказать путь ее решения.

4. Инверсия — выделение и перемещение элементов библиографического описания, изменение порядка слов и словосочетаний, перестановка букв в слове (может применяться в случае искажения фамилий и пр.)

5. Категоризация — отнесение объекта библиографического поиска к некоторой группе документов по какому-либо признаку [3].

III. Анализ полученных результатов. Для полноценного анализа необходимо использование алгоритмических методов, позволяющих работать сразу с большим количеством библиографического материала различных источников.

Одной из широкоиспользуемых программ для анализа информации подобного рода является инструмент VosViewer, который с помощью кластеризации позволяет отражать «библиометрические сети», или взаимосвязь авторов и их научных работ (журналов, статей и т.п.), на основе цитируемости их друг другом, а также отражать взаимосвязь использования ключевых терминов какой-либо области научной литературы [4].

Далее можно рассмотреть пример работы с программой для библиографического поиска по теме «Брачное поведение», который впоследствии может дать новую информацию об источниках знаний в этой области. К примеру, для написания научных работ в области социологии семьи и демографии, в частности брачного поведения, наиболее подходящими ключевыми категории выступят следующие термины: брачность, брак, брачное поведение, структура брачного поведения. С помощью этих терминов возможно осуществить сплошной и аналитико-синтетический метод библиографического поиска. В качестве библиографической базы будет использован ресурс Web of Science, который в отличие от РИНЦ предполагает содержание публикаций более высокого уровня (статуса), и который, в отличии от базы Scopus, располагает большим количеством материалов для анализа. В данной работе будут рассмотрен пример работы с программой и анализ полученных результатов на примере двух категорий: брак (marriage) и брачное поведение (marital behavior).

Для поисковых запросов «marriage» и «marital behavior» в системе Web of Science были установлены следующие критерии: публикации за последние 5 лет (желательны новые публикации по этой теме, новые и актуальные исследования); категории — исследования в области семьи («family studies») и социология («sociology»); а также критерий свободного доступа («all open access»).

В открытом доступе по запросу «marriage» оказалось 340 публикаций, чьи библиографические данные позволили с помощью VosViewer выделить 134 наиболее релевантные и часто встречающиеся категории, связи между ними, а также образованные в ходе анализа некоторые кластеры этих категорий. Для более удачного анализа выделенные категории были ограничены интервалом от 10 до 80 (3 в последствие исключены: article, way, idea), что составляет около 60% релевантных тем, необходимых для анализа, согласно рекомендациям VosViewer.

Наиболее часто встречающиеся категории в результате поискового запроса представлены на рис. 1. Данные таблицы позволяют говорить о релевантных запросу результатах. Преобладают такие термины как: жена, сожительство, муж, что соотносится и с индексом релевантности, который в целом совпадает с рейтингом по частоте упоминаний и соответствует ему: муж, жена, супруг, брачный статус и т.д. (рис. 1).

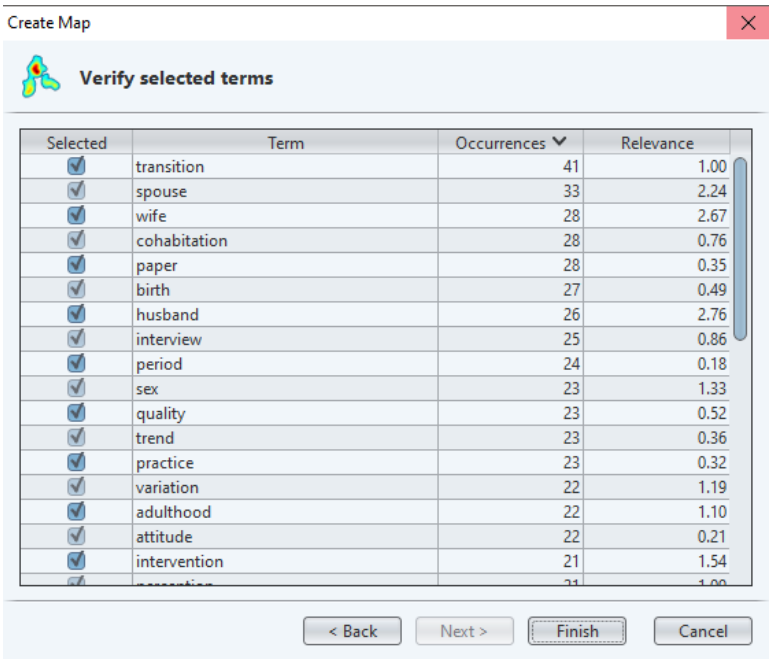
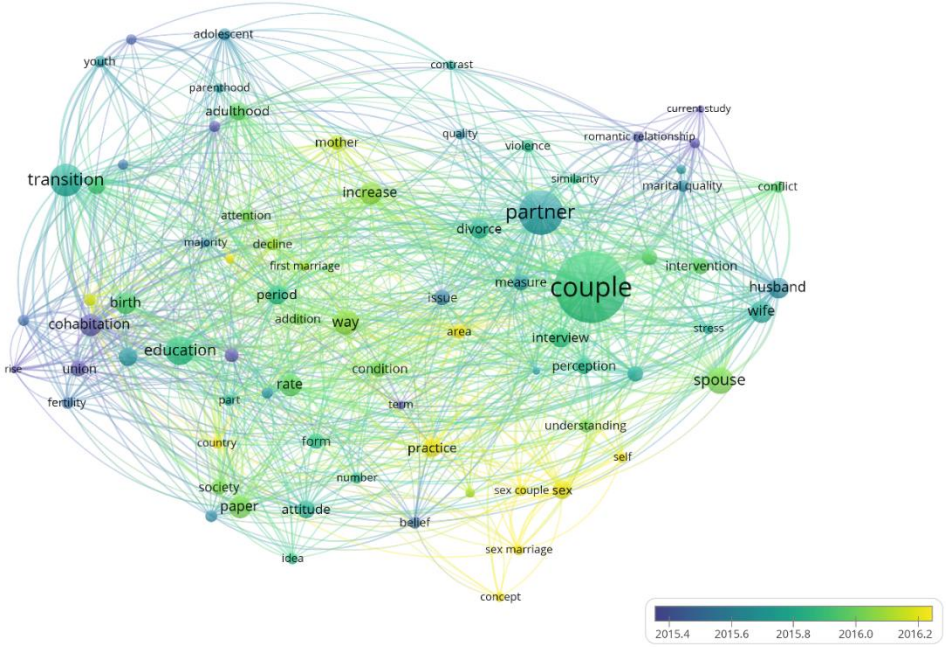


Рисунок 6. Частота и релевантность категорий в поисковом запросе «Marriage»

На рис. 2 представлена визуализация взаимосвязи терминов, отобранных в результате кластеризации и создания библиометрических сетей VosViewer, что позволило программно выделить 4 кластера: 1) обобщенные термины, связанные с демографией (фертильность, образование, развод, семья, условия и т.д.); 2) термины, связанные непосредственно с семьей и браком на микроуровне (пара, отношения, партнер, муж, конфликт и т.д.); 3) социальные факторы (установки, мнения, религия и т.д.); 4) малый кластер, включающий, на наш взгляд, термины, не вошедшие в другие кластеры (молодёжь, прибавление, национальные исследования, совершеннолетие и т.д.).

Рисунок 2. поискового запроса «Marriage» по терминам



Поисковый запрос «Marriage» с теми же критериями (кроме диапазона значений — от 10 до 41, устанавливаемых программой) и условиями по авторам публикаций отражает связи основных исследователей по этой теме и цитируемость их другими авторами (рис.3). К примеру, в данном случае наиболее включенным в процесс цитирования является Г. Эспинг-Андерсон («Повторная теоретизация демографии семьи»), чья статья теоретического характера (теории фаз брака и снижения рождаемости) способна вызвать обсуждения и дополнения со стороны научного сообщества. Аналогичный вывод можно распространить и относительно второго по цитируемости автора в рамках этого запроса — Вэнди Д. Мэннинг, которая основывает свои научные выводы, используя национальный обзор роста семьи.

Анализируя предложенные программой варианты решений (связи и кластеры), стоит отметить, что несмотря на некоторые возможные неточности, связанные со спецификой английского языка и спецификой

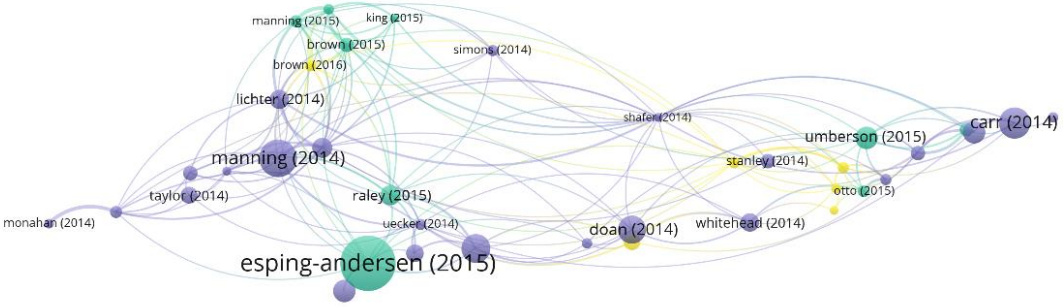


Рисунок 3. Визуализация поискового запроса «Marriage» по авторам

терминов зарубежной социологии семьи и демографии, — обнаруженные библиографические сведения будут полезны и применимы для написания собственных научных работ, учитывая тот факт, что большинство авторов и их работ не были известны нам за время исследования и изучения данной предметной области.

Следующим поисковым запросом была категория «Marital behavior», что более точно отражает искомую информацию по теме. Всего по этому запросу в Web of Science было выдано 2597 публикаций, 1002 из них — в открытом доступе. По функционалу ресурса было скачало 500 файлов с библиографическими данными (авторы, названия, аннотация). Анализ в программе VosViewer был осуществлен на терминах, количество которых было ограничено диапазоном с 10 до 80, как и в предыдущем случае, что связано с возможностью более удобного анализа и читабельной визуализации. Интересно, что ранжированные термины по количеству цитирований, на наш взгляд, наиболее релевантны запросу, нежели ранжирование категорий по релевантности, предлагаемое программой (рис. 4). Если в первом случае в топ-листе находятся такие категории как: пара,

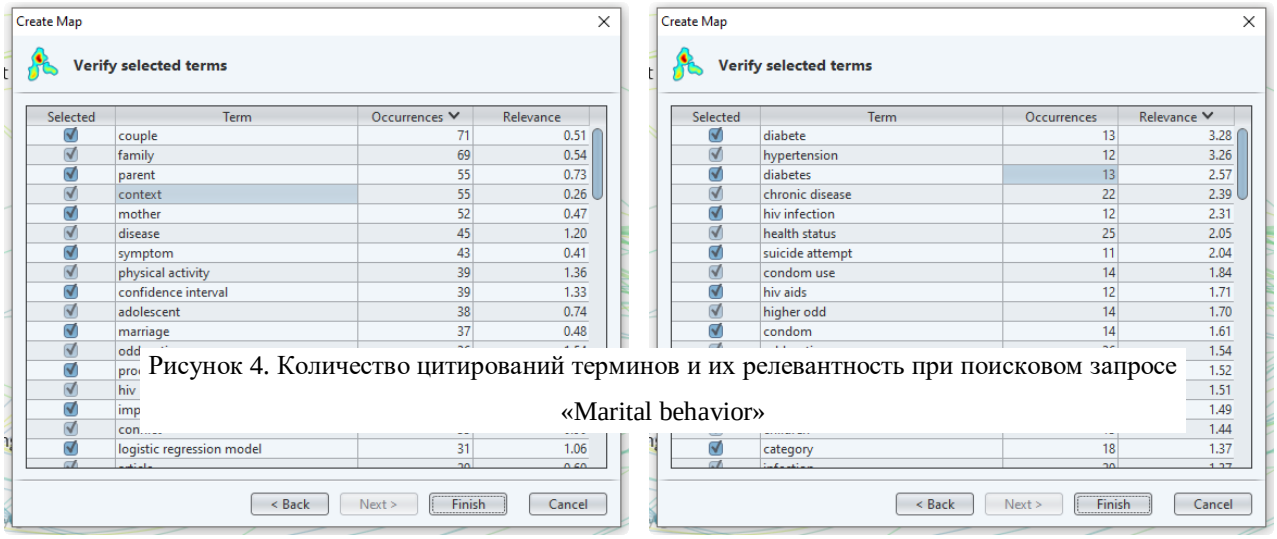


Рисунок 4. Количество цитирований терминов и их релевантность при поисковом запросе «Marital behavior»

семья, родители, связь и т.д.), то во втором — диабет, гипертония, хронические заболевания и т.д., что напрямую не связано с темой поиска.

Алгоритмическая кластеризация терминов (рис. 5) подтвердила существование нескольких тем в полученных ключевых категориях: 1) первый кластер включает в основном такие понятия как: болезнь, ожирение, курение, статус здоровья и т.п.; 2) второй кластер включает термины, связанные с семьей: мать, отец, конфликт, дети, родители и т.д.; 3) третий кластер включат в большинстве понятия, связанные с браком: муж, жена, развод, пара, брачные отношения и др.; 4) четвертый кластер включат понятия, связанные со здоровьем и безопасностью в отношениях: ВИЧ, презерватив, инфекция и т.д.

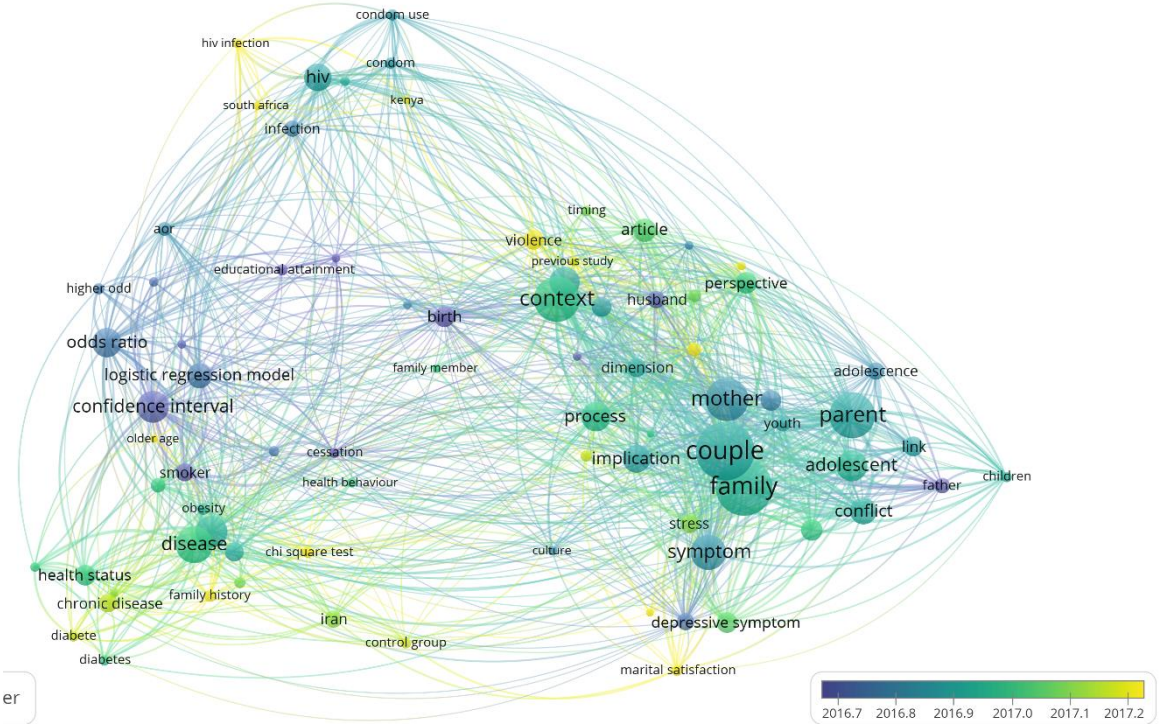


Рисунок 5. Визуализация поискового запроса «Marital behavior» по терминам

Наибольшим «ссылочным весом» обладают термины «пара» и «семья», относящиеся разным кластерам, тесто связанные между собой, при этом связи с последним кластером о здоровье и безопасности достаточно слабы, как и с кластером №3. С одной стороны, это подтверждает наше мнение о недостаточной точности результатов поиска и выявление малорелевантных категорий брачному поведению, но с другой стороны — программа учитывает это и выделяет 2 кластера, очевидно отдаленных от двух основных с помощью визуальной составляющей. На наш взгляд, в этом оказывается преимущество данной программы: отображать всевозможные связи с различными областями и темами, на первый взгляд неподходящими запросу, но делать акцент на непрочности этих связей в визуальной части анализа.

Далее был произведен анализ по авторам в рамках поискового запроса «Marital behavior» (в критериях было установлено до 80 авторов для более

компактного и точного анализа). Исходя из полученной визуализации (рис. 6), очевидна непрочная и нетесная связь с Дж. Кэрролл, опубликовавшей работу в области медицины (или, возможно, социологии здоровья) о массе тела и диетических нормах. «Связующим звеном» между темой здоровья и брачного поведения являются такие авторы, как С. Кеннет, совмещающие в своих публикациях эти две темы (к примеру, статья «Влияние брака на риск возникновения расстройства употребления алкоголя»).

Дж. Лавнер, согласно представленной визуализации, имеет наибольшее количество статей, релевантных поисковому запросу, при этом имеет малое количество связей с другими авторами, что говорит о низкой вовлеченности в процесс цитирования (других — цитирует мало). Остальные авторы, не выделенные большими окружностями, наоборот — имеют большое количество связей с популярными авторами, что отражает высокую долю преемственности и цитирований этих «крупных» авторов. Исходя из этой визуализации можно понять, кто является основным исследователем в области брачного поведения, чьи работы обязательны к ознакомлению, а также увидеть фамилии последователей или критиков этих авторов.

При осуществлении анализа результатов библиографического поиска были выделены следующие сложности:

1. Специальная подготовка для работы с базой библиографических данных: из всех поддерживаемых свободной программой баз наиболее знакомой и понятной оказалась только база Web of Science, доступ к которой

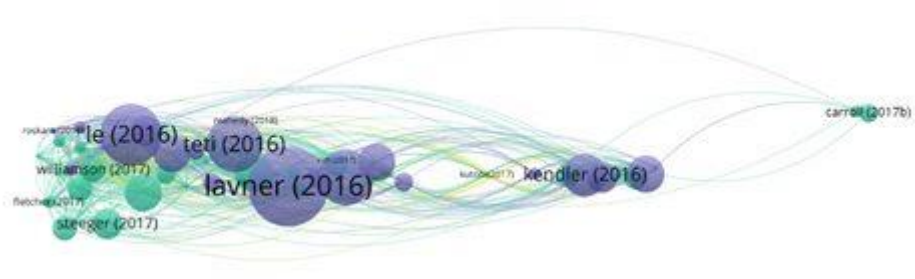


Рисунок 6. Визуализация поискового запроса «Marital behavior» по авторам

возможно получить только в «партнёрских» организациях, в том числе в университете, что может создавать некоторые трудности с получением своевременной и актуальной информацией. Стоит отметить, что ресурс предполагает домашнюю авторизацию в течение некоторого времени после регистрации и авторизации в университете, что является несомненным достоинством.

2. Изучение и освоение инструментов программы для анализа библиографических данных. Для наиболее точной настройки результатов поиска необходимо было изучение дополнительной литературы и видео. Интерпретация визуальной части анализа также не являлась возможной без опоры на содержащие такой анализ работы.

3. Сложность интерпретации выделенных программой кластеров, которые либо ввиду многозначной англоязычной терминологии были искажены своим разнородным наполнением, либо их внутренне наполнение действительно не имело общей смысловой нагрузки между собой.

4. Сложность адаптации русских терминов на английский язык – возможны специфические термины или особые названия тех или иных процессов, которые могут в некоторой степени искажать смысл. К примеру – брачное поведение адаптируется на английский язык не как «marriage behavior», а как «marital behavior», что дословно означает семейное поведение, которое в русской терминологии означает более широкую категорию, включающую в себя само брачное поведение как разновидность. Именно поэтому в большинстве нельзя рассчитывать на «легкий и быстрый» анализ библиографической информации – необходима заблаговременная и тщательная подготовка к релевантному переводу ключевых категорий.

К числу достоинств можно отнести получение абсолютно нового и полезного знания о существовании тех или иных работ высокого уровня и их авторов; визуального отражения (взаимо-)цитирования, связей между работами и авторами; более комплексного анализа поискового запроса, включающего не только непосредственную область изучаемого предмета, но и смежные с другими отраслями исследования.

Использованные источники:

1. Библиографическое описание документа (по ГОСТам 7.80-2000, 7.1-2003 и 7.82-2001) // Государственное бюджетное учреждение культуры «Амурская областная научная библиотека имени Н.Н. Муравьева-Амурского». URL: www.libamur.ru/sites/libamur/files/ bo.rtf (дата обращения: 15.09.2018).
2. Библиографические и реферативные базы данных РИНЦ, Scopus и Web of Science // РАНХиГС. В помощь исследователю. URL: http://zf.ranepa.ru/nauka/issled_help/bibl_ref_ DB.php (дата обращения: 15.09.2018).
3. Галанцева Е.И. Методы библиографического поиска в справочно-библиографическом обслуживании // ПОУНБ. URL: http://pskovlib.ru/about/reports /texts/20464 (дата обращения: 10.09.2018).
4. Vosviewer. Highlights. URL: http://www.vosviewer.com/ (дата обращения: 15.09.2018).

УДК 347.56

Ибрагимова Н.Б.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Юриспруденция»
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград
Лихолетов А.А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Юриспруденция»
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

КОММЕРЧЕСКАЯ ТАЙНА (ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ)

Аннотация: В статье концептуально показано значение коммерческой тайны в гражданских правоотношениях и причины, обусловливающие необходимость ее защиты. Отмечено, что за посягательства на коммерческую тайну установлена гражданско-правовая, дисциплинарная, административная и уголовная ответственность. Показана проблема взыскания с работника – виновного в разглашение коммерческой тайны, суммы причиненного им ущерба, равного прямому действительному ущербу, так как не установлена возможность включить в ущерб упущенную выгоду. Предлагается ввести следующие способы защиты права на коммерческую тайну: возложения обязанности на лицо, получившее незаконными способами коммерческую тайну, по сохранению конфиденциальности такой информации; конфискация или уничтожение по решению суда материальных носителей, на которых хранятся сведения, составляющие коммерческую тайну, которая была получена незаконным путем.
Ключевые слова: обязательственное право, гражданские правоотношения, защита права, ответственность, коммерческая тайна.

Ibragimova N. B.
master's student
2 course, faculty of Law
Volgograd state University
Russia, Volgograd
Likholetov A.A.
master's student
2 course, faculty of Law
Volgograd state University
Russia, Volgograd

TRADE SECRET (RESPONSIBILITY FOR DISCLOSURE)

Annotation: The article conceptually shows the importance of trade secrets in civil legal relations and the reasons for the need to protect it. It is noted that violations of trade secrets are subject to civil, disciplinary, administrative and criminal liability. The problem of recovery from the employee-guilty of disclosure of trade secrets, the amount of damage caused to them, equal to the direct actual damage, as it is not established the possibility to include the loss of profit in the damage. It is proposed to introduce the following methods of protection of the right to trade secrets: imposing obligations on a person who has received a trade secret by illegal means, to preserve the confidentiality of such information; confiscation or destruction by a court decision of material carriers on which information constituting a trade secret that was obtained illegally is stored.

Key words: law of obligations, civil relations, protection of law, liability, trade secret

Коммерческая тайна является важным элементом в системе информационной безопасности. Защита коммерческой тайны способствует для правообладателя извлечению максимальной прибыли из имеющейся информации, недоступной конкурентам, позволяет избежать дополнительных расходов, сохранить положение на рынке и свою деловую репутацию.

Особенно это актуально для наукоемких производств. Используя потенциал инновационных методов и технологий организации производства, оптимизировав средства производства и рационально распределив ресурсную базу, наукоемкие предприятия достигают преимуществ перед своими конкурентами, которые требуют охраны. Наукоемкие организации должны направить все усилия, чтобы разработанные ими конструкции, материалы, схемы, оборудование и оснастка не попали конкурентам, тем самым утратятся все преимущества и наступят значительные финансовые потери. То есть нужно решить задачу ограничения внешнего доступа к используемым в компании методам, техники и технологии введя режим охраны коммерческой тайны [7,341].

Основанием для защиты является нарушение права на коммерческую тайну либо существование потенциальной угрозы такого нарушения.

Нарушение права на коммерческую тайну - это неправомерное завладение третьим лицом ценной информацией, которая ранее известна ему не была. Доступ к коммерческой тайне незаконными способами составляет особый вид гражданского правонарушения. Виновным признается то лицо, которое знало или имело достаточные основания предполагать, что полученная информация относится к категории коммерческой тайны.

Все виды нарушений права на коммерческую тайну можно условно разделить на две группы, в зависимости от «статуса» физических лиц. Первую группу составят нарушения, совершаемые «внутренними» лицами, например, акционерами, наемными рабочими. Как правило, данное лицо не имеет доступа к коммерческой тайне и не работает с информационными

системами организации. Во вторую группу входят те нарушения, которые совершают «внешние» лица, например, конкуренты, контрагенты и другие лица, непосредственно взаимодействующие с обладателем информации.

Что касается видов юридической ответственности за посягательства на коммерческую тайну, то лицо может понести гражданско-правовую, дисциплинарную, административную или уголовную ответственность.

Гражданский кодекс РФ [4] не содержит специальных норм о гражданско-правовой ответственности за посягательства на коммерческую тайну, ответственность наступает на основании общих норм о возмещении убытков. Согласно ст. 15 ГК РФ, лицо, неправомерно воспользовавшееся коммерческой тайной, и получившее доход обязано возместить правообладателю наряду с убытками, упущенную выгоду в размере не меньшем, чем такой доход [6,12]

Дисциплинарная ответственность наступает на основании ст. 14 п. 2 ФЗ от 29 июля 2004 № 98-ФЗ «О коммерческой тайне» [5] при условии умышленного или неосторожного разглашения коммерческой тайны, если деяние работника не содержит состава преступления.

Так, Д., будучи начальником, архитектурно-строительного отдела АО «Группа Компаний ШАНЭКО» «ШАНЭКО Северо-Запад» был уволен за разглашение коммерческой тайны; разглашенные истцом сведения (проектная документация «Обогатительная фабрика по переработке серебро-полиметаллической руды месторождения Верхне-Менкече» и проектная и рабочая документация на строительство многоквартирных жилых домов по адресам…) не предназначались для общего пользования, данные сведения предназначены исключительно для осуществления коммерческой деятельности, переданы Д. посредством электронной почты представителю компании-конкурента - ООО «АРВ Инфраструктура», при этом в нарушение положений трудового договора и приказа Д. допустил доступ третьих лиц к конфиденциальной информации работодателя, не согласовывая передачу с дирекцией АО «ГК ШАНЭКО» [8].

Д., в данном случае совершил служебный проступок по неосторожности в процессе осуществления своих рабочих функций и никакой материальной выгоды для себя не получил

Согласно Трудовому кодексу РФ [2] за разглашение коммерческой тайны, работодатель может сделать замечание или выговор, расторгнуть трудовой контракт на основании пп «в» п. 6 части 1 статьи 81 ТК РФ, а также привлечь работника к материальной ответственности (имеющей ограниченный предел, поэтому не покрывающий убытки).

На практике возникает проблема, касающаяся привлечения работников к ответственности за разглашение сведений, составляющих коммерческую тайну. Согласно п. 7 ст. 243 ТК РФ одним из случаев, позволяющих привлечь работника к полной материальной ответственности, является разглашение сведений, составляющих охраняемую законом тайну (в нашем случае коммерческую) в законодательно установленных случаях

Но в соответствии со ст. 238 ТК РФ на работника возлагается обязанность возместить работодателю причиненный ему прямой действительный ущерб, при этом опускается вопрос о неполученных доходах (упущенной выгоды). В связи с этим актуализируется проблема взыскания с работника – виновного в разглашение коммерческой тайны, суммы причиненного им ущерба, равного прямому действительному ущербу.

Применительно к оценке стоимости информации, составляющей коммерческую тайну, речь идет о доходах, которые еще не получены, а согласно вышеуказанной ст. 238 ТК РФ упущенная выгода взысканию с работника не подлежит. Получается, что с работника не представляется возможным взыскать какую либо сумму причиненного им ущерба, в связи с данным несовершенством законодательства.

Также лицо, совершившие разглашение информации, которая составляет коммерческую тайну, может понести административную ответственность согласно ст. 13.14. Кодекса РФ об административных правонарушениях [1] «Разглашение информации с ограниченным доступом»

За собирание сведений составляющих коммерческую тайну, путем похищения документов, подкупа или угроз, или иными незаконными методами, незаконное разглашение таких сведений без согласия их владельца наступает уголовная ответственность (по ст.183 УК РФ [3] «Незаконные получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну») в виде штрафа, исправительных и принудительных работ, а также лишения свободы, а при наступлении тяжких последствий– оно может назначаться на срок до семи лет.

Способы защиты права на коммерческую тайну могут быть неюрисдикционные и юрисдикционные. Неюрисдикционная форма предполагает способы самозащиты и меры оперативного и организационного воздействия. Юрисдикционная форма включает общий и специальный порядок защиты нарушенных прав на коммерческую тайну. По общему правилу, защита прав на коммерческую тайну осуществляется в рамках арбитражного судопроизводства, возможно передача рассмотрения спора в третейских суд по соглашению сторон.

Специальной формой защиты прав на коммерческую тайну следует признать административный порядок их защиты.

Для решения проблем, связанных с проблемой реализацией защиты права на коммерческую тайну, необходимо расширить способы защиты права. В рамках этого предлагается ввести следующие способы: возложения обязанности на лицо, получившее незаконными способами коммерческую тайну, по сохранению конфиденциальности такой информации; конфискация или уничтожение по решению суда материальных носителей,

на которых хранятся сведения, составляющие коммерческую тайну, которая была получена незаконным путем.

Использованные источники:

1. Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 30 октября 2018 г.) // СЗ РФ. - 2002.- № 1 (ч. 1). - Ст. 1; 2018. - № 45. - Ст. 6843;
2. Трудовой кодекс РФ от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (ред. от 11 октября 2018 г.) // СЗ РФ. – 2002. - № 1 (ч. 1). - Ст. 3; 2018. - № 42 (часть II). - Ст. 6374;
3. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 3 октября 2018 г.) // СЗ РФ. - 1996. - № 25. - Ст. 2954; 2018. - № 41. - Ст. 6192;
4. Гражданский кодекс РФ: Ч. 1 от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 3 августа 2018 г.) // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301; 2018. -№ 32 (Часть II). - Ст. 5132;
5. ФЗ от 29 июля 2004 г. № 98-ФЗ «О коммерческой тайне» (ред. от 18 апреля2018 г.) // СЗ РФ. – 2004. - № 32. - Ст. 3283; 2018. - № 17. - Ст. 2435;
6. Бушуева М.С., Шарипова Д.И., Макаревич М.Л. Коммерческая тайна и ответственность за ее разглашение // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2017.-№ 8.- С.12-15;
7. Сажаева Г.А.,Шестаков В.Л. Коммерческая тайна и организация ее защиты в условиях наукоемкого производства // Научные труды КубГТУ. – 2018.- № 6. - С. 341-345;
8. Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 28 марта 2017 г. по делу № 2-4884/2016 [Электронный ресурс] Доступ СПСКонсультантПлюс.

УДК 349

Ибрашева Л.Н.
студентка 4 курса Института права
Башкирского государственного университета
г.Уфа
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Научный руководитель:
Балякина Е.Б.
старший преподаватель,
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР В СФЕРЕ ИСПОЛНЕНИЯ ЗАКОНОВ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Аннотация: в данной статье проводится анализ эффективности прокурорского надзора в сфере исполнения законодательства о защите прав предпринимателей. Автор исследует существующие особенности прокурорского надзора и ищет пути повышения оперативности работы органов прокуратуры.

Ключевые слова: предпринимательство, прокурорский надзор, эффективность, взаимодействие прокуратуры и уполномоченного по защите прав предпринимателей.

Ibrasheva L.N.
4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Ufa
Bashkir State University
Russia, Ufa
Supervisor:
Balyakina EB, Senior Lecturer,
Bashkir State University
Russia, Ufa

PROSECUTOR'S SUPERVISION IN THE AREA OF EXECUTION OF LAWS ON THE PROTECTION OF ENTREPRENEURS 'RIGHTS

Annotation: this article analyzes the effectiveness of prosecutor's supervision in the implementation of legislation on the protection of the rights of entrepreneurs. The author examines the existing features of the prosecutor's supervision and looks for ways to increase the efficiency of the work of the prosecution authorities.

Keywords: entrepreneurship, prosecutor's supervision, efficiency, interaction of the prosecutor's office and the ombudsman for the protection of the rights of entrepreneurs.

В современном мире возникает высокий риск возникновения угроз для полноценного осуществления предпринимательства. К таковым можно отнести рейдерские захваты, вмешательство государства в бизнес, а также издание нормативно-правовых актов, ограничивающих в правах представителей бизнеса. В связи с этим встает вопрос защиты прав субъектов предпринимательского права.

Так, Конституцией Российской Федерации, федеральными законами и другими нормативно-правовыми актами устанавливается обязанность государства обеспечения свободы экономической деятельности.

В ст. 12 ГК РФ закреплены общие способы защиты прав и интересов предпринимателей. Действия по защите прав предпринимателей заключаются в конкретных закрепленных или санкционированных государством мерах, с помощью которых производится восстановление нарушенных прав и интересов предпринимателей.

Обязанность решения этой задачи возложена на органы государственной власти и местного самоуправления, а также на органы прокуратуры.

Роль прокуратуры в сфере защиты прав субъектов предпринимательского права растет. Приказом Генерального прокурора Российской Федерации от 31.03.2008 № 53 «Об организации прокурорского надзора за соблюдением прав субъектов предпринимательской деятельности» закреплены меры и полномочия в пределах которых прокуроры могут эффективно осуществлять защиту прав предпринимателей.

Так прокуроры обязаны осуществлять постоянный мониторинг в сфере соблюдения прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности; обеспечивать надзор за соблюдением и исполнением законов в сфере предпринимательства государственными органами; усовершенствовать ранее изданных нормативно-правовых актов; ликвидировать барьеры, препятствующие экономической деятельности организаций; обеспечивать гласность и прозрачность в деятельности органов прокуратуры на данном участке работы, активно использовать в этих целях возможности средств массовой информации, осуществлять постоянный надзор за исполнением Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» в части, касающейся защиты прав субъектов предпринимательской деятельности[172].

В число первоочередных задач органов прокуратуры при осуществлении надзора за исполнением законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность входят выявление и устранение препятствий, мешающих развитию ее субъектов.

В частности, Федеральным законом от 26.12.2008 г. № 294-ФЗ (далее - Закон № 294-ФЗ) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных

[172] Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 31 марта 2008 г. № 53 «Об организации прокурорского надзора за соблюдением прав субъектов предпринимательской деятельности»

предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» закреплено положение о полномочиях по защите прав предпринимателей органов прокуратуры Российской Федерации. Исходя из него прокуроры обязаны формировать и утверждать ежегодный сводный план проведения плановых проверок юридических лиц, индивидуальных предпринимателей; согласовывать выездные внеплановые проверки юридических лиц, индивидуальных предпринимателей; учет проводимых органами государственного контроля (надзора), органами муниципального контроля внеплановых выездных проверок юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, а также ежегодный мониторинг внеплановых выездных проверок (ст. ст. 9, 10 ФЗ N 294-ФЗ "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля").

При прокуратурах созданы постоянно действующие общественные советы по защите субъектов малого и среднего бизнеса дабы обеспечить защиту прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности. В число этих советов входят представители прокуратур субъектов РФ, контролирующие органы, а также общественные организации.

Цель преследуемая деятельностью этих советов координирование деятельности по выявлению незаконного вмешательства в предпринимательскую деятельность, а также для повышения эффективности взаимодействия органов прокуратуры и общественных организаций, представляющих интересы предпринимателей.

Полагаем, что использование представленных методик повышения результативности в сфере защиты прав субъектов предпринимательской деятельности положительно скажется на качестве и эффективности прокурорского надзора за соблюдением прав предпринимателей.

Помимо этого, немаловажным фактором является взаимодействие органов прокуратуры с уполномоченным по защите прав предпринимателей.

Организовав совместные проверки прокуратуры с уполномоченным по защите прав предпринимателей, объединив усилия различных структур будет обеспечен разносторонний анализ правовой ситуации, а следовательно, более точное и быстрое выявление нарушений прав предпринимателей, причин и условий, им способствующих.

При правильно организованном взаимодействии органов прокуратуры с органами контроля и надзора у прокуроров возникает возможность целенаправленно, а главное эффективно осуществлять свою деятельность.

Правильно организованному взаимодействию органов прокуратуры с органами контроля должно поспособствовать взаимное посещение проводимых семинаров, конференций по вопросам защиты прав и законных интересов предпринимателей, совместное участие в правовом просвещении и повышении правовой культуры предпринимателей.

Стоит отметить, что значительное число юристов и предпринимателей сходится во мнении о необходимости разработки специального «Закон о защите прав предпринимателей», который объединит в себе разрозненные нормы права по данному вопросу. Также в него стоит включить многочисленные решения и разъяснения Верховного Суда РФ по делам, связанным с предпринимательством. Это позволит самим предпринимателям более четко осознавать свои права и возможности по их отстаиванию, а правоприменительным и судебным органом даст инструмент более оперативного рассмотрения вопросов нарушения прав представителей предпринимательства.

В любом случае, необходимо внести законодательные изменения в деятельность прокуратуры либо в виде выделения данного вида деятельности, либо в виде соответствующих дополнений в Закон о прокуратуре в имеющиеся направления деятельности. Комплексное правовое регулирование надзора за соблюдением прав предпринимателей будет способствовать повышению эффективности защиты их прав, что немаловажно в современных условиях.

Таким образом, следует отметить, что органы прокуратуры с учетом специфики осуществления ими надзорной работы занимают весомую нишу в механизме защиты прав субъектов предпринимательской деятельности.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL: http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 09.12.2018).
2. Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 30.10.2018) «О прокуратуре Российской Федерации».
3. Федеральный закон от 26.12.2008 N 294-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля».
4. Приказ Генпрокуратуры России от 31.03.2008 N 53 (ред. от 05.12.2017) «Об организации прокурорского надзора за соблюдением прав субъектов предпринимательской деятельности».
5. Приказ Генпрокуратуры России от 02.10.2007 N 155 (ред. от 29.10.2012) «Об организации прокурорского надзора за законностью нормативных правовых актов органов государственной власти субъектов Российской Федерации и местного самоуправления».
6. Соловьев А.А. Практика прокурорского надзора в сфере защиты прав субъектов предпринимательской деятельности и меры, направленные на улучшение его эффективности // Безопасность бизнеса. - 2016. - № 2. -С. 150.

УДК 338

Иванов Е.А.
студент магистратуры
Уральский государственный экономический университет
Научный руководитель: Молокова Е.Л.
Россия, г. Екатеринбург

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО АСПЕКТА ЦЕЛЕВОГО ОБУЧЕНИЯ КАК МЕХАНИЗМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТЕЙКХОЛДЕРОВ РОССИЙСКОГО РЫНКА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ [173]

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению правовой составляющей института целевого обучения на российском рынке высшего образования с позиции стейкхолдерского подхода, тезисно представлены основные этапы развития. Актуальность работы подкреплена необходимостью нивелирования оппортунистического характера взаимодействия участников рынка высшего образования, препятствующего формированию предпосылок для достижения ряда ключевых задач государственного регулирования народного хозяйства. В ходе работы выстроена схема, трехстороннего взаимодействия в рамках реализации целевого приема и целевого обучения, а также выделены ключевые тенденции развития правовой составляющей института целевого обучения в России.

Ключевые слова: высшее образование, рынок услуг высшего образования, стейкхолдер, участники, целевой прием, целевое обучение

Ivanov E.A.
student of magistracy
Ural State Univercity of Economics
Supervisor of studies: Molokova E. L.
Russia, Yekaterinburg

ASSESSMENT OF DEVELOPMENT OF THE LEGAL ASPECT OF TARGETED TRAINING AS A MECHANISM OF INTERACTION OF STAKEHOLDERS OF THE RUSSIAN MARKET OF HIGHER EDUCATION

Abstract: The article is devoted to the consideration of the legal component of the institute of targeted training in the Russian market of higher education from the position of the stakeholder approach, the main stages of development are presented. The relevance of the work is supported by the need to level the opportunistic nature of the interaction of participants in the higher education market, which prevents the formation of prerequisites for achieving a number of

[173] Статья выполнена при финансовой поддержке РФФИ, грант № 18-010-00641 Развитие теории и методологии анализа гибридной модели координации участников национального рынка высшего образования.

key tasks of state regulation of the national economy. In the course of the work, a scheme of trilateral cooperation in the framework of the implementation of targeted admission and targeted training was built, and key trends in the development of the legal component of the institute of targeted training in Russia were identified.

Keywords: higher education, higher education services market, stakeholder, participants, target reception, target training

Сегодня российский рынок высшего образования характеризуется отсутствием эффективной системы координации стейкхолдеров, которая представляется необходимым элементом развития кадрового потенциала и обеспечения экономического роста в условиях перехода к институциональной экономике [1]. Однако существует ряд частных механизмов взаимодействия заинтересованных сторон, унаследованных от административно-командной экономики и интегрированных в текущие рыночные условия, которые имеют потенциал дальнейшего развития. Одним из таких механизмов является институт целевого приема в высшие учебные заведения, правовая составляющего которого активно реформируется в современной России.

Актуальность исследования частных механизмов взаимодействия стейкхолдеров подкрепляется необходимостью нивелирования оппортунистического характера взаимодействия участников рынка высшего образования, препятствующего формированию предпосылок для достижения таких целей государственной политики как повышение уровня занятости населения и удовлетворение кадровых потребностей социально значимых сфер деятельности [2].

Цель работы – оценить развитие правового аспекта института целевого обучения на российском рынке высшего образования с позиции стейкхолдерского подхода.

Институт целевого набора в России окончательно не сформировался. Так, в период с 1995 по 2012 годы в правовой плоскости закреплялась целевая контрактная система, подразумевающая заключение трехстороннего соглашения между вузом, работодателем и студентом, исходя из потребностей, определяемых государством. На основании заявок федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов РФ формировалось задание на целевую подготовку, в рамках которого конкретный вуз на добровольной основе заключал контракты со студентами, обучающимися за счет бюджетных ассигнований. Далее учащиеся обязывались заключить договор с работодателем, по которому после окончания обучения они должны были трудоустроиться на предлагаемую должность, соответствующую уровню и профилю их образования, и отработать на ней заранее определенный срок, но не более трех лет. Студенты, участвующие в целевой подготовке специалистов, получали государственную стипендию, пособия и другие меры

материальной поддержки, однако в случае несоблюдения своих обязательств должны были возместить все затраты, предусмотренные контрактом, которые понесли вуз и работодатель.

Таким образом, данный механизм был нацелен на удовлетворение кадровых потребностей за счет заблаговременного планирования трудоустройства студентов посредством заключения контрактов.

Основные достоинства подхода заключались в низких издержках, а также высокой скорости реализации за счет привлечения студентов старших курсов. Ключевым недостатком выступала ограниченность текущим контингентом учащихся и фактическое отсутствие в договорах штрафных санкций, обеспечивающих выполнение обязательств каждой из сторон, за исключением возмещения расходов на дополнительную социальную поддержку студентов во время обучения, предусмотренных контрактом.

После вступления в силу Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ система целевой контрактной подготовки была упразднена, а ее задачи по обеспечению кадровых потребностей перешли к целевому приему. Новый механизм предусматривает, что орган государственной власти, местного самоуправления, унитарное предприятие или организация с государственным участием направляют вузу предложение заключить договор о целевом приеме на места с оплатой обучения за счет бюджетных ассигнований. В случае, если предложение поддерживают, заключался договор о целевом приеме. Далее орган государственной власти, местного самоуправления, унитарное предприятие или организация с государственным участием заключают договор о целевом обучении с абитуриентом. Абитуриенты, зачисляемые по целевому набору, участвуют в отдельном конкурсе, а также имеют право на дополнительные меры социальной поддержки и материального стимулирования за счет работодателя, предусмотренные договором.

Стоит также отметить сохранение возможности заключения договора о целевом обучении со студентами на любом этапе освоения образовательной программы, а также законодательное закрепление материальной ответственности за одностороннее расторжение договора как работодателем, так и учащимся. Взаимодействие основных участников данной модели схематично отражено на рисунке 1.

Рисунок 1 – Схема трехстороннего взаимодействия
в рамках реализации целевого приема и целевого обучения

Таким образом, в отличии от предшествующей модели наблюдается совмещение ролей заказчика целевого приема и работодателя. Цели данного института сводятся к обеспечению кадровых потребностей не отдельных территорий и отраслей, а конкретных государственных (муниципальных) учреждений. Инструментарий расширяется за счет вовлечения категории абитуриентов, что влечет увеличение издержек, но повышение интереса к целевому набору.

Условия рыночной экономики и накопленный опыт, выступили предпосылками дальнейшего реформирования. Так, со вступлением в силу с начала 2019 года Федерального закона от 03.08.2018 N 337-ФЗ, заменяющего целевой прием на целевое обучение, будут внесены следующие коррективы. Во-первых, произойдет расширение потенциальных заказчиков целевого набора за счет включения юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Во-вторых, целевое обучение будет реализовываться как за счет бюджетных ассигнований, так и за счет ресурсов коммерческих предприятий в зависимости от заказчика обучения. В-третьих, снижение

числа административных процедур за сет упразднения договоров о целевом приеме между вузом и работодателем.

На момент написания работы отсутствуют подзаконные акты, детализирующие процедуру реализации целевого обучения по новой модели с 2019 года, что исключает возможность более детального рассмотрения.

Резюмируя вышесказанное, можно констатировать поэтапное развитие правового регулирования целевого обучения в России с выделением следующих тенденций. Во-первых, наблюдается последовательное расширение потенциальных участников данного механизма. Во-вторых, формируется модель партнерских взаимоотношений, основанная на горизонтальных связях. В-третьих, конкретизируются существенные условия договора, в том числе предусматривая гарантии исполнения обязательств каждой из сторон.

Сложившаяся модель целевого обучения позволяет реализовать интересы каждого участника данного процесса, а ключевым риском, учитывая продолжительность отношений, выступает несоблюдение условий договора одной из сторон.

Таким образом, правовая составляющая целевого обучения постепенно интегрируется в современные условия хозяйствования, уходя от механизмов административно-командной экономики к рыночной, что формирует предпосылки дальней институционализации.

Использованные источники

1. Власова, Н.Ю., Молокова Е.Л. Модели высшего образования в условиях сочетания рыночных и государственных регуляторов // Известия Уральского государственного экономического университета. – 2016. – №3 (65).
2. Молокова Е.Л. Стейкхолдерский подход к исследованию оппортунизма в высшем образовании // Научное обозрение: теория и практика. – 2017. – №10.

УДК 338.43

Иванов А. С.
студент
4 курс, факультет «Землеустроительный»
Кубанский государственный аграрный университет имени Трубилина И. Т.
Россия, г. Краснодар
Качан А.Д.
студент
4 курс, факультет «Землеустроительный»
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Серая Н.Н.
старший преподаватель
кафедра «Бухгалтерский учет»
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

Аннотация. В статье рассмотрена оценка современного состояния и проблемы функционирования АПК. Агропромышленный комплекс – является важной отраслью экономики РФ и Краснодарского края. Данная сфера предопределяет уровень продовольственной безопасности, а также может быть одним из мощных стимулов роста всей хозяйственной системы государства.

Ключевые слова: аграрная сфера, агропромышленное производство, агропромышленный комплекс, растениеводство, животноводство, перерабатывающее производство, инвестиции.

Ivanov A.S.
Student
4 course, faculty "Land Management"
The Kuban state agrarian University named after I.T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Kachan A.D.
Student
4 course, faculty "Land Management"
The Kuban state agrarian University named after I.T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Gray N.N., Senior Lecturer
Department of "Accounting"

The Kuban state agrarian University named after I.T. Trubilin
Russia, Krasnodar

ECONOMIC DEVELOPMENT OF AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX IN KRASNODAR KRAI

Annotation. The article considers the assessment of the current state and problems of the functioning of the AIC. The agro-industrial complex is an important sector of the economy of the Russian Federation and the Krasnodar Territory. This area determines the level of food security, and can also be one of the powerful incentives for the growth of the entire economic system of the state.

Key words: agrarian sphere, agroindustrial production, agroindustrial complex, plant growing, cattle breeding, processing manufacture, investments.

Агропромышленный комплекс, - это один из самых крупных межотраслевых комплексов, который объединяет сразу несколько экономических отраслей, направленных на производство и переработку сельскохозяйственного сырья, а также получение сельскохозяйственной продукции для конечного потребления [1]. В состав АПК входит сельское хозяйство и те промышленные отрасли, которые самым тесным образом связаны с ним - перевозка, хранение, переработка сельскохозяйственных сырья и продукции и доведение до розничных и оптовых покупателей. Химическая, машиностроительная промышленности тесно связаны с аграрной сферой.

Агропромышленный комплекс является одним из самых сложных и трудно управляемых объектов. В состав АПК входят четыре большие отдельные сферы деятельности, без совместной работы которых эффективное существование этого комплекса просто не может существовать [2]:

1. Сельское хозяйство является ядром по своему составу и значению. АПК в основе своей делится на:

– растениеводство – это такая отрасль в сельском хозяйстве, основным занятием которой является возделывание культурных растений. Получаемая продукция служит источником продуктов питания не только для населения, но и в качестве корма в животноводстве, а так же в виде сырья уходит в большое количество промышленных отраслей (пищевая, текстильная, фармацевтическая, парфюмерная). Кроме того результаты растениеводства используются в цветоводстве в декоративных целях. Научная часть растениеводства занимается изучением многообразия сортов, гибридов и форм растений, осуществляется поиск новых и более совершенных приемов выращивания для обеспечения высокой урожайности при снижении трудовых и материальных затрат;

– животноводство является одним из самых древних человеческих промыслов наряду с охотой, собирательством и рыболовством. Развитию животноводства способствовал процесс одомашнивания некоторых видов диких зверей, которые могли бы жить с человеком, давая ему конкретную

выгоду – например, быть источником пищи (мяса, молока, яиц), материалом для изготовления предметов одежды или строительства укрытий. Кроме того, некоторые звери становились рабочими в качестве тянущих или ездовых. В животноводстве к самым популярным видам для разведения в России относят коров, коз, овец, свиней, оленей и др.

2. Обеспечивающая деятельность. Эта группа характеризуется отнесением к ней отраслей и служб, которые обеспечивают сельское хозяйство всеми необходимыми производственными средствами, а также поставляют материальные ресурсы. В обеспечивающей деятельности мы говорим о тракторном и сельскохозяйственном машиностроении, производстве различных минеральных удобрений и химикатов и др. - именно они входят в состав, и их значение АПК не может не признавать [3].

3. Перерабатывающие сельскохозяйственное сырье отрасли. Здесь происходит большой вклад пищевой промышленности, а также отраслей, основное предназначение которых - это первичная переработка сырья, затем транспортируемое предприятиям легкой промышленности. В состав АПК они входят неслучайно. Без них не получали бы 80 % продукции легкой промышленности. Значение АПК межотраслевое и значительное [4].

4. Инфраструктурное обеспечение. Эта сфера деятельности отнесена в состав АПК, так как ее производства выполняют такие задачи, как заготовка сельскохозяйственного сырья, транспортировка, хранение изготовленных товаров. Кроме того, именно инфраструктура отвечает за подготовку сельскохозяйственных кадров и строительство в АПК. Без эффективного управления в силу широты и сложности, возникающих в АПК связей мы будем сталкиваться с большим количеством проблем. Поэтому управленческому аспекту также необходимо уделять значительное внимание.

Краснодарский АПК – это многоотраслевое хозяйство с развитой сетью переработки, хранения и торговли является крупнейшим в России производителем и поставщиком сельскохозяйственной продукции и сырья [5]. Он в существенной мере определяет экономику края, занятость населения и уровень его благосостояния.

Нормативное регулирование, а также контроль над развитием отрасли осуществляет Министерство сельского хозяйства Краснодарского края. Важнейшими условиями обеспечения прогрессивного развития АПК являются: максимально эффективная эксплуатация плодородных земель, развитие растениеводства и животноводства, совершенствование и модернизация перерабатывающей промышленности.

Одним из важных условий обеспечения развития АПК региона является эффективное использование плодородных земель сельскохозяйственного назначения, растениеводства, развитие животноводства и эффективное функционирование перерабатывающей и пищевой промышленности. Краснодарский край отличается следующими особенностями: единственным в своем роде геополитическим положением,

плодородными землями, природными ресурсами, рекреационными ресурсами и развитой транспортной инфраструктурой [6].

Последние два-три десятилетия ситуация в развития АПК России крайне нестабильна, характеризующаяся чередованием кризисов и относительно благополучных периодов, такая же ситуация сложилась и в Краснодарском крае. Однако последние годы агропромышленный комплекс региона развивается стабильно, без существенных спадов.

Агропромышленный комплекс – это основа экономики Краснодарского края. Его удельный вес в объеме ВРП занимает 37 %.

Главным отличием промышленности АПК региона можно назвать высокую степень концентрации предприятий в нескольких центрах. Среди них можно выделить: столицу Кубани – город Краснодар, Новороссийск, Горячий Ключ, Ейск, Армавир, Туапсе и Тихорецк [7]. На сегодняшний день ситуацию в агропромышленном комплексе Краснодарского края можно охарактеризовать как восстановление после спада, переход к росту и стабилизации. На первом месте в структуре всего агропромышленного комплекса Краснодарского края стоит пищевая промышленность. Только в этом регионе производится более трети объемов сахара, растительного масла, консервов из овощей и фруктов, 40 % концентрированных соков из фруктов, 100 % детского мясного питания. Кроме того, 6 % приходится на твердые сыры, мясо, субпродукты. Стоит отметить, что в этой отрасли функционирует более 1000 предприятий.

В мясной промышленности можно выделить три основных промышленных предприятия Краснодарского края: мясокомбинаты «Тихорецкий» (это единственный мясокомбинат в нашей стране, производящий детское питание из мяса), «Краснодарский» и «Сочинский» - крупные производители колбас. Молочная промышленность представлена такими предприятиями, как молочный комбинат «Тимашевский» (он выпускает молочную продукцию в упаковках «Тетра Пак»), «Сыродел» и сыркомбинат «Калининский» - ведущие производители сычужных сыров. Сухие молочные продукты выпускает промышленное предприятие Краснодарского края под названием Брюховецкий молочно-консервный комбинат. Если говорить о масложировой промышленности, то здесь лидером можно назвать Лабинский маслоэкстракционный завод. ООО «Интерагросистемы» занимается производством плодоовощных консервов.

Крупнейшие перерабатывающие предприятия агропромышленной отрасли Краснодарского края – это ОАО Масложировой комбинат Краснодарский, ЗАО Мясокомбинат Тихорецкий, ОАО Сочинский мясокомбинат, ОАО Медведовский мясокомбинат и Молочный комбинат Тимашевского района, ЗАО фирма Калория, ОАО Бондюэль Кубань, АО фирма Агрокомплекс им. Н. И. Ткачёва, ОАО ПЗ «За мир и труд», СПК «Знамя Ленина», ОАО «Кавказ», ГК «Доминант», ОАО «Племзавод им. В. И. Чапаева», ПАО «Агрофирма имени Ильича», ООО «Маслозавод

«Абинский», ООО "Агросоюз Романовский", Агрофирма Лето, ГК "Калининский маслозавод" и др.

На территории Кубани действует 16 сахарных заводов. Более 100 предприятий работает в рыбной отрасли. Что касается производства кондитерских изделий, здесь следует выделить такие промышленные предприятия Краснодарского края, как кондитерская фабрика «Армавирская», «Галан».

Развитой отраслью на Кубани является и виноградарство, которое обусловило наличие в этом регионе наличие винодельческой промышленности. На сегодняшний день переработкой винограда занимается 28 предприятий, которые ежегодно перерабатывают более половины российских объемов. 16 предприятий отличаются полным циклом производства вина: начинается все с выращивания винограда, а заканчивается бутилированием готовой продукции. Крупнейшим заводом можно назвать «Абрау-Дюрсо».

Химическая и нефтехимическая промышленность включает в себя более десяти средних и крупных субъектов и предприятий, которые выпускают различные удобрения, пластмассовые изделия, резиновые изделия, лакокрасочную продукцию. Всего в этой отрасли занято порядка шести тысяч человек. Выпуском минеральных удобрений занимается ОАО «Еврохим», коврики для автомобилей, медицинские перчатки, катетеры и камеры для мячей производит «Армавирский завод резиновых изделий». Производством лакокрасочных изделий занимается такое промышленное предприятие Краснодарского края, как ЗАО «Химик».

В настоящее время перед российским государством стоит вопрос ускоренного импортозамещения, решение которого невозможно без сельского хозяйства. Именно развитие агропромышленного комплекса помогает обеспечить должный уровень продовольственной безопасности страны. Это касается как в целом Российской Федерации, так и отдельных ее регионов, в том числе Краснодарского края, который считается одним из ведущих регионов России по развитию сельского хозяйства.

За период 2007-2017 гг. Краснодарский край стабильно входит в первую тройку регионов производителей сельскохозяйственной продукции.

В общей стоимости, произведенной в России сельскохозяйственной продукции доля продукции Краснодарского края за 2017 г. составила более 8,9%. На душу населения в фактических ценах на Кубани в 2017 г. производство сельскохозяйственной продукции составило 69,1 тыс. руб. - 8-е место среди регионов РФ, тогда как в 2016 г. данный показатель составлял 64,7 тыс. руб. (также 8 место) и в 2015 г. 60,8 тыс. руб. и только 11-е место. Рывок 2016 года на 3 позиции обеспечил собранный высокий урожай зерновых.

Сельское хозяйство Краснодарского края включает в себя около 7000 предприятий, имеющих различную форму собственности. Из них более

шестисот являются крупными или средними организациями. Занятость в аграрном секторе составляет примерно 400 тыс. человек.

На территории края выращивается более 100 различных культур. До российского потребителя доходит более 70 % риса, От всего, что производится в России, Краснодарский край дает российскому потребителю около 70 % риса, более 50 % винограда, около 40 % кукурузы, 30 % сахарной свёклы, 20 % подсолнечника, 20 % зерна. Практически весь чай, цитрусовые и другие субтропические культуры выращиваются и производятся на Кубани.

В настоящее время активно восстанавливаются виноградники (винные сорта винограда), увеличиваются площади возделывания субтропических культур, развивается садоводство, овощеводство. Постепенно развивается животноводство: скотоводство, птицеводство, свиноводство, овцеводство. Также увеличивается доля коневодства, пчеловодства, звероводства, рыбоводства, кролиководства и страусоводства, но на данное время их доля существенно ниже.

Объем производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех сельхозпроизводителей составил:

– в 2016 г. в действующих ценах 239,0 млрд. руб.; в сопоставимых ценах, темп роста к 2015 г. 103,9 %;

– в 2017 г. в действующих ценах 248,8 млрд. руб.; в сопоставимых ценах, темп роста к 2016 г. 104,1 %

– в 2018 г. в январе-сентябре 2018 г. в действующих ценах, по предварительной оценке, составил 281,7 млрд. рублей (в сопоставимой оценке –113,2 % к январю-сентябрю 2017 г.).

Оборот по видам экономической деятельности крупных и средних организаций АПК в 2016 г. составил 387,1 млрд. руб., в том числе:

– сельского хозяйства – 292,1 млрд. руб.,

– рыболовства и рыбоводства – 0,2 млрд. руб.,

– пищевой промышленности и заготовительной отрасли – 94,8 млрд.

Оборот по видам экономической деятельности крупных и средних организаций АПК в 2017 г. составил 401,1 млрд. руб., в том числе:

– сельского хозяйства 300,9 млрд. рублей;

– рыболовства и рыбоводства – 0,27 млрд. руб.,

– пищевой промышленности, включая безалкогольную, табачную, производство вина виноградного и заготовительную отрасль – 103,7 млрд. руб.

Как сообщал РБК Краснодар, оборот по видам экономической деятельности крупных и средних организаций АПК Краснодарского края в январе-сентябре 2018 г. вырос на 3,4 % и составил 291,3 млрд. руб.

При этом оборот в действующих ценах в целом по АПК увеличен на 9,0 %, в том числе в сельском хозяйстве, и достигнут рост – 116,6 %.

В таблице 1 рассмотрены данные развития сельского хозяйства Краснодарского края в сравнении с общими показателями по России.

Изучая динамику показателей за период 1995-2017 гг. мы наблюдаем стабильную тенденцию роста производимой продукции. За весь период исследования максимальное снижение производства наблюдалось в 2009 г., что было обусловлено общим финансовым кризисом 2008 г. Даже введенные в 2014 г. санкции США и Евросоюза не оказали негативного воздействия на развитие агропромышленной сферы Краснодарского края, отчасти это было обусловлено государственной поддержкой аграриев (рис.1).

Таблица 1 – Продукция АПК Краснодарского края за 1995-2016 гг.

Регион	**1995**	**1996**	**1997**	**1998**	**1999**	**2000**	**2001**	**2002**	**2003**	**2004**	**2005**
ПРОДУКЦИЯ АПК (в хозяйствах всех категорий; в фактически действовавших ценах; миллионов рублей; до 1998 г. – млрд. руб.)											
РФ	203878	286899	309217	307583	607197	774578	962622	968153	1076351	1253237	1380961
Кр кр	9221	12871	13817	14207	32418	48056	62197	63364	66825	88088	97106
ИНДЕКСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА ПРОДУКЦИИ АПК (в хозяйствах всех категорий; в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)											
Продукция АПК											
РФ	92	-	101	87	104	108	108	102	101,3	103	101,6
Кр кр	93	92	96	88	115	116	111	106	92,6	117,8	102,5
Продукция растениеводства											
РФ	95		107	78	109	114	111	100	103,1	107,4	102,7
Кр кр	99,1	99,2	103	82	121	115	111	107	89,5	128,5	101,3
Продукция животноводства											
РФ	89	89	89	95	98	99	100,8	103	99,4	97,6	100,4
Кр кр	85	84	85	86	99	107	116	105	97,7	98,5	104,6

Регион	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
ПРОДУКЦИЯ АПК (в хозяйствах всех категорий; в фактически действовавших ценах; миллионов рублей; до 1998 г. – млрд. руб.)												
РФ	1570554	1931629	2461355	2515941	2587751	3261695	3339159	3687075	4319050	5164877	5505755	5111771
Кр кр	111249	142417	185342	175198	201554	239235	234524	254710	286518	365753	402846	422433
ИНДЕКСЫ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА ПРОДУКЦИИ АПК (в хозяйствах всех категорий; в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году)												
Продукция АПК												
РФ	108,7	103,3	110,8	101,4	88,7	123,0	95,2	105,8	103,5	102,6	104,8	102,5
Кр кр	102,9	98,6	123,9	94,2	103,8	110,1	89,3	107,6	102,0	103,3	105,3	100,7
Продукция растениеводства												
РФ	117,0	102,3	118,0	98,6	76,2	146,9	88,3	111,2	104,9	103,1	107,6	103,4
Кр кр	101,0	93,4	136,5	88,9	105,5	114,7	87,1	117,3	102,5	102,4	106,2	101,1
Продукция животноводства												

РФ	103,0	104,3	103,0	104,6	100,9	102,3	102,7	100,6	102,0	102,2	101,5	101,3
Кр кр	105,1	107,1	100,1	104,8	101,1	102,0	93,6	87,3	100,9	105,3	102,8	101,1

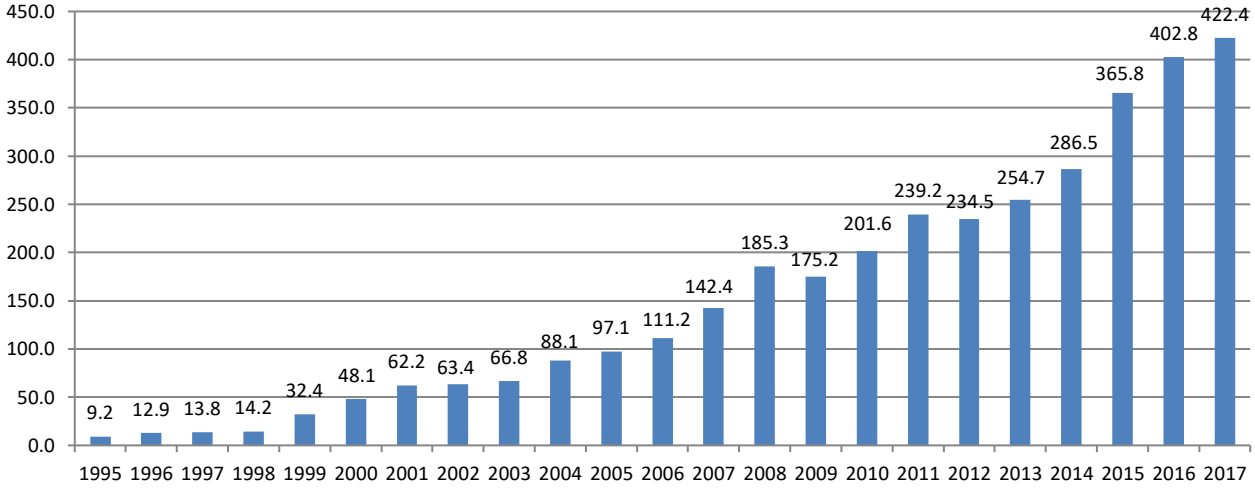


Рис. 1. Производство сельскохозяйственной продукции Краснодарского края в 1995-2017 гг. в фактических ценах, млрд. руб.

Исследуя динамику индекса физического объема продукции АПК мы наблюдаем разнонаправленную тенденцию. Данный тренд свидетельствует о том, что, несмотря на общие положительные изменения в развитии АПК Краснодарского края, в отдельных сферах оставляют желать лучшего. Прежде всего, это относится к перерабатывающим предприятиям, сказываются отставание в развитии рынка средств производства и недостаточная техническая оснащенность производства (рис.2).

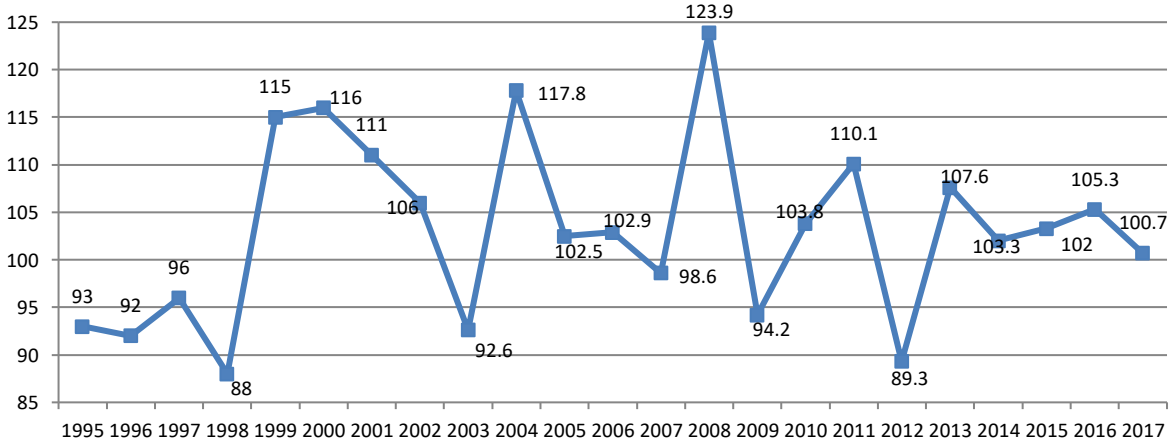


Рис. 2. Индексы физического объема продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий, в % к пред. году

Введенные против РФ в 2014 г. санкции и подтолкнули аграриев Краснодарского края к восстановлению утраченных позиций. Основными направлениями развития сельского хозяйства края в растениеводстве стали восстановление виноградарства, садоводства, овощеводства, в животноводстве – коневодство и кролиководство. Но главной

специализацией сельского хозяйства Краснодарского края в настоящее время является выращивание растениеводческой продукции. В процентном соотношение на продукцию растениеводства в 2016 г. приходилось 73,1 % (294,51 млрд. руб.), соответственно на продукцию животноводства 26,9 % (108,37 млрд. руб.).

Распад Советского союза в 1991 г. определил переход от централизованной плановой экономики к рыночной. Переходные процессы оказали значительное, по большей степени негативное воздействие на всю экономику государства, также и АПК испытал спад во всех отраслях.

Начиная с 1991 г. наблюдалось снижение посевных площадей, минимальное количество засеянных площадей было зафиксировано в 1998 г. (снижение на 17 % относительно 1991 г.). Несмотря на государственную поддержку и стабильный рост развития сельского хозяйства, в последнее десятилетие уровень посевных площадей 1991 г. так и не достигнут (рис. 3).

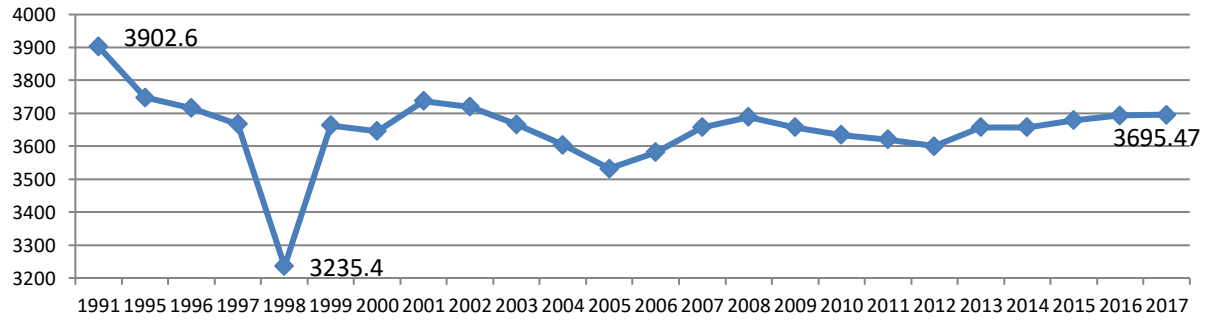


Рис. 3. Посевные площади Краснодарского края в 1991-2017 гг., тыс. га

Общие размеры посевных площадей в Краснодарском крае в 2017 г. составили 3 695,47 тыс. га, это 4,58 % от всех посевных площадей в России. По размеру посевных площадей в РФ Краснодарский регион находится на пятом месте после таких регионов как Алтайский край, Ростовская, Оренбургская и Саратовская области. Но учитывая благоприятные природно-климатические условия, в Краснодарском крае наблюдается наибольшая отдача с единицы площади.

Краснодарский край является житницей России и занимает первое место среди российских регионов по производству зерновых культур. В выращивании зерновых культур наибольшая доля отводится озимой пшенице. На втором месте – кукуруза, затем озимый ячмень и др. На протяжении многих лет структура посевных площадей меняется незначительно. Структура посевных площадей Краснодарского края в 2017 г. представлена на рис. 4.

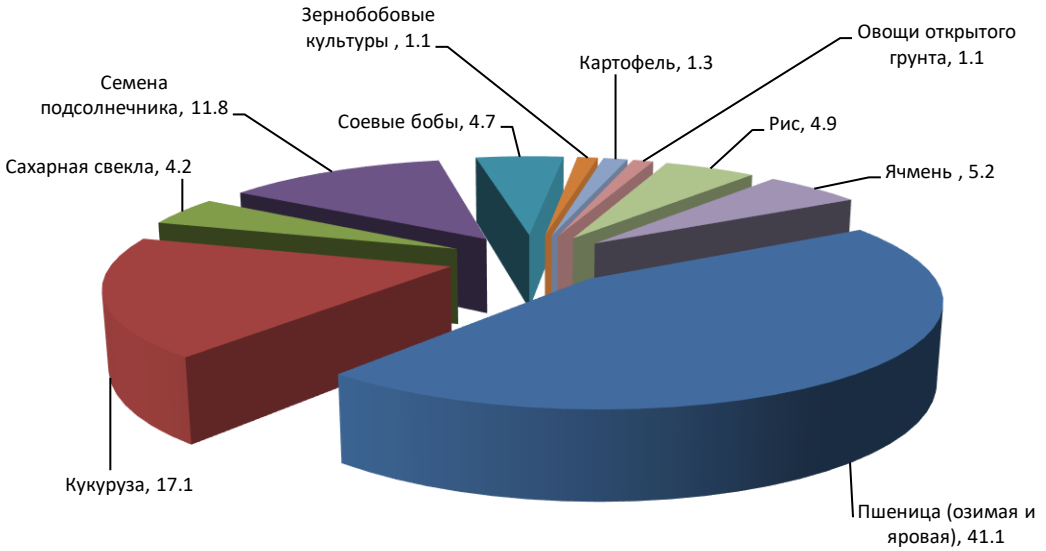


Рис. 4. Структура посевных площадей Краснодарского края в 2017 г., %

Традиционно в структуре посевных площадей региона, наибольшую долю занимает возделывание пшеницы (41,1 % от всех площадей), кукурузы на зерно (17,1 %), подсолнечника (11,8%), ячменя (5,2 %), риса (4,9 %), соевых бобов (4,7 %), сахарной свеклы (4,2 %).

Если рассматривать валовые сборы основных растениеводческих культур в Краснодарском крае за период 1991-2017 гг., то видно, что основная доля приходится на производство зерновых культур.

Валовые сборы зерновой продукции за 1991-1998 гг. неуклонно снижался и достиг 3531,9 тыс. тонн (снижение относительно 1991 года более чем на 36 %). С 1998 - 2002 гг. наблюдался рост более чем в 2,3 раза. В период 2002-2008 гг. валовые сборы зерновой продукции колебались в пределах 3-5 %. В 2010 г. поступления превысили показатели 1991 г., и продолжили расти вплоть до 2016 г. Общий рост составил около 30 %.

Тенденция валовых сборов сахарной свеклы за весь период исследования разнонаправленная, но наблюдается общая тенденция роста за период с 1998 г. (наблюдалось минимальное значение показателя) по 2017 г. Рост составил более чем в четыре раза (рис. 5).

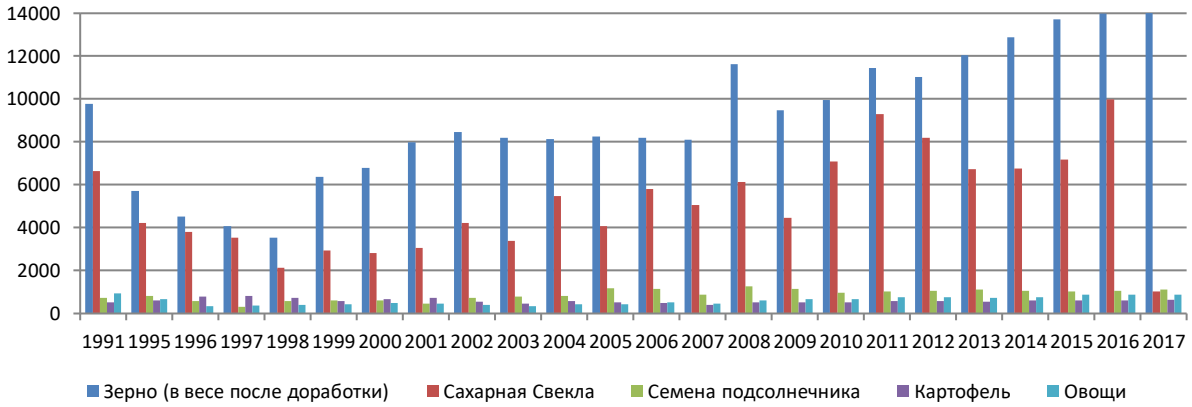


Рис. 5. Валовые сборы основных растениеводческих культур в Краснодарском крае в 1991-2017 гг., тыс. руб.

Животноводство Краснодарского края уступает в развитии подотрасли растениеводства, но, тем не менее, занимает высокие позиции среди регионов России. По итогам 2017 г. Краснодарский край по производству животноводческой продукции занимает: 3-е место – производство мяса, 4-е место – производство молока и 5-е место - по производству яиц.

Основное направление развития животноводства – это разведение крупного рогатого скота молочно-мясного направления. В настоящее время в крае ведутся попытки восстановления поголовья свиней и овец. Если поголовье коз и овец имеет стабильный рост, то с восстановлением поголовья свиней существуют большие проблемы, обусловленные частыми вспышками свиного гриппа.

Многие успехи в развитии животноводства становятся возможными благодаря мощному финансированию. За 2015-2017 гг. на развитие животноводства в крае было направлено более 4,2 млрд. руб. Однако для выведения производства животноводческой продукции на уровень 1991 г. предпринимаемые меры явно недостаточны Отставания значительные. Поголовье крупного рогатого скота снизилось более чем в 3 раза, поголовье коз и овец почти в 4 раза, а поголовье свиней в 6,5 раз. (рис. 6).

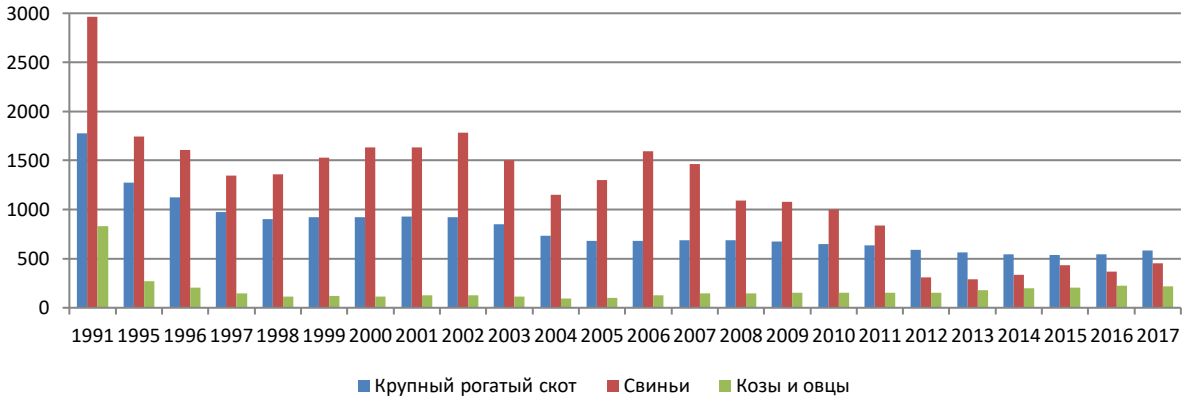


Рис. 6. Поголовье животноводческой продукции за 1991-2017 гг., тыс. голов

Развитие АПК Краснодарского края многовекторно, должно быть ориентировано на долгосрочную перспективу, а не на получение сиюминутной выгоды. На это должно быть направлены и законодательные инициативы, и современные методы управления агропромышленным комплексом

Для решения существующих проблем развития агропромышленного комплекса Краснодарского края государственными органами региона вместе с Департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности были разработаны опережающие друг друга программы развития АПК. Составлены программы до 2012, 2017, 2020 и до 2030 гг.

Ориентиром является программа «АПК Краснодарского края – 2030». Главная стратегическая цель, которой – «Краснодарский край – один из мировых регионов-лидеров развития умного и экологизированного АПК». Экологизированное АПК – это высокотехнологичное растениеводство, применение точного и адаптивно-ландшафтного земледелия, диверсификация посевных земель, безотходное животноводство, селекция, семеноводство и племенное дело. Это производственная система, которая поддерживает здоровье почв, экосистем и людей. Умная переработка – это производство качественной экологически чистой «кубанской продукции», которая будет конкурентоспособна на российском и мировом рынках.

Видения развития АПК в рамках программы:

– переход от сырьевого производства на производство готовой продукции;

– обеспечение продовольственной безопасности страны;

– выход на российский и внешние рынки уникальной, безопасной «Кубанской продукции»;

– кубанское сельское хозяйство – экологизированное, рациональное, эффективное, высокотехнологичное.

Для реализации данной программы предусмотрена господдержка субъектов агропромышленного комплекса Краснодарского в размере 7,1 млрд. руб.

Программа по развитию АПК до 2030 г. предусматривает постановку перед отраслью следующих основных задач:

– увеличение объемов производства и улучшение качества производимого сырья для обеспечения собственной пищевой промышленности;

– обеспечение собственных мощностей в переработке мяса и молока;

– переориентация производства на перспективные и приоритетные продукты (фрукты, овощи, продукция животноводства, рыба и др.).

– увеличение доли переработанной продукции в основных отраслях, в том числе за счет производства продукции глубокой переработки.

– обеспечение российского рынка собственными семенами (овощи, сахарная свекла, кукуруза и проч.).

– улучшение качества продукции сельского хозяйства и пищевой промышленности;

– восстановление заброшенных угодий;

– совершенствование отрасли путем поддержания плодородия почв;

– развитие кадрового потенциала;

– оценка имеющихся потребностей в инвестициях, поиск источников денежных средств.

Результатами реализации программы «АПК Краснодарского края – 2030» должны стать среднегодовой темп роста продукции сельского хозяйства более 2,5 %, производства пищевых продуктов 4-5 %.

В числе же приоритетных задач, стоящих перед АПК края рассматривается интенсивное развитие животноводства – самого сложного и проблемного направления. В рамках программы предусмотрено увеличение производства скота и птицы на убой в хозяйствах всех категорий (в живом весе) до 991,3 тыс. т. (около 8 %).

Для реализации обозначенных задач в регионе предусмотрено развитие Агропищевого, Винодельческого, Рыбоперерабатывающего, Селекционно-семеноводческого кластеров, представляющих собой объединение предприятий, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных производственных и сервисных услуг, научно-исследовательских и образовательных организаций, связанных отношениями территориальной близости и функциональной зависимости в сфере производства и реализации товаров и услуг.

Также значительные усилия будут направлены на создание эффективной управленческой структуры, учитывающей и связывающей интересы бизнеса, муниципальной и региональной власти, которая будет способствовать развитию кооперации малых форм хозяйствования, в т.ч. через субсидирование и системы государственного и муниципального заказа, льготное кредитование и прочие инструменты.

В заключении можно отметить, что развитие АПК Краснодарского края не стоит на месте, оно имеет прогрессирующий характер, но при этом нуждается в государственном участии. Решению проблем должны помочь разработанные программы поддержки АПК. Краю необходимо заменять импортные товары, привлекать жителей в край, и давать им возможность развивать бизнес на Кубани.

Использованные источники:

1.Журба Т.В. Калькулирование себестоимости озимой пшеницы / Т.В. Журба, Н.Н. Серая // В сборнике: Современная экономическая наука: теория и практика Сборник научных статей по итогам IV Международной молодежной научно-практической конференции. 2016. С. 113-118.
2.Серая Н.Н. Затраты и их влияние на формирование себестоимости продукции растениеводства / Н.Н. Серая, С.А. Пидоря // В сборнике: Новые реалии в инновационном развитии экономической мысли Сборник научных статей по итогам V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 119-121.
3.Серая Н.Н. Зарубежный опыт управления земельными ресурсами / Н.Н. Серая // В сборнике: Современная экономика: проблемы, пути решения, перспективы сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, посвященной 20-летию экономического факультета. 2014. С. 148-152.
4.Серая Н.Н. Агропромышленный комплекс Краснодарского края / Н.Н. Серая // В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 118-120.
5.Серая Н.Н. Прогноз урожайности зерновых культур в Краснодарском крае / Н.Н. Серая // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 50. С. 30-33.
6.Серая Н.Н. Прогноз урожайности зерновых культур в Краснодарском крае / Н.Н. Серая // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 50. С. 30-33.
7.Clustering of modern industrial enterprises as a criterion of successful activity Prokhorova V.V., Chernikova V.E., Novoselova N.N., Hendon A.L., Seraya N.N. International Journal of Applied Business and Economic Research. 2017. Т. 15. № 23. С. 393-402.

УДК 58.02

Иванова А. В.
студентка
4курс, факультет математики и естественных наук
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Елабужский институт
Россия, г. Елабуга
Научный руководитель: Гибадулина И. И.
старший преподаватель

ОЦЕНКА ЖИЗНЕННОГО СОСТОЯНИЯ ДРЕВОСТОЯ ЗЕЛЕНЫХ НАСАЖДЕНИЙ Г. ЕЛАБУГА

Аннотация: В данной статье представлены результаты оценки жизненного состояния древостоя насаждений г. Елабуга на пр. Нефтяников. Относительное жизненное состояние древостоя оценивается как «здоровое». Были отмечены такие пороки развития древесных растений, как точечный и краевой некроз, хлороз листьев, заражение липовым войлочным клещом, также встречались галлы насекомых на листьях.

Ключевые слова: древесные насаждения, относительное жизненное состояние древостоя, патологические явления.

Ivanova A. V.
student
4 course, faculty of mathematics and natural sciences
Kazan (Volga region) federal university
Yelabuga institute
Russia, Yelabuga
Scientific supervisor: Gibadulina I.I.
senior lecturer

VITAL STATE ESTIMATION OF GREENERY'S FOREST STAND IN YELABUGA

Annotation: The article contains the results about the vital state estimation of forest stand in Yelabuga on Neftyanikov Avenue. The relative vital state of forest stand is assessed as "healthy". Such defects of wood plants as a focal and marginal necrosis, chlorosis of leaves, infection a linden felt mite, and gauls of insects on the leaves were found.

Key words: wood plantings, the relative vital state of forest stand, pathological phenomena.

Растения в городе испытывают комплексное неблагоприятное воздействие, главнейшим из которых можно считать загрязнение окружающей среды транспортными и промышленными выбросами. Это воздействие усугубляется погодными условиями и отрицательно влияет на рост и развитие растений, их способность к репродукции. В условиях урбанизированной среды у древесных насаждений изменяются морфологические, анатомические, физиологические и биохимические

свойства [4,10,8]. В основном исследования проводятся в крупных городах [6,3], однако, в настоящее время возникает необходимость изучения относительного жизненного состояния растений в малых городах. Одним из таких городов на территории Республики Татарстан является г. Елабуга, расположенная в северо-восточной части РТ [11]. В непосредственной близости от города создана особая экономическая зона (ОЭЗ) производственно-промышленного типа «Алабуга», включающая в себя производство автокомпонентов, полный цикл производства автомобилей, производства химической и нефтехимической, обрабатывающей промышленностей, фармацевтическое, авиационное производство, производство мебели и т.д. [5].

Экологическая обстановка в Елабужском районе оценивается как удовлетворительная. На его территории действует 1114 стационарных источников, общий выброс от которых составляет 9,861 тыс. т. Основными веществами, загрязняющими атмосферный воздух, являются оксиды азота, оксид углерода, летучие органические соединения, твердые вещества [7].

С целью изучения относительного жизненного состояния древесных насаждений в летний сезон 2017 года были произведены геоботанические описания деревьев и кустарников на пр. Нефтяников в г. Елабуга. Сбор материала проводился методом сплошного пересчета деревьев [2]. Жизненное состояние древостоя оценивали по методике В. А. Алексеева [1].

Анализ флористического состава древесных растений исследуемой территории выявил 22 вида растений, относящихся к 11 семействам. Преобладающими по числу видов семействами являются розоцветные (*Rosaceae* Juss.) – 31,8% от общего числа видов, сосновые *Pinaceae* Lindl. – 13,6%, вязовые *Ulmaceae* Mirb., ивовые *Salicaceae* Mirb. и кленовые *Aceraceae* Juss. – по 9,1%.

В древесных насаждениях исследуемой территории преобладают берёза повислая *Betula pendula* Roth. – 29%, липа сердцелистная, или мелколистная *Tilia cordata* Mill. – 19,5%, клён американский, или ясенелистный *Acer negundo* L. – 13%, тополь бальзамический *Populus balsamifera* L. – 8,8%, рябина обыкновенная *Sorbus aucuparia* L. – 6,5%, сирень обыкновенная *Syringa vulgaris* L. – 6%, сосна обыкновенная *Pinus sylvestris* L. – 5%. Реже встречаются шиповник майский *Rosa majalis* Herrm., карагана древовидная, или акация жёлтая *Caragana arborescens* Lam., вишня садовая *Cerasus vulgaris* Mill., клён платановидный, или остролистный *Acer platanoides* L., черёмухаобыкновенная *Padus avium* Mill., ель голубая *Picea glauca* Leg., каштан конский обыкновенный *Aesculus hippocastanum* L., слива домашняя *Prunus domestica* L., яблоня домашняя *Malus domestica* Rokh., вяз шершавый *Ulmus glabra* Huds., вяз гладкий *Ulmus laevis* Pall., ива ломкая, или Ракита *Salix fragilis* L., ель финская *Picea x fennica* (Regel) Kom., пузыреплодник калинолистный *Physocarpus opulifolius* Maxim. и туя западная *Thuja occidentalis* L..

Спектр жизненных форм растений (по К. Раункиеру) показал, что 67% от числа выявленных видов приходится на мезофанерофиты (10 видов); микрофанерофиты представлены 22% (5 видов), нанофанерофиты – 12% (7 видов).

Жизненные формы древесных растений определяли по И. Г. Серебрякову [12]. На исследуемой территории преобладают деревья I величины, характеризующиеся высотой от 25 м (береза повислая, липа мелколистная, тополь бальзамический, сосна обыкновенная, ель голубая, вяз шершавый, вяз гладкий, ель финская) и кустарники, высотой 0,5-2,5 м (сирень обыкновенная, шиповник майский, акация желтая, или карагана древовидная, вишня садовая, каштан конский обыкновенный, слива домашняя, пузыреплодник калинолистный, туя западная). Деревья III величины (высотой до 10 м) представлены 4 видами растений (клен американский, рябина обыкновенная, черемуха обыкновенная, яблоня домашняя). Реже встречаются деревья II величины (высотой от 10 до 25 м) – 2 вида (клен платановидный, ива ломкая).

Анализ распределения растений по экологическим группам по отношению к влаге [9] показал, что на долю мезофитов приходится 81,8% от общего числа видов. Ксерофиты составляют 18,2%, которые представлены 4 видами. Согласно классификации Г.Р. Эйтингена [13] по требовательности растений к освещенности, в древостое преобладают теневыносливые растения – 36,4% от общего числа видов. Группы полутеневыносливых и светолюбивых растений представлены по 31,8%.

Обследование состояния отдельных особей древесных растений показало, что здоровые деревья составляют 68% от общего числа древесных растений, ослабленные – 24%, сильно ослабленные – 5%, а отмирающие – 3%. Относительное жизненное состояние древостоя на исследуемой территории оценивается как «здоровое».

Наиболее распространёнными патологическими явлениями среди древесных растений на пр. Нефтяников в г. Елабуга являются точечный некроз листьев (50% от общего числа обследованных деревьев), поражения липовым войлочным клещом (45%), краевой некроз (35%) и хлороз листьев (26%), наличие галлов насекомых на поверхности листьев (14%) (рис. 1). Реже встречаются такие повреждения, как открытые прорости, морозобойные трещины, однобокость кроны и механические повреждения.

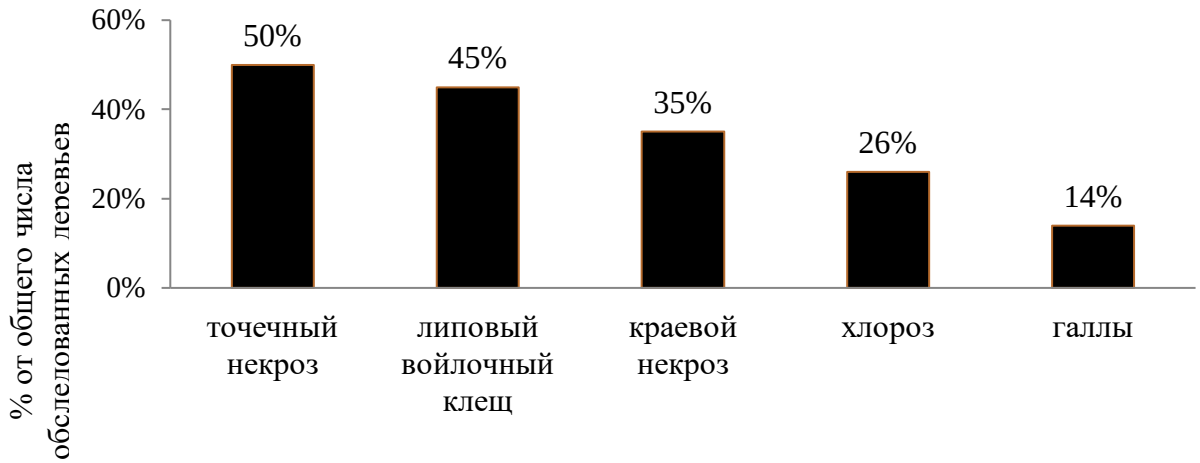


Рис.1. Патологические явления деревьев в зелёных насаждениях г. Елабуги

Таким образом, исследуемые древесные насаждения на пр. Нефтяников в г. Елабуга находятся в удовлетворительном состоянии.

Использованные источники

1. Алексеев В.А. Лесные экосистемы и атмосферные загрязнения. – Л.: Наука, 1990. – 197 с.
2. Анучин Н.П. Лесная таксация: учебник для вузов, 5-е издание. – М.: Лесная промышленность, 1982. – 552 с.
3. Бухарина И.Л., Гибадулина И.И. Патологические признаки *Tilia cordata* Mill. и *Betula pendula* L. В насаждениях специального назначения г. Набережные Челны Республики Татарстан // Современные проблемы науки и образования. – 2015 – № 5; URL: http://www.science-education.ru/128-22668.
4. Гибадулина И. И. Антропогенная трансформация флоры пригородного леса на примере Боровецкого леса Челнинского лесничества Республики Татарстан / И. И. Гибадулина, Ю. А. Лукьянова, Э. А. Гафиятуллина // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). – 2014. – №8(40); DOI: 10.12731/2218-7405-2014-8-7.
5. Государственный доклад «О состоянии природных ресурсов и об охране окружающей среды Республики Татарстан в 2017 году» – Казань, 2018. – 400 с.
6. Ибрагимова А. Х. Оценка относительного жизненного состояния насаждений березы повислой (*Betula pendula* Roth.) и тополя бальзамического (*Populus balsamifera* L.) в промышленной и селитебной зоне Стерлитамакского промышленного центра / А. Х. Ибрагимова [и др] // Вестник СамГУ — Естественнонаучная серия. –2014. – № 7(118). – С. 197-206.
7. Калашникова Г. В., Харитонова В. З. Озабоченность населения экологической обстановкой в связи с развитием особой экономической зоны промышленно-производственного типа «Алабуга» // Молодой ученый. — 2015. — №10. — С. 1056-1059.

8. Масленникова Н.Н. Характер осаждения взвешенных в атмосфере тяжелых металлов на снежный покров // Форум молодых ученых. – 2018. – № 4(20). – С. 915-919.
9. Погребняк П. С. Основы лесной типологии. – Киев: АН УССР. – 1955. – 456 с.
10. Прохоренко Н. Б., Демина Г. В. Видовое разнообразие и жизненное состояние деревьев и кустарников в насаждениях города Казани // Известия Самарского научного центра Российской академии наук. Том 18. – 2016. – №2. – С. 177-181.
11. Рахматуллин К. Г. Елабужский район: географический очерк. Елабуга: ЦТ и ЭУ. – Юлдаш. – 1997. – С. 5-22.
12. Серебряков, И.Г. Экологическая морфология растений. – М.: Высш. шк. – 1962. – 378 с.
13. Эйтинген Г.Р. Лесоводство – Москва: Государственное издательство сельскохозяйственной литературы. – 1949. – 368с.

УДК 33

Иванова А.В.
студент магистратуры
Российская Федерация, г. Уфа

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В Российской Федерации существует достаточно большое количество регионов, но, несмотря на это, можно выявить наиболее явные и общие факторы и условия, которые в той или иной степени оказывают влияние на формирование и развитие инновационного потенциала. Условия формирования инновационного потенциала региона представляют собой предпосылки, объективные обстоятельства, без которых не возможен переход.

Ключевые слова: инновационный потенциал, инновация, сущность региона, коммерциализация, инновационный подход

Ivanova AV, master's student
Russian Federation, Ufa

ANALYSIS OF MODERN CONDITION AND PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF INNOVATIVE POTENTIAL OF THE REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: In the Russian Federation there is a sufficiently large number of regions, but despite this, it is possible to identify the most obvious and common factors and conditions that in one degree or another influence the formation and development of the innovation potential. The conditions for the formation of the innovative potential of a region are prerequisites, objective circumstances, without which a transition is not possible.

Keywords: innovation potential, innovation, the essence of the region, commercialization, innovative approach

Оценка регионального инновационного потенциала обладает особенной значимостью для обоснования региональной инновационной политики и разработки программ регионального развития с учетом эффективного использования региональных инновационных ресурсов. Оценка инновационного потенциала региона складывается из нескольких подходов [1, с. 230]. Многие из них предполагают анализ образующих потенциалов.

Однако оценка инновационного потенциала региона базируется, как правило, на анализе нормативно-правовой базы в сфере регулирования инновационной деятельности, в исследовании фактических данных, анализе показателей, рассчитанных с использованием сведений Федеральной службы государственной статистики.

Таблица 1 – Показатели, характеризующие инновационный потенциал по федеральным округам России за 2017 год

Федеральный округ	Число регионов в ФО	Численность населения на 1.01.2017, млн. чел	Число организаций выполняющих НИР, ед.	Численность персонала, занятого в НИР, чел	Число организаций, приходящихся на 1000 чел
Центральный	18	39,3	1365	380363	28,3
Северо-Западный	11	13,9	514	97221	27
Южный	8	16,4	255	27738	59,9
Северо-Кавказский	7	9,8	105	8585	103,2
Приволжский	14	29,5	597	111579	55,9
Уральский	6	12,3	244	43586	58,9
Сибирский	12	19,3	424	52794	47,6
Дальневосточный	9	6,2	178	13407	38,3

Составлено автором по [2, с. 57]

Анализ данных таблицы 1, свидетельствует о том, что практически по всем показателям лидирует ЦФО, связано это, в первую очередь, с тем, что в данном округе наибольшая численность населения, и как следствие наибольшая численность персонала занятого в НИР, а также наибольшее число организаций, выполняющих НИР. Данное лидерство вполне обоснованно, так как на территории ЦФО находится крупнейший экономический, политический, социальный и культурный центр России – это город Москва. Результатом вышесказанного можно считать и то, что ЦФО наиболее развитий округ с наивысшим в стране концентрацией научного и инженерного потенциала, самой развитой производственной, транспортной и

энергетической инфраструктурой, лучшими в стране возможностями для ведения предпринимательской деятельности.

В настоящее время число компаний, которые занимались бы инновационной деятельностью в рамках региона, находится на уровне ниже среднего по отношению к показателю по всей России.

Проблемы, которые препятствуют инновационному развитию страны:

– невосприимчивость экономики и общества к инновациям, что препятствует практическому применению результатов исследований и разработок;

– слабое взаимодействие сектора исследований и разработок с реальным сектором экономики, а также неэффективные механизмы коммерциализации инноваций [5];

– низкая инвестиционная активность российских компаний в национальные инновации;

– сохранение несогласованности приоритетов и инструментов поддержки научно-технологического развития Российской Федерации на национальном, региональном, отраслевом и корпоративном уровнях, что не позволяет сформировать производственные цепочки создания добавленной стоимости высокотехнологичной продукции и услуг, обеспечить наибольший мультипликативный эффект от использования создаваемых технологий [2].

Немаловажной проблемой формирования инновационного потенциала региона является проблема интенсивного освоения ресурсной базы региона, что вызвано отраслевым характером деятельности предприятия и не компенсируется другими видами хозяйственной деятельности. Для формирования инновационного потенциала региона очень важно, чтобы инновационный подход применялся к управлению и осуществлению структурной перестройки всего производственного процесса с эффективным использованием научных результатов фундаментальных и прикладных исследований в ведущих секторах экономики.

Наряду с выявленными проблемами существуют перспективные направления развития инновационной деятельности, которые позволят обеспечить развитие внутреннего рынка продуктов и услуг, устойчивое положение России на внешнем рынке. К ним можно отнести переход к передовым цифровым интеллектуальным производственным технологиям, роботизированным системам; создание систем обработки больших объемов данных, машинного обучения и искусственного интеллекта; освоение и использование космического и воздушного пространства, Мирового океана, Арктики и Антарктики и др.

Проведенное исследование свидетельствует о том, что инновационный потенциал регионов России имеет различные показатели, что указывает на то, что существует ряд проблем. Наиболее общими проблемами в инновационном развитии регионов являются следующие:

– значительная доля морального и физического износа сформированной материально-технической базы;

– не значительное количество российских научных разработок;

– низкий уровень финансового обеспечения инновационных проектов;

– ограниченное количество источников финансирования;

– слаборазвитая инфраструктура.

Исследование современного состояния инновационной деятельности России позволяет сделать вывод, что государству необходимо сосредоточить усилия на развитии перспективных направлений, которые будут положительно влиять на развитие национальной экономики, так как это является необходимым условием активизации инновационной деятельности.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 23.11.2007 № 270-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О Государственной корпорации по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростех» и Федеральный закон от 28.09.2010 № 244-ФЗ (ред. от 29.06.2015) «Об инновационном центре «Сколково» [Электронный ресурс]// СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72710/ (дата обращения 09.12.2018)

2. Закон Республики Саха (Якутия) от 15.04.2004 132-З № 267-III (ред. от 09.10.2014) «О науке и государственной научно-технической политике (новая редакция)» [Электронный ресурс]// СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW249;n=5975#07265857584005639 (дата обращения 09.12.2018)

3. Акопян А.Э. Инновационный потенциал и инновационная активность российских предприятий [Текст]/ А.Э. Акопян, Е.И. Дорохова // Ямальский вестник. – 2016. – № 1 (6). – С. 226–232.

4. Зеленцова С.Ю. Инновационное развитие региона как гарант обеспечения его безопасности [Текст]/ С.Ю. Зеленцова //Русский провинциальный научный журнал «Регион: системы, экономика, управление». -Воронеж: Изд-во. Научная книга, 2012. -№ 4 (19). -С. 55-59.

УДК 616.441-002

Иванова А.С.
студент
4 курс, факультет « Педиатрический»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, Удмуртская Республика, город Ижевск
Научный руководитель: Стяжкина Светлана Николаевна
доктор медицинских наук, профессор

ПАТОЛОГИЯ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ ЗА 2018 ГОД В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация: В данной статье рассматривается частота встречаемости различной патологии щитовидной железы в Удмуртской Республики. Кроме того, приведены данные, позволяющие судить о гендерных и возрастных аспектах заболеваний щитовидной железы.

По результатам работы сделаны выводы.

Ключевые слова: Патология щитовидной железы, Диффузный токсический зоб.

Ivanova A.S.
Student
4 course, faculty "Pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Udmurt Republic, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina Svetlana Nikolaevna
doctor of medical sciences, professor

PATHOLOGY OF THE THYROID GLAND FOR 2018 IN THE UDMURT REPUBLIC

Annotation: This article discusses the frequency of occurrence of various pathologies of the thyroid gland in the Udmurt Republic. In addition, data are presented to judge the gender and age aspects of thyroid disease.

According to the results of the work, conclusions are made.

Key words: Thyroid pathology, Diffuse toxic goiter.

Заболевания щитовидной железы занимают одно из ведущих мест среди эндокринной патологии. Удмуртия входит в группу регионов России, где население страдает от дефицита йода, что является главной причиной развития узлового зоба.

На базе бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики» было проведено исследование пациентов с патологией щитовидной железы. Всего за 9 месяцев 2018 года в хирургическое отделение поступило 645 человек, из них 32 человека были

прооперированы по поводу заболеваний щитовидной железы, что составило 4,9% от общего количества поступивших больных за этот год.
Чаще всего выставлялся диагноз «Диффузный узловой токсический зоб» -16 (50%) случаев. На втором месте по встречаемости – «Нетоксический узловой зоб» - 10 (31,25%). На третьем месте по встречаемости – «Аденома щитовидной железы токсическая» - 6 (18,75%) случаев.

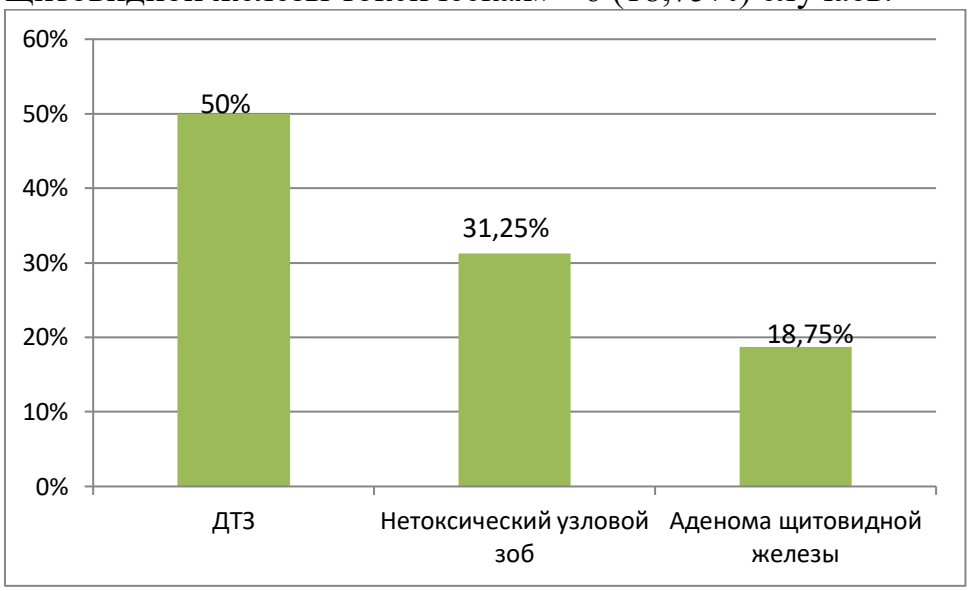


Рис.1. Процент распределения патологии щитовидной железы за 2018г.

Распределение по гендерному признаку показало следующее: процент женского населения составил 25 случаев (79%) , мужского населения 7 (21%).

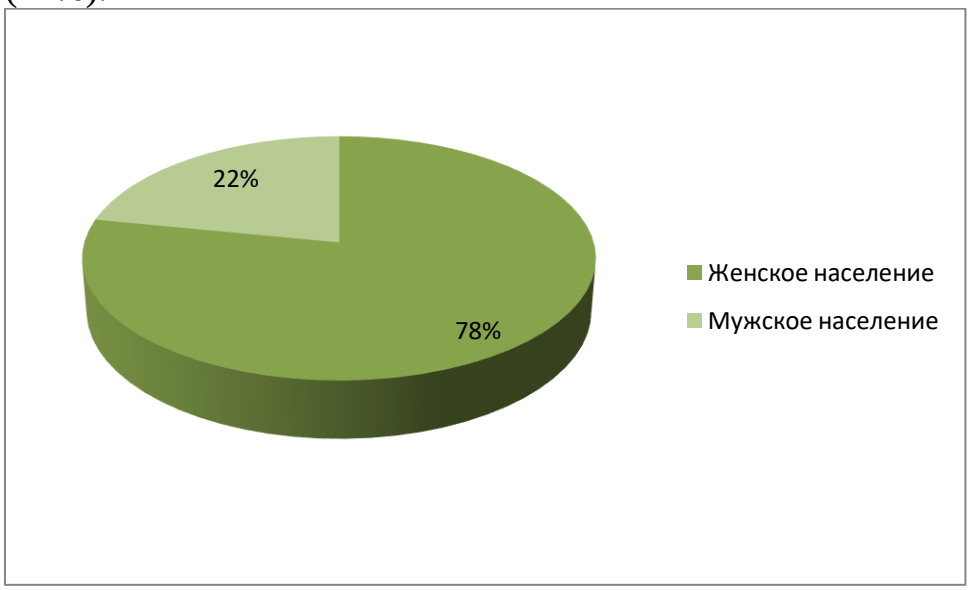


Рис.2. Распределение по гендерному признаку.

Возраст больных за промежуток от 01.01.2018 по 01.09.2018 оказалось таковым: до 20 лет был один случай данного заболевания (3%), от 20 до 40 лет – 7 случаев (22%), от 41года до 60лет – 14 больных с узловым зобом (44%), от 61года и старше – 10 случаев (31%).Пик патологии щитовидной железы отмечается в возрасте от 41 до 60 лет. Самому молодому пациенту - 16 лет, а самому пожилому –71 года.

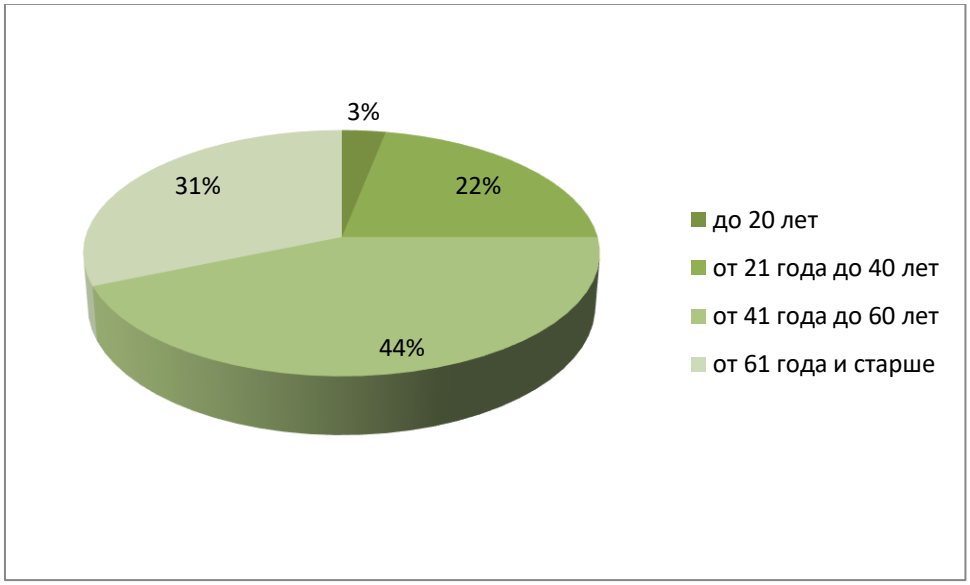


Рис.3. Распространенность заболеваний щитовидной железы в зависимости от возраста.

Патология щитовидной железы в 3,7 раз чаще встречается у женщин от 41 года до 60 лет.

Городское население составило 38%, население из районов 62%. Сельское население остается фактически без медицинской помощи, так как идет сокращение больниц, поликлиник и фельдшерско-акушерских пунктов.

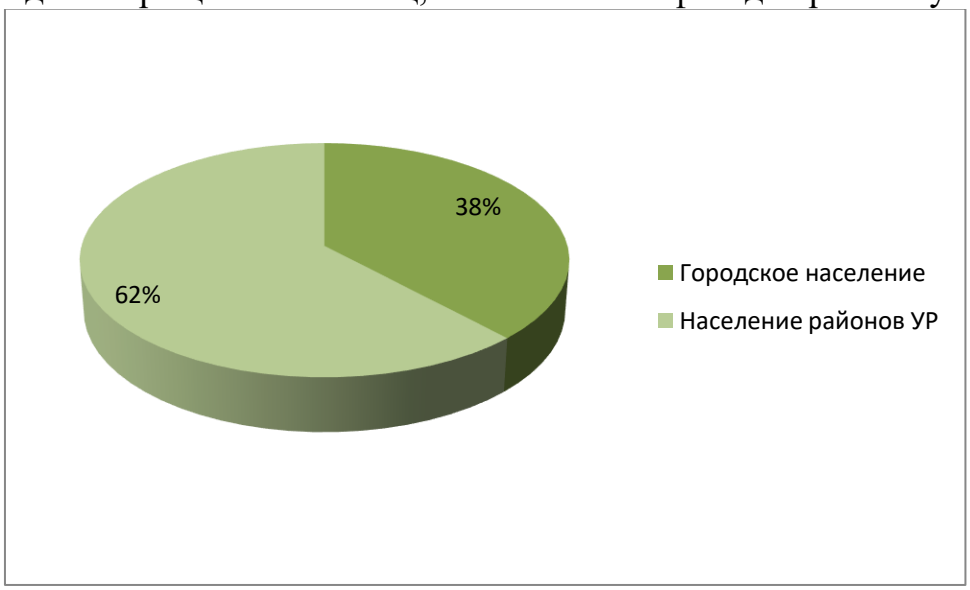


Рис. 4. Распространенность заболеваний щитовидной железы среди жителей городского и сельского населения.

Среди городов Удмуртской республики ведущее место среди заболеваний щитовидной железы занимает город Ижевск –50%, на втором месте город Можга –25%, на третьем месте город Воткинск, Сарапул, Глазов по 8,4%. Удмуртия находится в эндемичном районе по заболеваемости щитовидной железы, так как в этом районе отмечается дефицит йода. Большие города, такие как Ижевск, Можга, Воткинск, Сарапул, Глазов имеют большую загрязненность окружающей среды, что непосредственно

влияет на состояние организма человека и на развитие заболеваний, в том числе и заболеваний щитовидной железы.

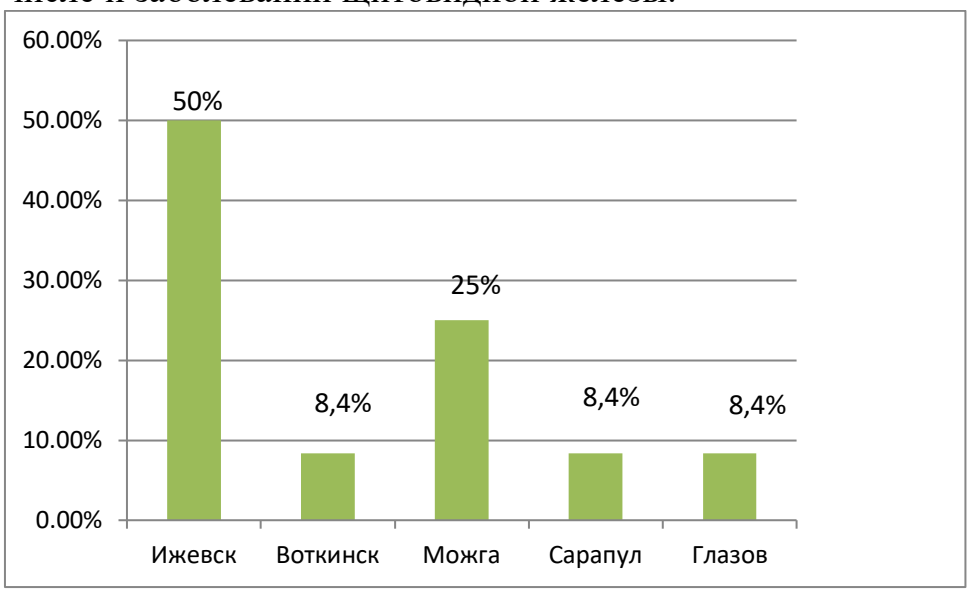


Рис. 5. Распространенность заболеваний щитовидной железы среди городов Удмуртии.

Среди районов Удмуртской республики ведущее место среди патологий щитовидной железы занимают Воткинский, Увинский, Шарканский, Игринский районы по 15%, на втором месте Игринский, Якшур-Бодьинский, Глазовский районы по 10%, на третьем-Дебесский, Каракулинский, Кезский, Киясовский, Завьяловский районы, в этих районах процент встречаемости заболеваний щитовидной железы по 5 %.

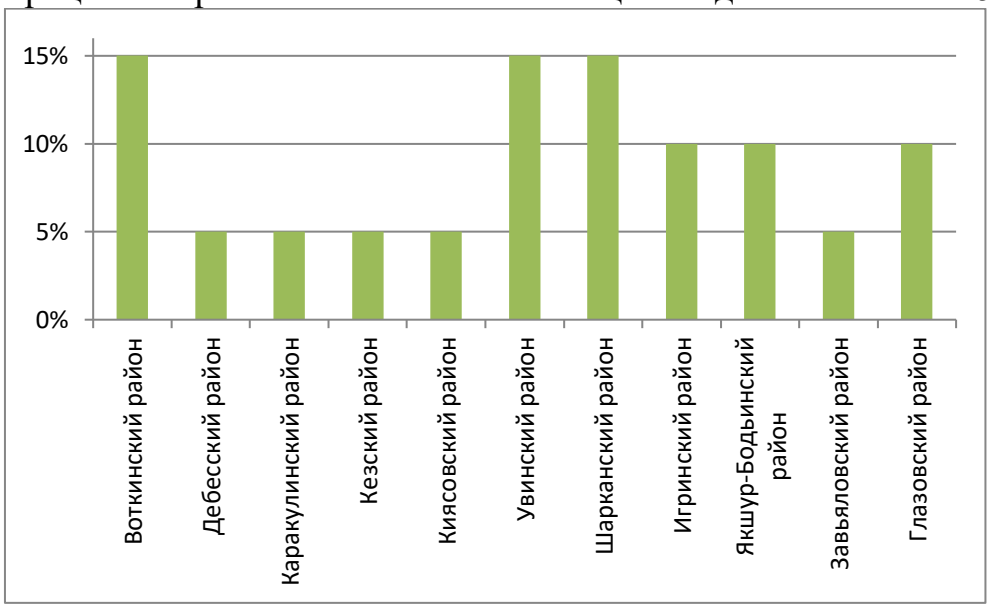


Рис.6. Распространенность заболеваний щитовидной железы среди районов Удмуртии.

Используемые источники:

1. Е. А. Валдина. – «Заболевания щитовидной железы» - Практическое руководство, 2006.

2. Научный альманах 2017 №3-3(29), статья Баданов С.В., Киселева А.А., Мокина Е.А., Стяжкина С.Н., Порываева Е.Л. «Анализ заболеваемости населения Удмуртской республики диффузным токсическим зобом за 2016 год».
3.Бельцевич, Д.Г. Современные аспекты диагностики узлового зоба. / Д.Г. Бельцевич, В.Э. Ванушко // Эндокринная хирургия, № 3, Москва, 2014.
4.Ванушко В.Э. Узловой зоб (клиническая лекция). / В.Э. Ванушко, В.В.Фадеев // Журнал «Эндокринная хирургия», Москва, № 4, 2012, с. 11 - 16.
5. Калинов, А.В. Диффузный токсический зоб и рак щитовидной железы / А.В. Калинов, Д.В. Федерякин, Ю.О. Чарыев, А.Ю. Садов, Д.Г. Галахова, Е.А. Янушевич // Современные аспекты хирургической эндокринологии «Калининские чтения»: Материалы 26 Российского симпозиума с международным участием (Ижевск, 29 – 30 сентября, 1 октября, 2016). – Ижевск, 2016. С. 97 -100.
6. http://mkb-10.com

УДК 331.108.2

Иванова Е.В.
аспирант
Московский Педагогический Государственный Университет
Россия, г. Москва

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы функционирования современных систем обучения персонала через призму новых технологий и человеческих установок сознания. Исследуются современные методы внутрикорпоративного обучения, наиболее эффективные для получения положительного результата.

Ключевые слова: методы обучения персонала, система обучения персонала, развитие, мотивация, саморазвитие, самомотивация.

Ivanova E. V.
postgraduate
Moscow State Pedagogical University
Russia, Moscow

MODERN METHODS OF IMPROVING SYSTEMS OF TRAINING OF THE PERSONNEL IN THE ORGANIZATION

Abstract: the article deals with the problems of functioning of modern systems of personnel training through the prism of new technologies and human attitudes of consciousness. Modern methods of intra-corporate training, the most effective for obtaining a positive result, are investigated.

Keywords: methods of personnel training, personnel training system, development, motivation, self-development, self-motivation.

Современный мир благодаря развитию технологий является информационной площадкой общечеловеческих знаний. В этом мире быстрым изменениям может подвергаться любая сфера деятельности, что проявляется как в инновациях в области науки, так и непосредственно в человеческом сознании [174] . Это означает, что стабильное развитие современного общества возможно только при внедрении новой образовательной парадигмы [175] . Данной моделью необходимо заменить классические, устаревшие методы обучения, которые не приспособлены под современные быстро меняющиеся реалии и технологии. Напротив, они могут привести к упадку, деградации жизненного циклу общества, выстраиваемому веками[176].

Чтобы не допустить устаревания знаний и потери интеллектуальной ценности человеческого капитала, была создана система непрерывного образования, которую условно можно разделить на три этапа: планирование, реализация, оценка эффективности[177].

В основе данной системы, в отличие от предшествующих ей методов, лежит личная мотивация обучающегося индивида, она может быть формальной (обучение в образовательных учреждениях), неформальной (обучение вне образовательных учреждений) и информальной (самообучение на протяжении всей жизни)[178].

Именно последний, информальный вид непрерывного образования, способен наиболее полно раскрыть человеческий интеллектуальный потенциал через интеллектуальную активность, через креативный подход человека к своей деятельности[179]. Активизировать креативную деятельность человека возможно тремя способами:

I. Донесение до конкретного сотрудника важности самообучения и повышения квалификации;

II. материальное повышение мотивации индивидуума (своевременная выплата заработной платы, денежные надбавки и премии и т.д.);

III. нематериальное повышение мотивации индивидуума (доски почета, грамоты, похвала перед коллегами, предоставление пакета социальных льгот и т.д.)

Причем, следует применять эти способы вместе, без отрыва друг от друга. Словесные похвалы и мотивации к обучению будут действовать при условии, что материальное обеспечение позволяет человеку саморазвиваться, а не думать исключительно об удовлетворении основных

---

[174] Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999. с.138-139

[175] Макашева Н.П., Нестерова О.А. Обучение и развитие персонала: новые подходы и формы. 2011. С. 153.

[176] Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12

[177] Базаров Т.Ю. Управление персоналом / под. ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. М.: Юнити, 2006. С.168.

[178] Макашева Н.П., Нестерова О.А. Обучение и развитие персонала: новые подходы и формы. 2011. С. 153.

[179] Макашева Н.П., Нестерова О.А. Обучение и развитие персонала: новые подходы и формы. 2011. С. 153.

потребностей (по пирамиде А. Маслоу). И напротив, материальное вознаграждение за труд далеко не всегда может смотивировать индивида к саморазвитию. Человеку часто необходим «толчок» для раскрытия своего потенциала – задачей руководителей как раз и является подача стимула к совершенствованию[180].

Если говорить об изменениях в человеческом сознании относительно того, как должна сейчас выглядеть близкая к идеалу система обучения персонала, то можно сказать, что все больше фирм отказываются или не доверяют качеству услуг, уже предоставленных или только предлагаемых внешними организациями, и создают у себя корпоративные университеты[181]. Корпоративные университеты – это внутрифирменный отдел, занимающийся созданием и внедрением систем повышения квалификации персонала. Как можно понять по контексту, именно этот отдел либо разрабатывает методы обучения сотрудников, либо выбирает метод из уже имеющихся.

Упомянем еще несколько современных методов обучения персонала.

I. Тренинг – предназначен для овладеваниями конкретными умениями или навыками, его особенностью является минимизация теоретической части обучения и максимизация практики, обучение происходит группой[182].

II. Деловая игра – обучение проходит в виде предложения разрешить задачу, которая похожа на одну из повседневных проблем в трудовой деятельности в организации. Здесь приветствуется эмоциональная и творческая вовлеченность участников в ее решение, что создает благоприятную почву для самомотивации обучающихся[183].

III. Коучинг – отличается от тренинга тем, что развивает умения и навыки у конкретного человека, представляющегося творческой личностью, чье мнение считается важным для развития организации. Бывает индивидуальный, групповой, управленческий (через семинары и конференции), коучинг для отдельного проекта и системный (то же самое, что и групповой, проводящийся между лицами с системными связями)[184].

IV. Геймификация – использование различного рода игр для обучения персонала: настольных, настенных (когда результаты игроков отмечаются на досках на стене), дворовых (задания находятся в городской среде), онлайн-игр, соревнований-олимпиад, игр «Win-Win» (когда нет ни победителей, ни проигравших), визуализационных (достижения и пути развития участника представлены в инфографической форме)[185].

---

[180] Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

[181] Назарова О.Н. Современный подход к обучению персонала в компаниях. 2010. С.1.

[182] Фуртаева Е.И. Современные методы обучения персонала. 2011. С.163.

[183] Там же

[184] Коноплева Г.И., Борщенко А.С. Коучинг как современный подход к обучению и развитию персонала организации. 2013. С. 110

[185] Дынкина Е.Д. Геймификация, как новый тренд в обучении персонала. 2016. С. 19

V. Баскет-метод – имитация практической деятельности: обучаемый на время занимает место одного из руководителей и пытается выполнять его же работу (разбор деловых бумаг, принятие решений, ответы на звонки и т.д.) Преимущества метода – высокий уровень мотивации и активного участия, что необходимо для продуктивной работы любого сотрудника компании[186].

VI. Система опережающего обучения – концепция, призванная максимально стимулировать человека к саморазвитию. Она включает в себя обучение на высоком уровне сложности, преобладание теоретической части, осознание учащимися самих себя и своих способностей к обучению и интеллектуальное развитие всех обучающихся одновременно с учетом их индивидуальных особенностей. Данная система тесно связана с концептом самообучающейся организации[187].

VII. «Эстафета совершенства» - специфический метод обучения по А.В. Ламанову, используемый в инновационном бизнесе. Метод предлагает усиление гибкой специализации (развитие универсальных знаний и навыков между сотрудниками) и увеличение специфической квалификации (развитие внутрифирменного обучения узконаправленным сферам производства, характерным для конкретной компании)[188].

Следует учитывать, что строгая классификация абсолютно всех современных методов обучения персонала невозможна. Каждая компания, вводя свою внутрифирменную систему обучения, должна не только правильно выбрать метод, но и адаптировать его под свои особенности во всех областях корпоративной культуры. Универсально в выборе метода может помочь решение следующих задач: стратегических, исследовательских, методических, организационных[189].

Стратегические задачи включают в себя составление общего плана деятельности в сфере введения внутренней системы обучения[190].

Исследовательские задачи определяют первичные проблемы и выявляют способы, как их решить или избежать.

Целью методических задач как раз и является выбор и обоснование метода обучения персонала на конкретной фирме.

В ходе организационных задач назначают ответственных за организацию, проведение и контроль обучения.

Приведенная классификация задач является одинаковой для каждого, кто хочет создать свою систему обучения персонала, заполнение же каждого

---

[186] Назаренко И.А. Особенности использования баскет-метода в обучении персонала в современных условиях. 2016. С. 32

[187] Мазин С.С. Система опережающего обучения в процессе развития персонала современной корпорации. 2013. С. 106

[188] Ламанов А.В. Эстафета совершенства. Обучение персонала в инновационном бизнесе: между специфичностью и универсализмом. 2007. С. 96

[189] Березина Е.С., Грязнова Е.Р., Борщева Ю.А. Формирование и развитие системы обучения персонала предприятий в современных экономических условиях. 2017. С. 118

[190] Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

пункта при разработке данной системы будет отличаться в зависимости от особенностей организации[191].

В заключение можно определить, в каких именно направлениях изменяются и совершенствуются современные методы обучения персонала и проанализировать изменившееся психологическое видение вкладывания инвестиций в человеческий капитал:

I. Направление в сторону мотивации – приоритетом руководителей становится не заставить сотрудника учиться, а уговорить человека саморазвиваться для пользы себе и компании.

II. Направление в сторону самоидентификации – человек больше не «винтик в машине», он – личность, чьи предложения могут помочь при решении задач организации.

III. Направление в сторону креативности – творческий подход приводит к максимальной эффективности трудовой деятельности, его развивают посредством перехода на «игровые» системы обучения.

Таким образом, можно сказать, что современное определение обучения персонала со стороны руководителей (тренеров) - это групповое развитие с учетом особенностей каждого индивида (система опережающего обучения, описанная выше), а со стороны сотрудников это развитие самомотивации к самосовершенствованию для успешного прохождения курса обучения.

Используемые источники:

1. Макашева Н.П., Нестерова О.А. Обучение и развитие персонала: новые подходы и формы // E-library: научная электронная библиотека. 2011. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_16282741_41773507.pdf
2. Базаров Т.Ю. Управление персоналом / под. ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. М.: Юнити, 2006.
3. Назарова О.Н. Современный подход к обучению персонала в компаниях // E-library: научная электронная библиотека. 2010. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_15105976_61358010.pdf
4. Фуртаева Е.И. Современные методы обучения персонала // E-library: научная электронная библиотека. 2011. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_22903807_78728768.pdf
5. Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999. с.138-139
6. Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12
7. Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

[191] Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.

8. Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56
9. Коноплева Г.И., Борщенко А.С. Коучинг как современный подход к обучению и развитию персонала организации // E-library: научная электронная библиотека. 2013. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_18980793_95510384.pdf
10. Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.
11. Дынкина Е.Д. Геймификация, как новый тренд в обучении персонала // E-library: научная электронная библиотека. 2016. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_27154983_81386086.pdf
12. Назаренко И.А. Особенности использования баскет-метода в обучении персонала в современных условиях // E-library: научная электронная библиотека. 2016. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_25505839_17603585.pdf
13. Мазин С.С. Система опережающего обучения в процессе развития персонала современной корпорации // E-library: научная электронная библиотека. 2013. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_20152524_86743295.pdf
14. Ламанов А.В. Эстафета совершенства. Обучение персонала в инновационном бизнесе: между специфичностью и универсализмом // E-library: научная электронная библиотека. 2007. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_9591962_80590951.pdf
15. Березина Е.С., Грязнова Е.Р., Борщева Ю.А. Формирование и развитие системы обучения персонала предприятий в современных экономических условиях // E-library: научная электронная библиотека. 2017. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_29049241_33542001.pdf

УДК 331.108.2

Иванова Е.В.
аспирант
Московский Педагогический Государственный Университет
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: данная статья содержит анализ видов мотивации персонала, используемых в России и за рубежом, и обоснование необходимости внедрения системы стимулирования на современных предприятиях. В результате исследования составлен список проблем и способов их решения на основе нематериальных методов мотивации персонала.

Ключевые слова: мотивация персонала, теории мотиваций, стимулирование, нематериальная мотивация.

Ivanova E. V.
postgraduate
Moscow State Pedagogical University
Russia, Moscow

PROBLEMS OF MOTIVATION OF PERSONNEL IN RUSSIAN COMPANIES

Abstract: this article contains the analysis of types of motivation of the personnel used in Russia and abroad, and justification of need of introduction of incentive system at the modern enterprises. As a result of research the list of problems and ways of their decision on the basis of non-material methods of motivation of the personnel is made.

Key words: personnel motivation, theories of motivation, stimulation, non-material motivation.

Проблемы мотивации рассматривались еще с первой половины XIX века. А. Маслоу с пирамидой потребностей, Ф. Герцберг и двухфакторная теория, Д. Мак-Грегор с теориями «X» и «Y», теория ожиданий В. Врума и многие другие теории мотивации заложили начало нового подхода в корпоративном управлении персонала, и не только через материальные стимулы[192].

Мотивация – это комплекс стимулов, направляющих поведение человека[193]. Мотивация персонала – это совокупность материальных и нематериальных стимулов, побуждающих работника выполнять свои трудовые задачи. Мотивация персонала бывает внешняя и внутренняя[194].

[192] Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999. с.138-139
[193] Стрельцова В.Ю., Погребняк М.В. Мотивация персонала: как это делают в России и за рубежом. 2015. С. 106
[194] Большакова И.А. Мотивация как элемент эффективного управления персоналом. 2014. С. 12-13

Внешняя мотивация – это достижение человеком определенных целей под воздействием стимулов, обещающих материальное благополучие (например, повышение). Внутренняя мотивация – это, напротив, достижение человеком целей под воздействием стимулов, направленных на нематериальное благополучие (саморазвитие)[195].

Соответственно, применяя необходимый комплекс побуждающих к действию агитаций, можно добиться высокой производительности и конкурентоспособности компании. Сравним, какими методами добиваются подобного в России и за рубежом.

В статье В.Ю. Стрельцовой и М.В. Погребняк в виде таблицы представлен анализ применения теорий мотивации в различных странах. Из него видно, что только Россия остается приверженцем традиционных теорий мотивации, где главным побуждающим стимулом являются деньги. Другие страны уже придерживаются содержательных и процессуальных теорий мотивации, где кроме денежных поощрений проводится сильная социальная политика[196]. Несомненно, России необходимо больше в данном вопросе обращать внимание на экономически развитые западные страны, так как ее эффективность использования ресурсов намного ниже[197]. Это говорит об интеллектуально-образовательном отставании РФ, которое в современном мире сказывается исключительно негативно на экономическом положении государства на международных рынках.

Чтобы исправить эту ситуацию, необходимо найти ответ на вопрос, какие именно факторы мотивации сработают сильнее на трудоспособных российских работников. Ниже представлены результаты исследования с портала Superjob.ru[198]:

- 36% - дополнительный выходной или сокращение рабочего дня;
- 29% - гибкий график работы и хорошие бытовые условия на рабочем месте;
- 19% - благодарность руководителя, высказанная работнику непосредственно перед кадровым составом;
- 16% - поддержка в личных делах;
- 14% - возможность трудиться дома;
- 7% - проведение конкурсов и соревнований.

Как можно видеть, каждый третий так или иначе высказался за сокращение рабочего времени, в то время мало кто относится с энтузиазмом к соревновательным мероприятиям. Из чего можно вывести основные мотивационные пожелания российского трудящегося – возможность

[195] Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12
[196] Стрельцова В.Ю., Погребняк М.В. Мотивация персонала: как это делают в России и за рубежом. 2015. С. 106
[197] Арямова Н. Система обучения персонала как фактор конкурентоспособности организаций.
[198] Стрельцова В.Ю., Погребняк М.В. Мотивация персонала: как это делают в России и за рубежом. 2015. С. 106

проводить на работе как можно меньше времени и даже гипотетическое нежелание проигрывать кому бы то ни было.

Как было сказано выше, мотивация персонала состоит из материальных и нематериальных стимулов, а Россия отстает в данном аспекте из-за приверженности традиционным методам мотивации, где главным толчком к трудовой деятельности является материальный ресурс – деньги [199]. Методов материальной мотивации в современном мире тоже много – например, расширение квалификации работ, оплата на основе квалификационных и профессиональных качеств человека, расширенное применение множества подходов с переменной оплатой труда, переход от управления заработной платой к управлению суммарным вознаграждением, разработка эффективной программы оплаты труда[200]. В данной статье мы поговорим подробнее о нематериальной мотивации как о главном упущении российской системы мотивации персонала, нуждающемся в доработке и совершенствовании.

Нематериальная мотивация условно может быть следующих видов[201]:

I. Возможность профессионального обучения;
II. благоприятный психологический климат в коллективе;
III. грамоты и награждения;
IV. возможность участвовать в конференциях;
V. гибкий график работы и т.д.

Строгой классификации здесь не существует, так как вводить методы нематериальной мотивации в организации надо всегда с учетом ее специфики. К тому же, опытному руководителю необходимо разрабатывать данные методы еще и с учетом возраста, пола, интересов, жизненной позиции и других индивидуальных особенностей конкретного человека, как физиологических, так и морально-нравственных[202]. Материальная мотивация всегда имеет место быть, но когда человек поймет, что на рабочем месте его держат только деньги, она станет бесперспективной – именно поэтому современной организации необходима продуманная система нематериальных стимулов персонала[203].

К современным методам нематериальной мотивации работников можно добавить следующие уникальные методики[204]:

I. Централизованное обеспечение питания (например, бесплатное трехразовое питание для персонала в компаниях Google и Facebook).

---

[199] Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137

[200] Симоненко В.Н., Симоненко Н.Н., Старкова Е.Ю. Организационные меры по совершенствованию мотивации персонала предприятий. 2012. С. 785

[201] Коваленко М. Нематериальная мотивация: основа основ // Консультант. – 2011. – № 13.

[202] Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

[203] Багаутдинова А.В. Нематериальная мотивация. 2013. С. 64

[204] Королева О.А. Новые способы нематериальной мотивации персонала в России. 2015. С. 190

II. Бесплатная парикмахерская на рабочем месте – данный сервис предоставляет компания Google.

III. Бесплатные спортивные занятия для персонала.

IV. Планирование и управление карьерой работников.

V. Организация внерабочей совместной деятельности.

VI. Публичная благодарность и признание начальства – об этом уже упоминалось ранее, примерно каждый пятый человек желает выслушивать открытые похвалы.

VII. Домашние любимцы на работе – сотрудникам Google и Amazon разрешается брать питомцев к себе на работу. В США есть национальный праздник 5 июля под названием «Возьми собаку на работу»[205].

VIII. Дресс-код – компании со строгим дресс-кодом могли бы выделить несколько дней со «свободным» стилем одежды для сотрудников, а организации без данной условности могли бы устроить «день деловой одежды».

IX. Спальня в офисе – практика недолгого сна на рабочем месте присутствует в таких компаниях, как Huffington Post, Google, Zappos, Procter & Gamble.

Подобные методы нематериальной мотивации крайне специфичны и нужно проанализировать, смогут ли они прижиться в российских компаниях и не войти в конфликт с российским менталитетом – руководители должны учитывать эти проблемы при возможном внедрении[206].

Проблемы нематериальной мотивации персонала на предприятиях в России можно охарактеризовать следующим образом[207]:

I. Неустойчивый психологический климат как в коллективе, так и между сотрудниками и руководителями;

II. недостаточная оценка трудового вклада работника, отсюда - проблема «профессионального выгорания»;

III. отсутствие четкой системы наказаний и поощрений;

IV. авторитарный стиль управления.

Все вышеперечисленное уменьшает лояльность персонала и приводит к снижению производительности, сильной текучести кадров, а то и к банкротству компании. Ниже описаны способы, с помощью которых можно повысить лояльность работников и решить проблемы нематериальной мотивации персонала:

I. Проведение грамотной управленческой политики с созданием обратной связи, разграничением полномочий и системы адаптации персонала – созданная в результате атмосфера уверенности и стабильности поможет предотвратить склоки и недопонимания[208].

---

[205] Праздник «возьми на работу собаку»

[206] Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.

[207] Семененко В.С. Проблемы мотивации персонала на предприятиях России. 2016. С. 56.

[208] Кузнецов С.А. Недостатки системы мотивации в России как следствие несовершенной системы управления персоналом. 2011.

II. Введение системы морального стимулирования с определением конкретных потребностей и желаний сотрудников[209].

III. Введение системы наказаний и поощрений, применяемой ко всем без исключений и снисхождений – это повысит лояльность персонала через осознание справедливости решений руководителя.

IV. Применение руководством демократического или либерального стиля в управлении для снятия ограничений с творческих и креативных инициатив работников и устранения атмосферы подавленности и полного подчинения, негативно влияющей на мотивацию.

Данных проблем можно избежать, если изначально создавать системы мотивации по следующим принципам из теории управления[210]:

I. Комплексность – проведение организационных, правовых, технических, материальных, социальных, моральных и социологических мероприятий по отношению ко всему коллективу предприятия без исключений. Применение этого принципа повысит эффективность внедряемой системы.

II. Системность – выявление и устранение противоречий между факторами из предыдущего пункта, что помогает создать сбалансированный и устойчивый к проблемам метод мотивации.

III. Регламентация – установление порядка через введение инструкций и нормативов и контроля за их выполнением.

IV. Специализация – четкое закрепление за определенными отделами и работниками предприятия определенных функций.

V. Стабильность – наличие сложившегося коллектива (отсутствие текучести кадров) и определенных задач, выполняемых этим коллективом.

VI. Целенаправленное творчество – система стимулирования должна способствовать проявлению творческого подхода сотрудников к работе, ранее об этом уже говорилось в нашей работе.

В заключение можно сделать вывод, что основной проблемой, препятствующей мотивационному настрою сотрудников российских предприятий, является человеческий фактор – люди хотят как можно меньше времени проводить на рабочем месте, слабо принимают конкурсы и соревнования в качестве ухода от рабочей рутины. Причина подобного неэффективного настроя - плохой психологический климат в коллективе и психологическое давление со стороны руководства. Возможно, данные психологические установки образовались вследствие воздействия на российский менталитет тяжелых девяностых годов XX века, когда человек мог доверять только себе. Подобный образ жизни – «рассчитывай только на себя» - скопировало более молодое поколение, подражая своим родителям, что привело уже в XXI веке к проблеме создания эффективной мотивационной системы, способной вывести Россию на достаточно высокий

[209] Там же

[210] Антонова А.С, Пацук О.В. Необходимость внедрения и совершенствования системы стимулирования и мотивации персонала на предприятиях России. 2011. С. 12

экономический уровень в международном понимании. (следующее предложение вообще нескладное и нелогичное, проблема-проблема, предложение надо перефразировать.) Выходом из проблемы является индивидуальный подход к каждому работнику при создании системы нематериальной мотивации и ожидание смены поколений, которая уже происходит, хоть и недостаточно быстро для современных реалий. Помочь в этом может внедрение современных методов мотивации персонала с оглядкой на экономически развитых западных и восточных соседей России, где данные методики были успешно внедрены и повышают производительность и конкурентоспособность компаний на международном рынке.

Используемые источники:

1. Стрельцова В.Ю., Погребняк М.В. Мотивация персонала: как это делают в России и за рубежом // E-library: научная электронная библиотека. 2015. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_24292242_44406106.pdf
2. Большакова И.А. Мотивация как элемент эффективного управления персоналом // E-library: научная электронная библиотека. 2014. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_21483657_11090066.pdf
3. Арямова Н. Система обучения персонала как фактор конкурентоспособности организаций. URL: http://www.iuorao.ru/images/jurnal/13_1/aryamova.pdf
4. Симоненко В.Н., Симоненко Н.Н., Старкова Е.Ю. Организационные меры по совершенствованию мотивации персонала предприятий // E-library: научная электронная библиотека. 2012. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_18754612_67557046.pdf
5. Коваленко М. Нематериальная мотивация: основа основ // Консультант. – 2011. – № 13.
6. Багаутдинова А.В. Нематериальная мотивация // E-library: научная электронная библиотека. 2013. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_27537989_78934762.PDF
7. Кашепов А.В. Методология анализа, прогнозирования и регулирования конъюнктуры рынка труда. Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. 1999. с.138-139
8. Кашепов А.В. Россия в 2020 году: прогнозы численности населения и рабочей силы. Вестник Российского нового университета. Серия: Человек и общество. 2012.№2. С.7-12
9. Кашепов А.В. Структурные сдвиги в занятости населения России. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2013. Т.6. №4. С.129-137
10. Кашепов А.В. Перспективные позиции России в мире в демографическом и трудовом измерениях. Проблемный анализ и государственно-управленческое проектирование. 2010. Т.3. №3. С.45-56

11. Королева О.А. Новые способы нематериальной мотивации персонала в России // E-library: научная электронная библиотека. 2015. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_25081726_69137704.pdf
12. Праздник «возьми на работу собаку». – URL: http://twizz.ru/v-ssha-est-nacionalnyj-prazdnik-vozmi-na-rabotu-sobaku-vot-tak-ego-otmechayut/
13. Семененко В.С. Проблемы мотивации персонала на предприятиях России // E-library: научная электронная библиотека. 2016. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_27375995_98535745.pdf
14. Социальная политика в постсоциалистическом обществе: задачи, противоречия, механизмы. Матвиенко В., Пахомов Ю., Шаронов А., Лайкам К. и др. Москва. 2001.
15. Кузнецов С.А. Недостатки системы мотивации в России как следствие несовершенной системы управления персоналом // Современные проблемы науки и образования: электронный научный журнал. 2011. URL: https://science-education.ru/ru/article/view?id=5092
16. Антонова А.С, Пацук О.В. Необходимость внедрения и совершенствования системы стимулирования и мотивации персонала на предприятиях России // E-library: научная электронная библиотека. 2011. URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_22889873_99234750.pdf

Иванова К.В.
студент
Научный руководитель: Мухаметова А.Д.
Российская Федерация, г. Уфа

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: в статье представлено обобщенное определения понятия «экономическая безопасность региона». Представлены объекты индикативного анализа экономической безопасности, внутренняя структура экономической безопасности региона. Кроме того, проведена оценка экономической безопасности Республики Башкортостан, выявлены основные угрозы экономической безопасности и разработаны предложения по устранению угроз.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Республика Башкортостан, регион, анализ, безопасность

Ivanova K. V.
student
Scientific Director: Mukhametova A.D.
Russian Federation, Ufa

ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Abstract: the article presents a generalized definition of the concept of "economic security of the region". The objects of indicative analysis of economic security, the internal structure of economic security of the region are presented. In addition, an assessment of the economic security of the Republic of Bashkortostan, identified the main threats to economic security and developed proposals to address threats.

Keywords: economic security, Republic of Bashkortostan, region, analysis, security

Современная экономическая литература характеризуется наличием большого количества концептуальных аспектов экономической безопасности России. Основной причиной такого положения является то, что обеспечение экономической безопасности является одним из национальных приоритетов государства. Несмотря на такое положение требуется дальнейшее исследование обеспечения экономической безопасности регионов.

Рассмотрим определения понятия «экономическая безопасность регионов» (табл. 1).

Таблица 1 – Определения понятия «экономическая безопасность регионов»

Автор	Определение понятия
Тарасов М. Е. [5, с. 82]	Совокупность текущего состояния, условий и факторов, которые используются для характеристики стабильности, устойчивости и поступательности развития экономики территории, органически интегрированной в экономику страны, как относительно самостоятельной структуры
Сенчагов В. К. [5, с. 82]	Совокупность условий и факторов, которые используются для характеристики текущего состояния экономики, стабильности, устойчивость и поступательность ее развития
Найденов Н. Д., ЧесноковВ. П. [5, с. 82]	Диапазон уровней экономических и социальных показателей, в рамках которого в долгосрочном периоде развитие региона является устойчивым.
Феофилова Т. Ю. [5, с. 82]	Такое состояние социально-экономической системы субъектов Российской Федерации, при котором обеспечивается защита экономики от воздействия отрицательных факторов и институционально закрепленные стандартизированные потребности населения.

В соответствии с представленными определениями понятия «экономическая безопасность региона» имеется возможность формирования обобщенного определения. Так, экономическая безопасность региона представляет собой комплекс мероприятий, нацеленных на устойчивое, постоянное развития и совершенствование экономики региона, в состав которого включается механизм противодействия внутренним и внешним угрозам. Кроме того, понятие «экономическая безопасность региона» может быть определена в качестве комплекса условий и факторов, благодаря которым формируется характеристика текущего состояния экономики, стабильность, устойчивость и поступательность его развития.

В общем виде в состав структуры экономической безопасности региона включаются следующие компоненты [3, с. 279]:

1) совокупность факторов, которые призваны обеспечивать предпосылки для выживания и сохранения региональных структуры в кризисных условиях и дальнейшего развития;

2) осуществление защиты жизненно важных интересов государства и ее территорий применительно к ресурсному потенциалу;

3) формирование внутреннего иммунитета и внешней защищенности от разнообразного дестабилизирующего влияния;

4) уровень конкурентоспособности региона как на внутренних, так и на мировых рынках и устойчивость финансового положения государства;

5) условия и образ жизни, которые обеспечивают устойчивое и нормальное воспроизводства процессов в обществе.

На основании представленного имеется возможность выделения конкретных объектов для индикативного анализа экономической безопасности региона (рис. 1).

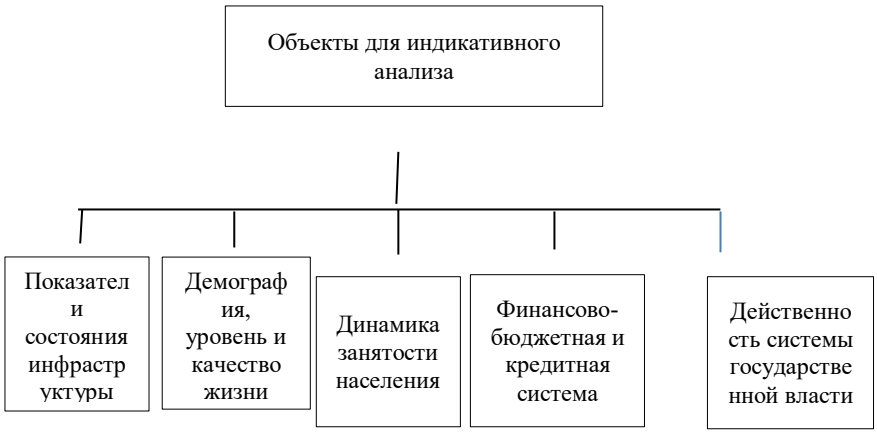


Рисунок 1 – Объекты для индикативного анализа [7, с. 3033]

Существенным моментом является осознание содержания процесса воспроизводства в отношении к экономической безопасности региона, основанием которого выступает воспроизводство материальных благ, движение которых происходит по определенной цепочке. В общем виде регион необходимо рассматривать в качестве многоуровневой и многоцелевой системы, которая имеет неоднородные внешние и внутренние цели, включающие в себя подцели отдельно взятых подсистем, систему показателей измерения целей и др.

На современном этапе наблюдается повышение значимости воспроизводства экономической безопасности региональных территорий. Такое положение обусловлено тем, что региональные территории рассматриваются в качестве определенной социально-экономической системы, которая характеризуется наличием собственных производственных, распределительных и потребительских структур, обуславливают оказание поддержки экономической безопасности, в частности, на уровне региона и на уровне государства.

Экономическая безопасность региона характеризуется наличием конкретной внутренней структуры. В рамках внутренней структуры экономической безопасности региона могут быть выделены 3 существенных блока (рис. 2).

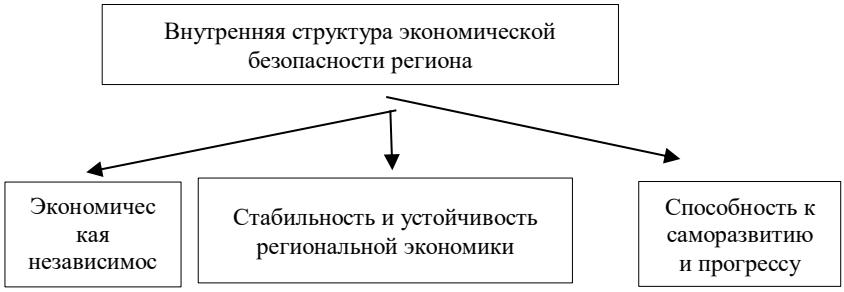


Рисунок 2- Внутренняя структура экономической безопасности региона [5, с. 84]

В соответствии с данными, представленными на рисунке 2, имеется возможность раскрытия компонентов внутренней структуры экономической безопасности региона.

Под экономической независимостью региона предполагается фактическое наличие требуемого уровня доходов бюджета региона, степени контроля власти региона за применение ресурсов региона, степени доходов населения региона, которые позволяют удовлетворить личные потребности и возможности региона. В рамках стабильности и устойчивости экономики региона предполагается фактическое наличие активной взаимосвязи власти и предпринимательской структуры на региональном уровне, который обеспечивает инновационную и предпринимательскую активность, сдерживание факторов, действие которых дестабилизирует ситуацию. В качестве способности к саморазвитию и прогрессу рассматривается комплекс экономических институтов, которые формируют положительный самоподдерживающий характер.

С целью оценки и измерения экономической безопасности региона требуется использование конкретных показателей. Наиболее популярными являются системы показателей экономической безопасности региона, представленные в работах К. К. Логинова, С.Н. Митякова, И. В. Новиковой, Н.И. Красникова, В. П. Чичканова, Л. А. Беляевской-Плотник и др. Указанные системы показателей образованы на основании комплексной оценки всех областей функционирования общества, а именно – экономической, политической, социальной и др.

Проведем на примере Республики Башкортостан оценку экономической безопасности с использованием методики С. Н. Митякова [5, с. 85] (табл. 2).

Таблица 2 – Оценка экономической безопасности Республики Башкортостан [6]

№ п/п	Наименование индикатора	Пороговое значение	Годы		
			2015	2016	2017
1	2	3	4	5	6
Проекция «Экономическое развитие»					
1	ВРП на душу населения, тыс. руб.	>=413,2	323,367	349,885	н/д

Продолжение таблицы 2

2	Годовой темп инфляции, %	<=6	10,2	4,94	0,84
3	Инвестиции в основной капитал, % к ВРП	>=25	23,6	26,9	17,6
4	Степень износа основных фондов	<=50	52,0	51,8	51,3
	промышленных				

	предприятий, %				
5	Сальдо внешнеторгового баланса, % к ВРП	>=-4 и <=8	0,62	0,47	н/д
6	Сальдо консолидированного бюджета региона, % к ВРП	>=-3 и <=4	-0,14	0,75	н/д
Проекция «Социальное развитие»					
7	Отношение среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, раз	>=3.5	3,22	3,28	3,31
8	Отношение средней пенсии средней заработной плате, %	>=40	44,0	42,0	42,3
9	Уровень безработицы по методологии МОТ, %	<=4	6,1	5,8	5,6
10	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	>=80	70,1	71,0	71,73
11	Размер жилья на одного жителя, кв. м	>=25	24,2	24,8	25,4
12	Средства на здравоохранение, образование и социальную политику, % к ВРП	>=15	4,32	4,22	н/д
Проекция «Инновационное развитие»					
13	Доля отгруженной инновационной продукции во всей отгруженной продукции промышленности, %	>=30	10,7	8,4	н/д

Продолжение таблицы 2

14	Число лиц, занятых научными исследованиями и разработками на 10 тыс. занятого населения	>=120	21,8	21,8	21,2
15	Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП	>=2.2	0,63	0,66	0,66
16	Интенсивность затрат на технологические инновации, %	>=3,2	0,019	0,22	н/д
17	Число поданных заявок на изобретения и полезные модели на 10 тыс. населения	>=5	1,63	1,7	1,58
Проекция «Экологическое развитие»					
18	Сброс загрязненных сточных вод, тыс. м3/км3	<=0,3	0,277	н/д	н/д
19	Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, тыс. тонн	<=0,5	434,9	460,9	н/д
20	Лесовосстановление (доля восстановленных лесов), %	>=0,15	н/д	н/д	н/д

Результаты оценки экономической безопасности Республики Башкортостан свидетельствуют о том, что в зависимости от конкретной проекции в регионе необходимо акцентировать внимание на соответствующие показатели. Так, оценка экономической безопасности Республики Башкортостан была реализована в разрезе следующих проекций:

1) проекция «Экономическое развитие». Показатели представленной проекции свидетельствуют о том, что не все представленные показатели соответствуют пороговому значению. Так, валовой региональный продукт за рассматриваемый период ниже порогового значения (413,2 тыс. руб.) – 323,367 тыс. руб. в 2015 г. и 349,885 тыс. руб. в 2016 г. Годовой темп

инфляции в 2015 г. выше порогового значения – 10,2% против 6%. Инвестиции в основной капитал в 2015 г. и в 2017 г. ниже порогового значения. Степень износа основных фондов промышленного капитала превышает пороговое значение – 52,0% в 2015 г., 51,8% в 2016 г., 51,3% в 2017 г. Сальдо консолидированного бюджета региона соответствует пороговым значениям.

2) Проекция «Социальное развитие». Показатели указанной категории характеризуются различными значениями. Такие показатели, как отношение среднедушевых доходов населения к прожиточному минимуму, отношений средней пенсии к средней заработной плате выше пороговых значений, что, безусловно, является положительным моментом. Уровень безработицы по методологии МОТ, ожидаемая продолжительность жизни при рождении, размер жилья на одного жителя и средства на здравоохранение, образование и социальную политику находятся ниже пороговых значений. Такое положение является отрицательным моментом.

3) Проекция «Инновационное развитие». Показатели представленной проекции находятся ниже пороговых значений, что является отрицательным моментом. Кроме того, свидетельствует о том, что в Республике Башкортостан требуется реализация мероприятий, направленных на совершенствование инновационной деятельности. Соответственно, необходимо акцентировать внимание на следующие показатели: доля отгруженной инновационной продукции во всей отгруженной продукции промышленности; число лиц, занятых научными исследованиями и разработками; внутренние затраты на научные исследования и разработки; интенсивность затрат на технологические инновации; число поданных заявок на изобретения и полезные модели.

4) Проекция «Экологическое развитие». Показатели представленной категории также не соответствуют пороговым значениям, что является отрицательным моментом.

Таким образом, в Республике Башкортостан требуется акцентировать внимание на повышение экономическое безопасности региона. Основной причиной такого положения является несоответствие пороговым значениям различных показателей экономической безопасности. Наиболее существенными направлениями обеспечение экономической безопасности является инновационное развитие.

Представленные данные позволяют сделать вывод о том, что ключевая угроза экономической безопасности региона заключается в сложившейся экономической структуре производства, влиянием институциональных факторов, отсутствием взаимодействия органов государственной власти и предпринимательских структура, а также комплексом инновационного и социального развития республики. В состав основных мер, которые будут способствовать снижению уровня угроз экономической безопасности Республики Башкортостан, необходимо включить:

– применение как косвенных финансовых, так и прямых административных и институциональных каналов финансирования;

– активная реализация инновационного потенциала малого и среднего предпринимательства;

– совершенствование использования каналов социальной ответственности предпринимательских структур в направлении трансформации внешнеэкономических доходов предприятий в социальной инфраструктуре;

– активизация инновационной деятельности на региональном уровне.

Использованные источники:

1. Бугаева М. В., Морозова Н. В., Хатько А. А. Состояние уровня экономической безопасности регионов на примере Ростовской области // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 24. – С. 19–24. – URL: http://e-koncept.ru/2017/770451.htm

2. Дворядкина Е.Б. Экономическая безопасность: учеб. пособие / Е.Б. Дворядкина, Я.П. Силин, Н.В. Новикова; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. 2-е изд., перераб. и доп. Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2016. 194 с.

3. Долгодворова К. В., Шакирова Э. Г., Арсланова И. Н., Гафиятуллина К. М., Шаймухаметова Э. Д., Семенова К. А. Особенности обеспечения экономической безопасности Республики Башкортостан // Молодой ученый. — 2017. — №13. — С. 279-281. — URL https://moluch.ru/archive/147/41371/ (дата обращения: 10.11.2018)

4. Логинов К.К. Анализ индикаторов региональной экономической безопасности // Вестник СибАДИ. 2015. № 2 (42). С.132-139

5. Митяков С.Н. Экономическая безопасность регионов Приволжского федерального округа / С.Н. Митяков, Е.С. Митяков, Н.А. Романова // Экономика региона. 2013. № 3. С. 81-91

6. Официальный сайт Территориальной орган Федеральной службы государственной статистики по Республике Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – URL: http://bashstat.gks.ru (дата обращения: 10.11.2018)

7. Петров А.Г., Сагитова Ю.В., Шашкова Т.Н. Оценка бюджетных рисков на примере реализации государственных программ в Республике Башкортостан // Российское предпринимательство. – 2017. – Том 18. – № 20. – С. 3031-3040. – doi: 10.18334/rp.18.20.38395

УДК 372.8

Иванова М.М
студент
3 курс, факультет «Педагогики и психологии»
СФ ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Стерлитамак
Шмелева Н.Г.
доцент, кандидат физико-математических наук
СФ ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Стерлитамак
Ivanova M. M
student
3rd year, faculty of Pedagogy and psychology»
Shmeleva N. G.
associate Professor, candidate of physical and mathematical Sciences,
SF of the "Bashkir state University»
Russia, Sterlitamak

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МАТЕМАТИКИ В РОССИИ
THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF MATHEMATICS IN RUSSIA

Аннотация: в статье рассматриваются, на протяжении какого времени развивалась математика, какие достижения создали ученые, и книги по которы в дальнейшем обучались.
Ключевые слова: образование, новшества, математика, арифметика, учебные пособия.
Abstract: the article considers how long mathematics has been developing, what achievements scientists have created, and books on which they studied in the future.
Key words: education, innovations, mathematics, arithmetic, manuals.

На Руси о математических значениях знали не многие. Она была развита недостаточно точно, но имела большое значение в стране, так как она нужна была для торговцев, строителей и армейских гвардий. Со временем математика начала активно брать свое начало уже с XVIII века. И в дальнейшем уже учёные и первооткрыватели начали активную работу над развитием науки.

В XVIII веке начался этап развития методики преподавания математики. Необходимо сказать, что в стране в этот период научных знаний в данной области практически не было, соответственно, и самостоятельной научной дисциплины не было. Несмотря на это развивались методические идеи по математике.

В начале XVII века в России постепенно развивается торговля, земледелие, ремесло и промышленность. Как в стране начались развиваться новшества они также должны были обновляться новыми данными.

Государство страны понесло всю сложившуюсю ситуацию и по приказу Петра I началась подготовка специалистов, профессионального и общего образования. Затем в начале XVIII века государство способствовало развитию и открытий специальных школ, где и началось преподавание нового для людей , науки математики [3: 1012 с.].

Первым автором который выпустил книга по математике был магницкий Леонтий Филиппович. Этот учебник можно было найти под названием «Арифметика сиречь наука числительная» выпущенная в 1703 году. Эта книга стала основной для изучения математики от и до. Так как в ней была информация объёмом в 600 страниц, где излагалась теория по алгебре, арифметике и геометрии. Данная книга получила широкую известность благодаря тому, что является огромной энциклопедией по элементарной математике.

Учебник написан доступным и понятным языком, а все что требует заучивания большинство даны в форме стихотворений. Автором уделяется значительное место закреплению знаний, формированию умений и навыков учащихся. Например, объясняя правило умножения дробей, с целью закрепления данного навыка,он внедрил задания на их решение после теоретическиго материала. «Арифметика» Л.Ф. Магницкого стала самой первой его разработкой для преподавания математики.

Развитие математики в России шло наравне со временем. И развитие методики математики явилось неотъемлимой частью развития всей науки. Особое внимание необходимо обратить на научные труды таких авторов, как Л. Эйлер «Руководство к арифметике» (ч. I, СПб, 1740, ч. II, 1760) и «Универсальная арифметика» (СПб, 1768-69), Н.Г. Курганов (ученик Л.Ф Магницкого) «Универсальная арифметика (1757), «Арифметика или числовник» (1771).

Также в дальнейшем в математику внедрили еще один раздел, ею стала тригонометрия. Далее на фоне этого стали выпускать книги, и один из первых кто выпустил его стал М.Е. Головин. Он был первым, кто написал учебник по тригонометрии, сам учебник был выпущен под названием «Плоская и сферическая тригонометрия с алгебраическими доказательствами» в 1789 году. Наряду с учебниками для среднего образования, широко печатались и школьные учебники под авторством С.Я. Румовского, С.К. Котельникова, Н.И Фусса, М. Меморского, М.Е. Головина, С.Е. Гурьева [3: 1012 с.].

Примечательно, что в начале обучения математике, преподавателями были выпускники школ, гимназий, университетов. на тот момент учителей по данному предмету не было. Осуществление подготовки кадров берет на себя Главное народное училище, которое открылось в Петербурге в 1783 году.

А в 1784 году была открыта учительская семинария, которая специализировалась на обучении преподавателей для Главного училища, а также методистов по математике. Программа подготовки учителя включала

как основные теоретические дисциплины , такие как арифметика, геометрия, алгебра, но и пособии по методике преподавания математики.

Ф. И. Янкович де Мириево выпустил пособие для методистов и учителей по математике, оно называлось «Руководство учителям первого и второго классов народных училищ Российской империи» издали его в 1783 г.Обучение математике рассматривалось пояснением каждого правила учителем, далее закрепление работой у доски аналогичным примером, и индивидуальной работой каждого. Для осознанного усвоения данного правила учитель подбирал задания практического характера, домашнее задание включало как заучивание того или иного правила, так и практическое решение задач.

К XIX веку открываются большое количество школ, параллельно появляются учебные заведения нового типа и продолжается работа по составлению учебников. В 1831 году выходит книга Ф.И. Буссе «Руководство к преподаванию арифметики для учителей». Особое внимание заслуживает книга «Руководство к преподаванию арифметики малолетним детям» (1839) П.С. Гурьева.

Данная научная работа отличается от других пособий, развитием филосовских аспектов методики, критерием правильности решений методических проблем считается опыт и практика.

В 1830 году печатается «Наставление учителям математики в гимназиях» Н.И. Лобачевского, вызвавшее огромный резонанс в методике преподавания. Лобачевский выделяет основные принципы обучения математике, такие как – сознательность, наглядность, систематичность, научность, воспитывающий характер обучения, необходимость учета возрастных особенностей детей.

Вторая половина XIX века известна трудами А.И Гольденберга, В.А Латышева, С.И. Шохор-Троцкого. Ученые создают российскую школу методики арифметики. Первое издание было издано А.Н Остроградским под названием «Материалы по методике геометрии» в 1883 году .

Методика наглядного и сокращенного курсов геометрии разработана трудами С.Е Гурьева, В.А Латышева и других. Основы методики преподавания алгебры и основ анализа созданы трудами А.Н Страннолюбского, В.П. Ермакова, В.П. Шереметьевского, К.Ф. Лебединцева.

В XIX веке в стране начались открываются специальные институты и техникум для преподавателей математики, где программа обучения продолжалась 3 года. самым главным , здесь шла обучение преподавателей из гимназий и училищ. Подготовка учителей состояла из семинарских занятий, практических заданий и пробных лекций, «примерных уроков» с последующим их анализом, велись собеседования студентов с профессорами, диспуты, беседы.

Со второй половины XIX века начинают функционировать двухгодичные педагогические курсы, студентами которых были выпускники

историко-филологических или физикоматематических факультетов университетов. И наконец, ближе к концу 20 века в России начали открывается учебные заведения для педагогов высшего образования. Использовали два вида обучения преподавателей, это курсы которые длились не больше года они были в основном массовые и обучение которые проходили лишь педтехникумах и институтов.

Математика начала активно развиваться как наука только к началу XX века. Это можно понять по выпускаемым в больших объёмах научных журналов, газет и научной литературы, которые затрагивали особенности преподавания математики [2, 69 с.].

Заслуживает внимания книга «Педагогика математики» под авторством В. Мрочек и Ф. Филиппович, которая издается в 1910 году. В данном труде точно объясняется термин «метод» в науке, дается определение метода обучения в современном ее понимании.

Необходимо сказать, что главными методами которыми воспользовались в изучении курса математики были наглядная, лабораторная, эвристическая, комбирационная. Эвристический метод был введен позже. Этот метод был использован на том, что при изучении дисциплины решались задачи, а не постоянные звучания текстов из книг.

30-е годы ознаменованы подготовкой профессиональных учителей, созданы основные планы для обучения, выпустились учебные пособия для будущих учителей. Математические направления заняли большую часть в изучении в технологических вузах и педвузах. Разработаны всевозможные учебники математики для педагогических вузов по методике преподавания математики.

В 70-80-е годы широкую известность приобрели учебные пособия для педвузов по методике преподавания математики в средней школе коллектива авторов Ю.М. Колягин, Г.Л. Луканкин, Р.С. Черкасов, А.А Столяр, Н.М. Рогановского. Разработаны новые методы в обучении педагогов, такими были условия для развития своих личных и профессиональных знаний, целосные программы образования. [2, 69 с.].

Надо отметить, что в данный момент, количество часов для подготовки будущих учителей математики сокращены, студентам предоставляется возможность изучать дисциплины самостоятельно с частичной проверкой их знаний. Также вводятся курсы и разнообразные дисциплины для будущих преподавателей, в которых они узнают о новых преобразованиях и достижениях в области математики. Позволяют им изучить вопросы связанные с этой дисциплиной.

Использованные источники:

1. Ваганян В.О. "Методические и методологические выводы из основных тенденций исторического развития математики" Филология и культура, №. 20, 2015, С. 212-215.

2. Ефимов В.Ф. "О гуманитарности математического знания" Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 3: Педагогика и психология, №. 1, 2014, С. 69-75.
3. Садовников Н. В.. "Предмет теории и методики обучения математике как научной области" Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского, № 28, 2016, С. 1012-1019.
4. Саранцев Г.И. Методология методики обучения математике. Саранск, 2016. – 144 с.
5. Юнг И.. "О пользе математики как пропедевтики философских наук" Epistemology & Philosophy of Science, № 4, 2008, С. 235-241.

УДК 658.624.

Иванова Т.Д.
доцент кафедры Р1
БГТУ “Военмех” им. Д. Ф. Устинова
Россия, г.Санкт-Петербург
Лю Байтун
студент магистратуры 1 курса, факультет «Менеджмент»
Международного промышленного менеджмента и коммуникации
Шэн Шихань
студент магистратуры 1 курса, факультет «Менеджмент»
Международного промышленного менеджмента и коммуникации
Чжоу Мо
студент магистратуры 1 курса, факультет «Менеджмент»
Международного промышленного менеджмента и коммуникации
1 курс, студент магистратуры, факультет «Менеджмент»
Международного промышленного менеджмента и коммуникации
Россия, г.Санкт-Петербург

СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД

Аннотация: Инновационная деятельность предприятия – это система мероприятий с использованием научных, научно-технических и интеллектуальных потенциалов для получения нового или улучшенного продукта (услуги), нового способа их производства для употребления спроса и потребностей общества в целом.

Ключевые слова: Инновационная деятельность предприятия, Инновация, управления инновация, развития инновация

Ivanova Tatyana Dmitrievna
Associate Professor of the Department P1
“ BSTU ” Voenmeh them. D.F. Ustinova
Russia, St. Petersburg
Liu Baitong, Sheng Shihan, Zhou Mo
student

1 course, undergraduate, faculty of "Management"
International Industrial Management and Communication
Russia, St. Petersburg

SITUATIONAL ANALYSIS IN THE MANAGEMENT OF ENTERPRISES, AS AN INNOVATIVE METHOD

Annotation: Innovative activity of an enterprise is a system of measures using scientific, scientific, technical and intellectual potentials for obtaining a new or improved product (service), a new way of their production for consuming the demand and needs of society as a whole.

Keywords: Innovative activity of the enterprise ,

Innovation , management innovation , development innovation

Ситуационный анализ.

При воплощении в жизнь инновационного процесса разделяют общие и специфические методы. К первой категории относят: метод анализа и метод прогнозирования. Ко второй – экспертные, описательные и статистические методы.

Ситуационный метод, как и системный анализ, факторный анализ и функционально-стоимостный анализ, относится к специфическим методам. Ситуация – совокупность значений факторов, которые влияют на функционирование предприятия или конкретного проекта в определенный период. Ситуационный подход синтезирует достоинства каждой концепции для конкретной инновационной ситуации. Основная задача данного метода – это рекомендации по применению конкретных методов для принятия управленческих решений в каждой отдельной ситуации. Такой подход открывает широкие возможности для творческих решений по применению инновационных или уже применяемых уже инструментариев, повышая ответственность исполнителя за свой выбор.

Основным инструментом данного метода является ситуационный анализ. Задача такого подхода состоит в изучении современных технологий, предсказывания принятых решений, оценкой возможных последствий и принятия эффективных решений. Основной целью ситуационного анализа является установление основных факторов, которые окажут существенное влияние на развитие ситуации.

Сегодня основными технологиями, которые используются при ситуационном анализе, являются: «мозговая атака», двухтуровое анкетирование, факторный анализ и кейс-метод.

«Мозговая атака», состоящая, как правило, из двух туров, представляет собой генерирование идеи и обсуждение выявленных идей, оценка их и выработка коллективной точки зрения. Первый тур заключается в высказывании своего мнения о развитии ситуации, закономерностях ее развития и предложения организационных воздействий, которые могут стать эффективными и приведут к цели. На данном этапе каждый должен

высказаться, руководство обязано выслушать всех, а любая точка зрения должна быть обсуждена.

Во втором туре происходит отсеивание идей, руководство с коллективом оставляет самые существенные и определяющие, которые в дальнейшем критически оцениваются. Данный этап можно назвать «суд»: есть сторонники и противники, руководитель как судья, основываясь на результаты обсуждения, принимает окончательное решение.

Двухтуровое анкетирование представляет собой так же двухтуровое мероприятие. В первом туре каждый сотрудник получает специально разработанную анкету для установления важных факторов развития ситуации и обосновывает их выбор. Специалист ранжирует факторы по степени значения влияния. Второй тур представляет собой перекрестное рецензирование заполненных анкет. На этом этапе сотрудники получают чужую анкету и высказывают свое мнение о сделанных оценках, обязательно аргументируя свою точку зрения. На основании данных второго тура аналитическая группа определяет наиболее вероятное развитие ситуации. После аналитического ранжирования факторов результаты передаются руководителю для принятия окончательного решения.

И «мозговая атака» и двухтуровое анкетирование можно использовать не только для установки факторов развития ситуации, но и для решения других задач ситуационного анализа, поэтому называются универсальными методами.

Основой факторного анализа является предположение о том, что на основании статистических данных можно получить аналитическую зависимость, которая отражает степень влияния факторов и изменений на любые показатели, характерных для ситуации. Данный анализ определяет коэффициенты (нагрузки), которые характерны для влияния фактора на показатели, отражающие развитие и состояние ситуации. Применение факторного анализа основывается на обработке статистической информации, которая позволяет классифицировать факторы на существенные и несущественных, внутренние и внешние, основные и второстепенные. Коэффициенты влияние на основе обработки данных позволяют определить ранжирование факторов по важности, а также получить формулу для расчета ожидаемых значений показателей ситуации при любых изменениях факторов. Такие результаты более обоснованы и позволяют оценить ожидаемые изменения ситуации при разных изменениях факторов.

При избытке информации о факторах, влияющих на развитие ситуации, который приводит к снижению качества ситуационного анализа, используют многомерное шкалирование. Основной задачей данного метода является уменьшение числа факторов при оценке и анализе ожидаемых ситуаций в результате управленческих решений. Такое уменьшение факторов нередко называют понижением размерности. Наряду с понижением размерности данный фактор решает задачу содержательности интерпретации получаемого набора факторов. Также стоит отметить, что при многомерном

шкалировании факторы изначально могут быть неизвестны и определяются в процессе применения метода. Использование данного метода способствует установлению наиболее существенных факторов развития ситуации.

Еще одним эффективным методом разбора ситуации является кейс-метод. В данном случае предполагаемые ситуации должны быть близки к проблемам, с которыми может встретиться менеджер. Полученные в результате анализа навыки могут пригодиться в дальнейшей практике. Данный анализ состоит из: индивидуальной подготовки анализа, неформального обсуждения с отдельными специалистами, обсуждение аудиторией и обобщения результатов обучения в итоге.

Еще методами ситуационного анализа являются методы формирования оценочных систем при многокритериальном оценивании, квалиметрические методы, методы формирования обобщенных критериев и другие.

Заключение.

После установления факторов, определяющих развитие ситуации, проводят изучение механизмов, которые обуславливают развитие, взаимодействия факторов, конкуренции. Для лучшего понимания ситуации и динамики ее развития применяют моделирование. Детально проработанная модель ситуации позволяет понять движущие силы развития и роль факторов. Проводя ситуационные анализ невозможно расписать управленческие решения на многие этапы вперед, но можно предусмотреть наиболее вероятные сценарии развития ситуации и подготовить альтернативные варианты предпринимаемых решений.

Обобщая все вышеперечисленное, можно сделать вывод, что анализ управления организацией – это комплексный взаимосвязанный процесс по исследованию структуры и содержания управленческого цикла, труда, информационного и технического обеспечения, а также состава органов и издержек управления. Систематический анализ позволяет дать более полную оценку элементов, структурных подразделений, а также состояние и направления дальнейшего развития управления. Анализ может охватывать разные части управляющей системы в зависимости от задач и поставленных целей. Систематический анализ является важным связующим звеном между функциями управления и происходит циклически.

Ситуационный анализ необходим не только для разработки новой стратегии, но и для корректировки уже существующей. Следует регулярно проводить такой анализ, так как любая используемая маркетинговая стратегия нуждается в изменениях с учетом времени и новых разработок.

Использованные источники:

1. Решетникова Н.В., Шматко А.Д. Анализ передового опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы: экономика и социология. 2015. № 1 (1). С. 10.

2. Семенов В., Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования в экономике // Морской сборник. 2008. № 1. С. 57-59.

3. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
4. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
5. Шматко А.Д. Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. 2013. № 10 (39). С. 722-724.

УДК 336.221

Иванова С.Ю.
студентка магистратуры института экономики и финансов
Волгоградского государственного университета
г. Волгоград, Россия
Научный руководитель: Аверина И.С.
к.э.н., доцент института экономики и финансов
Волгоградского государственного университета
г. Волгоград, Россия

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена исследованию вопросов налогообложения малого бизнеса. Автором выделены актуальные налоговые проблемы субъектов малого бизнеса России. Предлагаются пути их решения. Делается вывод о важности реализации эффективных налоговых мер и решений на всех уровнях государственной власти, содействующих стабильному развитию малого бизнеса в нашей стране.

Ключевые слова: малый бизнес, предпринимательская деятельность, налогообложение, налог, налоговый режим.

Ivanova S. Yu.
Master student at the Institute of Economics and Finance
Volgograd State University
Volgograd, Russia
Scientific adviser: Averina I.S.
Ph.D., associate professor of the Institute of Economics and Finance
Volgograd State University,
Volgograd, Russia

TAXATION IMPROVEMENT AS THE FACTOR OF DEVELOPMENT OF SMALL BUSINESS IN RUSSIA

Abstract: Article is devoted to a research of questions of taxation of small business. The author allocated current tax problems of subjects of small business of Russia. Ways of their solution are proposed. The conclusion about importance of realization of the effective tax measures and decisions at all levels of the

government promoting stable development of small business in our country is drawn.

Keywords: small business, business activity, taxation, tax, tax regime.

В современных российских условиях малый бизнес является одним из распространенных способов ведения предпринимательской деятельности. При этом стоит отметить, что малый бизнес в основном сосредоточен в сферах торговли и оказания услуг. Вместе с тем вклад малого бизнеса в экономические показатели развития нашей страны намного уступает не только развитым, но и развивающимся зарубежным государствам. В России субъекты малого бизнеса характеризуются низкой инновационной и инвестиционной активностью, высоким уровнем неформальной занятости, обусловленным административным давлением, высоким уровнем налоговой нагрузки и др.

Важным инструментом, участвующим в решение этих и других проблем развития малого бизнеса в нашей стране, является налогообложение. Именно благодаря применению налоговых инструментов реализуются процессы обеспечения государства необходимыми финансовыми ресурсами, стимулирования роста объемов производства товаров (выполнения работ, оказания услуг) и роста занятости населения, а также повышения благосостояния граждан страны.

На сегодняшний день действующая налоговая система является достаточно сложной, запутанной и нестабильной, а налоговые расходы занимают значительную долю в бюджете субъектов малого бизнеса, что в итоге препятствует эффективному развитию предпринимательской деятельности в нашей стране. Формы налоговой отчетности достаточно часто изменяются. А самый важный нормативный документ в сфере налогообложения - Налоговый кодекс РФ содержит множество неоднозначных и в ряде случаев противоречивых трактовок.

Также к числу основных проблем, связанных с применением малым бизнесом специальных режимов налогообложения, можно отнести:

- необходимость осуществления постоянного контроля за соблюдением установленных критериев применения специальных налоговых режимов;
- трудности с распределением доходов и расходов при условии совмещения разных налоговых режимов;
- ограниченный перечень видов деятельности по единому налогу на вмененный доход и патентной системе налогообложения;
- отсутствие гибкого механизма, учитывающего специфику ведения сельскохозяйственной деятельности, обусловленную природными условиями, и др.

В целом, основные недостатки налогообложения малого бизнеса в России можно систематизировать следующим образом:

- нестабильность налоговой политики;
- противоречивость налогового законодательства;

- высокая налоговая нагрузка;
- дифференциация налогообложения по регионам;
- отсутствие налоговых стимулов для развития малого бизнеса в реальном секторе экономики и инновационной сфере.

Реформа российской системы налогообложения малого бизнеса должна быть комплексной, предусмотренные в ней механизмы должны быть запущены одновременно и в полном объеме. Для этого требуется принятие двух важных решения:

- существенно сократить налоговую нагрузку на малый бизнес в первую очередь посредством оптимизации системы налогообложения;
- обеспечить уплату налоговых платежей каждым налогоплательщиком и в полном объеме согласно действующему налоговому законодательству.

При этом особую роль играет обеспечение стабильности налогообложения малого бизнеса.

Одним из вариантов развития налогообложения малого бизнеса можно рассмотреть разновекторную модель, предполагающую снижение числа неэффективных налоговых платежей и замену налога на прибыль налогом на расходы.

Для расширения сферы налогового регулирования инвестиционно-инновационной активности субъектов малого бизнеса требуется реализация комплекса мер по совершенствованию налогового законодательства, в частности: с учетом опыта зарубежных стран целесообразно исключить налогообложение сверхнормативных затрат, связанных с подготовкой кадров для малых инновационных предприятиях, в первую очередь менеджеров инновационной направленности; освобождение от налогообложения дохода (прибыли) малых инновационных предприятий, которые экспортируют не менее 50% товаров, произведенных с применением российской интеллектуальной собственности (на период возврата инвестиций); освобождение от налогообложения дохода (прибыли) малых инновационных предприятий при условии производства импортозамещающей продукции.

Введение возможности получения налоговых льгот, уплаты налогов исключительно в одном регионе, по месту регистрации субъекта малого бизнеса позволило бы наиболее оперативно решать вопросы налогообложения, исключило бы дополнительные бюрократические барьеры в части сбора документов и подачи их в том или ином регионе. При этом развитие электронных технологий, электронного документооборота, когда субъект малого бизнеса мог бы воспользоваться льготами через Интернет, снизит административные барьеры в области использования региональных налогов, если имущество, земельные участки и транспортные средства расположены в различных регионах страны.

В заключение отметим важность принятия эффективных налоговых мер и решений на всех уровнях государственной власти, содействующих

стабильному развитию малого бизнеса в нашей стране как фактора роста национальной экономики.

Использованные источники:

1. Багова А.Ю. Зарубежный опыт поддержки малого и среднего предпринимательства (на примере Японии и США) // Предпринимательское право. Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». - 2013. - № 2. - С. 47 - 49.

2. Багова А. Опыт поддержки малого и среднего бизнеса в зарубежных странах (на примере Германии и Франции) // Предпринимательское право. Приложение «Бизнес и право в России и за рубежом». - 2013. - № 1. - С. 7 - 12.

3. Налоговый кодекс РФ на 01.11.18. Части первая и вторая. - М.: Проспект, 2018.

4. Шестакова Е.В. Концепция интересов государства и предпринимателей в области налогообложения // Налоги и налогообложение. - 2016. - № 2. - С. 75 – 84.

УДК 665.

Игнатов А.А.
студент магистратуры
Нефтетехнологический факультет
Самарский государственный технический университет,
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МНОГОСТУПЕНЧАТОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В данной статье был проанализирован многоступенчатый производственный контроль, и выявлены недостатки эффективности данной системы обеспечения безопасности.

Ключевые слова: Производственный контроль, Ростехнадзор, эффективность системы, безопасность, мероприятия.

Ignatov A.A.
magistrand
2 cours magistrature, faculty «Oil and gas department»
Samara State Technical University
Russia, Samara

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF MULTI-STAGE PRODUCTION CONTROL

Abstract. In this article, a multistage production control was analyzed, and shortcomings of the effectiveness of this security system were identified.

Keywords: Production control, Rostekhnadzor, system efficiency, safety, measures.

Согласно статье 11 Федерального закона «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» на опасном производственном объекте должен быть организован и осуществлен производственный контроль для обеспечения соответствия требованиям промышленной безопасности в соответствии с требованиями, установленными Правительством Российской Федерации.

В настоящее время организации выполняют это требование, организовывая многоступенчатый контроль за состоянием охраны труда, действующего законодательства и промышленной безопасности в рамках своего опасно производственного объекта. Постоянный профилактический контроль состояния безопасности на рабочем месте, и безопасности технических устройств является одним из наиболее эффективных способов предотвращения несчастных случаев, аварий и инцидентов на производстве.

Естественно описать эту систему локального (корпоративного) контроля как «внутрифирменный» («внутриведомственный»), но это требование двух независимых нормативных документов от Ростехнадзора и Госсанэпиднадзора России была введена и, видимо, навсегда присвоила ей другое название - «производственный контроль».

Производственный контроль, в отличие от других видов контроля - государственного и профсоюзного, - носит "частный" характер, поскольку оно осуществляется отдельным юридическим лицом - юридическим лицом (организацией) или физическим (индивидуальным предпринимателем) - и должно быть частью неотъемлемая часть системы управления предприятием по охране труда и промышленной безопасности.

Производственный контроль осуществляется через комплекс мероприятий. Основным принципом контроля является регулярность проверок, проводимых менеджерами разных уровней управления в соответствии с конкретной системой. Такое управление называется многоуровневым управлением.

Количество уровней зависит от размера организации. В очень маленькой организации может быть два уровня этого типа - на местах и в организации в целом. В крупных организациях уровни контроля могут быть от пяти до шести.

Наиболее распространенный трехуровневый контроль. В рамках трехуровневого контроля осуществляется контроль за условиями труда и охрана труда:

1. руководители первого уровня - непосредственные руководители работ на объектах;

2. Должностные лица управления II уровня - начальники отделов (начальники отделов и их заместители);

3. руководители III уровня - руководители и главные специалисты учреждения.

Менеджеры первого уровня управления осуществляют ежедневный контроль. Менеджеры уровня II осуществляют контроль не реже одного раза

в неделю, в зависимости от того, как часто они непосредственно присутствуют на производственных объектах.

При территориальном разбросе рабочих мест, оборудования и объектов контроль организуется таким образом, что все объекты, на которых выполняются или будут выполняться работы, проверяются в течение недели.

Менеджеры уровня III осуществляют контроль не реже одного раза в месяц. При территориальном разбросе подразделений и производственных объектов, рабочих станций и отдельных установок контроль организован таким образом, что все объекты контроля проверяются в течение месяца.

В крупных учреждениях необходимо либо реже контролировать уровни контроля II и III, либо вводить уровни контроля IV, V, VI, VII, VIII. Легко видеть, что чем выше уровень контроля, тем больше объектов для управления. Чтобы связать физические возможности менеджеров (особенно первых) с требованиями систематического контроля, сам менеджер во время контроля может подразумевать проверку объектов своих подчиненных, главных специалистов и других (подчиненных ему) руководители и специалисты, так что объекты контроля проверяются хотя бы один раз. раз в месяц

Частота и порядок контроля на других уровнях устанавливаются в каждом конкретном случае в соответствии со спецификой учреждения, документами системы управления защитой работников.

Результаты проверок по первому уровню контроля отражаются в «Журнале проверок». Выявленные при проверке нарушения и недостатки должны немедленно устраняться, а те, которые нельзя устранить силами бригады, смены или устранение которых не входит в компетенцию непосредственного руководителя работ или объекта, записываются в «Журнале проверок» и об этом ставится в известность руководство подразделения, куда входит данный объект.

Результаты проверок на втором уровне контроля документируются в законе, который оценивает состояние условий труда и работы руководителей объектов, с выводами и предложениями по устранению выявленных нарушений. На основании результатов проверок второго уровня контроля составляется план действий по устранению выявленных нарушений и выдается приказ для функционального подразделения.

Результаты проверок по третьему уровню контроля оформляются актом и обсуждаются на расширенном заседании руководства, где заслушиваются первые руководители функциональных подразделений с оценкой их деятельности по вопросам охраны труда с выводами и предложениями по устранению выявленных нарушений. Решения, принятые на заседании (совещании), оформляются протоколом.

На основании результатов проверок третьего уровня контроля составляется план действий по устранению выявленных нарушений и издается приказ для учреждения в целом.

Проанализировав эффективность системы производственного контроля я выявил следующие недостатки:

1. Производственный контроль проводится персоналом, для которого участие в проверках не входит в их прямые должностные обязанности и является дополнительной нагрузкой

2. Лица, привлекаемые к проверкам не имеют достаточной квалификации и опыта в области промышленной безопасности

3. Лица, ответственные за проведение проверок, часто заняты в проверяемой ими деятельности, что снижает объективность проверки

4. Частичное дублирование должностных обязанностей (функций) производственного персонала

5. Формальное проведение анализа результатов ПК

6. Отсутствие единой базы данных нарушений

7. Отсутствие ранжирования нарушений по уровню риска

8. Отсутствие формализованной процедуры, регламентирующей порядок принятия и реализации решений по обеспечению ПБ с учетом результатов ПК.

Использованные источники:

1. Волков И.И. и др. Развитие системы производственного контроля в ЗАО «Распадская» /И.И. Волков, А.А. Дружинин, В.А. Ширяев, И.Л. Кравчук, М.Г. Голубев //Безопасность труда в промышленности. 2005. - № 12. - С. 59-61.

2. Вышинский В.В., Чернявский В.Б. Управление безопасностью труда на промышленных предприятиях. Киев, 1985. - 127 с.

3. РД 10-290-99 «Типовое положение об ответственном за осуществление производственного контроля за соблюдением требований промышленной безопасности при эксплуатации сосудов, работающих под давлением».

УДК 37.022

Игошина Н.М., к. пед. н., доцент
профессор
Новосибирский военный институт имени генерала армии
И.К. Яковлева войск национальной гвардии России
Россия, г. Новосибирск

МЕЖПРЕДМЕТНЫЕ СВЯЗИ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ

Аннотация: Современные требования к качеству образования приводят к формированию новых запросов к компетенциям выпускника военного вуза. В качестве одной из причин недостаточного уровня подготовки военных специалистов названо отношение к реализации межпредметных связей в системе военно-профессионального образования. Развитие профессиональных компетенций курсантов вуза будет оптимальным, если будет осуществляться на основе интеграции междисциплинарных знаний.

Ключевые слова: межпрежметные связи, интеграция дисциплин, компетентностный подход.

Igoshina N.M.
candidate of Pedagogical Sciences
Professor
Novosibirsk Military Institute named after the Army General
I.K. Yakovlev troops of the National Guard of Russia
Russia, Novosibirsk

INTERSIDE OBJECTS AS A MEANS OF THE FORMATION OF PROFESSIONAL COMPETENCE

Abstract: Modern requirements for the quality of education lead to the formation of new demands on the competencies of a graduate of a military college. As one of the reasons for the insufficient level of training of military specialists, the attitude to the implementation of interdisciplinary connections in the system of military vocational education was cited. The development of professional competencies of university students will be optimal if it is carried out on the basis of the integration of interdisciplinary knowledge.

Keywords: interdisciplinary communication, integration of disciplines, competence-based approach.

Современный этап развития российского образования характеризуется возросшей значимостью идеи межпредметных связей. Введение нового государственного стандарта высшего профессионального образования привело к существенным изменениям в структуре и содержании программ подготовки кадров. Увеличилось количество изучаемых дисциплин при сохранении общего числа часов, отведенных на подготовку специалиста. Поиски путей рационализации содержания изучаемого материала и методов его изучения все больше привлекают внимание

педагогов, ученых и практиков к проблеме межпредметных связей, которые выступают как средство комплексного подхода к предметной системе обучения.

Анализ учебно-методической литературы позволяет сделать вывод, что в современной дидактике нет единой общепринятой точки зрения на статус межпредметных связей. Ни одно из определений межпредметных связей в обучении не может претендовать на полноту и отражение сущности, и причина множества трактовок данного понятия состоит в объективно существующем многофункциональном характере самих связей.

Межпредметные связи рассматриваются и как средство, и как принцип, а также выполняют в педагогической практике формирующую (т.е. образовательную, воспитательную и развивающую), методологическую и конструктивную функции. Конструктивная функция проявляется в интегрировании и координации содержания учебных предметов. Методологическая функция межпредметных связей состоит в реализации основных дидактических принципов обучения (научность, сознательность, систематичность, связь с жизнью). А.П. Синяков приходит к выводу, что на данный момент «в научно-педагогической литературе встречается более 40 определений категории «межпредметные связи», что приводит к различному и не всегда правильному пониманию термина, а, следовательно, искажает представление о видах, формах, типах и функциях межпредметных связей» [9, стр. 197]. В Педагогическом словаре (1960 г.) межпредметные связи определяются как «взаимная согласованность учебных программ, обусловленная системой наук и дидактическими целями».

В литературе приводятся различные виды классификации межпредметных связей. В.Н. Федорова, например, предлагает принять классификацию по временному критерию. Выделяют три вида межпредметных связей: предшествующие (преемственные), синхронные и перспективные. На предшествующие межпредметные связи опираются при раскрытии того или иного вопроса программы, синхронные связи заключаются в одновременном рассмотрении определенной информации на занятиях по разным дисциплинам. Перспективные межпредметные связи проявляются, когда изучение материала на одной дисциплине опережает его применение на занятиях по другим предметам [13]. По содержательной характеристике тоже выделяют три вида межпредметных связей: 1) по общности научных фактов, теорий, законов, понятий; 2) по общности использования научных методов; 3) по общности формируемых навыков, умений и мыслительных операций.

Для реализации межпредметных связей преподаватель должен понимать их роль в системе современного образования, знать основные принципы организации учебно-методической работы по применению межпредметных связей в процессе обучения и иметь представление о формах, методах и средствах их реализации. При планировании межпредметных связей необходимо выявить ведущие положения и

основные связеобразующие элементы изучаемой дисциплины, а также провести анализ содержания тем других дисциплин учебной программы с целью определения моментов пересечения их содержания с содержанием изучаемого предмета. Общность структурных компонентов учебных предметов и учебной деятельности служит источником межпредметных связей в процессе обучения. Следовательно, одно из условий реализации междисциплинарных связей – согласованное во времени изучение отдельных учебных предметов, при котором каждый из них опирается на одинаковую понятийную базу и создает условия для успешного усвоения понятий каждой из дисциплин. Необходимость координации учебных программ на основе интеграции, комплексирования предметных знаний сформулирована в работах И.Д. Зверева, В.Н. Максимовой, Н.И. Биркун, И.Б. Николаевой [3, 5, 7] как одно из условий реализации межпредметных связей.

Вопрос о путях осуществления межпредметных связей – это один из аспектов общей проблемы совершенствования методов обучения. Выделяет следующие способы осуществления межпредметных связей на учебных занятиях [12]:

- опора на знания, полученные ранее при изучении других предметов;
- использование умений, сложившихся при изучении других дисциплин;
- решение задач, требующих комплексного применения знаний, полученных при изучении различных дисциплин;
- акцент преподавателя при изложении материала на связь с другими дисциплинами;
- групповая работа преподавателей по организации изучения межпредметной учебной проблемы;
- включение в изложение преподавателя учебного материала другой дисциплины;
- постановка проблемных вопросов, отражающих связь знаний из разных предметов.

Эти и другие методические приемы и средства реализации межпредметных связей используются в соответствующих формах организации занятия таких, как бинарные и интегрированные занятия, комплексные семинары, межпредметные конференции, занятие с межпредметными связями и т.п. Эти связи могут включаться в виде фрагмента, отдельного этапа или на протяжении всего занятия. Более высоким уровнем считается уровень дидактического синтеза, который осуществляется в виде бинарных (сдвоенных) занятий, где каждый из взаимодействующих предметов сохраняет свой статус и свои концептуальные основания.

Самый высокий уровень межпредметных связей реализуется на интегрированном занятии, на котором учебная тема рассматривается с различных точек зрения, средствами нескольких дисциплин. Структура

таких занятий отличается четкостью, компактностью и сжатостью материала, большой информативной емкостью учебного материала, а также логической взаимосвязанностью материала интегрируемых дисциплин на каждом этапе занятия [10].

Несмотря на то, что проблема межпредметных связей в науке достаточно исследована, такие исследователи как А.В. Усова, В.В. Завьялов, Д.Х. Рубинштейн и др. обращают внимание на то что, применительно к высшей школе, требуется ее дальнейшее разрешение.

Современные требования к качеству образования приводят к формированию новых запросов к компетенциям выпускника, и военные вузы как часть системы высшего образования не могут находиться в стороне от происходящих изменений. Отрыв изучения военно-специальных дисциплин от базисных дисциплин естественнонаучного цикла называется в качестве одной из причин недостаточного качества подготовки военных специалистов, и компетентностный подход в сфере военного образования предлагается рассматривать как стратегию междисциплинарного взаимодействия.

В диссертационных исследованиях, монографиях и статьях отмечается, что существующее противоречие между потребностями в использовании потенциала общетехнических, естественнонаучных, гуманитарных дисциплин для формирования профессиональных компетенций и наличием методики, позволяющей интегрировать эти дисциплины с дисциплинами военно-профессионального цикла, наиболее успешно может быть разрешено при реализации в военном вузе комплексного интегративного подхода к образовательному процессу [1, 2, 6, 7, 11].

Проблеме интеграции дисциплин в военном вузе и ее взаимосвязи с формированием профессиональных компетенций посвящены работы М.А. Варенцова, Л.Н. Бережновой, М.М. Гупалова, В.Ю. Новожилова, В.В. Синникова, А.В. Арсланова, Ю.В. Голубева, И.В. Иванова, Л.И. Лурье, В.Г. Лупырь, А.И. Щипина, И.П. Маклецова, Д.В. Литвина и др., в которых высказано предположение, что развитие профессиональных компетенций курсантов вуза будет оптимальным, если будет осуществляться на основе интеграции междисциплинарных знаний. Реализация межпредметных связей общепрофессиональных дисциплин с военно-специальными дисциплинами в высших военных учебных заведениях должна основываться на анализе учебных планов и программ общеобразовательных и военно-специальных дисциплин, принципах отбора материала межпредметного характера, согласовании понятий и методов смежных дисциплин, организации взаимодействия разных дисциплин в проектной деятельности, ориентации преподавателей на применение комплексных форм организации обучения, организационном взаимодействием преподавателей смежных дисциплин [2, 4, 7, 11].

Отдельно отмечается роль информационных технологий в интегрировании знаний, применение которых обогащает содержание учебных дисциплин междисциплинарными методами исследования, в том числе использующими математический аппарат и компьютерное моделирование [2, 6].

Таким образом, межпредметные связи в военном вузе признаются важным фактором совершенствования процесса обучения и формирования профессиональных компетенций. Они стимулируют лучшее усвоение материала, способствуют развитию мышления, повышают интерес к предмету, влияют на повышение качества знаний, формируют умение использовать учебную литературу, анализировать, сопоставлять факты из различных областей знаний, являются стимулом коммуникативной и познавательной деятельности.

Использованные источники:

1. Бауэр Н.М. Особенности методики обучения решению задач по физике курсантов военных вузов (на примере танкового института): автореферат дис. … к. пед. н. – Челябинск, 2002.
2. Бережнова Л.Н., Гупалов М.М., Новожилов В.Ю. Стратегии междисциплинарности в военном вузе как условие самообразования курсантов // Вестник СПб Пб университета МВД России . – 2012. – № 4(56). – С. 173-178.
3. Биркун Н.И. Реализация межпредметных связей при изучении общепрофессиональных дисциплин в военном вузе: автореферат дис. … к. пед. н. – Орел, 2007.
4. Варенцов М. А. Развитие профессиональных компетенции курсантов вузов внутренних войск МВД России на основе интеграции междисциплинарных знаний: автореферат дис. ... к. пед. н. – Санкт-Петербург, 2015.
5. Зверев И.Д., Максимова В.Н. Межпредметные связи в современной школе. – Москва: Педагогика, 1981. – 160 с.
6. Иванов И. В. Формирование у курсантов ИКТ-компетенций средствами междисциплинарных связей автоматизированных комплексов: автореферат дис. … к. пед. н. – Санкт-Петербург, 2014.
7. Николаева И. Б. Реализация межпредметных связей курса физики с общепрофессиональными и специальными дисциплинами в военном вузе: дис. ... к. пед. н. – Челябинск, 1999. – 194 с.
8. Синников В. В. Интеграция психолого-педагогических, юридических и специальных знаний в процессе подготовки курсантов образовательных учреждений МВД: Дис. ... к. пед. н. – Казань, 1999. – 194 с.
9. Синяков А. П. Дидактические подходы к определению понятия «межпредметные связи» учителей / Синяков А. П. [Электронный ресурс]. — Режим доступа http://cyberleninka.ru/.
10. Сухаревская Е. Ю. Технология интегрированного урока. Практическое пособие для учителей / 2-е изд. — Ростов на Дону: РПИ, 2007. — С. 165–173.

11. Шаранов А. В. Формирование инженерной компетентности курсантов военных инженерных вузов при интеграции общетехнических и профессиональных дисциплин: автореферат дис. … к. пед. н. – Москва, 2014.
12. Усова, А. В. Межпредметные связи в условиях стандартизации образования Текст. // Вестник ЧГПУ, 1995. – Серия 2. – С. 6-15.
13. Федорова В. Н. Межпредметные связи: На материале естественнонаучных дисциплин средней школы – Москва: Педагогика, 1972. – 152 с.

УДК 336.221

Избасарова А.А.
студентка 4 курса, направления подготовки «Экономика»
профиль «Финансы и кредит»
ОГАУ «Оренбургский Государственный Аграрный Университет»
Россия, г.Оренбург
Научный руководитель:
к.э.н., доцент Набатчикова С.Б.

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ: ПРОБЛЕМА ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: В статье анализируется понятие двойного налогообложения, рассматриваются его виды, способы избежания двойного налогообложения в международном праве, влияние на развитие международного сотрудничества.
Ключевые слова: двойное налогообложение, принцип территориальности, принцип резидентства, налоговая дискриминация.

A. A. Izbasarova
4-year student, directions of preparation "Economics"
profile «Finance and credit»
OGAU "Orenburg State Agrarian University"
Russia, Orenburg
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Assoc. Nabatchikova S.B.

INTERNATIONAL TAX COOPERATION: THE PROBLEM OF DOUBLE TAXATION

Abstract: the article analyzes the concept of double taxation, discusses its types, ways to avoid double taxation in international law, the impact on the development of international cooperation.
Keywords: double taxation, the principle of territoriality, the principle of residence, tax discrimination.

Одной из главных и определяющих функций налогов является фискальная. В связи с чем любое государство старается извлечь наибольшую

выгоду. Поэтому очень часто это стремление государства сопровождается увеличением налогового бремени, что негативно отражается на интересах отдельных категорий налогоплательщиков.

В современном обществе ввиду глобализации экономики широкое распространение получило ведение бизнеса на территории двух или более стран. Это явление оказывает существенное влияние на налогообложение, предприятия вынуждены платить налог на доходы в той стране, в которой был получен доход и в той стране, в которой данное предприятие зарегистрировано. Таким образом, возникает двойное налогообложение.

Двойное налогообложение признается важнейшей проблемой, решение которой ложиться на плечи налоговых органов как РФ, так и других государств.Как всем известно, на сегодняшний день нет закона в международном праве, который бы запрещал двойное налогообложение.

Поэтому государства все чаще вступают в правовые взаимоотношения, обусловленные международным налогообложением. В этих взаимоотношениях страны пытаются решить вопрос о правомерности взимания налогов иностранных граждан.

Еще в 1928 году Лигой Нации были приняты 4 модели конвенций [1]:

1. Об избежание двойного налогообложения прямыми налогами.
2. Об избежание двойного обложения налогами на наследство.
3. Об административной помощи по вопросам налогообложения.
4. О помощи в сборе налогов.

Принятие перечисленных конвенций послужило началом сотрудничеству стран мира в налоговой сфере.

Таким образом, на сегодняшний день наиболее актуальным является соглашение об избежание двойного налогообложения. Данное соглашение ставит перед собой цель - решение возможных коллизий налоговых законодательств разных государств.

Можно выделить два главных критерия для определения пределов налоговой юрисдикции страны (см. рис. 1).

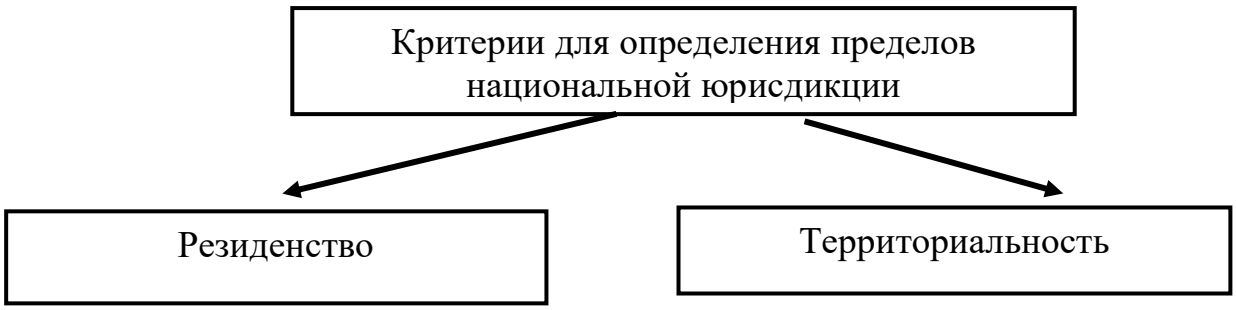


Рисунок 1 – Критерии для определения пределов национальной юрисдикции стран

Рассмотрим каждый из критериев подробнее.

Сущность резиденства заключается в том, что все доходы резидентов конкретной страны подлежат налогообложению, при этом независимо от местонахождения его источника дохода. То есть эту черту налогообложения можно назвать как неограниченную налоговую ответственность.

В свою очередь нерезиденты, в отличии от резидентов, несут ограниченную налоговою ответственность. У нерезидентов налогообложению подлежат исключительно те источники дохода, которые находятся на территории данного государства.

Критерий территориальности означает, что в любой стране налогом облагаются все доходы, получаемые в пределах территории данной страны, независимо от места проживания и нахождения налогоплательщика.

Таким образом, любое государство имея суверенитет преследует свои интересы, определяя в своем налоговом законодательстве порядок налогообложения не только собственных граждан, но и иностранных лиц, получающих доход на территории данной страны.

Помочь решению проблем двойного налогообложения, уклонения от уплаты налогов и прочее под силам только международному сотрудничеству, так как в современной рыночной экономики деятельность юридических и физических лиц осуществляется по всему миру.

Но при этом международное сотрудничество государств должно учитывать интересы обеих сторон, то есть стран в пополнении бюджетов и самих налогоплательщиков.

Международное сотрудничество подразумевает заключение международных соглашений. Эти международные соглашения должны действовать не напрямую. Таким образом, для применения положений договора, необходимо принять соответствующие нормативно-правовые акты внутри страны – участника международного договора [6].

На мой взгляд, нормы, которые обеспечивали бы распределение прав по налогообложению между соответствующими заинтересованными государствами – должны являться результатом международного сотрудничества в сфере налогообложения. Данные нормы ограничивают юрисдикцию стран в определенных ситуациях.

В этом случаи необходимо согласование внутреннего законодательства государства и международных соглашений. В ином случаи не может быть достигнута преследуемая задача. Очень часто государства даже меняют собственное внутреннее законодательство, для обеспечения соответствия с принятыми на себя международными обязательствами.

Как известно, Россия считается интенсивным участником международного сотрудничества в сфере урегулирования вопросов двойного налогообложения. На сегодняшний день Российская Федерация подписала более 80 двусторонних соглашений в данной сфере. По мимо этого Российская Федерация считается участником соглашений воизбежании

двойного налогообложения стран – участников СНГ и Евразийского финансового содружества [2].

Далее рассмотрим основные причины возникновения международного двойного налогообложения.

1. Признание субъекта резидентом в нескольких стран.
2. Квалификация одного и того же дохода как имеющего источник возникновения в нескольких странах.
3. Различия в дефинициях, классификации прибылей между государствами.
4. Различия в порядке и размерах зачета понесенных затрат и другое [3].

Преследуя цель - устранения многократного налогообложения государство имеет возможность решения данной проблемы в одностороннем порядке.

Так, например, в Налоговом кодексе РФ присутствует специальная статья, посвященная данному вопросу, которая так и называется «Устранение двойного налогообложения» (ст.232 НК РФ).

В данной статье НК РФ описаны такие методы преодоления многократного налогообложения как:

- вычет,
- зачет,
- освобождение или иные налоговые привилегии [4].

Таким образом, не смотря на зарождение международного сотрудничества проблема двойного налогообложения продолжает оставаться весьма актуальной и создает серьезные проблемы для организаций, которые осуществляют деятельность и получают доходы за рубежом.

Использованные источники:

1. Абакарова Р.Ш. Основные проблемы двойного налогообложения // Международный бухгалтерский учет. - 2015. - № 17. - С. 37-41.
2. Веремеева О.В. Правовое регулирование двойного налогообложения: основные проблемы и подходы к их решению // Государственный аудит. Право. Экономика. - 2015. - № 4. - С. 90-98.
3. Залибекова Д.З. Аспекты международного двойного налогообложения // Наука и бизнес: пути развития. - 2015. - № 11 (41). - С. 80-83.
4. Левченкова Т.А. Международное сотрудничество в налоговой сфере: двойное налогообложение и методы его избежания // Научный вестник МГИИТ. - 2016. - № 5 (37). - С. 70-74.
5. Павлова В.А. Проблемы совершенствования законодательства России и зарубежных стран в области двойного налогообложения // Территория науки. - 2016. - № 3. - С. 174-178.
6. Пелькова С.В., Седов И.А. Соотношение национального и международного законодательства в целях избежания двойного

налогообложения // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2016. - № 2-1. - С. 142-144.

УДК 692.115

Избицкая Ю.С.
студентка магистратуры
1 курс, строительный факультет
Пермский национальный исследовательский политехнический университет
Россия, г. Пермь

ИССЛЕДОВАНИЕ СПОСОБОВ УСИЛЕНИЯ СВАЙНЫХ ФУНДАМЕНТОВ

Аннотация: В настоящее время в строительстве широко используются свайные фундаменты. Данное явление связано с их повышенной несущей способностью и малым количеством земляных работ по сравнению с фундаментами мелкого заложения. В ходе эксплуатации зданий возникают ситуации, когда необходимо проводить реконструкцию фундаментов. В статье рассмотрены способы усиления свайных фундаментов.
Ключевые слова: Свайные фундаменты, реконструкция, торкретирование, инъектирование, обжиг

IzbitskayaY.S.
graduate student
1 year, Civil Engineering Faculty
Perm National Research Polytechnic University
Russia, Perm

RESEARCH WAYS TO STRENGTHEN PILE FOUNDATION

Annotation: Currently, pile foundations are widely used in construction. This phenomenon is associated with their increased carrying capacity and a small amount of earthworks compared to shallow foundations. During the operation of buildings, there are situations when it is necessary to reconstruct the foundations. The article discusses ways to strengthen pile foundations.
Keywords: P*ile foundations, reconstruction, guniting, grouting, firing.*

Реконструкция здания – это одна из разновидностей капитального строительства, связанная с изменением основных технико-экономических показателей для улучшения условий проживания, увеличения объема услуг, качества обслуживания.

Реконструкция зданий и сооружений производится при добавлении на конструкции дополнительных нагрузок, не предусмотренных проектом. Также проведение реконструкции требуется при потере несущей способности сооружения, что может повлиять на архитектурный образ здания, привести к разрушению конструкций.

При этом возникает дополнительное влияние на фундамент и, как следствие, появляются трещины на фасаде здания, в его цоколе и т.д. Чтобы избежать данных дефектов следует также проводить реконструкцию

фундаментов, под которой подразумевается увеличение несущей способности участка фундамента, а также уменьшение давления на площадь основания сооружения.

Задачей реконструкции является выравнивание неравномерных осадок до нормативных пределов, предотвращение возможности возникновения больших усилий в надземных конструкциях здания.

На первом этапе выполнения работ необходимо выполнить обследование существующего фундамента, для чего разрабатываются специальные шурфы. Далее определяются физико-химические, расчетные характеристики грунтов под подошвой фундамента. Определенные свойства грунта представляются в отчете об обследовании, который поможет обосновать принятые при реконструкции решения, а также выбрать наиболее эффективный способ усиления существующего фундамента.

Выбор способа усиления свайного фундамента будет зависеть от того, какая часть фундамента будет усилена: ствол сваи, ростверк, либо основание под сваями.

Способ усиления выбирают в зависимости от характера повреждений и вызвавших его причин. Наиболее эффективными считаются методы, при которых максимально используются уже существующие конструкции [1].

Усиление ростверка

Одними из наиболее часто встречающихся дефектов ростверка являются коррозия бетона и выветривание поверхности. Для устранения таких повреждений применяется метод торкретирования.

Торкретирование – способ бетонирования поверхности пульверизацией с помощью сжатого воздуха. Перед началом работ по торкретированию необходимо хорошо очистить поверхность ростверка пескоструйным аппаратом, продуть сжатым воздухом и промыть водой под давлением.

Торкретирование следует производить по металлической сетке. Сетку (размер ячеек 5-10 см, диаметр проволоки – 5 мм) перевязывают к анкерам, погруженным в ростверк на 15-25 см, с помощью вязальной проволоки. Торкрет-бетон наносят под давлением 0,4-0,6 Мпа в 2-3 слоя толщиной 20-40 мм полосами с помощью торкрет-машины. Торкрет-машина – это установка, состоящая из бетон-шприца и компрессора. Каждый последующий слой бетона наносится после схватывания предыдущего.

При необходимости устранить трещины в бетоне ростверка используется метод нагнетания раствора. В ростверке перфораторам бурятся наклонные или вертикальные шпуры (расстояние между соседними отверстиями 0,8-1,5 м). Шпуры располагаются между стержнями арматуры. Общее количество будет зависеть от степени разрушения ростверка.

Далее шпуры промываются через инъекционные трубки и заполняются раствором с отношением цемента к воде по массе от 1/10 до 1/1.

Усиление ствола сваи

Усиление ствола сваи является наиболее доступным методом, когда свайный фундамент устроен с высоким ростверком. При наличии трещин, а также при частичном разрушении ствола уместно производить усиление железобетонными обоймами.

Устраивается такая обойма на части сваи, находящейся над грунтом, а также на части в грунте на расстоянии не менее 1 м. Рядом с поверхностью сваи вплотную пробуриваются скважины (50-80 мм), в которые нагнетается цементный раствор. Таким образом, образуется рубашка, которая предотвращает последующее разрушение ствола сваи.

Существует также метод усиления с помощью погружения устройства буронабивных свай вплотную к стволам. На первом этапе бурятся 1-2 скважины рядом со стволом сваи. Далее производится армирование и бетонирование. При таком методе усиливается каждая вторая свая [2].

Усиление основания под сваями

Методы закрепления и усиления грунтов применяются потере ими несущей способности. Существуют следующие методы упрочнения грунта:

1.Инъецирование;

2.Обжиг.

Первый способ усиления производится нагнетанием раствора в грунт с помощью специальных инъекторов, которые представляют собой трубы с перфорированной нижней частью. Трубы погружаются в грунт с помощью пневмомолота на расстояние 6-8 м, а извлекаются домкратами. Для усиления используются различные виды растворов в зависимости от вида грунта, например, на основе силиката натрия. Такой раствор предназначен для песчаных грунтов.

Второй способ усиления – метод обжига, при котором в заранее пробуренных скважинах сжигается топливная смесь. Из-за нагнетания сжатого воздуха в скважинах поддерживается высокое давление, это приводит к образованию пласта высокотвердой породы [3].

Исходя из вышеперечисленного можно сделать следующие выводы:

1. При проведении реконструкции свайных фундаментов сначала необходимо провести полное обследование фундамента и определить свойства грунтов.

2. Важно правильно выбрать метод усиления свайного фундамента, который будет зависеть от появившихся дефектов и их причин.

3. Также важно то, что выбранный способ должен соответствовать не только технологическим и прочностным параметрам, но и экономическим во избежание излишних денежных затрат

Использованные источники:

1. А.Н., Стасишина, М.И. Абу Махади. Выбор рационального способа реконструкции свайных фундаментов // Вестник РУДН. – 2016. – №2. – С. 91–96.

2. Н.З. Готман, Д.А. Давлетяров, М.З. Каюмов. Опыт усиления свайных фундаментов с использованием буроинъекционных свай (БИС) // Вестник ПНИПУ. – 2014. – №3. – С. 160–168.
3. Тишков В.Е. Технология активного усиления свайных фундаментов // Ориентированные фундаментальные и прикладные исследования – основа модернизации и инновационного развития архитектурно-строительного и дорожно-транспортного комплексов России: 65-ая научно-техническая конференция. / Сибирский государственный автомобильно-дорожный университет (СибАДИ). – Омск, 2011.

УДК 656.7.081

Измайлова Д. З.
канд. пед. наук
доцент кафедры ПАСОПиТБ
Воронов О.А.
Миронюк К.Д
курсанты гр. С-18-1
Ульяновский институт гражданской авиации
им. Главного маршала авиации Б.П.Бугаева
г. Ульяновск

К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СНАРЯЖЕНИЯ, ПРЕДНАЗНАЧЕННОГО ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПОИСКОВО-СПАСАТЕЛЬНЫХ ОПЕРАЦИЙ В ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается вопрос совершенствования снаряжения спасательной парашютно-десантной группы при проведении поисково-спасательных операций в гражданской авиации Российской Федерации. Приводится сравнительный анализ основных достоинств и недостатков традиционного парашюта, вингсьюта и вингджета. По мнению авторов, применение вингсьюта и вингджета в перспективе может способствовать повышению эффективности работы спасательной парашютно-десантной группы по поиску терпящих бедствие воздушных судов гражданской авиации.

Ключевые слова: поисково-спасательные работы, парашют, вингсьют, вингджет.

D. Z. Ismailova, ped. sciences
assistant Professor of SREFA
Voronov O.A. Mironyuk K.D.
the students of gr. C-18-1
Ulyanovsk Institute of civil aviation
Chief Air Marshal B.P. Bugaev
Ulyanovsk

TO THE QUESTION OF IMPLEMENTATION OF EQUIPMENT, INTENDED FOR CARRYING OUT OF SEARCH AND RESCUE OPERATIONS IN CIVIL AVIATION

Abstract: The article deals with the issue of improving the equipment of a rescue parachute group during search and rescue operations in civil aviation of the Russian Federation. A comparative analysis of the main advantages and disadvantages of the traditional parachute, Wingsuit and Wingjet is given. According to the authors, the use of the Wingsuit and the Wingjet in the future may contribute to the effectiveness of the work of the rescue parachute group to search for aircraft of civil aviation in distress.

Key words: search and rescue, parachute, wingsuit, wingjet.

Поисково-спасательные работы по обнаружению потерпевшего бедствия воздушного судна начинаются с определения региона его падения. Аварийный радиомаяк, находящийся на борту ВС передает сигнал на один из орбитальных спутников, который в свою очередь передает информацию одному из наземных координационных терминалов. Эта система авиационно-космического поиска и спасания стала неотъемлемой частью служб ПАСОП еще в далёком 1982 году. Далее на поиски отправляются специалисты спасательных служб. При обнаружении аварийного ВС и оказании помощи пострадавшим, не всегда есть возможность осуществить посадку поисково-спасательного воздушного судна (ПСВС) в месте аварии. В этом случае осуществляется десантирование непосредственно в район обнаружения аварийного ВС спасательной парашютно-десантной группы - группы, состоящей из авиационных спасателей и оснащенной снаряжением, предназначенным для проведения поисково-спасательных операций (работ) [1, 3].

Традиционно в экипировку спасателей включают парашют, однако современные технологии не стоят на месте и для модификации поиска и десантирования, возможно использование таких устройств, как вингсьют и вингджет.

Первоначально оба устройства предназначались для занятий экстремальными видами спорта, выделившись как одно из направлений парашютизма.

Вингсьют в переводе означает «белка-летяга» и представляет собой костюм-крыло, обладающий хорошими аэродинамическими качествами. Костюм-крыло сделан из специальной (воздушной) ткани, а именно двухслойного материала с воздухозаборником. При прыжке с помощью вингсьюта в момент свободного падения материал костюма при помощи потоков воздуха надувается и при этом создает подъемную силу для продолжительного движения. У вингсьюта имеется три крыла, из них два крыла расположены в области рук и одно крыло расположено в областях ног. Благодаря такому костюму человек с легкостью может управлять своим полетам. Для полной безопасности к костюму добавляют спортивный парашют. Примером самого массового применения вингсьюта стал прыжок

одновременно 100 человек, собравшихся в форме бомбардировщика в США в 2012г. Этот прыжок стал свидетельством возможности производить кучную выброску над определенной точкой. Стоимость костюма-крыла стартует от 50000руб. [5].

Вингджет - это дальнейшее развитее вингсьюта с полым каркасом, где достаточно места оставлено для четырех реактивных двигателей, а также для дополнительной экипировки [1]. Внешне вингджет своим видом напоминает реактивный дельтаплан. Аналогичная дельтаплану жесткая конструкция каркаса, благодаря которой, руки устают при полете гораздо меньше, позволяет не понижать скорость и не менять высоту на протяжении долгого времени. Таким образом, спасатель превращается в самостоятельную единицу поиска, которая тратит гораздо меньше топлива, а также имеет большую мобильность [3].

Рассмотрим основные достоинства и недостатки каждого из этих устройств, а также их преимущества перед традиционным парашютом.

Достоинства вингсьют	**Недостатки вингсьют**
Большая скорость при десантировании	Сложная подготовка специалистов
Длительное время может находиться в полете, осуществляя поиск	При прыжке с маленькой высоты актуальность использования виндсъюта исчезает
Мобильность	Меньше грузоподъёмность
Высокая точность приземления	
Скорость выброски из ВС высокая	
Достоинства вингджета	**Недостатки вингджета**
Мобильность	Сложная подготовка специалистов
Большая скорость полёта	Дорогостоящая экипировка
Возможность осуществлять поиск на небольшой высоте, что повышает эффективность поиска	Отсутствие серийного производства
Требуется меньше топлива для поиска	Жесткая конструкция не является компактной
Достоинства парашюта	**Недостатки парашюта**
Не требует длительной подготовки специалиста	Точность приземления более зависима от метеоусловий и мастерства парашютиста
Грузоподъемность	Скорость выброски из ВС низкая
Относительно небольшой вес и компактность снаряжения	Низка точность приземления
Достаточно дешёвая экипировка	Большой район выброски из-за скорости десантирования
	Высота открытия парашюта определяется высотой воздушного судна, с которого происходит десантирование
	Долгое приземление с момента выброски из ВС
	Низкая маневренность

Современное направление экстремального спорта, такое как бейсджампинг, спровоцировал резкий скачок в тематике парашютного спорта, создав такие устройства, как вингсьют и вингджет, именно эти два изобретения могут взять на вооружение службы ПАСОП.

С таким костюмом человек может дольше времени находиться в воздухе с большой скоростью, что поможет сократить время поиска, приземления и увеличить точность приземления к месту катастрофы. При прыжке с вингсьютом можно также выполнять как одиночный прыжок, так и групповой. Более того, вингсьют позволяет производить десантирование практически непрерывно, что в свою очередь повышает точность выброски спасательной парашютно-десантной группы при проведении поисково-спасательных операций в гражданской авиации.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 15.07.2008 N 530 (ред. от 07.10.2017) "Об утверждении Федеральных авиационных правил поиска и спасания в Российской Федерации".
2. Корпорация, производящая вингджеты. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://esg-defencesecurity.com/,
3. Корпорация, производящая реактивные двигатели для вингджетов. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.jetcatamericas.com/
4. Селезнев А.В. Организация аварийно-спасательного обеспечения полетов на аэродромах гражданской авиации: учеб. пособие/ А.В. Селезнев. - Ульяновск: УВАУ ГА, 2007.-106с.
5. Федерация парашютного спорта России. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.fpsrussia.ru/

УДК 656.7.081

Измайлова Д. З., канд. пед. наук
доцент кафедры ПАСОПиТБ
Рыжак Н.А.
Кондрацкий Е.О.
курсанты гр. С-18-1
Ульяновский институт гражданской авиации
г. Ульяновск

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ АВАРИЙНЫХ РАДИОМАЯКОВ, КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПОЛЕТОВ

Аннотация: в статье рассматривается проблема ложного срабатывания аварийных радиомаяков воздушных судов в полете и на земле, проанализирована динамика самопроизвольных включений АРМ в гражданской авиации Российской Федерации за последние 4 года. Сделана попытка выявить основные причины включений за указанный период, а также предложены меры, способствующие, по мнению авторов, повышению эффективности работы системы аварийного оповещения и улучшению организации поиска и спасания терпящих бедствие воздушных судов гражданской авиации.

***Ключевые слова**: поисково-спасательные работы, аварийный радиомаяк, ложное срабатывание.*

D. Z. Ismailova
ped. sciences
assistant Professor of SREFA
Ryzhak N.A., Kondratsky E. O.
the students of gr. C-18-1
Ulyanovsk Institute of civil aviation
Ulyanovsk

IMPROVING THE EFFICIENCY OF EMERGENCY BEACONS AS A SAFETY FACTOR.

Abstract: the article deals with the problem of false activation of emergency beacons of aircraft in flight and on the ground, analyzed the dynamics of spontaneous inclusions of arm in the civil aviation of the Russian Federation over the past 4 years. An attempt is made to identify the main causes of inclusions during this period, as well as measures that contribute, in the opinion of the authors, to improve the efficiency of the emergency warning system and improve the organization of search and rescue of civil aviation aircraft in distress.

***Key words:** search and rescue operations, emergency beacon, false alarm.*

По требованию документов, регламентирующих правильность выполнения полетов, на всех воздушных судах ГА обязательно должно присутствовать бортовое аварийно-спасательное оборудование (АРМ), куда входят различные средства радиосвязи. Они предназначены для подачи

сигнала бедствия в случае возникновения непредвиденной ситуации в полете, а также для поддержания связи после выполнения вынужденной посадки.

В настоящее время используется два типа аварийных радиомаяков: ПАРМ-406А и АРМ-406Н1[1].

1. Авиационный аварийно-спасательный радиомаяк индивидуального применения ПАРМ-406А. Данный радиомаяк оснащен ГЛОНАСС/GPS-приемником, что позволяет определять местоположение с точностью не более 20 м. Это дает возможность очень быстро установить расположение терпящих бедствия, что позволяет значительно сокращать время поиска.

2. Автоматический стационарный радиомаяк типа АРМ – 406Н1 – используется для передачи радиосигналов бедствия, а также для передачи координат места нахождения, что обеспечивает быстрое прибытие поисковых средств к месту аварии. Эффективность работы АРМ достигается за счет грамотного расположения маяка на ВС. Этот аварийный радиомаяк очень выгоден в применении и прост в эксплуатации, но при этом совершенства достигнуть все равно не удается.

Международным соглашением определены фиксированные частоты для передачи сигналов бедствия и аварийно-спасательных служб в диапазоне ОВЧ

---

[1]Ассоциация вертолетной индустрии. [Электронный ресурс].

121,5 МГц и 243 МГц. Для передачи сигналов бедствия над морем в ВЧ диапазоне 2182 кГц, 4350 кГц, 8364 кГц и в диапазоне СЧ 500 кГц. Для поисково-спасательной службы в ВЧ диапазоне 3032,5 кГц и 5680 кГц [2].

Своевременная подача сигнала бедствия во многом обуславливает успешность поисково-спасательных работ. Министерство Транспорта РФ уже обращало внимание на проблему ошибочных срабатываний систем оповещения, устанавливаемых на борту ВС. Однако, как показывает статистика, в последние годы по-прежнему увеличивается количество ложных срабатываний аварийных радиомаяков, в ситуациях, которые не относятся к аварийным.

Мы проанализировали статистику ложных срабатываний аварийных радиомаяков за период с 2014 по 2017 годы (на основании данных ежегодных отчетов Росавиации). Анализ этих данных показал рост числа

ложных срабатываний аварийных радиомаяков (см. рисунок 1).

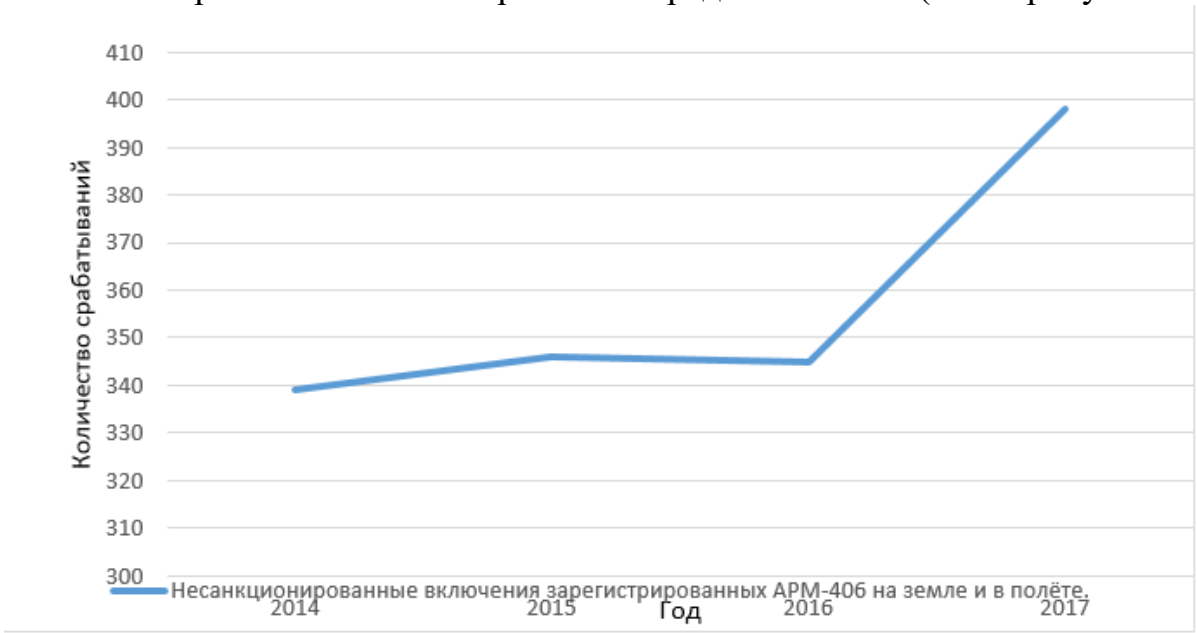


Рисунок 1. Несанкционированные включения зарегистрированных АРМ-406 на земле и в полёте.

[2]Радио.Системы. [Электронный ресурс].

Причинами ошибочных срабатываний АРМ является

1) Самопроизвольное включение вследствие технического несовершенства АРМ при летной эксплуатации и ТО.

2) Ошибочные действия персонала при его эксплуатации (АРМ-406П оснащен автономным источником питания и его отключение без соблюдения определенных правил, даже путем грубого механического воздействия, не может быть допущено).

После получения сигнала бедствия, спасательная команда приводится в полную боевую готовность и подготавливается полномасштабная ПСО [3], однако нет гарантии того, что сигнал получен с судна, действительно терпящего бедствия. Мы проанализировали данные из отчетов Росавиации. (см.таблица 1)

Таблица 1

Показатели	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Включения зарегистрированных АРМ на земле и в полете	**339**	**346**	**345**	**398**
Количество ПСО(Р)	**30**	**36**	**39**	**28**

Из таблицы видно, что только 1/11 всех включений свидетельствует о реальной аварийной ситуации.

Результатом ошибочного включения аварийных радиомаяков являются: внеплановый вылет экипажей поисково-спасательного воздушного судна, нарушение нормального режима функционирования служб поиска и спасания, расход финансовых и материальных средств,

выработка эксплуатационного ресурса ВС, излишняя нагрузка на организм сотрудников служб поиска и спасания.

[3]Воздушный кодекс РФ, глава 13.

В связи с этим, возникает необходимость повысить уровень подготовки экипажей ВС ГА по эксплуатации АРМ, а также улучшить характеристики технического оборудования.

Низкая эффективность эксплуатации радиомаяков АРМ-406 при АП связана с техническим несовершенством взаимного положения радиомаяка и его внешней антенны, отсутствием возможности автоматического включения маяка, а также использовании маяков, нарушая инструкцию.

Выводы:

Эффективность поисково-спасательных работ при авиационном происшествии зависит от множества факторов. Одним из важнейших является своевременное срабатывание устройства, которое передает сигнал бедствия, а также исключение самопроизвольного включения аварийного радиомаяка. Для снижения вероятности ложного срабатывания АРМ в ситуациях, не относящихся к аварийным, предлагаем следующие мероприятия:

1. При определении факта ошибочного срабатывания аварийного радиомаяка на эксплуатируемом воздушном судне, производить немедленную передачу информации в Управление транспортной безопасности Федеральной службы по надзору в сфере транспорта, содержащую сведения о факте ошибочного срабатывания, типе, бортовом номере и координатах ВС, на котором произошло срабатывание.

2. При возникновении случая замедленного предоставления или в случае не предоставления данных об ошибочном включении АРМ на эксплуатируемом воздушном судне, производить служебное расследование причин ошибочного включения с привлечением представителей организации, выполнившей установку АРМ.

3. Руководству авиакомпаний и авиапредприятий ГА и компаний по ТОиР ВС ГА регулярно организовывать специальное обучение летного и технического персонала по вопросам летной эксплуатации и обслуживания АРМ, обратив особое внимание на правильность действий в случае самопроизвольного включения АРМ.

4. Произвести модернизацию радиомаяков, с целью исключения самопроизвольного срабатывания оборудования, передающего сигнал бедствия как в полёте, так и с земли.

Предложенные мероприятия будут, на наш взгляд, способствовать улучшению организации поиска и спасания терпящих бедствие воздушных судов гражданской авиации.

Использованные источники:

1.Ассоциация вертолетной индустрии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.helicopter.su (Дата обращения: 06.12.2018).

2. Радио.Системы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.radioscanner.ru/bands/document71 (Дата обращения: 29.11.2018).
3. Воздушный кодекс, глава 13 Поиск и спасание. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_13744/ (Дата обращения: 04.12.2018).

УДК 656.7.08

Измайлова Д. З., канд. пед. наук
доцент кафедры ПАСОПиТБ
Кашарин Д.А.
Ильин М.М.
курсанты гр. С-18-1
Ульяновский институт гражданской авиации
г. Ульяновск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ВИДЕНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПОЛЕТОВ В ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается вопрос использования различных типов систем искусственного видения, дается анализ актуальной информациио достоинствах и недостатках систем SVS и EVS, а также варианты установки SVS на борту воздушного судна. При условии надежной работы этих систем, имеющих более совершенный алгоритм отображения местности на экране приборов, возможно повысить безопасность пассажирских и грузовых авиационных перевозок.

Ключевые слова: система искусственного видения, безопасность полетов, авионика.

D. Z. Ismailova
ped. sciences
assistantProfessorof SREFA
Kasharin D.A., Ilin M.M.
thestudentsofgr. C-18-1
UlyanovskInstituteofcivilaviation
Ulyanovsk

USING ARTIFICIAL VISION SYSTEMS TO ENHANCE SAFETY IN CIVIL AVIATION.

Abstract: in this article you can get acquainted with actual information on the impact of technical devices on the performance of aircraft heavier than air, to find out why many airlines are so "afraid" of using mobile and other equipment on board an aircraft, and most importantly, once and for all to take for themselves decision: to use your device on board a flying ship or to refuse it.
Keywords: artificial vision system, flight safety, avionics.

В современных условиях вопрос обеспечения безопасности полетов остается по-прежнему актуальным. Несмотря на то, что в гражданской

авиации используется воздушные суда, которые являются технически сложными системами и их технические характеристики постоянно совершенствуются, количество авиационных происшествий остается на высоком уровне. Не последнюю роль в обеспечении безопасности полетов играет надежность бортового навигационного оборудования. В последнее время в гражданской авиации стали активно внедряться системы искусственного видения, которые помогают экипажу воздушного судна ориентироваться на местности при взлете и посадке.

Синтетическая система видения (SVS) - это бортовая система самолета, которая объединяет трехмерные данные и выводит их на дисплей для улучшения ситуационной осведомленности летных экипажей, независимо от погоды или времени суток. Система облегчает рабочую нагрузку пилота во время сложных ситуаций и оперативно требующих фаз полета, например, на взлете. SVS объединяет дисплей с высоким разрешением и базы данных о местности и препятствиях, аэронавигационной информации, каналы передачи данных от других воздушных судов и систем навигации. SVS отображает модель реального мира, представляя информацию летному экипажу, таким образом, который легко понять и быстро усвоить. Картина, представленная на дисплее SVS, заменяет обычное изображение неба и земли, включая трехмерное представление внешней среды с деталями местности, препятствиями, погодой, траекторией захода на посадку, областями маневра на взлетно-посадочной полосе и аэродромом и т.д. [1].

Это повышает безопасность полетов, объединяя передовую базу данных топографических карт, представленную в виде движущегося изображения, синхронизированного с положением GPS, чтобы дать пилоту четкую, не загроможденную визуализацию его или ее окружения, а иногда одновременно и имитацию моделированного шоссе в небе (HITS) путь для курсов и подходов[1].

Двадцать лет назад ранние формы SVS составляли низкокачественные модели гор, зданий и очертаний зданий и водоемов. Сегодняшние лучшие системы SVS приближаются к уровням реализма в их визуализации.

Существует множество вариантов модернизации SVS-технологий, а производители авионики все чаще включают SVS в качестве стандартной функции своих интегрированных пакетов и первичных полевых дисплеев на стеклянную панель (PFD). SVS доступен даже в сочетании с другой системой искусственного видения - системой расширенного зрения (EVS).

EVS – это система, позволяющая обнаружить объект отсутствующий во время сканирования, но теперь присутствующий в режиме реального времени. В отличие от EVS, для чего требуется инфракрасный датчик для создания видимого изображения на дисплее кабины экипажа, SVS создает свои снимки из памяти, включающей данные многочисленных сканирований спутников.

Далее будут рассмотрены недостатки и преимущества обеих систем искусственного видения.

Название	Достоинства	Недостатки
EVS	- Работа в режиме реального времени. - Автоматическое обнаружение препятствий на взлетно-посадочной полосе. - Автоматическое обнаружение взлетно-посадочной полосы в условиях отсутствия навигационных данных и другой информации о закабинной обстановке.	- Монохроматическое отображение информации о закабинной обстановке. - Отображение объектов, различимых в инфракрасном диапазоне.
SVS	- Есть возможность использования портативного планшета, который не мешает работе основной панели. - Цветное отображение визуальной информации;	- Невозможность отображения объектов, появившихся или изменивших свое положение в определяемой зоне после сканирования.

Таким образом, недостатки каждой из систем искусственного видения могут быть скомпенсированы использованием комбинированной (гибридной) системы.

Спустя всего несколько лет SVS стал основным продуктом в последних моделях «стеклянных» кабин и популярным обновлением панелей. На данный момент новейшим российским самолетом, использующим SVS, является новая модель МС-21, разработанная НПК «Иркут» и ОАО «ОКБ им. А.С. Яковлева».

В условии недостаточной видимости полеты могут быть крайне тяжелыми. При использовании EVS/SVS допустимый минимум видимости по вертикали можно снизить всего до 30м. Сегодня запрещаются посадки самолетов в случаях, когда взлетно-посадочную полосу не видно на расстоянии 60м. Используя EVS/SVS это значение можно снизить вдвое. Использование EVS/SVS повышает вероятность посадки с первого раза, а также помогает сэкономить время и топливные расходы. По данным Федеральной авиационной администрации США, половина всех задержек рейсов происходит именно из-за плохой погоды. Технология EVS/SVS позволит практически в два раза сократить количество аэропортов, отменяющих полеты из-за плохой видимости, а также снизить расходы на топливо авиакомпаниям благодаря меньшему числу уходов на запасные аэродромы[2].

В основном новейшие технологии применяются в бизнес-авиации. Для владельцев воздушных судов и пилотов, существует несколько вариантов внедрения технологии:

Вариант 1: портативный планшет, независимый от панели SVS.

Портативный планшет, использующийся в качестве дисплея бортового оборудования, не соответствует нормам, но является удобным инструментом. Зная, что многим старым бизнес-джетам не хватает авионики,

способной отображать SVS, несколько провайдеров предлагают ElectronicFlightBags (EFB). Используемый планшет должен иметь приемник GPS или другой источник для определения положения воздушного судна. В качестве альтернативы, пилоты могут использовать дистанционный датчик, который передает данные SVS по беспроводной сети на планшет.Многие планшеты могут получать передаваемые через Wi-Fi SVS из установленных систем авионики.

Преимущество этого варианта становится очевидной для пилота, который может летать на разных самолетах в разные дни, а так как планшет EFB путешествует с пилотом из одной кабины экипажа в другую, его работа не зависит от авионики самолета.

Вариант 2: Установленный и зависимый от панели SVS.

SVS поздней модели от практически каждого авиационного производителя предлагают возможность отображать SVS-графику за изображениями компьютерных полетов и навигационных индикаторов.

Если базовая вычислительная авионика обладает достаточной скоростью и памятью для загрузки программного обеспечения, затраты на добавление или модернизацию авионики путём установки системы SVS будут являться более дешевыми и выгодными.

Для операторов, которые выбирают планшет EFB в качестве источника SVS, затраты обычно не будут обходиться в четырехзначную сумму. Предполагая, что пилот уже использует планшет EFB, стоимость может быть такой же, как добавление или обновление программного обеспечения.

На сегодняшний день SVS является технологией первого поколения, отчего не всегда работает исправно и имеет функциональные недостатки. Несколько раз случались предаварийные ситуации, которые могли привести к авиационной катастрофе. Это случалось из-за ошибки в показаниях, а именно неверного отображения местности прибором. В связи с этим возникает необходимость проверки надежности работы системы искусственного видения.

В научно-исследовательской работе Дяченко С.А. «Разработка модели системы синтетического видения для перспективных гражданских самолётов» были исследованы модели авиационных систем синтетического видения, согласно нормативам утвержденными ICAO. По результатам исследования были подтверждены работоспособность и высокая эффективность созданных моделей[3].

Согласно установленным правилам сертификации ICAO, самолет должен отвечать соответствующим нормам летной годности данного государства. Сертификационный базис может включать в себя специальные условия летности, и эквивалентный уровень безопасности. Также системы, являющиеся частью бортовой авионики, должны проходить сертификацию ГосНИИАС.

На примере МС-21 мы можем пронаблюдать за сертификацией воздушного судна, снабженного SVS, летные испытания которого, по словам

директора департамента авиационной промышленности Минпромторга РФ Равиля Хакимова, должны закончиться до 2020 года. В результате сертификации мы увидим, безопасна ли SVS по мнению ИКАО[4].

Выводы.

Таким образом, внедрение EVS и SVS позволит решить проблемы с задержками, связанными с плохой погодой или ограниченной видимости (ночной полет, туман и т.д.). Это облегчит работу пилотам и улучшит традиционные системы видения.

Перспективным видится разработка гибридных систем, в которых в качестве источников искусственного видения используются изображения, как от системы SVS, так и от EVS.

На данный момент самолеты общего назначения, использующие SVS, только проходят сертификационные испытания, в то время как в коммерческой авиации новое оборудование активно используется. Связано это с легким внедрением SVS и EVS в авионику самолета, но с недостаточной изученностью надежности работы этих систем при пассажирских и грузовых авиационных перевозках.

Не вызывает сомнения, что использование систем искусственного видения, имеющих более совершенный алгоритм отображения местности на экране приборов поможет повысить безопасность полетов.

Использованные источники:

1.Портал авиационной безопасности – Режим доступа: https://www.skybrary.aero/index.php/Synthetic_Vision_Systems_(SVS) (дата обращения 07.12.2018).

2. Портал бизнес авиации – Режим доступа: http://jets.ru/business-aviation/sistema_sinteticheskogo_videniya_dlya_pilotov/ (дата обращения 07.12.2018).

3. Научно-исследовательская работа. «Разработка модели системы синтетического видения для перспективных гражданских самолётов» Дяченко С.А. Режимдоступа: http://trudymai.ru/upload/iblock/a3c/Dyachenko_rus.pdf?lang=ru&issue=99 (дата обращения 07.12.2018).

4. Новости в мире и России – Режим доступа: https://tass.ru/ekonomika/5442509 (дата обращения 07.12.2018).

УДК 504.064.2.001.18

Ильина А. В.
студент магистратуры
Институт наук о Земле ЮФУ
Россия, Ростов-на-Дону
Научный руководитель: Шишкина Д. Ю.
Доцент
Институт наук о Земле ЮФУ

ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ В ВОЛГОДОНСКОМ РАЙОНЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В данной работе проводится геоэкологическая оценка территории Волгодонского района Ростовской области. Рассматривается состояние различных компонентов природной среды, а именно атмосферного воздуха, почвенного покрова, поверхностных и подземных вод по результатам геоэкологических исследований на трех объектах, которые расположены на территории района. В заключении дается прогноз изменения состояния окружающей среды района.

Ключевые слова: геоэкологическая оценка территории, атмосферный воздух, почвенный покров, водоем, инженерно-экологические изыскания, геоэкологические исследования, радиационная обстановка, норматив качества, загрязняющие вещества.

Ilina A.V.
Master's student
Institute of Earth Sciences, SFU
Russia, Rostov-on-don
Supervisor: Shishkina, D.U.
Assistant professor
Institute of Earth Sciences, SFU

TENDENCIES OF CHANGE OF ECOLOGICAL SITUATION IN THE VOLGODONSK DISTRICT OF ROSTOV REGION

Annotation. In this paper, a geoecological assessment of the territory of the Volgodonsk district of the Rostov region. The state of various components of the natural environment, namely the atmospheric air, soil cover, surface and groundwater on the results of geoecological studies at three sites, which are located in the district. In conclusion, the forecast of changes in the environment of the district is given.

Key words: geoecological evaluation of the territory, air, soil, water, environmental surveying, geo-environmental research, radiation, standard of quality, contaminants.

В настоящее время растет число исследований, связанных с геоэкологической оценкой территорий, но зачастую это крупные города или в целом область или край. Небольшие муниципальные образования (районы) не обладают достойной информацией о состоянии окружающей среды.

Поэтому геоэкологическая оценка территории Волгодонского района является актуальной проблемой.

Согласно Экологическому атласу Ростовской области 2000 года Волгодонский район относится к территории с кризисной экологической обстановкой [6].

Оценка основана на обобщении материалов результатов исследования обстановки на трёх объектах изысканий, расположенным на территории Волгодонского района: полигон захоронения, утилизации и переработки твердых промышленных, нерадиоактивных и бытовых отходов; энергоблок №4 Ростовской АЭС; строительство здания начальной школы в х. Лагутники.

Оценка атмосферного воздуха проводилась по результатам количественного химического анализа, а также на основании официальной информации, представленной ФГБУ «Северо-Кавказское УГМС».

Для атмосферного воздуха характерно повышенное содержание взвешенных веществ, как и большинства территорий Ростовской области. Также отмечается повышенное содержание диоксида азота. На постах в г. Волгодонске отмечается также повышенные содержания оксида углерода (1,5 ПДК) и сероводорода (3 ПДК). Повышенные содержания могут быть связаны с загрязнением атмосферы от автомобильного транспорта. Работа двигателей внутреннего сгорания сопровождается выделением оксида углерода, а выброс выхлопных газов – диоксида азота. Поступление сероводорода в атмосферный воздух связано с деятельностью химических и машиностроительных промышленных предприятий города Волгодонск.

Оценка загрязненности почв проводилась по санитарно-химическим, а также микробиологическим показателям. Сопоставление полученных данных с нормами ПДК, показывает, что значения не превышают предельно допустимые и находятся на уровне фона для каштановых почв. Результаты микробиологических и санитарно-паразитологические исследований также показали соответствие норме.

На территории района находится Волгодонское месторождение пресных подземных вод. Качество вод на Волгодонском участке изучалось в 2013-2014 годах. По результатам исследования качества воды в пробах, отобранных из двух скважин, можно сделать вывод о том, что по основным показателям качества подземные воды на момент обследования не соответствуют требованиям нормативных документов [2]. Сравнительный анализ изменения качества воды за 2013-2014 г. даёт основание сделать вывод о продолжающемся загрязнении подземных вод. Источником загрязнения является полигон складирования ТКО, функционирующий на площади Волгодонского участка.

На территории Ростовской АЭС также ведутся наблюдения за состоянием подземных вод в наблюдательных скважинах. В ходе анализа установлено, что в большинстве скважин подземные воды не соответствуют гигиеническим нормативам. Воды отличаются повышенной жесткостью,

повышенными содержаниями сульфатов, натрия, калия, кальция, магния, а также сильно повышенной минерализацией.

Крупнейшим водным объектом в Волгодонском районе является Цимлянское водохранилище, и Ростовская АЭС, которая располагается на южном берегу водохранилища, оказывает различные виды воздействий на него. Наибольший интерес представляет оценка воздействия отепленных вод АЭС на термический режим водохранилища. В водоеме-охладителе температура воды на 0,4-1,5°С выше по сравнению с сопряженной частью Цимлянского водохранилища. Рассматривая полученный график годового хода температурного режима вод, можно сделать вывод о влиянии тепловых сбросов АЭС на повышение температуры вод водохранилища.

Анализируя изменение средних концентраций сульфатов и хлоридов, а также значений минерализации, видно, что за последние годы в Цимлянском водохранилище наблюдается устойчивая тенденция к увеличению содержания этих ионов и показателя. Содержание других анионов и катионов в пределах изучаемого участка не превышает рыбохозяйственных нормативов.

В Волгодонском районе находится объект повышенной опасности – Ростовская АЭС. И наибольший интерес влияния АЭС на состояние окружающей среды связан с изменением радиационной обстановки в зоне влияния станции.

Проведенные исследования по оценке радиационной обстановки на всех площадках изысканий позволяют сделать вывод об отсутствии радиационного загрязнения, а также радоноопасности на изучаемой территории. Также по результатам анализа данных радиационного контроля в районе размещения АЭС можно сделать вывод, что в режиме нормальной эксплуатации влияние АЭС на радиационное загрязнение окружающей среды пренебрежимо мало по сравнению с естественным радиационным фоном.

В настоящее время отмечается возрастающий интерес администрации Волгодонского района к вопросам экологического обстановки территории. Разработанная на 6 лет программа по охране окружающей среды направлена на повышение уровня экологической безопасности. Основные задачи программы это обеспечение защищенности окружающей среды, а также повышение экологической культуры населения и обеспечение его актуальной информацией о состоянии окружающей среды.

В 2000 году согласно Экологическому атласу в районе наблюдалась кризисная экологическая ситуация согласно карте экологического районирования. Проведенная оценка показывает, что в районе улучшилось качество атмосферного воздуха, учитывая данный факт, а также действия муниципальных властей, направленные на повышение экологической безопасности и экологической культуры населения, можно говорить об улучшении экологической ситуации в районе и охарактеризовать экологическое состояние как напряженное.

Используемые источники:

1. ГН 2.1.6.1338-03 «Предельно допустимые концентрации (ПДК) загрязняющих веществ в атмосферном воздухе населенных мест».
2. СанПиН 2.1.4.1074-01 Питьевая вода и водоснабжение населенных мест. Питьевая вода/Санитарно-эпидемиологические правила и нормативы/ утв. Главным государственным санитарным врачом Российской Федерации 26 сентября 2001 года.
3. Постановление администрации Волгодонского района Ростовской области об утверждении муниципальной программы Волгодонского района «Охрана окружающей среды и рациональное природопользование» от 04.10.2013 № 975. - ст. Романовская. – 2013.
4 .Технический отчет по объекту «Полигон захоронения, утилизации и переработки твердых промышленных, нерадиоактивных и бытовых отходов» - Саратов: фонды ООО «НИИ «Агропромстрой», 2015.
5. Технический отчет по объекту «Строительство здания начальной школы на 100 мест для Муниципального бюджетного образовательного учреждения: Лагутнинская средняя общеобразовательная школа в х. Лагутники Волгодонского района, пер. Школьный, 24» - Ростов-на-Дону: фонды ООО «Управляющая компания «ДонГИС», 2017.
6. Экологический атлас Ростовской области / Под ред. В.Е. Закруткина. ~ Ростов-на- Дону: Изд-во СКНЦ ВШ, 2000. - 120 с.

УДК 316.4.051

Ильина М.А.
студент
Арзамасский филиал ННГУ
г. Арзамас
Научный руководитель: Акутина С.П.
д.п.н., заведующий кафедрой социальной работы, сервиса и туризма

СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯСОЦИАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: в статье рассматривается понятие социального конфликта, причины его появления в организации, раскрываются проблемы последствий конфликтов, предлагаются варианты разрешения проблемы

Ключевые слова: конфликт, социальный конфликт, последствия, пути разрешения

THE METHODS OF CONFLICT RESOLUTION IN ORGANIZATIONS

M.A.Ilina
student,
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education "National Research Nizhny Novgorod State University named after N.I. Lobachevsky» Arzamas Branch
Scientific supervisor: Akutina, Svetlana Petrovna, Head of the Department of Social Work, Service and Tourism, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor

Abstract: the article deals with the concept of social conflict, the causes of its occurrence in the organization, revals the problems of the consequences of conflicts, offers solutions to the problem

Keywords: conflict, social conflict, consequences, ways of resolution

Каждый человек в нашем огромном мире по-своему оригинален, каждый из нас - это яркая и неповторимая личность. У нас имеется собственный багаж жизненных целей, моральных установок, ценностей и правил взаимодействия в обществе. Сущность выше изложенного сводится к тому, что интересы людей сталкиваются, и происходит это, буквально, каждую минуту. Все это приводит к появлению разногласий. Именно расхождения во взглядах, личностных особенностях, неоднородность социальных положений являются первоначальными причинами конфликтов.

Зачастую, такие столкновения в организациях препятствуют повышению эффективности работы трудового коллектива. По этой причине, способы разрешения конфликтов являются острой проблемой, требующей своевременного решения.

Психологический словарь определяет конфликт как трудно разрешимое противоречие, связанное с острыми эмоциональными переживаниями.

Н. В. Гришина рассматривает конфликт как биполярное явление – противостояние двух начал, проявляющее себя в активности сторон, направленной на преодоление противоречия, причем каждая из сторон конфликта представлена активным субъектом (субъектами). [3]

Социальный конфликт понимается как конфликт, причиной которого являются разногласия социальных групп или личностей при различии во мнениях и взглядах, стремлении занять лидирующее положение; проявление социальных связей людей.

Мы поддерживаем точку зрения российских психологов А.Я. Анцупова и А.И. Шипилова, которые дают следующее определение: конфликт – это «наиболее деструктивный способ развития и завершения значимых противоречий, возникающих в процессе социального взаимодействия, а также борьба подструктур личности».

Как правило, конфликт носит негативный характер, часто он приводит к разрушению устоявшихся отношений между людьми, зарождаются отрицательные эмоции по отношению друг к другу. В то же время конфликт может быть позитивным. В этом случае происходит разрядка напряженности между противоборствующими сторонами, и отрицательные эмоции «катапультируются». [1]

Отсутствие конфликтов - это утопия, но если происходит замедление его течения, то это может привести к пагубным последствиям. Поэтому так важно вовремя принять меры и разрешить конфликт.

Мы провели опрос среди группы людей, с целью выявления наиболее популярного стиля поведения при столкновении интересов с собеседником. Участникам опроса был задан вопрос «Какими будут ваши действия, когда ваша точка зрения не совпадет с мнением другого сотрудника?».

Результаты были следующие:

1. Вариант «Соглашусь с мнением сотрудника» выбрали 21 % респондентов.
2. Вариант «Буду доказывать свою правоту» выбрали 42 % респондентов.
3. Вариант «Подумаю, возможно, точка зрения моего собеседника вернее» выбрали 37 % респондентов.

Вторым вопросом мы узнали у группы, смогли ли бы они во время уже случившегося конфликта первыми сделать шаг навстречу и постараться разрешить конфликт. Здесь результаты были таковы:

1. Вариант «Да, отношения с человеком для меня важнее» выбрали 28 % опрошенных.
2. Вариант «Нет, я буду держаться своей точки зрения, и течение конфликта меня не интересует» выбрали 32 % опрошенных.
3. Вариант «Затрудняюсь ответить» выбрали 40 % опрошенных.

Проанализировав результаты двух опросов, мы обратили внимание, что нейтральное поведение в конфликте выбрала наименьшая часть опрошенных. Согласиться с чужим мнением ради сохранения отношений с человеком готовы лишь немногие. Что касается остальных результатов, то почти одинаковый процент в первом опросе получили варианты «Буду доказывать свою правоту» и «Подумаю, возможно, точка зрения моего собеседника вернее». А второй опрос подтвердил эти позиции, люди часто не знают, как поступить при случившемся конфликте. Конкуренция существует всегда, но рушить устоявшиеся отношения с человеком из-за столкновения в интересах, хочется не каждому.

Отсюда следует сделать вывод, что в конфликте самое главное - способ разрешения, который не заставит себя ждать.

Частой причиной конфликта является психологическая напряженность сотрудников в организации, приводящая к стрессам. Стресс представляет собой физиологическое или психологическое состояние напряжения человека, которое снижает работоспособность сотрудников, увеличивает уровень эмоционального выгорания. [5]

Ганс Селье, канадский эндокринолог выделял три фазы стресса. Первая – реакция тревоги и мобилизации защитных сил организма. На этой стадии человек пытается справиться с нагрузкой с помощью функциональной мобилизации соответствующих органов и систем организма. Во второй фазе – фазе сопротивления – происходит стабилизация и закрепление на новом уровне всех параметров, выведенных из равновесия в первой фазе. Идёт интенсивный перерасход адаптационных резервов. В третьей фазе возможно появление так называемых болезней адаптации или болезней стресса, когда приспособительная реакция организма выступает в роли патогенного фактора. [2]

Как уже говорилось ранее, при появлении конфликта очень важно своевременно найти путь его разрешения, чтобы последствия не стали слишком пагубны. Мы рассмотрим следующие методы разрешения конфликта:

1. Избегание конфликта. Человек старается не вступать в споры с собеседником, тем самым, уходит от столкновения.
2. Переговоры. Беседа позволяет добиться взаимопонимания и найти путь к сотрудничеству;
3. Использование посредников. Опытный посредник или «третье лицо», в роли которого может выступать организация или частное лицо, поможет быстро урегулировать конфликт
4. Откладывание - временная сдача своей позиции.
5. Арбитраж - метод, при котором строго руководствуются нормами законов и права. [4]

В заключение следует сказать, что конфликт - неотъемлемая часть нашей жизни, в условиях трудового коллектива конфликты возникают сплошь и рядом. В итоге, такого рода разногласия могут привести как к

позитивным, так и негативным последствиям. Но не следует поддаваться своим эмоциям, ведь конфликт - это всего лишь расхождение во мнениях, а отношения с человеком гораздо важнее.

Использованые источники:

1. Анцупов, А. Я. Конфликтология. Учебник / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. - М.: Питер, 2015. - 528 с.
2. Ганс Селье. Стресс без дистресса , 1965.- 130 с.
3. Гришина, Н.В. Психология конфликта / Н.В. Гришина. - М.: Питер, 2008. - **172** с.
4. Крюкова, Т. В. Основы теории принятия решений в конфликте. Учебное пособие / Т.В. Крюкова. - М.: Фонд развития конфликтологии, 2016. - 148 с
5. Эберхард, Г. Фелау Конфликты на работе. Как их распознавать, разрешать, предотвращать / Эберхард Г. Фелау. - М.: Омега-Л, 2014. - 128 с.

УДК 316.485.6

Ильина М. А.
студент
Арзамасский филиал ННГУ, г. Арзамас
Научный руководитель: Акутина С.П.
д.п.н., заведующий кафедрой социальной работы, сервиса и туризма

СОЦИАЛЬНОЕ СИРОТСТВО В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПОИСК РЕШЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается понятие «сиротство», причины появления сиротства в России, раскрываются проблемы современного воспитания детей; предлагаются варианты решения проблемы.

Ключевые слова: сиротство, дети сироты, воспитание, молодежь

M.A. Ilina
Student
Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education «National Research Nizhny Novgorod State University named after N.I. Lobachevsky»
Arzamas Branch
Scientific supervisor: Akutina Svetlana Petrovna
Head of the Department of Social Work, Service and Tourism, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor

SOCIAL ORPHANHOOD IN RUSSIA: PROBLEMS, FINDING SOLUTIONS

Abstract: the article discusses the concept of "orphanhood", the causes of orphanhood in Russia, reveals the problems of modern education of children; offers solutions to the problem.

Keywords: orphanhood, orphans, education, youth

Если спросить своих бабушек и дедушек, мам или пап, такая ли жизнь была у них в детстве и юношестве, как сейчас у нас - нынешней молодежи, можно заметить интересную тенденцию: каждое предыдущее поколение негодует над поведением и стилем жизни последующего. И это вполне оправданно, ведь наш век кардинально отличается от века наших родителей и пожилых родственников.

Изменения становятся заметными уже с детства. Детей иначе воспитывают, иначе учат жизни и игрушки у современных малышей другие. И это оказывает определенное влияние на их дальнейшую жизнь. Для сравнения возьмем воспитание девочек современного мира и прошлых десятилетий. Раньше каждой девочке еще с малых лет в качестве игрушки покупали куклу, которая символизировала её будущего ребенка. В этой игрушке заложен большой смысл - девочки учатся ухаживать, одевать, воспитывать и любить своё «чадо», ведь издавна главной ролью каждой женщины было материнство, и таким образом она готовила себя к этому. Надевать короткие юбки и платья было так же неприличным, девушка должна была выглядеть целомудренно и скромно. Зимой все старались «утеплиться», чтобы не заболеть и не навредить своему женскому здоровью. Так у девочек с детства складывался образ «хорошей матери».

По-другому обстоят дела на сегодняшний день. Никаких кукол, никаких колясок у современных детей нет, родители с детства балуют своих чад модными гаджетами, прививают колоссальный интерес к компьютерной технике и не воспитывают у девочек отношение к будущему материнству. И все это так же дает о себе знать. Сегодня в России и в мире существует огромная проблема –сиротство, которая с каждым годом возрастает, и найти пути решения пытаются многие органы государственной власти и службы. Сиротство - социальное явление, обусловленное наличием в обществе детей, родители которых умерли, детей, оставшихся без попечения родителей вследствие лишения родительских прав, признания родителей недееспособными, безвестно отсутствующими.

Изучением особенностей жизни детей, оставшихся без попечения родителей, занимались многие ученые. Большой интерес представляют труды зарубежных авторов А. Маслоу, М. Мид, Й. Лангмейера, З. Матейчек. Они отражают процессы социальной адаптации личности социальных сирот.

В нашей стране исследованием данной проблемы занимаются Б. Н. Алмазов, С. А. Беличева, И. Ф. Дементьева, В.Л. Чепляев. Высокую значимость в своих трудах они присуждали деятельности социальных служб, которые в первую очередь выполняют функции социальной адаптации и социализации детей сирот. Ребёнок может остаться без родителей в разных

жизненных ситуациях, и когда такое происходит, государство, кем и являются социальные службы, берет на себя ответственность по обеспечению таких детей. На сегодняшний день самой частой причиной появления детей социальныхсирот является лишение родительских прав и безвестно отсутствующие родители. И причина тому- неправильное воспитание, неправильные жизненные ценности и моральные установки, отсутствие ответственности за своих детей. [6]

У современной молодежи выстроился определенный алгоритм жизни. Девушки и парни рано начинают жить половой жизнью, часто это приводит к нежелательной беременности. Неготовые морально и физическик выполнению роли матери или отца, они не знают, как правильно поступитьв данной ситуации. Причиной всему становятся финансовые проблемы, несостоявшиеся отношения с предполагаемым отцом, а также отсутствие у женщины желания брать на себя ответственность за жизнь будущего малыша. Вследствие чего, после рождения дети становятся ненужными, и молодая мать принимает решение оставить его в роддоме или отдать в дом малютки. Так и появляются дети-сироты. [4]

Можно ли предотвратить это? Какие способы борьбы с этим явлением существуют на сегодняшний день? Мы провели опрос среди студентов института, спросив их, разговаривали ли ваши родители с вами о половых отношениях и о возможных последствиях? Результаты были неутешительны:

1. Вариант «Да, еще в подростковом возрасте я многое узнал(а) о половых отношениях от бесед со своей мамой (папой)» выбрали 16,6% опрошенных.
2. Вариант «Нет, но хотелось, чтобы родители поговорили со мной об этом» выбрали 25, 4% опрошенных.
3. Вариант «Я о многом узнал в интернете и от друзей» выбрали 58% опрошенных.

Проанализировав результаты опроса, мы сделали вывод, что родителей, беседующих со своими детьми на данную тему, мало. В основном, все подростки черпают информацию в интернете и среди друзей. Отсутствие сексуального воспитания, неумелое вмешательство в жизнь подростков может привести к отрицательным, аморальным поступкам, в том числе и беременности. Последствия нежелательной беременности мы разобрали ранее- в частности, это отказ от ребенка и как результат появление детей-сирот. По официальным данным прошлого года в нашей стране насчитывалось 118 тысяч детей сирот. А в 2014 году вернули обратно в детдом 4500 ранее усыновленных детей. С каждым годом статистика ухудшается. Все большее количество матерей и отцов лишают родительских прав, все большее из них отказываются от детей сами. Таким образом, уровень сиротства в нашей стране стремительно возрастает. [3] Для решения данной проблемы государство разрабатывает специальные программы, тем самым, стараясь изменить сегодняшнее положение и свести

к минимуму все показатели уровня сиротства в России. Но, как показывает опыт, этого недостаточно. В своей научной статье мы разработали ряд рекомендаций для решения данной проблемы. [5] На первом этапе государство может стремиться извлечь из детских домов в больших или малых городах детей, которые остались социально сохраненными и перевести в учреждения с более благоприятными условиями развития. Часто у детей сирот наблюдаются нарушения психики, душевные и умственные расстройства, и в такой среде нормальному ребенку тяжело развиваться. Если будут созданы учреждения более благоприятные для этого, у детей сирот появится шанс вырасти морально и физически здоровыми людьми. Огромный шанс оказаться в хорошей семье детям сиротам дает телевидение. В России уже существует такая практика, в телепередачах рассказывают и знакомят с малышами, оставшимися без попечения родителей. Уже доказанный факт, что после такого опыта очень часто в детдома звонят предполагаемые родители и в скором времени становятся мамой и папой для ребенка. Если таких роликов и передач станет больше, то этот шанс появится у большинства детей. [1] Конечно, это только «лечение симптома». Сама проблема появляется с момента признания родной матерью своего ребенка нежеланным и ненужным. И в первую очередь, нужно решать именно этот вопрос. Все моральные установки закладываются еще в детстве, поэтому каждой маме нужно объяснять своей дочери, что изначально, беременность- это не болезнь. Будущий ребенок- это счастье, малыш ни в чем не виноват и подвергать его такой тяжелой судьбе и жизни в детдоме- преступление, ведь ни государство, ни приемная семья не смогут окружить ребенка той любовью, какой любит родная мама.

Если причина отказа от ребенка финансовая, то государство может помочь льготами и пособиями. К сожалению, на сегодняшний день размер этого пособия невелик, вряд ли его хватит на поддержание стабильной жизни, поэтому государству нужно улучшатьсоциальную политику в рассматриваемой проблеме. [7] Работа психолога так же важна. Он поможет понять девушке, что все трудности временны, и, какой бы ни была ситуация в семье, в детдоме малышу будет хуже, ведь пока он маленький, он не обращает внимания ни на условия жизни, ни на еду, для него главное – мамина забота и тепло. [2]

Таким образом, можно сделать вывод, что, к сожалению, уровень сиротства в нашей стране с каждым годом возрастает. И никто не сможет его победить, пока у нас не поменяются утраченные ценности по отношению к ближнему. Нельзя, чтобы нашим обществом правило равнодушие и безразличие. В детских домах вырастают такие же мамы и папы, для которых ребенок - большая проблема. И к несчастью, эту проблему решают абортом или отказом от малыша. А ему всего лишь нужно родительское тепло и любовь, а не большие деньги.

Использованные источники:

1. Адресный социальный патронаж семьи и детей: Научно-методическое пособие / Под ред. Л.С. Алексеевой. - М., 2000.
2. Алексеева Л.С. Технологии социальной работы с детьми, пострадавшими от семейного насилия: Научно-методическое пособие. - М, 2001.
3. Алмазов Б. Н. Неблагополучные семьи. – М., 2000
4. Бреева Е.Б. Дети в современном обществе. - М., 1999.
5. Варывдин В.А., Клемантович И.П. Управление системой социальной защиты детства. - М.: Педагогическое общество России, 2004.
6. Дементьева И. Дети, нуждающиеся в государственной помощи и поддержке // Социальная педагогика.- 2003.
7. Чепляев В.Л Оценка эффективности деятельности учреждений социальной поддержки населения.- 2007.

УДК 616-06

Ильина Н.Г.
студент
4 курс, педиатрический факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Ilina N.G.
student
4th year, Faculty of Pediatrics
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Мохова А.А.
студент
4 курс, педиатрический факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Mokhova A.A.
student
4th year, Faculty of Pediatrics
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Научный руководитель: Стяжкина С.Н.
Доктор медицинских наук, профессор
Кафедры факультетской хирургии
Scientific adviser: S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor
Chairs of Faculty Surgery

АНАЛИЗ СТЕПЕНИ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ОСТРЫМ ПЕРИТОНИТОМ ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДЫ

ANALYSIS OF THE DEGREE OF MORBIDITY IN ACUTE PERITONITIS OF ADULT POPULATION OF THE UDMURT REPUBLIC FOR 2016-2017

Аннотация: Статья своей тематикой затрагивает актуальные вопросы заболеваемости острым перитонитом. Данное осложнение острых заболеваний остается на начальных позициях хирургической патологии. Это заболевание часто приводит к летальному исходу. В статье анализируются показатели заболеваемости данной патологией среди взрослого населения Удмуртской республики за 2016-2017 годы. Затронуты вопросы распространенности заболеваемости острым перитонитом в половом и возрастном аспекте. Были проанализированы истории болезней жителей городов и районов Удмуртской республики.

Ключевые слова: анализ, пол, острый перитонит, осложнение, заболеваемость, возраст.
Annotation: The article focuses on topical issues of the incidence of acute peritonitis. This complication of acute diseases remains at the initial positions of the surgical pathology. This disease is often fatal. The article analyzes the incidence rates of this pathology among the adult population of the Udmurt Republic for 2016-2017. The issues of the prevalence of the incidence of acute peritonitis in the sexual and age aspect are discussed. The case histories of residents of cities and districts of the Udmurt Republic were analyzed.
Key words: analysis, gender, acute peritonitis, complication, incidence, age.

На сегодняшний день заболеваемость хирургическими патологиями растет. Образ жизни человека играет очень важную роль в прогрессировании заболеваний, в том числе и острых. Часто острые заболевания несут за собой риск возникновения осложнений. Острый перитонит - это самое опасное и распространенное осложнение хирургических патологий. Летальность на фоне этого заболевания высока. Чаще всего к развитию перитонита приводит перфорация полого органа : например, желудка, двенадцатиперстной кишки[1, 2, 3].

По статистике возраст пациентов с перитонитом колеблется от 15 до 80 лет[4, 5]. С целью исследования динамики заболеваемости перитонитом взрослого населения Удмуртской республики за 2016-2017 гг. проведена исследовательская работа. Проанализированы истории болезни 400 жителей Удмуртии. Острый перитонит отмечен у 32 пациентов. Это составило 8 процентов из общего числа. Обнаружено, что взрослое население Удмуртской республики с 20 до 80 лет в связи с имеющимся острым заболеванием перенесли перитонит. Удалось выяснить возраст пациентов, которые чаще остальных сталкивались с данным осложнением.

Пациенты 36- 55-летнего возраста чаще всех на фоне острой патологии переносили перитонит. Таких больных оказалось 19 человек, то есть 59 процентов из заболевших. Категория людей 56-80-летнего возраста столкнулась с осложнением в количестве 9 случаев, что составило 28,5 процентов. Меньше всех процент заболеваемости острым перитонитом у пациентов 20-35 лет. Их уровень заболеваемости достигает 12,5 процентов. При анализе степени распространенности острого перитонита выяснилось, что чаще данная патология встречается среди пациентов в зрелом возрасте.

По статистике в Российской Федерации мужчины с перитонитом чаще поступают в хирургическое отделение, чем женщины[4, 5]. При просмотре историй болезни отмечается, что в Удмуртской республике за 2016-2017 годы 53% мужчин и 47% женщин перенесли данное осложнение. Мужской пол за это время чаще болел перитонитом.

Использованные источники:

1. Гостищев В.К., Сажин В.П., Авдовенко А.Л. Перитонит. М: ГЭОТАР-МЕД. 2002; 238 с.

2. Sartelli M. A focus on intra-abdominal infections. World Journal of Emergency Surgery 2010;5: 9
3. Шуркалин Б.К. Гнойный перитонит. М: Два мира 2000; 221 с. 64.
4. Ерюхин И.А., Багненко С.Ф., Григорьев Е.Г. и др. Абдоминальная хирургическая инфекция: современное состояние и ближайшее будущее в решении актуальной клинической проблемы. Инфекции в хирургии 2007; 5: 1: 6-12. 139.
5. Гостищев В.К., Сажин В.П., Авдовенко А.Л. Перитонит. М: ГЭОТАР-МЕД 2002; 238 с

УДК 334

Ильина Е.В.
студент магистратуры
Санкт-Петербургский Государственный
Экономический Университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАЛОТОННАЖНОГО ПРОИЗВОДСТВА СПГ В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье анализируются основные проблемы малотоннажного производства СПГ в России. Рассмотрены возможные механизмы их решения. Проанализированы предпринимаемые меры государственной поддержки МТПСПГ.

Ключевые слова: СПГ, сжиженный природный газ, МТПСПГ, малотоннажное производство СПГ, газификация.

Ilyina E.V.
Student of Master's degree
Saint Petersburg State University of Economics
Russia, Saint-Petersburg

THE MAIN PROBLEMS OF SMALL-SCALE LNG PRODUCTION IN RUSSIA AND THEIR SOLUTIONS

Abstract: The article analyzes the main problems of small-scale LNG production in Russia and possible mechanisms for their solution. The article analyzes the government support measures taken of the small-scale production LNG.

Key words: LNG, liquefied natural gas, LNG, small-scale production LNG, SSLNG, gasification.

Малотоннажное производство сжиженного природного газа (МТПСПГ) – достаточно молодая и перспективная отрасль, обладающая значительным потенциалом. Области применения МТПСПГ обширны: автономное энергоснабжение и газификации населенных пунктов в отдаленной местности; производство экологически чистого топлива для морского, наземного, воздушного транспорта, ракетно-космической техники и другие. Также, учитывая достаточно высокую экологичность МТПСПГ,

оно должно получить широкое распространение с учетом ужесточения законов, направленных на ускорение перехода к более низкоуглеродной энергетике.

На данный момент в России отрасль МТПСПГ находится на начальном этапе своего существования и сталкивается с рядом преград, замедляющих ее дальнейшее развитие. Рассмотрим основные трудности, влияющие на динамику развития отрасли МТПСПГ.

Проблемы синхронизации. На территории РФ на сегодняшний день слабо развитыми является и предложение СПГ (производственные мощности), и спрос на СПГ (потребители СПГ), и сервисная инфраструктура (заправочная инфраструктура, емкостное хранение СПГ, производство и сервисное обслуживание двигателей, работающих на СПГ и запчастей к ним и т.д.). Потенциальные инвесторы не спешат вкладывать финансовые средства в производство и объекты инфраструктуры, пока не появится спрос [3]. Необходима синхронизация процессов стимулирования спроса, предложения и развития инфраструктуры.

Проблема альтернативных видов топлива. Другой проблемой является конкуренция МТПСПГ с более «зрелыми» альтернативными видами топлива, такими как бензин, дизельное топливо, уголь, мазут, электричество.

Проблемы спроса. Сегодня в РФ существует лишь достаточно низкий уровень внутреннего спроса на СПГ при большом потенциальном спросе. Это снижает эффективность бизнес-планов по развитию производственной и сбытовой инфраструктуры СПГ и, соответственно, уменьшает активность потенциальных инвесторов.

Проблемы ценообразования на рынке СПГ. На данный момент слабо развит механизм определения рыночной стоимости СПГ. Высокую долю в стоимости СПГ занимает стоимость сырьевого газа в структуре эксплуатационных расходов. Таким образом, цена СПГ определяется не единым рыночным механизмом, а сочетанием различных рыночных механизмов в структуре себестоимости СПГ.

Технологические и технические проблемы. В настоящее время достаточно мало российских организаций, ведущих разработки в области создания и эксплуатации установок СПГ, в области разработки технологий сжижения и проектирования, в области поставки оборудования для сжижения. Недостаточное развитие технологий для производства турбокомпрессорного оборудования, теплообменников высокой производительности, необходимых для функционирования СПГ производства. Учитывая технологоемкость и трудоемкость процесса создания МТПСПГ, в процессе создания производств и инфраструктуры будут возникать незапланированные отклонения и задержки, существенно влияющие на экономическую эффективность проектов. При создании малотоннажных комплексов по производству СПГ отсутствуют проверенные технические решения, позволяющие оптимизировать площади размещения

комплексов, а также площади охранных зон, что также может привести к удорожанию проекта.

Кадровые проблемы. В РФ наблюдается дефицит квалифицированных кадров как в целом в области криогенных технологий, так и области МТПСПГ в частности.

Проблемы конкуренции с дизельным топливом. Основным конкурентом природного газа в роли газомоторного топлива является дизельное топливо. Довольно часто именно с ценами дизельного топлива сравнивается цена на СПГ. Учитывая динамику мировых цен на нефть, возможным является сценарий снижения цен на ДТ и, как следствие, уменьшения экономической привлекательности СПГ как газомоторного топлива.

Нормативно-правовые проблемы. Нормативно-правовая база в части СПГ в целом и малотоннажного производства СПГ в частности находится на начальном этапе развития в РФ. Отсутствуют государственная нормативно-техническая документация на проектирование, строительство и эксплуатацию объектов СПГ, на эксплуатацию транспортных средств и объектов, работающих на СПГ.

Проблемы автономной газификации. Одним из перспективных направлений использования малотоннажного СПГ является автономная газификация регионов РФ. Реализация данного направления позволит значительно ускорить и удешевить процесс газификации тех областей, в которых отсутствует единая система газоснабжения. Однако, согласно требованиям Федеральной Антимонопольной Службы, все цены на газ для населения являются тарифицируемыми. Себестоимость газа полученного путем регазификации из СПГ в разы выше себестоимости трубного газа. Таким образом необходим механизм государственных компенсаций со стороны органов федеральных или местных властей производителям СПГ, но на сегодняшний день такой механизм не закреплен ни в одном нормативно-правовом акте.

Проблемы технологической безопасности. Ввиду переоценки опасности СПГ (человеческий фактор), а также ввиду отсутствия единых подходов и единых государственных нормативов к противопожарной безопасности в процессах производства, хранения, транспортировки СПГ, стоимость внедрения и применения противопожарных мероприятий критична для проектов в сфере СПГ, и особенно критична для экономики проектов по МТПСПГ.

Климатические проблемы. Развитие сектора МТПСПГ предусматривает строительство комплексов по производству СПГ, строительство сбытовой инфраструктуры и эксплуатация двигателей на газомоторном топливе по всей территории РФ, в разных природно-климатических зонах. Для каждой климатической зоны характерны свои особенности (в режиме производства, режиме потребления, режиме

эксплуатации двигателей на газомоторном топливе). Соответствие данное многообразие ведет к удорожанию каждого сегмента МТПСПГ.

Проблемы санкций. Текущая международная политическая ситуация и, в особенности наложенные на РФ санкции, ударили по МТПСПГ сразу с трех сторон. Во-первых, ограничился доступ к передовым западным технологиям сжижения и новым техническим решениям. Во-вторых, сузился доступ к заемному финансирования западных инвестиционных фондов. В третьих, для российских компаний закрылся потенциальный западный рынок для реализации как СПГ, так и своих технологий и технических решений. Указанная проблема существенно замедляет развитие области МТПСПГ.

Проблемы, связанные с крупнотоннажным производством СПГ. На глобальном рынке СПГ наблюдается затоваренность. Так, по оценке Международного энергетического агентства, к 2022 г. общий объем производства СПГ вырастет до 650 млрд. куб. м в год, при спросе лишь в 460 млрд [2]. Таким образом крупнотоннажное производство СПГ будет искать выходы на новые рынки сбыта и может начать конкурировать со средне- и малотоннажным производством СПГ.

Для решения указанных проблем возможны самые различные методы стимулирования рынка СПГ и рынка малотоннажного СПГ в частности. Рассмотрим основные методы, часть из которых уже применяется на территории Российской Федерации.

Дорожные карты. Для решения проблемы синхронизации создаются специальные рабочие группы, разрабатываются дорожные карты и подписываются соглашения о сотрудничестве. Одним из примеров такого взаимодействия, является соглашение о сотрудничестве между ПАО «Газпром», ОАО «РЖД», АО Группа Синара и ЗАО «Трансмашхолдинг» в области использования природного газа в качестве моторного топлива. Рабочие группы также создаются и при участии профильных Министерств РФ (Министерство Транспорта, Министерство Энергетики), что подчеркивает серьезные намерения по решению обозначенных проблем.

Субсидирование спроса. Проводится комплексный подход к развитию как объемов производства малотоннажного СПГ, так и стимулированию спроса за счет субсидирования перехода на газомоторное топливо. Выделяются государственные субсидии на строительство сбытовой инфраструктуры.

Популяризация газомоторного топлива. Например, в ралли «Шелковый путь» уже не первый год принимает участие КАМАЗ на газомоторном топливе [4].

Экологическое стимулирование. Проведенные исследования показали, что использование природного газа в качестве моторного топлива и в качестве топлива для электро- и теплогенерации является более экономически эффективным и намного более экологически чистым по сравнению с другими видами топлива. Развитию глобального рынка

малотоннажного СПГ способствует ужесточение экологического законодательства на морском транспорте. С 2015 г. для перевозки грузов в Балтийском и Северном морях необходимо, чтобы в используемом топливе доля серы не превышала 0,1% (в 10 раз меньше, чем было установлено ранее) [6]. Данная тенденция носит глобальный характер. Ожидается, что ужесточение экологического законодательства на морском транспорте распространиться на большинстве судоходным маршрутов по всему миру.

Государственная поддержка. Одним из важнейших способов решения рассмотренных проблем является государственная поддержка общего рынка СПГ и рынка малотоннажного СПГ в частности. Так в декабре 2017 г. Президент Российской Федерации В.В. Путин утвердил перечень поручений по итогам совещания о развитии проектов производства сжиженного природного газа [5]. В рамках данных поручений планируется локализовать производство критически важного оборудования производства СПГ, использовать отечественные институты для развития СПГ, увеличить долю СПГ в энергетическом балансе субъектов РФ, поддержать развитие транспорта, работающего на СПГ, поддержать малую генерацию электроэнергии на СПГ топливе и т.д. Также в 2017 г. Министерством транспорта Российской Федерации был подготовлен проект государственной программы Российской Федерации «Расширение использования природного газа в качестве моторного топлива на транспорте и техникой специального назначения». Данная госпрограмма, рассчитанная на 2018-2022 гг., направлена на повышение эффективности функционирования транспортных средств за счет снижения себестоимости перевозок, снижение негативного воздействия транспорта на окружающую среду и здоровье населения [1].

Фиксирование цены СПГ к ДТ. На текущем этапе развития рынка СПГ, стоимость СПГ может быть привязана к стоимости ДТ в долгосрочных контрактах. Это позволит получить возможность рассчитать экономическую эффективность как для производителей СПГ, так и для потребителей, решивших перейти с ДТ на газомоторное топливо.

Прозрачность механизма ценообразования. Необходимо сделать прозрачным механизм ценообразования СПГ, а также затрат на переоборудование транспорта и тепло- электростанций на газомоторное топливо. При наличии положительного экономического эффекта рыночные механизмы значительно увеличат спрос на СПГ.

Ориентация на импортозамещение и отечественные технологии. Несмотря на то, что развитие технологических центров по выпуску криогенного оборудования и разработка отечественных технологий сжижения природного газа являются довольно капиталоемкими в краткосрочной перспективе, в долгосрочной перспективе это позволит контролировать себестоимость на всем цикле производства СПГ. Также это исключит риски связанные с текущим санкционным режимом и его возможным дальнейшим ужесточением. В настоящее время создаются технологические кластеры по производству отечественного криогенного

оборудования в субъектах Российской Федерации, а многие крупные корпорации (ПАО «Газпром», ОАО «НОВАТЭК» и др.) рассматривают возможности полной локализации технологического процесса производства СПГ.

Сотрудничество с ведущим российскими институтами. Учитывая многолетний опыт российских университетов в области криогенных технологий, необходимо, при поддержке бизнеса, воссоздать кафедры, занимающихся проблемами СПГ и готовящих квалифицированные кадры для данного сегмента.

Сегментация рынка. Себестоимость крупнотоннажного производства СПГ значительно ниже себестоимости малотоннажного производства СПГ. Однако, логистические расходы компенсируют эту разницу. Необходимо четко сегментировать СПГ-рынок, путем недопущения демпинга со стороны производителей крупнотоннажного СПГ.

Новые рынки. Рынок малотоннажного СПГ еще малоразвит и характеризуется относительно небольшим количеством игроков-производителей. Существует реальная возможность занять ряд зарубежных рынков, как, например, рынки южноамериканских стран, стран балканского полуострова и т.д.

Типизация проектов. Необходима типизация как проектов по производству СПГ, так и перевода потребителей на газомоторное топливо. Типизация позволит значительно уменьшить себестоимость и сроки развития рынка СПГ. Такие решения, как модульные комплексы по производству СПГ принесут значительную экономию за счет сокращения используемых земельных участков, сокращения расходов на противопожарные мероприятия, сокращения сроков строительства объекта и т.д.

Постоянное совершенствование нормативно-правовой базы по тематике СПГ. Необходимо разработать регламенты использования техники на СПГ, механизмы государственно-частного партнерства в сфере газомоторного топлива, механизмы и регламенты компенсации стоимости СПГ при автономной безтрубной газификации населения в субъектах Российской Федерации и т.д.

Использование СПГ, полученного на малотоннажных установках, имеет большое значение для Российской Федерации как в социальном (энергоснабжение удаленных регионов, экологическая составляющая) так и в экономическом плане. Для развития направления МТПСПГ необходим комплексный подход – развитие производственных мощностей, инфраструктуры, стимулирование потребителей, глубокая проработка нормативно-правовых аспектов и поддержка государства.

Использованные источники:

1. Государственная программа Российской Федерации «Расширение использования природного газа в качестве моторного топлива на транспорте и техникой специального назначения» . Опубликован 2017-09-18

[Электронный ресурс]: Официальный сайт министерства транспорта России. URL: https://www.mintrans.ru/activities/gos-progs/11/13/documents (дата обращения: 20.12.2018).
2. МЭА: США к концу 2022 г могут стать вторым в мире экспортером СПГ // Россия сегодня: информационно-аналитическое агенство. 2017. 13 июля. URL: https://1prime.ru/INDUSTRY/20170713/827676905.html (дата обращения 12.12.2018).
3. От малого к большому. Почему малотоннажное производство СПГ может стать новой «большой волной» [Электронный ресурс]. URL: https://www.strategyand.pwc.com (дата обращения 20.12.2018).
4. Официальный сайт команды «Камаз-мастер» [Электронный ресурс]: КАМАЗ-4326 газодизельный. URL: http://www.kamazmaster.ru/team/trucks/kamaz-4326-gazodizelnyi (дата обращения 20.12.2018).
5. Перечень поручений по итогам совещания о развитии проектов производства сжиженного природного газа. Опубликован 2017-12-25 [Электронный ресурс]: Официальный сайт президента России. URL: http://kremlin.ru/acts/assignments/orders/copy/56501(дата обращения 20.12.2018).
6. Радченко В. И., Бондаренко И. Г. Проблемы развития транспортно-транзитного комплекса Северо-Запада России в новых геополитических условиях // Вопросы экономики и управления. — 2015. — №2. — С. 114-117. — URL https://moluch.ru/th/5/archive/16/416/ (дата обращения: 20.12.2018).

УДК 336

Ильичева А.С.
студент магистратуры
Ростовский государственный экономический университет («РИНХ»)
Россия, город Ростов-на-Дону
Il'icheva, A. S. master's student
Rostov state University of Economics («RSUE»)
Russia, Rostov-on-Don

ПРАВОМЕРНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАГРАДИТЕЛЬНЫХ МЕР БАНКАМИ ПРИ ИСПОЛНЕНИИ 115-ФЗ В ОТНОШЕНИИ КЛИЕНТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА
THE LEGITIMACY OF THE USE OF DEFENSIVE MEASURES BY BANKS IN THE EXECUTION OF 115-FZ CONCERNING SMALL AND MEDIUM BUSINESS

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы и риски, с которыми банки сталкиваются при исполнении 115-ФЗ в отношении клиентов малого и среднего бизнеса. Описаны важнейшие критерии определения рисковых операций согласно указанному закону, а также методы снижения таких операций банками.

Annotation. The article deals with the problems and risks faced by banks in the performance of 115-FZ in relation to small and medium-sized businesses. The article describes the most important criteria for determining risk operations in accordance with this law, as well as methods of reducing such operations by banks.

Ключевые слова: идентификация клиента, противодействие легализации, риски, заградительный тариф.

Keywords: customer identification, anti-legalization, risks, protective tariff.

Банковский сектор в России в настоящее время продолжает стремительно развиваться, особенно это касается развития банковских услуг, предоставляемых малому и среднему бизнесу. Данный сегмент экономики имеет большой потенциал для роста и является важным рычагом для стимулирования развития экономической и социальной составляющей государства.

В таких условиях государству необходим механизм контроля движения денежных средств, регламентированный законодательной базой. Федеральный закон 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» служит таким механизмом, определяющим методы выявления и предотвращения такого рода операций.

Закон о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма был принят в 2001 году, первоначально не вызвав должного внимания и огласки. Только

лишь в марте 2012 года после принятия положения № 375-П «О требованиях к правилам внутреннего контроля кредитной организации в целях противодействия легализации (отмыванию) доходов», список которых со временем только растет, банки стали вынуждены рассматривать операции клиентов с целью выявления среди них подозрительных.

Стоит отметить, что в первые десять месяцев 2017 года банки смогли приостановить 460 000 сомнительных операций на сумму порядка 180 млрд. рублей. При этом, нельзя со стопроцентной уверенностью утверждать, что все без исключения операции стали целью легализации доходов, полученных преступным путем. Несомненно, такие заградительные меры являются обобщающими и, зачастую, под их влияние попадают добросовестные организации, которые в результате заградительных мер, применяемых банками к их операциям, несут репутационные риски и финансовые потери. Также, глобальной проблемой для таких организаций служит тот факт, что в данных условиях они имеют большую вероятность потерять возможность обслуживания в банках, что приводит к ликвидации предприятия.

Следует подчеркнуть, что банки также несут достаточные риски при исполнении 115-ФЗ, так как именно они являются основным регулятором и исполнителем данного закона. Кредитная организация наделена полномочиями запросить у клиента документальное подтверждение правомерности проводимых операций, которое, в свою очередь, клиент обязан предоставить.

Необходимо отметить, что в результате нарушения клиентами требований законодательства в сфере влияния Федерального закона 115-ФЗ, банки подвержены риску остаться без лицензии. Изучив годовой отчет службы Росфинмониторинга, стоит подчеркнуть, что 2017 год отметился снижением вовлеченности банковского сектора в проведение сомнительных операций. За нарушение банковского законодательства и нормативов, установленных Банком России, 51 банк был лишен лицензии. Из них: за вовлеченность в проведение сомнительных операций – 17; у за несоблюдение требований Федерального закона 115-ФЗ – 24. В 2016 году число таких кредитных организаций составило 55.[211] Исходя из этого, важно сказать, что применение заградительных мер банками при исполнении 115-ФЗ является важным механизмом поддержания стабильности и надежности банка.

С точки зрения клиентоориентированного подхода, зачастую, такие меры в отношении клиентов вызывают самые негативные эмоции, что может повлечь за собой репутационные риски, связанные с уменьшением клиентской базы. Корректно построенный диалог с клиентом, индивидуальный подход, а также помощь квалифицированного менеджера могут сгладить негативное впечатление от процедуры оградительных мер, примененных к счету клиента.

[211] Официальный сайт службы Росфинмониторинга http://www.fedsfm.ru/activity/annual-reports

В настоящее время для оценки угроз производится анализ операций юридических лиц, разбитых на несколько групп[212]:

1. С наличными денежными средствами:

- снятие и зачисление на счет сумм, не связанных с особенностями хозяйственной деятельности;

- зачисление или списание средств со счета юридического лица, если организация существует не более трех месяцев и ранее операции не производились;

2. Безналичные операции:

- трансграничные переводы или переводы на анонимного получателя;

- переводы физическим лицам не в рамках зарплатных проектов.

В случае, если организация подозревается в мошеннических операциях, экстремисткой или террористической деятельности, то производится полный и детальный анализ каждой операции.

В настоящее время Ассоциация Банков России сформировала признаки высокорисковых операций клиентов - юридических лиц[213]:

- операции получения крупных денежных сумм в наличном эквиваленте (обналичивания);

- увеличение объемов валютных и конверсионных операций;

- крупные суммы переводов денежных средств, в том числе периодические определенным получателям;

- переводы физическим лицам, особенно регулярные и не требующие документального подтверждения;

- периодические переводы с минимальным взиманием комиссии;

- внутрибанковские переводы по счетам, не имеющие конкретного обоснования.

Другими факторами негативных явлений могут быть запутанный и необоснованный характер операций, операции, направленные на уход от контроля или уплаты налогов, сборов.

Национальная платежная система провела анализ информации о высокорисковых операциях в сфере юридических лиц и были выявлены сферы деятельности, требующие особого внимания. К 2018 г. к ним относятся внешнеэкономическая деятельность (14%), строительство (13%), ЖКХ (10%), банковская деятельность (8%), рынок ценных бумаг (7%), торговля (7%), игорный бизнес (6%). В данных сферах экономики формируется более 50% мошеннических и незаконных операций.

Операции в данных сферах банковские организации должны идентифицировать по полной схеме с целью выявления мошеннических и незаконных схем оборота денег и их пресечения.

---

[212] Еремин С. Г., Стешенко Ю.С. Противодействие легализации преступных доходов путем документального контроля банковских операций // Вестник Волгоградской академии МВД России, - №7, - 2015, - с. 30-35

[213] Типовые правила внутреннего контроля кредитной организации от 13.03.2015 // Информационная система Консультант +

Кроме того, для сокращения рисков от проведения операций в банковских организациях предусмотрена система мер: отказ от заключения договора на обслуживание, ограничение доступа к счету, снижение лимита операций, проведение встреч с руководством. В случаях отказа клиента от документального подтверждения сути операций финансово-кредитное учреждение может применить заградительные тарифы, отказаться от обслуживания и закрыть счет. Понятие «заградительный тариф» впервые появилось в обороте в 2013 году и стало неоспоримым аргументом в вопросе о необходимости предоставления клиентом документов, подтверждающих финансово-хозяйственную деятельность. Именно повышенная комиссия носит штрафной характер и является мерой ответственности клиента в отношении обслуживающего банка.

Таким образом, в сфере идентификации операций клиентов риски и угрозы на данном этапе существуют как для государства, банковских организаций, так и для самих юридических лиц. В результате совершенствование подходов должно происходить не только в направлении перехода на автоматизированные системы выявления рисков, детекции угроз и фактов мошенничества, но также и превентивного снижения негативных последствий для всех категорий участников.

В связи с активным развитием малого бизнеса и ужесточающимся законодательством в сфере противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, в настоящее время просто невозможно представить работу банков без применения заградительных мер к счетам и операциям организаций.

Стоит отметить, что вопрос о правомерности применения банками заградительных мер при исполнении 115-ФЗ часто вызывает достаточно много споров со стороны клиентов. Поэтому банкам необходимо грамотно и корректно подходить к исполнению данного закона с юридической точки зрения, а также гибко строить диалог с точки зрения клиентоориентированного подхода. Именно такие меры могут помочь в вопросе повышения лояльности клиентов по отношению к банкам, снижению негативных отзывов о кредитной организации, а также построению долгосрочных, надежных взаимоотношений между бизнес-партнерами.

Использованные источники:

1) Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансирование терроризма» № 115-ФЗ (ред.28.11.2007 г.) / Правовая система «Консультант-Плюс»
2) «Коммерческие банки»: учебное пособие / под ред. Рид Э. Коттер Р. Гилл Э. Смит Р..-М: Прогресс.-2012.- 345 с.
3) Еремин С. Г., Стешенко Ю.С. Противодействие легализации преступных доходов путем документального контроля банковских операций // Вестник Волгоградской академии МВД России, - №7, - 2015, - с. 30-35

4) Типовые правила внутреннего контроля кредитной организации от 13.03.2015 // Информационная система Консультант +
5) Официальный сайт службы Росфинмониторинга http://www.fedsfm.ru/activity/annual-reports

УДК 339.19

Ильюшиц В.В.
студент
Пронина С.А.
студент
3 курс, факультет «Мировая экономика»
Кемеровский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Кемерово

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В данной статье анализируется проблема развития теневой экономики России, рассмотрены основные причины возникновения данной проблемы и предложены пути их устранения. Было выявлено, что теневой сектор России имеет устойчивую тенденцию к росту, а это отрицательно сказывается на социально-экономическом положение страны.

Ключевые слова: теневая экономика, теневой сектор, причины появления теневого сектора России, последствия теневой экономики, институциональные аспекты.

Iliushits V.V.
Pronina S.A.
Students
3rd year, faculty of World economy
Kemerovo Institute (branch) of the Federal State Budget educational institution of higher education «Plekhanov Russian University of Economics»
Russia, Kemerovo

INSTITUTIONAL ASPECTS OF THE SHADOW ECONOMY

Annotation: This article analyzes the problem of development of the shadow economy of Russia, considers the main causes of this problem and suggests ways to eliminate them. It was found that the shadow sector of Russia has a stable tendency to growth, and this has a negative impact on the socio-economic situation of the country.

Key words: shadow economy, shadow sector, causes of the shadow sector in Russia, consequences of the shadow economy, institutional aspects.

В процессе современного развития экономики особое место занимают исследования, связанные с теневым сектором. Это объясняется уроном, наносимым теневым сектором экономике всего государства, а так же сложностью в точной оценке его масштабов.

По результатам исследования МВФ, на 2017 год доля теневой экономики в мировом ВВП составила 31,9%, а то означает, что около 32%

налогов все государства мира в целом недополучили [6]. Поэтому так важно уделять большое внимание этому сектору и привлекать большее число специалистов.

Российские экономисты применяют структурные и институциональные подходы в качестве двух взаимодополняющих подходов к определению неформальной экономики. В рамках институционального подхода теневая экономика рассматривается обобщенно, определяя все неформальные отношения, которые сопровождают формальные институты, с тем, чтобы обеспечить их бесперебойную работу. Неформальная экономика такого рода является неотъемлемым компонентом деятельности всех участников рынка.

По данным исследования Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров (ACGA), посвященном оценке и прогнозу развития глобальной теневой экономики, в 2017 году Россия вошла в пятерку крупнейших теневых экономик, объем которой равен 39% от прошлогоднего ВВП (рисунок 1) [5].

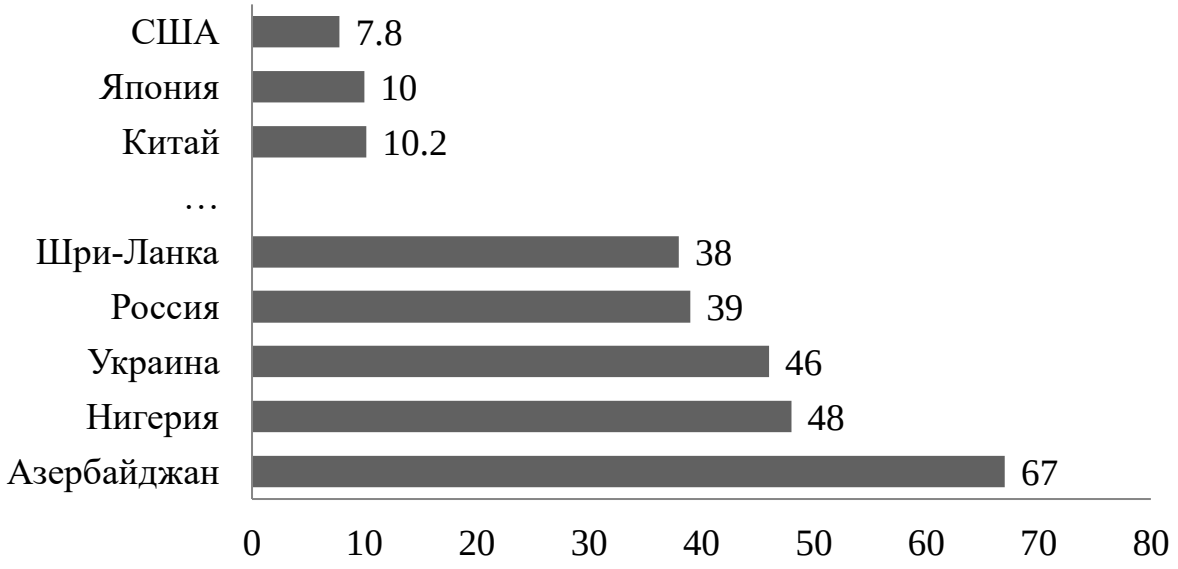


Рисунок 1 – Доля теневой экономики в % от ВВП [5].

Важная особенность теневой экономики России – ее сплетение с формальной экономикой. Для теневой экономики в России присущи те же механизмы, что и для официальной хозяйственной системы: собственные правила ценообразования, механизмы инвестирования, специфический набор профессий со своим кодексом поведения и другие. Вот только экономические объекты, действующие в формальном секторе экономики защищены законом. Но это порой является проблемой для выхода бизнеса из «тени».

Основной причиной появления теневой экономики в России стала монополизация основных производственных сфер, материалов, строго централизованного фондирования сырья, материалов и оборудования.

Субъектами являлись представители административно-управленческого аппарата различных звеньев народного хозяйства, выступающие в роли фондодержателя и фондопотребителя. Неформальные отношения между ними привели к экономической деятельности, должностным преступлениям, коррупции, созданию механизма воздействия на государственный аппарат и на экономическую политику в целом. [2, с. 223]

По мнению Эрнандо де Сото [3, с. 240-244], основная причина разрастания городского неформального сектора – бюрократическая заорганизованность, которая препятствует свободному развитию конкуренции. Исследования, проведенные его институтом, показали, что для регистрации в Перу обычной швейной фабрики необходимо осуществить расходы, равные 32 минимальным месячным зарплатам, а также 289 дней. В свою очередь, для получения лицензии на торговлю в уличном киоске эти расходы были равны 15 зарплатам и 43 дням. Таким образом, на бизнес давили не столько налоги, сколько бюрократические процессы. Такая система не позволяет участвовать людям с невысокими доходами в легальном бизнесе, создавая условия для существования коррупции. Нерациональный правовой режим заставляет людей приходить к теневой экономической активности.

Успешность компании в большей степени зависит от издержек, которые налагаются на нее законом и в меньшей степени от того, насколько хорошо работает сама компания. Предприниматель, умеющий управлять этими издержками, или связями с чиновниками, имеет большие шансы на успех, чем люди, озабоченные только своим производством. Природа таких законов, в которых «издержки легализации» больше «издержек нелегальности» – высокая доля неформального сектора в национальной экономике.

На сегодняшний день в России, как и во многих странах с переходной экономикой, традиционные нормы экономической культуры не функционируют, при этом собственная модель хозяйственной культуры еще до конца не сформирована. У нашей страны стереотипы экономического поведения все еще имеют весомое значение. Можно выделить следующие направления влияния различных факторов на развитие теневого сектора:

- импорт основ хозяйственной этики и культуры Запада;
- азиатские черты ментальности;
- подчиненность траектории предшествующего пути развития;
- частые кризисные явления;
- сильное влияние внешнеэкономических факторов.

Россию сложно определенно отнести к культуре Запада или Востока, так как она представляет собой нечто среднее, содержащее черты и того, и другого. Российская ментальность характеризуется разнообразием, в связи с сильными межрегиональными различиями. Западная часть РФ развивается стремительнее, Восточная находится в постоянно догоняющей стадии. Неравномерность в развитии всегда присутствует, и в этом нет ничего

плохого. Она говорит только о том, что разным регионам России соответствуют разные социально-экономические модели развития. Из этого следует, что и культурно-ментальные определяющие теневого сектора имеют отличия. Нововведения в ментальности и сознании осуществляются под давлением прямо противоположных тенденций. России свойственна сильная рассогласованность реального поведения и системы ценностей. Это препятствует проведению корреляционного анализа, то есть оценке влияния неформальных институтов на степень развития теневой экономики РФ.

При поиске оптимальных методов сдерживания развития теневого сектора, необходимо обратить внимание на тот факт, что политика, базирующаяся на вере в силу формальных законов, практически никогда не давала успешного результата.

Российское общество в настоящее время можно охарактеризовать как общество с низкой причастностью к деятельности государства. Это свидетельствует о том, что имеющиеся институциональные нормы не работают должным образом. Особую концентрацию данный фактор приобретает в такой экономической жизни, где укореняются цели денежного успеха, и при невозможности достижения поставленных обществом целей приводит к патологическим формам поведения. Когда степень аномии общества достигает высоких показателей, легитимные цели и общепринятые ценности отступают на второй план, становясь неприоритетными, а на первый план выдвигаются частные цели, незаконные и неузаконенные формы поведения. Экономические дисфункции трансформируются, то есть нарушаются экономические процессы, а это приводит к сбою в полноценной работе экономики в целом.

Социально-экономические деформации являются прямым следствием теневой экономики. Теневой экономической деятельности присущ ряд негативных социально-экономических последствий. Особым искажениям подвергаются условия конкурентного равновесия, структуры производства и распределения занятости, потребительское поведение и экология. Стоит отметить и наличие значимых неэкономических последствий.

Вместе с цифровизацией России, «серая экономика становится цифровой». «Это всё потому, что трансакционные издержки и операционные риски при использовании онлайн-переводов гораздо ниже в настоящее время, чем при использовании наличных денег. Кроме того, скромные выплаты, получаемые малым бизнесом, не попадают в поле зрения налоговых органов» [1].

С переходом к цифровой экономике в России вырос интерес к карточным операциям, в особенности к таким, как переводы с карты на карту, пожертвования и другие платежи (рисунок 2)

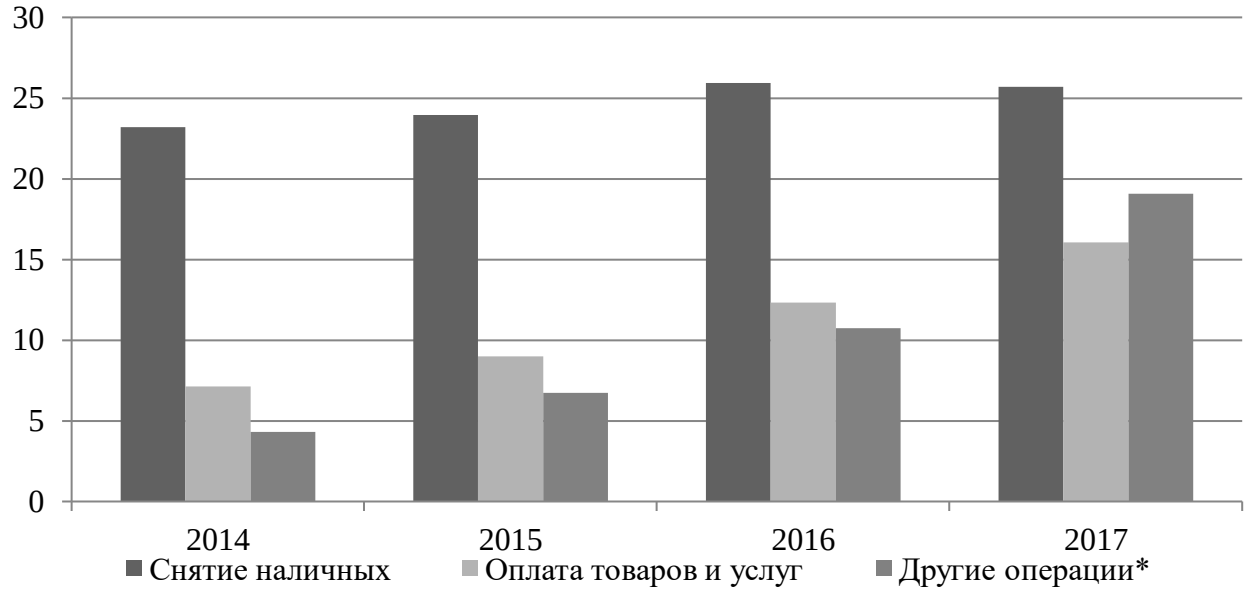


Рисунок 2 – Операции по картам в Российской Федерации в период с 2014 по 2017 гг. [1]

Удобство карточных операций, усиленное досягаемостью Сбербанка, оказывается непреодолимым даже для людей, которые обычно предпочитают не оставлять следов. Это также согласуется с видением главного исполнительного директора Германа Грефа о преобразовании кредитора в технологическую компанию и управлении “экосистемой” с опорой в нефинансовых отраслях.

Между тем, по мере того как падение процентных ставок в России давило на маржу по кредитам, банк также все больше концентрировался на повышении комиссионных доходов, которые выросли на 13 процентов в прошлом году до 394 миллиардов рублей. По данным Сбербанка, операции по картам стали основным вкладчиком в 2017 году от комиссий, взимаемых со счетов клиентов.

Поток трансфертов, связанных с неформальным сектором, вырос до стабильного уровня, но он меркнет по сравнению с общим объемом цифровых транзакций в стране, имеющей наибольшее число пользователей интернета в Европе. Операции без учета изъятий и платежей в магазинах в прошлом году достигли 19 триллионов рублей, свидетельствуют данные ЦБ.

Функционирование теневой экономики в любой стране несет в себе следующие негативные последствия:

1. Существенное сокращение доходной части бюджетов всех уровней вследствие уклонения от уплаты налогов лиц, занятых в теневой экономике.

2. Возникновение ошибок в сфере государственного регулирования экономики из-за статических оценок без учета скрытой хозяйственной активности. Они могут проявляться следующим образом:

- теневая экономическая деятельность развивается интенсивнее, чем легальная, т.к. государство, базируясь на неверных статистических оценках,

инициируя в политику, стимулирующую экономический рост, может спровоцировать «перегрев экономики», что приведет к неоптимальному росту денежной массы и повышению уровня цен;

- завышение показателей безработицы, что могло стать следствием учета «теневиков» в числе безработных, снижает эффективность государственных мер поддержки безработных, что ведет к нецелевому низкорезультативному перераспределению бюджетных средств;

- недостоверный платежный баланс, искажения которого вызваны не учитываемым реальным состоянием движения капиталов из страны и в страну.

Также погрешности статистических данных возникают из-за коррупции и незаконной лоббистской деятельности. Эти факторы неэффективного распределения бюджетных средств существенно снижают эффективность макроэкономической политики государства.

3. Искажения экономической структуры. Эскалация инвестиционных рисков, вызванная теневой экономикой, влечет за собой замедление инвестиционной активности, что приводит к снижению спроса на инвестиционные ресурсы.

4. Усиление социально-экономического неравенства. Распространение рынка теневых товаров, а также деформированное перераспределение факторных доходов оказывает влияние на структуру потребления, поведение потребителя и, как следствие, производителя. Получает интенсивное развитие так называемое «паразитическое потребление», перераспределение доходов в пользу узкого круга людей, ориентирование структуры потребления на товары роскоши, не доступные для большей части населения. Это вызывает усиление имущественного расслоения и наращивает социальную нестабильность [4].

По оценкам Росстата, скрытый фонд оплаты труда в стране, в который входят доходы работников в неформальном секторе и серые зарплаты в официальном секторе, с 2011 г. увеличился с 6,3 трлн руб. (10,6% ВВП) до 10,9 трлн руб. (13,4% ВВП) в 2015 году. В 2016 г. Минфин оценивал «серый» фонд оплаты труда в 10 трлн. рублей ежегодно. Таким образом, на оплату труда и доходы, не наблюдаемые прямыми статистическими методами, приходилось около 25% от всего фонда оплаты труда наемных работников. В 2017 г. этот показатель, по данным Минфина, увеличился до 12 трлн. рублей, что составляло 40% размера федерального бюджета, и примерно 14% ВВП России.

Согласно социологическому опросу, проведенному ВЦИОМ, в 2016 г. каждый десятый трудящийся признался, что получает зарплату полностью в конверте. Для обеления оплаты труда и перевода его в легальную сферу необходимы дополнительные экономические стимулы. Минфин неоднократно предлагал изменить структуру налоговой нагрузки, снизив ставки прямых налогов на труд и повысив ставки косвенных налогов [7].

Таблица 1 – Динамика изменения количества занятых в теневом секторе экономики России [7].

Годы	2003	2011	2013	2014	2015	2016	2017
Млн. человек	10,5	13,0	13,6	14,2	15,0	15,4	15-16

В основном, в теневом секторе экономики стали работать молодые люди в возрасте от 24 и старше 60 лет, так как именно у них наиболее трудное материальное положение и, во многих случаях, средний уровень образования. Также не оформляют свою деятельность самозанятые работники, уклоняясь от уплаты налогов и в связи с возможностью совмещать несколько работ сразу.

Следует отметить, что подсчет объема теневой экономики и теневой занятости процесс весьма субъективный. Точную оценку этого показателя вывести весьма сложно, поскольку сам термин «теневая» подразумевает скрытность процессов.

Поэтому данные официальной статистики Росстата о неформальной занятости значительно отличаются от данных полученных путем социологических опросов, результатов специальных научных исследований и оценок независимых экспертов.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Для борьбы с занятостью в теневом секторе государству необходимо выработать эффективные методы борьбы с коррупцией, усовершенствовать методы оценки теневого сектора в экономике, переработать систему налогообложения, облегчив тем самым малому бизнесу вход на рынок.

2. Отвлечение государственных средств от направления поддержки экономики на противодействие негативным последствиям теневой экономики ведет к неэффективному расходованию бюджетных средств и, как следствие, недофинансированию других сфер, которые могли бы ускорить экономический рост или стимулировать социально-экономическое развитие.

3. Рост теневой сферы является одной из ключевых проблем в экономической жизни государства, так как может повлечь за собой полную дезорганизацию жизни общества, исказить объёмы и структуру показателей состояния экономики.

Использованные источники:

1. Russia’s Shadow Economy Goes Cashless Under State Bank's Watch: под ред. А. Бирюкова, А. Бараулиной // [Электронный ресурс] / https://www.bloomberg.com/news/articles/2018-03-28/shadow-economy-goes-cashless-in-russia-under-state-bank-s-watch (дата обращения: 16.12.2018)

2. Иванова А.А., Шершнева О.И. Теневая экономика в России // Кузбасс: образование, наука, инновации / Материалы Инновационного конвента. – Кемерово, 2015 г. – С. 223-225. [Электронный ресурс] / http://www.sibsiu.ru/downloads/public/inn-conv/2015.pdf (дата обращения: 17.12.18)

3. Институциональная экономика. Новая институциональная экономическая теория. 2-е издание: Учебник / под ред. Аузана А.А. – М.: Проспект, 2016 – 484 с.
4. Пескова Д., Россинская Г. Модель взаимосвязи теневой экономики и домохозяйств // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2018. – № 1 – с. 4-9. [Электронный ресурс] / http://www.bagsurb.ru/about/journal/svezhiy-nomer/1-2018.pdf (дата обращения: 18.12.2018)
5. Россия вошла в пятерку стран с крупнейшей теневой экономикой: под ред. О. Макарова, А. Фейнберга // [Электронный ресурс] / https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff (дата обращения: 16.12.2018)
6. Теневая экономика в современном мировом хозяйстве: под ред. Е.А. Брагиной // [Электронный ресурс] / https://www.imemo.ru/index.php?page_id=502&id=3963 (дата обращения: 16.12.2018)
7. Теневой сектор экономики России: занятость и «серые» зарплаты: под ред. Адрианова В.Д. // [Электронный ресурс] / http://viperson.ru/articles/tenevoy-sektor-ekonomiki-rossii-zanyatost-i-serye-zarplaty (дата обращения 18.12.2018)

УДК 343.1

Ильяш А.В., кандидат юридических наук
заведующий кафедрой Юриспруденции
Калужский Государственный Университет
Россия, г. Калуга
Антощенко-Оленев Я.А.
студент
3 курс, Институт истории и права
Калужский Государственный Университет
Россия, г. Калуга
Ilyash A.V., Candidate of Juridical Sciences,
Head of Chair of Jurisprudence
Kaluga State University
Russia, Kaluga
Antoshchenko-Olenev Y.A.
Student
III year, Institution of history and law
Kaluga State University
Russia, Kaluga

К ВОПРОСУ О РАЗУМНОСТИ СРОКА УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

IN REFERENCE TO REASONABILITY OF CRIMINAL PROCEDURE TERM DURING THE INSTITUTION OF CRIMINAL PROCEEDING

Аннотация: Данная научная статья посвящена изучению одного из основополагающих процессуальных принципов. Авторы анализируют отечественный опыт практического применения принципа разумности срока в уголовном судопроизводстве. С точки зрения авторов, представляется необходимым внести определённые изменения в отечественный уголовно-процессуальный закон.

Ключевые слова: Процессуальные сроки, разумный срок, возбуждение уголовного дела, уголовный процесс.

Annotation: Current article is dedicated to investigation of one of basic procedural principles. Authors analyze native experience of practical applying of the reasonable term principle in criminal proceeding. From the authors' opinion, it's necessary to bring certain changes in Russian law of criminal procedure.

Keywords: Procedural terms, reasonable term, institution of criminal proceeding, criminal procedure.

Разумность как правовая категория – самостоятельное, своеобразное и вместе с этим малоисследованное явление современной правовой

действительности [214]. Термин «разумность» используется практически в каждой фундаментальной отрасли отечественного и международного права.

Согласно словарю С.И. Ожегова, словом «разумный» определяется нечто логичное, основанное на разуме, целесообразно[215]. Исходя из этого определения, разумным сроком будет считаться такой временной отрезок, продолжительность которого полностью обусловлена его функциональным назначением. Проецируя сформулированное понятие на правовую сферу, его можно несколько расширить. Разумный срок не может быть недостаточным, потому как в условиях дефицита времени на проведение всех необходимых процессуальных действий не будет достигнут общий положительный результат, и не может быть избыточным, так как в этом случае создаётся угроза злоупотреблений одними участниками процесса и создания неблагоприятных условий, препятствующих полной реализации своих прав другими участниками.

Для нас представляет интерес определение разумности сроков уголовного судопроизводства в стадии возбуждения уголовного дела. Это обусловлено тем, что именно стадия возбуждения уголовного дела является первой стадией уголовного судопроизводства, предваряющей и во многом определяющей все последующие стадии. От деятельности должностных лиц в этой стадии, итоговых решений: о возбуждении или отказе в возбуждении уголовного дела, зависит результат уголовного судопроизводства по конкретному сообщению о преступлении. Спешка, продиктованная стремлением должностных лиц соблюсти сроки, установленные УПК РФ в этой стадии, чревата принятием необоснованных и незаконных решений. Цена таких решений – нарушение права человека на судебную защиту.

Понятие разумных сроков судопроизводства известно отечественной правовой системе еще с момента ратификации СССР в 1973 году Международного пакта о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 года (далее - Пакт). П. 3 ст. 9 указанного Пакта содержит положение о том, что «каждое арестованное или задержанное по уголовному обвинению лицо в срочном порядке доставляется к судье или к другому должностному лицу, которому принадлежит по закону право осуществлять судебную власть, и имеет право на судебное разбирательство в течение разумного срока или на освобождение»[216].

Конвенция о защите прав человека и основных свобод (далее – Конвенция), содержит положения о разумности сроков судопроизводства, более объёмные по сравнению с положениями Пакта. В соответствии с международными нормами каждый в случае спора о его гражданских правах и обязанностях или при предъявлении ему любого уголовного обвинения

---

[214] Рогачёв, Д.Н. Разумность как общеправовая категория. [Электронный ресурс]. URL: http://www.dissercat.com/content/razumnost-kak-obshchepravovaya-kategoriya (Дата обращения: 02.11.2018).

[215] Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. [Электронный ресурс]. URL: http://slovarozhegova.ru (Дата обращения: 02.11.2018).

216 Международный пакт о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 года [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/2540295/ (Дата обращения: 02.11.2018).

имеет право на справедливое и публичное разбирательство дела в разумный срок независимым и беспристрастным судом, созданным на основании закона[217].

Конвенция не определяет понятия разумности сроков судопроизводства, и соблюдение этого требования оценивается Европейским судом по правам человека (далее – ЕСПЧ) индивидуально в каждом конкретном деле на основе совокупности критериев, выработанных в практике ЕСПЧ: сложность дела, поведение сторон, поведение судебных и административных властей, участвующих в процессе, важность предмета разбирательства для заинтересованного лица[218].

Конвенция была ратифицирована, однако российский уголовно-процессуальный закон не включал положений о разумных сроках уголовного судопроизводства вплоть до апреля 2010 года, когда были внесены соответствующие изменения в Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации (Далее - УПК РФ).

Согласно отечественному законодательству «компенсация за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок присуждается в случае, если такое нарушение имело место по причинам, не зависящим от лица, обратившегося с заявлением о присуждении компенсации»[219]. При этом выплата этой компенсации не зависит от наличия либо отсутствия вины суда, органов уголовного преследования и т.д., что представляется правильным, поскольку исключает необходимость доказывания виновности какого-либо органа власти, и имеет значение лишь факт отсутствия вины заявителя о компенсации.

УПК РФ был дополнен ст. 6.1 «Разумный срок уголовного судопроизводства», содержащей требование осуществления судопроизводства в разумный срок, в сроки, установленные законом, а также перечень обстоятельств, которые учитываются при определении разумного срока, и право на обращение к председателю суда с заявлением об ускорении рассмотрения дела.

Как такового раскрытия понятия разумности срока уголовного судопроизводства указанная норма не содержит, как и ст. 5 УПК РФ, содержащая основные понятия, используемые в кодексе. Для определения разумности срока учитываются обстоятельства, перечисленные в ч. 3 ст. 6.1 УПК РФ – правовая и фактическая сложность уголовного дела, поведение

---

[217] О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней: Федеральный закон № 54-ФЗ от 30 марта 1998 года // Российская газета. № 67. 07.04.1998 г.

[218] Морщакова Т.Г. Стандарты справедливого правосудия (международные и национальные практики). - М.: Мысль, 2012. С. 137.

[219] О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок: Федеральный закон от 30.04.2010 г. № 68-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99919/ (Дата обращения: 02.11.2018).

участников уголовного судопроизводства, достаточность и эффективность действий участников судопроизводства и т.д.[220].

Как следует из вышесказанного разумный срок уголовного судопроизводства представляется, в первую очередь, оценочным понятием, при этом сам принцип несёт безусловно важное значение. Ещё на рубеже XIX – XX столетий известный российский юрист А.Ф. Кони свидетельствовал, что судебная волокита была обычным явлением, достигающим «поразительных размеров» [221]. Волокита есть неизбежное последствие отсутствия ограничения законодателем сроков, отведённых для производства процессуальных действий. Если закрепление положений о сроках уголовного судопроизводства помешает безосновательному затягиванию рассмотрения дел, то буквальная регламентация таких сроков не позволит выполнять необходимые для правосудия действия в полном объёме, что повлечёт за собой как нарушение права на судебную защиту, так и на доступ к правосудию (ст. 46, 52 Конституции РФ).

Существует мнение, заключающееся в том, что само введение в отечественный уголовно-процессуальный закон положения о разумности срока судопроизводства в 2010 году обусловлено ничем иным, как необходимостью привести закон в соответствие с международными стандартами, критериями, выработанными ЕСПЧ – иначе говоря, является вынужденной мерой. Так, А.С. Архипов приводит данные опроса следователей и дознавателей об их отношении к введению принципа разумного срока уголовного судопроизводства. По итогам исследования 68,4% опрошенных отнеслись к рассматриваемому принципу как к вынужденной мере, 2,5% респондентов охарактеризовали нововведение как необоснованно получившее статус процессуального принципа правило исчисления сроков уголовного судопроизводства, и лишь 29,1% опрошенных оценили новеллу и согласились с позицией законодателя[222].

На наш взгляд, введение данного принципа в отечественное уголовно-процессуальное законодательство является, безусловно, верным. В то же время, некоторые нормы УПК РФ не способствуют обеспечению соблюдения этого принципа.

В научном сообществе не сформировалось единого подхода к значению стадии возбуждения уголовного дела – по мнению некоторых учёных, её существование в принципе не обязательно, и её следует исключить. Так, Б.Я. Гаврилов полагает, что начало расследования по заявлению, сообщению о преступлении уже влечёт ограничение доступа

---

[220] УПК РФ. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/(Дата обращения: 02.11.2018).

[221] Кони А.Ф. История развития уголовно-процессуального законодательства в России // Собр. соч.: В 8 т. Т. 4. С. 323.

[222] Архипов А.С. Разумный срок уголовного судопроизводства как показатель эффективности процессуальной деятельности участников стороны обвинения на стадии предварительного расследования // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. XXVIII междунар. науч.-практ. конф. № 28. – Новосибирск: СибАК, 2013.

граждан к правосудию. Согласно проведённому им исследованию, число решений об отказе в возбуждении уголовных дел за двадцатилетний период сократилось в 8 раз. При этом показатель преступности колеблется в зависимости от требований МВД России и Генеральной Прокуратуры Российской Федерации к соблюдению учётно-регистрационной дисциплины [223] . Как решение сложившейся проблемы Б. Я. Гаврилов предлагает исключить нормы о возбуждении уголовного дела из уголовно-процессуального закона.

Не во всем соглашаясь с мнением Б.Я. Гаврилова об исключении рассматриваемой стадии, полагаем возможным нивелировать субъективное влияние должностных лиц правоохранительных органов на статистические показатели в целях достижения узковедомственных интересов, посредством установления четких законодательных правил соблюдения разумного срока уголовного судопроизводства.

Так, в уголовно-процессуальном законодательстве Российской Федерации, на первый взгляд, а именно в ст. 144 УПК РФ чётко регламентированы сроки рассмотрения сообщений о преступлении. Для рассмотрения сообщения о преступлении установлен срок 3 суток, а при определённых обстоятельствах он может быть продлён до 10 и до 30 суток с момента поступления сообщения.

В то же время ч. 6 ст. 148 УПК РФ содержит положения, регламентирующие действия прокурора и руководителя следственного органа при условии признания решения об отказе в возбуждении уголовного дела незаконным и обоснованным: оно отменяется, материалы проверки сообщения о преступлении направляются в орган предварительного следствия или дознания для проведения дополнительных проверочных мероприятий с указаниями. При этом срок дополнительной проверки устанавливается прокурором и руководителем следственного органа самостоятельно и не ограничивается нормами права. Иными словами, в случае отмены решения об отказе в возбуждении уголовного дела руководителем следственного органа или прокурором может быть установлен любой срок, который ограничивается только лишь оценочным принципом разумности сроков уголовного судопроизводства.

Как неоднократно отмечалось ранее, понятие разумности сроков уголовного судопроизводства законодательно не установлено ни в международных правовых актах, ни в отечественном законодательстве. Категория разумности имеет оценочный, субъективный характер и поэтому конструкция нормы ст. 144 УПК РФ, регламентирующей сроки проверки сообщения о преступлении, создаёт риск нарушения прав граждан на осуществление уголовного судопроизводства в разумные сроки.

---

[223] Гаврилов Б.Я. Стадия возбуждения уголовного дела: мнение практиков и ученых // Вестник Московского университета МВД России. № 4. 2016. С. 36.

Этот же риск порождает возможность для должностных лиц правоохранительных органов без ограничения сроков не принимать окончательное решение по сообщению о преступлении и, тем самым, нарушать конституционные права граждан на судебную защиту.

В уголовно-процессуальной стадии возбуждения уголовного дела под угрозой находятся права граждан на судебную защиту их прав и свобод, доступ к правосудию, равенство перед законом и судом и прочие фундаментальные права и свободы человека и гражданина.

С учётом перечисленных выше рисков для соблюдения прав граждан, заложенных в ст. 144 УПК РФ, на наш взгляд, представляется необходимым дополнить ч. 6 ст. 148 УПК РФ, установив, что в случае отмены руководителем следственного органа или прокурором решения об отказе в возбуждении уголовного дела, ими устанавливается срок дополнительной проверки, не превышающий 15 суток. По нашему мнению, этот срок достаточен для проведения необходимых дополнительных мероприятий для рассмотрения сообщения о преступлении и принятия окончательного решения. Таким образом, указанная норма должна быть сформулирована следующим образом: «Признав постановление органа дознания, дознавателя об отказе в возбуждении уголовного дела незаконным или необоснованным, прокурор отменяет его и направляет соответствующее постановление начальнику органа дознания со своими указаниями, устанавливая необходимый срок их исполнения, но не более 15 суток. Признав отказ руководителя следственного органа, следователя в возбуждении уголовного дела незаконным или необоснованным, прокурор в срок не позднее 5 суток с момента получения материалов проверки сообщения о преступлении отменяет постановление об отказе в возбуждении уголовного дела, о чем выносит мотивированное постановление с изложением конкретных обстоятельств, подлежащих дополнительной проверке, которое вместе с указанными материалами незамедлительно направляет руководителю следственного органа. Признав отказ руководителя следственного органа, следователя в возбуждении уголовного дела незаконным или необоснованным, соответствующий руководитель следственного органа отменяет его и возбуждает уголовное дело либо направляет материалы для дополнительной проверки со своими указаниями, устанавливая необходимый срок их исполнения, но не более 15 суток».

По нашему мнению, срок дополнительной проверки продолжительностью до 15 суток достаточен для организации и осуществления проверки, и в то же время оставляет возможность контроля со стороны прокурора и руководителя следственного органа за ходом проверки и не создает возможность для злоупотребления со стороны указанных должностных лиц в установлении неоправданно больших сроков и тем самым к нарушению разумного срока уголовного судопроизводства.

С нашей точки зрения, внесение данного дополнения в отечественное уголовно-процессуальное законодательство позволит устранить риски

несоблюдения разумного срока уголовного судопроизводства в ходе стадии возбуждения уголовного дела, что, в свою очередь, является важным условием для обеспечения прав участников уголовного судопроизводства и права граждан на судебную защиту.

Использованные источники:

1. Международный пакт о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 года [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/2540295/.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.). [Электронный ресурс]. URL: http://www.pravo.gov.ru.
3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481.
4. О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней: Федеральный закон от 30 марта 1998 г. № 54-ФЗ // Российская газета. № 67. 07.04.1998 г.
5. О компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок: Федеральный закон от 30.04.2010 г. № 68-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_99919/.
6. Архипов А.С. Разумный срок уголовного судопроизводства как показатель эффективности процессуальной деятельности участников стороны обвинения на стадии предварительного расследования // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. XXVIII междунар. науч.-практ. конф. № 28. Новосибирск: СибАК, 2013.
7. Гаврилов Б.Я. Стадия возбуждения уголовного дела: мнение практиков и ученых // Вестник Московского университета МВД России. № 4. 2016.
8. Кони, А.Ф. История развития уголовно-процессуального законодательства в России // Собр. соч.: В 8 т. Т. 4.
9. Морщакова Т.Г. Стандарты справедливого правосудия (международные и национальные практики). М.: Мысль. 2012.
10. Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка. [Электронный ресурс]. URL: http://slovarozhegova.ru.
11. Рогачёв, Д.Н. Разумность как общеправовая категория. [Электронный ресурс]. URL: http://www.dissercat.com/content/razumnost-kak-obshchepravovaya-kategoriya.

УДК: 300.372:413.231

Иманкулова Т.Ж.
преподаватель ОшГУ
город Ош, Кыргызская Республика

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ВОПРОСОВ ТЕРМИНОЛОГИИ

В сфере развития современных языков все большее место начинают занимать проблемы, связанные с терминологией. Она становится существенной стороной стиля языка под названием научный язык. Современные лингвисты пытаются осмысливать специфику, место и влияние термина на развитие других сфер жизни. В статье поставлена проблема изучения трудных вопросов терминологии.

Ключевые слова: термины, проблемы лингвистики, онтология.

Imankulova T.Zh.
a teacher at Osh State University,
Osh city, Kyrgyz Republic,

KEY ISSUES OF TERMINOLOGY RESEARCH

In the sphere of development of modern languages, problems related to terminology are becoming increasingly important. It becomes an essential aspect of the language style called scientific language. Modern linguists are trying to understand the specifics, place and influence of the term on the development of other spheres of life. The article poses the problem of studying difficult questions of terminology.

Keywords: terms, problems of linguistics, ontology.

Непрерывное развитие языка стало важным условием совершенствования языка. Вообще любой язык развивается под воздействием его носителей и изучающих все эти изменения специалистов. Как писал К.К. Юдахин: «Если раньше мы, авторы, часто вынуждены были сами «творить» некоторые термины, - а это противоречит методу составления словарей, - то теперь мы могли проверять их, у нас более квалифицированных специалистов-киргизов» [1]. Целый ряд ученых, занимавшихся проблемами терминологии, определяли термин с целью выявить его содержание. Наибольший вклад в эту важную научную проблему внесли такие языковеды, как: А.А. Реформатский, В.В. Виноградов, Н.А. Баскаков, С.Г. Бархударов, П.Ф. Протченко, В.М. Лейчик, В.В. Иванов. Материал тюркских языков представлен в работах Б.О. Орузбаевой, Р. Даниярова, М.Ш. Гасымова, И.М. Отарова, Н.В. Бихбулатовой, Г.О. Жафарова, М. Пепжиева, Н.А. Кучигашевой и многих других известных лингвистов.

Дело стопорится тем обстоятельством, что система терминов изменяется под воздействием истории. В целом она имеет собственные и заимствованные источники формирования. Развитие философской науки на Востоке обусловила то обстоятельство, что в терминологическая основа ее в

основном состоит из слов арабского языка. Эпохи Европейского Ренессанса сделала возможным процессы формирования терминов многих наук, основанных на греческих и латинских корнях слов. Об это говорят примеры из «Русско-киргизского языка» (далее - РКС) академика К.К. Юдахина. Стало расти число терминов национальной основы, к примеру: ***глиссер*** **м.** ***мор.*** **глиссер** *(бат журуучу мотордуу кеме),* ***лузер*** **м.** ***бильярд***. *лузер (бильярд оюнундагы лузага түшкөн топ)* [2].

От характера науки зависит вес языковой структуры. Так уж сложилось, что язык вошел в науку своими терминами. Термином теоретически становится любое слово с четкой дефиницией. Самое главное, чтобы термин был более или менее понятен и относительно легко запоминался, иначе его ждет замена другим более удобным в произношении и употреблении словом. Примером может послужить слово «матрикула», исчезнувшее на рубеже 19 и 20 веков и замененное на более удобное слово «зачетка», что означает зачетную книжку студента.

Иногда термином может стать искусственно созданное слово, поскольку его появление было обусловлено исторической атмосферой для ее появления. Примером могут служить слова «мобильник», «компьютер», «планшет», «ноутбук», «сотка», «антенна» и др. При быстром развитии науки и техники активно отражается их достижения посредством СМИ, отдельные термины переходят из узкоспециального употребления в разряд общеупотребительных слов. Порой термины теряют научную точность, могут расширять сферу употребления, что называется детерминологизацией (*обязательство* ср. 2. *фин. (денежный заемный документ), обязательство (акча - заем документи)* [2].

Занятие своего места в системе терминами делает возможным употребление их в качестве ответственных сами за себя. В этом случае для общего употребления представлены двойники или омонимы, становясь модными словами, обретая актуальность, эмоциональность свойства стиля. Детерминологизация термина делает его концептуальным, системным, однозначным, представляясь как приспособление к обиходному пониманию и применению термина. В этом случае необходимо их толкование.

Актуализация каких-либо понятий и отраслей, а также уровень общественной образованности обуславливает попадание терминов в сферу широкого употребления. Например, термины химии и биологии ***адаптация, агония, аккумуляция, анемия, ареал, атом, анион, ароматичность, генетика, диссоциация, иммунитет, катион, клон, метаболизм, молекула, морфология, мутация, паразит, рефлекс, сорт, физиология, экология и мн. др.*** изучаются в курсе других дисциплин школы также, как и термины других предметных сфер.

Термин в отличие от обычного слова выражает сразу все зафиксированное понятие. Оно не зависит от контекста и бывает однозначным, хотя с этим скорее нужно поспорить. Особенно имея в виду такое явление, как расширение смысла.

Но неправильно думать об огромной пропасти между терминами и не терминами. Любой термин состоит из звуков и подчиняются грамматическим законам этого языка. Терминология принадлежит данному языку и не может представлять другой язык. На самом деле это не так, откуда бы термины не черпались и какими бы признаками они отличались, они включаются в словарный состав определенного языка и подчиняются его и фонетическому и грамматическому строю.

Постоянно между терминами и не терминами происходит обмен смыслом и значением. К примеру, **технические термины,** обозначающие названия частей тела: ***плечо, колено, лапа, шейка*** и т.д. Наоборот, термины из **общего языка**: ***чуять, следить, травить*** **пришли** из терминологии охотников, а ***приземлиться*** – из сферы авиации. Термины могут стать особыми идиоматическими выражениями: ***разделать под орех, без сучка, без задоринки*** – из столярной терминологии и др.

В зависимости от принадлежности к той или иной терминологии слово получает новое значение, Иногда возникают иные сочетания с окружающими словами, так ***ассимиляция*** в сфере политики может означать насильственные действия, когда ***ассимиляцию проводят.*** А в области фонетики ***ассимиляция*** может быть ***«регрессивной»*** или ***«прогрессивной», «контактной» и «дистактной»***.

Некоторые слова могут и попутешествовать из сферы литературного языка в область терминов, а потом опять возвратиться в новом качестве для общелитературного употребления. Значение термина как слова специализируется и ограничивается. В.Г. Гак писал: «Возможны два типа соотношений между терминологической лексикой и не терминологией в плане выражения: а) однопланные лексические единицы, выступающие только в функции терминов; б) двуплановые единицы, выступающие как в функции терминов, так и нетерминологической» [3].

В РКС замечены слова с пометой «термины», когда их включали в словарь, учитывались в термине его значимость, активность использования и включение терминов отраслевых наук: география, мореходство, финансы, юриспруденция, медицина и др. Например: ***баллистика*** **ж. воен.** ***баллистика*** (снаряддын учушу жөнүндө илим); ***аппеляция*** **ж. юр**. *даттануу*; ***носовой*** **– ая, - ое. лингв. мурунчул**, носовые звуки – *мурунчул тыбыштар* [4].

Узкоспециальная терминологическая лексика имеет ограниченную сферу употребления. Они включены в РКС, потому что выражают реалии, не имеющие в данном языке иного обозначения, отражают материальную и духовную культуру данного народа и они редко встречаются, как имеющие историческую ценность. Их нужно перенести из РКС в терминологические словари морской, политической, юридической лексики. Но установление границ между узкоспециальной и общеупотребительной терминологией сопряжено с трудностями проникновения литературного языка во все сферы общения, что делает их весьма условными и подвижными терминами.

Термины почти во всех тюркских языках еще мало изучены как по своему составу и характеру, так и с точки зрения ее принадлежности к литературной норме [5].

Итак, необходимо формировать и строго соблюдать лингвистические требования к терминологии, что обусловлено тем, что многие термины и простые слова национального языка входят в состав словарного фонда языка.

Использованные источники:

1. Юдахин К.К. Русско-киргизский словарь. – М.: Гос.издат. иностр. и нац. словарей, 2017, 992 с. - С.6.
2. Базаркулова Т. Из истории становления киргизской биологической терминологии. - // Кыргыз терминологиясынын маселелери. – Фрунзе, 1972. – С. 51-79.
3. БЭС. Языкознание / Гл. редактор В.Н. Ярцева. – М.: «Большая Российская энциклопедия», 1998. – 685 с.
4. Введение в языкознание: Хрестоматия. / Сост. А.В. Блинов, И.И. Богатырева, В.П. Мурат, Г.И. Гапова. – М.: Аспект Пресс, 2000. – 342 с.
5. Орузбаева Б.О. Сөз (сөз түзүлүшү) // Жооптуу редактор Т.Х. Ахматов, КР УИА, Кыргыз тил илими институту. – Бишкек: Илим, 1994. – С. 260.

УДК 34.038

Индирякова А.В.
студентка 4 курса
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г.Самара
Научный руководитель:
Чуракова Екатерина Николаевна
преподаватель
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

НЕДОСТАТОЧНАЯ ИНФОРМИРОВАННОСТЬ И НЕДОВЕРИЕ, КАК ПРИЧИНЫ НИЗКОГО УРОВНЯ ПРИМЕНЕНИЯ МЕДИАЦИИ В КАЧЕСТВЕ СРЕДСТВА АЛЬТЕРНАТИВНОГО СПОСОБА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

Аннотация: в данной статье уделяется внимание некоторым причинам столь низкой эффективности применения медиативных процедур в разрешении споров возникающих между субъектами экономической деятельности. Характеристика этого правового института, его положительных свойств определяет необходимость в приложении всех необходимых усилий для устранения выявленных причин, мешающих активному внедрению медиации в российскую правовую действительность, в частности судебной медиации

Ключевые слова: медиация, альтернативные способы, конфликт, субъекты, суд, разрешение споров

Indiryakova Anastasiya Vyacheslavovna
4th year student
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Supervisor: Churakova Ekaterina Nikolaevna
teacher
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara

LACK OF AWARENESS AND DISTRUST AS REASONS FOR THE LOW LEVEL OF THE USE OF MEDIATION AS MEANS OF ALTERNATIVE MEANS OF DISPUTE RESOLUTION

Annotation: this article focuses on some reasons for such a low efficiency in the use of mediation procedures in resolving disputes arising between economic actors. The characteristics of this legal institution, its positive properties determine the need for all necessary efforts to eliminate the identified causes that

prevent the active implementation of mediation in the Russian legal reality, in particular judicial mediation

Keywords: mediation, alternative methods, conflict, subjects, court, dispute resolution

Постоянное развитие и усложнение правоотношений, которые возникают между участниками экономического и хозяйственного оборота, предъявляют определенные требования к необходимости более быстрого и эффективного разрешения всех спорных вопросов возникающих между сторонами. [224] Именно для обеспечения выполнения этих задач были разработаны и постепенно внедрены в практику альтернативные способы разрешения споров, которые в отличие от привычного обращения в суд, позволяют действительно решить возникший конфликт и прийти к компромиссному решению гораздо быстрее.

Институт медиации представляет собой одну из альтернативных процедур, суть которой заключается в проведении переговоров с участием третьего лица (незаинтересованной стороны), которая является заинтересованной только в том, чтобы стороны разрешили свой спор максимально быстро и выгодно для обеих сторон.[225] Первоначально данная процедура получила свое распространение в зарубежных странах, постепенно она стала появляться и в российской правовой действительности.

Безусловно, медиация имеет целый ряд неоспоримых преимуществ, среди которых можно выделить быстроту разрешения спора, сохранение деловых отношений, конфиденциальность, учет интересов обеих сторон при разрешении споров, значительное снижение нагрузки на суды.[226] С учетом этого и в связи с необходимостью правового регулирования применения медиативных процедур, в 2011 году был принят ФЗ «Об альтернативных способах разрешения спора (медиации).[227] В этом нормативно-правовом акте медиация предстала как легитимный внесудебный способ разрешения правовых конфликтов, который не устраняет и не подменяет уже действующие институты судебной защиты прав и законных интересов граждан и организаций, а гармонично взаимодействуя с ними.

На сегодняшний день очень много уделяется внимания вопросам продвижения института медиации в сферу предпринимательских и иных экономических правоотношений. Однако развитие этой процедуры во многом зависит от факта осведомленности о ней, профессионализме

[224] Вирченко Ю.А., Самохвалов Н.А. Процедура медиации в Российской Федерации: плюсы и минусы// Актуальные проблемы современности: наука и общества. 2016. № 3. С.101-105.
[225] Вирченко Ю.А., Самохвалов Н.А. Процедура медиации в Российской Федерации: плюсы и минусы// Актуальные проблемы современности: наука и общества. 2016. № 3. С.101-105.
[226] Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России// Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2017. № 1. С. 84-87.
[227] Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)(последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 07.11.2018).

специалистов, призванных разрешать возникающие конфликты, которые бы учитывали специфику правоотношений возникающих между сторонами.

Пожалуй, применение процедур медиации в арбитражном процессе это одно из перспективных направлений ее развития на сегодняшний день, поскольку, если говорить о медиации в сфере гражданского судопроизводства, то несмотря на ее эффективность, действительно мало кто сможет позволить себе оплачивать услуги медиаторов для разрешения споров, в отличии от возможностей участников экономических отношений. Но, к сожалению, приходится констатировать – институт медиации крайне редко применяется не только для урегулирования споров между гражданами, но и между юридическими лицами, и иными субъектами осуществляющими экономическую деятельность.[228]

В объяснение низкой эффективности использования медиативных процедур, Т.В.Худойкина , выделяет следующие причины[229]:

- недостаточная правовая регламентация;
- отсутствие единой централизованной системы медиации;
- невозможность обеспечения принудительного обращения медиативного соглашения, в случае уклонения стороны от него;
- недоверие к данному институту;
- недостаточный уровень информатизации граждан и организаций о возможностях применения медиации.

Особое внимание хотелось бы уделить именно проблеме широкого информационного освещения о действии медиативных процедур. Согласно статистическому опросу, проведенному в 2018 году Арбитражным судом Республики Саха (Якутия), было установлено, что более половины опрошенных не знает о преимуществах применение примирительных процедур в принципе и медиации в частности (около 45 %) .[230] Также есть те (12,1%) кто признает, что данная тема ему в принципе не интересна, поскольку особого доверия медиация как способ разрешения конфликтов у него не вызывает. [231] Подобные блиц-опросы проводились в нескольких арбитражных судах, и хоть показатели меняются (можно сказать, что чем ближе суд находится к центру страны, тем выше процент информированности опрошенных о существовании медиации, но и также более высоким становится процент тех лиц, которые не желают пользоваться услугами медиаторов). [232] Конечно, крупные корпорации прибегают к

[228] Анализ результатов блиц-опроса от 11.03.2018 «Знакомы ли вы с сутью медиации» [Электронный ресурс] // yakutsk.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).
[229] Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России// Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2017. № 1. С. 84-87.
[230] Анализ результатов блиц-опроса от 11.03.2018 «Как выдумаете, что мешает сторонам урегулировать спор в досудбеном порядке»[Электронный ресурс] // yakutsk.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).
[231] Анализ результатов блиц-опроса от 11.03.2018 «Знакомы ли вы с сутью медиации» [Электронный ресурс] // yakutsk.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).
[232]Итоги работы Арбитражного суда Московской области за 2017 год [Электронный ресурс]// asmo.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).

услугам медиаторов для разрешения возникающих спорных вопросов, но опять практика этого очень низка, в основном они предпочитают разрешать свои споры путем обращения в созданные ими же третейские суды.

Проблема недоверия к институту медиаторов вызвана специфичностью медиативных правоотношений, т.к они носят трехсторонний характер и предполагают наличие специальных субъектов, которые могут выступать посредниками в урегулировании спора. Все это предполагает наличие специальной квалификаций у лица, которое будет обладать особыми знаниями в различных областях, в особенности в сфере корпоративных правоотношений, обладающими своими особенностями, которые требуется учитывать лицу, выступающему медиатором в разрешении конфликта. К сожалению, сегодня в России отсутствует сформированная правовая категория профессионального посредничества, так как отсутствуют профессионально подготовленные медиаторы.

Помимо этого следует отметить, что в российском арбитражном процессе, стороны в принципе не очень охотно готовы не только воспользоваться альтернативными или досудебными способами разрешения споров, но и даже в ходе судебного разбирательства, не всегда готовы идти на какие-либо уступки другой стороне, например путём заключения мирового соглашения. И здесь очень большая роль отводится суду, в том чтобы он убедил стороны принять все необходимые меры для того, чтобы не затягивать разрешение спора.

В связи с этим, некоторые авторы считают, что следует уделять больше внимания проблемам подготовки и повышения квалификации у судейских кадров в плане приобретения знаний и навыков медиаторства, чтобы они могли создавать условия для разрешения конфликта на начальных стадиях его зарождения, понимать его сущность и направить его разрешение в более конструктивное русло.[233] В виду этого расширение сферы судебной медиации путем ее более плотной интеграции в судебную систему представляется весьма успешным и эффективным способом развития альтернативных процедур разрешения споров.

Достаточно большая роль арбитражным судам отводится и при решении вопроса о повышении уровня информированности хозяйствующих субъектов о медиативных процедурах. Важно, обеспечить возможность сторонам знание о такой процедуре, возможностях ее применения. Сделать это можно путем оформления специальных стендов в здании арбитражных судов, где было бы указаны те споры, которые можно разрешить с помощью медиаторов, адреса организаций, которые предлагают такие услуги, выделены положительные черты медиации, как средства внесудебного урегулирования спорных ситуации [234] . Непосредственно информировать

[233] Вирченко Ю.А., Самохвалов Н.А. Процедура медиации в Российской Федерации: плюсы и минусы// Актуальные проблемы современности: наука и общества. 2016. № 3. С.101-105.

[234] Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России// Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2017. № 1. С. 84-87.

стороны о возможности медиации могут и сами судьи на этапе подготовки дела к судебному разбирательству. Отведение такой роли суду в реалиях российской действительности представляется вполне логичным и обоснованным, так как, несмотря на все недостатки действующей судебной системы, и граждан и организации все-таки доверяют суду значительно больше, чем иным органам, предлагающим разрешение возникающих споров. Поэтому суду и стоит доверять роль своеобразного «информатора» в вопросах повышения правовой осведомленности юридических лиц о медиации.

В зарубежной практике нередко встречаются судьи, которые сами непосредственно выступают в роли медиаторов. [235] В РФ не только действующие судьи, но и даже судьи, ушедшие в отставку не имеют права быть медиаторами. Такой подход не представляется вполне обоснованным особенно с учётом сложившегося правосознания российских граждан. Требуется обеспечить единые рамки взаимоотношения судей и медиаторов, которые должны быть созданы на федеральном уровне и заключаться в разработке рекомендаций по направлению отдельных категорий дел арбитражными судами на медиативную процедуру[236].

Таким образом, можно сказать, что повышение уровня информированности о медиации и повышение доверия к данному институту – это две взаимосвязанные проблемы, поскольку незнание в большинстве своем порождает недоверие ко всему новому и неизвестному. С учетом обращение в судебные инстанции выступает одним из приоритетных способов разрешения споров, представляется вполне логичным, что должно усиливаться развитие именно судебной медиации и суду следует отдавать приоритетную роль в оказании информационного содействия развитию применения института медиации в разрешении конфликтов возникающих между субъектами хозяйственной и экономической деятельности.

Использованные источники:

1.Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)(последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 07.11.2018).
2.Анализ результатов блиц-опроса от 11.03.2018 «Как выдумаете, что мешает сторонам урегулировать спор в досудбеном порядке»[Электронный ресурс] // yakutsk.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).
3.Анализ результатов блиц-опроса от 11.03.2018 «Знакомы ли вы с сутью медиации» [Электронный ресурс] // yakutsk.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).

[235] Вирченко Ю.А., Самохвалов Н.А. Процедура медиации в Российской Федерации: плюсы и минусы// Актуальные проблемы современности: наука и общества. 2016. № 3. С.101-105.
[236] Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России// Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2017. № 1. С. 84-87.

4. Итоги работы Арбитражного суда Московской области за 2017 год [Электронный ресурс]// asmo.arbirt.ru (дата обращения: 07.11.2018).
5.Вирченко Ю.А., Самохвалов Н.А. Процедура медиации в Российской Федерации: плюсы и минусы// Актуальные проблемы современности: наука и общества. 2016. № 3. С.101-105.
6.Худойкина Т.В. Проблемы развития медиации в России// Проблемы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2017. № 1. С. 84-87.

УДК 658.153

Иневаткина Д.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Удовик Е.Э.
доктор педагогических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»
Россия, г. Краснодар

ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассмотрены ключевые компоненты и пути повышения эффективности управления дебиторской задолженностью на предприятии, сформированы важнейшие этапы эффективной политики управления, отмечены задачи и проблемы, стоящие перед предприятием в современных условиях, а также рассматриваются меры для достижения оптимальности в управлении дебиторской задолженностью посредством применения наиболее подходящих к данному процессу методов, что позволяет обеспечить финансовую устойчивость и снижение затрат предприятия.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, управление дебиторской задолженностью, стратегия управления, срок погашения, период оборачиваемости, соотношение дебиторской и кредиторской задолженности.

Inevatkina D.V.
master's student
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Udovik E.E.
Doctor of pedagogical sciences, associate Professor
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar

THE EFFECTIVENESS OF MANAGEMENT ACCOUNTS DEBT IN THE ENTERPRISE

Abstract: the article describes the key components and ways to improve the efficiency of accounts receivable management in the enterprise, formed the most important stages of effective management policy, noted the challenges and problems facing the company in modern conditions, and also discusses measures to achieve the best in the management of accounts receivable through the use of the most appropriate methods to this process, which allows to ensure financial stability and cost reduction of the enterprise.

Keywords: receivables, receivables management., management strategy, maturity, turnover period, the ratio of accounts receivable and accounts payable.

На современном этапе эффективность управления дебиторской задолженностью имеет немаловажное значение в ходе управления при определении финансовой устойчивости предприятия, поскольку определяет не только распределение финансовых потоков, но также позволяет успешно прогнозировать значительные изменения, что может позволить исключить большое количество проблем и повысить конкурентоспособность предприятия на современном рынке России. Именно это считается главнейшим фактором в процессе жизнедеятельности предприятия.

Дебиторская задолженность на предприятии обычно возникает в процессе различных финансово-хозяйственных операций, связанных с движением денежных средств, товарно-материальных ценностей, а также принятия на себя определенных обязательств и по суммам задолженности по взносам учредителей или суммам, подлежащим получению в рамках финансирования различных мероприятий и государственных программ.

Дебиторская задолженность будет считаться нормальной, если предприятие осуществляет процесс исполнения государственных и муниципальных программ, где ведется документооборот с соблюдением установленных сроков, учитывая возможную задолженность за отгруженные товары, по которым еще не наступил срок оплаты, задолженность подотчетных лиц и т.д.

Дебиторская задолженность является неоправданной, если возникают проблемы с нарушением правил ведения и сроков предоставления бухгалтерской отчетности, ведется недостаточный контроль за хранением и отпуском товарно-материальных ценностей, допускается нарушение условий исполнения договоров и контрактов, и других проблем, возникающих в процессе ведения финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Управление дебиторской задолженностью охватывает весь процесс, связанный с получением своевременной оплаты товаров, работ, услуг от покупателей, но для этого процесса недостаточно предоставлять в бухгалтерию лишь счета-фактуры и прочие первичные документы на оплату. Необходимо научиться своевременно распознавать ненадежных поставщиков, подрядчиков (исполнителей), объективно оценивать и

анализировать ситуацию, при этом различая временные проблемы с ликвидностью предприятия от полной неплатежеспособности.

Только на основании комплексного и достоверного анализа можно объективно отметить, как оценивается положение дел у возможного контрагента и возможно ли взаимодействие с ним в дальнейшем не только в условиях стабильности, но и в условиях кризиса в стране, когда многие предприятия могут находиться в состоянии, близком к банкротству.

Для устойчивого и сбалансированного развития любого предприятия, которое осуществляет деятельность в современных экономических условиях, а также в условиях экономического кризиса, прежде всего, необходимо повышение эффективности управления финансовой политикой для сохранения финансовой устойчивости и обеспечения платежеспособности.

В настоящее время существует несколько этапов формирования эффективной политики управления дебиторской задолженностью на предприятии, необходимых для уменьшения задолженности по обязательствам и обеспечения высоким уровнем рентабельности предприятия в целом.

Первый этап заключается в определении основных путей решения вопросов и проблем, которые связаны с дебиторской задолженностью. Для этого необходимо задействовать все стороны финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

На втором этапе необходимо проводить анализ дебиторской задолженности, а именно учитывать все взаиморасчеты между производителем и потребителем в течении трехмесячного срока со дня фактического получения товаров дебитором, определять состояние дебиторской задолженности, так как его размеры и качество оказывают сильное влияние на финансовое состояние организации. В противном случае задолженность будет считаться просроченной.

Данный этап также подразумевает разработать алгоритм, позволяющий оценивать ситуацию на предприятии, выявить влияние дебиторской задолженности на финансовое состояние предприятия.

Третий этап предполагает разработать пути повышения эффективности управления дебиторской задолженностью, а также оценить предложенные изменения и мероприятия с точки зрения экономической эффективности.

Эффективность управления дебиторской задолженностью зависит не только от этапов формирования эффективной политики, но и от различных направлений деятельности всех сторон предприятия, от которых зависит умение правильно распоряжаться дебиторской задолженностью.

Перед предприятием стоит задача строго вести контроль за образованием и состоянием дебиторской задолженности, контроль расчетов с дебиторами по отсроченным и просроченным задолженностям, прогнозировать поступления денежных средств от дебиторов.

Отсутствие единой методики и аналитического алгоритма формирования процессов управления дебиторской задолженностью на предприятии и наиболее эффективного управления затратами способствует тому, что в действительности результаты данных процессов выливаются в исключительно субъективную точку зрения исполнителей при несоответствующем уровне достоверности решений. В итоге серьезно нарушается устойчивость предприятий, снижается эффективность использования ресурсов, происходит потеря потенциальной прибыли.

Решение вопроса достижения оптимальности в управлении дебиторской задолженностью возможно посредством применения наиболее подходящих к данному процессу методов, что позволит обеспечить финансовую устойчивость и снижение затрат.

Для наиболее рационального управления дебиторской задолженностью на предприятии также необходимо принимать следующие меры:

1) Оформление дебиторской задолженности векселем, так как данный документ является одним из наиболее привлекательных способов инкассации дебиторской задолженности, имеет свои обязательные составляющие, взаимосвязанные между собой. Вексель является безусловным, бесспорным, не зависящим от причин, вызвавшим его выдачу, обязательством. Этот документ, в частности, не уменьшает объем дебиторской задолженности в составе активов предприятия, но предоставляет больше вариантов для её управления и оптимизации, обеспеченной векселем, а именно позволяет любому предприятию самостоятельно рассчитываться данным векселем со своими контрагентами за полученные товары, выполненные работы или оказанные услуги;

2) депозит или обеспечение исполнения обязательств по договору (контракту). При поставках товаров или услуг поставщиками, выполнению работ подрядчиками (исполнителями) уместно вспомнить о требовании внесения задатка или обеспечения исполнения договора (контракта). Если нет основания, что это повредит деятельности предприятия, то, конечно, подобную политику необходимо проводить. Опираясь на Федеральный закон 44-ФЗ от 05.04.2013 года «О контрактной системе в сфере закупок, товаров, работ услуг, для обеспечения государственных и муниципальных нужд», следует отметить, что средства, перечисляемые в качестве денежного залога, в частности в обеспечение заявки на участие в определении поставщика (подрядчика, исполнителя) и в обеспечение исполнения контракта (договора) не являются расходами предприятия. Данная практика позволяет гарантировать результат и полное исполнение всех условий договора (контракта) и исключить образование неоправданной дебиторской задолженности;

3) Введение порядка взыскания неустойки (штрафа, пени) позволит максимизировать поток денежных средств и снизить риск возникновения просроченной дебиторской задолженности, добросовестно выполнять условия и сроки исполнения договора (контракта);

4) Непосредственно напоминать об оплате с помощью факсимильной связи, либо по адресу электронный почты, либо заказным письмом, где руководитель предприятия уведомляет контрагента о наличии какой-либо причины неплатежа и просит немедленно сообщить о ней. Если платеж не поступил в семидневный срок после напоминания об оплате, следует позвонить лицу, ответственному за платежи. В противном случае, представителю предприятию необходимо обратиться в соответствующие органы по взысканию долга или к юристу.

Подведя итоги, хотелось бы отметить, что на сегодняшний день проблему неплатежей и сокращения объемов дебиторской задолженности можно решить, если добросовестно соблюдать этапы формирования эффективной политики управления дебиторской задолженностью на предприятии, проводить соответствующий анализ дебиторской задолженности, а также своевременно принимать меры для её наиболее рационального управления.

Кроме того, на мой взгляд, на предприятии необходимо рассмотреть вопрос о формировании подразделения, своевременно отслеживающее появление неоправданной и просроченной дебиторской задолженности, которое будет включать в себя высококвалифицированных специалистов в области ведения бухгалтерского учета. Такие специалисты повысят уровень согласованности между дебиторами и заказчиками, скорость принятия решений по управлению дебиторской задолженностью. Также имеет смысл изменить отношение работников указанных выше отделов к работе с дебиторами, применив, как вариант, систему стимулирования.

Использованные источники:

1. Программа «Консультант Плюс»
2. Федеральный закон 44-ФЗ от 05.04.2013 года «О контрактной системе в сфере закупок, товаров, работ услуг, для обеспечения государственных и муниципальных нужд»
3. Сигидов Ю.И. Оценка дебиторской задолженности в российском и международном учете // Дайджест-Финансы. – 2016. - № 12. – С. 96.
4. Коровина В. В. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. Т. 11. №9. С. 83 - 85.
5. Балабанов И.Т. Финансовый менеджмент. – М.: Финансы и статистика, 2015.

УДК 658.153

Иневаткина Д.В.
студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Удовик Е.Э.
Доктор педагогических наук, доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»
Россия, г. Краснодар

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье рассмотрены основные способы и методы управления дебиторской задолженностью предприятия, проанализированы преимущества и недостатки. Приведены примеры анализов, позволяющих выявить негативные тенденции и наметить пути поддержания финансовой устойчивости предприятия.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, метод, управление дебиторской задолженностью, стратегия управления, срок погашения, период оборачиваемости, соотношение дебиторской и кредиторской задолженности.

Inevatkina D.V.
master's student
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Udovik E.E.
Doctor of pedagogical sciences, associate Professor
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar

METHODS OF MANAGEMENT OF ACCOUNTS RECEIVABLE DEBT IN THE ENTERPRISE

Abstract: The article describes the main methods and techniques of accounts receivable management of the enterprise, analyzed the advantages and disadvantages. The examples of analyses that allow to identify negative trends and identify ways to maintain the financial stability of the enterprise.

Keywords: receivables, method, management of receivables, management strategy, maturity, turnover period, the ratio of receivables and payables.

Любое современное предприятие стремится производить продажу товара с немедленной оплатой, но требования конкуренции вынуждают

соглашаться на отсрочку платежей, в результате чего появляется дебиторская задолженность.

В финансово-хозяйственной деятельности предприятия осуществляются расчеты с внешними и внутренними контрагентами, часть из которых дебиторы: покупатели готовой продукции, заказчики работ и услуг, поставщики, получившие авансы, подрядчики, осуществляющие работу на объектах, налоговые органы, в случае переплаты налогов, учредители по взносам в уставный капитал, работники организации, являющиеся подотчетными лицами, и т.д.

Поскольку дебиторская задолженность является неотъемлемой частью любой организации и ее величина влияет на финансовую устойчивость компании, контролю и управлению дебиторской задолженностью необходимо уделять достаточно внимания со стороны руководства предприятия. Все стороны деятельности предприятия зависят от умения рационально распоряжаться ею в современных условиях.

Более того, работа с дебиторской задолженностью начинается с правильного документооборота. Он включает в себя регулярный анализ дебиторской задолженности, условий поставки, своевременной сдачи бухгалтерской отчетности и ряд других направлений. Существует в настоящее время практика западных стран, где вопрос документооборота решён очень эффективно: крупнейшие западные банки предоставляют онлайн-приложения, которые позволяют отслеживать платёжные документы, контролировать выплату задолженностей покупателей, а также регулировать сроки предоставления бухгалтерской отчетности.

В состав управления дебиторской задолженностью входит анализ дебиторов, анализ имеющейся дебиторской задолженности, разработка политики предоставления коммерческих кредитов, анализ реальной стоимости, контроль за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности. Целесообразное управление дебиторской задолженностью поможет уменьшить задолженность по обязательствам и обеспечить предприятию высокий уровень рентабельности.

Нужно четко понимать, что дебиторская задолженность выступает в качестве средств, работающих на наших контрагентов, во-первых, а во-вторых, является сдерживающим фактором для организации, не дающий ей нормально развиваться. В следствие этого в каждой организации, в каждом предприятии важным фактором должно являться улучшение работы с предприятиями-дебиторами.

Управление дебиторской задолженностью может проводиться с помощью двух основных способов: минимизация и оптимизация кредиторской задолженности.

Минимизация выступает в качестве механизма управления дебиторской задолженностью, при котором имеющаяся дебиторская задолженность максимально снижается или полностью погашается.

В отличии от минимизации, оптимизация дебиторской задолженности - поиск новых подходов, благодаря которым изменение дебиторской задолженности будет положительно влиять на деятельность предприятия.

Управление просроченной задолженностью представляет собой более сложную систему методов. В качестве основных методов управления просроченной дебиторской задолженностью выделяют такие как: зачет требований; понижение стоимости поставленных товаров; отсрочка платежей; предоставление скидок; прощение долга.

Организация взаимодействия между участниками, которые причастны к появлению и регулированию задолженности, подразумевает соблюдение основных принципов, оказывающих содействие в эффективной работе системы управления дебиторской и кредиторской задолженностью.

При правильном управлении задолженностями предприятие вполне может исправить свое финансовое положение. Самое важное – правильно проанализировать и оценить состояние расчетов предприятия, а также подобрать подходящие методы управления ими. Поэтому главным методом управления дебиторской и кредиторской задолженностью является ее анализ, позволяющий выявить негативные тенденции и наметить пути улучшения деятельности организации.

В целях правильного построения взаимоотношений с клиентами, надо всё время держать под контролем текущее состояние взаиморасчетов. В связи с этим нужно компетентно (грамотно) управлять дебиторской и кредиторской задолженностью. Эффективное управление в данном случае невозможно без анализа, являющегося одним из важнейших методов, на основе результатов которого руководство организации разрабатывает управленческие решения.

Обязанности специалистов предприятия заключаются в анализе задолженности по списку кредиторов и дебиторов, сроков образования и размеров; они должны контролировать расчеты по просроченной или отсроченной задолженности, уметь оценивать наличие дебиторской задолженности и определять способы и приемы понижения долгов.

В качестве методов управления дебиторской задолженностью предприятию необходимо проводить следующие анализы:

1) Анализ дебиторской задолженности, который позволит оценить финансовое положение предприятия на современном этапе;

2) Структурный (вертикального) анализ задолженности, помогающий миновать сосредоточения задолженности в части какого-либо одного хозяйствующего субъекта. В особенности немаловажным остается то, что хозяйствующему субъекту необходимо проводить подобный анализ в отношении дебиторской задолженности, ибо понижение степени диверсифицированности данной задолженности приумножает вероятность существенного ухудшения финансового состояния;

3) При выявлении динамики изменения дебиторской задолженности применяют трендовый и горизонтальный анализ.

4) Анализ качества дебиторской задолженности:

Т а б л и ц а 1 - Анализ качества дебиторской задолженности

Группа показателей	Показатель	Расчет	Критерии оценки	Характеристика
Качество	Доля просроченной дебиторской задолженности	Ув = Дпрз / Дз	= 0 снижение в динамике	Показывает какую часть общей задолженности составляет просроченная задолженность кредиторам
Коэффициент тяжести просроченных обязательств	К = Копр / 100, Где Копр – сумма просроченных более трех месяцев обязательств		= 0 снижение в динамике	Отклонение суммы просроченных обязательств сроком более 3 месяцев к предусмотренной законом минимальной сумме просроченных обязательств

При увеличении процентного отношения задолженности к сумме приравненных и собственных к ним оборотных средств, обычно, заверяет об ухудшении финансового состояния. В том случае, когда кредиторская задолженность превышает над дебиторской это свидетельствует о том, что предприятие использует привлеченные средства, если же наоборот, дебиторская превышает кредиторскую тогда предприятие использует оборотные средства для расчетов с дебиторами.

Для поддержания финансовой устойчивости необходимо помнить, что большая прибыльность соединена с более высоким риском, а это говорит о том, что вместо ожидаемого дохода предприятие может стать неплатёжеспособным (понести убытки).

Итак, многообразие субъектов взаимоотношений предприятия по расчетам, включая различный механизм их правового регулирования, удостоверяет о возможных сложностях в эффективном управлении ею. В самом деле, в значительной мере текущее финансовое благополучие предприятия зависит в первую очередь не только в своевременности отвечать по своим финансовым обязательствам, но и во-вторых от того, насколько своевременно происходит расчет, то есть оплата клиентов с ним.

Важность анализа в рамках управления дебиторской и кредиторской задолженностью определена еще и тем, что, занимая значительную долю текущих активов и пассивов предприятия, ее изменения сказываются на динамике таких показателей как деловая активность, платежеспособность и ликвидность.

В этой связи необходимо сказать, что анализ задолженности - важная часть финансового анализа на предприятии, и с помощью мы можем обнаруживать не только показатели перспективной и текущей платежеспособности предприятия, но и факторы, которые влияют на их динамику, а также проводить оценку количественных и качественных

тенденций изменения финансового состояния предприятия в будущем, ибо задолженность может значительно деформировать структуру имущества и источников его формирования на предприятии.

Использованные источники:

1. Ерофеева В.А. Системный подход к управлению дебиторской задолженностью // Управленческий учет. - 2017. - №2. - С. 11 - 17.
2. Гиляровская Л.Т. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Л.Т. Гиляровская, Д.В. Лысенко. - М.: Проспект, 2013. – 360 с.
3. Ботвич А.В., Бутакова Н.М., Забурская А.В., Пабст А.В. Дебиторская и кредиторская задолженность предприятий: анализ и управление // Научные итоги года: достижения, проекты, гипотезы. - 2014. - № 4. - С. 128-136.
4. Архипов А.И., Большаков А.К. Экономика: учебник / Архипов А.И., Большаков А.К., Дерябина М.А. – Изд. 3-е, переработанное и дополненное. – М.: Проспект, 2014. – 848 с.
5. Коровина В. В. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. Т. 11. №9. С. 83 - 85.

УДК: 631.15:658.5:338.436.33

Ионова Б.М.
студент магистратуры 1 курса
направления подготовки «Экономика»
программа «Экономика фирмы и отраслевых рынков»
ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»,
Научный руководитель: Банникова Н. В.
г. Ставрополь

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ВНЕДРЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Аннотация. В статье рассмотрены возможности разработки системы мероприятий, соответствующих концепции бережливого производства с учетом принципа пошаговых инноваций, для субъекта малого бизнеса агропромышленной сферы; оценена экономическая эффективность предлагаемых мероприятий.

Ключевые слова: потери, издержки, себестоимость, бережливое производство, контроллинг.

Ionova Bela Muratovna
master's student of the 1st course of the direction «Economics» «Economics of the firm and industry markets»
Stavropol state agrarian University,
Scientific adviser: Bannikova N. V.,
Stavropol

DESIGNING OF IMPLEMENTATION OF TOOLS OF PURE PRODUCTION IN THE SYSTEM OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF ENTERPRISES OF AIC

Abstract. In the article possibilities of development of the system of measures, corresponding to the concept of lean production taking into account the principle of stepwise innovations, for the subject of small business of agroindustrial sphere are considered; the economic efficiency of the proposed activities is estimated.

Keywords: losses, costs, expenses, lean manufacturing, controlling.

Бережливое производство – это система организации производственных процессов, направленная на непрерывное совершенствование деятельности организации и достижение ее долгосрочной конкурентоспособности. Мировой опыт демонстрирует высокие результаты внедрения инструментов бережливого производства, в т. ч. рост производительности труда на 35-70%, сокращение брака на 58-99% и т.д. Для предприятий агропромышленного комплекса использование данной системы является особенно актуальным, так как производство стандартных товаров ограничивает возможности повышения конкурентоспособности

предприятий в сфере маркетинга, и оптимизация издержек становится ведущим фактором выживания предприятия.

Рассматриваемое нами предприятие функционирует в отрасли мукомольной и крупяной промышленности, относится к сектору малого бизнеса. Основными конкурентами на рынке мукомольной продукции являются такие крупные предприятия, как ОАО Ставропольский мукомольный завод, ИП Сараджанц, ООО «Ставропольская Элита», ООО «Агропродукт», ОАО «Петровские Нивы». Загруженность мельницы в последние 2 года снизилась до 75%. Это связано с тем, что мельничный комплекс приостанавливал свою работу, в связи с техническими неполадками мельничного оборудования, последующими ремонтными работами. Также некоторое количество оптовых покупателей, являющимися постоянными клиентами, обанкротились, в результате чего уменьшилась реализация продукции.

С 2012 года предприятие начало заниматься производством комбинированных кормов и зерносмесей. В условиях импортозамещения, в первую очередь, в части продукции животноводства, вырос спрос на концентрированные корма.

Уровень рентабельности производства на предприятии за последние три года остается на стабильном уровне (29 - 30%). Анализ показывает, что заметных изменений в структуре постоянных издержек не произошло. Немного снизились расходы на заработную плату, так как в 2017 году произошло сокращение управленческого персонала. Самым интенсивным стал рост затрат на рекламу (заказ вывесок, указателей, визиток, подача объявлений на различные торговые площадки), что является необходимым в современных условиях усиления конкуренции на целевых рынках.

Список статей переменных затрат, которые несет предприятие, довольно широк. При этом в процессе анализа мы выделили переменные затраты (где взаимосвязь с объемами производства очевидна), и условно – переменные, на величину которых оказывают значительное влияние и другие факторы (например, затраты на ремонт связаны не только с интенсивностью использования оборудования, но и с увеличением степени его износа). Переменные затраты в целом уменьшились, что вполне объяснимо, учитывая снижение объемов реализации за прошедшие 3 года.

На предприятии есть возможности совершенствования бизнес-процессов на основе контроллинга, обеспечивающего более высокий уровень аналитической работы и обоснования управленческих решений. Так, при определении себестоимости единицы продукции косвенные затраты распределяются пропорционально объему производства. Данный метод распределения затрат является наиболее простым, но не самым точным. Значительно более объективное распределение затрат возможно с помощью функционально-стоимостного анализа, использование которого позволяет разносить накладные издержки по видам продукции с учетом отдельных процессов и функций. Рекомендуется переход именно к данному методу,

однако следует помнить, что его использование требует не только большой подготовительной работы, но и переналадки системы автоматизированного учета 1:С, что тоже связано с определенными затратами.

Также перспективным представляется переход к распределению части косвенных затрат по отдельным центрам прибыли, так как производство муки и комбикормов производится на разном оборудовании. Однако, учет электроэнергии на предприятии ведется по одному счетчику, который считает общий расход. Установка отдельных счетчиков учета расходов электроэнергии на комбикормовый цех, мельничный комплекс и офисное помещение помогут точнее распределить затраты на электроэнергию, а, следовательно, более обоснованно принимать экономические решения по различным аспектам деятельности (прежде всего, относительно ассортимента выпускаемой продукции).

Переход от обычного производства к бережливому означает пересмотр всех аспектов работы предприятия, как в части внутренних бизнес-процессов, так и отношений с внешней средой. При этом в большей степени применим принцип пошаговых, а не радикальных инноваций (особенно для малого предприятия). Поэтому, в рамках реализации ключевых целей системы бережливого производства были предложены и другие мероприятия.

В частности, были рассмотрены возможности производства комбикорма по «экономичной» рецептуре с учетом пожеланий клиентов, что даст экономию на сырье в размере 246,5 руб. в расчете на 1 производственный цикл (420 кг). С учетом того, что предприятие планирует произвести по заказам клиентов 115,2 т данного сорта комбикорма за 1 год, годовой экономический эффект составит 67,8 тыс. руб.

Экономия времени при переналадке оборудования позволит сэкономить в среднем 5 минут в расчете на один производственный цикл. Таких циклов в году предприятие осуществляет 690, поэтому за год может быть сэкономлено около 55 часов. С учетом того, что часовая тарифная ставка одного работника составляет 115 руб., годовая экономия может достигнуть 6,3 тыс. руб.

При замене обычных ламп на энергосберегающие экономия затрат на электроэнергию может составить 5,9 тыс. руб. в месяц или 70,8 тыс.руб. в год. При этом следует также учесть экономию на приобретение самих ламп, т.к., несмотря на более высокую стоимость, энергосберегающие служат в 12 раз дольше. Поэтому затраты на приобретение обычных ламп составляют 4860 руб. в расчете на 1 год, а энергосберегающих – 1425 руб., т.е. годовой эффект с учетом стоимости электроэнергии составит 74,2 тыс. руб.

Также, систематическая проверка и наладка электронных весов может дать до 480 руб. экономии в день (138,2 тыс. руб. в год).

Замена газового оборудования на электрическое при обогреве бункера позволит сэкономить затраты на энергоносители за счет кратного уменьшения объема обогрева (с помощью газового котла обогревается вся

площадь мельничного комплекса, а тэн позволяет нагревать только бункер). Расчеты показали, что при замене оборудования затраты на электроэнергию сократятся до 240 тыс. руб., годовая экономия может достигнуть 228 тыс. руб.

Приобретение собственного автотранспорта позволит решить сразу 2 задачи – повысить удовлетворенность клиентов за счет более удобного для них графика доставки закупленных товаров, а также сократить расходы на автотранспорт с 576 до 367 тыс. руб. в год. Но для расчета годового экономического эффекта необходимо учесть не только экономию текущих издержек, но и затраты, связанные с закупкой основных средств. Расчет показателя приведенных затрат показывает, что годовой экономический эффект по рационализации транспортных расходов составляет 183,2 тыс. руб.

Замена мельничного оборудования на основе договора лизинга является дорогостоящим мероприятием для субъекта малого бизнеса, однако и в этом случае предприятие может получить небольшую экономию. Фактические затраты на производство муки на старом оборудовании составляют 13216 тыс. руб в год. Производство на новом оборудовании позволит сэкономить затраты на ремонт (около 250 тыс. руб), энергоносители (около 50 тыс. руб.), но при этом возрастут затраты, связанные выплатой лизинговых платежей (222 тыс. руб.). Таким образом, затраты на производство муки на новом оборудовании составят 13138 тыс. руб., а экономия – 78 тыс. руб.

В результате введения предлагаемых мероприятий по устранению потерь предприятие сможет сэкономить около 775 тыс. руб., что весьма значимо для субъект а малого бизнеса. Если предприятие будет внедрять систему «бережливого производства» комплексно, а также следовать принципу клиентоориентированности, то это позволит в прогнозном периоде повысить количество заказов, а также увеличить размер прибыли дополнительно на 5%. Расчеты показывают, что предприятие может добиться увеличения чистой прибыли на 28,5% благодаря сокращению себестоимости продукции и коммерческих расходов, что, в свою очередь, может способствовать росту показателя рентабельности продаж до 36,5 %.

Поэтому подобный проект может стать весьма привлекательным для любого предприятия сферы АПК и может гарантировать не только возврат вложенных средств, но и извлечение дополнительной прибыли.

Использованные источники:

1. Бизнес-планирование инвестиционных проектов по переработке продукции сельского хозяйства/Банникова Н.В., Костюченко Т.Н., Ермакова Н.Ю., Вайцеховская С.С. Ставрополь, 2016. 104 с.

2. Вумек Д. П. Бережливое производство. Как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании / Вумек Джеймс П..М.: Альпина Паблишер, 2016. 206 с

3. Голдсби Т. Бережливое производство и 6 сигм в логистике. Руководство по оптимизации логистических процессов / Томас Голдсби , Роберт Мартиченко. - М.: Гревцов Паблишер, 2017. 416 с.
4. Джонс. Д. Бережливое производство. Как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании / Д. Джонс. - М.: Альпина Паблишер, 2013. 997 с.
5. Масааки И. «Кайдзэн: ключ к успеху японских компаний». Масааки Имаи, 2016. 454 с.
6. Контроллинг /Банникова Н.В., Лисова О.М., Грачева Д.О., Тенищев А.В. Учебное пособие / Ставрополь, 2013. 64 с.

УДК 622.243.24

Ирмашев Р.Е.
студент магистратуры
3курс, факультет «Горно-нефтяной»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа
Мавлютов Д.Д.
студент магистратуры
3курс, факультет «Горно-нефтяной»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

ОПРЕДЕЛЕНИЕ И АНАЛИЗ ПАРАМЕТРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СТВОЛОВ В НЕФТЯНЫХ СКВАЖИНАХ

Аннотация: в статье рассматриваются основные параметры, в наибольшей степени оказывающее влияние на эффективность применения горизонтальных стволов в многоствольных нефтяных скважинах. Также проводится оценка эффективности применения горизонтальных стволов в различных по типу нефтяных коллекторах.
Ключевые слова: бурение, горизонтальный ствол, нефтеотдача, интенсификация, горизонтальные скважины, боковые горизонтальные ответвления.

Irmashev R.E.
graduate student, 3 course
Faculty «Mining oil»
Ufa State Petroleum Technical University
Russia, Ufa
Mavlyutov D.D.
graduate student, 3 course
Faculty «Mining oil»
Ufa State Petroleum Technical University
Russia, Ufa

DETERMINATION AND ANALYSIS OF PARAMETERS AFFECTING THE EFFICIENCY OF THE APPLICATION OF HORIZONTAL SITES IN OIL WELLS.

Annotation: the article discusses the main parameters that have the greatest impact on the effectiveness of the use of horizontal wells in multilateral oil wells. Also, an assessment is made of the effectiveness of the use of horizontal shafts in various types of oil reservoirs.

Keywords: drilling, horizontal well, oil recovery, intensification, lateral horizontal branches.

Бурение многоствольных горизонтальных скважин (МГС) и горизонтальных стволов (ГС) из имеющегося фонда скважин, на сегодняшний день является приоритетным направлением разработки нефтяных и газовых месторождений, так как позволяет вовлечь в разработку запасы недренируемых зон, тем самым повышая коэффициент нефтеотдачи пласта в целом. Значительными преимуществами по сравнению с одиночными ГС обладают многоствольные скважины, так как большое число ответвлений позволяет охватить дренажом всю толщу продуктивного объекта. Поэтому большинство ГС в настоящее время за рубежом бурится в рамках проектов строительства многоствольных и разветвленно-горизонтальных скважин. Бурение нескольких дренирующих горизонтальных ответвлений, отходящих от главного ствола скважины, повышает долю площади контакта с продуктивным пластом, что в целом позволяет добиться снижения затрат на бурение. Однако, бурение многоствольных горизонтальных скважин и горизонтальных стволов связано с высокими рисками и большими затратами для нефтяных компаний. С целью их сокращения, проводится определение и анализ параметров, которые оказывают наибольшее влияние на эффективность применения ГС и МГС. С целью оптимизации процесса эксплуатации, и извлечения максимума разведанных запасов, современные нефтегазодобывающие компании делают все больший упор на вскрытие продуктивных пластов МГС, т.е. на бурение нескольких дренирующих скважин (ответвлений) от одного главного ствола. Более 12% от 69 тысяч скважин, разбуриваемых ежегодно, являются потенциальными кандидатами на применение данного способа вскрытия продуктивных пластов [1]. Технология бурения МГС используется также при проведении повторного бурения в действующих скважинах, с целью восстановления продуктивности скважин.

Многоствольные скважины, с ответвлениями направленными под большим углом, либо горизонтально, пересекают большее число естественных трещин и зачастую повышают добычу из пласта в большей степени, чем это достигается в результате бурения одиночных ГС или проведения ГРП.

На расположение горизонтальных ответвлений оказывают влияние большое число факторов. Сюда относятся абсолютная проницаемость, анизотропия, толщина, трещиноватость (интенсивность и ориентация

трещин), характеристики пласта (вязкость нефти, пластовое давление). В зависимости от этого, МГС могут иметь следующее схематическое расположение профилей: одиночную дренирующую скважину; либо несколько боковых ответвлений, образующих веер в горизонтальной плоскости или располагающихся по вертикали друг над другом; либо две горизонтальные скважины, расходящиеся в противоположные стороны от главного ствола [1].

ГС, имеющие в профиле форму «вилки», «веера» или «ребер позвоночника», пробуренные в одном интервале, применяются для интенсификации добычи из неглубоко залегающих залежей, характеризующихся низкими пластовыми давлениями или содержащих высоковязкую нефть, а также из месторождений с низкой энергоемкостью пласта.

В слоистых коллекторах, горизонтальные ответвления располагают по вертикали, относительно друг друга. Объединение нескольких горизонтов в один увеличивает коэффициент производительности скважин и повышает флюидоотдачу пласта.

В пластах с низкой проницаемостью и естественной трещиноватостью, горизонтальные стволы направляются противоположно друг другу, для пересечения большего количества трещин. Наибольшей эффективности достигают работы, основанные на анализе данных о направлении напряжений, действующих в коллекторе. Также в таком случае снижаются потери давления на преодоление трения течения при фильтрации флюидов пласта.

После изучения всех аспектов технологии бурения МГС, а также оценки длительности воздействия на разработку месторождений, были выделены несколько вариантов применения данной технологии на практике. Данное техническое решение особенно предпочтительно для разработки месторождений, содержащих высоковязкие нефти; характеризующихся низкими проницаемостями или естественной трещиноватостью; тонкослоистые коллекторы или многослойные залежи. Также данная технология широко применяется при разработке месторождений, находящихся на поздних стадиях эксплуатации, с низкими значениями пластовых давлений, а также содержащих пропущенные ранее углеводороды, скопившиеся в четко выраженных структурных или стратиграфических ловушках.

Оценка экономической эффективности разработки залежей с запасами тяжелой нефти выдвигает ряд ограничений, связанных с низкой подвижностью нефти и другими факторами, определяющими флюидоотдачу пласта. При разработке таких залежей, горизонтальные стволы скважин позволяют добиться эффекта, подобному тому, который возникает после проведения ГРП, в пластах, характеризующихся низкими значениями проницаемости.

Существенным ограничением резкого увеличения добычи нефти является низкая проницаемость пластов. Правильный выбор объекта для вскрытия его ГС и составление уточненной модели должны базироваться на комплексном использовании геологических, геофизических и петрофизических данных, а также информации полученной в процессе испытания и эксплуатации одиночных вертикальных скважин. Анизотропия пласта является одним из основных факторов, который следует учитывать при проектировании многоствольных горизонтальных скважин в коллекторах, с низкими фильтрационно-емкостными характеристиками и естественной трещиноватостью. Трещины, полученные в результате проведения ГРП ориентированы параллельно трещинами, возникшим естественным путем. В данном случае, дебиты скважин соответствуют тому, когда расклиненные трещины намного короче, чем в однородном коллекторе.

Область применения ГС, БГС и РГС продолжает расширяться. Помимо использования их для освоения трещиноватых, малопроницаемых и тонких пластов, при разработке месторождений тяжелых нефтей и морских месторождений, начинается отрабатываться технология разработки небольших месторождений одной горизонтальной скважиной. Для решения проблем добычи углеводородов, скопившихся в обособленных частях пласта, образованных в результате диагенеза пород коллектора эффективно применяют МГС. Экономическое обоснование разработки достигается за счет объединения нескольких отдельных частей залежи в единый объект разработки, исключая тем самым затраты на строительство отдельных скважин. За счет этого, МГС можно вести разработку периферийных месторождений-спутников и небольших залежей, эксплуатация которых экономически нерентабельна, при бурении одиночных скважин.

Путем ввода в эксплуатацию МГС, добиваются повышения экономической рентабельности месторождений, находящихся на завершающей стадии. Также за счет бурения МГС, добиваются приближения значения коэффициента нефтеотдачи пласта к значениям ближе, а иногда и выше проектных. Увеличение производительности достигается за счет увеличения плотности сетки скважин, путем вскрытия залежей, эксплуатация которых экономически нерентабельна при разработке отдельными скважинами. Бурением горизонтальных ответвлений из фонда уже имеющихся скважин, в эксплуатацию вводятся дополнительные объемы углеводородов, тем самым уровень добычи остается стабильным, не уменьшая достигнутого значения. Необходимость восстановления старого фонда скважин на сегодняшний день считается приоритетной задачей, т.к. стоимость одной восстановленной скважины составляет 40–60% от стоимости бурения новой скважины [1]. Бурение горизонтальных ответвлений рекомендуется, прежде всего, в скважинах, на которых имели место неоднократные ремонтные работы, не имевшие успеха, с целью

увеличения нефтеотдачи при вовлечении в разработку недренируемых областей пластов.

Одним из основных показателей эффективности ввода ГС является дополнительная добыча нефти за счет повышения нефтеотдачи на участке пласта. Повышение нефтеотдачи залежей с боковыми горизонтальными стволами в основном обусловлено тремя факторами:

- увеличением линейной скорости фильтрации за счет дополнительного отбора жидкости и приближения забоя добывающих скважин к зоне нагнетания воды;
- изменением фильтрационных потоков, ведущих к подключению к активной разработке застойных зон пласта;
- дополнительной упругопластической деформацией пород в новых депрессионных зонах, приводящей к изменению соотношения «вода-нефть» в поровом пространстве коллекторов.

Технология бурения дополнительных горизонтальных или наклонных стволов из эксплуатационной колонны вертикальной или наклонной скважины позволяет: восстановить приток нефти и газа; увеличить дебит нефти и газа за счет вскрытия продуктивных пластов горизонтальным стволом; сократить объем бурения новых скважин и уменьшить капитальные вложения на разработку месторождений.

Использованные источники:

1. А.В. Кустышев, Гейхман М.Г., Матиешин И.С. Особенности добычи нефти и газа из горизонтальных скважин: Учебное пособие.- Тюмень: ТюмГНГУ, 2007.- 124 с.
2. Кабиров М.М., Гафаров Ш.А. Скважинная добыча нефти. СПб.: ООО «Недра», 2010-416с.

УДК 81-139

Исаева Л.Р., к.ф.н., доцент 5 кафедры иностранных языков
Филиал ВУНЦ ВВС «ВВА» в г. Челябинске
Россия, Челябинск.
Захаров В.С.
преподаватель русского языка как иностранного
Чжэнчжоуский железнодорожный
профессионально-технический институт
Китай, Чжэнчжоу.

СПЕЦИФИКА ПРЕПОДАВАНИЯ РУССКОГО ЯЗЫКА ИНОСТРАННЫМ ВОЕННОСЛУЖАЩИМ НА БАЗОВОМ УРОВНЕ

Данная статья отражает научно-методический подход к анализу языка: с одной стороны, изучение языка должно основываться на традиционной концепции поэтапного овладения каждым из языковых уровней (фонетическим, лексическим, словообразовательным, морфологическим, синтаксическим), с другой стороны – на выборе методов преподавания особенностей каждого из уровней языка конкретной целевой аудитории – военнослужащим.

Ключевые слова: русский язык как иностранный, уровень языка, уровень владения языком, методика, метод.

L.R. Isaeva
Federal State Official Military Educational Institution of Higher Professional Education Military Educational–Research Centre of Air Force «Air Force Academy named after professor N.E. Zhukovsky and Y.A. Gagarin» (Voronezh) of the Ministry of Defence of the Russian Federation (branch, Chelybinsk).
V.S. Zakharov
Zhengzhou Railway Vocational and Technology college

PECULIARITIES OF TEACHING RUSSIAN LANGUAGE TO FOREIGN MILITARY CADETS AT BASE LEVEL

The article demonstrates scientific and methodical approach to language analysis. On the one hand, language learning is based on the traditional concept consisting I level by level language acquisition (phonetic, lexical, word-formation, morphological, syntactic). On the other hand, choice of teaching techniques for every level is determined by peculiarities and needs of learners in the military academy.

Key words: Russian as a foreign language, language level, level of language acquisition, methods, technique.

В период развития дипломатических и экономических связей со странами-партнерами (преимущественно страны Азии и Африки) возрастает необходимость в русскоговорящих специалистах за рубежом. В качестве таких специалистов-билингвов данные страны предпочитают видеть своих граждан.

Чтобы реализовать эту потребность, на базе университетов все более актуальными становятся программы обучения иностранных студентов русскому языку. Наибольшие результаты демонстрируют студенты, которые обучаются по методике, исключающей использование языка-посредника. То есть преподаватель ведет занятие только на русском языке. Отчасти это связано с тем, что национальный состав обучающихся даже в рамках одной академической группы преимущественно разнороден, следовательно, различны и языки этнической самоидентификации обучающихся. Еще одним фактором успешного овладения русским языком как иностранным является использование русского языка в качестве единственно возможного средства коммуникации иностранных студентов. Следует отметить, что в данном случае рассматривается не только коммуникативная ситуация образовательного процесса, но и ситуации социально-бытового общения.

В связи с этим возрастает потребность в преподавателях, владеющих определенной методикой: не только различными способами обучения русскому языку, но и пониманием специфики работы в иноязычной аудитории. Так, методы обучения фонетической системе, лексико-грамматической и синтаксической структуре будут отличными от системы обучения в русскоязычной аудитории [3].

Военные вузы не являются исключением в сложившейся ситуации, а скорее, наоборот – активно вовлечены в процесс обучения иностранных военнослужащих русскому языку. Освоив определенный уровень владения русским языком как иностранным, иностранные военнослужащие применяют полученные знания в родной стране при работе с российским оборудованием, тем самым не только повышая оборонный потенциал своей страны, но и престиж военно-промышленного комплекса России.

«Интеграционные процессы в области языковой политики выдвинули задачу установления общих уровней владения для одного языка в разных странах и для разных языков в одной стране, что создает основу для обеспечения международного признания языковых сертификатов» [2, с. 5].

В настоящее время Российская государственная система сертификационных уровней общего владения русским языком как иностранным состоит из:

- элементарного
- базового
- первого сертификационного
- второго сертификационного
- третьего сертификационного
- четвертого сертификационного.

Каждый из выше обозначенных уровней включает в себя определенный *фонетический состав* (основные правила акцентологии и фонологии), *лексический минимум*, то есть конкретный набор слов, служащий основой для дальнейшего восприятия языковой системы; *словообразовательные модели*, демонстрирующие особенности русской деривации;

грамматические правила, необходимые для правильного понимания волеизъявления говорящего, *синтаксические конструкции*, соответствующие нормам современного русского литературного языка. Все названные уровни языка формируют языковую компетенцию, владение которой является необходимым условием успешной коммуникации.

Объектом внимания представленной статьи является специфика базового уровня владения русским языком как иностранным в военном высшем учебном заведении. Задача статьи – рассмотреть способы и особенности работы с каждым из элементов базового уровня (фонетика, лексика, грамматика, синтаксис).

Фонетический состав базового уровня предполагает владение всеми звуками речи, в том числе различением гласных звуков по ударности – безударности, ряду и подъёму; согласных звуков – по принципу твердости – мягкости, звонкости – глухости, по месту и способу образования. Кроме того, курсанты должны владеть знаниями об основных фонетических процессах в русском языке: ассимиляция, аккомодация, оглушение, озвончение и редукция.

Базовый уровень предполагает не только воспроизведение звуков русского языка, максимально близкое к литературному, но и владение основными интонационными конструкциями: законченное высказывание, специальный вопрос, обращение, просьба, общий вопрос, сопоставительный вопрос с союзом *а*, оценка.

В рамках данного этапа обучения специфика военного учебного заведения не оказывает существенного влияния на выбор методов обучения, основным из которых будет являться аудиовизуальный. Основная задача преподавателя – выявить основные сходства и различия в произношении звуков русского и родного языка иностранных обучающихся и уделить особое внимание несовпадениям в фонетических системах.

Говоря о лексической системе базового уровня владения русском языком, следует отметить, что именно лексика в наибольшей степени отражает специфику преподавания в военном вузе. Курсанты должны знать не только слова, входящие в лексический минимум, закрепленный Государственным стандартом (словарные единицы, обслуживающие повседневную и социально-культурную сферы общения), но и специальную лексику, необходимую для получения будущей профессии. Это группы слов, связанные с названиями родов войск (*артиллерия, авиация*), воинских званий (*старший лейтенант, капитан, майор, полковник*), элементов военной инфраструктуры (*казарма, полигон, аэродром, КПП*), военной историей России (*армия, солдат, полководец, атака, крепость*).

Ведущими методами при объяснении лексического значения слов являются работа с лексикографическим материалом и семантизация. Лексикографический способ толкования слов используется преимущественно с целью их закрепления в активном словарном запасе иностранных курсантов. Преобладающим методом контроля успеваемости в

данном случае является лексический опрос. Семантизация как метод представляет собой объяснение лексического значения слова через слово-синоним, с помощью иллюстрации или внедрения в контекст. Как правило, преподаватель использует данный метод в качестве сопутствующего комментирования то или иного слова, не ставя целью регулярное воспроизведение данной лексемы в речи.

Грамматический состав базового уровня владения русским языком как иностранным предполагает дифференциацию частей речи, владение формообразующими и словоизменительными категориями, такими как: падежные окончания именных частей речи в единственном и множественном числе, видо-временные формы глагола, полная и краткая форма и некоторые случаи употребления сравнительной степени имен прилагательных, глагольное управление, категория переходности, склонение порядковых числительных. Отдельно следует сказать о категории императива, поскольку особенности военного дискурса требуют от курсантов понимания словоформ со значением приказа или просьбы, выраженных категорией императива (*стой, докладывай, разрешите, разойдись*).

В рамках работы с грамматическим материалом наиболее результативными являются следующие методы: объяснительно-иллюстративный, проблемная ситуация. Первый используется преподавателем в рамках работы с такими темами, закономерности которых не могут быть выявлены иностранными курсантами самостоятельно, то есть имеющихся знаний недостаточно для анализа грамматического материала, поэтому ведущая роль отводится преподавателю. Метод проблемной ситуации применяется при углубленном изучении той или иной грамматической темы, курсанты (под руководством преподавателя) могут, применив полученные ранее знания, выявить некоторые грамматические закономерности русского языка. Также применяется репродуктивный метод, использование которого в качестве единственного нежелательно. Отметим, что специфика военного вуза предполагает определенные элементы в структуре аудиторного занятия, например, рапорт дежурного, изучение грамматических конструкций которого строится на основе метода опережающего обучения, или пропедевтического. Курсант заучивает рапорт в готовом виде, без пояснения его грамматической структуры, которая будет изучаться позже.

Синтаксис базового уровня владения русским языком как иностранным предполагает навык конструирования простых предложений, сложных с сочинительными (*и, а, но*) и подчинительными союзами (*который, что, чтобы, если, как*). Для получения данного навыка курсанты изучают такие понятия, как *субъект, объект, предикат, направление, место, время* и способы их выражения. Знание порядка слов в предложении является необходимым для овладения синтаксической системой базового уровня. Для русского языка, как и для большинства европейских языков, в

утвердительных предложениях характерно использование прямого порядка слов: субъект – предикат – объект. Однако некоторые ситуации использования курсантами инверсивного порядка слов допустимы, если при этом не нарушается смысл, интенции адресанта сообщения.

В целом методы изучения синтаксических понятий схожи с грамматическими. Бóльшую значимость приобретает коммуникативная направленность заданий: преподаватель моделирует конкретные ситуации, в которых могут быть использованы изучаемые синтаксические конструкции, поскольку навык их воспроизведения основан на осознании их функционирования в контексте.

Отметим, что принцип коммуникативной направленности, в основе которого «стремление к максимальной адекватности процесса обучения процессу реальной языковой коммуникации, процессу общения в естественных коммуникативных ситуациях» [4, с. 38], является ведущим при обучении русскому языку как иностранному.

Владение базовым уровнем русского языка как иностранного «свидетельствует о наличии у иностранца достаточных и необходимых знаний для дальнейшего изучения русского языка в общекультурных целях, а также для овладения русским языком как средством профессионального общения» [2, с. 4]. В связи с чем на базовом уровне приоритетными являются методы, повышающие степень самостоятельного анализа материала в рамках учебного занятия. В качестве упражнений для закрепления полученных знаний преподавателю рекомендуется применять такие, которые носят коммуникативно-направленный характер. При подборе материала для работы преподавателю необходимо учитывать специфику не только военного высшего учебного заведения, но и конкретной учебной группы.

Использованные источники:

1. Акишина, А.А., Каган, О.Е. Учимся учить: Для преподавателей русского языка как иностранного. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Рус. яз. Курсы, 2002. – 256 с.
2. Государственный стандарт по русскому языку как иностранному. Базовый уровень / Нахабина М.М. и др. – 2-е изд., испр. и доп. – М. – СПб.: «Златоуст», 2001. – 32 с.
3. Исаева, Л.Р., Захаров В.С. Основные трудности при изучении русского языка как иностранного у португалоязычных курсантов // Диалог культур Евразии: Материалы I Международной научно-практической конференции. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2016. – С. 78 – 81.
4. Лебединский С.И., Гербик Л. Ф. Методика преподавания русского языка как иностранного. Учебное пособие / С. И. Лебединский, Л. Ф. Гербик – Мн., 2011. – 309 с.
5. Практическая методика обучения русскому языку как иностранному. Учебное пособие для начинающего преподавателя, для студентов-филологов

и лингвистов, специализирующихся по РКИ / Л.С. Крючкова, Н.В. Мощинская. – М.: 2009, 480с.

УДК 334

Искандарян Г.О., кандидат экономических наук.
доцент кафедры «Управления и маркетинга»
Кубанского государственного аграрного
университета им. И.Т. Трубилина
г. Краснодар, Россия
Есипенко К. С.
студент магистратуры, 3курс
факультет «Экономики, менеджмента и торговли»
Краснодарский филиал Российского экономического
университета имени Г.В. Плеханова
г. Краснодар, Россия

БИЗНЕС-СРЕДА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: В данной статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема развития малого предпринимательства, что является одним из важнейших приоритетов для региональной экономики, основой для развития конкурентной среды, повышения инвестиционной и инновационной активности хозяйствующих субъектов. Данная статья преследует цель определения ключевых проблем функционирования организаций малого бизнеса за счет проведения оценки развития данного сегмента в экономике Краснодарского края. В заключение предложены пути решения данной проблемы для увеличения числа предприятий малого бизнеса региона.

Ключевые слова и словосочетания: бизнес-среда, малое предпринимательство, проблемы малого предпринимательства, поддержка малого предпринимательства, региональная программа, развитие малого предпринимательства.

Iskandaryan G.O.
candidate of economic sciences,
associate professor at the department of management and marketing
Kuban State Agrarian University them. I.T. Trubilina
Krasnodar, Russia
Esipenko KS
graduate student, 3 course,
faculty of economics, management and trade,
Krasnodar Branch of the Russian Economic University named after G.V. Plekhanov
Krasnodar, Russia

BUSINESS ENVIRONMENT OF KRASNODAR TERRITORY AND DEVELOPMENT TRENDS IN SMALL ENTREPRENEURSHIP

Abstract: This article discusses the currently relevant problem of small business development, which is one of the most important priorities for the regional economy, the basis for the development of a competitive environment, increasing the investment and innovation activity of economic entities. This article aims to identify the key problems of the functioning of small business organizations by assessing the development of this segment in the economy of Krasnodar Region. In conclusion, proposed solutions to this problem to increase the number of small businesses in the region.

Key words and phrases: business environment, small business, problems of small business, support of small business, regional program, development of small business.

Малые предприятия являются одним из важных элементов с точки зрения реиндустриализации национальная экономика, которая позволяет добиться устойчивого экономического роста, способствует развитию инновационные технологии и сокращение инновационных разрывов, обеспечивает формирование налоговых поступлений. Известно, что успех любой трансформации, в том числе экономической, зависит от эффективности институциональной структуры и изменения в институциональной архитектуре сектора малых предприятий и экономики в целом.

Малый бизнес - это предприятия, обеспечивающее занятость населения, в которой небольшие компании создают более комфортную и удобную среду обитания.

За последнее десятилетие Россия сформировала основу государственной поддержки малого бизнеса, который уже был общепринятым в развитых странах. Однако сложные экономические условия управления и существующие проблемы развитие малого бизнеса показали, что меры государственной поддержки не являются эффективными. В связи с этим дальнейшее развитие и совершенствование всей системы государственной поддержки малого бизнеса необходимы для успешного развития малого бизнеса в России.

Краснодарский край является одним из регионов России, самообеспечивающий свои текущие расходы бюджета, делая при этом взнос в федеральный бюджет. Краснодарский край занимает лидирующее положение среди других регионов по многим позициям, даже хоть и географически-экономическое развитие в Краснодаре регион в последние годы нестабилен и во многом соответствует углубление конкуренции за ресурсы, рынки и инвестиции. Доминирующими факторами развития являются: транзитное местоположение, сфера российских геостратегических приоритетов. В Краснодарском крае наряду с агробизнесом к экономической специализации относится топливо-энергетический комплексом, индустрия туризма и отдыха.

В 2017 году из средств федерального бюджета на развитие малого и среднего бизнеса было выделено 317,7 млн. руб. В рамках реализации мероприятий программы прогнозируется увеличить количество субъектов малого и среднего предпринимательства.

В регионе также продолжается реализация нефинансовых мер по поддержке малого и среднего бизнеса. Среди них - консультации предпринимателей, образовательные проекты, совершенствование законодательства, развитие механизмов национальной предпринимательской инициативы.

В настоящее время распоряжением глава администрации (губернатор) Краснодарского края от 06.04.2015 № 146-р утверждены планы мероприятий («дорожные карты») по развития малого и среднего предпринимательства в крае на 2015 - 2018 годы [1].

В целях создания благоприятных условий для подготовки и реализации инвестиционных проектов на территории Краснодарского края на основе принципов государственно-частного партнерства, в том числе межмуниципальных инвестиционных проектов, оказания содействия исполнительным органам государственной власти Краснодарского края в организации и реализации мероприятий, направленных на повышение инвестиционной привлекательности края создан Фонд развития бизнеса Краснодарского края. Основные виды поддержки: финансовая поддержка (предоставление поручительств, микрозаймов); консультационная поддержка по различным вопросам открытия и ведения бизнеса; имущественная поддержка (предоставление в аренду помещений, земельных участков на льготных условиях); образовательная и информационная поддержки.

В 2017 г. в Краснодарском крае осуществляли деятельность более 96 тыс. малых предприятий учтенных в составе регистра хозяйствующих субъектов Росстата. Общее количество зарегистрированных на территории края организаций на 01 января 2018 года составило 96,2, в сравнении с 2013 годом их количество увеличилось в 1,6 раз, следует отметить, что край является лидером по данному показателю среди регионов Южного федерального округа.

Своевременный анализ бизнес среды позволяет вовремя выявить возникающие в социально-экономической структуре региона диспропорции, которые сдерживают его развитие. Необходимо детально оценивать уровень комплексности хозяйственного развития региона. В таблице 1 представлены важные показатели, характеризующие уровень экономического развития Краснодарского края [3].

Отчасти потребительская активность населения края обусловлено высокой численностью постоянного населения, проживающей в регионе – более 5 млн. человек.

Таблица 1 – Основные показатели экономического развития Краснодарского края в 2013-2017 гг.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г, %
Валовой региональный продукт, млн. руб.	1662969	1784833	1933512	2015935	352966	121,2
Численность населения, тыс. чел.	5330,2	5404,3	5453,3	5513,8	5570,9	104,5
Денежные доходы населения, млрд. руб.	1660,2	1875,4	2064,5	2181,3	2227,6	134,2
Денежные расходы и сбережения населения, млрд. руб.	1695,9	1932,4	2166,9	2259,2	2227,6	131,4
Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения), руб. в месяц) все население	7021	7701	9349	9732	10062	143,3
Дефицит денежного дохода населения в год, млн руб.	14942,2	15003,2	22710,8	23994,5	24503,3	164,0
Оборот розничной торговли млрд. руб.	916,6	1068,9	1160,6	1247,9	1306,8	142,6
Оборот оптовой торговли, млрд руб.	990,7	1137,9	1299,4	1489,1	1530,9	154,5
Среднедушевые денежные доходы населения, тыс. руб. в месяц	25777,4	28787,8	31374,8	32797,6	33224,5	128,9
Потребительские расходы в среднем на душу населения, тыс. руб.	20295,0	23334,0	25238,0	27256,0	28921	142,5
Оборот розничной торговли на душу населения, тыс. руб. на чел.	172,0	197,8	212,8	226,3	234,6	136,4

Рассматривая социально-экономические показатели развития Краснодарского края следует отметить прирост численности населения за последние пять лет на 240,7 тыс. чел. За период с 2013-2017 гг. на 43,3% выросла величина прожиточного минимума у жителей края. Анализируя величину среднедушевых доходов населения отмечается рост денежных доходов на 28,9% или на 7447,1 тыс. руб. Прирост валового регионального продукта в 2016 г. составил 77,7% относительно 2013 г. В отчетном году было произведено ВРП на 352,9 млрд. руб. больше, чем в базисном.

Из регионов входящих в состав ЮФО Краснодарский край значительно лидирует по количеству субъектов малого предпринимательства. Информация согласно официальным данным Росстата о количестве средних и малых предприятий в Краснодарском крае за исследуемый период представлена в таблице 2 [4].

Таблица 2 - Основные показатели, характеризующие деятельность субъектов малого предпринимательства Краснодарского края в 2013- 2017 гг.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2013 г., (+;-)
Число предприятий	59009	62814	65336	90252	81061	22052
Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей), чел.	334000	337226	339208	322079	352332	18332
Средняя численность внешних совместителей, чел.	17112	18894	н/д	14021	25797	8685
Средняя численность работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера, чел.	10588	12878	н/д	7004	12604	2016
Среднемесячная начисленная заработная плата работников, тыс. руб.	14,5	14,6	н/д	17,9	19,9	5,4
Оборот предприятий, млрд. руб.	935,9	998,6	1076,3	1104,8	1790,4	854,5
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	35,0	37,4	н/д	17,2	32,1	-2,9
Внеоборотные активы, млрд. руб.	275,8	409,5	493,4	418,2	н/д	–
из них микропредприятия	153,7	254,9	260,6	288,3	н/д	–
Оборотные активы, млрд. руб.	622,0	752,5	945,6	1004,8	н/д	–
из них микропредприятия	391,6	454,6	558,3	652,3	н/д	–
Капитал и резервы, млрд. руб.	170,0	199,9	241,2	204,5	н/д	–
из них микропредприятия	91,6	124,6	92,4	125,0	н/д	–

*н/д – нет данных

Наибольшая величина среднемесячной заработной платы отмечается в 2017 г. у работников занятых на предприятиях малого бизнеса она составила 19,9 тыс. руб. Число малых предприятий за исследуемый период увеличилось на 22052 единиц. Такая тенденция сохраняется и в численности работников малых предприятий. Средняя численность внешних совместителей на малых предприятиях выросла на 8685 чел. Рассматривая оборот предприятий, следует отметить, что в малом бизнесе в 2017 г. он составил 1790,4 млрд. руб.

В 2016 г. положительный финансовый результат обеспечили 76,9% организаций региона, доля убыточных организаций составила 23,1 % от их общего числа. По итогам 2016 года в сравнении с 2012 годом прибыль малых организаций выросла в 3,5 раза и составила 102,4 млрд руб., при этом сумма убытков увеличилась в 3,6 раз и составила 43,2 млрд руб.

В настоящее время завершена «Краевая целевая программа «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае на 2013 – 2017 годы», которая была утверждена постановлением главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 4 июня 2012 г. №606» [2]. Начиная с 2018 г. подобной программы, обеспечивающей поддержку малого предпринимательства в Краснодарском крае не существует. Мы предлагаем ряд принципов, которые следует

предусмотреть в новой Программе поддержки малого предпринимательства. Для этого необходимо определить приоритетные задачи и ключевые параметры организации системы государственной поддержки малого предпринимательства с 2020 по 2024 гг.

Одним из ключевых элементов государственной поддержки малого бизнеса в Краснодарском крае являются принципы, направления и средства достижения целей по созданию благоприятных условий для развития предпринимательской среды в регионе.

Использованные источники:

1. Распоряжение Главы Администрации (Губернатора) Краснодарского края от 06.04.2015 № 146-р «Об утверждении плана мероприятий («дорожной карты») развития малого и среднего предпринимательства в краснодарском крае на 2015 - 2018 годы (с изм. и доп. от 03.08 2017 г.) [Электронный ресурс] // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации: Консорциум Кодекс. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/ document /537894347
2. Постановление Главы Администрации (Губернатора) Краснодарского края от 04.06 2012 г. №606 об утверждении долгосрочной краевой целевой программы «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в Краснодарском крае на 2013 – 2017 годы» [Электронный ресурс] // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации: Консорциум Кодекс. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/ document /461606546
3. Краснодарский край в цифрах. 2017. Статистический сборник. Краснодарстат. – Краснодар, 2018. – 327 с.
4. Малое и среднее предпринимательство Краснодарского края: Статистический сборник. – Краснодар: Краснодарстат, 2018. – 145 с.

УДК 331.2

Исхакова Г.Р.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия г.Стерлитамак
Научный руководитель: Мурзагалина Г.М.
кандидат экономических наук, доцент

ПРИМЕНЕНИЕ ГРЕЙДОВОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ
APPLICATION GRADOVOY OF THE REMUNERATION SYSTEM IN THE BUDGETARY INSTITUTIONS

Аннотация: Статья рассматривает особенности метода начисления оплаты труда в бюджетных учреждениях и возможности применения разных систем оплаты труда. Принимает во внимание метод начисления оплаты труда путем грейдов. В статье анализируются характеристики новой системы оплаты и грейдированной системы оплаты труда. Поднимается вопрос о возможности использования грейдированной системы в бюджетных учреждениях.
Ключевые слова: оплата труда в бюджетных учреждениях, новая система оплаты труда, грейдированная система оплаты труда.
Abstract: The Article considers the features of the method of calculation of wages in public institutions and the possibility of using different pay systems. Takes into account the method of calculation of remuneration by grades. The article analyzes the characteristics of the new payment system and graded remuneration system. The question is raised about the possibility of using the graded system in budgetary institutions.
Key words: wages in budgetary institutions, a new wage system, graduirovannam the wage system.

В период нового становления экономического и социального развития страны с 2000 – 2008 г.г. произошло ряд изменений, которые затронули различные сферы деятельности. Не обошло стороной и бюджетную отрасль. Новым этапом веяния в бюджетной отрасли сопутствовало внедрение новой системы оплаты труда (далее – НСОТ). Данное внедрение подразумевало переход всей бюджетной сферы, с Единой тарифной сетки на новые условия оплаты труда. По новой системе, базовый оклад устанавливается, в зависимости от отнесения к той или иной профессионально-квалификационной группе (далее ПКГ). В свою очередь в ПКГ отражаются профессионально-квалификационные уровни от принадлежности к той или иной отрасли, которые отражают повышающий коэффициент от минимального оклада по каждой группе от уровня профессионализма и подготовки работника, его трудового стажа, важности и сложности выполнения работ, наличия профильного образования и многих других

факторов. Таким образом, НСОТ сформировалась из трех определяющих элементов: основного (базового) оклада, выплат компенсационного характера в соответствии законодательным нормам и стимулирующих выплат, формируемые от результативности труда работника. Можно сказать, что НСОТ схожа по своей сути с грейдированной системой. Но, так ли это на самом деле, мы рассмотрим путем сравнения двух видов систем в таблице 1:

Таблица 1 - Сравнительная характеристика тарифной системы оплаты труда и грейдированной системы.

Тарифная система	Система грейдов
1. Основными элементами, являются: стаж, профессиональные знания и навыки работника.	1. Элементы грейдов имеют более широкий уровень критерий и включают в себя таки показатели, как: навыки коммуникации работников, управление, уровень ответственности и сложности выполняемых работ, умение выполнять работу самостоятельно, оценка ошибок и многое другое.
2. Структура должностей выстраивается по принципу нарастания (от рабочего и управленческого персонала).	2. В системе грейдов допускается пересечение двух близлежащих грейдов, в результате чего рабочий среднего звена может иметь повышенный должностной оклад (в зависимости от своего профессионализма), чем у работника высшего звена, расположенным с данным нижнем грейдом.
3. Тарифная сетка выстроена по способу иерархии и состоит из минимальной заработной платы, умноженной на квалификационные, отраслевые и должностные коэффициенты.	3. Структура грейдов состоит только из тех должностей, которые просчитываются в баллах и которые важны первостепенно для компании.
4. Данная система оплаты труда подходит для всех бюджетных производственных отраслей.	4. Данная система оплаты труда подходит для средних и крупных предприятий, носящих производственный характер.

Таким, образом рассмотрев основные характеристики двух систем оплаты труда, создается впечатление, что грейдированная система, является аналогом тарифной системы оплаты труда. Безусловно, сходства есть. Ведь, грейдовая и тарифная система характеризуется иерархической структурой профессиональных должностей, где минимальные оклады выстроены по нарастающему принципу. Но, все же, ряд существенных отличий, присущи для каждой системы. К примеру, в системе грейдирования в отличии от обычной тарифной системы, грейды расположены в зависимости от того на сколько та или иная должность может быт потенциально полезна для предприятия с целью извлечения прибыли. Допустим, в грейдированной

системе оплаты труда, работник, участвующей непосредственно в производстве и изготовлении товара, может (в зависимости от своего уровня профессионализма), получать большую заработную плату, нежели тот сотрудник, который будет управлять процессом производства, но с учетом того, что грейды расположены в одном диапазоне.

Возможно ли применение грейдированной системы оплаты труда в бюджетных учреждениях? Теоретически – да, но на практике все гораздо сложнее. Поскольку грейдированная система, трудоемка, внедрение ее может затянутся на очень большой промежуток времени, а также требует вовлечение сторонних специалистов и дополнительных денежных средств, то целесообразно в случае использования данного метода, поэтапного и постепенного внедрения системы грейдов, путем ранжирования бюджетных отраслей от менее зависимых, от тарифной системы оплаты труда, к более зависимым. К примеру, если брать автономное образовательное учреждение, где основной персонал состоит из педагогических работников, то данную категорию работников можно отнести к более зависимым от тарифной системы оплаты труда, поскольку оплата труда формируется согласно начисления к минимальному окладу, персонально-повышающих коэффициентов за наличие квалификации и образования, стимулирующих выплат и ежемесячных надбавок, согласно справочнику профессионально-квалификационного уровня, где четко прописывается, что за квалификацию педагогический работник, имея I категорию устанавливается персонально-повышающий коэффициент 0,34, за II категорию – 0,25 и высшею категорию – 0,55, а за наличие образования – 0,05, то в данном случае применение грейдов усложняется тем, что ранжирование оплаты труда педагога сформирована по принципу первой степени сложности применения грейдов. В случае с обслуживающим персоналом, здесь можно сказать, что работники менее зависимы от тарифной системы оплаты труда, несмотря на то, что их оплата труда формируется практически так же, как и у педагогических работников, но объем работы более обширный нежели у преподавателя (который, позиционируется как узкий специалист), что дает возможность ранжировать уровень оплаты труда от объема выполняемых или оказываемых услуг.

Подводя итоги, можно сказать что использование грейдированной системы оплаты труда в бюджетных учреждениях возможно. Не стоит исключать данный метод начисления, но поскольку грейдированная система считается наиболее затратной, то не все бюджетные учреждения могут сразу перейти на нее, так как в большинстве случаев учреждения бюджетной отрасли субсидируются путем выделения лимитов бюджетных ассигнований, то в случае внедрения грейдированной системы стоит надеется только на то, что при изъявлении желания бюджетного учреждения, на переход начисления оплаты труда путем метода грейда, данное учреждение заручится поддержкой государства и дополнительным субсидированием.

Использованные источники:

1. О размере тарифной ставки (оклада) первого и о межразрядных коэффициентах Единой тарифной сетки по оплате труда работников федеральных бюджетных учреждений: постановление Правительства РФ от 29.04.2006г. № 256 (в ред. от 10.03.2009г.)// КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - режим доступа: http://www.consultant.ru/
2. Постановление Правительства РФ от 5 августа 2008 г. № 583 (в ред. от 10.11.2017г.) «О введении новых систем оплаты труда работников федеральных бюджетных учреждений и федеральных государственных органов, а также гражданского персонала воинских частей, учреждений и подразделений федеральных органов исполнительной власти, в которых законом предусмотрена военная и приравненная к ней служба, оплаты труда которых в настоящее время осуществляется на основе Единой тарифной сетки по оплате труда работников федеральных и государственных учреждений» //КонсультантПлюс [Электронный курс]. – режим доступа: http://www.consultant.ru/.
3. Давыдова Е.В., Межова И.А. Оплата труда учебно-вспомогательного персонала образовательного учреждения на основе применения грейдированной системы //материалы конференции. № 7. С.327-332. 2017г. Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=26217078 (Дата обращения: 27.11.2018).
4. Михайлова Н.С., Кириллова А.В. Разработка системы грейдирования в организациях социальной сферы // Материал Ивановских чтений. № 4-2 (17) С.203-208. 2017г. Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=26217078 (Дата обращения: 27.11.2018).
5. Мурзагалина Г.М. Разработка программы комплексного развития моногорода Дорогобужа «Центр притяжения» на основе применения современных бизнес-технологий // Экономика: вчера, сегодня, завтра. Т.8. № 2А. 2018 г. С.129 – 138. Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=26217078 (Дата обращения: 31.11.2018).
6. Мурзагалина Г.М. Методологическое обеспечение эффективного развития экономики муниципальных образований региона на основе повышения культуры предпринимательства // Экономика: вчера, сегодня, завтра. Т.8. № 3А. 2018г. С.308-320. Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=26217078 (Дата обращения: 31.11.2018).

УДК 618.3 + 618.36 – 008.64:612.014.464 + 616 – 53.3

Иутинский Э.М., к.м.н., доцент
Директор центра аккредитации и симуляционного обучения
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, город Киров
Дворянский С.А., д.м.н., профессор
Зав. кафедрой акушерства и гинекологии
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, город Киров
Яговкина Н.В., к. м. н., доцент
доцент кафедры акушерства и гинекологии
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, город Киров
Овчинников В.В., к. м. н., доцент
доцент кафедры акушерства и гинекологии
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, город Киров
Макарова И.А., к. м. н., доцент
доцент кафедры акушерства и гинекологии
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, город Киров

ОПЫТ КАФЕДРЫ АКУШЕРСТВА И ГИНЕКОЛОГИИ ПО СИМУЛЯЦИОННОМУ ОБУЧЕНИЮ СТУДЕНТОВ

Аннотация: В статье приведен опыт кафедры акушерства и гинекологии по организации симуляционного обучения студентов 4 – 6 курсов специальностей Лечебное дело и Педиатрия на базе центра АСО Кировского ГМУ. Приведены основные положительные моменты такого обучения, направленные на формирование у будущих врачей клинического мышления, профессиональных навыков и компетенций, в том числе коммуникативных.

Ключевые слова: Симуляционное обучение, акушерство и гинекология, клиническое мышление, профессиональные компетенции

Iutinsky E.M.
associate professor,
Director of Accreditation and Simulation Training Center
Kirov State Medical University, the city of Kirov
Dvoryansky S.A.
MD, Professor, Head Department of Obstetrics and Gynecology Kirov
State Medical University, the city of Kirov
Yagovkina N.V.
Associate Professor at the Department of Obstetrics and Gynecology Kirov
State Medical University, the city of Kirov
Ovchinnikov V.V.

Associate Professor at the Department of Obstetrics and Gynecology Kirov State Medical University, the city of Kirov
Makarova I.A.
Associate Professor at the Department of Obstetrics and Gynecology Kirov State Medical University, the city of Kirov

EXPERIENCE OF THE DEPARTMENT OF OBSTETRICS AND GYNECOLOGY IN THE SIMULATION TRAINING OF STUDENTS

Annotation: The article presents the experience of the Department of Obstetrics and Gynecology in organizing simulation training for students of 4–6 courses in the field of General Medicine and Pediatrics based on the center of ASO Kirov State Medical University. The main positive aspects of such training, aimed at the formation of clinical thinking, professional skills and competencies, including communication, in future doctors are given.

Keywords: Simulation training, obstetrics and gynecology, clinical thinking, professional competencies

Отличительным признаком современного медицинского образования является широкое внедрение в процесс обучения практических занятий с использованием разнообразных фантомов, моделей, муляжей, тренажеров, виртуальных симуляторов и других технических средств обучения, позволяющих с той или иной степенью достоверности моделировать процессы, ситуации и иные аспекты профессиональной деятельности медицинских работников.

Все это в конечном итоге позволяет создать систему использования симуляционного (имитационного) обучения. Применение которой призвано существенно повысить эффективность и безопасность оказываемой медицинской помощи.

Главным и самым важным преимуществом имитации является возможность объективной регистрации параметров выполняемой профессиональной деятельности с целью достижения высокого уровня подготовки каждого специалиста.

Действующая в Российской Федерации система образования медицинских специалистов способствует совершенствованию оказания медицинской помощи, но, не обеспечивает выявления врачей и медицинских сестер с недостаточным уровнем подготовленности и плохими показателями деятельности, так как не направлена на оценку всех сфер компетентности специалистов. Внедрение контроля уровня подготовленности через систему симуляционного обучения могло бы способствовать решению этой проблемы.

В существующих законах и стандартах, регламентирующих подготовку медицинских работников (Федеральный закон Российской Федерации от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации"), говорится о том, что практическая

подготовка медицинских работников обеспечивается путем их участия в осуществлении медицинской деятельности под контролем работников образовательных организаций. Пациент должен быть проинформирован и вправе отказаться от участия обучающихся в оказании ему медицинской помощи. Поэтому во многих стационарах сейчас складывается такая ситуация, в которой студенты просто лишены возможности пройти практическую подготовку с участием пациентов, поскольку последние зачастую от нее отказываются.

Внедрение симуляционного обучения в процесс профессиональной подготовки будущих врачей может коренным образом изменить эту ситуацию.

В целом схема подготовки специалистов в медицинском вузе может выглядеть следующим образом:

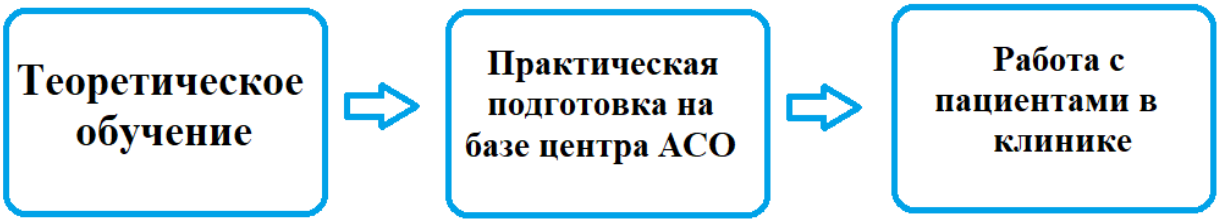


Рисунок 1. Схема обучения студентов

Данная концепция уже в течение 2 лет с успехом реализуется на кафедре акушерства и гинекологии ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России.

В учебную программу дисциплины «Акушерство и гинекология» для студентов 4, 5 и 6 курсов специальностей Лечебное дело и Педиатрия включен учебный модуль по симуляционному обучению на базе центра АСО Кировского ГМУ.

Каждое практическое занятие в центре аккредитации и симуляционного обучения имеет четкую структур и состоит из следующих частей:

1) входной контроль уровня подготовленности, инструктаж об имитации, получение задания (до 20% времени),

2) непосредственное выполнение заданий,

3) обсуждение выполнения (дебрифинг),

4) итоговое выполнение (до 10% времени).

На вторую и третью часть отводится не менее 70% времени, при этом в зависимости от вида компетенций распределение между ними может соотноситься от 60:10 для отдельных навыков и до 30:40 для профессиональной деятельности в целом.

Использование симуляционного обучения не только позволяет студентам хорошо подготовиться к процессу первичной аккредитация, являющейся обязательным условием для начала самостоятельной профессиональной деятельности, но и позволяет формировать знания,

умения и профессиональные навыки студентов путем вовлечения их в активную учебно-познавательную деятельность.

Обучение на базе симуляционного центра предполагает использование такой системы методов обучения, которая направлена главным образом, не на изложение преподавателем готовых знаний и их воспроизведение, а на самостоятельное овладение студентом знаниями в процессе активной практической деятельности.

Именно с помощью отработки практических навыков, под руководством преподавателя студенты овладевают знаниями и умениями необходимыми для их профессиональной деятельности.

В основе практической подготовки студентов на базе центра АСО лежит в том числе диалогическое общение, как между преподавателем и студентами, так и между самими студентами, позволяющее им выработать необходимые коммуникативные навыки, умение решать проблемы коллективно. Активные методы практического обучения направлены на привлечение студентов к самостоятельной познавательной деятельности, призваны вызвать личностный интерес к решению каких-либо практических задач и дать возможность применения студентами полученных знаний. Таким образом, практические методы обучения способствуют тому, что в усвоении знаний, умений, навыков участвуют все психические процессы (речь, память, воображение и т.д.).

Общеизвестно, что люди запоминают информацию лучше всего тогда, когда они активно вовлечены в решение практических задач и упражнений в процессе обучения. Они помнят 20 % того, что слышат, 40 % того, что видят и слышат, и 80 % того, что слышат, видят и выполняют.

Таким образом, использование преподавателями активных методов практической подготовки на базе симуляционного центра способствует преодолению стереотипов в обучении, выработке новых подходов к профессиональным ситуациям, развитию творческих способностей студентов и в конечном итоге ведет к лучшему усвоению материала, а значит к росту успеваемости студентов по итогам промежуточных и итоговой аттестации.

Цель практического обучения с использованием симуляторов состоит не только в том, чтобы дать знания и навыки, но и в том, чтобы создать базу для работы по решению проблем после того, как обучение закончится.

Обучение наиболее эффективно, если оно учитывает реальную практическую ситуацию, возникающую при выполнении врачом своих ежедневных профессиональных задач в схожих профессиональных условиях.

Использование практического обучения должно включать действия, которые помогают студентам выработать клиническое мышление, попрактиковаться на реальных задачах и в выработке решений, приобрести навыки, необходимые для дальнейшей эффективной работы над аналогичными проблемами.

Применение способов обучения с использованием симуляционного оборудования способствует развитию навыков критического мышления и познавательных интересов студентов. На занятиях, где используются эти технологии, студенты чувствуют себя уверенно, свободно выражают свои мысли и спокойно воспринимают замечания, поскольку являются активными участниками учебного процесса. Именно при таких условиях возможно воспитание специалиста, подготовленного к будущему, в котором необходимо решать проблемы и принимать конкретные решения.

Использованные источники:

1. Симуляционные образовательные центры для подготовки кадров здравоохранения в Российской Федерации / О. А. Гацура, Э. В. Зимина, А. В. Кочубей и др. // Фундам. исслед. – 2014. – № 10-8. – С. 1482-1484
2. Захарова, Л. Симуляционное обучение в системе медицинского профобразования / Л. Захарова, Ю. Нагибина // Сестринское дело. – 2016. – № 6. – С. 24-25. Ильницкий, А. Н.
3. Инновационные образовательные технологии в системе непрерывного медицинского образования - эффективный инструмент профессионального развития врача / С. Б. Шевченко, В. П. Куличенко, В. Ф. Казаков, П. С. Турзин // Кремлев. медицина. Клин. вестн. – 2014. – № 1. – С. 74-80.
4. Симуляционное обучение в медицинском институте – неотъемлемая часть учебного процесса / П. В. Лигатюк, С. А. Перепелица, А. Н. Кузовлев, Д. Д. Лигатюк // Общ. реаниматология. – 2015. – № 1. – С. 64-71.
5. Симуляционное обучение медсестер / А. Н. Ильницкий, К. И. Прощаев, С. Г. Горелик // Мед. сестра. – 2016. – № 4. – С. 7-9.
6. Симуляционные технологии – инновационный метод подготовки специалистов / И. Н. Пасечник, Е. И. Скобелев, В. В. Крылов и др. // Вестн. интенсив. терапии. – 2014. – № 4. – С. 65-70.
7. Симуляционные технологии в совершенствовании оказания неотложной помощи детям / Н. Б. Троицкая, Б. М. Блохин, И. В. Гаврютина и др. // Кремлев. медицина. Клин. вестн. – 2012. – № 1. – С. 30-33.
8. Филимонов, В. Симуляционная технология обучения врачей ведению пациентов в критических ситуациях : методические рекомендации / В. Филимонов // Мед. газ. – 2012. – № 73 (3 окт.). – С. 8- 9.
9. Шумилович, Б. Р. Современные автоматизированные технологии в курсе симуляционного профессионального образования по специальности «стоматология» / Б. Р. Шумилович, И. А. Спивакова // Институт стоматологии. – 2014. – № 1. – С. 28-31.
10. Юдаева, Ю. А. Симуляционный центр как инновационное направление развития медицинского профессионального образования / Ю. А. Юдаева // Управление инновациями: теория, методология, практика. – 2014. – № 11. – С. 124-127.

УДК 338

Кадыгроб О.О.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Институт экономики и управления»
Солодова И.Е.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Институт экономики и управления»
Кузьмина О.С.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Институт экономики и управления»
Уфимский государственный авиационный технический университет
научный руководитель: Фахретдинова Г.Р., к.э.н. доцент
Россия, г. Уфа

МЕТОДЫ ЦЕНОВОЙ ДИСКРИМИНАЦИИ И УЛУЧШЕНИЕ ПО ПАРЕТО

Аннотация:

В статье рассматривается понятие ценовой дискриминации, возможность её применения как элемента ценовой конкуренции. Рассматриваются виды ценовой дискриминации: совершенная дискриминация, ценовая дискриминация второй степени, ценовая дискриминация третьей степени и способы преодоления ценовой дискриминации. Также в статье освещается понятие Парето-эффективности в условиях монополии. В заключение рассмотрены условия достижения Парето-эффективности.

Ключевые слова: Ценовая дискриминация, рынок, цена, фирма-монополист, товар.

Kadygrob O.O.
graduate student
1 course, faculty "Institute of Economics and Management"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Solodova I.E.
graduate student
1 course, faculty "Institute of Economics and Management"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Kuzmina O.S.
graduate student
1 course, faculty "Institute of Economics and Management"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

Supervisor: Fakhretdinova G.R.
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences

PRICE DISCRIMINATION METHODS AND IMPROVEMENT BY PARETO

Annotation:

The article discusses the concept of price discrimination, the possibility of its use as an element of price competition. The types of price discrimination are considered: perfect discrimination, price discrimination of the second degree, price discrimination of the third degree and ways to overcome price discrimination. The article also highlights the concept of Pareto-efficiency in a monopoly. In conclusion, the conditions for achieving Pareto efficiency are considered.

Keywords: price discrimination, market, price, monopolist firm, product.

Ценовая дискриминация – ситуация на рынке среди фирм-производителей, при которой одни и те же единицы товаров (услуг) имеют отличные друг от друга цены, установленные фирмой-монополистом для одного или же разных покупателей. Иначе говоря, покупателю предложат такую цену, по которой он готов приобрести товар.

Фирма-монополист, обладая особым положением на рынке, может проводить собственную ценовую политику.

Условия для осуществления ценовой дискриминации:

– прямая эластичность спроса на товар (услугу) у разных потребителей должна иметь значительные отличия;

– потребители должны быть легко идентифицируемы;

– при приобретении товара покупатели не должны иметь возможности его перепродать.

На сегодняшний день в экономике существует три вида ценовой дискриминации:

1. Совершенная дискриминация – ценовая дискриминация, при которой фирма–производитель готова предложить покупателю товар по той максимально возможной цене, которую он готов заплатить, то есть по цене спроса.

2. Ценовая дискриминация второй степени предполагает зависимость цены от объёма покупки (нелинейное ценообразование).

3. Ценовая дискриминация третьей степени основана на сегментации рынка, например, авиабилеты первого и туристического класса, спиртные напитки класса «люкс», прочие алкогольные напитки и т.д.

Изначально монополист разделяет потенциальных потребителей своей продукции на n-ное количество сегментов, затем устанавливает для каждого сегмента соответствующие цены [2].

Ценовая дискриминация первого вида наиболее выгодна для производителя по сравнению с дискриминацией второго и третьего вида.

Следует отметить тот факт, что ценовая дискриминация имеет

положительные и отрицательные стороны. Перед экономистами часто встаёт вопрос о том, как же бороться с ценовой дискриминацией, а борьба с дискриминацией означает и борьбу с монополизацией.

Ограничительные меры должны быть разработаны на законодательном уровне. Предприятия, занимающие ведущее положение на рынке производства, злоупотребляют им. Совершенствование законодательства – один из способов регулирования деятельности монополистов. Иногда участники прибегают к применению демпинга в борьбе с конкурентами, то есть, к сбыту товара по специально заниженной цене, ниже рыночной стоимости цен. На сегодняшний день закон запрещает данную практику, поскольку демпинг может причинить серьёзный ущерб экономике страны, став причиной безработицы.

На законодательном уровне должно регулироваться не только заключение контрактов, вредящих конкуренции, но и слияние или создание монополистических организаций, а также разделение крупных фирм на отдельные и независимые.

Введение запретов на недобросовестную конкуренцию тоже должно регулироваться законами. Под недобросовестной конкуренцией понимаются: введение в заблуждение покупателей о свойствах товара, кража авторской идеи, разглашение коммерческой информации без согласия на то владельца.

Введение штрафов и санкций является эффективным методом антимонопольного регулирования.

Следует отметить, что в то же время разработаны законы, запрещающие внедрение актов, ограничивающих самостоятельность предприятий.

Итак, подводя итог, можно сказать, что одной из мер, которая может быть предпринята в целях демонополизации, является разработка законодательства. В законодательном акте могут быть выделены следующие методы:

1) контроль за слиянием и поглощением фирм–монополистов;
2) запрет на недобросовестную конкуренцию;
3) принудительное разделение крупных фирм–монополистов на раздельные самостоятельные организации;
4) введение штрафов и санкций;
5) контроль за заключением контрактов, вредящих конкуренции (момент, когда положение монополиста преимущественно лучше, чем положение других фирм);
6) снятие барьеров международной торговли;
7) открытие внутренних рынков для зарубежных организаций, которые разрешают контроль над рынком отечественных монополистов [1].

Однако, без существования монополий невозможно и существование конкуренции. Это значит, что фирмы-производители стремятся производить собственный уникальный продукт, но продукт нужно в дальнейшем совершенствовать. Но монополист, зная, что у него нет конкурентов, может

этого не делать, так как его фирма – единственная, производящая данный продукт, а потребители, нуждаясь в данном виде продукта, продолжат его приобретать. Так, спрос на продукцию есть, и поэтому улучшать её качество смысла нет. Поэтому конкуренция является основным стимулом предпринимательской деятельности.

В ходе исследования были рассмотрены условия достижения эффективности по Парето в условиях монополии. Итальянский экономист Вильфредо Парето (1848-1923) разработал теорию, которая гласит, что производство определённых благ ведёт к росту благосостояния одних субъектов и к уменьшению благосостояния – других.

Совершенная конкуренция – основной фундамент эффективного выпуска продукции (товаров и услуг). Например, при производстве дополнительной единицы продукции благосостояние монополиста увеличится, а благосостояние покупателя останется неизменным, либо благосостояние покупателя увеличится, но благосостояние монополиста уменьшится, либо обе стороны останутся в выигрыше. В любом из перечисленных случаев происходит улучшение по Парето.

Условия достижения Парето–оптимальности:

1. Оптимальный обмен. Состояние экономики является эффективным в производстве, если увеличение производства одного продукта (товара) влечёт за собой сокращение производства других;

2. Оптимальное производство. Предельная норма замещения между производством любых двух видов продукции должна быть одинаковой для любых двух фирм, производящих оба вида продукции.

3. Оптимальная структура выпуска продукции. Состояние экономики называют эффективным в структуре выпуска, если увеличить благосостояние хотя бы одного индивидуума и уменьшить благосостояние – других, благодаря изменению структуры выпускаемой продукции.

Эффективность в производстве достигается при увеличении производства одного блага и при параллельном сокращении другого. В пример можно привести n-ую фирму, которая обновила технологию, но Парето-оптимальное состояние при этом не достигнуто, так как при том же уровне использовании ресурсов можно увеличить производство блага А, не уменьшая производства блага В, либо использовать меньше ресурсов и производить прежнее количество блага А [3].

Подводя итог, можно сказать, что теория Парето–улучшения (оптимума) активно применяется в монополистической сфере, особенно в условиях совершенной дискриминации (ценовая дискриминация первого вида). Парето–эффективность достигается путём соблюдения трёх условий: оптимальный обмен, оптимальная структура выпуска, оптимальное производство.

Ценовую дискриминацию должны регулировать законодательные акты, в которых предложены методы, позволяющие создать условия, при которых была бы невозможна монополия. Однако без существования

монополий невозможно существование конкуренции, которая является фундаментом улучшения качества производства товаров, оказания услуг, и создания новой продукции.

Использованные источники:

1. Головнина Л.А., Жигунова О.А. Теория экономического анализа – М.: КНОРУС, 2007.
2. Кулинцев И.И.. Экономика и социология труда – М.: Центр экономики и маркетинга, 2001 – изданное 2-ое, переработанное и дополнительное.
3. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник. – 2-е изд., доп. – М.: ИНФРА-М, 2006.

УДК-02

Казакова С.П., к.филос.н.
доцент
кафедра «Социальной работы и социальных технологий»
Харламова Н.И.
студент 3 курса
Институт социальных отношений
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

СОЦИАЛЬНОЕ НАСТАВНИЧЕСТВО: СПЕЦИФИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В современном российском обществе возрастает роль социального наставничества. В связи с этим рассматривается наставничество в библиотечной среде как постоянный диалог с читателем, благодаря которому приобретается опыт, необходимый для преодоления трудных жизненных ситуаций. Анализируется успешная практика в Калужской области.

Ключевые слова: наставничество, волонтерство, добровольчество, библиотека, лица с ограниченными возможностями здоровья.

Kazakova S.P.
PhD (philos.), associate Professor of Department «Social Work and social Technologies»
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Kharlamova T.E., 3-year student
Institute of Social Relations
Kaluga State University. K. E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

SOCIAL MENTORING: SPECIFICITY AND DEVELOPMENT PROSPECTS

Abstract: In modern Russian society, the role of social mentoring is increasing. In this regard, mentoring in the library environment is considered as a

constant dialogue with the reader, thanks to which the experience necessary to overcome difficult life situations is gained. Successful practice in the Kaluga region is analyzed.

Keywords: mentoring, volunteerism, volunteering, library, persons with disabilities.

СОЦИАЛЬНОЕ НАСТАВНИЧЕСТВО: СПЕЦИФИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В современном мире преобразования, которые происходят в общественной жизни, изменяют социальные, экономические, политические и другие сферы жизни социума. Эти изменения не могут не затронуть формирование и развитие личности человека. Но, несмотря на это, все равно существует некие социальных ценностей, которые можно отнести к незыблемым для всех народов и во все времена. К таким ценностям относится бескорыстный труд.

С каждым годом тема волонтерства (добровольчества) приобретает все большее значение. Причем, распространение волонтерства рассматривается во многих развитых странах мира как важнейший и обязательный элемент социально ориентированного общества.

На сегодняшний день добровольческая тематика охватывает различные сферы деятельности: и спорт, и туризм, социальная и досуговая сфера, поисковая работа и т.д. Активно развивается и такое направление волонтерской деятельности как социальное наставничество. Актуальность наставничества бесспорна. К сожалению, до сих пор большое количество людей, попавших в трудную жизненную ситуацию, нуждаются в помощи и поддержке. Причем у многих людей помощи со стороны близких не находится, тогда такую помощь им оказывают добровольцы.

В литературе встречаются различные представления о наставнике. С одной стороны, наставник может восприниматься, однозначно, как фигура, старшая по возрасту и более влиятельная, дающая мудрые советы. Взамен наставник ожидает лишь преданность и уважение. С другой стороны, наставник – человек – практик, т.е обладающий большим опытом, чем авторитетом.

Существуют и разные представления о самом процессе наставничества. В одних концепциях наставник предстает больше как учитель, направляя своего ученика в его жизненном пути. В этих концепциях наставник занимает более активную позицию, нежели сам подопечный. Другие концепции представляют себе процесс наставничества как равные отношения наставника и подопечного, таким образом пробуждаются внутренние ресурсы для самостоятельного решения стоящих перед ним жизненных задач.

Особого внимания заслуживает позиция Г. Льюиса, который рассматривает понятие «наставничество» как систему отношений и ряд процессов, когда один человек предлагает помощь, совет и поддержку

другому. Наставник – человек, обладающий определенным опытом и знаниями, высоким уровнем коммуникации. Наставник – это не всегда человек старшего возраста, с богатым жизненным опытом. Наставником может стать тот, кто обладает такими качествами личности, которые позволят ему тем или иным образом позитивно влиять на жизнь другого человека.

Наставничество является двусторонним процессом: с одной стороны – деятельность наставника, с другой – деятельность подопечного. Этот процесс носит субъект-субъектный характер и является одной из разновидностей педагогического взаимодействия. Наставничество – это постоянный диалог, межличностная коммуникация. Общение не должно быть ограничено формальными рамками, диалог не состоится, если между наставником и подопечным большая психологическая дистанция. Откровенность между наставником и подопечным необходима для того, чтобы правильно сформулировать цели совместной работы над выявленными проблемами, предложить возможность решения стоящих перед подопечным задач и т.д.

Конечно, наставничество – трудоемкий, сложный и долгий процесс, поэтому, несомненно важно, какими качествами будет обладать человек, решивший стать наставником. Не каждый человек способен исполнять такую роль – часто достаточно тяжелую, неоплачиваемую, требующую отдачи сил, многочасовую, эмоционально и физически трудную. Основным критерием, по которому можно понять, сможет ли человек быть наставником, является мотивированность его на выполнение социально значимой деятельности. Радует тот факт, что людей, желающих быть наставниками, становятся все больше и больше.

Успешный опыт социального наставничества в России и Калужском регионе.

Впервые агентством стратегических инициатив был организован и проведен первый всероссийский форум, направленный на развитие профессиональной среды наставничества «Наставник - 2018». Данный форум проходил на территории ВДНХ в Москве, который объединил несколько тысяч человек, вовлеченных в практики наставничества: от действующих наставников на предприятиях, крупнейших корпораций, до сотрудников некоммерческих организаций и образовательных учреждений. Заявки на конкурс принимались по 5 номинациям: наставничество на производстве, наставничество в бизнесе и предпринимательстве, наставничество в социальной сфере, наставничество в образовании и кружковом движении, «Дети учат детей». Кроме того, были объявлены и персональные номинации[237].

Итогом участия в данном конкурсе стала победа в номинации «Наставничество без границ» Марии Павловны Коноваловой из Калужской

[237] https://asi.ru/nastavniki/forum

области за проект Областной специальной библиотеки для слепых имени Н. Островского. Библиотека вносит ощутимый вклад в реабилитацию и социальную адаптацию лиц с ограниченными возможностями здоровья, являясь тем самым наставником, проводником в социуме.

Бесспорно, для того, чтобы состоялся контакт с читателем, необходимо неформальное и доверительное общение. Как показывает практика, при выборе книг читатель предпочитает обращаться к одному и тому же библиотекарю. Такое положительное отношение к специалисту возникает не только потому, что он хорошо выполняет свои профессиональные обязанности, ориентируется в фонде, но и из-за его доброжелательности, способности непринужденно и увлекательно беседовать. Поэтому настоящий профессионал - библиотекарь и выступает «проводником» в мире книг, особенно для лиц с ограниченными возможностями здоровья, наставником в различных направлениях деятельности, будь то клуб садоводов и огородников, музыкальная и литературно-музыкальная гостиная, клуб цветоводов или школа «компьютерной грамотности».

Библиотека имеет уникальный опыт по созданию площадки для получения государственных услуг. И обычным людям иногда бывает сложно получить госуслуги, для этого и создаются многофункциональные центры. А если говорить о людях с ограниченными возможностями, им это в десятки раз тяжелее.

По сути, сегодня это уже не библиотека, а настоящий реабилитационный и образовательный комплекс. Сюда приходят не только слабовидящие, но и люди с заболеваниями опорно-двигательного аппарата, с потерей слуха и речи, ветераны и участники боевых действий. Действительно, 40 000 посещений в год – это огромная цифра. И, как признавался один из постоянных читателей библиотеки корреспонденту областной газете «Весть» В. И. Соболев, - «… для меня это отдушина, луч света»[238].

Таким образом, коллектив библиотеки и выступает сегодня наставником для своих подопечных, помогая приобрести опыт, необходимый и достаточный для преодоления тех трудных жизненных ситуаций, в которых человек оказался.

Использованные источники:

1. Библиотека как образ жизни, 17 апреля 2014 // http://www.vest-news.ru/article/59171
2. https://asi.ru/nastavniki/forum

[238] Библиотека как образ жизни, 17 апреля 2014 // http://www.vest-news.ru/article/59171

УДК 004

Казиева М.Х.
студент 4 курса
09.03.03 Прикладная информатика
Северо-Кавказская государственная академия
научный руководитель: Бостанова Л.К., к.пед.н.
доцент
Россия, г. Черкесск

ПРОЕКТИРОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Аннотация. В статье рассматриваются особенности и преимущества проектирования моделей бизнес-процессов. Также, обозначены принципы, задачи и возникающие проблемы при проектировании моделей бизнес-процессов.

Ключевые слова. Модель бизнес-процесса, проектирование бизнес-процесса, схема бизнес-процесса, реквизиты бизнес-процесса.

Kazieva M.H.
4th year student
03.03.03 Applied Informatics
North Caucasus State Academy
Russia, Cherkessk
Scientific adviser: Bostanova L.K.
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor

DESIGNING BUSINESS PROCESS MODELS

Annotation. The article discusses the features and benefits of designing business process models. Also, the principles, tasks and emerging problems in the design of models of business processes.

Keywords. Business process model, business process design, business process diagram, business process details.

Проектирование моделей бизнес-процессов начинается с их описания. Описать бизнес-процессы можно несколькими способами. Каждый способ имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Можно выделить три основных методов описания, это табличный, текстовый и графический. Стоит заметить, что в чистом виде они встречаются крайне редко. Чаще всего, эти методы комбинируется в том или ином виде.

Бизнес-процессы, согласно одной из наиболее распространенных классификаций, разделяются на основные и вспомогательные (поддерживающие). Основные бизнес-процессы создают основной поток доходов компании и служат основой бизнеса, а вспомогательные процессы, в свою очередь, обслуживают основные. В качестве примера основного бизнес-процесса можно привести продажи и производство, а в качестве поддерживающего — подбор персонала и бухгалтерский учет.

Каждый бизнес-процесс имеет владельца, который наделяется

соответствующими правами, а также поставщика, предоставляющего ресурсы для бизнес-процесса, и потребителя, получающего выходную продукцию бизнес-процесса. При этом и поставщик, и потребитель могут быть как внешними по отношению к организации, так и внутренними[239].

Рассмотрим описание бизнес-процессов.[240]

1. Целенаправленность. Цель выполнения процесса должна быть определена, при этом она должна быть измеряемой.

Например, торговая организация поставила перед исполнителями процесса продаж цель: з*начительно увеличить объем продаж готовой продукции*. Ни исполнители, ни руководители не смогут определить, наступил этот момент по истечении какого-то времени или нет, т.к. никто не знает, что значит значительное увеличение объема продаж. При иной постановке цели, «*Увеличение объема продаж на 20% в течение третьего квартала текущего года относительно результатов, достигнутых за предыдущий квартал»,* — руководители имели бы чёткое представление о том, чего именно и когда они могут требовать от своих подчиненных, а исполнители понимали, что они должны сделать и в какой срок.

2. Взаимодействие (интерфейс). Не всегда функционирующие на предприятии процессы соответствуют реальной необходимости. Процессный подход позволяет решить эту проблему. Для каждого процесса определяется потребитель результата, получаемого при выполнении данного процесса. Именно потребитель будет являться тем лицом, которое будет оценивать, насколько достигнутый результат соответствует поставленной цели.

3. Последовательность (поток). Для того чтобы выполнение процесса происходило без сбоев и ошибок со стороны исполнителей, нужно определить, а еще лучше зафиксировать в соответствующих документах порядок выполнения процессов. Для каждого процесса важно указать перечень входящих в его состав функций и задать порядок их выполнения. При этом функции в процессах могут выполняться не только последовательно, но и параллельно.

Например, после того как в отделе продаж принимается решение о приобретении той или иной товарно-материальной ценности, это решение сообщается поставщику. Сообщение поставщику можно отправить несколькими способами: по электронной почте и по факсу. Причем обе функции выполняются параллельно, чтобы гарантировать доставку сообщения адресату.

Управления моделями бизнес-процессов без их описание крайне затруднительно.

Рассмотрим, понятие "Модель бизнес-процесса". Анализируя литературу, мы предлагаем, рассмотреть модель бизнес-процесса как шаблон

---

[239] Бизнес-процесс.- https://piter-soft.ru/automation/more/glossary/process/biznes-protsess/ (дата обращения 14.12.2018)

[240] Бизнес-процессы. Фундаментальные объекты. http://km61.intalev.ru/index.html?cdp_bpelements_checkpoint.htm(дата обращения 14.12.2018)

который используется в системе, и на основании которого создаются новые экземпляры бизнес- процессов.

Модель бизнес-процессов включает в себя несколько элементов:

1. Схема бизнес-процессов. Схема показывает суть и общий механизм работы. Создание схемы достаточно легкая работа, если понимать на какие вопросы отвечать и придерживаться общего алгоритма ее создания;

2. Перечень реквизитов бизнес-процесса. К реквизитам бизнес-процесса можно отнести наименование, цену и количество товара, справочники с датой, поставщиками, номерами договоров и т.д. Все параметры необходимые для работы в системе.

3. Алгоритмы расчета и заполнения привязки реквизитов к точкам бизнес-процессов;

4. Владельцы и исполнители (разработчики) моделей бизнес- процесса;

5. Ориентировочные сроки выполнения поставленных задач.

Моделирование бизнес-процессов включает в себя свой язык, синтаксис и семантику. В настоящее время, наиболее популярными методиками бизнес- моделирования являются ARIS, Cataiyst, SCOR, POEM.

В настоящее время одной из основных задач моделирования бизнес-процессов является автоматизация взаимодействия предприятия с внешней средой. В модели отражается взаимодействие организации со своими клиентами, коммерческими партнерами, поставщиками и подрядчиками, государственными, административными структурными органами и т.д.

Сейчас активно используются модели создания общей базы данных, что удобно для коммерческих банков. В качестве примера можно привести база данных недобросовестных клиентов, база межкорпоративного взаимодействия по схеме B2B (бизнес-бизнес).

В заключении приведем круг основных функции проектирования моделей бизнес- процессов:

1. Определить задачи и действия составляющих бизнес-процесс;

2. Определить точную и полную последовательность действий.

3. Произвести разграничение зон деятельности каждого отдела или отдельного сотрудника;

4. Давайте теперь разберемся, что означает моделирование бизнес-процессов на практике. Моделирование бизнес-процессов в компании может быть направлено на решение большого числа различных задач:

5. Определить финансовые, трудовые и другие ресурсы используемые в бизнес-процессе, определить эффективность использования ресурсов путем планирования и оптимизации;

6. Понять суть взаимодействий между участвующими в процессе сотрудниками и подразделениями компании и оценить, а затем повысить эффективность коммуникации между ними.

7. Увидеть движение документов в ходе процесса. Бизнес-процессы производят и потребляют различные документы (в бумажной или электронной форме). Важно разобраться, откуда и куда идут документы или

информационные потоки, и определить, оптимально ли их движение и действительно ли все они необходимы.

8. После определения совокупности бизнес-процессов, описать деятельность предприятия в целом.

В завершении, анализируются имеющиеся программные продукты осуществляющие поддержку бизнес- процесса.

Использованные источники:

1. Бизнес-процесс.Режим доступа https://pitersoft.ru/automation/more/glossary/process/biznes-protsess/ (дата обращения 14.12.2018)

2. Бизнес-процессы. Фундаментальные объекты. Режим доступа http://km61.intalev.ru/index.html?cdp_bpelements_checkpoint.htm(дата обращения 14.12.2018)

УДК 34.096

Казурова Н.А.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
доцент
кафедра публичного права
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ ОБ ОБОСНОВАННОСТИ ВВЕДЕНИЯ КУРОРТНОГО СБОРА

Аннотация: статья посвящена проблеме введения курортного сбора в некоторых регионах Российской Федерации. Рассматривается соответствие курортного сбора принципам законодательства о налогах и сборах. Выявлены негативные последствия проводящегося законодательного эксперимента. Прослеживается нецелесообразность введения курортного сбора.

Ключевые слова: курортный сбор, эксперимент, курортная инфраструктура, туристы.

Kazurova N.A.
Student 3 course
Institute of law Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Scientific adviser
Celniker G.F.
associate Professor of public law, candidate of law. B.
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara

TO THE QUESTION ABOUT THE VALIDITY OF THE INTRODUCTION OF A RESORT FEE

Abstract: the article is devoted to the problem of introduction of resort fee in some regions of the Russian Federation. The compliance of the resort fee with the principles of legislation on taxes and fees is considered. The negative consequences of the legislative experiment are revealed. Traced the inexpediency of introduction of resort fees.

Keywords: resort fee, experiment, tourist infrastructure, tourists.

В настоящее время введение курортного сбора имеет серьезное общественное значение, поскольку курорты и туристские центры зачастую нуждаются в дополнительном финансировании, которое позволяет содержать и развивать курортную инфраструктуру, поэтому, считается, туристы, которые пользуются этой инфраструктурой, должны принимать в этом участие. При исследовании проблемы необходимо отметить, что установление, введение и взимание курортного сбора, относится к компетенции местных органов власти.

Курортный сбор представляет собой один из видов государственных сборов, взимаемый в курортной местности. В свою очередь курортная зона (местность) включает в себя объекты лечебно-оздоровительного, социально-культурного, физкультурно-спортивного и рекреационного назначения, а также парки, скверы, городские леса, бульвары и пр., способные удовлетворить духовные и иные потребности туристов, содействовать поддержанию их жизнедеятельности, восстановлению и развитию физических сил[1].

По поручению В.В. Путина в начале мая 2017 года Правительством Российской Федерации был внесен законопроект о курортном сборе в Государственную Думу Российской Федерации. Эксперимент по взиманию с туристов платы за пользование курортной инфраструктурой пройдет с 1 мая 2018 года по 31 декабря 2022 года в Республике Крым, Алтайском, Краснодарском и Ставропольском краях. Президент РФ В.В. Путин подписал ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» [2].

Законом устанавливаются размеры курортного сбора, которые не должны превышать 100 рублей в сутки, однако в 2018 году размер сокращен в два раза. Также законом регламентировано, что размер курортного сбора может быть дифференцирован в зависимости от сезона (в том числе снижен до 0 рублей), времени пребывания плательщика курортного сбора в объекте размещения, значения курорта в соответствии с законодательством Российской Федерации о природных лечебных ресурсах, лечебно – оздоровительных местностях и курортах, места нахождения территорий муниципальных образований, входящих в территорию эксперимента [3].

Целью проведения данного эксперимента, в соответствии с введенным

в действие Федеральным законом, является развитие курортной инфраструктуры [4].

Рассматривая введение курортного сбора через призму соответствия принципам законодательства о налогах сборах, следует отметить, что, на наш взгляд, нововведенный эксперимент не соответствует принципам справедливости и равенства.

В соответствии с ФЗ от 29.07.2017 N 214-ФЗ "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае" рассматриваемый сбор будет взиматься только с тех физических лиц, которые официально зарегистрированы в объектах размещения. Так, статья 3 рассматриваемого федерального закона устанавливает, что объект размещения - это индивидуально-определенное здание или помещение в здании, предназначенное для предоставления гостиничных услуг, услуг по временному коллективному или индивидуальному размещению, а также жилое помещение, пригодное для временного проживания. Таким образом прослеживается некая не справедливость, заключающаяся в том, что отдыхающих, которые размещаются в гостиничных комплексах, лишь не значительная часть от общего числа туристов, отсюда следует, что остальная большая часть отдыхающих избежит на законном основании уплаты курортного сбора, что является несправедливым.

Стоит также отметить, что Министерство экономического развития Российской Федерации заявило о нецелесообразности введения курортного сбора в силу сложности его администрирования и удорожания стоимости организованного отдыха, что приведет к результату, который противоположен поставленной цели.

Директор Департамента оценки регулирующего воздействия Минэкономразвития России Вадим Живулин, высказал мнение о том, что в период экономии населения в том числе на отдыхе, всякое увеличение стоимости может привести к переориентации потребительских предпочтений в сторону полулегальных видов размещения. «Таким образом, гостиницы и санатории утратят часть клиентов, а бюджет при этом не пополнится, - отметил он. - Кроме того, данный сбор является одним из неналоговых платежей, на которые Правительство установило мораторий до 2019 года» [5].

Также, стоит отметить, что установленная Федеральным законом № 214 – ФЗ ставка курортного сбора на первый взгляд кажется небольшой, особенно для обеспеченной категории граждан, однако для менее обеспеченных слоев населения это может стать преградой для посещения отечественного курорта.

Таким образом видится, что курортный сбор является еще и не обоснованным, так как цена путевки возрастет в разы, но при этом сервисное обслуживание, в сравнение с зарубежными странами, будет в значительной мере уступать.

В заключение можно сделать вывод о том, что введение курортного сбора с одной стороны увеличит доход бюджетов соответствующих регионов, с другой стороны, введение туристического налога преждевременно и может привести к снижению спроса на внутренние направления, а также вероятно процветание нелегальных гостевых домов и прочих мест размещения, вследствие чего может произойти рост теневого бизнеса.

Использованные источники:

1. Демьяненко Е.А. Курортный сбор с туристов РФ как способ обеспечения отрасли. Возможные проблемы и перспективы [Текст] // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы VI Муждунар. Науч. Конф. – Казань: Бук, 2017 – С. 21-23. - Режим доступа URL https://moluch.ru/conf/law/archive/281/12990/ (дата обращения: 23.11.2018).
2. Ситникова В.К. Введение курортного сбора на территории РФ // Научное сообщество студентов XXI столетия. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. LXII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 2(61). - Режим доступа URL: https://sibac.info/archive/social/ 2(61).pdf (дата обращения: 23.11.2018)
3. Федеральный закон "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае" от 29.07.2017 N 214-ФЗ ст.5 (дата обращения: 25.11.2018)
4. Федеральный закон "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае" от 29.07.2017 N 214-ФЗ ст.1 (дата обращения: 25.11.2018)
5. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. - Режим доступа URL: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depRegulatingInfluence/20160401 (дата обращения: 26.11.2018).

УДК 34.08

Каипова Н.З.
студент 4 курса
факультет экономики и права
направление «Юриспруденция»
Трофимова О.А.
старший преподаватель
кафедра теории и истории государства и права
факультет экономики и права
Сибайскиф институт (филиал)
Башкирский Государственный Университет
Республика Башкортостан, г. Сибай

ПРИОРИТЕТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В ОРГАНАХ И УЧРЕЖДЕНИЯХ ПРОКУРАТУРЫ

Аннотация: как известно, каждая организация, предприятие разрабатывает и реализует кадровую политику. Подобный подход оригинален для государственных служб: собственно здесь наиболее последовательно реализуется принцип соответствия кадровой политики стратегии развития организации.

Ключевые слова: кадровая политика, цели кадровой политики, служба в органах и учреждениях прокуратуры, кодекс этики прокурора, приоритетные направления кадровой политики в органах и учреждениях прокуратуры.

Kaipova N.Z.
4th year student of the Faculty of Economics and Law
directions "Jurisprudence"
Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Republic of Bashkortostan, Sibay
Trofimova O.A.
Senior Lecturer
Department of Theory and History of State and Law
Faculty of Economics and Law, Sibay Institute (branch)
Bashkir State University
Republic of Bashkortostan, Sibay

PRIORITY IMPORTANCE OF PERSONNEL POLICY IN THE ORGANS AND INSTITUTIONS OF THE PROSECUTOR'S OFFICE

Annotation: as is known, each organization, enterprise develops and implements personnel policy. This approach is original for public services: in fact, the principle of compliance of the personnel policy with the development strategy of an organization is most consistently implemented here.

Key words: personnel policy, objectives of personnel policy, service in the bodies and institutions of the prosecutor's office, the code of ethics of the

prosecutor, priority areas of personnel policy in the bodies and institutions of the prosecutor's office.

В рамках кадровой политики обычно понимается набор правил и норм, целей и идей, определяющих направление и содержание работы с персоналом. Также в процессе кадровой политики осуществляется реализация целей и задач управления персоналом, в связи с этим она считается основой системы управления персоналом. Кадровая политика устанавливается руководством организации, осуществляемой отделом кадров в процессе выполнения его сотрудниками своих функций.

Целью кадровой политики является обеспечение оптимального баланса процессов обновления и сохранения численности и качества персонала согласно с потребностями организации, требованиями действующего законодательства и состоянием рынка труда.

Кадровая политика порой конкретно обозначена и представлена в виде документа, тем не менее, самостоятельно от степени выраженности, она действует в каждой организации.

Основное содержание кадровой политики:

- обеспечение высокого качества рабочей силы, включая планирование, подбор и наем, выпуск (выход на пенсию, увольнение), анализ текучести кадров и т. д.;
- развитие сотрудников, профессиональное руководство и переподготовка, сертификация и оценка уровня квалификации, организация продвижения;
- совершенствование организации и поощрения труда, обеспечение безопасности, социальных пособий. Группы управления персоналом активно участвуют в переговорах с профсоюзами в рамках коллективных переговоров, анализе жалоб, претензий, осуществлении контроля над трудовой дисциплиной.

Выделим основные цели кадровой политики:

- безусловное осуществление прав и обязанностей граждан в сфере труда, предусмотренных Конституцией; соблюдение положений трудового законодательства и профсоюзов, Трудового кодекса, типовых внутренних правил и других документов, принятых высшими органами власти по этому вопросу;
- подчинение всей работы с персоналом задачам бесперебойного и качественного обеспечения основной экономической деятельности необходимым количеством работников нужной профессиональной и квалификационной структуры;
- рациональное использование человеческих ресурсов для предприятия, организации, ассоциации;
- разработка критериев и методов выбора, отбора, обучения и размещения квалифицированного персонала;
- обучение и повышение квалификации остальных сотрудников;

- развитие теории управления персоналом, принципы определения социально-экономического эффекта деятельности, включенной в этот комплекс.

Таким образом, служба в органах и учреждениях прокуратуры является одним из видов федеральной государственной службы. Прокурорами в их правовом статусе будут государственные служащие государственной службы Российской Федерации, которые выполняют обязанности в государственной должности федеральной государственной службы в соответствии с требованиями Закона о прокуратуре,

Трудовые отношения сотрудников органов и учреждений прокуратуры регулируются законодательством Российской Федерации о труде и государственной службе по поводу особенностей, предусмотренных Законом о прокуратуре[241]. Порядок работы в качестве военных прокуроров регулируется Законом о прокуратуре, Федеральным законом от 28 марта 1998 года № 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе»[242] и 27 мая 1998 года № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих»[243].

Кадровая политика в органах и учреждениях прокуратуры будет одним из приоритетов в организации управления системой органов прокуратуры. Так, например, вот приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 11.11.1996 № 66 «Об основных направлениях работы с кадрами в органах прокуратуры Российской Федерации» гласит, что в Законе о прокуратуре содержатся принципы развития и основные тенденции деятельности прокуратуры, одним из которых является работа с кадрами[244]. Уровень его организации, надлежащего отбора, размещения и обучения прокуроров зависит от успешного выполнения задач органов прокуратуры по обеспечению верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и прав человека и гражданина, а также интересы общества и государства, охраняемого законом.

Прокурором могут быть только граждане Российской Федерации, получившие высшее юридическое образование в высшем профессиональном учебном заведении, имеющем государственную аккредитацию. В дополнение к этому условию кандидаты на должность прокурора должны обладать необходимыми профессиональными и моральными качествами и иметь возможность по состоянию здоровья выполнять свои служебные обязанности.

Важно отметить, что одним из основных критериев оценки деятельности руководителей прокуроров на любом уровне является

---

[241] Федеральный закон от 17 января 1992 г. № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

[242] Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» // СПС «КонсультантПлюс».

[243] Федеральный закон от 27 мая 1998 N 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» // СПС «КонсультантПлюс».

[244] Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 11 ноября 1996 г. № 66 «Об основных направлениях работы с кадрами в органах прокуратуры Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

состояние работы с кадрами. В связи с этим им предлагается систематически рассматривать эти вопросы на заседаниях коллегии, совета директоров и т.д. делать практические выводы и принимать будущие решения в области кадровой политики. В то же время чрезвычайно важно обеспечить разумный подход к размещению кадров: умело сочетать работу опытных и молодых специалистов, выдвигать на руководящие должности инициативных работников с организационными навыками и хорошей профессиональной подготовкой, и в первую очередь, молодых сотрудников, способных к инновационным решениям проблем. Свод правовых норм, регламентирующих порядок прохождения службы в органах прокуратуры и организации работы с кадрами, является неотъемлемой частью правового регулирования организации и деятельности прокуратуры. В то же время правовые акты, регулирующие систему подбора, расстановки, укрупнения и воспитания персонала в органах прокуратуры, представляют собой относительно самостоятельную группу.

Соответственно руководителям прокуратуры следует уделять особое внимание работе непосредственно с людьми, с учетом их профессиональных и моральных качеств, воспитывать сотрудников в духе непоколебимого соблюдения требований закона, интересов личности, общества и государства, а также профессиональных данных. Особые условия включенные в трудовые договоры, не могут ухудшить положение сотрудников органов и учреждений прокуратуры по сравнению с действующим законодательством.

Осознавая важность кадровой политики для успешной и эффективной работы органов прокуратуры, Концепция образовательной работы в системе прокуратуры Российской Федерации была утверждена приказом Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 17 марта 2010 года №. 114 [245] . Этот программный документ включает в себя набор основных положений, регулирующих образовательный процесс, в качестве важного условия повышения эффективности работы органов и учреждений прокуратуры в достижении целей обеспечения верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом общественных интересов и государств. В этой связи образовательная работа является комбинационным и неотъемлемым элементом кадровой политики органов прокуратуры Российской Федерации, надежного инструмента ее реализации.

В том же порядке был утвержден и введен Кодекс этики прокурора. Цель создания Кодекса этики - установить правила поведения для сотрудника прокуратуры, вытекающие из этого высокого ранга, характеристики службы в органах и учреждениях прокуратуры Российской Федерации и ограничения, связанные с деятельностью прокурора.

[245] Приказ Генпрокуратуры России от 17 марта 2010 N 114 (ред. от 13.04.2018) «Об утверждении и введении в действие Кодекса этики прокурорского работника Российской Федерации и Концепции воспитательной работы в системе прокуратуры Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

Принципиальное значение для регулирования организации работы с персоналом в прокуратуре имеют методические рекомендации по различным проблемным вопросам работы персонала. В соответствии с принципом централизации здания прокуратуры, эти рекомендации, вынесенные Генеральной прокуратурой Российской Федерации, имеют важное значение для повышения качества работы сотрудников органов прокуратуры и учреждений.

Факт особого количества законодательных и иных нормативно-правовых актов, регламентирующих штатное расписание прокуратуры, должно систематизировано и актуализировано в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации, что является положением для улучшения организации работы с персоналом в системе российской прокуратуры.

А вот приоритетным направлением кадровой политики в органах и учреждениях прокуратуры является принятие мер для обеспечения соблюдения прокурорами общих принципов официального поведения и предотвращения фактов коррупционного поведения. Для реализации антикоррупционной политики в органах и учреждениях прокуратуры был принят ряд нормативных документов.

В соответствии с приказом Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 25 марта 2010 года № 126, в котором утверждены Положения о представлении органам и учреждениям прокуратуры Российской Федерации информации о доходах, имуществе и имущественных обязательствах, прокуроры и федеральные государственные служащие органов и учреждений прокуратуры представляют кадровые подразделения, ежегодно предоставляют информацию о своих доходах, полученных в течение отчетного периода (с 1 января по 31 декабря) из всех источников (включая оплату, пенсии, пособий, других платежей), а также о принадлежащем им имуществе и об их имущественных обязательствах на конец отчетного периода, а также о доходе супруга и несовершеннолетних детей[246].

Существование объективных причин, препятствующих представлению информации о доходах, имуществе и имущественных обязательствах супруга и несовершеннолетних детей, сообщается в кадровое подразделение соответствующего органа или учреждения прокуратуры в письменной форме.

Таким образом, в соответствии с приказом Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 06.05.2009 № 142 «О порядке уведомления прокурорскими работниками и федеральными государственными служащими руководителей органов и учреждений прокуратуры Российской

[246] Приказ Генпрокуратуры России от 25 марта 2010 N 126 (ред. от 11.10.2012) «Об утверждении Положения о порядке представления в органах и учреждениях прокуратуры Российской Федерации сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера» // СПС «КонсультантПлюс».

Федерации о фактах обращения к ним в целях склонения к совершению коррупционных правонарушений и организации проверок поступающих уведомлений» прокурором предписывается уведомить руководителей органов и учреждений прокуратуры Российской Федерации обо всех случаях прямого обращения к ним любых лиц с целью изменения злоупотребления официальными лицами положения, предоставление или принятие взятки, злоупотребление полномочиями или другое незаконное использование их служебного положения, несмотря на законные интересы общества и государства в целях получения пользы в виде денег, ценностей, другого имущества или услуг имущественного состава, другие права собственности для себя или третьих лиц или незаконное предоставление таких льгот другими лицами [247]. В течение дня с момента обжалования сотрудник прокуратуры и федеральный государственный служащий органов и учреждений прокуратуры обязаны составить отчет, адресованный соответствующему надзирателю с уведомлением о фактических обстоятельствах инцидента, а также указать персональные данные и данные заявителей.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 17 января 1992 г. № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 28 марта 1998 г. N 53-ФЗ «О воинской обязанности и военной службе» // СПС «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон от 27 мая 1998 N 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» // СПС «КонсультантПлюс».
4. Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 11 ноября 1996 г. № 66 «Об основных направлениях работы с кадрами в органах прокуратуры Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
5. Приказ Генпрокуратуры России от 17 марта 2010 N 114 (ред. от 13.04.2018) «Об утверждении и введении в действие Кодекса этики прокурорского работника Российской Федерации и Концепции воспитательной работы в системе прокуратуры Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
6. Приказ Генпрокуратуры России от 25 марта 2010 N 126 (ред. от 11.10.2012) «Об утверждении Положения о порядке представления в органах и учреждениях прокуратуры Российской Федерации сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера» // СПС «КонсультантПлюс».
7. Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 6 мая 2009 г. N 142 «О порядке уведомления прокурорскими работниками и федеральными

[247] Приказ Генеральной прокуратуры РФ от 6 мая 2009 г. N 142 «О порядке уведомления прокурорскими работниками и федеральными государственными гражданскими служащими руководителей органов и учреждений прокуратуры Российской Федерации о фактах обращения к ним в целях склонения к совершению коррупционных правонарушений и организации проверок поступающих уведомлений» // СПС «ГАРАНТ.РУ»

государственными гражданскими служащими руководителей органов и учреждений прокуратуры Российской Федерации о фактах обращения к ним в целях склонения к совершению коррупционных правонарушений и организации проверок поступающих уведомлений» // СПС «ГАРАНТ.РУ»

УДК 338:303.09

Калашникова Ю.Н.
студент магистратуры
институт экономики и финансов
Шелестова Д.А., к.э.н.
доцент
кафедра теории финансов, кредита и налогообложения
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ БИЗНЕС-МОДЕЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПРОМЫШЛЕННОЙ КЛАСТЕРИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена вопросу формирования основных принципов бизнес-моделирования в условиях промышленной кластеризации предприятий. В статье рассматриваются особенности кластерной формы организации предприятий как сложной многокомпонентной системы, определяются отличия кластера от других форм объединений промышленных предприятий. В результате интеграции предприятий в кластерное образование повышаются научная и деловая активности в области инноваций, протекает процесс диффузии инноваций.

Ключевые слова: бизнес-моделирование, объединения предприятий, кластер, эффективность бизнес-процессов.

Kalashnikova Yu.N.
Master's student, Institute of Economics and Finance
Volgograd State University
Volgograd, Russia
Shelestova D.A.
Candidate of economics, associate professor of the theory of finance, credit and taxation
Volgograd State University
Volgograd, Russian Federation

BASIC PRINCIPLES OF BUSINESS-MODELING IN THE CONDITIONS OF INDUSTRIAL CLUSTERING

Abstract: The article is devoted to the formation of the basic principles of business modeling in the conditions of industrial clustering of enterprises. The article presents the features of the cluster form of organization of enterprises as a complex multicomponent system, determines the differences of the cluster from other forms of associations of industrial enterprises. As a result of the integration of enterprises into cluster education, scientific and business activity in the field of

innovation is increasing, the process of diffusion of innovations is going on.

Key words: business modeling, business associations, cluster, business process efficiency.

Интеграция научных знаний, образования и промышленности обеспечивает прочную основу для того, чтобы развивались кооперации организаций, реализующих совместные инвестиционные, инновационные и образовательные проекты. Наиболее перспективные для развития кооперации и инфраструктурные формы интеграции основных участников рынка представлены промышленными кластерами. Структура кластеров характеризуется тесными технологическими связями и гибкой структурой организации, что и определяет их высокую конкурентоспособность [7]. Однако в настоящее время не создана универсальная методика формирования организационной системы производственного кластера. В связи с этим не только разработка структуры бизнес-модели, но и определение основных принципов бизнес-моделирования кластера, задающих инновационную траекторию развития, представляется актуальной задачей. Построение бизнес-модели предполагает создание сложной разносторонней модели, рассматривающей все аспекты ее формирования.

Кластер как форма интеграции промышленных предприятий извлекает конкурентные преимущества и экономические выгоды, аккумулируя синергетический эффект региональной кооперации и диффузии профессиональных знаний [6]. Сущностное отличие кластерной формы организации от производственных объединений состоит в том, что одним из объединяющих факторов становятся новые знания, научные открытия, инновации, обеспечивающие рентабельность и эффективность деятельности кластера. Кластер функционирует в составе комплекса, при этом он обладает собственными характеристиками, которые отличают его от других объединений предприятий, что объясняется свойством эмерджентности (Таблица 1) [2].

Таблица 1 – Отличие кластерного образования от других объединений предприятий

Признак	*Объединения предприятий*	*Производственный кластер*
Наличие общей стратегии и цели	У организаций нет общих целей и стратегии. Они руководствуются собственными целями и стратегиями развития.	Существует единая стратегия и цель развития организаций, входящих в структуру кластера. Интегрирующим фактором выступают новые знания, инновации.
Территориальное размещение	Предприятия размещаются эффективно и рационально. Территориальные границы определены административно-территориальным делением.	Кластер размещается на территории, где возможно приобрести конкурентные преимущества. Кластерные связи выходят за границы административных образований.

Признак	*Объединения предприятий*	*Производственный кластер*
Концентрация трудовых ресурсов	Оптимальное разделение труда между регионами	Смещение производственных сил к регионам с высоким уровнем кластеризации
Координация деятельности субъектов объединения	Спланированное создание и регулирование деятельности объединений предприятий со стороны федеральных и региональных органов власти в пределах их полномочий.	Координация деятельности возлагается на специализированную организацию производственного кластера. Принимаемые решения носят коллегиальный характер.
Характер конкуренции	Существует межфирменная конкуренция.	Конкурентные отношения сохраняются с обязательной кооперацией по ряду стратегических направлений.

Первый принцип, который необходимо учитывать при бизнес-моделировании кластера – это принцип системного подхода, который объясняется наличием взаимообусловленных инноваций, обеспечивающих успешную реализацию процесса инновационного развития и достижение целей стратегического развития. При построении бизнес-модели кластерного образования важно учитывать особенности кластера как сложной системы [3].

Во-первых, кластерная форма организации имеет сложное строение и включает в себя ряд подсистем, которые находятся во взаимодействии между собой.

Во-вторых, с одной стороны, кластерное образование как целостная система, обособлено от внешнего окружения, но, с другой стороны, находится с ним в постоянном взаимодействии и испытывает на себе влияние внешних факторов.

В-третьих, организационная форма кластера уникальна, так как она обладает частичной управляемостью, потому что сочетает в себе как элементы централизации, так и элементы самоорганизации и саморегулирования в условиях самостоятельности предпринимательских структур [1].

В-четвертых, кластер территориально локализован, в связи, с чем его развитие неразрывно связано с развитием пространства размещения.

Второй принцип бизнес-моделирования кластера – ценностный подход. Организацию и строение бизнеса лучше рассматривать в качестве цепочки действий, генерирующих потребительскую ценность, обеспечивающую преимущества в конкурентной борьбе. Данный подход предполагает, что единицей анализа становится не предприятие как таковое, а отдельные бизнес-процессы и операции, что позволяет определять возможности развития и роста ценности [4].

Третий принцип, лежащий в основе бизнес-моделирования в условиях промышленной кластеризации, это принцип постоянного развития, совершенствования существующей бизнес-модели. В качестве инструмента

управления бизнес-модель служит методом финансовой поддержки инновационного направления. Совершенствование управления и обеспечения эффективной деятельности организационных структур, отраженных в существующей бизнес-модели, должно быть направлено на развитие процессов цепочки создания потребительской ценности посредством выявления факторов, обеспечивающих рост ценности для потребителей. Деятельность передового кластера следует нацеливать на эволюционное развитие, при котором фронтально и постепенно будут вноситься изменения в системные элементы, организационную структуру и функционирование системы управления, будут корректироваться целевые установки при изменении конъюнктуры рынка [4]. Мониторинг бизнес-процессов предприятия дает возможность выявить такие процессы, которые подлежат реинжинирингу, с целью повышения их эффективности.

Четвертым принципом кластерного бизнес-моделирования становится подход, делающий упор на научные разработки и достижение интеллектуального лидерства посредством повышения уровня организационных навыков, знаний и компетенций, которые лежат в основе эффективной работы в инновационной среде [3]. Данный подход предусматривает наличие определенных требований к управляющему звену компании, которое должно знать и развивать ключевые компетенции (интеллектуальные знания, умения, технологии), совершенствующие процесс создания ценности для потребителей. В условиях рыночной конкуренции и стратегического развития предприятия высококвалифицированные сотрудники, принимающие участие в разработке инновационных проектов, становятся важным элементом адаптивной системы менеджмента.

Таким образом, в результате анализа и систематизации основных принципов разработки бизнес-моделей в условиях кластеризации промышленных предприятий позволяют усовершенствовать бизнес-процесс стратегического управления и повысить его эффективность.

Использованные источники:

1. Андросик, Ю.Н. Бизнес-экосистемы как форма развития кластеров [Электронный ресурс] / Ю. Н. Андросик // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. – 2016. – №7 (189). – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/biznes-ekosistemy-kak-forma-razvitiya-klasterov (дата обращ.: 15.12.2018).
2. Китаев, А.Ю. Совершенствование управления научно-техническим развитием предприятий промышленности России [Электронный ресурс] / А.Ю. Китаев, В.В. Минаев // М.: ФГБОУ ВПО «Российский государственный гуманитарный университет», – 2014. – С. 177 – Режим доступа: https://www.twirpx.com/file/1829618/ (дата обращ. 12.12.2018)
3. Козловская, Э.А. Принципы разработки бизнес-модели корпоративной стратегии инновационного развития [Электронный ресурс] / Э.А. Козловская, Е. А. Яковлева, Ю.В. Радионова // Научно-технические

ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. – 2013. – №5 (180). – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/printsipy-razrabotki-biznes-modeli-korporativnoy-strategii-innovatsionnogo-razvitiya (дата обращ: 05.12.2018).
4. Межов, С.И. Понятие бизнес-модели: сущность, типология и основные принципы построения [Электронный ресурс] / С. И. Межов, А. В. Болденков // Экономика, профессия, бизнес. – 2016. – №1. – С. 24-30 – Доступ из научной электронной библиотеки «eLIBRARY.RU» (дата обращ. 02.12.2018)
5. Павлова, А.А. Формирование и управление кластерными объединениями организаций [Электронный ресурс] / А. А. Павлова, Л. И. Проняева // Москва: ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации» – 2017. – С. 175 – Режим доступа: http://docplayer.ru/52296603-Pavlova-anna-vyacheslavovna-formirovanie-i-upravlenie-klasternymi-obedineniyami-organizaciy.html (дата обращ. 11.12.2018)
6. Пигунова, М.В. О роли промышленных кластеров и промышленных технопарков в развитии механизмов координации и кооперации в сфере промышленности [Электронный ресурс] / М. В. Пигунова // Интернет-журнал «Науковедение», – 2016. – Т. 8. – №2. – Режим доступа: http://naukovedenie.ru/PDF/111EVN216.pdf (дата обращ. 05.12.2018)
7. Шутов, П.П. Инновационный кластер: проблемы и перспективы развития [Электронный ресурс] / П. П. Шутов // Вестник СамГУ. – 2014. – №4 (115). – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnyy-klaster-problemy-i-perspektivy-razvitiya (дата обращ.: 11.12.2018).

УДК 657

Каменских П.А.
студент бакалавриата
ФГБОУ ВО Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д. Н. Прянишникова
Россия г. Пермь

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: Реализация изготовленной продукции представляет собой важнейший показатель деятельности производства. Ведь именно реализацией завершается оборот средств, затраченных на изготовление продукции.

Ключевые слова: Готовая продукция, реализация продукции ,объем производства, рентабельность предприятия, метод бухгалтерского учета.

Kamensky P.A.
undergraduate student
Perm state agrarian and technological University named after academician D. N. Pryanishnikova
Russia, Perm

REALIZATION OF FINISHED COMMODITY

Annotation: The realization of manufactured products is a key indicator of production activities. After all, it is the sale that completes the turnover of funds spent on the manufacture of products.

Keywords: Finished products, sales ,production volume, profitability of the enterprise, accounting method.

Каждое промышленное предприятие находится в постоянной работе, результат которой зависит от количества реализованной продукции, которую постоянно необходимо учитывать и совершенствовать в своём роде. Именно реализация продукции является заключительным звеном в ходе всей работы предприятия, которая также должна соответствовать своим параметрам, а именно ранее запланированным объемам реализации и конечном счёте окупить все вложения и принести запланированную прибыль[5].

Готовая продукция - это изделия и полуфабрикаты, полностью законченные обработкой, соответствующие действующим стандартам или техническим условиям, принятые на склад или заказчиком (покупателем), а также выполненные работы и оказанные услуги.

Реализация продукции – процессом передачи готовых изделий в народнохозяйственный оборот и её оплаты по заявленным ценам.

Объем производства – результат деятельности предприятия по производству какой-либо продукции и представленных производственных услуг[4].

Рентабельность предприятия – показатель, оценивающий эффективную работу предприятия, позволяющий окупить вложения и

принести прибыль, при помощи использования производственных ресурсов.

Метод бухгалтерского учета - ведение учета финансово-хозяйственных операций на основе натуральных измерителей в денежном выражении путем сплошного, непрерывного, документального и взаимосвязанного их выражения.

Реализация готовой продукции основывается на множестве отдельных нюансов, которые необходимо постоянно учитывать. Именно реализация продукции отвечает за составление последующих плановых показателей и изменение в ходе её производства. Объем производства, и его реализация находятся в зависимости друг от друга, поскольку если предприятие сталкивается с большим спросом на продукцию и находится в условиях ограниченных производительных возможностях, она ставит на первое место объемы производимой продукции. Если же возникает более сильная конкуренция, то на первое место встаёт конкретный объем продаж, который компания сможет реализовать за поставленный срок. Данная ситуация возникает поскольку у покупателей появляется больше выбора где есть места по приобретению интересующего их товара, и производители тем самым теряют объемы продаж[6].

Сам момент реализации готовой продукции зависит от нескольких параметров и в нескольких методах он определяется по-разному. Например, метод начисления определяет момент реализации готовой продукции дату отгрузки готовой продукции. Кассовый метод считает моментом реализации день оплаты готовой продукции. Также моментом реализации может выступать день предоставления счета-фактуры покупателю. Согласно законодательству РФ и налоговому кодексу РФ, данные моменты необходимо учитывать в договоре между покупателем и продавцом, в котором как правило моментом реализации принято считать право передачи собственности приобретателю.

Первый способ заключается в том, что предприятие сначала получает деньги, которые ему перечисляет покупатель платежным поручением, а затем оно отгружает продукцию, выполняет работы или оказывает услуги. В этом случае предприятие находится в выгодном положении. После отгрузки продукции, выполнения работ и оказания услуг бухгалтерия подсчитывает финансовый результат в виде прибыли, а затем выплачивает налоги из полученных денег[2].

Второй способ заключается в том, что предприятие сначала отгружает продукцию, а затем сдает в банк товаросопроводительные документы вместе с платежным требованием на востребование платежа. В этом случае предприятие находится в менее выгодном положении. По закону его бухгалтерия обязана сразу после отгрузки (точнее после передачи права собственности на товар покупателю) подсчитывать финансовый результат и платить налоги, не зависимо от поступления денег на расчетный счет.

Кроме того, следует различать реализацию товара розничную от оптовой. Поскольку розничная реализация товаров направленна на продажу

продукции населению, которая проходит при помощи метода подсчёта суммы выручки, полученной от их реализации или же в количественном выражении [3].

Реализация оптовой продукции заключается в том, чтобы оснастить розничных продавцов, прочих промышленных предприятий продукцией и поддерживать спрос и предложение на неё. Главным показателей работы и реализации продукции в данном случае выступает оптовый товарооборот. Отличительной особенностью оптовой реализации продукции является то, что она не переходит в степень потребления, а остаётся на стадии реализации, т.е. её закупают для дальнейшей продажи или используют в качестве сырья, материалов для производства новой продукции. Например, завод по производству деталей для автомобилей производит конкретную деталь как для завода по производству самих автомобилей, так и для продажи в розничные магазины в качестве обычной детали пригодной для замены старой[8].

Реализация готовой продукции может производится по разным ценам: по собственным производственным ценам, с учетом прибавления НДС; по ценам прописанным государством для оптовых продаж в соответствии с определенными стандартами, тарифами, также с учетом прибавления НДС; по ценам прописанным государством для розничных продаж, с учетом НДС.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс РФ 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ
2. Налоговый кодекс РФ 31 июля 1998 года N 146-ФЗ
3. Алексеева, Г.И. Бухгалтерский Финансовый Учет. Отдельные Виды Обязательств: Учебное пособие / Г.И. Алексеева. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 268 с.
4. Екимова, К.В. Финансы организаций (предприятий): Учебник / К.В. Екимова, Т.В. Шубина. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 375 с.
5. Ерофеева, В.А. Бухгалтерский учет: краткий курс лекций / В.А. Ерофеева, О.В. Тимофеева. - М.: Юрайт, ИД Юрайт, 2013. - 137 с.
6. Мокий, М.С. Экономика организации: Учебник и практикум. / М.С. Мокий. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 334 с.
7. Тютюкина, Е.Б. Финансы организаций (предприятий): Учебник / Е.Б. Тютюкина. - М.: Дашков и К, 2014. - 544 с.
8. Финансы организаций: Учебник / Под ред. Н.В. Колчиной, О.В. Португалово. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 399 с.

УДК 336.71

Каналиев Д.У.
студент магистратуры
Оренбургский государственный университет
научный руководитель: Григорьева Е.А.
доцент
Россия, г. Оренбург

УЧЕТ БАНКОВСКИХ РИСКОВ В СТАВКЕ ДИСКОНТИРОВАНИЯ ПРИ ОЦЕНКЕ СТОИМОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Статья посвящена вопросам определения ставки дисконтирования, используемой в оценке стоимости бизнеса кредитного учреждения. Выявляются специфические риски, характерные исключительно для банковского сектора. Предлагается формализованный подход к определению премии за специфические банковские риски.

Ключевые слова: ставка дисконтирования, оценка банка, стоимость, коммерческий банк, премия за риск, банковские риски.

Khanaliev D.U., student
Orenburg state University
Orenburg, Russia
Scientific supervisor: Grigorieva E.
professor

ACCOUNTING BANKING RISKS IN THE DISCOUNT RATE IN THE VALUATION OF CREDIT INSTITUTIONS

Abstract: the Article is devoted to determining the discount rate used in assessing the value of the business of a credit institution. Specific risks specific to the banking sector are identified. It is proposed that a formal approach to determination of award for specific banking risks.

Keywords: discount rate, Bank valuation, cost, commercial Bank, risk premium, Bank risks.

Концепция VBM, характеризующаяся тем, что в качестве главного критерия достижения цели выступают показатели стоимости, все чаще встраивается в системы управления компаниями разных секторов экономики [2]. Финансово-кредитные институты, ключевое место среди которых занимают банки, не стали исключением. Однако, во-первых, вопросы оценки стоимости коммерческих банков в учебной литературе и публикациях авторов, занимающихся этой проблемой, освещены не столь широко, как это сделано в отношении предприятий разных отраслей, во-вторых, при расчете практически всех показателей в рамках стоимостного управления коммерческим банком есть свои нюансы, связанные со спецификой источников формирования капитала, портфеля активов и организации деятельности.

В целях реализации концепции стоимостного управления банком

главенствующее положение в оценке стоимости его бизнеса занимает метод дисконтирования денежных потоков. Стоимость при использовании этого метода рассчитывается как сумма приведенных к текущей стоимости всех ожидаемых в будущем денежных потоков к текущей стоимости по ставке требуемой доходности, так называемой, ставке дисконтирования [5].

Ставка дисконтирования может определяться разными методами, но чаще всего исследователи и аналитики используют модель оценки капитальных активов (CAPM) или модель кумулятивного построения (МКП). Все модели расчета ставки дисконтирования строятся по принципу «безрисковая ставка доходности + премия за риск». Премия за риск представляет собой доходность, которую требует инвестор, сверх той доходности, которую он получает в случае совершения безрисковых финансовых операций. Размер премии зависит от уровня риска, сопутствующего инвестиционным вложениям [2].

Модели различаются лишь тем, что учитывают разные категории рисков: систематические (в модели CAPM) и несистематические (в модели МКП). Несколько отличаются и условия применения этих моделей. Так, ставку дисконтирования для оценки банка – публичного акционерного общества – разумнее определять по модели CAPM, тогда как для банков, чьи акции не обращаются на фондовой бирже, наиболее приемлемой будет МКП.

Но какая бы модель не была выбрана аналитиком, при определении ставки требуемой доходности следует учитывать специфические банковские риски, так как банки являются наиболее рисковыми экономическими субъектами.

В руководящих документах Центрального Банка Российской Федерации банковский риск трактуется как вероятность возникновения потерь у кредитной организации и/или ухудшение ликвидности вследствие наступления неблагоприятных событий, вызванных внутренними факторами [6].

Риски, характерные для российского банковского бизнеса, и их проявления представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Риски деятельности кредитного учреждения и их проявления

Факторы риска	Проявление риска
Кредитный риск	Неисполнение, несвоевременное, либо неполное исполнение заемщиком финансовых обязательств перед банком в соответствии с условиями кредитного договора по разным причинам
Фондовый риск	Изменение рыночной стоимости фондовых инструментов (ценных бумаг, входящих в портфель банка, драгоценных металлов
Валютный риск	Изменение курсов иностранных валют по открытым кредитной организацией позициям в иностранных валютах
Процентный риск	Изменение ключевой ставки, процентных ставок по депозитам и

	кредитам
Риск ликвидности	Неспособность кредитной организации обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме
Репутационный риск	Уменьшение числа клиентов из-за формирования в обществе негативного представления о финансовой устойчивости банка или качестве оказываемых им услуг
Операционный риск	Несоответствия кредитной организации требованиям внутренних порядков и процедур проведения банковских операций, их нарушения служащими кредитной организации и иными лицами

Из всей представленной совокупности факторов рисков, присущих банкам, специфическими банковскими рисками можно признать кредитный и процентный.

На сегодняшний день вопрос количественного определения премии за специфический банковский риск до конца не раскрыт. В ходе анализа рисков специалист должен применять подходы, позволяющие в максимальной степени избегать субъективности. Субъективность модели в значительной степени может быть преодолена, если для оценки одного и того же фактора будет использоваться один и тот же механизм расчетов, и одни и те же критерии.

Логически оправданным представляется подход к определению премий за специфические банковские риски на основе построения системы параметров рисков. Параметры риска – это показатели, отражающие уровень риска в рамках рассматриваемого фактора риска.

Предлагаемые параметры риска для каждого из специфических банковских рисков приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Параметры специфических банковских рисков в разрезе факторов

Факторы риска	Параметры рисков	Зависимость уровня риска от параметра
Кредитный риск	Доля кредитов, приходящихся на десять крупнейших заемщиков (Дкк)	Прямая
	Удельный вес суммы создаваемых резервов по ссудам в совокупном размере выданных кредитов (Др)	Прямая
	Доля просроченных кредитов в сумме выданных кредитов (Дпк)	Прямая
Процентный риск	Вариация ключевой ставки ЦБ РФ (Varкс)	Прямая
	Доля долгосрочных (на срок более 1 года) кредитных договоров в совокупном кредитном портфеле банка (Ддк)	Прямая
	Доля долгосрочных (на срок более 1 года) депозитных договоров в совокупном кредитном портфеле банка (Ддд)	Прямая

Представляется логичным следующий порядок расчета премии за специфические банковские риски.

На первом этапе определяются значения каждого параметра для оцениваемой кредитной организации.

На втором этапе определяется премия за риск по каждому параметру путем умножения максимального размера премии на значение параметра.

На третьем этапе определяется средневзвешенное значение премии за риск в разрезе каждого фактора. При этом каждому параметру присваивается вес значимости, если аналитик не считает, что они равнозначны.

На четвертом, заключительном этапе, определяется среднее арифметическое значение полученных премий по двум факторам, и таким образом определяется премия за специфический банковский риск, который прибавляется к премии, учитывающей стандартные риски для бизнеса, в моделях оценки капитальных активов и кумулятивного построения ставки дисконтирования.

Далее рассмотрим предложенную методику на примере ПАО Сбербанк. Значения выделенных параметров кредитного и депозитного рисков определялись по данным финансовых отчетов ПАО Сбербанк, находящихся в открытом доступе.

Ключевая ставка ЦБ РФ в периоде с момента ее введения (13.09.2013г.) до сегодняшнего дня изменилась 23 раза в диапазоне от 5,5% до 17%. Вариация составила около 29%.

Результаты проведенных расчетов представлены в таблице 2.

Таблица 3 – Расчет среднего значения премии за специфические банковские риски

Факторы риска	Параметры рисков	Значение параметра	Максимальная премия за риск	Премия за риск по параметру риска	Среднее значение премии за риск в разрезе факторов
Кредитный риск	Дкк	0,0120	5	0,060	0,06
	Др	0,0024	5	0,012	
	Дпк	0,0210	5	0,105	
Процентный риск	Varкс	0,2791	5	1,396	2,45
	Ддк	0,9147	5	4,574	
	Ддд	0,2750	5	1,375	
Среднее значение премии за специфические банковские риски					1,25

Таким образом, премия за специфические банковские риски для ПАО Сбербанк составила 1,25%.

Использованные источники:

1. Гонтарь Д.Д. Совершенствование процедуры оценки стоимости банка методом дисконтированного денежного потока // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2014. № 5. С. 31-39;

2. Пахновская, Н. М. Долгосрочная финансовая политика хозяйствующих

субъектов [Текст] : учебное пособие для студентов, обучающихся по программам высшего профессионального образования по специальности 080105.65 Финансы и кредит и направлениям подготовки 080100.62 Экономика и 080200.62 Менеджмент / Н. М. Пахновская; М-во образования и науки Рос. Федерации, Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. проф. образования "Оренбург. гос. ун-т". - Оренбург : Университет, 2014. - 357 с. - ISBN 978-5-4417-0427-4;
3. Решеткин К.А. Оценка рыночной стоимости коммерческого банка. – М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2002. – 286 с. – ISBN 5-7218-0404-1;
4. Рутгайзер В.М., Будицкий А.Е. Оценка рыночной стоимости коммерческого банка. Методические разработки. – М.: Маросейка, 2007. – 224 с. – ISB 978-5-903271-05-4;
5. Рутгайзер В.М. Оценка стоимости бизнеса. Учебное пособие. – М.: Маросейка, 2007. – 448 с. – ISBN 978-5-903271-02-3;
6. Читалова А.В. Оценка рыночной стоимости коммерческого банка путем применения доходного подхода // Молодежный научный вестник. 2017. № 12 (25). С. 411-415.

УДК 311.3

Каракашян А.А.
студент 2 курса
направление «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансы и кредит»
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается и изучается смертность населения в Российской Федерации. Проводится анализ демографических процессов и выявление основных причин смертности в РФ. Кроме того, в статье указываются основные классификации причин смертности, а так же содержится проблема построения кривых смертности в РФ.

Целью данной статьи является исследование данных для получения результатов демографической ситуации в Российской Федерации, ведь для любой страны изучение смертности и анализирование ее причин имеет большое значение.

Ключевые слова:Российская Федерация, динамика, классификация, смертность, причины смерти, таблица смертности, кривая смертности.

Karakashyan A.A.
Female student
2 course, the direction of "Economic Security"
Orenburg branch REU them. G.V. Plekhanov
Supervisor: Lapteva E.V., candidate economic sciences
Associate Professor of the Department "Finance and Credit"
Russia, Orenburg

STATISTICAL ANALYSIS OF MORTALITY POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: This article examines and studies the mortality rate of the population in the Russian Federation. The analysis of demographic processes and the identification of the main causes of mortality in Russian Federation. In addition, the article indicates the main classifications of causes of mortality, as well as the problem of constructing mortality curves in Russian Federation.

The purpose of this article is to study data to obtain the results of the demographic situation in the Russian Federation, because for any country the study of mortality and analysis of its causes is of great importance.

Keywords: Russian Federation, dynamics, classification, mortality, causes of death, mortality table, mortality curve.

Для того чтобы получить подробную информацию о демографическом положении России и отдельно каждого из ее регионов, необходимо исследовать смертность в стране с учетом всех ее причин. Благодаря этому будут разработаны специальные меры по уменьшению смертности и повышению продолжительности жизни населения. В процессе изучения, смертности разделились на определенные классы причин, выявленные Международной статистической классификацией болезней. Автором была проанализирована смертность населения по отдельным классам в Российской Федерации за 2010-2017гг (рис.1).

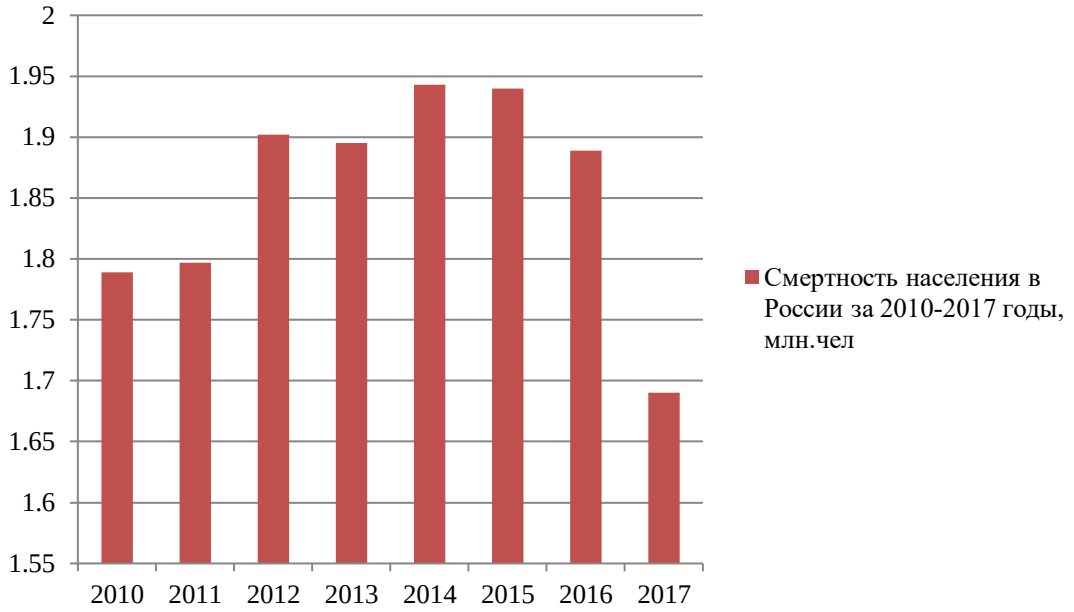


Рис. 1. Динамика числа умершего населенияв России за 2010-2017 гг.

Основной причиной смертности в России являются болезни, которые связаны с системами кровообращения человека(55%). В этой группе числятся болезни органов дыхания, болезни органов пищеварения, болезни сосудов и так далее. Самое большое количество смертей от болезни системы кровообращения было в 2010г., в последующие годы число болезней снижалось. Такое количество смертей от данных заболеваний обуславливается рядом определенных факторов:

1. БСК связаны с образом жизни человека: зависимость от сигарет, употребление алкоголя, нехватка организму физической нагрузки приводит к уменьшению эффективности работы сердца человека.

2. Дополнительными причинами инфарктов у людей являются стрессы, депрессии, нервные срывы и так далее.

Следующими причинами по количеству смертей в Российской Федерации являются новообразования и внешние причины (несчастные случаи, убийства, самоубийства и так далее).

По предварительным данным за 2016-2017 г. новообразования стали причиной смерти 15% умерших в Российской Федерации.

Из-за внешних причин погибло около 8% от общего количества смертей в стране. В начале 2000-х годов количество смертей от внешних причин стало значительно уменьшаться. В 2008 году она составляла 11,8%, а за весь 2017 год опустилась до 7,6%. Такое снижение процентов, конечно, благоприятно, но смертность населения России от внешних причин до сих пор остается слишком высокой.

Вышеуказанные причины смертности в России составляют большую долю от всех смертей в целом (более 80%), но в последние годы их вклад немного сократился. В 2013 году на эти три класса причин смертности пришлось 79%, в 2016 году – 72,5%, а в 2017 году – 70,5% от общего

количества смертей.

Доля других классов причин смертности в Российской Федерации приходилось до 2015 года менее 5% умерших.

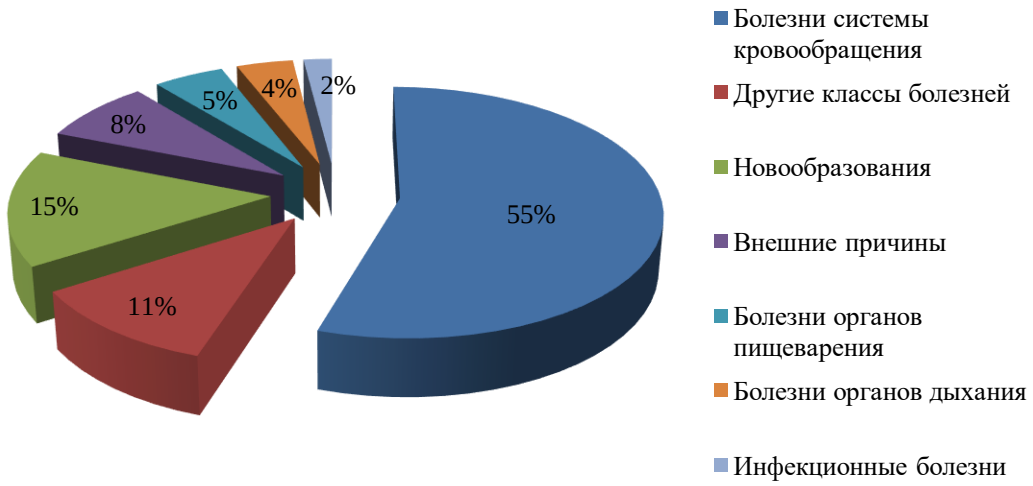


Рис. 2. Распределение умерших в России по основным классам причин смерти за 2017 г.

Для того чтобы выявить причины смерти населения России была проведена их классификация по основным классам причин смерти в 2010г. методом кластерного анализа:

X1- инфекционные болезни

X2 -новообразования

X3 - болезни системы кровообращения

X4 -болезни органов дыхания

X5 - болезни органов пищеварения

X6 - внешние причины

Все показатели представлены в коэффициентах смертности на 100 тыс. чел. населения. Для исследования изучались данные 83 регионов Российской Федерации за 2010г. Для анализа показателей была построена корреляционная матрица (табл.1).

Таблица 1. Корреляционная матрица основных классов причин смертности

	X1	**X2**	**X3**	**X4**	**X5**	**X6**
X1	1					
X2	0,02	1				
X3	-0,15	0,84	1			
X4	0,07	0,3	0,36	1		
X5	0,15	0,63	0,63	0,43	1	
X6	0,45	0,14	0,15	0,6	0,51	1

Основываясь на результатах была получена сильная корреляционная зависимость между X2 и X5, X3 и X5, X5 и X6, но точно сказать о каком-либо влиянии одного показателя на другой нельзя.

Перейдем, непосредственно, к особенностям построения кривых смертностей.

Для населения положения демографической статистики предусматривают построение таблиц. Создание такой целостной таблицы смертей в Российской Федерации требует огромного количества времени непрерывных наблюдений. Такое целостное наблюдение имело бы не практическое значение, а скорее исторический интерес, так как за десятки лет демографическое состояние населения наглядно изменяется (рис.3).

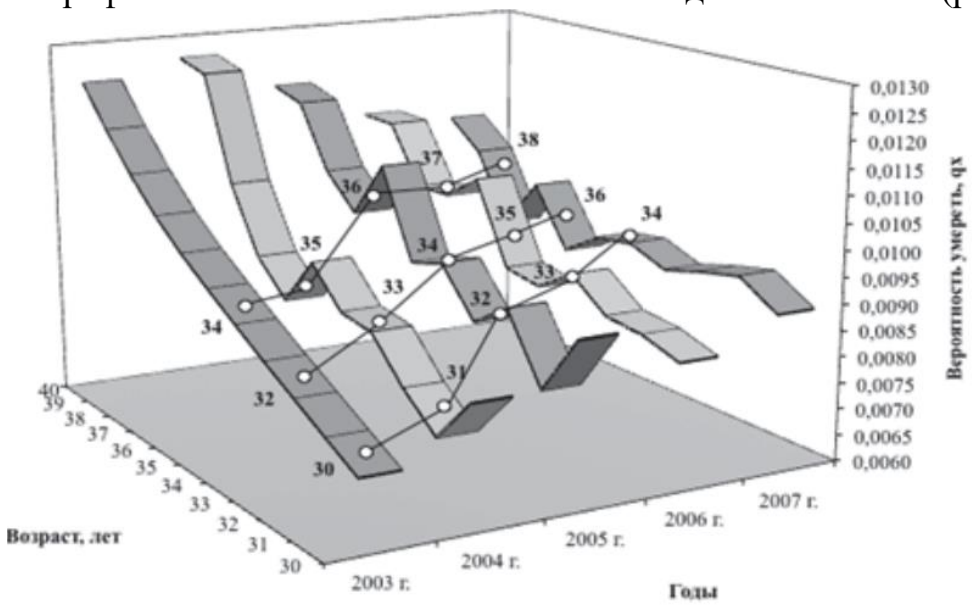


Рис. 3. Кривые смертности мужского населения городов Московской области, 2003-2007 гг.

Данные поперечного анализа переносятся на реальное поколение на основе гипотезы стационарного населения. Эта гипотеза говорит о том, что возрастная структура, смертность и рождаемость этого населения стабильны и не меняются со временем. При этом рождаемость и смертность взаимно уравновешены.

Прогнозирование кривой смертности необходимо проводить:

- на основе проведения кривых для предыдущих поколений
- с учетом тенденций в изменении характера поведения этих кривых
- с учетом специфики поведения продлеваемой кривой

В настоящее время уменьшение смертности наблюдается в экономически развитых странах, что нельзя сказать о смертности в Российской Федерации. В нашей стране за последние 30-40 лет смертность населения сильно возросла. Таблицы дожития отражают прошлый опыт и применяются для оценки смертности в будущем. Для таких таблиц смертностей необходимы долгие статистические анализы и исследования. В настоящее время в Российской Федерации такая статистика отсутствует, поэтому требуется серьезный математико-статистический подход изучения смертностей в стране и таблиц дожития в частности.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

[http://www.gks.ru]
2. Демографический ежегодник России: Росстат, 2010-2017 г.
3. Демоскоп. Институт демографии Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» [http://www.demoscope.ru]
4. Научная электронная библиотека «Кибернетика» [https://cyberleninka.ru/]
5. Айвазян С.А., Мхитарян В.С. Теория вероятностей и прикладная статистика: Юнити-Дана, 2001 г.
6. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.
7. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум» . ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный институт менеджмента». Партнеры Форума: Казахско-Китайская академия, Торгово-промышленная палата Оренбургской области, Оренбургское региональное агентства по поддержке малого и среднего бизнеса, Оренбургский благотворительный фонда «Евразия», Регионального представительство «Евро инфо корреспондентский центр - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. -2014. - С. 112-114.
8. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
9. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
10.Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.

УДК 338.001.36

Кардангушев И.А.
студент 4 курса
факультет государственного управления и финансового контроля
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при правительстве РФ»
Россия, г. Москва

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ, АКТУАЛЬНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ

Аннотация. Статья посвящена вопросам организации государственного финансового контроля в Российской Федерации. В системе управления государственными финансами финансовый контроль выполняет функцию достижения управленческого результата.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, объект государственного финансового контроля, внешний и внутренний финансовый контроль, принципы контроля, бюджетный контроль.

Kardangushev I. A.
student
4 course faculty of public administration And financial control
Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, Moscow

DEVELOPMENT OF STATE FINANCIAL CONTROL, RELEVANCE AND PROBLEMS

Annotation. The article is about devoted to the organization of state financial control in the Russian Federation. In the system of public Finance management financial control performs the function of achieving management results.

Keywords: state financial control, object of state financial control, external and internal financial control, principles of control, budget control.

Развитие органов деятельности органов государственного финансового контроля определяется следующим рядом факторов:

1. Стабильность законодательства.
2. Полнота информации.
3. Соответствие информации реальной ситуации.
4. Четкая регламентация деятельности.
5. Компетенция представителей органов ГФК.

Процесс совершенствования государственного финансового контроля непрерывен, и он прошел множество этапов.

В настоящий момент его совершенствование обусловлено неполным выполнением перечисленных выше факторов, а также следующим перечнем проблем:

1) дублирование полномочий органов, осуществляющих государственный финансовый контроль. Данная ситуация приводит к

наложению обязательств нескольких органов друг на друга, в итоге приводя к тому что некоторые финансовые операции остаются вне контроля;

2) отсутствие единого подхода к ответственности, следующей за нарушения;

3) отсутствие единого подхода к процессу государственного финансового контроля;

4) отсутствие единой системы сбора и предоставления информации, что приводит к сложности расчета, а как следствие, усложнению сбора и предоставления конечного результата.

Одним из принципиальных условий является соответствие деятельности органов государственного финансового контроля стандартам контрольной деятельности, установленных Международной организацией высших контрольных органов[1]

В связи со всеми обозначенными проблемными аспектами государственного контроля его нельзя охарактеризовать как продуктивную и эффективную отрасль государственного контроля [2].

Совершенствование государственного финансового контроля является одной из наиболее важных задач для государства в данный момент. Поэтому необходимо разработать стратегию по улучшению данного процесса, в результате которого возрастет информативность и объективность полученных данных.

Так как государственный финансовый контроль влияет на все общественные отношения в бюджетной сфере, механизм управления государством через централизованное сосредоточение финансовых ресурсов.

Основные проблемы организации и функционирования системы государственного финансового контроля изображены на рисунке 1.

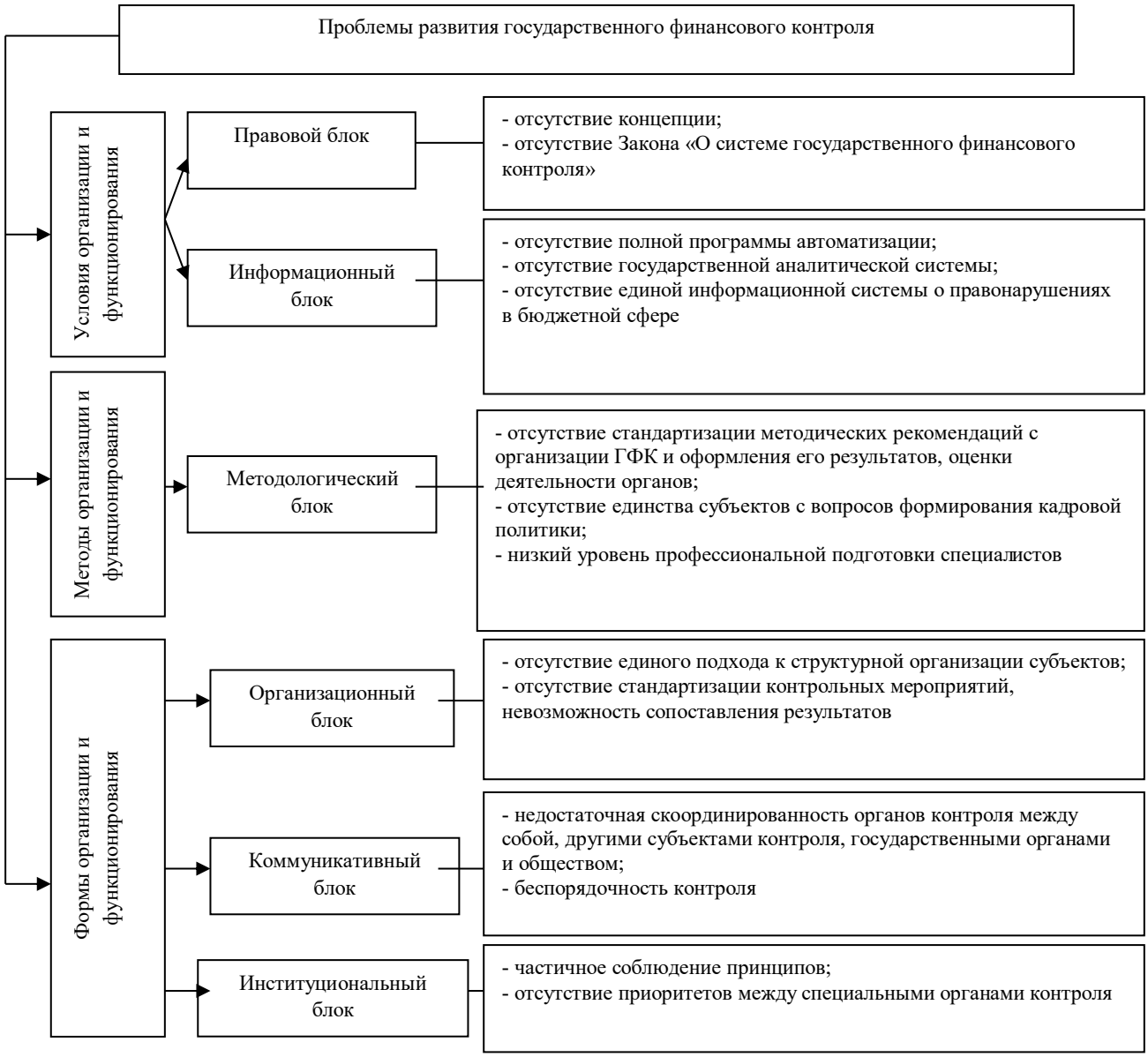


Рис. 1 Проблемы организации и функционирования государственного финансового контроля [3]

Основной проблемой осуществления финансового контроля является наличие большого количества нормативно-правовых актов, регулирующих эту деятельность, которые определенным образом дублируют функции государственных органов, перекладывают ответственность и содержат ряд коллизий, в которых по-разному трактуются тождественные понятия, предлагаются разные классификации форм контроля, контрольных органов, что приводит к определенной путанице между органами, на которых возложенная обязанность осуществления финансового контроля и роста негативной тенденции относительно финансовых правонарушений и экономических преступлений.

Ко второй группе следует отнести проблемы правового характера. Действующее в Российской Федерации бюджетное и финансовое законодательство имеют немало пробелов и слабых мест, что приводит к распространению махинаций и мошенничества в сфере бюджетных денег и

государственного имущества

Третья группа состоит из проблем методологического характера. Одна из них - отсутствие базовой методологии проведения государственного финансового контроля (специфических процессуальных норм) и слабость ее теоретических и методологических основ, что влечет массовые нарушения в России. Кроме того, к данной группе проблем следует отнести необеспеченность комплексности контроля, т.е. соответствия предыдущего, текущего, следующего. За результатами диагностики функционирования современной системы государственного финансового контроля в России выявлено, что на сегодня государственный финансовый контроль преимущественно осуществляется контролирующими органами в виде проверок и ревизий, и профилактической функции он практически не выполняет. Ведь органы системы государственного финансового контроля в основном констатируют факты правонарушения и применяют мероприятия по их устранению. Таким образом, предыдущий и текущий контроль просто нивелируются.

Четвертой группой причин слабости действующей системы государственного финансового контроля являются проблемы кадрового потенциала.

Для решения указанных проблем организации и функционирования системы государственного финансового контроля необходимо определить направления усовершенствования, которые обеспечат гармоничное развитие составных элементов и устранение диспропорций и деформаций в системе государственного финансового контроля. Можно выделить такие основные направления усовершенствования организационно-правового механизма государственного управления сферой государственного финансового контроля:

– формирование единственных концептуальных принципов создания единственной системы государственного финансового контроля с учетом современных условий развития России;

– создание единственного правового поля развития системы государственного финансового контроля и законодательное закрепление за его субъектами соответствующих функций;

– оптимизация организационной структуры государственного финансового контроля;

– стандартизация и кодификация государственного финансового контроля;

– формирование новых и совершенствование действующих методик и процедур государственного финансового контроля;

– обеспечение координации деятельности органов внутреннего и внешнего государственного финансового контроля через внедрение единственной информационной базы;

– усовершенствование кадрового обеспечения системы

государственного финансового контроля, создания современной научно-исследовательской и учебной базы за международными образцами;

– создание адекватной современной информационно-коммуникационной инфраструктуры;

– улучшение материально-технического и финансового обеспечения функционирования системы государственного финансового контроля.

Мероприятия государства в определенных направлениях должны обеспечить создание единственной системы государственного финансового контроля за условия соответствия ряда требований относительно деятельности как государственных органов, так и всей системы. [5]

Важным условием обеспечения эффективного функционирования органов государственного контроля является направленностью их контрольных действий, то есть их системность, оптимальность и сбалансированность. Невыполнение хотя бы одного с этих условий имеет следствием неэффективное функционирование всей системы государственного контроля.

Учитывая вышеупомянутое, необходимо к одному из первых требований отнести требование информационной обеспеченности как предпосылки для проведения качественной проверки и подготовки выводов о реальном состоянии или действиях подконтрольного объекта. Сегодня отсутствует единственная концепция проектирования системы информационного обеспечения органов государственного финансового контроля.

Таким образом, важным условием построения единственной системы государственного финансового контроля есть создание в государстве эффективной автоматизированной информационно-аналитической системы на основе современных информационных технологий, которая предназначена для сбора, хранения, поиска и выдачи информации обо всех осуществленных контрольных мероприятиях и их результатах.

Итак, система государственного финансового контроля должна отвечать требованиям экономической эффективности, то есть расходы на контроль не должны преувеличивать ожидаемых убытков из-за отсутствия контрольных мероприятий. Это требование предусматривает также необходимость оптимизации организационной структуры государственного финансового контроля, то есть выявление и упрощение лишних сфер, оптимального сочетания централизованного и децентрализующего управления в структуре органов.

Таким образом, действующая система государственного финансового контроля Российской Федерации состоит из отдельных видов, методов, форм и субъектов. [5]

При этом каждый элемент системы ГФК имеет собственные недостатки и является далеким от совершенства. Кроме того, существующий перечень недостатков следует дополнить общими недостатками, которые невозможно отнести к определенному элементу:

1. Система ГФК не действует как единственная система, а существуют в форме отделенных сфер.

2. Система ГФК не отвечает европейским стандартам.

3. Система ГФК не базируется на совершенной теоретической почве. Большинство ключевых понятий даже не закреплено законодательно, что тормозит развитие системы ГФК и создает определенные трудности на пути их реформирования.

Детальное изучение научно-практических наработок в сфере ГФК и его реформирования позволило предложить следующие направления реформирования ГФК в России:

– усовершенствование деятельности подконтрольных органов путем четкого определения их функций и полномочий;

– законодательное урегулирование вопросов формирования системы государственного внутреннего финансового контроля;

– создания специальных подразделов, основной целью которых является уточнение и согласование понятийного аппарата государственного внутреннего финансового контроля и издательство рабочих глоссариев по этой тематике;

– установление механизма внедрения внутреннего аудита в подконтрольных органах;

– обеспечение тесной связи системы государственного внутреннего финансового контроля с международными контролирующими организациями;

– формирование действенной системы анализа состояния системы государственного внутреннего финансового контроля с целью выявления отклонений от желаемого результата и нахождения резервов повышения эффективности функционирования.

Очерченные мероприятия способны значительно улучшить общее состояние государственного финансового контроля в нашем государстве.

Использованные источники:

1. Бандурин В.В. Системные проблемы государственного финансового контроля в РФ / Р.Е. Мешалкина, В.И. Щедров // Финансы. 2017. № 6. С. 51

2. Леверьева Е.В. Финансовый контроль. Пути повышения эффективности государственного финансового контроля / Е.В. Леверьева // Молодой ученый. 2017. № 12 (92). С. 446

3. Муртилова К.М. Государственный финансовый контроль как важнейший элемент управления бюджетными средствами // Актуальные вопросы современной экономики. - 2017. № 4. С. 579

4. Рабаданова Д.А. Проблемы и перспективы развития государственного финансового контроля в РФ / Х.А. Магомедрасулова // Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-2 (69-2). С. 146

5. Сабитова Н.М. О принципе системности в законодательстве о государственном финансовом контроле // Казанский экономический вестник.

2017. № 6 (14). С. 110

УДК 004.8

Карелин А.Е.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Техника и технологии»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты
Россия, г. Шахты

ПРИНЦИПЫ, МЕТОДЫ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ В ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

Аннотация:

В данной статье был произведен анализ диагностических систем и разработка экспертной системы диагностики систем электроснабжения города целью которой является определение неисправностей, присутствующих в системах электроснабжения, с описанием их технического состояния. Также было произведено тестирование экспертной системы.

Ключевые слова: Электроэнергетика, системы управления, экспертные системы, системы поддержки принятия решений.

Karelin A.E.
student
2 course, Faculty «Engineering and Technologies»
Institute of Entrepreneurship and Service sector (branch) «Don State Technical
University» Shakhty
Russia, Shakhty

PRINCIPLES, METHODS AND INFORMATION TOOLS OF MANAGEMENT IN ENERGY SYSTEMS

Annotation:

This article has analyzed diagnostic systems and the development of an expert system for diagnosing power supply systems, the purpose of which is to identify faults present in power supply systems, with a description of their technical condition. An expert system was also tested.

Key words: Electric power industry, control systems, expert systems, decision support systems.

Введение

Основным элементом в управлении сложными технологическими процессами, обладающими большими полномочиями, является диспетчер, или лицо, принимающее решение (ЛПР). Лицо, принимающее решение, обычно работает в условиях большого объема поступающей информации для оперативного анализа, дефицита времени и стрессовых ситуаций. Но

возможности лиц, принимающих решения, не безграничны. Это привело к использованию компьютеров в области оперативно-диспетчерского управления сложными технологическими процессами.

Наибольший эффект от такого применения можно получить в человеко-машинных системах поддержки принятия оперативных решений, в которых функции обработки информации распределены между человеком и компьютером. При этом информационная система должна выполнять не только традиционные функции сбора, хранения, преобразования и отображения поступающей информации, но и выявлять ситуации, требующие вмешательства лиц, принимающих решения, а также предоставлять ему рекомендации руководства.

Одной из важнейших проблем, возникающих при проектировании систем поддержки принятия решений (СППР), является проблема автоматизации некоторых функций ЛПР. Интерес к данной проблеме логичен и определяется следующими факторами:

- построение систем поддержки принятия оперативных решений, координирующих различные аспекты управления, становится невозможным без автоматизации функций, связанных с выявлением и анализом сложных ситуаций, выявлением причин возникновения таких ситуаций и принятием решения о соответствующем воздействии на управляемый процесс;

- повышение эффективности СППР во многом зависит от того, насколько автоматизированы действия лица принимающего решения.

При решении перечисленных задач СППР должна обладать знаниями о проблемной области, в которой эти задачи возникают, и алгоритмах, результаты которых должны быть автоматически синтезированы.

Разработка экспертной системы диагностики систем электроснабжения

Цель функционирования экспертной диагностической системы – это определение неисправностей, присутствующих в системах электроснабжения, с описанием их технического состояния.

Основой для построения диагностической системы являются знания специалиста, записанные в виде информационных образов для постановки проблемы. Чтобы описать свои знания, эксперт должен выделить совокупность всех неисправностей системы электроснабжения, которые диагностическая система будет различать.

База знаний экспертной системы производственного типа состоит из логических операторов «если… то…». Далее создается дерево решений и формируется база правил.

Для диагностических систем используются продукционные системы с прямой цепью рассуждения. Обобщенный алгоритм прямой цепочки рассуждений выглядит так:

1) определяется переменная, описывающая начальное состояние ситуации;

2) переменная заносится в очередь на обработку;

3) в массиве правил ищется правило, содержащее первую переменную в очереди; если такое правило не найдено, задача не может быть решена;

4) неинициализированным переменным условной части найденного правила присваиваются значения путем запроса к пользователю;

5) все условия правила проверяются на истинность; в случае истины выполняется часть «то»;

6) переменная в части «то» получает некоторое значение и помещается в конец очереди;

7) переменная, стоящая в начале очереди, удаляется, если она больше не найдена в условной части других правил;

8) рассуждение заканчивается, как только очередь переменных станет пуста.

Факты и правила могут быть представлены в виде ориентированного графа. Каждая вершина такого графа является некоторым вопросом, переходы графа являются ответами на этот вопрос.

На рисунке 1 изображен фрагмент графа, определяющий общую диагностику неисправности системы электроснабжения.

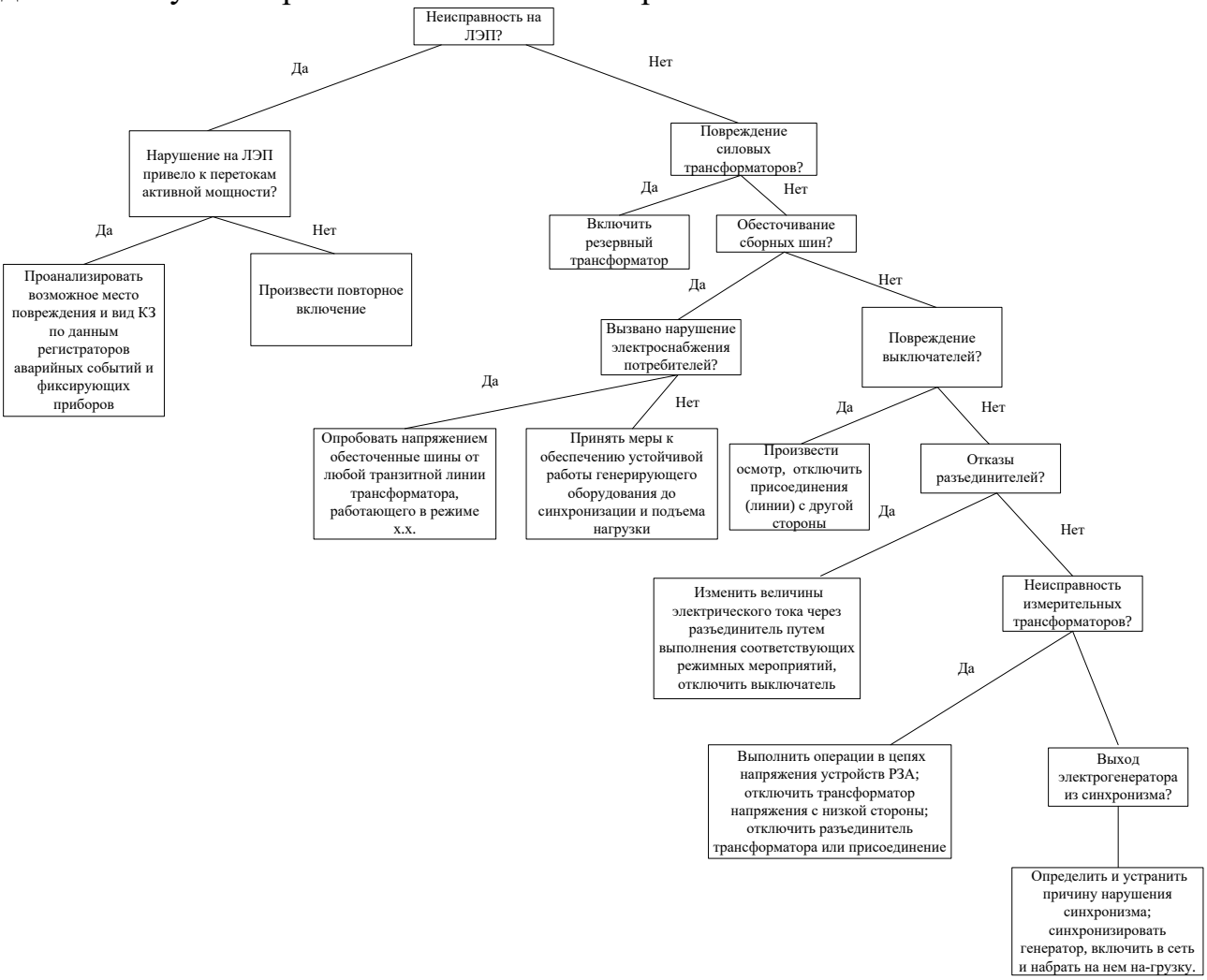


Рисунок 1 - Фрагмент графа системы диагностики неисправностей системы электроснабжения

По этому графу составлены следующие правила.

Таблица 1 - База правил

Номер правила	Описание правила
Правило 1	Если на линиях электропередач имеется техническая неисправность и отключение линии приводит к перетоку активной мощности, то необходимо уточнить и проанализировать возможное место повреждения и тип короткого замыкания по данным регистраторов аварийных событий и фиксирующих устройств.
Правило 2	При наличии технической неисправности на линиях электропередачи и отключении линии не приводит к перетоку активной мощности, решение о повторном тестировании после неудачных первых испытаний может быть принято на основании дополнительной информации о наличии опасных природных и техногенных явлений в зоне прохождения линии электропередачи (сильный ветер, мокрый снег, гололед, грозы, пожары).
Правило 3	При повреждении силовых трансформаторов необходимо немедленно ввести в эксплуатацию находящийся в резерве трансформатор. При автоматическом отключении трансформатора под действием резервной защиты (защита от внутренних повреждений не сработала), повлекшем отключение электроэнергии потребительских энергоустановок или недопустимую перегрузку оставшегося в эксплуатации трансформаторного оборудования, отключенный трансформатор может быть снова включен без проверки.
Правило 4	Если отключение шин действием защит вызвало нарушение электроснабжения потребителей, обесточивание собственных нужд электростанции, то необходимо проверить обесточены шины сразу от любой транзитной линии (желательно без аварийной подстанции), трансформатор, трансформатор или генератора, который работает на холостом ходу.
Правило 5	Если отключение шин действием защит не вызвало нарушения электроснабжения потребителей, обесточивания собственных нужд электростанции (или их части) требует: принять меры по обеспечению стабильной работы генерирующего оборудования перед синхронизацией и подъемом груза; - осмотреть оборудование, входящее в зону дифференциальной защиты шин; - идентифицировать и отделить поврежденный участок от шин; - подать напряжение на шины от любой транзитной линии электропередачи или трансформатора; - синхронизировать отключенные генераторы с последующим набором нагрузки.
…	…
Правило 99	Если электрогенератор вышел из синхронизма (изменение значений токов, напряжений, мощностей), то необходимо: - выявить и устранить причину нарушения синхронизма; - синхронизировать генератор, включить сеть и нагрузить ее. Если возбуждения не восстановлено в течение установленного времени, генератор должен быть разгружен и отключен от сети.

Тестирование экспертной системы

Тестирование - проверка соответствия программы требованиям, осуществляемая путем наблюдения за ее работой в специальных, искусственно созданных ситуациях, выбранных определенным образом.

Есть несколько признаков, по которым принято классифицировать виды тестирования. В данном случае тестирование проводилось методом черного ящика.

При тестировании методом черного ящика тестировщик имеет доступ только через интерфейс. Результаты тестирования экспертной системы по методу черного ящика представлены в таблице 2.

Таблица 2 - Результаты тестирования ЭС

Входные параметры	Выходные параметры
Нарушение электроснабжения потребителей	Правило 4
Выход электрогенератора из синхронизма	Правило 99
Нарушение на ЛЭП привело к перетокам активной мощности	Правило 1
Неисправность измерительных трансформаторов	Правило 18
Отказы разъединителей	Правило 70
…	…
Повреждение выключателей	Правило 6

Заключение

Была разработана система диагностики неисправностей системы электроснабжения, позволяющая оперативно определять неисправности в энергетических системах. Поддержка принятия решения на основе базы правил обеспечивает принятие оптимального решения по устранению возникшей проблемы.

Алгоритм принятия решений и база правил реализованы на языке CLIPS, пользовательский интерфейс на языке C#.

Использованные источники:

1. Джарратано, Дж. Экспертные системы. Принципы разработки и программирование / Дж. Джарратано, Г. Райли. – 4-е изд. – М.: Вильямс, 2006. – 1152 с.

2. Башлыков, А.А. Экспертные системы поддержки принятия решений в энергетике / А. А. Башлыков, А. П. Еремеев; под. ред. А. Ф. Дьякова. – М.: МЭИ, 2014. – 216 с.

3. Хренников, А.Ю. Основные методы диагностики состояния электрооборудования для выявления дефектов и повреждений: учеб.-метод. пособ. / А.Ю. Хренников, О.А. Терешко. – М.: ИУЭ ГУУ, 2005. – 52 с.

4. Гаврилова Т.А. Базы знаний интеллектуальных систем / Т.А. Гаврилова В.Ф. Хорошевский. – СПб.: Питер, 2013. – 384 с.

5. Егоров Н.В. Диагностические информационно-экспертные системы / Н.В. Егоров, А.Г. Карпов. – М.: Вильямс, 2012. – 470 с.

УДК 612.414.44:57.024:159.944.4:599.323.9-092.9(045)

Каретникова А.Ю.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
Терехина Е.С.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Злобина О.В.
доцент
Россия, г. Саратов

МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СЕЛЕЗЕНКЕ ЛАБОРАТОРНЫХ ЖИВОТНЫХ ПРИ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ

Аннотация: Проведено экспериментальное исследование по изучению воздействия светового десинхроноза на лабораторных животных, в ходе которого установлены обширные структурно-функциональные изменения селезенки.

Ключевые слова: морфофункциональное состояние селезенки, морфометрические критерии, световой десинхроноз, иммунитет.

Karetnikova A.Y.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Terekhina E.S.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Zlobina O.V.
Associate Professor

MORPHOLOGICAL CHANGES IN THE SPLEEN OF LABORATORY ANIMALS AT LIGHT DESINCHRONOSE

Abstract: An experimental study was conducted to study the effect of light desynchronosis on laboratory animals, during which extensive structural and functional changes in the spleen were established.

Keywords: morphofunctional state of the kidneys, morphometric criteria, light desynchronosis, immunity.

Введение. Поддержание гомеостаза и слаженной работы всех органов и систем во многом регулируется циркадианными ритмами. Применение искусственного освещения в ночное время увеличивает длительность

светового воздействия на организм человека, что сопровождается изменениями в синхронизации биологических ритмов [1].

В настоящее время наблюдается повсеместное увеличение продолжительности светового дня, что может привести к развитию светового десинхроноза [2]. Внешние воздействия, вызывающие нарушения естественных регуляторных механизмов, являются риском развития заболеваний эндокринной, иммунной, нервной, сердечно-сосудистой систем [3-5].

Иммунная система имеет большое значение в функционировании организма, она первая реагирует на различные повреждающие факторы. Непосредственное участие в формировании иммунной защиты принимает самый большой периферический орган иммуногенеза – селезенка [6]. Однако до настоящего времени не проводилось исследований морфофункционального состояния органов иммунной системы под влиянием светового десинхроноза. Перечисленные нерешенные задачи обуславливают важность и необходимость дальнейшего исследования.

Цель: исследовать морфофункциональное состояние селезенки белых крыс-самцов под воздействием светового десинхроноза.

Материал и методы. Исследование проведено в соответствии с Женевской конвенцией, Хельсинской декларацией о гуманном отношении к животным на базе научно-исследовательской лаборатории кафедры гистологии ФГБОУ ВО Саратовского государственного медицинского университета им. В.И. Разумовского.

Эксперименты проводились на беспородных белых крысах-самцах, которые были разделены на три группы: 1 контрольную и 2 опытных. Экспериментальные группы подвергались световому воздействию с использованием круглосуточной модели освещения Light Light (интенсивностью 300 лк в светлое и 500 лк – в темное время суток) на протяжении 1-х и 10-х суток [7].

После выведения животных из эксперимента образцы селезенки изымались, фиксировались формалином. Гистологические срезы готовили по стандартной методике, окрашивали гематоксилином и эозином.

Морфологические и морфометрический анализ проводили с использованием микровизора mVizo-103, оценивая следующие параметры: площадь лимфоидного фолликула, количество центров размножения и иммунобластов в Т- и В- зонах, площади периартериальной лимфоидной муфты и В-зависимой зоны белой пульпы. Статистическую обработку проводили с помощью программы «STATISTICA 10» (StatSoft®, США).

Результаты. В ходе проведенного морфологического и морфометрического исследования установлено, что на 1 сутки эксперимента происходило достоверное увеличение площади лимфоидного фолликула, периартериальной лимфатической муфты и В-зависимой зоны, количества реактивных центров и иммунобластов в Т- и В- зависимых зонах по сравнению с контрольными данными.

На 10-е сутки эксперимента наблюдалось статистически значимое увеличение всех морфометрических показателей относительно значений контроля, однако количество герминативных центров снижалось. Такие показатели как площадь лимфоидного фолликула, В-зоны, количество центров размножения имели тенденцию к снижению в сравнении с 1-ми сутками. В тоже время показатели площади периартериальной муфты и количества иммунобластов в Т- и В-зависимых зонах достоверно снижались относительно данных 1-х суток.

Обсуждение. При длительном световом воздействии на сетчатку развивается стрессовая реакция, которая приводит к выделению мелатопсина – нейромедиатора, подавляющего выработку мелатонина [7]. Вследствие стойкой нехватки гормона пинеальной железы происходит нарушение биологических ритмов и развитие мощной стресс-реакции, сопровождающейся увеличением в крови аденокортикотропного гормона (АКТГ), регулирующего синтез катехоламинов мозговым слоем надпочечников [8].

На 1-е сутки эксперимента происходит резкий выброс катехоламинов и активация стресс-реализующих систем, которые приводят к увеличению пролиферативной активности лимфоидных клеток. На 10-е сутки после круглосуточного освещения наблюдается частичное восстановление показателей, что обусловлено уменьшением концентрации катехоламинов [9].

Вывод. Под влиянием светового десинхроноза в селезенке выявлены обширные морфологические изменения, которые могут привести к развитию патологий иммунной системы.

Использованные источники:

1. Раппорт С.И, Чибисов С.М., Благонравов М.Л. Актуальные проблемы хронобиологии и хрономедицины (по материалам съезда) // Клиническая медицина. 2013. № 9. С. 71-73.
2. Лотош Т. А., Виноградова И. А., Букалев А. В., Анисимов В. Н. Модифицирующее влияние постоянного освещения на организм крыс в зависимости от сроков начала воздействия // Фундаментальные исследования. 2013. № 5. С. 308-313.
3. Анисимов В. Н., Виноградова И. А., Букалев А. В. и др. Световой десинхроноз и риск злокачественных новообразований у человека: состояние проблемы // Вопросы онкологии. 2013. Т. 59. № 3. С. 302-313.
4. Антонова В.М., Злобина О.В., Иванов А.Н., Бугаева И.О., Захарова Н.Б., Пучиньян Д.М. Морфофункциональное состояние почек в стадию структурных нарушений светового десинхроноза в эксперименте // Современные проблемы науки и образования. 2017. № 1.
5. Журкин К.И., Злобина О.В., Иванов А.Н., Бугаева И.О. Изменения микроциркуляции и гемокоагуляции при экспериментальном световом десинхронозе // Тромбоз, гемостаз и реология. 2016. № 3 (67). С. 164-166.
6. Макалиш Т.П. Морфофункциональные особенности селезёнки при

воздействии на организм факторов различного генеза // Таврический медико-биологический вестник. 2013. Т.16. №1. С. 265-269.
7. Anisimov V.N., Vinogradova I.A., Panchenko A.V. et al. Light-at-night-induced circadian disruption, cancer and aging // Current Aging Science. 2012. Vol.5. №3. P. 170-177.
8. Хоменко В.Г. Мелатонин — как продукт шишковидной железы в регуляции физиологических функций организма // Здоровье и образование в XXI веке. 2013. С. 33-36.
9. Порядин Г.В. Стресс и патология: методическое пособие: РГМУ. 2009. С. 23-25.

УДК 614.253

Каретникова А.Ю.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Кузнецова М.Н.
доцент
Россия, г. Саратов

ПРОБЛЕМЫ ЭТИКИ И ДЕОНТОЛОГИИ ПРИ ОБЩЕНИИ С ОНКОЛОГИЧЕСКИМИ БОЛЬНЫМИ

Аннотация: Статья посвящена проблеме соблюдения принципов этики и деонтологии при общении с пациентами. Состояние онкологических больных во многом определяют психические расстройства, и успех их лечения будет во многом зависеть от умения врача находить с ними общий язык и оказывать психологическую поддержку.

Ключевые слова: этика, деонтология, онкологические больные, личность больного как система отношений.

Karetnikova A.Y.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Kuznetsova M.N.
Associate Professor

PROBLEMS OF ETHICS AND DENTOLOGY IN COMMUNICATION WITH ONCOLOGICAL PATIENTS

Annotation: The article is devoted to the problem of adherence to the principles of ethics and deontology when dealing with patients. The state of cancer patients is largely determined by mental disorders, and the success of their treatment will largely depend on the ability of the doctor to find a common language with them and provide psychological support.

Keywords: ethics, deontology, cancer patients, patient's personality as a

system of relationships.

В настоящее время соблюдение требований профессиональной этики является одной из важнейших проблем во многих науках, в том числе, и в медицине [1]. Под профессиональной этикой подразумевается совокупность нравственных правил и норм, определяющих взаимоотношение людей в трудовой деятельности и отношение человека к своим обязанностям и долгу. Одним из разделов этики, изучающим взаимоотношения медицинских работников и пациентов, является деонтология [2, 3].

Соблюдение принципов деонтологии особенно важно в таких отраслях медицины как онкология. Онкология – это особый раздел медицины, в котором на одном уровне находится как специальная подготовка медицинского персонала, так и умение общаться с больными [4, 8]. Случаи, с которыми сталкивается врач в своей практике, настолько разнообразны, что привести их к одному деонтологическому правилу, невозможно. Именно поэтому необходимо принимать решение в каждой конкретной ситуации отдельно.

Очевидно, что онкологическое заболевание является мощным стрессорным фактором не только для самого пациента, но и для его близких. Больной оказывается в тяжелой жизненной ситуации: лечение требует много физических и душевных сил, в то же время как и болезнь, лечение приводит к различным психологическим изменениям, истощающим организм пациента [5]. Изменения в психике происходят в несколько этапов от шока, отрицания, агрессии, депрессии и до примирения. Все стадии проходят индивидуально и могут занимать разные промежутки времени.

Поэтому врач, работающий с онкологическими больными, должен уметь прислушиваться к пациенту, правильно оценивать их общее состояние и учитывать психологические особенности [6].

Способность определять ту или иную психологическую реакцию позволяет отвечать на вопросы о настоящем состоянии, диагнозе и прогнозе болезни и создает при этом уверенность в получении адекватной помощи, что является в какой-то мере психотерапией [7].

Большое значение имеет первый контакт пациента и врача. На данном этапе необходимо подготовить больного к предстоящему лечению, внушить в него уверенность, обеспечить психологическую поддержку - это возможно лишь при наличии у врача-онколога высоких личностных и профессиональных качеств. Любое неправильное сказанное слово или жест может привести к ухудшению отношений с лечащим врачом [6, 7].

Больные, ожидающие своего диагноза, испытывают эмоциональный стресс из-за ожидающего их лечения, дальнейшего нахождения в стационаре, хирургических вмешательств, последствий лучевой или химиотерапии [9]. Главной задачей врача является психологическая поддержка пациента, уменьшение стрессовой реакции для обеспечения комфортного состояния человека как во время лечения, так и после выписки

из стационара.

Одной из важнейших деонтологических проблем является степень информированности пациента о его состоянии здоровья [8]. В настоящее время достигнуты большие успехи в диагностике и лечении онкологических больных, однако большая часть населения уверена в том, что рак не излечим. Это объясняется тем, что фамилии пациентов, перенёсших заболевание и выздоровевших, никто не афиширует, да и сами люди хотят поскорее избавиться от воспоминаний о перенесенных событиях [9, 10].

Больные же, умершие от рака, известны многим, отсюда и возникает убежденность в неизлечимости болезни.

Все это ставит перед врачом серьезную задачу о степени осведомленности человека при обнаружении у него злокачественных образований. Принятие решения зависит от конкретной ситуации. Врач должен учитывать психологические особенности пациента, его возраст, профессию, отношение к методам исследования и лечения [6]. Онкология является той областью, в которой от уровня адекватности информирования пациента во многом зависит его судьба.

Довольно часто человеку не сообщают о наличии у него злокачественной опухоли, так как это может привести к психологическим травмам. Сокрытие диагноза у онкобольных является элементом терапии, помощи в борьбе с болезнью и не является обманом [10].

Но одновременно с этим пациент имеет право знать о состоянии своего здоровья, и любые попытки умалчивания информации могут восприниматься настороженно. Именно поэтому многие онкологи придерживаются тактики, ориентированной на правду.

Тем не менее, какого бы мнения не придерживался врач, основным является поддержка больного на всех этапах его лечения.

Использованные источники:

1. Кудаков А.В. Этика профессиональной медицины как основа предупреждения врачебной ошибки // Вестник Саратовской государственной академии права. - 2011. - № 1 (77). - С. 137-139.
2. Прихода И. В., Рыбальченко А. А. Основы медицинской этики и деонтологии // Педагогика, психология и медико-биологические проблемы физического воспитания и спорта. - 2009. - № 8. - С. 130-132.
3. Голикова Д.В. Этика и деонтология - в основе качества медицинской помощи // Здоровье и образование в XXI веке. - 2009. - Т. 11. № 2. - С. 126-127.
4. Онкология: учебник / М. И. Давыдов, Ш. Х. Ганцев. – М.: ГЭОТАР – Медиа, 2010. - 920 с.
5. Смулевич А.Б., Иванов С.В., Мясникова Л.К., Двойников С.Ю., Самушия М.А., Петелин Д.С. Диссоциативные расстройства в онкологии: психопатология, аспекты коморбидности с расстройствами личности // Психические расстройства в общей медицине. - 2014. - № 3-4. - С. 4-14.
6. Бернацкий А.С., Вагайцева М.В., Демин Е.В., Караваева Т.А., Карицкий

А.П., Кондратьева К.О., Котова З.С., Крылова О.С., Кулева С.А., Пестерева Е.В., Семиглазов В.В. Онкопсихология. Руководство для врачей-онкологов и медицинских психологов / Санкт-Петербург, 2017.
7. Сурмач М. Ю., Тищенко Е. М. Коммуникационный процесс врач пациент в современном здравоохранении // Журнал ГрГМУ. - 2007. - №1 (17).
8. Ахметзянов Ф. Ш. Актуальные вопросы деонтологии в онкохирургической практике // Казанский мед.ж.. - 2014. - №3.
9. Козлова Н. В., Андросова Т. В. Социально-психологическое сопровождение онкологических больных // Вестн. Том. гос. ун-та. - 2010. - №335.
10. Семиглазова Т. Ю., Ткаченко Г. А., Чулкова В. А. Психологические аспекты лечения онкологических больных // Злокачественные опухоли. - 2016. - № Спецвыпуск 1.

УДК 336.77

Каримов А.А.
студент 4 курса
Институт финансов, экономики и управления
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ЖЕНЩИНЫ КАК КЛЮЧЕВОЙ СЕГМЕНТ ЗАЕМЩИКОВ МФО

Аннотация: в статье предпринята попытка исследования доли женщин в структуре заемщиков микрофинансовых организаций. Для выполнения задачи изучается гендерное соотношение заемщиков, возрастные особенности, семейный статус, размер дохода, профессиональные, поведенческие и иные характеристики женщин – пользователей продуктов МФО. Делается вывод: на современном этапе женщины являются ключевыми потребителями микрозаймов, что во многом определяет перспективы развития отечественного микрофинансового рынка.

Ключевые слова: рынок микрофинансирования, МФО, продуктовая линейка, займы, портрет клиента МФО.

Karimov A.A.
student
4th year, Institute of Finance, Economics and Management
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol

WOMEN AS A KEY SEGMENT MFO BORROWERS

Annotation: the article attempts to study the share of women in the structure of borrowers of microfinance organizations. To complete the task, the gender ratio of MFI borrowers, age-related features, marital status, income, professional and

behavioral, and other characteristics of women – users of MFI products. The conclusion is made: at the present stage, women are key consumers of microloans, largely determining the development prospects of the domestic microfinance market.

Keywords: microfinance market, MFI, product line, loans, MFI client portrait.

Микрофинансирование – относительно новое явление для России. Начало истории отечественного микрофинансового рынка было положено в 90-е годы XX в., а серьезные исследования клиентской базы появились лишь несколько лет назад. В настоящее время изучением этого вопроса занимаются как сами микрофинансовые организации (МФО), так и различные аналитические агентства, работающие в сфере экономики и финансов. Сопоставление статистических и аналитических данных дает возможность отслеживать основные тенденции, характерные для развития современного рынка микрофинансирования и тесно связанные с различными аспектами общественной жизни. В частности, это позволило установить, что значительная часть продуктовой линейки, предлагаемой микрофинансовыми институтами своим клиентам, приходится на долю женщин.

Основными источниками данных для изучения темы стали материалы аналитических агентств (ООО «Займер») специализированных сервисов, блогов, порталов («Zaim.com», «Bankir.ru», «Bankinform.ru» «Клерк.Ру», «Moneybrain.ru», «Garant.ru», «Myfins.ru», «Profile.ru», «Audit-it.ru» и др.), официального сайта Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей, сайтов ведущих МФО «МигКредит», «МигомДеньги», **«Золотофф»,** «MoneyMan», «Честное слово» и др.), сетевых изданий («Гестион», «Профиль», «Профессиональный финансовый журнал» и др.) и консалтинговых компаний, размещенные в интернет-пространстве.

Из истории возникновения микрофинансирования явно следует, что именно женщины стали первыми потребителями микрозаймов. Впервые концепция предоставления небольших кредитов малоимущим гражданам зародилась и была реализована в 1976 г. в Бангладеш – одном из самых бедных государств Азии – профессором экономики Мухаммедом Юнусом. Заем в $27, предоставленный 42 женщинам из семей нищих безземельных деревенских жителей, позволил им выплатить долги ростовщикам, выйти из долговой кабалы и получить за свой упорный и изнурительный труд первый минимальный, но чистый доход в размере $0,02. За дальнейшую разработку концепции микрофинансирования и микрокредитования, где М. Юнус неизменно делал ставку на женскую часть населения, он был удостоен Нобелевской премии [1].

Мировая статистика подтверждает, что наибольшим спросом микрозаймы пользуются у населения стран со средним и низким уровнем экономического развития, особенно у женщин с минимальным уровнем дохода. Так, в Нигерии основными потребителями услуг МФО являются

женщины (90%), большая часть которых – это безработные и матери-одиночки [2].

Однако заемными средствами от МФО активно пользуются и граждане благополучных стран с устойчивой финансово-экономической системой. Например, в странах Европы микрофинансовые продукты наиболее востребованы со стороны неблагополучных слоев населения. При этом большую часть европейских клиентов МФО составляют женщины 24-54 лет, среди которых значительный % безработных. В США внимание микрофинансовых компаний сосредоточено, преимущественно, на выходцах из Латинской Америки, а основными потребителями предоставляемых ими услуг чаще всего становятся женщины среднего возраста. Здесь находится головной офис основанной в 1984 г. МФО FINCA International, которую называют «Всемирным банком для бедных». В разных странах мира организация имеет 21 филиал. В некоторых из них обслуживаются в качестве заемщиков, преимущественно, женщины, численность которых порой достигает 98% [1].

Хотя количество жителей в России лишь в два раза меньше, чем в США, однако объем отечественного рынка МФО в десятки раз уступает американскому. На российском микрофинансовом рынке к августу 2018 г. функционировало 2057 МФО (62 МФК и 1995 МКК) [3]. Их услугами пользуются более 8,4 млн. человек [4].

Сравнение данных различных источников показало, что соотношение мужчин и женщин как потребителей офлайн-микрозаймов периодически меняется, представляя собой «качели»: если в 2015 г. и в 2017 г. первые позиции занимали мужчины, то в 2014, 2016 и 2018 гг. лидерство перешло к женщинам – их доля в общем количестве договоров составила, соответственно, 52%, 60% и 65% [1; 5-9].

Статистика активности женщин-заемщиков в секторе дистанционного обслуживания неоднозначна. По официальным данным большинства онлайн сервисов, до настоящего времени большим спросом финансовая помощь от МФО пользовалась у мужчин. Доля женщин как клиентов-заемщиков испытывала с 2013 г. небольшие колебания и по итогам 2017 г. составила, в среднем, 44%. Однако информационный портал Zaim.com, ссылаясь на слова генерального директора онлайн сервиса «MoneyMan» Б. Батина, указывает цифру в 65% и говорит о ежегодном приросте женщин среди клиентов компании на 10-12% [9].

Среди причин обращения представительниц слабого пола за финансовой помощью в офлайн и онлайн МФО можно выделить следующие: отказ банковского учреждения в выдаче кредита; необходимость исправления испорченной кредитной истории; простота. удобство и скорость рассмотрения заявки, оформления договора и получения денежного ресурса; срочная потребность в финпомощи и т.д.

Целевое назначение полученных от МФО средств со временем несколько изменилось: если в 2014 г. женщинами были больше

востребованы потребительские офлайн займы на мелкий ремонт и покупку техники, то сегодня все больше денег тратится на лечение, организацию досуга и удовольствия. Кроме того, именно женская часть населения чаще всего нуждается в быстрых («до зарплаты») деньгах на текущие расходы и в средствах для приобретения отложенных из-за падения реальных доходов покупок. В то же время на организацию, развитие или поддержание личного / семейного бизнеса женщины берут денежную помощь реже (35%) мужчин [9]. Как правило, наибольшую активность здесь проявляет возрастная категория от 40 до 50 лет.

Аналитики компаний дистанционного обслуживания («Честное слово», «MoneyMan») фиксируют, что для их заемщиков наиболее актуальными являются срочные и текущие расходы. Примечательно, что сезонность потребительских расходов у женской части населения имеет более выраженный характер, чем у мужчин. Это касается, в первую очередь, трат на организацию отдыха и путешествий, подготовку детей к детскому саду или школе, оплату за обучение, подарки к праздникам и т.д.

Женщины лидируют (здесь также отмечается определенная зависимость от времени года) по оформлению заемных средств с целью устройства быта (приобретение мебели, ремонт, оплата комуслуг и др.), а также покупки одежды. В то же время россиянки сравнялись с сильным полом в автозаймах, но менее склонны тратить деньги на аудио- и видеоаппаратуру и занимать на приобретение или съем жилья. Однако они чаще совершают импульсивные покупки (например, приобретение понравившейся вещи на распродаже).

Несмотря на разнообразие состава заемщиков, современные технологии обработки информации и регулярный анализ различных показателей (место жительства, возраст, семейное и имущественное положение, профессиональные и поведенческие характеристики и др.) позволяют компаниям и аналитическим агентствам ежегодно, начиная с 2013 г., составлять «Портрет клиента МФО». Вычленение определенного массива информации из «Портрета» и дополнение его сведениями из специализированных источников позволяет не только сформировать усредненный портрет женщины-заемщика микрофинансовых сервисов, но и проследить трансформации, произошедшие в нем к настоящему времени.

Если говорить о традиционных офлайн компаниях, то в 2013 г. портрет выглядел так: это была женщина старше 35 лет, взявшая займ на семейное событие, покупку подарка или отпуск [10].

В дальнейшем произошло значительное расширение набора характеристик при оформлении типичного портрета заемщика: в 2014 г. при сохранении возрастных параметров, стало явно, что это незамужняя женщина без детей, с образованием средним или ниже среднего, занятая в торговле или сфере услуг, со средним доходом 30 тыс. руб. и даже установить, что по зодиакальному знаку это, вероятнее всего, Рак [11]. В последующие 2 года типичный портрет женщины-заемщика не претерпел

серьезных изменений. К настоящему времени отмечено увеличение женщин, состоящих в браке и имеющих высшее образование (процент высокообразованных у женщин больше, чем у мужчин).

Можно утверждать, что сегодня среди клиентов превалирует сегмент, у членов которого зарплата не превышает 30 тыс. руб. При этом одновременно отмечается снижение количества таких физлиц (по данным финансового аналитического агентства «Audit-it.ru», с 70,5% в 2013 г. до 57,5% к середине текущего года) и рост среди потребителей более обеспеченных граждан с доходом от 40 до 60 тыс. руб. [12].

Что касается наиболее востребованной суммы и предпочтения в сроках, то сегодня физлица женского пола нацелены, преимущественно, на получение среднего офлайн займа в размере 25-35 тыс. руб. сроком от 1,5 до 3 месяцев, а для зарегистрированных в качестве ИП средняя сумма необходимых средств составляет 350 тыс. руб.

Женский портрет пользующихся онлайн обслуживанием имеет свои особенности. Здесь основным потребителем выступает более молодая возрастная группа от 18 до 30 лет, а наибольшую активность проявляют те, кому от 25 до 30 лет [1; 13].

Статистика говорит о том, что с возрастом женское население в целом начинает более активно пользоваться микрозаймами. Поэтому сегодня фиксируется определенное «старение» пользователей вследствие прироста в категории от 31 до 50 лет. Например, в «MoneyMan» количество заемщиков женского пола от 41 до 50 лет увеличилось с 5% в 2013 г. до 8% в 2017 г [13; 14]. При этом большая часть одобренных женщинам заявок приходится на незамужних и имеющих высшее образование [15].

Меняется и профессиональная принадлежность как одна из портретных характеристик типичного заемщика МФО: в 2014 г. большая часть женщин была занята в бюджетной сфере, через два года бюджетников опередили работники торговли, в 2018 г. к ним присоединились представители сферы услуг (соответственно, 25,7% и 24,9% в общей массе клиентов). При этом растет доля заемщиков, занятых неквалифицированным трудом – продавцов и кассиров (8% от всех клиентов). Основная причина – в кризисных явлениях в российской экономике, негативно отражающихся на данных профессиональных группах (низкий доход, отсутствие справки НДФЛ, частая смена места работы и т.д.). Как следствие, эти потребители оказываются нежелательными в качестве клиентов для банков, поэтому единственным выходом найти решение нехватки денежных средств становится обращение в микрофинансовые институты. Реже всего заемными средствами пользуются работники сферы недвижимости, маркетинга, консалтинга (0,1%-0,3%) [2; 4; 16-18].

Стоит констатировать, что на данном этапе среди женщин, как и среди мужчин, растет общая закредитованность: многие из них имеют 3-5 кредитов, что увеличивает риск невозврата на 15-25%. Основные причины – переход клиентов к мультикредитной модели поведения, а также высокий

уровень бедности в целом – сегодня за ее чертой находится 15% россиян [19].

Нельзя не отметить, что у женщин гораздо ниже риск нарушения платежной дисциплины как по офлайн, так и по онлайн займам, чем у представителей сильного пола. Например, по онлайн-выплатам на женщин приходится 47% от общего объема задолженностей.

Большинство российских финансовых специалистов (среди них - главный исполнительный директор компании «Домашние деньги» А. Бахвалов, гендиректор компании «МигКредит» Л. Файнзильберг, сооснователь и гендиректор сервиса онлайн-кредитования «MoneyMan» Б. Батин и др.) разделяет мнение основателя микрофинансирования М. Юнуса о том, что на уровень платежеспособности представительниц прекрасного пола положительное влияние оказывает более высокая, чем у мужчин, степень ответственности и финансовой дисциплины [1].

Особенно явно это прослеживается у состоящих в браке и имеющих детей. Эта категория склонна больше заботиться о благополучии семьи, о детях и реализации их потенциала, а потому предпочитает финансовые средства использовать, в первую очередь, не для удовлетворения нужд текущего момента, а вкладывать их в поддержание здоровья близких, образование детей и бизнес как источник семейного дохода. Семейный статус и наличие ребенка существенно снижает вероятность возникновения просрочек и положительно влияет на активность в стремлении к досрочному погашению имеющихся долговых обязательств.

Высокой платежной дисциплиной сегодня отличается сегмент собственников движимого и недвижимого имущества старше 40 лет – здесь процент выплат равен, соответственно, 87% и 93% [13; 14]. Самыми сознательными плательщиками в июне 2018 г. среди женщин стали сотрудники кредитных организаций со стажем, лица пенсионного возраста, домохозяйки и учителя [20].

Сложности с исполнением долговых обязательств характерны, прежде всего, для групп 20-30 лет (49%) и 30-40 лет (31%) [13; 14]. Это возраст типичной неплательщицы – жительницы крупного города с высшим образованием, средним доходом 20-30 тыс. руб. и ежемесячным платежом по займу 2,5-3% (7-9 тыс. руб.) [21].

Специалисты отмечают, что при оформлении заявок и дальнейшем контактировании со специалистами микрофинансовых компаний поведение женщин отличается стремлением к установлению доверительных отношений и попытками оказать эмоционально-психологическое воздействие на работника. При этом они более стеснительны, щепетильны, скрытны и менее склонны придавать огласке факт займа, опасаясь проблем на работе и в семье.

Не смотря на более высокую финансовую дисциплину, у женской аудитории клиентов МФО ярче, чем у мужчин, выражены слабая степень интереса к теме финансов в целом и более низкий уровень финансовой

грамотности. Как следствие, они слабо ориентируются в законодательстве, регулирующем микрофинансовый сектор, допускают безответственное отношение к своим финансовым обязательствам перед кредитором и чаще становятся жертвой мошенников.

Ежегодный фиксируемый прирост количества женщин-заемщиков на отечественном микрофинансовом рынке имеет ряд оснований. Среди главных факторов можно выделить:

- демографическую специфику. Высокий уровень смертности среди мужской части населения России ведет к увеличению финансовой активности женщин в определенных возрастных группах. Аналитики сервиса онлайн-займов «Робот Займер» констатируют, что за последние 3 года возросло количество клиентов старше 50 лет: если в общей массе 18-20-летних заемщиков сегодня только каждый третий – женщина, то в возрастной группе от 50 до 54 лет их 52%, старше 60 лет – 60% [22];

- фиксирующееся со стороны женщин преимущественное распоряжение семейным бюджетом и свойственные им большие траты по сравнению с мужчинами. Как следствие, они на 5-10% чаще сталкиваются с ситуацией нехватки денег «до зарплаты»;

- превышение финансовых запросов женщин над запросами мужской части населения. Еще в 2014 г., подсчитывая сумму, необходимую для «нормальной» жизни семьи с одним ребенком, они называли цифру 79,5 тыс. руб., что на 2 тысячи больше указанной мужчинами [11];

- повышение степени адаптированности сегмента к техническим инновациям, существенно облегчающим доступ к микрофинансовым продуктам, а также упрощающим проведение финансовых операций и взаимодействие клиентов с кредиторами. В частности, отмечается **увеличение количества** заявок, подаваемых женщинами всех возрастных групп при помощи Интернета через гаджеты с использованием **мобильных версий сайтов МФО и различных приложений. В связи с этим в** ближайшие годы можно ожидать увеличения присутствия женщин в качестве заемщиков микрофинансового рынка, особенно в возрасте старше 50 лет.

Кредиторам стоит уделить внимание разработке конструктивного подхода по отношению к наиболее ответственному, платежеспособному и дисциплинированному сегменту клиентов и присутствию в линейке привлекательных финансовых продуктов. Это будет способствовать вовлечению в заемные отношения даже той части консервативных женщин, которые в настоящее время пользуются исключительно услугами классических банков.

Степень участия женщин в микрофинансовой жизни страны и наблюдаемая тенденция на увеличение их количества уже сегодня позволяют утверждать, что они являются ключевым сегментом общей базы заемщиков МФО и одним из главных позитивных факторов с точки зрения перспектив дальнейшего развития микрофинансового рынка в целом.

Использованные источники:

1. Митрофанова А. Заём для прекрасных дам // URL: https://bankir.ru/publikacii/20160304/zaem-dlya-prekrasnykh-dam-10007279/ (дата обращения 08.11.2018).
2. Чеховских Л.Н. Правовые особенности деятельности МФО // URL: https://www.gestion.ru/news/gestion/pravovye-osobennosti-deyatelnosti-mfo/ (дата обращения 03.11.2018).
3. Банк России рассказал, сколько в стране микрофинансовых организаций // URL: https://regnum.ru/news/2468190.html (дата обращения 03.11.2018).
4. Аналитики: с начала года россияне подали рекордное количество заявок на микрозаймы // URL: https://takiedela.ru/news/2018/08/14/zakreditovannie/ (дата обращения 03.11.2018).
5. Портрет типичного клиента МФО // URL: https://www.klerk.ru/materials/2017-12-08/portret-tipichnogo-klienta-mfo/ (дата обращения 08.11.2018).
6. Кто обычно берет микрозайм? // URL: http://moneybrain.ru/microzajmy/kto-beret-microzajm/ (дата обращения 08.11.2018).
7. Кто берет кредиты в МФО? // URL: http://migomdengi.ru/news/kto-beret-zaimi-v-mfo (дата обращения 08.11.2018).
8. Урошлева А. Эксперты предлагают ограничить возможности предоставления «займов до зарплаты» // URL: http://www.garant.ru/news/1224158/#ixzz5WOgfxwXs (дата обращения 15.11.2018).
9. Гвоздева М. Микрозаймы помогают женщинам поддерживать очаг // URL: https://zaim.com/temy/mikrozaymy-pomogayut-zhenshchinam-podderzhivat-ochag/ (дата обращения 08.11.2018).
10. Кто чаще всего берет микрозаймы? // URL: http://myfins.ru/2013/06/11/kto-chashhe-vsego-beret-mikrozajmy/ (дата обращения 08.11.2018).
11. Типичный должник // URL: https://profile.ru/obsch/item/83905-tipichnyj-dolzhnik (дата обращения 08.11.2018).
12. В долг до хорошей зарплаты: у МФО растет доля обеспеченных микрозаемщиков // URL: https://www.audit-it.ru/news/finance/956437.html (дата обращения 11.11.2018).
13. Основные характеристики заемщиков Moneyman // URL: https://moneyman.ru/articles/kto-beret-mikrozajmy-v-rossii/ (дата обращения 08.11.2018).
14. Портрет клиентов онлайн займов // URL: https://moneyman.ru/articles/portret2/ (дата обращения 08.11.2018).
15. Кто берет микрозаймы? // URL: https://denginadom.ru/news/kto-beret-mikrozajmy/ (дата обращения 08.11.2018).
16. Работники торговли и сферы услуг стали основной категорией заемщиков МФО // URL: http://www.prtime.ru/2018/08/23/rabotniki-torgovli-i-sfery.html (дата обращения 08.11.2018).
17. Деятельность микрофинансовых организаций // URL:

http://www.mossanexpert.ru/zpp/infoteka/?ELEMENT_ID=1214 (дата обращения 03.11.2018).
18. За пять месяцев 2018 года россияне взяли микрокредитов на 110 млрд рублей // URL: https://www.audit-it.ru/news/finance/955037.html (дата обращения 08.11.2018).
19. Число желающих жить в долг россиян достигло рекорда // URL: https://lenta.ru/news/2018/08/14/mnogo_creditov/ (дата обращения 08.11.2018).
20. Кто чаще берет займы в МФО? Сайт нформационного агентства «БанкИнформСервис» // URL: https://bankinform.ru/news/SingleNews.aspx?newsid=94431 (дата обращения 08.11.2018).
21. Юдин М. Худшие заемщики страны: портрет типичного должника МФО // URL: https://zaim.com/temy/khudshie-zaemshchiki-strany-portret-tipichnogo/ (дата обращения 08.11.2018).
22. Женщины в возрасте берут займы в МФО в 1,5 раза чаще мужчин //URL: https://www.zaymer.ru/company/presscenter/press-release/zhenschiny-v-vozraste-berut-zaymy-v-mfo-v-1-5-raza-chasche-muzhchin (дата обращения 08.11.2018).

УДК 629.039.58

Каримова И.О.
студент магистратуры, гр. МЗСдз-16-01
Уфимский нефтяной государственный технический университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖАНИЯ ПЛАСТОВОГО ДАВЛЕНИЯ ДЛЯ ЛИКВИДАЦИИ ПОЖАРА

Аннотация:
В статье рассматривается возможность использования системы ППД в качестве источника водоснабжения при тушении пожара и необходимое для этого оборудование.

Ключевые слова: опасный производственный объект, трубопровод, авария, пожар, тушение, система поддержания пластового давления

Karimova I.O., magistracy student
gr. MZSdz-16-01
Ufa State Petroleum Technical University,
Russia, Ufa

APPLICATION OF SUPPORT SYSTEM PLASTIC PRESSURE AS AN ALTERNATIVE SOURCE EXTINGUISHING

Annotation:
The article discusses the possibility of using the RPM system as a source of water supply for extinguishing a fire and the equipment necessary for this.

Keywords: hazardous production facility, pipeline, accident, fire, extinguishing, reservoir pressure maintenance system

Данная тема актуальна в виду развития и освоения месторождений, расположенных на территориях с тяжелыми климатическими условиями, обуславливающими трудность тушения пожаров, их затяжной характер, отсутствие ресурсов для тушения.

Специфика объектов нефтегазодобычи Ненецкого автономного округа состоит в том, что большинство объектов располагается вдали от населенных пунктов, на неосвоенных территориях, с неразвитой дорожно-транспортной сетью. В виду тундровых условий зимой доступ к площадкам возможен с помощью авиатранспорта и вездеходов по зимникам, летом – только авиатранспортом [1].

Согласно требованиям СП 231.1311500.2015 п. 7.3.4, «В качестве источника противопожарного водоснабжения допускается использование воды из систем ППД, при этом следует предусматривать устройства понижения давления до нормативных значений…».

В данной работе предлагается рассмотреть возможность использования воды из системы ППД на нужды ликвидации пожара.

В виду высокого давления применяемые инструменты ликвидации пожара не могут напрямую брать закачиваемую в пласт воду. Для уменьшения давления до необходимого рассматривается возможность применения мобильного блока редуцирующих устройств (БРУ). Блок присоединяется к системе ППД посредством быстроразъемного соединения (БРС). БРУ состоит из 4 или 6 пожарных редуцирующих устройств (РУ) для подключения мониторов и ручных пожарных стволов и обеспечивает возможность одновременной подачи воды ко всем устройствам. Редуцирующее устройство представляет собой дроссельные шайбы с отверстиями, скрепленные между собой в трубе.

Основным направлением блока редуцирующих устройств заявляется увеличение надежностти оборудования, посредством понижения давления воды, подаваемой на оборудование пожаротушения из системы ППД.

Задача достигается посредством:

- в составе установки для подачи воды есть хотя бы одно устройство, снижающее давление;
- определенных особенностей технических конструкций дроссельной шайбы;
- применения быстроразъемного соединения – особого коллектора, состоящего из нескольких РУ;
- установки оборудования в защитном корпусе [2].

Площадь тушения пожара и объем закачиваемой воды определяет необходимое количество РУ. РУ понижают давление в трубопроводе ≈ 20 раз. В составе оборудования применяются специальные заглушки для предотвращения загрязнения.

Использованные источники:

1 О промышленной безопасности опасных производственных объектов : [федер. Закон принят Гос. Думой 20 июня 1997 г. : по состоянию на 20

октября 2018 г.] – [Электронный ресурс]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15234 (дата обращения 20.01.2018).
2 Об утверждении методики определения расчетных величин пожарного риска на производственных объектах, утвержденный приказом МЧС РФ от 10 июля 2009 г. №404.

УДК 615.454

Карпенко К.Ю.
студент 3 курса
фармацевтический факультет
Волгоградский государственный медицинский университет
(ФГБОУ ВО)
научный руководитель: Плетнева И.В., к.фармац.н.
РФ, г. Волгоград

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ГЕЛЯ НА ОСНОВЕ NA–КМЦ

Аннотация: Разработана технология мягкой лекарственной формы на гидрофильной основе. В результате проведенных исследований подобрана оптимальная концентрация вспомогательных веществ и проведена оценка качества полученного геля.

Ключевые слова: гель, гидрофильная основа, технология гелей

Karpenko Ch., student
Volgograd State Medical University
Pletneva I., Candidate of Science
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

DEVELOPMENT OF TECHNOLOGY OF GEL-BASED NA–CMC

Abstract: The technology of soft dosage form on hydrophilic basis has been developed. As a result of the studies, the optimal concentration of auxiliary substances was selected and the quality of the obtained gel was evaluated.

Key words: gel, hydrophilic base, gel technology

Мази–это мягкая лекарственная форма, предназначенная для нанесения на кожу, раны и слизистые оболочки. По типу дисперсных систем различают мази гомогенные (сплавы, растворы), гетерогенные (суспензионные, эмульсионные) и комбинированные. По консистенции мази подразделяются на собственно мази, кремы, гели, пасты, линименты.

Гели – мази, в которых для получения основы используются гелеобразователи природного и синтетического происхождения, они обладают упругопластичной консистенцией и способны сохранять свою форму. По сравнению с мазями, гели являются крайне перспективной лекарственной формой, так как обладают следующими преимуществами: имеют pH близкий к pH кожи, быстро изготавливаются, не закупоривают поры кожи, быстро и равномерно распределяются, в гели можно ввести

гидрофильные лекарственные вещества [2].

Нами разработка технологии геля на основе Na–КМЦ, содержащей в составе настойку календулы, обладающей противовоспалительным, ранозаживляющим и бактерицидным действием. В процессе работы нами подобрана оптимальная концентрация вспомогательного и действующего веществ. Проведена оценка качества полученного геля.

Для получения геля нами были взвешены на электронных весах точные навески порошка Na – КМЦ. Для приготовления 7% геля массой 20,0 было отвешено 1,4 г порошка Na – КМЦ. Для приготовления 7% геля массой 20,0 было отвешено соответственно 1,4 г порошка Na – КМЦ. По массе отвесили глицерина 0,2 г и отмерили при помощи мерного цилиндра воды очищенной 20 мл, настойки календулы – 1,0 мл. При изготовлении основы порошок Na– КМЦ заливали половинным объемом холодной воды, после набухания порошка добавляли оставшуюся воду и нагревали до полного растворения при температуре 70 °С. Далее добавляли глицерин, гомогенизировали, при необходимости доводили массу полученного геля до 20,0 г. Действующее вещество вводили в гидрофильную основу в количестве 10%.

При оценке показателя однородность, проведены исследования визуальным методом при нанесении на тыльную поверхность кисти ладони и микроскопическим методом соответственно. Установлено, что мазь является однородной, желтовато-коричневого цвета со специфическим запахом, механические включения отсутствуют.

По микробиологическому показателю гель соответствует требованиям нормативной документации. В соответствии с ОФС.1.2.4.0002.15 общее число аэробных бактерий — не более 102 КОЕ в 1 г., менее 10 дрожжевых и плесневых грибов в 1 г., отсутствуют бактерий семейства *Enterobacteriaceae* в 1 г, *Pseudomonas aeruginosa* в 1 г, *Staphylococcus aureus* в 1 г [1,3]. Рассчитанные нормы допустимых отклонений при изготовлении мази показали, что масса мази укладывается в норму допустимых значений 20,0 г ± 8% .

Оформление и упаковка приготовленной лекарственной формы соответствует приказу МЗ РФ № 751 н. Показано, что, что мази с концентрациями Na – КМЦ равными 5% и 7% являются оптимальными по консистенции, но лучшими свойствами обладает мазь с концентрацией 7%, т.к. она обеспечивает более высокую вязкость системы и, следовательно, обладает лучшими адгезионными свойствами. Мазь может быть рекомендована для применения в стоматологической практике для лечения пародонтальных пациентов с воспалительными заболеваниями десен, для лечения ран и язв ротовой полости, а также в качестве бактерицидного средства.

Таким образом, нами разработана удобная для применения стоматологическая мазь на основе Na–карбоксиметилцеллюлозы с концентрацией гидрофильной основы 7%, содержащая в составе настойку

календулы.

Использованные источники:

1. Государственная Фармакопея Российской Федерации [Электронный ресурс] – Мази, 2 ч., / ОФС.1.4.1.0008.15 – Режим доступа: https://pharmacopoeia.ru
2. Плетнева И.В. Разработка мягких лекарственных форм, содержащих биологически активные вещества грязи озера Эльтон: Автореф…к. фарм. наук/ И.В. Плетнева – Всероссийский научно-исследовательский институт лекарственных и ароматических растений Российской академии сельскохозяйственных наук. Москва, 2011. –23 с.
3. Фармацевтическая разработка: концепция и практические рекомендации [Текст]: науч.-практ. рук. для фармацевт. отрасли / Быковский С. Н. , Василенко И. А. , Демина Н. Б. ; [под ред. С. Н. Быковского, И. А. Василенко, Н. Б. Деминой и др.]. - М. : [Изд-во Перо], 2015. - 472 с. : ил., цв. ил.

332.146.2

Карташова Д.В.
студент 4 курса
факультет экономики, управления и права
Северо-Кавказский институт – филиал РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Пятигорск

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация: В статье на основании мониторинга развития малого и среднего предпринимательства выделены направления поддержки МСП в регионах Северо-Кавказского федерального округа. Были предложены механизмы поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Обозначены основные проблемы, существующие в СКФО.

Ключевые слова: Предпринимательство, госзакупки, кредитование, субсидирование, региональная экономика.

Kartashova D.V.
Student
The 4rd course, faculty of Economics, management and law
North Caucasus Institute – branch of Ranepa
the President of the Russian Federation
Russia, Pyatigorsk

DIRECTIONS OF PERFECTION OF PROCESS OF IMPLEMENTATION OF STATE AND MUNICIPAL PROGRAMS OF SMALL BUSINESS SUPPORT AT THE REGIONAL LEVEL

Abstract: the article on the basis of monitoring the development of small and medium-sized businesses identified areas of support for SMEs in the regions of the North Caucasus Federal district. Has been proposed mechanisms of support of subjects of small and average business. The main problems existing in the NCFD are identified.

Keywords: Entrepreneurship, public procurement, lending, subsidies, regional economy.

Департаментом инвестиционных проектов Министерства Российской Федерации по делам Северного Кавказа на основании приказа Минкавказа России от 12 мая 2015 г. № 63 проводился мониторинг реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика» в субъектах Российской Федерации, входящих в состав Северо-Кавказского федерального округа, по итогам 2015 и 2016 годов.

В рамках проведенного мониторинга проведен анализ деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства за период 2015 и 2016 годов, а также анализ эффективности мер поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства за 2016 год.

Мониторинг подготовлен по основным экономическим показателям деятельности средних предприятий, малых предприятий (включая микропредприятия) и индивидуальных предпринимателей на основании проведенных Федеральной службой государственной статистики (Росстат) итогов сплошного статистического наблюдения за деятельностью малого и среднего предпринимательства за 2015 год и выборочных статистических наблюдений за 2016 год.

В соответствии с результатами мониторинга по среднему объему поддержки на 1 субъект МСП республика показала высокий результат (2500 тыс. руб.) за счет малого количества поддержанных субъектов МСП (4 МСП): это последняя позиция среди субъектов РФ, входящих в СКФО. Созданные в рамках поддержки рабочие места обеспечили прирост занятых на предприятиях МСП. При этом незначительно уменьшилось количество субъектов МСП и их оборот. Средства государственной поддержки используются не в полном объеме: только треть федеральных и региональных средств на поддержку МСП было освоено.

На территории Карачаево-Черкесской Республики в 2016 году отсутствовала инфраструктура поддержки МСП.

Рекомендуется продолжить проведение постоянного мониторинга эффективности деятельности поддержанных субъектов МСП по основным показателям. Повысить долю освоения федеральных и региональных средств, направленных на поддержку МСП. Расширить комплекс мер, направленных на удовлетворение потребностей предпринимателей в финансовых, имущественных и информационных ресурсах, финансируемых

за счет субсидий из федерального и регионального бюджета. Предусмотреть финансирование мероприятий, направленных на непрямые формы поддержки МСП.

Как показал мониторинг, субъектами РФ, входящими в СКФО в большей мере используются следующие направления[248]:

– поддержка модернизации производства (субсидирование лизинговых платежей и уплаты первого взноса, а также затрат, связанных с приобретением нового оборудования, субсидирование процентной ставки по кредитам);

– создание и финансирование микрофинансовых организаций и гарантийных фондов;

– поддержка инновационной деятельности (создание инновационной инфраструктуры – центров кластерного развития, центров инжиниринга, центров молодежного инновационного творчества);

– поддержка начинающих предпринимателей и организаций, в том числе инновационных;

– поддержка экспортно-ориентированных компаний (создание центров поддержки экспорта, региональных интегрированных центров);

– поддержка социального предпринимательства (субсидирование центров дневного времяпрепровождения детей и дошкольных образовательных центров, а также субъектов МСП, осуществляющих деятельность по улучшению условий жизнедеятельности инвалидов, граждан пожилого вихраста и лиц, находящихся в трудных жизненных ситуациях, поддержка молодежного предпринимательства);

– информационно-консультационная поддержка и организация обучающих мероприятий (создание и развитие центров поддержки предпринимательства).

Субъектам РФ, входящим в СКФО, Министерством по делам Северного Кавказа при применении механизма межведомственного взаимодействия было рекомендовано организовать работу по основным направлениям развития сектора МСП, в частности: оказанию информационной и методической помощи субъектам МСП в СКФО по привлечению кредитных средств для реализации инвестиционных проектов; проведению полномасштабного исследования условий для комфортного ведения бизнеса в СКФО, в том числе с участием профессиональных сообществ и общественных организаций. Также рекомендуется отрегулировать деятельность объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, в том числе пересмотреть эффективность работы объектов инфраструктуры за предыдущие периоды и предлагаемые бизнесу услуги. С целью дальнейшего развития МСП и формирования благоприятного инвестиционного климата на территории СКФО также рекомендуется

[248] Официальный сайт Министерства по делам Северного Кавказа. – Режим доступа: http://www.minkavkaz.gov.ru/upload/iblock/752/rezultaty-monitoringa.pdf

усилить меры, направленные на снятие административных барьеров, ограничение налоговой нагрузки, упрощению разрешительных и согласовательных процедур с учетом мнения предпринимательского сообщества и расширить информационную поддержку субъектов МСП с использованием специализированных интернет-ресурсов и региональных средств массовых коммуникаций.

Одним из механизмов поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства может стать институт государственных закупок.

В суммарном выражении закупки государственного сектора в России достигают ежегодного показателя порядка тринадцати триллионов рублей, что является пятой частью всего внутреннего спроса.

Иллюстративным подтверждением особой необходимости механизма госзакупок для развития МСП являются итоги проведенного в 2016 году Агентством стратегических инициатив опроса предпринимателей, согласно которому более 50% опрошенных отстаивают важность первоочередного совершенствования именно системы госзакупок в аспекте усиления общественного контроля, устранению барьеров для доступа субъектов малого бизнеса к участию в госзакупках, увеличение их доли в государственном заказе[249].

Представляется уместным отметить значительный потенциал механизма госзакупок в деле оживления малого предпринимательства РФ и воплощении в жизнь Стратегии его развития до 2030 года, в планы которой входит, в частности, увеличить в 2,5 раза оборот предпринимательского сектора; повысить в два раза производительность труда МСП и максимизировать численность задействованных в этом сегменте экономики работников до 35% от общего числа работающего населения в РФ; повышение процента малого и среднего бизнеса в ВВП России и увеличение доли граждан, намеревающихся иметь собственный бизнес в течение ближайших 3-х лет, более чем в два раза.

Важно указать на то, что в 2018 году вступают в силу нормы Постановления Правительства от 15 ноября 2017 г. № 1383 [250], согласно которым, помимо прочего, произойдет расширение перечня компаний, для которых императивно закреплена обязанность осуществлять закупку товаров, работ и услуг у субъектов малого и среднего предпринимательства. Так, соблюдение квот по закупкам станет императивным для госкомпаний, объем годовой выручки которых превышает 0,5 млрд рублей, а также для автономных учреждений с итоговым объемом закупок в сумме свыше 250 млн рублей.

Вызывают интерес меры поддержки предприятий малого и среднего

---

[249] Быкова Н. В. Направления совершенствования системы регулирования малого предпринимательства / Н.В. Быкова // Проблемы современной экономики. - 2016.- № 1 (53). - С.139-142.

[250] Постановление Правительства Российской Федерации от 15 ноября 2017 г. № 1383 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://base.garant.ru

бизнеса на разных этапах жизненного цикла, предоставляемые государством, обобщенные учеными Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ.

По данным европейских исследователей, до конца второго года доживают 20 – 30 % вновь созданных предприятий, в течение 5 лет прекращают свою деятельность 50 %. Поэтому на этапе рождения, когда возникают учредительные, организационные, финансовые проблемы, кроме существующих мер поддержки МСП государственным и банковским сектором, таких как оказание организационной и консультативной поддержки, предоставление в аренду нежилых помещений и имущества, кредитование под залог и поручительство, необходимы дополнительные меры: льготное кредитование на создание нового бизнеса, обеспечение сбыта продукции.

В период становления предпринимателям приходится решать финансовые, репутационные, организационные проблемы. Государство предлагает следующие поддерживающие меры:

1.Оказание организационной и консультативной помощи.

2.Субсидирование затрат на покупку оборудования, аренды (лизинга) оборудования, уплату процентов по кредитам.

3.Субсидирование общехозяйственных расходов.

4. Оптимизация налоговой политики, предоставление налоговых каникул.

5.Кредитование под залог и поручительство.

Дополнительно необходимо льготное кредитование на развитие бизнеса с государственной поддержкой, формирование инфраструктуры поддержки МСП, обеспечение сбыта продукции посредством госзакупок.

Развитие сопровождается возникновением финансовых и рыночных проблем. Государственные меры поддержки в этом случае сводятся к следующему:

1.Субсидирование затрат на оплату арендной платы за лизинг оборудования, оплату процентов по кредитам.

2.Субсидирование затрат на участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях.

3.Субсидирование модернизации, социального развития.

4.Кредитование под залог и поручительство.

Кроме этих мер целесообразно применять инвестиционное льготное кредитование, кредитование социально-направленных предприятий сферы МСП, поддержание достигнутого уровня продаж.

Зрелость – достаточно непростой период в жизненном цикле организации, который сопряжен с рыночными проблемами. В этот период не так много инструментов поддержки МСП. Это - информационная, консультационная поддержка и кредитование под залог и поручительство. Кроме этих мер можно осуществлять инфраструктурную поддержку со стороны государства и поддержание спроса.

Во время кризиса предприятия применяется программа финансового оздоровления, которая действует только для сельскохозяйственных предприятий. Хорошим подспорьем в этот период для МСП станет кредитование на перепрофилирование или модернизацию и формирование новых цепочек сбыта.

Еще одна острая проблема: это организация процесса реализации муниципальных программ. Если на уровне субъекта процесс реализации государственных программ курируется Министерством экономического развития, финансирование поддержки МСП осуществляется за счет средств федерального и регионального бюджетов, то на муниципальном уровне данная работа зачастую ведется формально.

Анализ официальных сайтов муниципальных образований КЧР позволяет сделать вывод, что муниципальные программы практически «дублируют» региональные нормативные правовые акты в части поддержки малого предпринимательства, информация неактуальна. В какой-то степени такую ситуацию можно объяснить тем, что финансирование муниципальных программ осуществляется за счет средств местных бюджетов. Так, например, финансирование муниципальной программы «Поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства в городе Черкесске» на 2015-2019 годы предполагается в размере 500 тыс. руб.

Представляется целесообразным объединить усилия муниципалитетов и властей региона, а Центру поддержки предпринимательства выступить координатором усилий всех ветвей власти по вопросам поддержки малого предпринимательства в КЧР.

По мнению некоторых экономистов, именно малый и средний бизнес призван стать локомотивом модернизации российской экономики и обеспечить преодоление кризисной полосы в ее развитии. В этой связи важно определить, какую роль призван сыграть малый и средний бизнес на том этапе экономических преобразований, которые предстоят российской экономике. Исходя из этой роли должна быть выработана экономическая политика в отношении МСП как на федеральном, так и на региональных и муниципальных уровнях.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Министерства по делам Северного Кавказа. – Режим доступа: http://www.minkavkaz.gov.ru/upload/iblock/752/rezultaty-monitoringa.pdf

2. Быкова Н. В. Направления совершенствования системы регулирования малого предпринимательства / Н.В. Быкова // Проблемы современной экономики. - 2016.- № 1 (53). - С.139-142.

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 15 ноября 2017 г. № 1383 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://base.garant.ru

УДК 574

Качан Ю.Д.
студент 2 курса
факультет «Техника и технологии»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты
научный руководитель: Баклакова В.В.
ассистент
кафедра «Строительство и техносферная безопасность»
Россия, г. Шахты

ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ГРАМОТНОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЕГО ПОВЫШЕНИЮ

Аннотация: В данной статье автор поднимает вопрос экологической грамотности населения. Приводятся результаты исследования уровня экологической грамотности обучающихся ИСОиП (филиала) ДГТУ в г. Шахты. Автор походит к выводу, что уровень сознательности в отношении защиты окружающей среды является значительным социальным фактором при решении глобальных экологических проблем. Автором предложен комплекс мер по повышению уровня экологической грамотности в молодежной среде.

Ключевые слова: экологическая грамотность, экология, защита окружающей среды

Kachan Y.D.
2nd year student
Institute of service and business (branch) DSTU
Russia, Shahty
Supervisor: Baklakova V.V.
assistant of the Department "Construction and Technosphere Safety"

RESEARCH OF THE LEVEL OF ENVIRONMENTAL LITERACY OF STUDENTS AND RECOMMENDATIONS ON ITS IMPROVEMENT

Annotation: In this article, the author raises the issue of environmental literacy of the population. The results of the study of the level of environmental literacy of students of the Institute of service and business (branch) DSTU in the Shakhty are given. The author comes to the conclusion that the level of consciousness regarding environmental protection is a significant social factor in solving global environmental problems. The author proposed a set of measures to improve the level of environmental literacy in the youth environment.

Keywords: environmental literacy, ecology, environmental protection

Экологическая обстановка нашей планеты находится на грани катастрофы. Исправить ситуацию может лишь грамотное использование природных ресурсов, знание основных законов природы. Необходим минимально-достаточный уровень экологической грамотности каждого

человека, который может способствовать повышению качества жизни, с точки зрения социального, экологического и экономического благополучия. Ученые выяснили, что экологическое образование России от мирового уровня отстает не менее чем на 15 лет [2]. Экологизация образования и воспитания необходима в настоящее время для обеспечения комфортной окружающей природной среды для жизнедеятельности человека. В ст. 74 Закона РФ «Об охране окружающей природной среды», говорится о необходимом овладении минимумом экологических знаний во всех образовательных учреждениях, не зависимо от их профиля, с целью повышения экологической культуры граждан [1]. Сейчас в России преподавание экологических знаний является одним из важнейших принципов образовательной системы. 2017 год был объявлен годом экологии в России. Вследствие этого в Донском государственном техническом университете ежегодно проводится фестиваль науки «Включай ЭКОлогику», который направлен на повышение уровня экологической грамотности и заинтересованности молодежи в проблемах экологической сферы.

С целью выявления экологической грамотности обучающихся ИСОиП (филиала) ДГТУ в г. Шахты нами был разработан опросник, который как мы полагаем, позволяет определить уровень знаний в сфере экологии.

Объем выборки составил 104 респондента. Обучающимся предлагалось ответить на ряд вопросов с помощью сервиса Google Формы. Проанализировав результаты исследования, можем представить их в обобщённом виде.

В первую очередь респондентам предлагалось ответить на вопрос: «Считаете ли Вы, что в вузе студент каждого направления подготовки должен изучать такую дисциплину как Экология?». Распределение ответов представим в виде диаграммы на рисунке 1.

Рисунок 1 – Распределение ответов респондентов

В результате 58 человек, из числа опрошенных считают, что изучение экологии, как учебной дисциплины не имеет смысла, если будущая

профессиональная деятельность не будет связана с вопросами защиты окружающей среды. 30 респондентов считают, что изучение дисциплины не обязательно, но может быть полезным для общего развития. И лишь 26 человек из 104 считают изучение экологии необходимым элементом подготовки специалиста в любой отрасли знаний. Данный факт подтверждает нашу гипотезу о низкой социальной ответственности обучающихся в вопросах защиты окружающей среды.

Следующий блок вопросов был направлен на выявление теоретической подготовки и проверки остаточных знаний по дисциплине. Результаты опроса показали, что у обучающихся есть некоторый объем знаний, полученных в рамках освоения образовательной программы. Так, например, респондентам предлагалось назвать три самые значимые на их взгляд глобальные экологические проблемы. Результаты, представленные в виде диаграммы говорят об осведомленности большего числа обучающихся по данному вопросу.

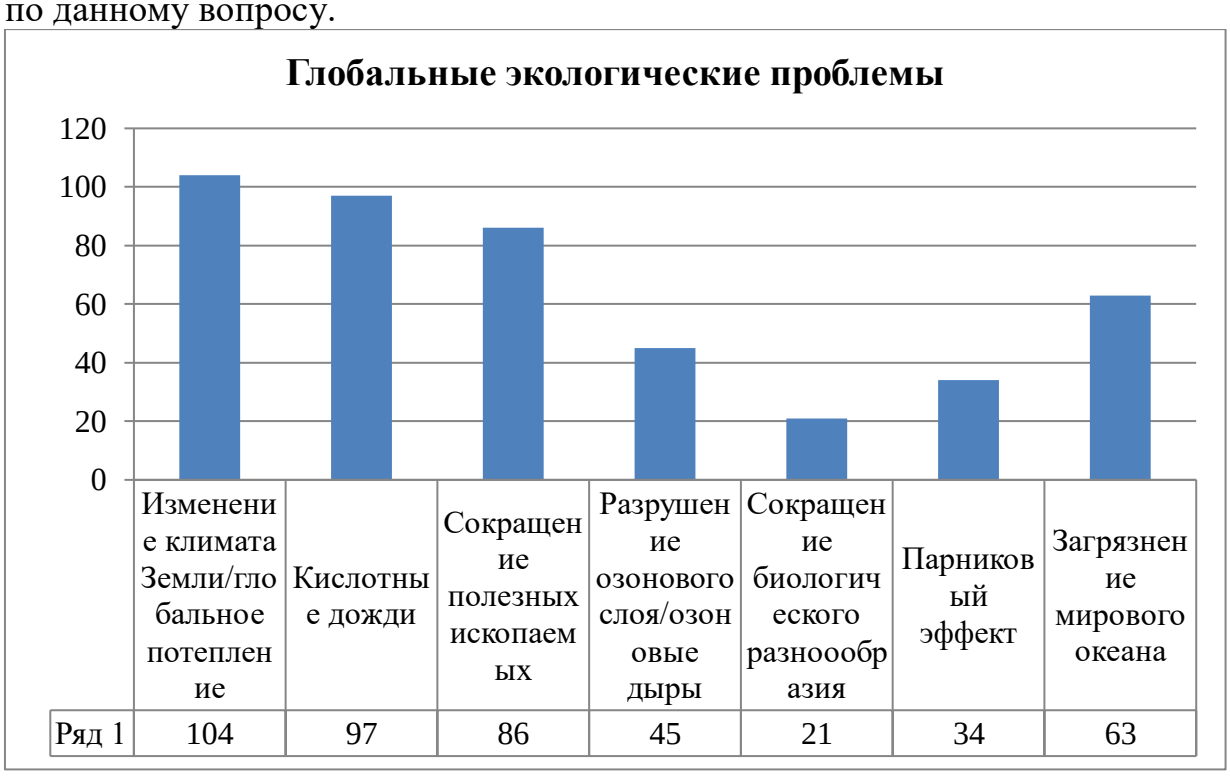


Рисунок 2 – Распределение ответов респондентов

Так же следует отметить уровень бытовой экологической грамотности, т.к. город Шахты имеет прошлое с развитой горнодобывающей промышленностью и многие десятилетия основным источником загрязнения атмосферного воздуха являются отвалы горных пород и хвосты обогащения. Такое мнение до сих пор бытует среди жителей города, что подтверждают результаты опроса, хотя на самом деле главным источником загрязнения воздуха на данный момент является автомобильный транспорт.

Следующий блок вопросов был направлен на выявление уровня социальной ответственности и осознания возможности своего влияния на глобальные экологические проблемы современности. 25% из числа

опрошенных ответили, что посещают общегородские субботники, 43% считают, что это функция муниципалитетов. 8% из числа опрошенных готовы быть инициаторами экологических проектов и акций, остальные же считают, что нецелесообразно тратить на это время.

Данные исследования позволяют нам сделать вывод о недостаточной экологической грамотности обучающихся. Кроме того выявлена причина этого – низкий уровень социальной ответственности. Мы полагаем, что в современной молодежной среде сформировалось устойчивое мнение, что внести изменения в глобальные процессы нам не под силу, вследствие этого у молодёжи отсутствует мотивация для решения социально важных задач.

Проведенное исследование выявило необходимость формирования экологической культуры в молодежной среде. По нашему мнению для решения данной проблемы требуется комплексный подход. Необходимо повысить уровень заинтересованности молодежи, посредством проведения различных научно-популярных мероприятий.

На начальном этапе необходимо повысить уровень экологической грамотности обучающихся и помочь им осознать свои возможности и силы в решении экологических проблем, для этого мы предлагаем организовать ряд научно-популярных лекций по основным проблемам экологии и техносферной безопасности. кроме того возможно заключить соглашение с Русским географическим обществом о свободном показе научно-популярных фильмов, затрагивающих основные экологические проблемы России в рамках Всероссийского проекта Фестиваль актуального научного кино, который ежегодно проводится в ИСОиП (филиале) ДГТУ в г. Шахты.

Следующим этапом повышения уровня экологической грамотности должно стать практическое применение полученных знаний, которое так же позволит обучающимся осознать собственную важность и состоятельность в решении экологических проблем. Для достижения данных целей мы предлагаем организовать в институте селективный сбор отходов, установив в корпусах специальные контейнеры, а так же устроить пункты сбора макулатуры и использованных батареек. Данные мероприятия необходимо сопровождать информированием учащихся о важности личного вклада каждого в общее дело.

Мы полагаем, что данные меры позволят сформировать из числа обучающихся инициативную группу для участия в экоквестах общероссийской программы «Зеленые вузы России». Победа, в нем позволит не только повысить уровень экологической грамотности, получить новые профессиональные компетенции, но и стать частью ассоциации «зеленых» вузов России.

На современном этапе развития общества, в котором становится все меньше места природной среде, вытесняемой антропогенными ландшафтами необходимо соблюдать экологические нормы для поддержания баланса между двумя важными системами: экологией и обществом.

Использованные источники:
1. Алиев, Р.А. Основы общей экологии и международной экологической политики: Учебное пособие / Р.А. Алиев, А.А. Авроменко и др. - М.: Аспект-Пресс, 2014. 384 с.
2. Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 N 7-ФЗ – Введ. 2002 – 10 – 01. – М. : Изд-во стандартов, 2002

УДК 502/504

Кашапова А.А.
студент
БГПУ им. М. Акмуллы
РФ, г.Уфа

ТЕХНОГЕННЫЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН НА ПРИРОДНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

Аннотация. В данной статье проводилось исследование техногенного воздействия предприятий Республики Башкортостан, и были предложены критерии для оценки техногенной нагрузки и воздействия на природные комплексы.

Ключевые слова. Промышленность, Республика Башкортостан, природный комплекс.

Kashapova A.A.
Student of the BSPU
Russia, Ufa

TECHNOLOGICAL IMPACTS OF INDUSTRIAL ENTERPRISES OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN ON NATURAL COMPLEXES

Abstract. In this article, studies of ethnogeny impacts of enterprises were conducted, and criteria were proposed for assessing the anthropogenic load and impact on natural complexes.

Key words. Industry, Republic of Bashkortostan, natural complex.

Республика Башкортостан — один из самых промышленно развитых регионов России, где находится более 1800 промышленных объектов, оказывающих негативное влияние на природный комплекс. Концентрация промышленного производства существенно превышает общероссийские показатели, среди отраслей промышленности преобладают:

- нефтедобыча и нефтепереработка;
- химия и нефтехимия;
- электроэнергетика;
- строительная промышленность;
- машиностроение и металлообработка;

Оценка промышленных выбросов нефтеперерабатывающих

предприятий (ОАО «УНПЗ», ОАО «НУНПЗ», ОАО «УНХ») в атмосферный воздух характеризуются незначительным варьированием объема выбросов по годам. Объемы валовых выбросов загрязняющих веществ в атмосферу предприятиями ОАО «СНОС» (ныне ОАО «Газпром нефтехим Салават») по результатам исследования за десятилетний период показывают их скачкообразное изменение, т.е., начиная с 2001 по 2005 годы, наблюдается увеличение объемов выбросов с резким снижением в 2006 году и постепенным увеличением к 2009 году.

Следует отметить, что крупнейшим загрязнителем атмосферы (с точки зрения количества выбрасываемых вредных примесей) является автомобильный транспорт, причем вклад его в загрязненность атмосферного воздуха с каждым годом растет.[1]

В РБ в течение 10 лет проводилась операция «Чистый воздух», в ходе которой осуществлялся мониторинг атмосферного воздуха на перекрестках с интенсивным движением автомобилей.

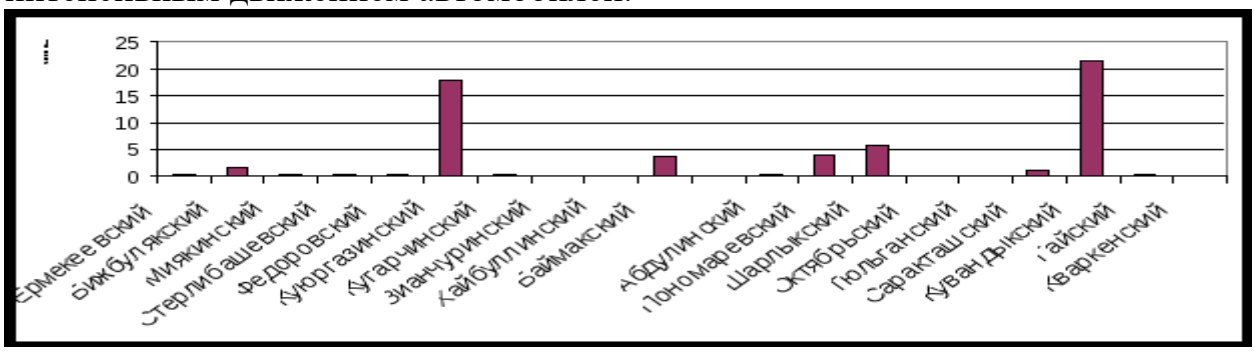


Рисунок 1 - Среднегодовые выбросы загрязняющих веществ в атмосферу.

Ситуация в промышленности строительных материалов Республики Башкортостан требует использования льготного инвестирования, кредитования и налогообложения предприятий (независимо от форм собственности) по производству продукции, пользующейся большим спросом на внутри региональном и внешнем рынках. [2]

Результаты исследования качества сточных вод, сбрасываемых в р. Белая с биологических очистных сооружений нефтехимических предприятий при работе его штатном режиме, показали наличие в них более 130 органических и неорганических соединений. [3]

Тем не менее, по всем источникам наблюдения за 2017 год по сравнению с предыдущими годами прослеживается общая тенденция уменьшения количества загрязняющих веществ в выбросах нефтехимической и нефтеперерабатывающей промышленности, что, вероятно, связано со снижением объемов производства, а также с ослаблением государственного контроля и надзора данных предприятий.

Использованные источники:

1. Багров Н.М., Трофимов Г.А., Андреев В.В. Основы отраслевых технологий: Учебное пособие. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2006. – 251 с.
2. Топливо и энергетика России. Статистический сборник. – М. – Финансы и

статистика. – 2004.
3. Экономическая география России: учебник для вузов / под общ. ред. В.И.Видяпина, доктора экон. наук, проф. М.В.Степанова. – изд-е. перераб. и доп. – М. – ИНФРА-М. – 2005.

УДК 504.453

Кашапова А.А.
студент
БГПУ им. М. Акмуллы
РФ, г. Уфа

СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ РУСЛА РЕКИ САКМАРА И ПРИЛЕГАЮЩЕЙ К НЕЙ ТЕРРИТОРИИ В ПРЕДЕЛАХ ЮЖНОГО УРАЛА КУВАНДЫКСКОГО РАЙОНА

Аннотация. В настоящее время изучение рек имеет особое значение, поскольку на земной поверхности возникают вопросы, связанные с проблемой пресной воды, наблюдение за речными системами является актуальной и современной задачей нашего времени.

Ключевые слова. Пресная вода, русло реки, Кувандык.

Kashapova A.A.
Student of the BSPU
Russia, Ufa

MODERN DEVELOPMENT OF THE SACMARA RIVER BED AND THE TERRITORY ACQUIRING THERE IN THE SOUTH URALS OF THE KUVANDY DISTRICT

Abstract. At present, the study of rivers is of particular importance, since questions on the surface of the earth arise from the problem of fresh water, observation of river systems is an urgent and modern task of our time.

Key words. Freshwater, riverbed , Kuvandyk

В настоящее время особое значение имеет изучение рек, так как возникают вопросы на земной поверхности связанные с проблемой пресных вод. За сравнительно короткий период (жизни одного человека) можно наблюдать сильное обмеление средних и мелких рек. Полное исчезновение озёр, болот, малых рек известно в пределах Южного Урала и Приуралья. 5,6] Отмечена миграция русел, их спрямление, смена одного вида эрозии другой, понижение уровня грунтовых вод. Исчезновение воды в колодцах или сильное их загрязнение продуктами нефтедобычи. Изучение речных систем является актуальной и современной задачей нашего времени.

Долина реки Сакмара расположена на востоке Южного Урала. Река берёт своё начало на хребте Уралтау. Восточнее проходит хребет Ирандык. Между хребтами размещена Таналык -Баймакская депрессия.[1] Выделена на указанной территории Присакмарская равнина. Абсолютные отметки в северной части превышают 600 м. По мере перемещения на юг происходит

понижение рельефа до 250-300 м. Долина реки Сакмара имеет корытообразную форму и является одной из важнейших долин Урала. Она имеет двухъярусное строение. Узкая и глубокая долина квартера врезана в широкую, пологую долину плиоценового времени.[2]

Изучив состояние местности, рассмотрим динамику развития указанной площади. Всю сакмарскую зону мы не рассматриваем. Рассмотрим долину реки Сакмара между населёнными пунктами села Чураево и город Кувандык протяжённостью около 40 км. Здесь река с востока обрамлена Зилаирским плато и имеет довольно широкую долину

Следовательно, климатический фактор можно исключить. Рассмотрим геоморфологическое и тектоническое строение изучаемой территории. Зилаирское плато представляет собой возвышенную равнину. Она осложнена сопками, холмами и грядами, объединёнными широким водоразделом ориентированных как в широтном, так и в меридиональном направлениях. Мелкие структуры (сопки, холмы, гряды) большей частью ориентированы в субширотных направлениях. Они были заложены как складки при тектонических движениях. При подъёме территории возникли горизонтальные движения.[7] Они сместили складки древних пород и сформировали своеобразный мелко-грядовый рельеф. При этом образовались разломы. Они поделили долину реки Сакмара на блоки. Вертикальные тектонические современные движения поднимают блоки наклонно с разной скоростью. С наклонных блоков река скатывается на более низкий уровень, как правило, она приурочена к границе сочленения блоков. Характерным примером положения разлома- это участок русла между деревнями ВерхняяБискужа и Бикташево. Здесь проходит участок речного русла ограниченный тектоническими нарушениями (рис.3). А.П.Дедков говорил: «Гора притягивает реку». Следует с ним согласиться. Вдоль поднятого горного склона проходит разлом граница соседнего блока. Блок наклоняется, и река вплотную подходит к высокому горному склону.

Карты 1982 г. показывают, что долина реки Сакмара имеет склоны. Большая часть водоразделов восточной окраины плато были покрыты лесами. Долина реки покрыта плодородными почвами. Её освоение человеком началось давно. Для увеличения площади пашни, сенокосов, часто вырубались леса. В дальнейшем лес использовали в горнодобывающей промышленности, строительстве и других местах. В конечном итоге основная масса лесов была сведена. Лесная зона перешла в лесостепную зону. Леса постепенно стали восстанавливаться. В долине реки появился тополь, ива. На склонах образовались осиновые, берёзовые вторичные леса. В настоящее время сельскохозяйственные работы не ведутся.

На основании всего изложенного установлено:

1. Развитие русла реки Сакмара происходит под влиянием современных тектонических эндогенных процессов.

2. Происходит зарастание склонов лесными породами, что предотвращает развитие склоновых процессов.

3. Сокращение сельскохозяйственных работ способствует восстановлению лесных массивов, как в пределах долины, так и прилегающей к ней территории.

Использованные источники:

1. Ковалев Ф. И., Иконникова З.И. Геологическое строение и петрографическое описание пород Баймакского рудного района на Южном Урале. Уфа.ЮУГУ 1945.-89 с.
2. Ключихин А. В. Геологическая карта СССР. Масштаба 1:200000, серия Южно-Уральская. Объяснительная записка. Государственное научно-техническое издательство литературы по геологии. М. 1959.-108 с.
3. Шакиров А. В. Эколого-географическое районирование Башкортостана. М. 2003.-235 с.
4. Шакиров А. В. Физико-географическое районирование Урала. РАН. Уральское отделение Института Степи. Екатеринбург 2011.-617 с.

УДК 34.03

Квитчук А.С., доктор юридических наук
профессор, начальник кафедры транспортной безопасности
Лаврентьева И.С., к.юр.н.
доцент, преподаватель
кафедра транспортной безопасности
Санкт-Петербургский университет МВД России
Россия, г. Санкт-Петребург

ВОПРОСЫ ДОРОЖНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы безопасности дорожного движения. Большая роль уделяется деятельности по профилактике нарушений правил дорожного движения. Рассмотрены вопросы организации подготовки полицейских в университете.

Ключевые слова: безопасность дорожного движения, дорожно-транспортное происшествие, дорожно-транспортная дисциплина, профилактика.

Kvitchuk A.S.
Doctor of jurisprudence, Professor
Saint-Petersburg Univercity of MIA
Russia, Saint-Petersburg
Lavrentieva I.S.
doctor of jurisprudence, docent
Saint-Petersburg Univercity of MIA
Russia, Saint-Petersburg

TO THE QUESTION OF ROAD TRANSPORT DISCIPLINE

Annotation. The article considers the problems of road safety. A major role in prevention activities for prevention of violations of the rules of the road committed by the police.

Keyword : road safety,traffic accident, road transport discipline, prophylactic.

Проблеме сохранения жизни и здоровья участников дорожного движения еще со времен Петра I в государстве уделялось особое внимание. Три столетия применяются меры по установлению порядка на дороге, но вопросы обеспечения безопасности дорожного движения с каждым годом приобретают все большую актуальность. Дорожно-транспортные происшествия — одна из основных причин гибели и увечий людей. Управление транспортом в нетрезвом состоянии, превышение скоростного режима, игнорирование сигналов светофора, неуважительное отношение к другим участникам движения, оставление места дорожно-транспортного происшествия стали распространенными явлениями на дорогах. Правовой нигилизм участников дорожного движения является угрозой жизни и здоровью людей, а с учетом последствий такого поведения затрагивает в целом национальные интересы государства. Укрепление дисциплины участников дорожного движения, а особенно среди сотрудников правоохранительных органов в настоящее время одно из приоритетных направлений. Реализация его возможна при активной целенаправленной предупредительной или профилактической деятельности, и, безусловно, претворением в жизнь принципа неотвратимости наказания за совершенное административное правонарушение или преступление. Состояние безопасности дорожного движения в настоящее время таково, что представляет самостоятельную государственную проблему. Вместе с тем обеспечение безопасности участников дорожного движения возможно лишь в комплексе с другими мероприятиями пропагандистской и профилактической деятельности в сфере безопасности дорожного движения, при позитивном отношении населения.

Профилактике совершения правонарушений при движении на дорогах не всегда уделялось достаточное внимание. Однако еще в XVIII —XIX вв. в печати публиковались царские указы, касающиеся дорожного движения, гражданам разъяснялись меры ответственности, публиковались сведения о дорожно-транспортных происшествиях. После Октябрьской революции вопросам безопасности дорожного движения и пропаганде в этой сфере не уделялось достаточного внимания, результатом чего явился всплеск аварийности. В 1926 г. в СССР насчитывалось всего 14287 единиц «ходового» транспорта, при этом в том же году произошло 1600 дорожных происшествий. В связи с таким неудовлетворительным положением, в Москве и Ленинграде, как наиболее автомобилизированных городах СССР, а в последующем и в других городах, этой проблеме стало уделяться серьезное внимание. Так, в Москве в 1928 г. было принято решение о ведении активной пропагандистской работы, постоянного напоминания населению о необходимости соблюдать правила движения. Начинается изготовление плакатов, листовок и размещение их в общественных местах, в

обязанность инспекторов по движению вменяется, кроме прочего, проведение разъяснительных бесед в школах, автохозяйствах. Широко используется пресса для ведения профилактической работы. В газетах и журналах рассказывается о нововведениях, о технических новшествах в организации дорожного движения, читателей знакомят с устройством автомобиля, проводятся конкурсы среди читателей.

Функции пропаганды, а также воспитательное воздействие на участников дорожного движения в настоящее время в подразделениях ГИБДД возложено на инспектора по пропаганде безопасности дорожного движения. Это действительно важная и необходимая деятельность. В первую очередь, важность этой деятельности должен понимать каждый руководитель. Пропаганда безопасности дорожного движения — серьезная и трудная работа, а ее результаты влияют на снижение аварийности. Связь между деятельностью подразделений пропаганды и снижением аварийности очень тонкая, ее достаточно сложно проследить. Но это работа на перспективу и она, безусловно, принесет результат.

В подразделениях ГИБДД введена должность инспектора по пропаганде. Инспектор ведет профилактическую работу по пропаганде безопасного поведения на дороге среди различных категорий населения, взаимодействует со СМИ. Огромная работа проводится в учебных и детских дошкольных заведениях. В каждой школе разработан план мероприятий по профилактике детского дорожно-транспортного травматизма, при согласовании с ГИБДД проводится совместная работа как внутри школ, детских садов, так и районные, городские, региональные мероприятия: конкурсы «Безопасное колесо», рисунков, выступление агитбригад.

Исходя из сложности задач, возложенных на инспектора по пропаганде БДД к нему предъявляется ряд требований. Занимающиеся пропагандистской деятельностью обязаны знать правовое положение, структуру и основные направления деятельности ГИБДД, подразделения ГИБДД и их функции, систему обеспечения безопасности дорожного движения и т.д., так как в процессе общения с аудиторией журналистами может быть задан широкий круг вопросов. Он должен уметь устанавливать контакты с людьми (кроме того, положительное отношение к службе ГИБДД, ее руководителю формируется на основе положительного опыта общения), поэтому важны личностные особенности самого инспектора по пропаганде БДД, к нему должна возникнуть симпатия, уважение. Необходимо владеть современными компьютерными технологиями, выполнять отдельные виды журналистской работы, осуществлять деловое общение, уметь анализировать данные об аварийности, данные социологических опросов и многое другое.

Все это диктует серьезные требования к внедрению в деятельность подразделений ГИБДД не только новых современных технических средств, эффективных методов выявления, фиксации и исследования следов дорожно-транспортных преступлений и правонарушений, но и к уровню

профессиональной подготовки сотрудников подразделений осуществляющих пропаганду безопасности дорожного движения.

Существующая практика подготовки сотрудников ГИБДД органов внутренних дел возлагает значительную часть работы по подготовке и повышению квалификации на практические подразделения. Вместе с тем организованное таким образом повышение квалификации не вполне оправданно, так как зачастую при такой форме обучения не обеспечивается надлежащий уровень подготовки.

Особая роль в решении проблемы подготовки высококвалифицированных специалистов принадлежит высшим учебным заведениям, ведомственным ВУЗам. Например, в Санкт-Петербургском университете МВД России организовано такое обучение. При подготовке сотрудников правоохранительных органов необходимо ориентироваться на формирование сотрудников, нацеленных на выполнения общих задач полиции и специальных задач подразделений, в которых они проходят службу. Обучение базируется на следующих составляющих:

1. Высокий профессиональный уровень профессорско-преподавательского состава учебного заведения.
2. Хорошее научное, методическое и техническое обеспечение учебного процесса.
3. Взаимодействие учебного учреждения и практических подразделений органов внутренних дел.

Материально-техническая база и научно-педагогический потенциал Санкт-Петербургского университета МВД России позволяют осуществить специализированную подготовку кадров для подразделений ГИБДД органов внутренних дел. Немаловажную роль имеет тот фактор, что университет является не только образовательным учреждением, но и мощным научным центром по разработке и исследованию проблем теории и практики деятельности органов внутренних дел, а также Государственной инспекции по безопасности дорожного движения [251] . Образовательное учреждение должно использовать те формы обучения, которые позволят обеспечить необходимый уровень подготовки выпускников, и полноценно использовать полученные навыки в практической деятельности.

На курсах повышения квалификации инспекторов по пропаганде безопасности дорожного движения должно быть предусмотрено изучение системы правовых норм, регулирующих общественные отношения в сфере безопасности дорожного движения; видов ответственности за правонарушения в сфере безопасности дорожного движения; факторов, влияющих на возникновение аварийной ситуации и приводящих к дорожно-

[251] Александров Е.Н., Квитчук А.С., Лаврентьева И.С., Никитин А.В., Чистельников С.В. Предложения и рекомендации по работе и координации деятельности правоохранительных органов, органов государственно власти и органов местного самоуправления Ленинградской области по противодействию преступности в общественных местах и по обеспечению безопасности дорожного движения// Информационный бюллетень. Выпуск 4. Экспресс-исследование. СПб.: Санкт-Петербургский университет МВД России 2006.

транспортным происшествиям; особенностей учета и анализа дорожно-транспортных происшествий. Особое внимание требуется уделять проблемам организации пропагандистской деятельности Госавтоинспекции, взаимодействия с другими субъектами государственной системы обеспечения безопасности дорожного движения, воздействия на поведение различных групп участников дорожного движения с учетом их особенностей, использования средств массовой информации[252].

Обобщая 15-летний опыт работы по повышению квалификации данной категории сотрудников органов внутренних дел с группой данной категории, можно отметить, что прибывающие на обучение к занятиям относятся ответственно, используя в полной мере возможность повысить свой профессиональный уровень. С целью организации более эффективного обмена передовым опытом обязательной формой занятий является проведение круглых столов с участием представителей средств массовой информации, работников образовательных учреждений. В ходе занятий слушатели знакомятся с различными формами работы, методическими материалами. На практических занятиях обсуждаются проблемы подготовки средств наглядной агитации и на примерах выявляются недостатки и положительные стороны отдельных видов продукции, плакатов. Отрабатываются приемы публичного выступления по заданной проблеме перед определенной категорией слушателей.

Необходимо понимать, что уровень правовой культуры означает не только знание законов и правовую информированность общества, но и соблюдение этих законов, умение подчиняться им, уважение к правоохранительным органам, уважение к правосудию, исключение применения незаконных действий в решении споров, конфликтов и др. Формирование правовой культуры в сфере безопасности дорожного движения является неотъемлемой частью общей правовой культуры.

В заключение хотелось бы сказать, что без формирования и развития правовой культуры невозможно построить правовое государство. Ведь правовая культура способствует преодолению отсталых взглядов, отклоняющегося поведения людей, предотвращению случаев произвола и насилия. Правовые представления граждан являются важными элементами укрепления законности и правопорядка в государстве.

Использованные источники:

1. Александров Е.Н., Квитчук А.С., Лаврентьева И.С., Никитин А.В., Чистельников С.В. Предложения и рекомендации по работе и координации деятельности правоохранительных органов, органов государственно власти и органов местного самоуправления Ленинградской области по

[252] Гусев Д.Л., Лаврентьева И.С., Лозина Ю.А., Сткрлигова М.В. Вопросы коммуникации образовательных организаций и практических подразделений ФСИН и МВД России //Криминалистическая коммуникация учреждений и органов, исполняющих наказания, с правоохранительными органами и судом : сб. материалов заоч. межвед. науч.-практ конф., 1 ноября 2013 г., г. Псков. - Псков: Псков. юрид. ин-т ФСИН России, 2013. - 264 с.

противодействию преступности в общественных местах и по обеспечению безопасности дорожного движения// Информационный бюллетень. Выпуск 4. Экспресс-исследование. СПб.: Санкт-Петербургский университет МВД России 2006.
2. Гусев Д.Л., Лаврентьева И.С., Лозина Ю.А., Сткрлигова М.В. Вопросы коммуникации образовательных организаций и практических подразделений ФСИН и МВД России // Криминалистическая коммуникация учреждений и органов, исполняющих наказания, с правоохранительными органами и судом : сб. материалов заоч. межвед. науч.-практ конф., 1 ноября 2013 г., г. Псков. - Псков: Псков. юрид. ин-т ФСИН России, 2013. - 264 с.

УДК 342.52

Кеня И.А., к.юр.н.
доцент
кафедра конституционного и муниципального права
Бацунов Н.В.
группа: ЮМЗ 16/1
направление подготовки «Юриспруденция»
ФГБОУ ВПО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
Брянский филиал

ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается вопрос, связанный с проблематикой несоответствия местного и федерального законодательства, а также в недостаточности и непрозрачности (отсутствует четкая формулировка) полномочий местных парламентов. Проводится сравнительный анализ взглядов на проблему передачи права законодательной инициативы субъектам общества.

Kenya I.A.
Cand.
The faculty of law. Sciences, associate Professor
Department of constitutional and municipal law
Batsunov Nikita Vladimirovich
group: UMZ 16/1 specialty "Jurisprudence»
RUSSIAN Academy of national economy and public administration under the President of the Russian Federation»
Bryansk branch

THE CONCEPT AND FEATURES OF CONSTITUTIONAL AND LEGAL REGULATION OF THE LEGISLATIVE PROCESS IN THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the article deals with the problem of inconsistency of local and Federal legislation, as well as the lack of transparency (there is no clear formulation) of the powers of local parliaments. The comparative analysis of views on the problem of transfer of the right of legislative initiative to the subjects of society is carried out

Российская Федерация является демократическим правовым федеративным государством с республиканской формой правления, что соответственно определяет вектор развития федеративных отношений в части формирования законодательства субъектов Российской Федерации. Это подтверждено основным законом страны[253].

Немало важную роль в формировании федерального законодательства в соответствии с положениями Конституции РФ сыграла инициатива, которая исходила от регионов России. Результатом такой «инициативы» стал Федеративный договор 1992, после которого процесс формирования органов государственной власти в субъектах шел полным ходом[254].

Так, федерализм является одним из важных принципов государственного устройства. Этот фактор обусловливает двухуровневое законодательство - законодательство федерации и законодательство субъектов, что, безусловно, возлагает на субъекты федерации особую ответственность за собственное законотворчество и принятие законов, направленных на эффективное регулирование общественных отношений на территории соответствующего региона, с учетом требований и федерального законодательства в том числе[255].

На сегодняшний день субъекты федерации России – постепенно начинают наращивать свой экономический и политический вес, реализуя самостоятельно либо с помощью федерального центра задачи по привлечению инвестиций, организации производства и выпуска продукции в оборонном, энергетическом, машиностроительном, металлургическом, сельскохозяйственном секторах и других отраслях экономики[256].

Следующим документом сыгравшую важную роль в становлении и развитии законодательного процесса в субъектах Российской Федерации стал ФЗ N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации».

Указанный правой акт устанавливает систему органов

---

[253] См. ст. 1 Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 марта 2014 г. N 9 ст. 851

254 Федеративный договор от 31.03.1992 «Договор о разграничении предметов ведения и полномочий между федеральными органами государственной власти Российской Федерации и органами власти суверенных республик в составе Российской Федерации» // «Федеративный договор: Документы. Комментарий», М., 1994

255 Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации: учебник/ 11-е изд., изм. и доп. -М: Норма, 2015.

[256] Пискунова Е.А. Понятие законодательного процесса в субъектах Российской Федерации // Конституционное и муниципальное право, 2013. № 9. С. 54-58.

государственной власти субъекта РФ, которую составляют: законодательный (представительный) орган государственной власти субъекта Российской Федерации; высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации; иные органы государственной власти субъекта Российской Федерации, образуемые в соответствии с конституцией (уставом) субъекта Российской Федерации.

Далее перечисляются основные полномочия законодательного (представительного) органа государственной власти субъекта РФ, раскрываются субъекты права законодательной инициативы в законодательном (представительном) органе государственной власти субъекта РФ, порядок принятия нормативных правовых актов и их порядок вступления в силу и обнародования[257].

Следует учитывать, что название законодательного органа, его количественный состав, организация законодательной процедуры и т.п., являются объективными обстоятельствами и только подчеркивают его конституционно-правовую самостоятельность.

Подробно рассмотрим субъекты, которым принадлежит право законодательной инициативы. Так согласно вышеназванному документу право законодательной инициативы в законодательном (представительном) органе государственной власти субъекта Российской Федерации принадлежит депутатам, высшему должностному лицу субъекта Российской Федерации (руководителю высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации), представительным органам местного самоуправления. Конституцией (уставом) субъекта Российской Федерации право законодательной инициативы может быть предоставлено иным органам, членам Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации - представителям от законодательного (представительного) и исполнительного органов государственной власти данного субъекта Российской Федерации, общественным объединениям, а также гражданам, проживающим на территории данного субъекта Российской Федерации[258].

Следует учитывать, что наметившееся в последние годы усиление активности населения в общественно-политической деятельности, оказывает свое воздействие и на законодательный процесс. Такие явления, как возникновение новых институтов гражданского общества (общественные палаты, общественные движения), появление новых процедур воздействия гражданского общества на политику государства (общественная экспертиза, общественное обсуждение законопроектов), объективно ведут к усложнению

---

[257] См. ст. 2 Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 18.10.1999, N 42, ст. 5005

[258] См. ст.6 ФЗ от 06.10.1999 N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // СЗ РФ, 18.10.1999, N 42, ст. 5005,

законодательного процесса и по форме, и по содержанию[259].

Четвертый документ, который играет важную роль в законодательном процессе в субъектах РФ - это Конституции (уставы) субъекта Российской Федерации, которые детально конкретизируют субъектов законодательной инициативы.

Так, согласно уставу Брянской области право законодательной инициативы принадлежит Совету Брянской областной Думы, постоянным комитетам и комиссиям Брянской областной Думы, депутатам Брянской областной Думы, фракциям, иным депутатским объединениям в Брянской областной Думе, Губернатору Брянской области, высшему исполнительному органу государственной власти Брянской области по вопросам бюджета, членам Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от Брянской областной Думы и от Правительства Брянской области, Контрольно-счетной палате Брянской области по вопросам ее ведения, Уполномоченному по правам человека в Брянской области, Уполномоченному по правам ребенка в Брянской области и Уполномоченному по защите прав предпринимателей в Брянской области по вопросам, отнесенным законами Брянской области к их компетенции, Прокурору Брянской области и управлению Министерства юстиции Российской Федерации по Брянской области по вопросам, отнесенным федеральными законами к их полномочиям, представительным органам муниципальных образований в Брянской области. Право законодательной инициативы принадлежит также не менее чем трем тысячам граждан Российской Федерации, обладающих в соответствии с федеральным законом активным избирательным правом при выборах в органы государственной власти Брянской области, представивших в Брянскую областную Думу проект закона в порядке народной законодательной инициативы, Избирательной комиссии Брянской области по вопросам ее ведения, федерации профсоюзов Брянской области и отраслевым объединениям профсоюзов, объединяющим не менее трех тысяч членов профсоюза, - по вопросам социально-трудовой сферы, Общественной палате Брянской области[260].

Приведем еще один пример для сравнения. Согласно ст.139 Устава Красноярского края право законодательной инициативы в Законодательном Собрании края принадлежит депутату Собрания, группе депутатов Собрания, Губернатору края, Правительству края, гражданам в порядке народной инициативы, представительным органам муниципальных образований, Федерации профсоюзов Красноярского края - по социально-трудовым вопросам, краевой комиссии по наградам - по вопросам ведения

[259] Пискунова Е.А. Правовое регулирование законодательного процесса в субъектах Российской Федерации // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики, 2014. № 2-2 (40). С. 157-159.

[260] См. ст. 48 Устав Брянской Области // Информационный бюллетень Официальная Брянщина, N 20, 21.12.2012

комиссии, Избирательной комиссии края - по вопросам организации и проведения краевых и местных выборов и референдумов, президиуму Красноярского краевого суда и прокурору Красноярского края - по вопросам, связанным с приведением законов края в соответствие с Конституцией Российской Федерации, федеральными конституционными законами и федеральными законами.

Таким образом, сравнив статьи уставов Брянской области и Красноярского края, наблюдается самостоятельность в количестве субъектов законодательной инициативы. Так, в уставе Брянской области намного больше субъектов, которые обладают правом законодательной инициативы.

Субъекты РФ по-разному решают вопрос о количестве чтений проектов законов. Большинство субъектов РФ вслед за федеральным законодателем устанавливают правило, согласно которому законопроекты рассматриваются в трех чтениях (Калининградская [261], Свердловская [262], Тульская области[263]).

Ряд субъектов РФ ограничиваются двумя чтениями. Так, п.2. ст. 49 Устава Брянской области устанавливает следующее: проект закона Брянской области рассматривается Брянской областной Думой не менее чем в двух чтениях.

В первом чтении законопроект должен быть последовательно проголосован за основу и (или) по разделам либо статьям, во втором чтении – за основу и (или) по статьям, а также в целом. Каждому чтению законопроекта, по общему правилу, должно предшествовать его обсуждение в комитетах регионального парламента.

Общая процедура рассмотрения законопроекта в региональном парламенте схожа с федеральным законодательным процессом. Особенности заключаются в разном количестве чтений в субъектах РФ, необходимом (квалифицированном) большинстве голосов депутатов при принятии конституционных (уставных) региональных законов, рассмотрении законопроекта второй палатой парламента при ее наличии и согласительных процедурах между участниками законодательного процесса при возможных разногласиях.

Законы субъекта Российской Федерации, принятые законодательным (представительным) органом государственной власти субъекта Российской Федерации, направляются указанным органом для обнародования высшему должностному лицу субъекта Российской Федерации (руководителю высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации) в срок, который устанавливается конституцией

---

[261] См. ст. 20 Закон Калининградской области от 11.05.2011 N 3 «О порядке подготовки, принятия, обнародования и вступления в силу законов Калининградской области» // Калининградская правда, N 85, 18.05.2011.

[262] См. п.5 ст.54 «О регламенте законодательного собрания Свердловской области» // Областная газета, N 236, 20.12.2014

[263] См. ст. 10 Закон Тульской области «О законах области» // Вестник Тульской областной Думы №14 1996

(уставом) и законом субъекта Российской Федерации[264].

Например, законы города Москвы, принятые Московской городской Думой, направляются для подписания и обнародования Мэру Москвы в четырнадцатидневный срок. Мэр Москвы подписывает и обнародует принятые Московской городской Думой законы города Москвы в четырнадцатидневный срок[265].

Устав Брянской области устанавливает, что губернатор Брянской области обязан обнародовать закон Брянской области, удостоверив обнародование закона путем его подписания, либо отклонить закон в течение десяти календарных дней со дня поступления указанного закона Губернатору Брянской области и направить его на повторное рассмотрение в Брянскую областную Думу с аргументированными замечаниями[266].

Таким образом, субъекты РФ сами устанавливают срок подписания и обнародования нормативных актов.

Подписание закона является одним из важнейших прав главы региона, позволяющего ему принимать активное участие в законодательном процессе. В то же время, это его и важнейшая обязанность. В случае подписания закона губернатором он направляется для официального опубликования, о чем оформляется соответствующее решение главы региона в форме указа (постановления).

Как и на федеральном уровне – Президент РФ, так и в субъектах РФ – глава региона вправе отклонить переданный ему закон субъекта РФ (использовать право «отлагательного вето»). В случае отклонения руководителем субъекта РФ регионального закона указанный закон может быть одобрен в ранее принятой редакции большинством не менее двух третей голосов от установленного числа депутатов парламента региона[267].

Например, губернатор Красноярского края в течении четырнадцати дней со времени поступления к нему текста, принятого Законодательным Собранием закона обязан подписать его и передать для официального опубликования либо отклонить его, направив в Законодательное Собрание в течение срока, отведенного для его подписания, мотивированные возражения против принятия данного закона в целом или против принятия его отдельных частей. Выдвижение Губернатором края возражений против принятия отдельных частей закона должно сопровождаться внесением им предложений по изменению текста закона[268].

Закон Брянской области, возвращенный Губернатором Брянской

---

[264] См.ст.8 Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // СЗ РФ Собрание законодательства РФ, 18.10.1999, N 42, ст. 5005,

[265] Закон г. Москвы от 28.06.1995 «Устав города Москвы» // Тверская, 13, N 33, 15-21 августа, 2001,

[266] См. п.3.ст.50 Устава Брянской Области // Информационный бюллетень Официальная Брянщина, N 20, 21.12.2012

[267] Пискунова Е.А. Стадия реализации права законодательной инициативы в региональном законодательном процессе в Российской Федерации // В мире научных открытий, 2015. № 3.4 (63) (Социальногуманитарные науки). С. 2078-2091.

[268] См. ст. 166 Устава Красноярского края Краевой вестник" от 11 июня 2008 г. N 1

области в установленный срок десять календарных дней в Брянскую областную Думу на повторное рассмотрение и одобренный Брянской областной Думой в ранее принятой редакции не менее чем двумя третями голосов от установленного числа депутатов Брянской областной Думы, не может быть повторно отклонен Губернатором Брянской области и подлежит обнародованию в срок, не превышающий трех дней со дня поступления указанного закона Губернатору Брянской области[269].

Завершает региональный законодательный процесс стадия официального опубликования закона и вступление его в силу.

Суть такой стадии состоит в доведении до населения полного и точного текста принятого закона в официальном источнике опубликования. По общему правилу законы субъектов РФ вступают в силу на всей территории региона и распространяются на всех его жителей.

Таким образом, в современной России осуществляется конституционно-правовое регулирование процесса законотворчества в субъектах Российской Федерации. Особенностью законодательной деятельности в России является государственно-территориальное устройство, которое основано на принципе федерализма. Всем субъектам Российской Федерации конституционно закреплена возможность вести законодательную деятельность не только, по вопросам совместного ведения, но и по вопросам, находящимся в исключительной компетенции региона. При разрешении разногласий между Российской Федерацией и субъектами Российской Федерации необходимо учитывать интересы обеих сторон, а также соблюдать правовые процедуры при их согласовании. На сегодняшний день актуальным является вопрос разработки концепции единого правового пространства для того чтобы законодательство субъектов Российской Федерации более полно соответствовало Конституции и вышестоящим законам.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 марта 2014 г. N 9 ст. 851
2. Федеративный договор от 31.03.1992 «Договор о разграничении предметов ведения и полномочий между федеральными органами государственной власти Российской Федерации и органами власти суверенных республик в составе Российской Федерации» // «Федеративный договор: Документы. Комментарий», М., 1994
3. Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 18.10.1999, N 42, ст. 5005,

[269] п.3.ст. 49 Устава Брянской Области // Информационный бюллетень Официальная Брянщина, N 20, 21.12.2012

4. Устав Брянской Области // Информационный бюллетень Официальная Брянщина, N 20, 21.12.2012
5. Закон Калининградской области от 11.05.2011 N 3 «О порядке подготовки, принятия, обнародования и вступления в силу законов Калининградской области» // Калининградская правда, N 85, 18.05.2011.
6. «О регламенте законодательного собрания Свердловской области» // Областная газета, N 236, 20.12.2014
7. Закон Тульской области «О законах области» // Вестник Тульской областной Думы №14 1996
8. Закон г. Москвы от 28.06.1995 «Устав города Москвы» // Тверская, 13, N 33, 15-21 августа, 2001,
9. Устава Красноярского края Краевой вестник" от 11 июня 2008 г. N 1

УДК 336.7

Киданова М.С.
студент 4 курса
направление «Экономика»
профиль подготовки «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ОЦЕНКА АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА АО «АГРОРОС»

Аннотация. В статье произведена оценка активных операций банка АО «Агророс». Проанализирована структура активных операций банка по срокам и категориям заемщиков. Осуществлена оценка рисков кредитов, предоставленных банком по уровню созданных резервов на возможные потери. По результатам анализа сформированы выводы о состоянии банка на предмет активных операций.

Ключевые слова: Активные операции, кредитный портфель, риски, резервы.

Kidanova M.S.
student, 4th year, direction «Economics»
profile of preparation «Finance and credit»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Russia, Orenburg

ASSESSMENT OF THE ACTIVE OPERATIONS OF THE BANK "JSC AGROROS»

Annotation. The article assesses the active operations of the Bank JSC "Agroros". The structure of the Bank's active operations by terms and categories of borrowers is analyzed. The risk assessment of loans provided by the Bank according to the level of created reserves for possible losses was carried out. Based on the results of the analysis, the conclusions on the state of the Bank for active operations are formed.

Keywords: Active operations, credit portfolio, risks, reserves.

Активные банковские операции – это операции, отражающие размещение собственных и привлеченных средств банка с целью получения доходов и поддержания ликвидности. Такие операции отражаются на активных балансовых счетах и составляют существенную часть операций кредитного учреждения. К основным активным операциям банка относятся кредитные, депозитные, инвестиционные [1].

АО «Банк Агророс» был создан 23 мая 1994 года в г. Саратов, и на сегодняшний день является универсальной, клиент-ориентированной кредитной организацией, которая предоставляет своим клиентам полный спектр финансовых услуг.

Рассмотрим структуру активных операций банка АО «Банк Агророс» (таблица 1).

Таблица 1 – Состав и структура активных операций банка АО «Банк Агророс»

Вид активной операции	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменения в структуре 2017 г. к 2015 г. (+/-) %
	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	
Предоставленные кредиты	1158469	66,0	1490510	70,6	1763239	85,6	19,6
Прочие активы	595942	34,0	620735	29,4	296781	14,4	-19,6
Итого по активным операциям	1754411	100,0	2111245	100,0	2060020	100,0	X

Как мы можем увидеть из таблицы 1, активные операции банка представлены лишь кредитными операциями и прочими активами, при этом предоставленные кредиты в значительной степени преобладают, и их доля увеличилась за рассматриваемый период на 19,6%. Кредитный портфель банка АО «Банк Агророс» за период 2015-2017 гг. увеличился на 52,2%.

Таблица 2 – Состав и структура кредитов, предоставленные банком АО «Банк Агророс» (без учета просроченной задолженности)

Категории заемщиков	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменение в структуре 2017 г. к 2015 г. (+/-), %
	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	
Органы государства, государственные организации и предприятия	2746	0,2	3182	0,2	708	0,0	-0,2
Негосударственные предприятия и организации	695097	60,0	931284	62,5	1142143	64,8	4,8
Население	421280	36,4	421943	28,3	510127	28,9	-7,4

Прочие заемщики	39346	3,4	134101	9,0	110261	6,3	2,9
Предоставленные кредиты всего	1158469	100,0	1490510	100,0	1763239	100,0	X

Оценив структуру кредитного портфеля рассматриваемого банка (табл. 2), можно сказать, что львиную долю в составе занимают кредиты, выданные негосударственным предприятиям и организациям, причем их доля увеличилась на 4,8%. Сумма кредитов, предоставляемых населению, повысилась на 21%, однако в структуре сократилась на 7,4%. Из этого можно сделать вывод, что банку становится более выгодно кредитовать юридические лица, это связано в первую очередь с предоставлением банком возможности юридическим лицам получить кредиты на индивидуальных условиях под залог коммерческой ликвидной недвижимости. При этом банк снижает риск потерь при возможном ухудшении финансового положения заемщика и начинает выдавать кредиты юридическим лицам преимущественно под поручительство (доля данного вида кредита увеличилась в 2017 году по сравнению с 2016 г. в 85,7 раз).

Таблица 3 – Состав и структура предоставленных кредитов банком АО «Банк Агророс» по срокам (без учета просроченной задолженности)

Сроки предоставления	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Изменение в структуре 2017 г. к 2015 г. (+/-), %
	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	Сумма, тыс. руб.	В % к итогу	
Овердрафт, до востребования, на 1 день	1615	0,1	1827	0,1	2132	0,1	0,0
До 30 дней	250	0,0	0	0,0	-	-	-
31-90 дней	156951	13,5	193105	13,0	85189	4,8	-8,7
91-180 дней	125151	10,8	159026	10,7	231867	13,2	2,3
181 день- 1 год	307611	26,6	405488	27,2	833310	47,3	20,7
1-3 года	251581	21,7	350097	23,5	325127	18,4	-3,3
Свыше 3 лет	315310	27,2	380967	25,6	285614	16,2	-11,0
Предоставленные кредиты всего	1158469	100,0	1490510	100,0	1763239	100,0	0,0

Из таблицы видно (табл. 3), что наибольшая доля приходится на кредиты сроком 181 день-1 год, в 2017 году их доля составляет 47,3%. Целью краткосрочных кредитов сроком 181 день – 1 год для организации является пополнение оборотных средств; банк предлагает данный вид кредитования крупным заемщикам. За рассматриваемый период произошло значительное увеличение доли кредитов, предоставляемых на срок 181 день – 1 год, одновременно сокращается выдача кредитов на срок свыше 3 лет.

Структура кредитов по срокам предоставления в 2017 году (рис. 1), показывает, что банк предоставляет кредиты в основном на краткосрочный период, долгосрочное кредитование для банка является менее выгодным.

Рисунок 1 - Структура кредитного портфеля АО «Банк Агророс» по срокам размещения за 2017 год

Проведем оценку риска всех видов активных операций АО «Банк Агророс» и определим [2], по каким активным операциям более высокий риск (таблица 4).

Таблица 4 – Оценка риска активных операций АО «Банк Агророс» по уровню резервов на возможные потери

Вид операций	2015 г.		2016 г.		2017 г.		Абсолютное изменение риска 2017 г. к 2015 г., (+/-)
	Резервы на потери, тыс. руб.	Риск, %	Резервы на потери, тыс. руб.	Риск, %	Резервы на потери, тыс. руб.	Риск, %	
Предоставленные кредиты	134280	11,6	215758	14,5	198404	11,3	-0,3
Прочие активные операции	15973	2,7	14049	2,3	12034	4,1	1,4
Активные операции - всего	186846	4,6	239956	4,2	222648	3,4	-1,2

По кредитным операциям у банка наиболее высокие риски, которые примерно сохранились на одном уровне. Величина резерва по кредитным операциям находятся во II группе риска, которая имеет наименование нестандартная группа риска. Риски по прочим активным операциям увеличились на 1,4%, но при этом остаются также во второй группе риска. В целом риски по активным операциям сократились на 1,2%.

Проведем оценку риска кредитов, предоставленных банком, для того, чтобы выявить, по какой категории заемщиков самый высокий уровень риска (табл. 5).

Таблица 5 - Оценка рисков кредитов, предоставленных банком по уровню созданных резервов на возможные потери АО «Банк Агророс»

Категория заемщиков	Риск, %			Абсолютное изменение 2017 г. к 2015 г., (+/-)
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	
Органы государства, государственные организации и предприятия	0,98	1,0	21,0	20,02
Негосударственные предприятия и организации	11,1	16,7	14,7	3,6
Население	13,6	9,9	4,0	-9,6
Прочие заемщики	0,2	13,4	9,5	9,3
Предоставленные кредиты - всего	11,6	14,5	11,3	-0,3

Как видно из таблицы 5, наиболее рискованными являются кредиты, выданные органам государства, государственным организациям и предприятиям — в 2017 году доля риска составила 21%, что на 20 % превышает риск в 2015 году. В 2017 году наиболее безрисковой категорией заемщиков является население, причем за рассматриваемый период риск по предоставленным кредитам данной категории заемщиков сократился на 9,6%. Общий уровень риска по предоставленным кредитам остался примерно на таком же уровне [3].

Согласно проведенному анализу, процент риска по активным операциям в АО «Банк Агророс» довольно невелик, если судить по объему денежных средств, выделяемых на резервы на возможные потери. Можно сказать, что банк обладает умеренным кредитным риском.

Таким образом, активные операции банка АО «Агророс» состоят в основном из предоставленных кредитов, их доля в 2017 году 85,6%. Кредитный портфель банка «Агророс», в свою очередь, представлен в большей степени кредитами, выданными негосударственным предприятиям и организациям, причем их доля увеличилась за 2015-2017 гг. на 4,8%. Структура кредитного портфеля банка по срокам свидетельствует о том, что основную долю занимают кредиты сроком 181 день-1 год, одновременно происходит сокращение выдачи кредитов на срок свыше 3 лет. Оценка рисков кредитов, предоставленных АО «Агророс» по уровню созданных резервов на возможные потери показала, что банк обладает умеренным кредитным риском. Наиболее рискованными для АО «Агророс» являются кредиты, выданные органам государства, государственным организациям и предприятиям; наиболее безрисковой категорией заемщиков является население, причем за рассматриваемый период риск по предоставленным кредитам данной категории заемщиков за рассматриваемый период сократился на 9,6%.

Использованные источники:

1. Фуканчик И.И., Якимова А.Н.. Оптимизация активных операций банка // Наука и прогресс транспорта. Вестник Днепропетровского национального университета железнодорожного транспорта. - № 26. – 2009. -С. 231-235.

2. Снатенков А.А. Финансовый анализ коммерческого банка: практикум. Оренбург, 2015. 133с.
3. Ягупова Е.А., Аврахова Ю.В. О роли активных операций российских коммерческих банков // Инновационная наука. - 2017. - №2-1. – С164-172.

УДК 728(470.40–21)

Киналь А.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Факультет управления территориями»
Нефедова О.А.
доцент
кафедра «Кадастр недвижимости и право»
начальник юридического отдела
ФГБУ «ФКП осреестраРосреестра»
филиал по Пензенской области
ФГБОУ «Пензенский государственный
университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

ПЕРЕПЛАНИРОВКА ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА ПЕНЗА

Аннотация: В статье представлены статистические данные о состоянии жилищного фонда города Пенза. Проанализирована законодательная база в области перепланировки жилых помещений многоквартирных домов. Приведён обзор Верховного суда по вопросу перепланировки квартир.

Ключевые слова: перепланировка, жилищный фонд, жилые помещения, перепланировка квартиры

Kinal A.V.
Graduate student 1 course, faculty "Faculty of Territories Management"
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza
Nefedova O. A., associate professor
Associate Professor of the Department “Cadastre of Real Estate and Law”, Head of the Legal Department of the branch of the FSBI “FKP Rosreestra” in the Penza Region
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza

REDEVELOPMENT OF RESIDENTIAL PREMISES OF APARTMENT BUILDINGS IN THE CITY OF PENZA

Abstract: The article presents statistical data on the state of the housing stock of the city of Penza. Analyzed the legislative framework in the field of redevelopment of residential premises of apartment buildings. An overview of the Supreme Court on the redevelopment of apartments.

Keywords: redevelopment, housing, residential premises, apartment redevelopment

С древних времен и по сей день жилищный вопрос остается главным в жизни людей. В настоящее время рынок недвижимости предлагает широкий выбор жилья.

Статистика по городу Пензе показывает, что с каждым годом площадь вводимого жилого фонда возрастает (рис.1).

ЖИЛИЩНЫЕ УСЛОВИЯ НАСЕЛЕНИЯ

Жилищный фонд

(на конец года, общая площадь жилых помещений, миллионов квадратных метров)

Годы	Жилищный фонд - всего	в том числе:				
		частный	из него в собственности граждан	государственный	муниципальный	другой
Всего						
2014	35,9	33,6	31,5	0,6	1,7	-
2015	36,8	34,5	32,4	0,6	1,7	-
2016	37,7	35,4	33,3	0,7	1,6	-
Городской жилищный фонд						
2014	23,6	21,5	19,6	0,6	1,5	-
2015	24,3	22,2	20,3	0,6	1,5	-
2016	24,9	22,8	20,9	0,7	1,4	-
Сельский жилищный фонд						
2014	12,3	12,1	11,9	0,0	0,2	-
2015	12,5	12,3	12,1	0,0	0,2	-
2016	12,8	12,6	12,4	0,0	0,2	-

Рис.1- Статистика жилищных условий населения (площадь жилого фонда)

С 2007 по 2013 год вводится более 350 тыс. кв. м. жилья в год. В 2017 году введено индивидуальными застройщиками в г. Пензе за январь-декабрь 199,1 тыс. кв.м. жилья. По сравнению с январем-декабрем 2016 г. ввод повысился на 15,4% (по области – на 14,4%).

В январе-декабре 2017 г. за счет всех источников финансирования организациями всех форм собственности и индивидуальными застройщика введено жилых домов общей площадью 450,0 тыс. м. кв., или 37,4% от ввода жилья по области. Площадь жилого фонда в 2017 году составляет 13762,7 тыс. кв.м.

В 2018 году планируется сохранить объемы вводимого жилья на уровне 2015-2017 годов.

Согласно Генеральному плану развития города, к 2025 году территория жилых кварталов и микрорайонов в целом по городу возрастет с 42,8 млн. кв.м. до 60,1 млн. кв.м. [9].

В данный момент на территории города и области существует 46 строительных фирм- подрядчиков, занимающихся возведением жилых застроек разной этажности. Наиболее крупными считаются «Территория жизни», «Пензастройзаказчик», «Рисан» [10]. На 2018 год на территории

города существует 48 жилых комплексов, находящихся на разной стадии строительства. В настоящее время самым крупным комплексом является «Арбековская застава», который насчитывает более 10 домов и считается 6 мкрн. [7].

Сегодня в условиях жесткой конкуренции между застройщиками на рынке первичного жилья, возникают все более разнообразные проекты планировочного решения. Въезжая в новую квартиру у некоторых новоиспеченных собственников жилой недвижимости возникает желание сделать перепланировку. Реже такое желание возникает у собственников квартир, построенных в конце 20 века- так называемых «хрущевках». Связано это с осознанием опасности для жизни, так как дома старые и есть вероятность обрушения и других проблем.

Определение термина перепланировки дается в Жилищном Кодексе РФ.

Перепланировка жилого помещения – это изменение его конфигурации, требующее внесения изменения в технический паспорт жилого помещения (ч. 2 ст. 25 ЖК РФ) [1].

Постановление Госстроя РФ от 27 сентября 2003 г. № 170 «Об утверждении Правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда» предполагает под перепланировкой жилых помещений:

- перенос и разборку перегородок;
- перенос и устройство дверных проемов;
- разукрупнение или укрупнение многокомнатных квартир (объединение комнат или их разграничение);
- устройство дополнительных кухонь и санузлов;
- расширение жилой площади за счет вспомогательных помещений (кладовок);
- ликвидацию темных кухонь и входов в кухни через квартиры или жилые помещения;
- устройство или переоборудование существующих тамбуров.

На основе этого регламента и осуществляется выполнение проекта перепланировки [2].

На территории города Пенза действуют Постановления городской администрации, которые регламентируют действия в отношении перепланировки жилых помещений и получение акта приемочной комиссии после перепланировки.

Постановление администрации г. Пензы от 25 сентября 2015 г. N 1575 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Выдача акта приемочной комиссии о завершении переустройства и (или) перепланировки жилого помещения" (с изменениями и дополнениями): дополнительно прописано, что, в случае если для оказания муниципальной услуги необходима обработка персональных данных лица подающего заявление, но не являющегося собственником, и если в

соответствии с законодательством обработка таких персональных данных может осуществляться с согласия указанного лица, при обращении за получением муниципальной услуги заявитель дополнительно представляет документы, подтверждающие получение согласия указанного лица или его законного представителя на обработку персональных данных указанного лица. Документы, подтверждающие получение согласия, могут быть представлены в том числе в форме электронного документа.

Также более подробно расписан процесс электронного документооборота при предоставлении муниципальной услуги. Так, при получении специалистом отдела по контролю электронных документов, заявления и документов в форме электронного документа в администрацию города Пензы, направляется ответ заявителю в виде электронного сообщения, подтверждающий прием заявления. В Постановлении также уточнено, что жалобу в электронном виде заявитель может подать посредством федеральной государственной информационной системы "Единый портал государственных и муниципальных услуг.

Кроме того, в административном регламенте имеется дополнение о процедуре проверки подлинности квалифицированной подписи, с использованием которой подписан электронный документ (пакет электронных документов) о предоставлении услуги. Если в результате проверки подписи будет выявлено ее недействительность, администрация города Пензы в течение 3 дней со дня завершения такой проверки принимает решение об отказе в приеме к рассмотрению заявления о предоставлении необходимых заявителю услуг и направляет ему уведомление об этом в электронной форме [3].

Постановление администрации г. Пензы от 24 сентября 2015 г. N 1562/5 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Согласование переустройства и (или) перепланировки жилого помещения" (с изменениями и дополнениями): скорректирован досудебный (внесудебный) порядок обжалования решений и действий (бездействия) органа, предоставляющего муниципальные услуги, а также должностного лица органа, предоставляющего муниципальные услуги, либо муниципального служащего, многофункционального центра, работника многофункционального центра. Также значительно расширен перечень случаев подачи жалобы. К ним отнесены:

- нарушение срока
- порядок выдачи документов по результатам предоставления муниципальной услуги
- приостановление предоставления муниципальной услуги, если основания приостановления не предусмотрены действующим законодательством.

Определено, что предметом жалобы могут являться нарушения законных интересов и прав заявителей, противоправные решения, действия (бездействие) должностных лиц и государственных служащих или

нарушение служебной этики в ходе предоставления государственной услуги. Уточнено, что информирование заявителей о порядке подачи и рассмотрения жалобы обеспечивается посредством размещения информации на официальном сайте Администрации города Пензы, в федеральной государственной информационной системе "Единый портал государственных и муниципальных услуг (функций)", в региональной государственной информационной системе "Портал государственных и муниципальных услуг (функций) Пензенской области".

Кроме того, уточнены иные требования, в том числе учитывающие особенности оказания государственных услуг в многофункциональном центре, предоставления государственных и муниципальных услуг [4].

Постановление администрации г. Пензы от 24 сентября 2015 г. N 1562/6 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Утверждение акта приемочной комиссии о завершении переустройства, и/или перепланировки, и/или иных работ переводимого помещения" (с изменениями и дополнениями): Дополнительно указаны случаи, при наступлении которых подается жалоба, уточнены органы, уполномоченные на рассмотрение жалобы.

Так, при обжаловании решений и действий (бездействия) администрации города Пензы, должностных лиц и муниципальных служащих администрации города Пензы необходимо обращаться в орган, предоставляющий муниципальную услугу - администрацию города Пензы, а при обжаловании решений и действий (бездействия) многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг - к учредителю многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг или должностному лицу, уполномоченному на рассмотрение жалоб на решения и действия (бездействие) многофункциональных центров Пензенской области [5].

Штраф за незаконную перепланировку составляет 2-2,5 тысячи рублей. Такая сумма не является устрашающей, так как ее легко заплатить. Но если управляющая компания или соседи пожаловались на вашу перепланировку в жилищную инспекцию, то это повлечет за собой ряд проблем. Во-первых, не так давно Жилищная инспекция внесла проект закона об увеличении штрафа до 100 000 рублей. Так что, возможно, размер штрафа в ближайшее время существенно увеличится. Во-вторых, Жилинспекция стала сотрудничать с Федеральной службой судебных приставов и ограничивать выезд граждан, имеющих незаконную перепланировку [11].

В Пензенской области в 2012 году зафиксировано 9 случаев незаконной перепланировки жилых квартир при последующей их регистрации в качестве жилья на праве долевой собственности. Этим занималось одно из агентств недвижимости. сопровождая сделки по продаже квартир в разных районах города, производит реконструкцию жилых помещений, в результате получая отдельные однокомнатные квартиры.

В них устанавливаются металлические двери, создаются помещения

для кухонь и санузлов. В дальнейшем помещения продаются новым собственникам по старым техпаспортам, сообщили ИА «ПензаИнформ» в пресс-службе правительства Пензенской области. Агентство недвижимости в этом случае не несла никакой ответственности, поскольку по документам занимается только сопровождением сделки, не приобретая жилье в собственность [8].

Обзор судебной практики показывает, что споры соседей о произведенной перепланировки считаются довольно рутинными делами. Больший резонанс вызывает перепланировка, затрагивающая несущую конструкцию дома (несущие стены). Которая в последствии влияет на внешний вид здания и его свойства как капитального строения. Последствия от таких перепланировок требуют больших денежных затрат на экспертизы, восстановление или же ремонт здания.

в 2015 году Следственное управление СК РФ по Пензенской области начало расследование по коллективному заявлению жильцов ЖК «Дворянский». Они представили документы, свидетельствующие о многочисленных нарушениях технологического характера, допущенных при строительстве здания.

Было возбуждено уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 238 УК РФ (выполнение работ и оказание услуг, не отвечающих требованиям безопасности жизни и здоровья потребителей).

В 2016 году в Пензенский областной суд удовлетворил иск владелицы квартиры в доме № 74 на улице Красной (ЖК «Дворянский») к ЗАО «Желдорипотека», через которое она приобрела жилье. Общая выплата иска составила 15 млн 285 тыс. 64 рублей. Столько с «Желдорипотеки» взыскали покупатели Нугзаров, Геращенко и Манзуров. Сначала в районных судах Пензы, а затем и в Пензенском областном суде [6].

В пример так можно привести дом по адресу ул. 65-летия Победы. Одним из собственников была произведена перепланировка с частичным сносом капитальной стены между не жилым (балконом) помещением и жилым помещением (комнатой) с целью увеличения площади последнего. В последствии такая перепланировка повлекла к появлению трещин на фасаде здания и ухудшения его несущих способностей. Привлечь нерадивого собственника к административной ответственности за не законную перепланировку и к возмещению денежных средств по устранению нанесенного вреда зданию может только суд. Но как правило такие процессы обладают очень большими временными рамками и требуют тщательного сбора доказательств.

Таким образом незаконная перепланировка несет в себе массу неприятных последствий для собственника перепланируемой квартиры и для собственников смежных квартир. Это затрата денежных средств на осуществление перепланировки, возмещение ущерба общедомовому имуществу, оплата штрафов, затраты на устранение перепланировки при нарушении СаНПиНов, СНиПов после обследования квартиры инспектором

из Жилищной инспекции. Все это ведет к трудностям при продаже квартиры, потому что как правило покупатель не желает нести ответственность за незаконные действия предыдущего собственника. Грамотнее всего и дешевле будет узаконить перепланировку собрав ряд документов: заявление о перепланировке, Технический паспорт квартиры, проект перепланировки и техническое заключение о состоянии строительных конструкций. Порядок оформления перепланировки квартиры состоит из следующих трёх этапов: получение разрешения на перепланировку, получение акта о выполненной перепланировке, получение новых планов БТИ. Такие действия являются оптимальными и помогают избежать многих проблем связанных с самовольной перепланировкой.

Использованные источники:

1. "Жилищный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 188-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
2. Постановление Госстроя РФ от 27 сентября 2003 г. № 170 «Об утверждении Правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.garant.ru/12132859/
3. Постановление администрации г. Пензы от 25 сентября 2015 г. N 1575 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Выдача акта приемочной комиссии о завершении переустройства и (или) перепланировки жилого помещения" (с изменениями и дополнениями). Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.penza-gorod.ru/upload/medialibrary/89f/89f6c9c179367e0b2925d860882e49fa.pdf
4. Постановление администрации г. Пензы от 24 сентября 2015 г. N 1562/5 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Согласование переустройства и (или) перепланировки жилого помещения" (с изменениями и дополнениями). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.penza-gorod.ru/upload/medialibrary/aa8/aa8101bf04d9ac131dffe8687f06ac19.pdf
5. Постановление администрации г. Пензы от 24 сентября 2015 г. N 1562/6 "Об утверждении административного регламента предоставления муниципальной услуги "Утверждение акта приемочной комиссии о завершении переустройства, и/или перепланировки, и/или иных работ переводимого помещения" (с изменениями и дополнениями). Электронный ресурс]. Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/440546142
6. «Желдорипотека» заваливает суд исками в отношении Пензенского правительства и Минфина. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://1pnz.ru/city_online/obshchestvo/news/zheldoripoteka_zavalivaet_sud_iskami_v_otnoshenii_pravitelstva_i_minfina_penzenskoy_oblasti/
7. Агентство недвижимости «Циан». [Электронный ресурс]. Режим доступа:http://www.pnzstroi.ru/company/builder
8. В Пензе участились случаи незаконной перепланировки квартир. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.penzainform.ru/news/social/2012/01/27/v_penze_uchastilis_sluchai_n

ezakonnoj_pereplanirovki_kvartir.html
9. Официальный сайт Администрации города Пензы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://penza-gorod.ru/line_of_activity/econom/investment/invest-pasport/
10.Пензенский строительный портал. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.pnzstroi.ru/company/builder
11.Штраф за незаконную перепланировку квартиры или нежилого помещения. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://resog.ru/shtraf-za-nezakonnuyu-pereplanirovku/

УДК 69.059.643

Киналь А.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Факультет управления территориями»
Поршакова А.Н., к.экол.н.
доцент
кафедра «Кадастр недвижимости и право
ФГБОУ «Пензенский государственный
университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

ВОЗМОЖНОСТЬ ПЕРЕРАБОТКИ И ПОВТОРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ ПРИ ЛИКВИДАЦИИ ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматриваются причины и способы ликвидации зданий и сооружений. Исследованы возможности переработки и повторного использования строительных материалов в виде вторсырья. Приведены расчеты при использовании вторичного щебня для строительства. Выявлены месте, где возможно использование такого вторсырья на примере города Пенза.

Ключевые слова: ликвидация зданий, строительные отходы, переработка строительных материалов

Kinal A.V.
Graduate student 1 course, faculty "Faculty of Territories Managment"
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza
Porshakova A.N., Candidate of Ecological Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department "Real Estate Cadastre and Law
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza

THE POSSIBILITY OF RECYCLING AND REUSE OF BUILDING MATERIALS IN THE ELIMINATION OF BUILDINGS AND STRUCTURES

Abstract: This article discusses the causes and methods of eliminating buildings and structures. The possibilities of recycling and reuse of building materials in the form of recycled materials are investigated. Calculations are given when using recycled rubble for construction. Identified a place where it is possible to use such recyclables on the example of the city of Penza.

Keywords: liquidation of buildings, construction waste, processing of building materials

В Пензенской области быстрыми темпами развивается строительство новых жилых объектов, гражданской, промышленной, транспортной, инфраструктуры. Принимаются решения о сносе аварийно- опасных объектов, ветхого жилья, устаревших жилых и служебных помещений.

Снос объекта- уничтажение здания (сооружения) одним из способов обрушения с предварительным демонтажем технических систем и элементов отделки [1].

Надежность устойчивости, эксплуатации, долговечность зданий и сооружений являются залогом безопасности. Отсутствие точной информации о стройматериалах, скрытых дефектах, не соблюдение правил проектирования и строительства зачастую приводят к человеческим жертвам, огромному экономическому ущербу и многими другими отрицательным результатам. Полное обследование зданий и сооружений, проверка и диагностика несущей строительной конструкции способствует выявлению неблагоприятных процессов, что позволяет максимально быстро устранить дефекты или принять решение о выводе здания и сооружения из эксплуатации и последующему сносу [2]. По сведениям МКУ «Департамент ЖКХ города Пензы», на конец 2016 года снесено 53 многоквартирных дома. В 2017 году, было снесено еще 18 многоквартирных домов. В Пензе на 2018 год аварийными и подлежащими сносу или реконструкции остаются 146 многоквартирных домов. Из них подлежат переселению 4 617 граждан, проживающие в 2 392 помещениях площадью 81 507 кв. м» [9].

При ликвидации здания и сооружения всегда остается огромное количество отработанных строительных материалов (бетонные составляющие, железобетон, кирпичи, металлические конструкции и каменные глыбы), а также строительного мусора (стекло, древесина, метал, пластик). Большинство из них можно перерабатывать и вторично использовать для нового строительства. Отечественный и зарубежный опыт демонстрирует, что полученный после переработки строительных отходов вторичные материалы многообразны по физико-механических характеристикам и применению [4].

Строительные отходы – это различные частицы израсходованных материалов, используемых в процессе сноса зданий. В процессе сноса остается огромное количество разнообразных материалов: бетон, цемент, остатки отделочной плитки, части железобетонных конструкций.

Существуют статические и динамические методы разрушения

строительных материалов. Рассмотрим наиболее популярные из них:

- дробление
- расширение
- резка
- ударные методы
- раскалывание

Так как основной вид отхода строительства, который получается в результате сноса дома или сооружения, это железобетон, то его переработка имеет наибольшую важность. Для этого применяют специальные гидравлические машины типа гидравлических ножниц или молота, они разбивают или измельчают слишком большие глыбы. Переработка строительных материалов путем использования гидравлических машин имеет ряд преимуществ, таких как: небольшой уровень пылеобразования, вибрации и самое главное- шума. Здесь лучше всего зарекомендовали себя гидравлические молоты с энергией единичного удара 9000 Дж и гидропневматические установки с нагрузкой до 3000 Дж. [8].

Гидравлический молот производит измельчение боя бетонных, железобетонных и кирпичных изделий в щебень.

Например, крошка кирпичных изделий используется для засыпки дорог и добавляется в шамот, а щебень бетона и железобетона может применяться в качестве крупного заполнителя при приготовлении бетонов. Арматура упаковывается и транспортируется на склад готовой продукции. Чаще всего вторичное сырье в виде щебня используют при строительстве частных домов. Стоимость щебня по городу Пензе колеблется от 900 до 1100 рублей за тонну. Стоимость вторсырья щебня после боя бетонных блоков составляет в среднем 750–850 рублей. Таким образом 10 тонн щебня будет стоить 10 000 рублей, при покупке того же объема вторичного щебня его стоимость составит 8 000 рублей.

В г. Пензе, при реконструкции улично-дорожной сети на экспериментальном участке из полученной искусственной щебеночной смеси, состоящей из 10% кирпичного боя фракции 5-10мм и 90% щебня фракции 20-40мм из боя железобетонных конструкций было устроено основание толщиной 300мм. Результаты исследований пригодности такой смеси и применение ее в строительстве дорожной сети представлены в таблице 1.

Таблица 1

Физико-механические свойства щебеночного основания (щебень от дробления железобетонных конструкций, фракция 20-40мм-90% и щебень от дробления кирпичного боя-10% фракции 10-20)

Пикет Уч-к 3	ПК 20+80	ПК 20+80	ПК 20+60	ПК 20+40	ПК 20+20	ПК 20+00	ПК 19+80	ПК 19+60	ПК 19+40	ПК 19+20	ПК 19+00	ПК 18+98
№отбора	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Sm	0.350	0.381	0.435	0.318	0.416	0.392	0.649	0.478	0.351	0.477	0.397	0.572
S/V	2.979	2.757	3.180	2.910	3.152	2.374	3.786	3.760	3.095	3.484	3.455	3.750
Evd	73.77	59.06	52.00	71.88	54.09	57.40	34.74	47.00	64.10	47.17	56.68	38.00
К уп.	1.10	1.02	1.01	1.00	1.00	1.00	0.96	0.99	1.06	0.98	1.03	0.97

Sm - среднее значение осадки в мм.

S/V - отношение значения осадки к скорости осадки.

Evd - динамический модуль упругости грунта в MN/m2

К уп - коэффициент уплотнения ≥ 0.98.

По результатам исследований можно сделать вывод, что использование такого вторсырья возможно при закладке дорожно-транспортной сети [3].

Эффективность переработки строительных материалов и вторичное их использование состоит в том, что решаются не только экономические проблемы, но и что не мало важно- экологические.

В условиях быстрого темпа развития городов, связанного с развитием производственно-хозяйственной и социально-экономической сфер, строительстве новых зданий и реконструкции действующих объектов инфраструктуры, особое значение приобретает максимальное использование отходов как важнейшего источника расширения сырьевой базы строительного производства [5].

До недавних пор, отходы строительства, полученного после ликвидации или завала зданий, транспортировались на специализированный машинах и ликвидировались на полигонах для твердых бытовых отходов. При помощи экскаваторов такой вид отходов ровняли, и эта площадка была прочным и наименее токсичным фундаментом для других видов мусора. Утилизация строительных отходов, подобный метод демонтажа, возможно, использовалась бы и дальше, но ограничение площадок и полигонов, не

позволяет размещать отходы строительства в таких объёмах [6]. Поэтому строительные отходы, с каждым годом становится все тяжелее уничтожать. Полигон в городе Пенза ежегодно принимает порядка 290 тысяч тонн отходов. Общая площадь захоронения - 82 гектара.

Переработка помогает снизить: себестоимость строительных материалов, стоимость транспортировки и плату за использование полигонов, предназначенных для твердых бытовых отходов. Также, переработка строительных отходов, направленна на снижение ежегодного увеличения объёмов мусора на территории страны, что, в свою очередь, позволяет избежать губительного влияния на экологическую ситуацию. Обработка земли, невозможна в тех местах, где захоронены строительные отходы.

Все выше перечисленное позволяет сделать вывод, что переработка строительных отходов и вторичное их использование помогает снизить экономические затраты на производство строительных материалов и их транспортировку. Направленно на уменьшение количества площадок, предназначенных для твердых бытовых отходов, что в свою очередь снижает негативное влияние на экологическое состояние почвы, растительного и животного мира.

Использованные источники:

1. СТО НОСТРОЙ 2.33.53 – 2011, «Организация строительного производства: Снос (демонтаж) зданий и сооружений», Национальное объединение строителей, стандарт организации, «БСТ», Москва, 202- 38с.
2. СП 13-102-2003 Правила обследования несущих строительных конструкций зданий и сооружений, нормативный документ в Системе нормативных документов в строительстве постановлением Госстроя России от 21 августа 2003 г. N 153
3. Романенко И.И., Романенко М.И., Петровнина И.Н., Пинт Э.М., Еличев К.Л. Вторичное использование в дорожном строительстве щебня полученного // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №1 (2015) http://naukovedenie.ru/PDF/59TVN115.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/59TVN115
4. Статья М.Н. Лебедевич, М.С. Рожкова, «Возможность переработки и повторного использования строительных материалов при ликвидации зданий, сооружений», Материалы 56-й научно-технической конференции - 180 с. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://portal.tsuab.ru
5. Статья «Утилизация твердых строительных отходов» [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://razrushim.ru
6. Статья «Утилизация и переработка отходов строительной индустрии», [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ecology-of.ru
7. Статья «Причины обследовать здание», [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://stroyinproject.ru/obsledovanie-zdaniy/prichiny-obsledovat-zdanie.html
8. Статья «Методы переработки железобетонных и бетонных изделий»,

[Электронный ресурс]. Режим доступа: www.kazedu.kz
9. Пензенский новостной портал Penzainform.ru, [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.penzainform.ru/news/social/2018/08/24/v_penze_146_avarijnih_domov_podlezhat_snosu_ili_rekonstruktcii.htm

УДК 659.1:81’243(470.40-21)

Киналь А.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Факультет управления территориями»
Стешина Е.Г., к.филол.н.
доцент
кафедра «Иностранные языки»
ФГБОУ «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАИМСТВОВАНИЙ В ТЕКСТАХ СОВРЕМЕННОЙ РЕКЛАМЫ В ГОРОДЕ ПЕНЗА

Аннотация: В данной статье проводится анализ использования заимствований иностранных слов в рекламе в городе Пенза. Включены примеры употребления иноязычной лексики в рекламе. Проведено исследование восприятия покупателя на данный вид рекламы в пяти сегментах рынка товаров и услуг.

Ключевые слова: заимствования, реклама, русские названия, иноязычные слова.

Kinal A.V.
Graduate student 1 course, faculty "Faculty of Territories Managment"
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza
Steshina E.G., Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department "Foreign Languages"
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza

USE OF BORROWINGS IN THE TEXTS OF MODERN ADVERTISING IN THE CITY OF PENZA

Abstract: This article analyzes the use of borrowing foreign words in advertising in the city of Penza. Included examples of the use of foreign language vocabulary in advertising. A study of the customer's perception of this type of advertising in five segments of the market of goods and services.

Keywords: borrowing, advertising, Russian names, foreign words.

В нынешний век инновации затрагивают все сферы нашей жизни. Наиболее ощутимы эти перемены в сфере бизнеса. Главным инструментом

любой предпринимательской деятельности является реклама. Реклама как основной метод влияния на покупателя, тоже подверглась изменению. Изменилась не только ее форма, но и содержание. Из средства оказания давления на потребителя рекламные тексты постепенно превращаются в средство маркетинговой коммуникации, эффективно выполняя роль языка общения между производителем и потребителем [1].

В ситуации, когда в Россию хлынул «поток» зарубежной рекламной продукции, отечественная рекламная индустрия нередко слепо использует речевые, зрительные, звуковые приемы иностранных производителей, игнорируя реальные потребности и специфику восприятия аудитории своего региона. Не случайно, в последнее время обнаруживается большой интерес журналистов и лингвистов к изучению пресс-рекламы на региональном материале. Выделяются работы В. В. Тулупова, Е. Б. Кургановой, А. В. Литвиновой. Однако таких исследований еще недостаточно для обобщений и выводов [2].

Заимствованная лексика в рекламных названиях товаров и услуг представлена различными способами: перевод на русский язык, внедрение в оригинальном виде в русскоязычной фразе, подача как английская фраза с последующим переводом и др. Основными заимствованиями в рекламных названиях в местных СМИ выступают англицизмы, выполняющие информативную и текстообразующую функции. Они становятся декоративным, побудительным, стилеобразующим, компрессирующим средством в рекламных сообщениях [3, 4].

В городе Пензе на 1 января 2016 года зарегистрировано 17586 хозяйствующих субъектов, или 63,2 % от общего количества по области. Более 90% зарегистрированных предприятий относится к негосударственной форме собственности. Каждое из этих предприятий предоставляет населению товары и услуги по средствам рекламы [5].

Одним из примеров в Пензе является необычайно широкое применение в рекламе иноязычной лексики, преимущественно англицизмов, выделяющихся оттенками новизны, «престижности» (офис, дилер, брокер, бизнес, бартер, конвертировать, сервис, презентация, тур, шоппинг, маркетинг и т. д.). Нередко иноязычные наименования представляют собой вкрапления, которые пишутся не по-русски, требуют перевода. Например, студия красоты BEAUTY BLACK- черная красота (рис.1).

Рис.1– Пример англоязычной рекламы в городе Пензе

Существуют иностранные названия с лозунгом и требуют перевода- METRO Cash and Carry- заплатил и неси (рис. 2).

Рис.2–Компания с иностранным лозунгом

Также часто встречается использование иноязычной аббревиатуры. Например: Mr. D°°RS (корпусная и встроенная мебель), БИЛАЙН GSM.

Наибольшую популярность в рекламе набирают транслитерация в виде написания слова английскими буквами (рис.3).

Рис.3– пример написания русских слов с помощью иностранных букв

Для определения процента заимствования иностранных слов в рекламе по городу Пенза. Для анализа было выбрано по 20 магазинов в произвольном порядке в пяти разных сегментах торговли, предоставляющих товары и услуги жителям города. Отбор проводился по таким сегментам рынка как:

- Магазины продовольственных товаров
- Магазины детских товаров
- Магазины одежды
- Фирмы, оказывающие юридические и кадастровые услуги
- Фирмы, оказывающие косметические услуги

Анализ показал, что процент заимствований иностранных слов в

рекламе первого сегмента составляет 15 % (3 магазина). Это связанно с тем, что данный сегмент использует наиболее простую рекламу, рассчитанную на удобство восприятия покупателя и не требующую дополнительных знаний иностранных языков. Среди второго сегмента процент заимствований составил 5%(1 магазин). Такая ситуация обусловлена тем, что простые запоминающиеся названия, связанные с детством и наиболее привлекательны для покупателя детских товаров. Среди магазинов, реализующих подростковую и взрослую одежду процент заимствований составил 80% (16 магазинов). Связано это, с тем что в этом сегменте рынка наибольшая конкуренция среди магазинов, реализующих данный вид товаров. Что требует наиболее яркой и модной рекламы, рассчитанной на молодое поколение. Остальные 20% (4 магазина) ориентированы на более взрослую категорию покупателей и не требует столь броской и яркой рекламы. Процент заимствований в рекламе четвертого сегмента так же составил 15% (3 фирмы). Такой низкий процент связан с тем, что специфика данных услуг очень узкая и выбирается покупателем в зависимости от местоположения. Пятый сегмент так же рассчитан на молодое поколение и процент заимствований иностранных слов в рекламе велик и составляет 85% (17 фирм). Это также связано с большим количеством фирм, предоставляющих косметические услуги и подразумевает большую конкуренцию.

Таким образом, можно сделать вывод, что третий и пятый сегменты рынка, являются наиболее ориентированными на молодое поколение. В среднем по всем пяти сегментам процент заимствований иностранных слов в рекламе составил 40%.

Для проверки привлекательности рекламы по всем пяти сегментам был проведен устный опрос. В опросе участвовали жители города в возрастной категории от 18 до 40 лет. Было опрошено 100 человек. Опрос включал такие вопросы как:

1. Сколько вам лет?
2. Знаете ли вы иностранные языки и на каком уровне?
3. Часто ли покупаете товары и услуги пяти сегментов рынка?
4. По каким критериям вы выбираете магазины (по качеству товара и услуги или по яркости рекламы в СМИ)?
5. Какие магазины товаров и услуг наиболее предпочтительны для вас (с русским названием или с англоязычным)? Почему?

Результаты распределились следующим образом:

1 сектор- 95% опрошенных людей предпочло русскоязычное название и лишь 5% предпочло иноязычное название. Наиболее частый ответ был связан с тем, что рядом с домом находятся сетевые магазины с русским названием и существуют определенные ассоциации с названием.

2 сектор- 70% предпочли русское название и 30% иноязычное. Объяснялось это тем, что название напоминает детство и проще запоминается.

3 сектор- 92% выбрали иноязычное название и всего 8 % выбрали русское название. Объяснялось это тем, что магазины с иноязычным названием реализуют иностранную продукцию и имеют европейское качество. Некоторые из опрошенных людей обосновали свое мнение тем, что такие ассоциации происходят из детства в Советском союзе.

4 сектор- 99% опрошенных предпочли русское название и лишь 1% иноязычное. Связан такой выбор с узкой специализацией услуг и не являются часто приобретаемыми.

5 сектор- 89% опрошенных выбрали иноязычное название и 11% людей русское название. Свой выбор объяснили тем, что иноязычное экстравагантной название данной сферы услуг выглядит ярче и является более предпочтительным. А 8 % людей, выбравших русское название, обосновали свой выбор тем, что такую услугу они приобретают рядом с местом жительства.

Таким образом, можно сделать вывод о том, использование заимствований в рекламе связанно и обусловлено с их новизной, экзотичностью и респектабельностью внешнего облика. Проникновение слов и выражений из одного языка в другой, является непрерывным и динамичным процессом, который связан с глобализацией экономики и рекламы. Количество иноязычных заимствований в рекламе с каждым годом не уменьшается, а наоборот постоянно увеличивается. Но стоит отметить, что выбор покупателей зависит не только от новизны и привлекательности рекламы, но и от знаний иностранных языков.

Использованные источники:

1. Викентьев И. Л. Приемы рекламы: Методика для рекламодателей и рекламистов. - Новосибирск, 1993.
2. Дроздова Н. «Использование иноязычной лексики в рекламе (по материалам местного СМИ)». [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://nsportal.ru/ap/library/drugoe/2013/01/31/ispolzovanie-inoyazychnoy-leksiki-v-reklame-po-materialam-mestnogo-smi
3. Копрева Л. «Функции лингвистических стопперов в пресс-рекламном тексте (региональный аспект)». [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.bestreferat.ru/referat-96334.html
4. Кара-Мурза Е.С. Русский язык в рекламе // Справочно-информационный портал «Русский Язык». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gramota.ru
5. Официальный сайт Администрации города Пензы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://penza-gorod.ru/line_of_activity/econom/investment/invest-pasport/

УДК 631.115

Киналь А.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Факультет управления территориями»
Хаметов Т.И., доктор экономических наук
профессор, заведующий кафедрой «Землеустройство и геодезия»
ФГБОУ «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

РАЗВИТИЕ МНОГООБРАЗИЯ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ НА ЗЕМЛЕ

Аннотация: В данной статье приведены статистические данные существующих на территории Пензенской области сельскохозяйственных предприятий. Проведен анализ существующих форм хозяйствования. Внесены предложения по сохранению количества крестьянских(фермерских) хозяйств за счет создания кооперативов.

Ключевые слова: формы хозяйствования, экспорт, кооператив крестьянских (фермерских) хозяйств.

Kinal A.V.
Graduate student 1 course, faculty "Faculty of Territories Managment"
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza
Khametov T.I., Professor, Doctor of Economics
Head of the Department of Land Management and Geodesy
FSBEI "Penza State University of Architecture and Construction"
Russia, Penza

DEVELOPMENT OF A VARIETY OF FORMS OF ECONOMIC ENVIRONMENT ON EARTH

Abstract: This article provides statistical data on agricultural enterprises existing in the Penza region. The analysis of existing forms of management. Proposals were made to preserve the number of peasant (farmer) farms through the creation of cooperatives.

Keywords: forms of management, export, cooperative peasant (farmer) farms.

Формы собственности и формы хозяйствования на земле в сельском хозяйстве всегда были тесно связаны. Земля является главным объектом и сутью отношений собственности, уникальным и главным объектом присвоения. Способ этого присвоения и степень отчужденности сельского товаропроизводителя от владения землей всегда оказывали определяющее влияние на положение работника в производстве, на его заинтересованность в конечных результатах хозяйствования и на всю систему взаимодействий между субъектами аграрных отношений в процессе воспроизводства.

В настоящее время существует несколько форм хозяйствования на земле: государственные сельскохозяйственные предприятия, акционерные общества открытого типа, акционерные общества закрытого типа (товарищества с ограниченной ответственностью), сельскохозяйственные производственно-потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства.

Каждая из форм хозяйствования имеет свою структуру управления, свое направление деятельности и свою специфику владения активами, будь то крупное предприятие или небольшое хозяйство [5].

Главенствующее место занимают государственные сельскохозяйственные предприятия, которые представляют собой хозяйства по производству злаковых культур, животноводческие комплексы, птицефабрики, заводы по выращиванию племенных пород крупнорогатого скота.

В 2016 году объём продовольственного экспорта увеличился на 4% и достиг исторического максимума 17 млрд. долларов. В структуре экспорта наибольшая доля приходится на пшеницу — 27,7% от всего объёма экспорта продовольствия — 25 млн тонн; первое место в мире. Третье место по объему экспорта занимает кукуруза — 5,6%. В 2018 году эта цифра достигла 30 млн тонн пшеницы (рис. 1) [3].

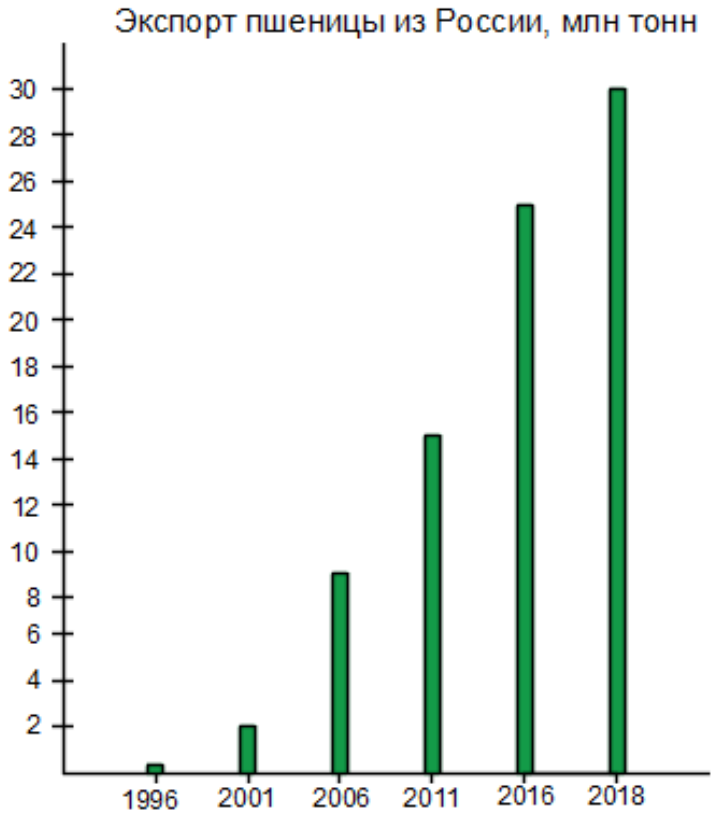


Рис. 1- График экспорта пшеницы по годам

По данным государственного портала Росстат по Пензенской области, ведущего статистику существующих предприятий на территории области,

можно увидеть, что количество предприятий сельского хозяйства стабильно сокращается.

Данные по статистике распределения по организационно-правовым формам представлены в таблице 1.

Таблица 1

Распределение организаций по организационно-правовым формам

Вид организации	***На 1 сентября 2018***		***Справочно: на 1 сентября 2017, единиц***
	единиц	***в % к 1 сентября 2017***	
Общества с ограниченной ответственностью	18090	99,4	18196
Сельскохозяйственные производственные кооперативы	79	83,2	95
Крестьянские (фермерские) хозяйства	64	88,9	72
Сельскохозяйственные потребительские кооперативы	538	83,8	642

По данным таблицы 1 видно, что на 1 сентября 2018 года количество ООО сократилось на 106 единиц, производственные кооперативы на 16 единиц, КФХ на 8 единиц, сельскохозяйственные потребительские кооперативы сократились на 104 единицы [4].

Анализ статистические данные за последние 5 лет позволяет утверждать, что больше всего страдают крестьянские-фермерские хозяйства, так как за последние годы этот вид хозяйства подвергся самому большему сокращению. В настоящее время органы государственной власти пытаются решить проблему сокращения, путем принятия ряда законодательных актов (Федеральный закон N 78-ФЗ "О землеустройстве") и постановлений (постановлением Правительства от 14 июля 2012 года №717) [1,2]. Регулируется сегмент кредитования для уже существующих крестьянских-фермерских хозяйств, а также для тех, кто хочет организовать такую форму хозяйствования.

На основании изучения существующих форм хозяйствования, автором предлагается большее внимание уделить организации кооператива крестьянских-фермерских хозяйств на базе района или области. Такая система организации предусматривает снижение затрат на закупку посадочного материала, удобрений и молодняка; расширение и увеличение

рынка сбыта; долевое участие покупки специализированной техники; долевое участие в получении и выплате кредита.

Кроме того, необходимо объявлять конкурсы среди всех крестьянских(фермерских) хозяйств по субъектам РФ. При этом, обязательным условием участия должно является предоставление документации о рентабельности хозяйства:

- документы, подтверждающие форму владения землей;
- документ о форме организации хозяйства;
- документы о качестве продукции;
- бухгалтерская отчетность;

Это позволит выбрать такие хозяйства, которые способны поставлять самые качественные продукты на внутренний рынок продовольствия, а также экспортировать за рубеж. Такие действия направлены на поддержание крестьянских(фермерских) хозяйств и позволят установить более жесткий контроль качества производимой продукции по регионам.

Не маловажную роль на развитии крестьянских(фермерских) хозяйств оказывают гранты. В связи с этим, в условия и правила организации конкурсов на грант среди крестьянских-фермерских хозяйств необходимо внести ряд поправок. Например, выделять финансовую помощь не одному самому лучшему из кандидатов, а выбирать три призовых места с дифференцированным размером выплат. Это поможет организаторам грантов направить свой взор на такие проекты и помочь в доработке проектов.

В системе повышения квалификации специалистов целесообразно организовывать для участников кооперативов и для желающих вступить в кооператив, консультации, затрагивающие такие темы, как правовые нормы и законы в области землеустройства и налогообложения. Необходимо на уровне региона раз в полгода проводить встречи по интересующим вопросам с юристами, агрономами и ветеринарами. Для таких встреч, предлагается создать штаб-квартиру на базе администрации района или области.

Из выше изложенного следует вывод, что система организации кооперативов крестьянских(фермерских) хозяйств позволит снабдить рынок высококачественной и экологически чистой продукцией. За счет того, что продукция поставляется на прямую от производителя, снижается ее стоимость. Это выгодно в первую очередь участникам такого кооператива, потребителям и государству. Следует подчеркнуть, что кооператив крестьянских(фермерских) хозяйств производит продукцию в гораздо больших объемах, чем каждое крестьянское(фермерское) хозяйство в отдельности, это позволит выйти на международный рынок сельскохозяйственной продукции.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 18.06.2001 N 78-ФЗ "О землеустройстве" с изменениями, внесенными Федеральным законом от 31.12.2017 N 507-ФЗ,

вступившими в силу с 11 января 2018 года (ред. 10). [Электронный ресурс]– Режим доступа: http://logos-pravo.ru/federalnyy-zakon-n-78-fz-o-zemleustroystve
2. Постановление Правительства от 14 июля 2012 года №717 «Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы». [Электронный ресурс]– Режим доступа: http://government.ru/programs/208/events/
3. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]– Режим доступа:http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/ftrade/
4. Государственный портал Росстат по Пензенской области. [Электронный ресурс]– Режим доступа: http://pnz.gks.ru/
5. «Эффективное управление земельными ресурсами и обеспечение продовольственной безопасности в условиях реформирования аграрной сферы экономики». [Электронный ресурс]– Режим доступа: http://www.dissercat.com/content/effektivnoe-upravlenie-zemelnymi-resursami-i-obespechenie-prodovolstvennoi-bezopasnosti-v-us#ixzz5YhBo7XT8

УДК 34.096

Кинчаров А.В.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф., к.ю.н.
доцент
кафедра публичного права
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
Россия, г. Самара

О НЕКОТОРЫХ СПОСОБАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАННОСТИ ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВ

Аннотация: в статье рассматривается возникновение и прекращение обязанности по уплате налогов, срок и порядок уплаты налогов, обеспечение обязанности по уплате налогов, арест имущества.

Ключевые слова: налоговая система, налогоплательщики, обязанность, арест имущества, способы, залог

Kincharov A.V.
Student
3 course, Institute of law
Of the "Samara state University of Economics»
Russia, Samara
Scientific adviser
Celniker G.F.
associate Professor of public law, candidate of law. B.
Of the "Samara state University of Economics
Russia, Samara

ABOUT SOME WAYS OF ENSURING EXECUTION OF THE OBLIGATION FOR PAYMENT OF TAXES

Abstract: the article deals with the emergence and termination of the obligation to pay taxes, the term and procedure of payment of taxes, ensuring the obligation to pay taxes, the seizure of property.

Key words: tax system, taxpayers, duty, tax revenues.

Самая главная обязанность налогоплательщика это уплата налогов, которые установлены законом. Данная обязанность является конституционной, и, как отметил Конституционный Суд РФ, имеет публично-правовой характер, поскольку налоги, обеспечивая финансовую основу деятельности государства, являются необходимым условием его существования.

Налоговые органы считают своей обязанностью выплатить своевременную уплату полную сумму налогов государству. Налоговому органу предоставляется полномочие от имени государства следить за

исполнением обязанностей по уплате налогов налогоплательщика. Законодатель предусмотрел исчерпывающий перечень способов обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов и сборов: залог имущества, поручительство, пени, приостановление операций по счетам в банке и наложение ареста на имущество налогоплательщика, банковская гарантия (ст. 72 НК РФ).[1]

Предложенные в ст. 72 НК РФ способы обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов и сборов юридически «разношерстны» и содержательно неоднородны, что не позволяет выделить над ними общего родового юридического понятия.[2]

На основании Налогового Кодекса РФ в соответствии ст. 75 пеней считается сумма, которую налогоплательщик обязан выплатить, если он не оплатил налоги, которые предписаны законодательно.

Как установил Конституционный Суд РФ, обязанность по выплате пеней является не самостоятельной, а обязательной. Таким образом, можно сказать, что роль пени является в своевременной уплате налога, чтобы дополнительно не выплачивать компенсирующий платеж.

Существуют такие способы исполнения обеспечения уплаты налогов, как приостановление операций счетов в банке и наложение ареста на имущество. Эти способы ярко выражают карательные функции и по своему действию, являются перво-очередными мерами для уплаты налогов[3].

В.А. Кинсбурская отмечает двойственную природу данных мер и предлагает указанную группу принудительных мер именовать как обеспечительно-пресекательные меры, поскольку ими обеспечивается не добровольное исполнение налоговой обязанности, а стадия ее принудительного исполнения (взыскание налога или сбора) [4].

После того, как суд вынесет решение в сторону налогоплательщика о взыскании его долга, только тогда могут применяться такие санкции как арест имущества и приостановление операций по счетам в банке. Из ст. 76,77 Налогового кодекса объектом обеспечения является правовой акт- решение о взыскании долга.

Важной функцией этих мер является создание у налогоплательщика представления о перспективе отягощения его материального положения (арест имущества) и невозможности осуществления расходных операций в пределах определенной налоговым органом суммы (приостановление операций по счетам в банках) в случае добровольного неисполнения налогового обязательства, предупреждая, таким образом, его неисправное поведение.[5] А превращение этой перспективы в действительность будет создавать предпосылку для формирования материального источника погашения налоговой задолженности.

Более сложный комплекс обеспечительных правоотношений образуется при залоге (ст. 73 НК РФ), поручительстве (ст. 74 НК РФ) и банковской гарантии (ст. 74.1 НК РФ). Применение этих способов обеспечения налогового обязательства связывается с привлечением третьих

лиц: залогодателя, поручителя и банка (гаранта), не являющихся участниками налогового правоотношения. Смысл задействования третьих лиц состоит в реализации гарантирующей обеспечительной функции: в случае неисполнения налогоплательщиком налогового обязательства, государство в лице налоговых органов может рассчитывать на удовлетворение своих имущественных интересов за счет не только самого налогоплательщика, но и третьего лица.[6]

Между третьими лицами (поручителем, гарантом) и налоговым органом складывается особое неналоговое обязательство по уплате обязательного платежа по своему юридическому содержанию и правовой природе публично-правового характера - он взыскивается в бюджет в односторонне-властном порядке на началах обязательности и с применением мер государственного принуждения[7]. Истребуемые с гаранта и поручителя средства квалифицируются законодателем не как налог, а как денежная сумма, поступают они не от участника налогового отношения, в смысле ст. 9 НК РФ (банк и поручитель не подпадают под данное НК РФ определение налогоплательщика), и не в его рамках, данному платежу принадлежат не все признаки налога в их совокупности (обязательность, индивидуальная безвозмездность, безвозвратность, уплата в бюджет), а лишь их отдельная часть.

Назначение налогового залога состоит в создании у государства в лице налогового органа уверенности в том, что в случае неисполнения налогоплательщиком обязанности по уплате налогов он все равно получит удовлетворение за счет стоимости заложенного имущества налогоплательщика или иного лица, причем первым среди всех остальных, т.е. преимущественно перед другими кредиторами.

Таким образом, можно выделить две функции: позиционирование налогоплательщика своевременно уплачивать налоги, вторая - реальное гарантирование имущественных интересов государства.

Отсутствие функционального единства данного института явилось поводом для дискуссии о том, какие правовые средства надлежит причислять к категории способов обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов: те которые выполняют гарантирующую функцию, создают дополнительные гарантии удовлетворения имущественных интересов государства или же и те, которые под страхом принудительно-репрессивного механизма только стимулируют налогоплательщика к правомерному поведению (пени, приостановление операций по счетам в банке, арест на имущество налогоплательщика).

Из этой логики исходит и законодатель, причисляющий в ст. 72 НК РФ к категории способов обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов как стимулирующие (угрозу взыскания пени, угрозу ареста имущества, угрозу приостановления операций по счетам в банках), так и гарантирующие (залог имущества, поручительство, банковская гарантия).

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 02.04.2014) // Собрание законодательства РФ. N 31. 03.08.1998. Ст. 3824
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. 03.03.2014. N 9. Ст. 851.
3. Белов В.А. Теоретические проблемы учения о способах обеспечения исполнения обязательств / В.А. Белов // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012.- 325с
4. Кинсбурская В.А. Ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах / В.А. Кинсбурская. М.: Юстицинформ, 2013. -204 с.
5. Васянина Е.Л. Налог как правовой феномен / Е.Л. Васянина // Налоги. 2012. -312с.
6. Зинченко С.А. О понятии и классификации способов обеспечения исполнения обязательств / С.А. Зинченко // Законы России: опыт, анализ, практика. 2011.- 245с.
7. Красюков А.В. Налоговое обязательство: понятие и признаки / А.В. Красюков // Российская юстиция. 2012. – 176с.

811.111

Кисиленко А.А.
студент
Слынько В.Р.
студент
Тагиева Н.В.
преподаватель
«Академия маркетинга и социально
-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар

ТИПОЛОГИЧЕСКИЕ РАЗЛИЧИЯ БРИТАНСКОГО И АМЕРИКАНСКОГО ВАРИАНТОВ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: Темой статьи является анализ различий между британским и американским вариантом английского языка. Она относится к теоретическим исследованиям. В статье изучена и анализирована историю формирования американского и британского варианта английского языка и причины развития различий между ними, а также основные лексические, грамматические и фонетические различия.

Ключевые слова: Формы глаголов, вариант языка, изменение дифтонга, региональные диалекты, межкультурная коммуникация.

Authors of the article:
Kisilenko A.
Slynko V.
Students
Tagieva N., Teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar

TYPOLOGICAL DIFFERENCES BETWEEN BRITISH AND AMERICAN ENGLISH

Abstract: The topic of the article is the analysis of differences between British and American English. It refers to the theoretical study. The article deals with the history of the formation of the American and British English versions and reasons for the differences between them. Then main lexical, grammatical and phonetic differences are considered in the article.

Key words: Verbform, American and British English, regional dialects Intercultural communication, formation of the language.

История формирования американского и британского варианта английского языка.

Три столетия тому назад существовал один единственный вариант английского языка. Английский язык возник из англо-фризских наречий, он относится к германским языкам. Английский язык в своём современном виде сформировался к концу XV века, и к XX веку стал языком

международного общения. Причины существующих различий имеют исторический характер. В XVIII веке на Американский континент стали съезжаться переселенцы из разных частей Британии, следовательно, носители различных диалектов. Отсутствие схожести в языке колонистов и положило начало формированию нового языка. А также, влияние реалий того времени и языка индейцев стали причинами возникновения особенностей американского языка. Следовательно, таких понятий как «американский язык» или «британский язык» не существует, однако при межкультурной коммуникации с жителями США и Британии следует учитывать существующие лексические, орфографические, фонетические различия.

Различное употребление слов в английском языке.

Между американским и британском есть множество нюансов, которые относятся к употреблению слов. В американском есть полезный предлог through, который означает «по, включительно». Например, The exhibition is showing March through June. В британском — from March to June, но понять это можно по-разному. Еще один пример: для американцев число billion содержит 9 нулей (миллиард). Для большинства британцев в нем 12 нулей (триллион). Что же касается самого нуля, в американском распространено слово zero, в то время как в британском — nought. Американцы произносят число 453 как four hundred fifty three, а британцы почти всегда — four hundred and fifty three. Первое из них касается собирательных существительных, обозначающих группу людей (staff, band, team, etc.). В американском варианте английского языка, собирательные существительные всегда имеют единственное число, а в британском варианте – единственное либо множественное – в зависимости от оттенков значения. Американцы часто используют формы – get – got – gotten, англичане – исключительно get – got — got Разница в грамматике между американским и британским вариантами английского также существует в использовании разделительных вопросах. Разница здесь не в правилах использовании, а в частотности. Для англичан разделительный вопрос — довольно распространенное явление в речи, для американцев это редкость. Американцы намного реже используют Present Perfect, нежели британцы. В США мы можем услышать фразы Did you do your homework yet? Или I already ate, тогда как в Британии в данных предложениях можно употреблять только Present Perfect. Британцы чаще употребляют выражение have got в значении иметь. Американцы говорят have.

Различия между английским и британским вариантом языка.

Лексические и орфографические различия:

Процент слов, которые используются только в одной из стран, очень мал, но проблема для изучающих английский — в том, что эти слова входят в число самых употребляемых. Многие слова используются только американцами, но большинство британцев их понимает, другие же могут вызывать трудности.

В орфографии английского языка, в отличие от британского, американцы придерживаются экономического и фонетического языка. Непроизносимые буквы пропускаются, а слова пишутся ближе к своему звучанию. Самый очевидный пример — отсутствие буквы u в таких американских словах, как color, neighbor, honor и т. д.

Грамматические различия:

Британская и американская английская грамматика одинакова, но есть интересные детали в некоторых формах глаголов. В Американском языке прошедшее время глагола fit — fit; в Британском — fitted. Американцы говорят I've gotten to know her well; британцы — I've got to know her well. В Британском часто используется Present Perfect, а в американском Past Simple.

При употреблении слов just или already, британцы скажут I've just seen him или I've already done it, а американцы — I just saw him или I already did it. Еще один пример — американцы гораздо чаще согласуют собирательные существительные с глаголом. В стандартном американском будет The team is playing well this season, в то время как в британском говорят: The team are playing well. То же касается и таких слов, как government, committee и т. д. В американском The government is..., в британском The government are...

В американском варианте языка, собирательные существительные всегда имеют единственное число, а в британском – единственное либо множественное – в зависимости от значения. Американцы часто используют формы – get – got – gotten, англичане – исключительно get – got — got.

Американцы намного реже используют Present Perfect, чем британцы. В США мы можем услышать фразы Did you do your homework yet? Или I already ate, в Британии употребляют только Present Perfect. Британцы чаще употребляют выражение have got в значении иметь. Американцы говорят have.

Фонетические различия:

Существуют различия в произношении и некоторых слов, и целых предложений.

1. Ударение в словах. Некоторые слова произносят с ударением на разные слоги, например, address (брит.) и address (амер.), cafe (брит.) и cafe (амер.).

2. Звуки в словах. Существуют слова, в которых произношение американцев и англичан отличается одним - двумя звуками: ask читается [a:sk] в Британии и [əsk] – в Америке, dance произносят как [da:ns] в Англии и как [dəns] в США. Звук [t] произносится как слабо артикулируемый [d], а расположенное в середине слова буквосочетание «tt» у американцев очень похоже на [d]. Они не «глотают» звук [r], как англичане, поэтому речь кажется более грубой, рыкающей.

3. Интонация в предложениях. Англичане используют много интонаций, а в распоряжении американцев всего две – ровная и нисходящая.

Различия в произношении гласных звуков Изменение дифтонга [əʊ] на дифтонг [oʊ].

Изменение Британского дифтонга [əʊ] на [oʊ] является различной чертой произношений английского языка. Оно состоит в изменении неуглубленного гласного среднего ряда [ə] на углублённый гласный заднего ряда средне-верхнего подъёма [o] в первом гласном дифтонге.

Разница между американском и британском английском часто преувеличена. Если вы понимаете один вариант, вы поймете и другой. Зачастую разница между региональными диалектами намного больше, чем различия между двумя национальными вариантами. Британцы и американцы понимают друг друга без особых трудностей. Они смотрят одни и те же телешоу, слушают одни и те же песни, читают одинаковые книги.

Использованные источники:

1. https://sibac.info/studconf/science/viii/62008
2. http://reshal.ru/различия-в-лексике-британского-и-амер/
3. https://skyeng.ru/articles/chem-otlichayutsya-amerikanskij-i-britanskij-anglijskij

УДК-910.3

Кисиленко А.А.
студент 1 курса
научный руководитель: Сотникова А.Н., к.г.н.
доцент, преподаватель
«Академия маркетинга и социально
-информационных технологий – ИМСИТ»
Россия, г. Краснодар

СОЗДАНИЯ УСТЬ-ИЛИМСКОЙ ГЭС ГЛАВНЫЕ ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ГЭС

Аннотация: Тема статьи посвящена истории создания одной из гидроэлектростанций (Усть-Илимская ГЭС), на основе которой мы покажем масштабы строительства и значимость ГЭС. Изучены главные достоинства ГЭС, которые покажутся вам весьма интересными. Так же, проанализированы и главные недостатки в работе гидроэлектростанций. Статья относится к географическим исследованиям.

Ключевые слова: Гидроагрегат, гидротурбины, истребление экосистем, естественных наносов, экономические трудности, распространение ила.

Author of the article: Kisilenko A.
Student 1 course
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Sotnikova A.N.
Ph.D., associate professor, teacher
«Academy of Marketing and Social Information Technologies –IMSIT»
Russia, Krasnodar

CREATIONS OF THE UST-ILIMSK HYDROELECTRIC POWER STATION MAIN MERITS AND DEMERITS OF HYDROELECTRIC POWER STATION

Abstract: The subject of article is devoted to the history of creation of one of hydroelectric power stations (the Ust-Ilimsk hydroelectric power station) because of which we will show scales of construction and the importance of hydroelectric power station. The main advantages of hydroelectric power station that will seem to you very interesting are studied. In addition, also the main shortcomings of work of hydroelectric power stations are analyzed. Article belongs to geographical researches.

Keywords: Hydrounit, hydraulic turbine, destruction of ecosystems, natural sediment, economic difficulties, silt distribution.

Гидроэлектростанция — электростанция, использующая в качестве источника энергии энергию водных масс в русловых водотоках и приливных

движениях. ГЭС Усть-Илимская считается четвертой по мощности в России и одной из крупнейших в мире. Для её создания потребовалось затопление 32 000 гектаров сельскохозяйственных земель. Было переселено более 14 000 человек, проживавших в 61 населенном пункте. Впервые в СССР, был применен пионерный способ насыпки камня и бетонных блоков, работы проводились с двух сторон реки. Строительство плотины потребовало до 5 миллионов тонн бетонной смеси, железобетона. Мощность бассейна составляет 200 тысяч. Из-за объемных работ ее строительство происходило поэтапно, 1 этап длился 4 года (в него входило заполнение водохранилища), основной этап длились в течение семи лет. Первый гидроагрегат выдал промышленный ток в декабре 1974 года. Миллиардный киловатт был зафиксирован в мае 1975 года. Станция очень важна в обеспечении энергобезопасности всей Восточной Сибири. Установленная мощность ГЭС — 3840 МВт, среднегодовая выработка — 21,7 млрд кВт. Теперь мы знаем масштабы строительства и важность ГЭС.

Роль в жизни человечества. Преимущества ГЭС:

ГЭС может очень быстро менять производство электроэнергии. Так как у гидротурбины запуск происходит за несколько минут. За 90 секунд можно принести устройство от холодного пуска до полной нагрузки. Это маленький показатель, у газовых турбин или паровых установок, намного больше. Производство электроэнергии можно быстро уменьшить, если есть избыточная мощность.

Вода — неисчерпаемый источник энергии. Получается сильных затрат на основу работы ГЭС не будет.

Водохранилища можно использовать для зон отдыха. Плотина может использоваться для накапливания воды, оберегать территории от наводнений, создавать водоем.

Гидроэлектростанции имеют долгий срок службы (50-100 лет работы), а также требуется мало людей для работы ГЭС.

Недостатки ГЭС:

Большие водохранилища уничтожают затоплением значительные участки земли, которые могли бы использоваться для других целей. ГЭС могут привести к истреблению экосистем, из-за потери земли ухудшается среды обитания окружающих территорий, т. к. вода очищается от естественных наносов. Целые города становились жертвами водохранилищ, что вызывало большие переезды, экономические трудности.

Проблема распространения ила, что в конечном итоге вызовет уменьшение реки.

Засуха мешает постоянной работе ГЭС.

Так же не выгодно строительство каких-либо сооружений инфраструктуры, т. к. уровень воды меняется.

Главный недостаток - это переселения людей, проживающих на месте будущих водохранилищ. Рекордом считалось переселение 40 до 80 миллионов человек во всем мире.

Общий вывод: Владельцы ГЭС имеют выгодное денежное положение (Усть-Илимская ГЭС за 25 лет работы в 11 раз опоздала затраты ее постройки). Выгодная оно становится из-за возобновляемого источника энергии - воды. Получается, владельцы, не теряют деньги на материалы для работы ГЭС.

Потом возникают экономические проблемы, потому что планируется переселение людей на территории где воздвигается постройка ГЭС. Для постройки ГЭС нужно затопить определенные территории леса или болото, что нарушает экосистему.

Экологическое влияние электростанций:

ТЭС при сжигании угля и мазута, в атмосферу выбрасывают вредные вещества, которые вызывают парниковый эффект и кислотные дожди.

Аварии на АЭС очень опасны, примером тому является Чернобыль. Место аварии не будет благоприятным для жизни человека ещё много лет.

Таким образом, ГЭС является наименее вредной электростанцией для окружающей среды.

Использованные источники:

1. https://www.syl.ru/article/315893/ges-ust-ilimskaya-mestonahojdenie-moschnost-foto
2. http://myelectro.com.ua/98-gidroenergetika/111-glavnye-
3. http://www.enersy.ru/energiya/preimuschestva-i-nedostatki-gidroelektrostantsiy.html

УДК 330.322.214

Клепикова А.
студент магистратуры
направление подготовки «Экономика коммерческих организаций»
Тульский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Бабанов В.Н., доктор экон.наук
профессор
кафедра экономики, менеджмента и торгового дела
Россия, г. Тула

СПЕЦИФИКА РОССИЙСКОГО МАРКЕТИНГА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: В современных рыночных условиях для того чтобы оставаться конкурентоспособным все большое количество строительных предприятий приходит к выводу о необходимости применения маркетинга в системе управления. В статье автор раскрывает специфику российской сбытовой политики в стройиндустрии, а так же предоставляет варианты организации маркетинга в строительной компании.

Ключевые слова: маркетинг, конкурентоспособность, строительство, внешний маркетинг, внутренний маркетинг.

Klepikova A.
Master's degree training
"Economics of commercial organizations"
Tula branch of the PRUE. G.V. Plekhanov
Russia, Tula
Scientific adviser: doctor of economics, professor
Department of Economics, Management and Trade
Babanov V.N.
Russia, Tula

SPECIFICITY OF RUSSIAN MARKETING IN CONSTRUCTION.

Abstract: In the current market conditions, in order to remain competitive, an increasing number of construction companies come to the conclusion that marketing must be applied in the management system. In the article, the author reveals the specifics of the Russian sales policy in the construction industry, as well as provides options for organizing marketing in a construction company.

Keywords: marketing, competitiveness, construction, external marketing, internal marketing.

Маркетинг в строительстве относительно молодое направление в области продвижения товаров и услуг на современном рынке. Но это абсолютно не облегчает работу маркетологов в этой области. Как оказалось здесь много «подводных камней», с которыми приходится сталкиваться. Это довольно специфичный, консервативный и очень разноплановый рынок, где не существует единой стратегии для всей отрасли в целом.

При всем этом все большее количество строительных организаций в условиях высокой конкурентной борьбы понимают, что без эффективной маркетинговой стратегии, обойти конкурентов будет невозможно. Согласно данным РОССТАТа (см рис.1) на период III квартала 2018 г. руководители 73% строительных организаций оценили экономическую ситуацию в строительстве как "удовлетворительную"[1]. Еще один не маловажный показатель - индекс предпринимательской уверенности (см. рис.2), так же неутешителен - в III квартале 2018 г. составил -22%, что на 2 процентных пункта ниже, чем во II квартале 2018г, и на 6 пункта ниже III квартала 2017г.[1], что подтверждает вышесказанное.

Рис.1 Оценка экономической ситуации в строительстве руководителями строительных организаций в III квартале 2018 г., согласно данным РОССТАТ

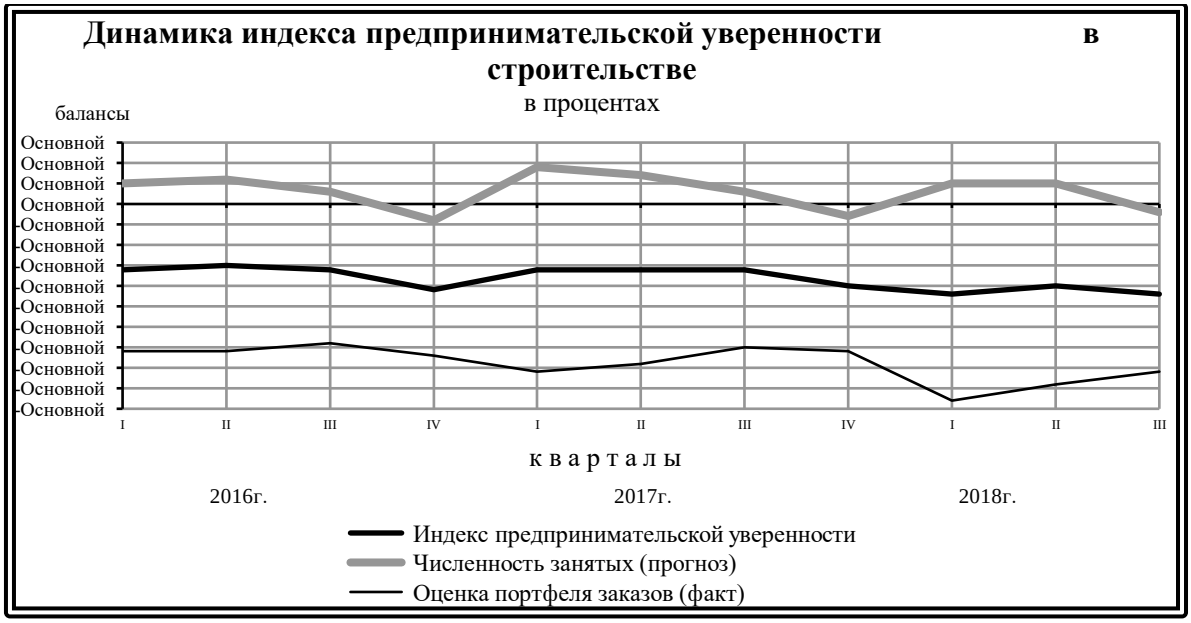


Рис.2 Индекс предпринимательской уверенности в области строительства. 2016-2018 гг.

Поэтому, для того чтобы оставаться на рынке в условиях жесткой борьбы, без маркетинга не обойтись.

Как и в любой отрасли, в строительстве есть так же своя специфика продвижения товаров и услуг, на которые приходится ориентироваться при выборе сбытовой политики.

Одним из отрицательно сказывающимся фактором на развитие маркетинга в стройиндустрии оказывается его консерватизм. Инновационные технологии это двигатель прогресса во всех областях, в том числе и для увеличения продаж. Но, к сожалению, в строительстве, новые технологии и стройматериалы приживаются очень нелегко. Связанно это в первую очередь с серьезными инвестиционными затратами, а так же не последнее место занимает эксплуатационный срок стройматериалов, он исчисляется годами, а то и десятками лет. Соответственно, чтобы говорить о хороших технических характеристиках какого-либо нового продукта на современном рынке, нужно время, которое не всегда есть на нашем динамично развивающемся рынке.

В чем же заключается основные особенности маркетинга в строительстве (см. табл.1):

Особенности маркетинга в строительстве	Строительная организация может быть многочисленной и рассредоточенной на обширной территории.Характер работы может быть сезонным или временным, что делает строительные предприятия мобильными, готовыми в сжатые сроки переместить производство на другое место, согласно требованиям заказчика.
	Климатические и природные условия. Данные факторы значительно снижают скорость выполнения работ и могут сорвать сроки завершения строительства и ввода объекта в эксплуатацию. Так же может повлиять и удаленность от места строительства необходимых природных ресурсов (песок, щебень) на их перевозку расходуется и время и деньги.
	Технологические процессы, как капитального строительства, так и отделочных работ.
	Организация транзакций (рыночного участия) в современных реалиях требует возрастающих совокупных затрат. Исходя из результатов аналитиков, наибольшая доля расходов приходится на организацию товародвижения и управления над этим процессом. Для сравнения только на транспортную логистику уходит до 20% от всего объема затрат.
	На ход строительства, так же негативно сказываются и такие показатели, как недостаточное количество оборотных средств, возможно неравномерное рапределение СМР, не всегда есть уверенность в платежеспособности закзачика.
	Недочеты и несовершенства в самой системе государственного контроля и регулирования

Таблица 1. Особенности маркетинга в строительстве.

Решить данные особенности возможно с помощью классической схемы организации маркетинга в строительной компании. Логично разделить его на внутренний и внешний. Применительно к подрядной строительной организации можно выделить следующие структурные элементы маркетинга. (см. табл.2 и табл.3) [2]

Внешний маркетинг	Общий маркетинг внешней среды — проводится с целью выявления факторов, способных оказать влияние на экономическую деятельность предприятия (политическая, экономическая, социальная, правовая среда)
	Маркетинг строительного рынка — выявление приоритетных направлений, динамики, структуры и общих тенденций развития, отбор целевых рынков
	Маркетинг строительных проектов — сегментация, анализ реальных и потенциальных потребителей строительных услуг, изучение требований и условий заказчика.
	Маркетинг строительных технологий, материалов и оборудования, включающий маркетинг инноваций в строительстве, предполагает изучение, анализ и определение экономической целесообразности освоения, разработки и использования тех или иных строительных технологий и материалов, в том числе принципиально новых или улучшенных, на текущих и перспективных объектах.
	Маркетинг конкурентов — анализ состояния договорных отношений, ценовой политики, используемых технологий, способов финансирования, методов организации, качества, гарантий и сроков выполнения работ.
	Маркетинг субподрядных строительных организаций (проводится по тем же критериям и направлениям, что и анализ конкурентов).
	Маркетинг поставщиков — формирование политики в сфере ассортимента, цен, качества, сроков и условий поставки строительных материалов и оборудования.
	Маркетинг персонала — изучение, анализ спроса и предложения персонала, мониторинг уровня заработной платы, существующей системы материального стимулирования и т.д.
	Маркетинг информационных коммуникаций — анализ существующих и поиск новых источников получения маркетинговой информации, изучение рекламного рынка, получение исходных данных для выработки рекламы в области маркетинговой стратегии и тактики.
	Маркетинг банковских и страховых услуг для строительных компаний — анализ условий предоставления банковских кредитов, гарантий, инвестиционной политики банков, условий и порядка страхования строительных рисков.

Таблица 2. Внешний маркетинг строительной компании.

Внутренний маркетинг	Маркетинг-менеджмент — оценка соответствия существующих систем управления, планирования и организационной структуры предприятия уровню решаемых текущих и перспективных задач, адаптация их к изменениям рынка.
	Маркетинг сбыта — изучение рынка, организация продаж строительных услуг, анализ эффективности рекламы, разработка мер по ее повышению, управление маркетингом на уровне компании и ее подразделений, количественных и качественных показателей сбыта, хода реализации договоров строительного подряда.
	Маркетинг производственного процесса — оценка состояния технического и технологического уровня, выполняемых работ и, соответственно, совершаемых объектов, анализ эффективности организации работ, обеспечение взаимодействия структурных подразделений предприятия.
	Маркетинг персонала — оценка количественных и качественных показателей персонала (образовательного, профессионального уровня, квалификации), психологического климата, уровня заработной платы, системы мотиваций, социальных льгот.
	Финансовый маркетинг — анализ и выработка ценовой политики, определение уровня рентабельности каждого структурного подразделения и предприятия в целом.
	Маркетинговый контроль (аудит) — комплексный анализ реализации маркетинговой концепции компании, тактических и стратегических планов ее развития, стратегии поведения на рынке.

Таблица 3. Внутренний маркетинг строительной компании.

Конечно, составление маркетингового план не является гарантией высоких результатов, но однозначно поможет спрогнозировать поведение организации в конкурентной борьбе на современном рынке. Ведь если проанализировать строительную отрасль, то конкуренция здесь колоссальная и четкая маркетинговая политика поможет предприятию работать более продуктивно и получить более высокую прибыль по сравнению с конкурентами. То есть маркетинг в строительстве делает акцент на интересы заказчиков и потребителей внутри самого предприятия.

Использованные источники:

1. Федеральная служба государственной статистики // Официальная статистика / Эффективность экономики России.[Электронный ресурс] –

URL:
http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/building
2. [Электронный документ]. Режим доступа: URL: https://portu.ru/glossarij/item/ 1776-spetsifika-marketinga-v-stroitelstve
3. Велиев Э. Ф. Особенности маркетинга в строительстве // Молодой ученый. — 2018. — №10. — С. 92-94. — URL https://moluch.ru/archive/196/48733/

УДК 330.322.16

Клепикова А.А.
студент магистратуры
направление подготовки «Экономика коммерческих организаций»
Тульский филиал
РЭУ им.Г.В. Плеханова
научный руководитель: Бабанов В.Н., доктор экон.наук
профессор
кафедра экономики, менеджмента и торгового дела
Россия, г. Тула

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ТУЛЬСКОГО РЕГИОНА ДЛЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТОРОВ

Аннотация: В современных рыночных условиях правильная инвестиционная политика правительства региона дает возможность расти и развитие области с *целью возрождения экономики регионов, ликвидации структурных деформаций, формирования благоприятной рыночной среды с учетом интеграции региона в единое экономическое пространство. И для примера возьмем Тульскую область, и рассмотрим насколько инвестиционно привлекателен данный регион.*

Ключевые слова: инвестиционная стратегия, инвестиционная привлекательность, инвестор, инвестиции, финансирование.

Klepikova A.A.
Master's degree training
"Economics of commercial organizations"
Tula branch of the PRUE. G.V. Plekhanov
Russia, Tula
Scientific adviser: doctor of economics, professor
Department of Economics, Management and Trade
Babanov V.N.
Russia, Tula

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF TULA REGION FOR POTENTIAL INVESTORS.

Abstract: In modern market conditions the correct investment policy of the government of the region provides an opportunity to grow and development of the

region with the aim of reviving the economy in the regions, elimination of structural deformations, formation of favorable market environment, taking into account the integration of the region into a single economic space. On the example of the Tula region consider the investment attractiveness of the region.

Keywords: investment strategy, investment attractiveness, investor, investment, financing.

Тула и Тульская область постоянно развивающийся регион центральной России открытый для привлечения инвестиций. Об этом нам говорит национальный рейтинг состояния инвестиционного климата субъектов РФ. Согласно ему в 2018 г. г. Тула заняла 5 место.[1]

Сам рейтинг представляет собой 44 показателям - они сводятся в индекс (максимум 400 баллов). Но есть основные направления оценки они состоят из 4 пунктов см. табл.1

Основные направления оценки	Регуляторная среда - процедуры по подключению к сетям, получению разрешений на строительство, регистрации права собственности.
	Институты для бизнеса - те сервисы и возможности, которые созданы для предпринимателей.
	Инфраструктура и ресурсы - дороги, коммуникации, инкубаторы и технопарки, кадры.
	Поддержка малого предпринимательства - субсидии и прочие меры поддержки, площадки, образовательные программы.

Таблица 1. Основные направления оценки национального рейтинга состояния инвестиционного климата субъектов РФ.

Тульская область входит в 5 лидеров по направлению «Регуляторная среда». Таким образом, буквально за год улучшились такие показатели, как срок получения разрешения на стройку – уже 105 дней, а не 129, время подключения к сетям - 73 дня, а не 90, что дает существенную экономию времени для предпринимателей. [1]

Так же Тула входит в 5 лидеров по направлению «Поддержка малого предпринимательства». Здесь очень важным показателем увеличение доли госзакупок у малых предпринимателей, так в 2015 г. он составлял 0,3%, 2017г. – 36%, и это буквально за 2 года. [1]

Рассмотрим более подробно, что же так привлекает отечественных и зарубежных инвесторов.

Для начала приведем основную информацию о регионе -

административный центр г.Тула, население 1.5 млн. чел., площадь области составляет 25,7 тыс. км2. Валовый региональный продукт – 553,3 млрд.руб., объем поступивших прямых иностранных инвестиций – 833 млн.$, инвестиции в основной капитал -127,1 млрд. руб, уровень регистрируемой безработицы – 0,54%, удельный вес прибыльных предприятий – 74,3%.[2]

Ниже приведены основные преимущества Тульской области:

1) Крупнейшие виды деятельности по Туле и Тульской области [2]:

- Обрабатывающие производства – 46,8%
- Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования – 29,8%
- Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг – 1,6%
- Строительство - 3,0%
- Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство – 2,7%
- Другое – 16,1%

2) Близость к Москве ближайшему крупнейшему рынку сбыта страны (170км.)

3) Развитая инфраструктура.

- Территорию региона пересекают 3 федеральные трассы: М2 «Москва-Белгород-граница с Украиной», М4 «Москва-Новороссийск», М6 «Москва-Астрахань».
- Крупные железнодорожные магистрали связывают Тулу с другими регионами России и странами ближнего и дальнего зарубежья.
- В 100 км от границы области расположен международный аэропорт «Домодедово» Московская область, а так же аэропорт «Внуково» г.Москва и аэропорт г. Калуги «Грабцево»
- Регион обладает высокоразвитой сетью инженерной инфраструктуры, что обеспечивает получение свободного доступа к энергетическим ресурсам. В Тульской области расположены несколько генерирующих электростанций, по территории проходят магистральные газопроводы.

4) Квалифицированные кадры.

- Высокой квалификации кадров способствует развитая система профессионального образования региона. 2/3 учебных заведений имеют специальности «Машиностроение», «Металлообработка», «Транспортные средства».
- 800 тыс. чел. экономически активного населения.
- Средняя заработная плата по Тульской области в 2018 г. составляет 33 487 руб. Для сравнения у соседней Московской области этот показатель равен 49 462 руб. (согласна статистике РОССТАТА)

5) Благоприятный инвестиционный климат

- Инвестиционная стратегия Тульской области направлена на комплексное развитие территорий за счет привлечения российских и

иностранных инвестиций и активизации инновационной деятельности, в первую очередь, в традиционных для региона отраслях промышленности, таких как машиностроение, металлообработка, химия, электроника и переработка продуктов сельскохозяйственного производства.

- Благоприятные условия для ведения бизнеса в Тульской области создаются за счет снижения административных и бюрократических барьеров, упрощения разрешительных процедур, разработки эффективных инструментов поддержки предпринимательства.

Для примера, существует индивидуальное сопровождение инвестора на территории Тульского региона: помощь к локализации производства, подбор площадок, юридическое сопровождение, подбор контрагентов, реализация проектов комплексного развития территории, информационно-консультационное сопровождение, создание и развитие индустриальных парков, реализация проектов в сфере государственно-частного партнерства.

Еще одним немаловажным фактором являются налоговые льготы и преференции:

1) Так для проектов от 50 млн. руб.:
- Снижен налог на имущества до 0%,на 4 налоговых периодов.
- Снижение налогов на прибыль до 15.5%, на 4 налоговых периода.

2) Финансирование строительства инфраструктуры для инвестора:
- Постановление правительства Тульской области от 18.12.2013 №759
- Постановление правительства Тульской области от 16.07.2013 №354

3) Реализация проектов в рамках специнвестконтрактов (СПИК – это соглашение между инвестором и Российский Федерацией (или её субъектом), в котором фиксируются: обязательства инвестора создать/ модернизировать производство промышленной продукции/ внедрить наилучшие доступные технологии в предусмотренный срок и обязательства РФ или её субъекта гарантировать стабильность налоговых и регуляторных условий и предоставить меры стимулирования и поддержки.)

Все эти мероприятия действительно помогают инвестору наиболее комфортно работать в Тульском регионе. Об этом же говорит статистика, так объем инвестиций в Тульской области на 2017г. составил 127 млрд.руб, что выше на 9,4% по сравнению с 2016 г. [3] И это действительно хорошие показатели. Эффективная работа правительства и его открытость перед бизнесом, дает свои плоды. Таким образом, на территории Тульской области успешно работают более 200 предприятий с участием иностранного капитала.

Использованные источники:

1. Агентство стратегических инициатив//новости/Национальный рейтинг инвестклимата в 2018 году возглавила Тюменская область [Электронный документ]. Режим доступа: URL: https://asi.ru/news/91678/

2. [Электронный документ]. Режим доступа: URL: http://invest-tula.com/informatsiya-o-regione/
3. [Электронный документ]. Режим доступа: URL: http://invest-tula.com/upload/docs/ПРЕЗЕНТАЦИЯ_рус2018.pdf

УДК 338.51

Клименко А.С.
студент
Марченкова Н.В.
студент
научный руководитель: Полякова Н.Ю.
доцент
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А. К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ
РФ, г. Новочеркасск

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Создание стабильных финансовых условий функционирования предприятий сферы жилищно-коммунальных услуг невозможно без формирования адекватной тарифной политики и решений, тесно связанных с ней проблем ценообразования. Главная цель ценовой политики в сфере ЖКХ состоит в том, чтобы установить разумный баланс между интересами всех сторон, связанных с производством, потреблением и регулированием коммунального комплекса.

Ключевые слова: ценообразование, тарифы, федеральные и региональные методы регулирования цен.

Klimenko A.S.
student
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Marchenkova N.V.
student
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Scientific Manager: Polyakova N.Yu.
Associate Professor
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Russia, Novocherkassk

PRICING IN THE HOUSING AND COMMUNAL ECONOMY OF THE ROSTOV REGION

Annotation: Creating a stable financial environment for the functioning of enterprises in the sphere of housing and communal services is impossible without

the formation of an adequate tariff policy and decisions, closely related pricing problems. The main goal of the pricing policy in the housing and utilities sector is to establish a reasonable balance between the interests of all parties involved in the production, consumption and regulation of the utility complex.

Keywords: pricing, tariffs, federal and regional price regulation methods.

Система ценообразования в жилищно-коммунальном хозяйстве страны характеризуется различным уровнем государственного регулирования на услуги, работы, оказываемые потребителям, и, прежде всего, населению в жилищной сфере и коммунальном комплексе[270]. Тарифную политику в сфере ЖКХ формирует Правительство РФ совместно с федеральными органами исполнительной власти – Федеральной службой по тарифам, Министерством регионального развития РФ, Минэнерго России, Минпромторг России, Минэкономразвития России и др., а также региональными и муниципальными органами исполнительной власти в области тарифного регулирования - Региональными энергетическими комиссиями, региональными и муниципальными комитетами, департаментами, службами по регулированию цен и тарифов[271]. Рассмотрим систему ценообразования в ЖКХ на примере Ростовской области.

С 1 июля 2018 года тарифы на электроэнергию для населения увеличились на 3% и составили[272]:

- для городского населения: в пределах соцнормы 3,83 руб./кВтч, сверх соцнормы - 5,34 руб./кВтч;

- для городского населения в домах с электроплитами и сельского населения, с учётом понижающего коэффициента 0,7: в пределах соцнормы - 2,68 руб./кВтч, сверх соцнормы - 3,74 руб./кВтч.

В рамках рассматриваемого вопроса следует отметить, что тариф на электроэнергию для населения в пределах социальной нормы в донском регионе самый низкий в Южном федеральном округе.

Тарифы на газ для населения установлены РСТ с 1 июля с ростом не более чем на 3,4%. Газ стоит от 5,999 до 6,13 руб./куб.м.

Рост тарифов на тепловую энергию в среднем по области с 1 июля составил 3,5%.

Тарифы на водоснабжение и водоотведение на 2018 год установлены РСТ с минимально возможным ростом – не более 2% по большинству водоснабжающих организаций Ростовской области.

В отличие от тарифов на газ и электроэнергию, тарифы на тепло, воду и водоотведение не являются едиными по всей Ростовской области и составят с 1 июля, например, в сфере теплоснабжения от 1290,94 до 4571,59

---

[270] Борисова О.В. Ценообразование в коммерческой деятельности. - М.: Академия, 2017. – С. 115

[271] Беляева. НЮ,. Панина. ОВ,. Головинский, ВВ. Цены и ценообразование. Управленческий аспект:. Учебное пособие-М:. КноРус, 2017. – С. 129

[272] Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа [http://www.donland.ru]

руб./Гкал, в сфере водоснабжения – от 5,23 до 96,57 руб./куб.м., водоотведения – от 10,63 до 83,49 руб./куб.м.

Предельно допустимый индекс изменения вносимой гражданами платы за коммунальные услуги в Ростовской области во втором полугодии 2018 года по отдельным муниципальным образованиям может составляет не более 5,7 %.

Применение предельных индексов должно обеспечивать изменение размера вносимой гражданами платы за коммунальные услуги в каждом месяце 2018 года по отношению к размеру платы за коммунальные услуги в декабре 2017 года не более чем на величину предельного индекса, установленного по муниципальным образованиям Ростовской области.

Коммунальные услуги в 2019 году подорожают в январе и в июле. Таким образом, власти страны решили снизить негативное воздействие на цены от подъема НДС с 18 до 20 %. А вот рост тарифов на услуги ЖКХ составит 1,7 %.

Именно из-за увеличения налога на добавленную стоимость годовая инфляция может вырасти и, чтобы удержать её в рамках официальной инфляции в 4%, ранее в правительстве страны решили перейти на двухэтапную систему повышения тарифов ЖКХ[273].

На сайте правовой информации Ростовской области опубликовали предполагаемый индекс изменения платы за коммунальные услуги. В среднем жителям Дона придется платить на 6% больше, чем сейчас.

В июле 2018 тарифы подняли в среднем на 3%. Так, жителям городов теперь приходится платить 3,83 руб/кВт·ч, если они потребили электричество в пределах соцнормы, и 5,35 руб/кВт·ч, если больше соцнормы. Если цену поднимут еще на 6%, дончане будут платить 4,05 и 5,67 руб/кВт·ч соответственно[274].

Тарифы на газ в этом году выросли на 3,4% и теперь составляют 6,13 рубля за кубометр. При росте цен на 6% жителям области придется платить 6,5 рубля за кубометр.

Повышение тарифов на ЖКХ с 1 января 2019 г. - мера вынужденная и предсказуемая. После того, как правительство приняло решение о повышении налога на добавленную стоимость (НДС) с 18 до 20%, ассоциация ЖКХ сообщила об убытках, которые понесут операторы во всех регионах. Общий объем услуг потребителям оценивается около 4,5 млн. В список включены водоканал, поставщики электроэнергии, энергосбытовые компании, управляющие компании. Если оставить цены без изменения, убытки этих организаций составят 45 млрд. рублей.

Реформирование ЖКХ включает выход производителей и поставщиков услуг напрямую на потребителей. В этом случае должны

[273] Липсиц И.В. Ценообразование: учебно-практическое пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. – С. 311.

[274] Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа [http://www.donland.ru]

соблюдаться принципы сбалансированности интересов, компенсации экономически обоснованных расходов организаций по оказанию услуг и получения ими прибыли для реализации производственных и инвестиционных программ при доступности жилья и коммунальных услуг для потребителей, отказа от дотаций предприятиям ЖКХ из бюджетов в сочетании с адресными жилищными субсидиями нуждающимся.

В результате совершенствования тарифного регулирования региональной экономики будет повышена эффективность его функционирования за счет дополнительного привлечения финансовых ресурсов. Это будет способствовать достижению основной цели осуществления жилищно-коммунальной реформы - улучшение качества оказываемых услуг для населения и прочих потребителей.

Использованные источники:

1. Беляева. Н.Ю, Панина. О.В, Головинский, В.В. Цены и ценообразование. Управленческий аспект.: Учебное пособие-М.: КноРус, 2017. - 160 с
2. Борисова О.В. Ценообразование в коммерческой деятельности. - М.: Академия, 2017. - 176 с.
3. Липсиц И.В. Ценообразование: учебно-практическое пособие. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2017. - 401 с.
4. Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] - Режим доступа [http://www.donland.ru]

УДК 338.262.4

Клименко А.С.
студент
Марченкова Н.В.
студент
научный руководитель: Полякова Н.Ю.
доцент
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
им. А. К. Кортунова ФГБОУ ВО Донской ГАУ
РФ, г. Новочеркасск

ПЛАНИРОВАНИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: Планирование привлечения персонала позволяет ответить на вопрос: «Как можно с перспективой на будущее удовлетворить фактическую потребность в кадрах?». Кадровое планирование не ограничивается только наймом на работу квалифицированного персонала, а касается принципиальных позиций предприятия в отношении подготовки, развития персонала, обеспечения взаимодействия работника и организации.

Ключевые слова: кадры, кадровая политика, занятость, повышение квалификации, программы по повышению производительности труда.

Klimenko A.S.
student
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute
AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Marchenkova N.V.
student
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute
AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Scientific Manager: Polyakova N.Yu.
Associate Professor
Novocherkassk Engineering and Melioration Institute
AK Kortunova FGBOU VO Donskoy State University
Russia, Novocherkassk

PERSONNEL POTENTIAL PLANNING ENTERPRISES (ON THE EXAMPLE OF THE ROSTOV REGION)

Annotation: Planning staff to answer the question: "How is it possible for the future to meet the actual need for frames?». Personnel planning is not limited to hiring qualified personnel, but concerns the fundamental positions of the enterprise with regard to personnel training and development, ensuring the interaction between the employee and the organization.

Keywords: frames, personnel policy, employment, training, productivity programs.

Значительную роль в обеспечении инновационного развития региональной экономики играет именно человеческий потенциал, способствующий обеспечению качественных параметров экономического роста, этим и обусловлена актуальность данной статьи. Рассмотрим и проанализируем кадровый потенциал Ростовской области.

В отчетном году общая численность работников, прошедших обучение и получивших образование по различным программам и видам обучения составила 81,2 тыс. человек – это на 11,4% больше по сравнению с 2016 годом. То есть каждый четвертый работник из общего числа занятых в организациях, участвующих в мониторинге, был охвачен различными видами профессиональной подготовки, либо прошел дополнительное профессиональное образование, что является положительной динамикой развития кадрового потенциала в данном регионе. Из них[275]:

- руководители – 11,0 тыс. человек;
- специалисты – 25,3 тыс. человек;
- рабочие – 42,3 тыс. человек;
- другие служащие – 2,6 тыс. человек.

За отчетный год на обследованных предприятиях дополнительное профессиональное образование по программе повышения квалификации получили 16,9 тыс. человек – это на 5,5% больше, чем за 2016 год. В 2018 году региональные органы власти продолжают работать над этим вопросом, что подтверждает мероприятие по внедрению программы по повышению производительности труда и поддержке занятости. Среди предприятий, которые попали в программу - «Полесье», «Атоммашэкспорт», шахтинские заводы «Гидропривод» и «Шахтинская керамика», миллеровское ООО «Амилко», сыродельный завод «Семикаракорский» и другие.

В компании «Ростсельмаш» внедрили систему рассмотрения предложений от производственного персонала. Уже реализовано 2714 таких инициатив. Суммарный экономический эффект от их внедрения составил 157 миллионов рублей.

Таганрогский завод - «ТАНТК им. Г.М. Бериева», в 2018 году стал одним из победителей конкурса проектов по совершенствованию производственной системы ПАО «Объединённая авиастроительная корпорация».

Из общего количества работников, прошедших повышение квалификации, наибольшую долю составили специалисты – 7,0 тыс. человек (или 41,8% от общего числа) и рабочие – 6,6 тыс. человек (39,2% соответственно).

Уровень регистрируемой безработицы в Ростовской области на 1 июля 2018 года составил 0,8%, что ниже, чем годом ранее – 0,9% и ниже, чем в среднем по России – 0,9%. Уровень общей безработицы по методологии

[275] Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа [http://www.donland.ru]

Международной организации труда за II квартал составил 5,2 % (за II квартал 2017 года – 5,7%)[276].

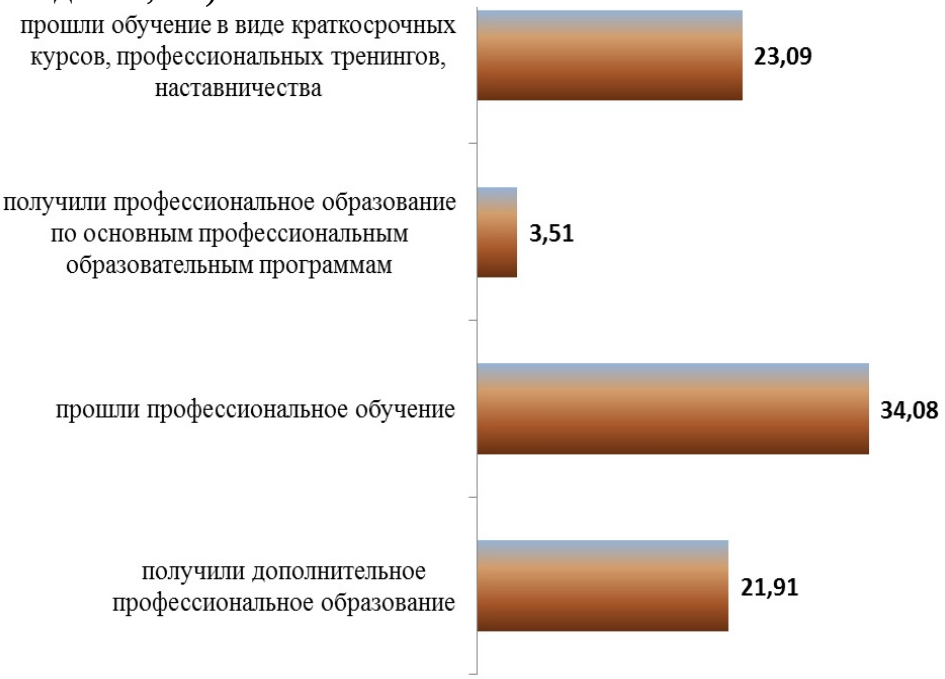


Рисунок 1 - Сведения о развитии персонала на предприятиях и в организациях Ростовской области в 2017 году по видам обучения и образования (тыс. чел.)

Обучение в виде краткосрочных курсов, профессиональных тренингов, наставничества (в объеме не менее 8 часов) прошли 23,1 тыс. человек. Это на 12,9% больше по сравнению с 2016 годом. Данным видом обучения было охвачено 16,3 тыс. служащих и 6,8 тыс. рабочих[277].

За период январь-декабрь 2017 года число женщин, вернувшихся на работу из отпуска по уходу за детьми в возрасте до 3-х лет и прошедших обучение, составило 331 человек (в 2016 году – 426 чел.). Обучение способствует в подготовке выхода на работу, повышении квалификации и получении новых знаний и навыков.

В 2017 году прошли обучение, получили образование 5575 работников предпенсионного и пенсионного возраста (в 2016 году – 5111 чел.). Данное мероприятие способствует преодолению последствий старения трудового потенциала, происходит профессиональная мобильность. Это говорит о том, что работодатели ценят опыт и квалификацию работников зрелого возраста.

[276] Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа [http://www.donland.ru]
[277] Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.gks.ru]

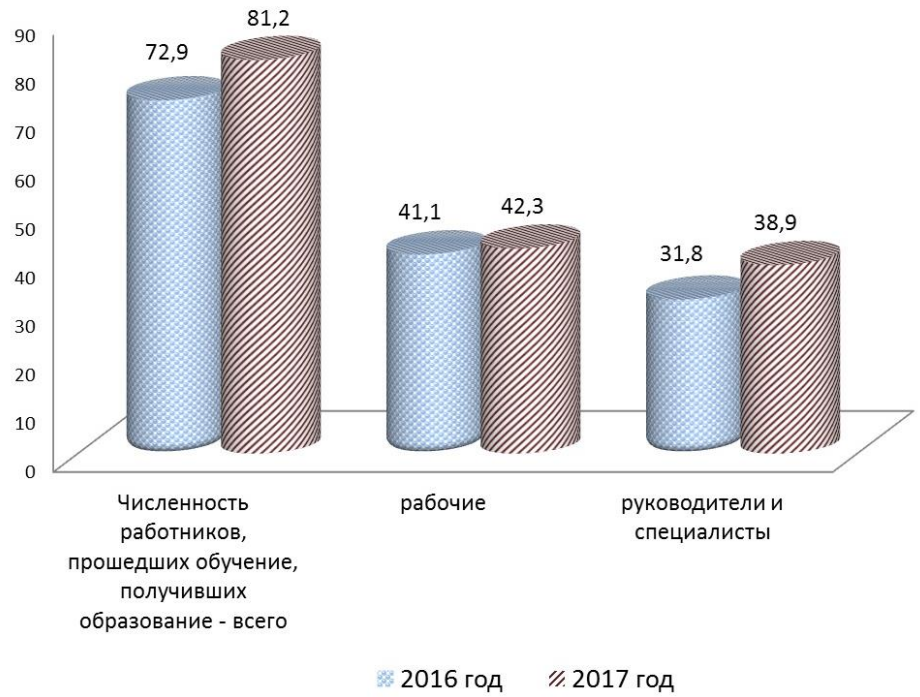


Рисунок 2 – Сравнительные данные о развитии персонала на производстве (тыс. чел.)

Сохраняется на прежнем уровне количество предприятий, имеющих возможность обучения работников на производстве. Некоторые предприятия располагают лицензией на образовательную деятельность, имеют свою учебную базу с учебными классами, оснащенными оргтехникой, учебными и наглядными пособиями, учебными планами и программами, методической литературой. В качестве преподавателей привлекаются руководители и специалисты предприятия, имеющие высшее и среднее профессиональное образование. Например:

- МУП «Ростовская Транспортная Компания», ПАО «МРСК Юга», ПАО «Росвертол», АО «Ростсельмаш», ПАО «Сбербанк» и др.;

- ФКП «Комбинат «Каменский» имеет лицензию на право ведения образовательной деятельности по 49 профессиям. Первичное обучение трудящихся проводится при поступлении на работу, а также при последующих его переводах на другие участки. Обучение проводится в соответствии со стандартом организации СТП 79249837-ОР-02-2008 «Процесс обучения персонала». На предприятии разработан и утвержден генеральным директором «План работы с молодыми специалистами»;

- АО «Каменскволокно» имеет лицензию на образовательную деятельность по 72 профессиям, необходимых предприятию для осуществления производственной деятельности, свою учебную базу: 4 учебных класса, оснащенных оргтехникой, учебными и наглядными пособиями, учебными планами и программами, методической литературой. За 2017 год непосредственно на производстве обучены 940 человек рабочих предприятия;

- в Негосударственном образовательном центре «Корпоративный

учебный центр» на базе ООО «ПК НЭВЗ» проводится обучение слушателей по двум сотням специальностей, в которых нуждается не только НЭВЗ, но и его многочисленные партнеры, включая предприятия ЗАО «ТМХ», ОАО «РЖД».

Исходя из результатов исследования потенциала предприятий Ростовской области можно сделать вывод о том, что вопросы обеспечения квалифицированным персоналом предприятий требуют комплексного подхода как со стороны работодателей, так и со стороны учреждений профессионального обучения, службы занятости и органов местного самоуправления.

В коллективных договорах предусматривать право работников на обучение и повышение квалификации, а также обязанности работодателя по профподготовке кадров. Из общего количества наблюдаемых предприятий – 73,2% включили обязательства по профессиональному обучению работников.

Работодателям необходимо выполнять свои обязательства по профессиональному обучению работников, которые будут способствовать повышению качественного уровня персонала, созданию новых рабочих мест, внедрению новой техники и технологий[278].

Одним из важнейших факторов стабильного экономического развития любого предприятия – малого, крупного или среднего – является кадровый потенциал. Наличие квалифицированных кадров, отсутствие их дефицита на конкретном предприятии определяет возможность реализации программ развития, расширения производства, повышения производительности труда и конкурентоспособности производимой продукции, предоставляемых услуг и выполняемых работ[279].

Использованные источники:

1. Дейнека, А.В. Управление персоналом организации: Учебник для бакалавров / А.В. Дейнека. - М.: Дашков и К, 2017. - 288 с.
2. Официальный портал Правительства Ростовской области. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа [http://www.donland.ru]
3. Т.В. Кузнецова Кадровое делопроизводство / Т.В. Кузнецова, С.Л. Кузнецов. - М.: Интел-Синтез, 2017. - 400 с.
4. Федеральная служба государственной статистики. Официальный сайт. [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.gks.ru]

[278] Дейнека, А.В. Управление персоналом организации: Учебник для бакалавров / А.В. Дейнека. - М.: Дашков и К, 2017. - 288 с.
[279] Т.В. Кузнецова Кадровое делопроизводство / Т.В. Кузнецова, С.Л. Кузнецов. - М.: Интел-Синтез, 2017. - 400 с.

УДК 001.201

Клыжко С.Р.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
факультет экономики и процессов управления
Россия, г. Сочи

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

Аннотация:

Федеральные органы государственной власти - органы власти России на уровне федерации.

Муниципальная власть - это система властных отношений, в рамках которой реализуются функции и полномочия местного самоуправления.

Основная задача правильного взаимодействия федеральных и региональных органов государственной власти заключается в том, чтобы максимально поднять коэффициент полезного действия при обоюдном взаимодействии на всех уровнях власти.

Ключевые слова: взаимодействие, управление, руководитель, отношения, муниципальная деятельность, государство.

Klyzhko S.R.
master student
1 course, faculty "State and Municipal Administration"
Faculty of Economics and Management Processes
Russia, Sochi

INTERACTION OF FEDERAL AND REGIONAL STATE AUTHORITIES

Annotation:

The federal government bodies are the Russian authorities at the federal level.

Municipal authority is a system of power relations within which the functions and powers of local self-government are implemented.

The main task of the correct interaction between federal and regional government bodies is to maximize the efficiency with mutual interaction at all levels of government.

Keywords: interaction, management, head, relations, municipal activities, state.

Проблема по решению обеспечения слаженных действий органов государственной власти является актуальной практически для любого государства. Решение наиболее важно при многоуровневой системе организации государственного устройства, которое существует в Российской Федерации. После долгого поиска эффективных решений Россия вступила в период стабильного общественного развития. К настоящему времени в

стране сформированы и функционируют государственные институты, образующие правовую, политическую и социально-экономическую систему государства. Однако дальнейшее развитие государства невозможно без улучшения взаимодействия между органами государственного управления и региональной власти.

Эффективность государственной власти во многом зависит от того, насколько разграничены функции, предметы ведения и полномочия и, одновременно, насколько конструктивно организовано согласование интересов и взаимодействие между ветвями власти.

Отсутствие механизмов осуществления и юридического оформления результатов взаимодействия различных уровней власти, определяющих предмет договоренности, ответственность сторон и юридическую силу совместно принятых решений, приводит к малоэффективным и юридически неверным отношениям и не позволяет своевременно решать острые проблемы социально-экономического плана, а также создает благородную почву для роста и развития бюрократизма и коррупции, и, как итог, негативно сказывается на политическом климате в стране.

Одной из проблем взаимодействия органов власти различного уровня является то, что не проработан механизм согласования интересов: нет порядка взаимодействия соответствующих органов, отсутствует правильный алгоритм принятия ими согласованных решений и юридических форм решений, отсутствие норм ответственности за их исполнение.

Важной составляющей улучшения механизма взаимодействия может стать изменение соответствующих положений действующего законодательства, в рамках которой должно быть осуществлено:

- Определение основного объёма правил, регламентирующих надобность взаимного учета интересов и организации взаимодействия федеральных и региональных органов власти;
- формирование указанных правил по формам согласования интересов и взаимодействий (по формам договоров) и по предметам взаимодействий (по вопросам собственности, бюджетных и внебюджетных отношений);
- определение указанных норм по группам, определяющим необходимость или возможность согласования интересов или организации взаимодействия государственных структур и местных органов власти одновременно в федеральном и региональном законодательстве по одноименным вопросам;
- отсев положений, необходимость в которых отпала в связи с принятием более новых и актуальных решений о наиболее чётком разграничении предметов ведения и полномочий между гос. структурами федерального значения и местными органами власти и в связи с предложениями об изменении функций муниципальных образований различных уровней.

Результаты подобных реформ в осуществлении совершенствования и изменения законодательства должны стать основой для формирования базы

данных о предметных поводах и правовых основаниях согласования интересов и организации взаимодействия федеральных и региональных органов власти.

Совместно принятые решения федеральных и муниципальных органов власти должны иметь типовую структуру, которая включает в себя: названия сторон; вопрос решения; подробные характеристики соглашения, не оставляющие возможности произвольного и иного толкования; предмет решения; источники обеспечения этих решений; ответственность сторон; порядок внесения изменений; периодичность контроля: обязательства сторон; порядок компенсации последствий одностороннего невыполнения совместных решений; сроки действия соглашений, а также сроки исполнения совместных принятых решений; условия прекращения совместной деятельности.

Взаимодействие органов государственной власти федерального и муниципального значения осуществляется в основном по двум принятым направлениям: контроль за соблюдением законодательства и контроля исполнения управленческих решений.

Контроль в этих направления осуществляется в двух различных режимах:

по вопросам исключительного ведения РФ, а также при реализации органами государственной власти субъектов РФ обязанностей, возложенных на них федеральным законодательством, действует режим одностороннего «контроля сверху»;

по иным вопросам совместного ведения действует режим двустороннего, контроля. Контрольная деятельность вопросов совместного ведения, необходима для поддержания правопорядка, законности, обеспечения соответствия принятым нормативно-правовым актам. Перечень сфер совместного ведения перечислен в ст. 72 Конституции РФ.

При контроле «сверху» органов власти субъектов РФ являются объектом надзора, поскольку субъекты РФ включаются в систему исполнения федеральных решений. Предполагается, что сами субъекты РФ при этом объективно заинтересованы в организации эффективного контроля за реализацией этих решений, потому как их результатами руководствуются жители соответствующих территорий и расположенные в их пределах предприятия и организации различных сфер.

При обоюдном контроле за исполнением этих решений, органы федеральных и региональных властей по вопросам совместного ведения становятся более эффективны, а объектом, в свою очередь, над которым осуществляется контроль - становится деятельность и органов власти субъектов и федеральных государственных органов.

Подобный принцип контроля характерен и контролю за реализацией обоюдных договоров, совместных программ, в том числе, контролю за реализацией предусмотренных федеральными законами согласованных, дополняющих друг друга полномочий федеральных структур

государственной власти и органов власти субъектов Российской Федерации.

Вместе с тем, нормативно-правовая база и отработанный механизм контроля «сверху», так и, в особенности, двустороннего контроля, нуждаются в значительном закреплении в законодательной базе Российской Федерации.

На данный момент сфера обоюдного контроля неверно сужена по причине влияния прежней практики отношений между федеральными и муниципальными органами власти на основе бюрократической централизации.

Несмотря на многообразие и большую численность различных государственных органов, специально предназначенных для осуществления контроля, их работа остается неэффективной.

Использованные источники:

1. Конституция Российском Федерации. М., 1993.
2. Федеральный закон от 27 мая 2003 года №58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации»;
3. Аксенова Е.А., Базаров Т.Ю., Беков Х.А. и др. Управление персоналом в системе государственной службы. М., 2017.
4. Атаманчук Г.В. Конституционные основы государственной службы и кадровой политики: Лекции. М., 2017.
5. Бахрах Д.Н. Государственная служба: Основные понятия ее составляющие, содержание, принцип // Государство и право. 2015. №12.
6. Бельский К.С. О концепции реформы государственной службы в России // Государство и право. 2015. №4.
7. Борисова Е.А. Оценка и аттестация персонала. - СПб. : Питер, 2013. 13. Горбачев А.И. Теория и организация государственной службы: Учебно - методическое пособие. - Сыктывкар: КРАГСиУ при Главе РК, 2014.
8. Государственная кадровая политика и механизм её реализации: Кадроведение: Курс лекций. Изд. 2, доп. и перераб. М., 2015.
9. Государственная служба: организация, кадры, управление. М., 2017.

УДК 372.851

Кныш А.А.
старший преподаватель
кафедра шахматного искусства и компьютерной математики
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»
Россия, г. Екатеринбург

ПРИМЕНЕНИЕ «ИНТЕГРИРУЮЩЕЙ» ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ МАТЕМАТИКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: в статье описывается «интегрирующая» педагогическая технология применительно к обучению высшей математике. Раскрывается ее реализация через применение дифференцированного подхода и метода проектов.

Ключевые слова: обучение высшей математики, педагогические технологии, интегрирующее обучение, дифференцированный подход, метод проектов.

Knysh A.A.
senior lecturer of the chair of chess art
and computer mathematics
Urals State University of Economics
Yekaterinburg

THE APPLICATION OF «INTEGRATING» PEDAGOGICAL TECHNOLOGY UNDER CURRENT CONDITIONS IN TEACHING HIGHER MATHEMATICS

Abstract: The article describes the «integrating» pedagogical technology in teaching higher mathematics. The implement of the technology through the application of the differentiated approach and the project-based learning is spelled out in the article.

Keywords: teaching higher mathematics, pedagogical technologes, integration education, differentiated approach, project-based learning.

Конкурентоспособность на рынке образовательных услуг, как известно, во многом определяет стратегии развития современных вузов, которые осуществляют комплекс самых разных мер по привлечению абитуриентов (в том числе, иностранцев), формированию положительного образа учебного заведения в публичном пространстве. В результате академическая группа, сформированная из абитуриентов не только с различным уровнем подготовки, но и базовыми ценностями, представляет собою предмет отдельных педагогических усилий со стороны преподавателя. Для обеспечения плодотворной деятельности зачастую необходимо, прежде всего, как бы объединить аудиторию с учетом ее дифференциации по самым разным признакам. В нашей статье пойдет речь о

проблеме преподавания курса высшей математики в подобных условиях.

С одной стороны, универсальный характер языка математики должен был бы снять проблему дифференциации аудитории. Однако этот язык в силу своей абстрактности, сложности требует немалых усилий по распознаванию и восприятию. Поэтому в современных условиях становится важным владение преподавателем необходимыми знаниями, опытом работы с гетерогенной аудиторией. Те *педагогические технологии, которые направлены на успешное преодоление проблемы дифференциации по разным признакам и осуществление единого образовательного процесса для всей аудитории*, мы назовем *интегрирующим обучением* (см. об этом подробнее в нашей работе «К вопросу о применении “интегрирующей” педагогической технологии в процессе обучения высшей математике в современных условиях: постановка проблемы» [1]). Очевидно, что наличие профессионалов, которые способны творчески применять интегрирующее обучение, важно в не меньшей степени, чем наличие у вуза успешной системы привлечения партнеров и абитуриентов.

Одной из таких педагогических технологий является адаптивное применение метода проектов в обучении математике. Под проектом (в переводе с латинского – «брошенный вперед») мы понимаем ограниченную во времени деятельность, представленную в виде мероприятий, направленных на решение социально значимой проблемы и достижение определенной цели, предполагающих получение ожидаемых результатов, путем решения связанных с целью задач, обеспеченная необходимыми ресурсами и управляемых на основе постоянного мониторинга деятельности и ее результатов с учетом возможных рисков [2, с. 13-14]. Оценка проекта зависит от принятой точки отсчета: с позиции учащегося или с позиции учителя, взаимно дополняющих друг друга.

Для студента проект представляет собою возможность:

- «делать самостоятельно что-то интересное в группе или одному;
- решить интересную проблему, сформулированную самими учащимися в виде цели и задач;
- максимально использовать свои возможности;
- проявить себя, попробовать свои силы, приложить свои знания;
- принести пользу;
- публично показать достигнутый результат и т.п.»[2, с. 12]

Для преподавателя проект это «интегративное дидактическое средство развития, обучения и воспитания, которое позволяет вырабатывать и развивать специфические умения, навыки и компетенции, в числе которых:

- проблематизация (рассмотрение проблемной ситуации, выделение имеющихся противоречий, формулирование проблемы и подпроблем, постановка цели и задач и т.д.);
- целеполагание и планирование деятельности;
- самоанализ и рефлексия;
- поиск и критическое осмысление информации (отбор фактического

материала, его интерпретация, обобщение, анализ);

- освоение методов исследования;

- практическое применение знаний, умений и навыков в нестандартных ситуациях и др.»[2, с. 13]

Поэтому применение метода проектов как педагогической технологии (совокупности исследовательских, поисковых, проблемных методов, творческих по самой своей сути [цит. по: 2, с. 15]) позволяет решить несколько задач:

- интегрировать гетерогенные группы в единый образовательный процесс;

- активизировать коммуникации между членами группы, преподавателем и студентами;

- инициировать творческий подход к освоению сложного материала;

- апробировать «интегрирующую» педагогическую технологию под свои представления, вкусы, ценности и т.д.

Здесь стоит описать процесс такого применения метода проектов подробнее.

Итак, в качестве исходного условия мы имеем академическую группу, крайне неоднородную по своей подготовке, степени владения языком, способу мышления, культурным ценностям, воспитания и, наконец, имеющую характерный низкий уровень взаимодействия по причине еще налаженных коммуникаций между студентами. В этой ситуации преподаватель может предложить участие в проекте не только как способ освоения материала, но и как метод развития коммуникаций в группе, более близкого знакомства студентов друг с другом и даже как командообразующий элемент их жизнедеятельности.

Для этого, в первую очередь, преподавателю необходимо выявить и проанализировать состав аудитории с учетом выше перечисленных признаков дифференциации, означающей разделение, расчленение, расслоение компонентов обучения на части с учетом индивидуальных особенностей студентов. Поэтому на этом этапе, с точки зрения педагогики, применяется так называемый *дифференцированный подход*, благодаря которому становится возможным формирование преподавателем команд студентов со схожим уровнем подготовки, с одной стороны, а с другой, с позиции интегрирующего обучения объединение в определенной пропорции представителей разных систем подготовки, стран или культур.

Важной особенностью применения метода проектов является принципиальная добровольность участия в них студентов. Преподаватель только предлагает участие в нем, не навязывая проект как обязательный способ освоения материала.

Понятно, что по ходу выполнения у исполнителей возникают трудности разделения задач, налаживания командного взаимодействия из-за несфомированности коммуникаций, в том числе, из-за языковых и межкультурных барьеров. Эти трудности преодолеваются благодаря

непосредственному интенсивному взаимодействию с преподавателем, консультациям не только по математическим проблемам, но и по технологии самого выполнения проекта и командной работы.

Опыт нашего применения метода проектов как интегрирующей группу педагогической технологии показал, что участники, преодолевшие трудности «первого» этапа, смогли в дальнейшем наладить взаимодействие, обрести определенное единство, понимание друг друга, более глубоко освоить изучаемый материал, приобрести компетенции, которые могут успешно применяться не только при освоении других дисциплин, но и в дальнейшей профессиональной деятельности. Для преподавателя же реализация метода проектов в высокодифференцированных группах является достойным вызовом и возможностью более творческого взаимодействия с аудиторией, получения эмоционального удовлетворения от работы благодаря интенсивности процесса и ухода от рутинного повторения освоенного материала, а также выполнения все время растущих требований к качеству работы.

Использованные источники:

1. Кныш А. А. К вопросу о применении «интегрирующей» педагогической технологии в процессе обучения высшей математике в современных условиях: постановка проблемы [Электронный ресурс] / А. А. Кныш // Академия педагогических идей «Новация». – 2018. – №12 (декабрь). – АРТ 469-эл. – 0,2 п.л. – URL: http://akademnova.ru/page/875548.

2. Яковлева Н. Ф. Проектная деятельность в образовательном учреждении [Электронный ресурс] : учеб. пособие. – 2-е изд., стер. – М. : ФЛИНТА, 2014. - 144 с.

УДК 336.711

Князева И.С.
студент 4 курса
направление подготовки «Экономика»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ОГОСУДАРСТВЛЕНИЕ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПОСЛЕДСТВИЯ

Аннотация: Статья посвящена анализу современного состояния банковского сектора РФ, в частности, доминирующему положению банков с государственным участием. Цель исследования – определение возможных последствий усиления позиций банков, контролируемых государством.

Ключевые слова: банковский сектор, банк, государственный банк, огосударствление банковского сектора

Knyazeva I.S., student
4 course, direction of preparation "Economics"
Plekhanov Russian University of Economics
Orenburg Branch
Orenburg, Russian Federation

SUBSTITUTION OF THE BANKING SECTOR IN RUSSIA: TRENDS AND CONSEQUENCES

Annotation: The article is devoted to the analysis of the current state of the banking sector of the Russian Federation, in particular, the dominant position of banks with state participation. The purpose of the study is to determine the possible consequences of strengthening the position of banks controlled by the state.

Keywords: banking sector, bank, state bank, nationalization of the banking sector

В последние годы в банковском секторе России значительно возросла доля государственных банков, что является следствием проводимой Центральным Банком политики по повышению финансовой стабильности. За последние десять лет в рамках борьбы с недобросовестными участниками рынка число частных банков, имеющих право на осуществление банковских операций, сократилось более чем в два раза. (Рисунок 1).

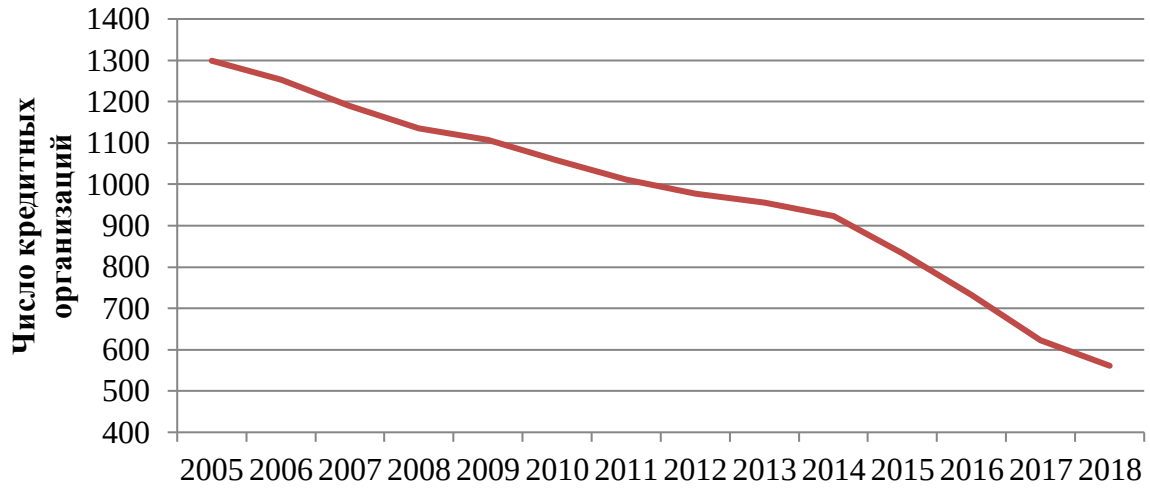


Рисунок 1. Динамика числа кредитных организаций, имеющих право на осуществление банковских операций

В результате применения регуляторных мер в структуре кредитных организаций произошли существенные изменения. По данным на 1 октября 2018 г. в Топ-10 по активам входят только два частных банка – «Альфа-банк» и «Московский Кредитный Банк», в то время как в 2014 г. таких кредитных организаций было четыре[6]. Санация трех крупнейших банков страны, «ФК Открытие», «Бинбанка» и «Промсвязьбанка», проводимая с помощью нового механизма, предусматривающего использование средств Фонда консолидации банковского сектора, привела к тому, что банковский сектор стал самым государственным в экономике России. Об этом свидетельствуют данные Центрального Банка РФ, согласно которым банкам, контролируемым государством, принадлежит наибольшая доля как в совокупных активах, так и в совокупном капитале банковского сектора (Рисунок 2).

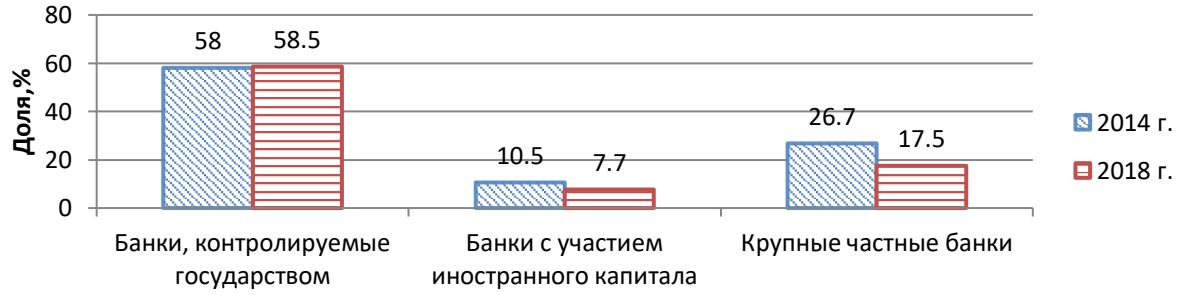


Рисунок 2 Изменение доли в совокупных активах банковского сектора отдельных групп кредитных организаций

В краткосрочном периоде огосударствление частных банков помогает избежать паники и банкротств, тем самым поддерживая стабильность банковской системы. Однако, в долгосрочном периоде данная тенденция влечет за собой ряд существенных рисков и негативных эффектов.

Во-первых, огосударствление банковского сектора оказывает негативное влияние на экономику страны в целом. Приоритеты деятельности частных и государственных банков кардинально различаются. В то время

как частные банки имеют целью получение прибыли, государственные ориентированы на выполнение функций государства. Увеличение доли государственных банков приведет к тому, что банковская система будет решать не экономические, а политические задачи. В условиях рыночной экономики государственные банки ухудшают адаптацию системы к рыночным изменениям, поскольку не способны удовлетворять потребности отдельных рыночных сегментов и ниш[7]. Из-за этого экономика лишается механизма развития и возможности экономического роста.

Как было отмечено выше, частные банки, целью которых является получение прибыли, осуществляют свою деятельность в рыночных нишах с повышенными рисками, в частности в секторе малого и среднего предпринимательства. Виктор Солнцев, доцент Высшей школы корпоративного управления РАНХиГС, отмечает, что потенциальным пострадавшим от закрытия и санации частных банков является малый бизнес: «Потеря накоплений нескольких лет работы, предназначенных для развития бизнеса, означает конец надеждам получить кредит, купить новое оборудование, закупить товары у поставщиков». Всего за период с ноября 2013 года на счетах банков перед отзывом лицензий находилось 655,3 млрд. рублей средств предприятий и организаций. Учитывая средний процент удовлетворения требований третьей очереди кредиторов в 22,1%, безвозвратные потери бизнеса составили около 510,5 млрд. рублей. Поддержка малого бизнеса является, как правило, сферой деятельности небольших банков: «Крупному банку она неинтересна: гораздо проще выдать один большой кредит крупному государственному или полугосударственному заемщику, чем возиться с несколькими десятками тысяч мелких. А малые и средние банки с ними работают, поскольку это их основная клиентура», - поясняет бывший министр экономики РФ, доктор экономических наук, Андрей Нечаев. Увеличение числа крупных государственных банков и закрытие частных кредитных организаций может привести к свертыванию малого и среднего бизнеса, что, в свою очередь, будет препятствовать реализации «Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», согласно которой доля данного сектора в ВВП к 2030 г. должна вырасти до 40 %.

Во-вторых, в условиях функционирования небольшого числа крупных государственных банков обострится проблема равноправной конкуренции. «В России происходит огосударствление банковского сектора. И если эта тенденция сохранится, то в конечном итоге на рынке банковских услуг останется несколько госбанков: сберкасса для населения, банк для внешней торговли и несколько отраслевых банков. Конкуренция будет уничтожена», - отмечает Максим Осадчий, начальник аналитического управления «Банка корпоративного финансирования». В таких условиях все операции будут монополизированы, что в свою очередь приведет к ухудшению качества банковских услуг и их удорожанию. Отсутствие необходимости борьбы за потребителя даст банкам возможность диктовать выгодные для них условия.

В результате подавления конкуренции пострадает потребитель, поскольку именно конкуренция побуждает банки совершенствовать услуги, улучшать условия кредитования, снижать ставки, уменьшать первоначальные взносы и т.п.

Отсутствие равноправной конкуренции между частными и государственными банками заметно уже сейчас. Так, в рамках антикризисных программ крупные банки получают поддержку в миллионах рублей, а малые и средние – ничего. Как отмечает Михаил Алексеев, председатель правления «ЮниКредитБанка», «стоимость фондирования для частных банков и госбанков существенно отличается в пользу последних, что оказывает негативное влияние на объемы кредитования юридических и физических лиц».

Рост доли государственных банков ведет к снижению доверия частным банкам со стороны населения. Волна отзывов банковских лицензий привела к тому, что большая часть вкладчиков переводит свои накопления в государственные кредитные учреждения, рассматривая их как более надежные. По словам ведущего аналитика по банковским рейтингам агентства «Эксперт РА» Екатерины Щурихиной, в последние два года доля вкладов россиян, открытых в госбанках, росла. На 1 января 2016 года она достигала 63,1%, на аналогичную дату 2017-го — 65,4% и, наконец, на 1 января 2018 года — 66,5%. А с учетом ФК «Открытие», Бинбанка и Промсвязьбанка, находящихся на санации, этот показатель составил 73% (Рисунок 3).

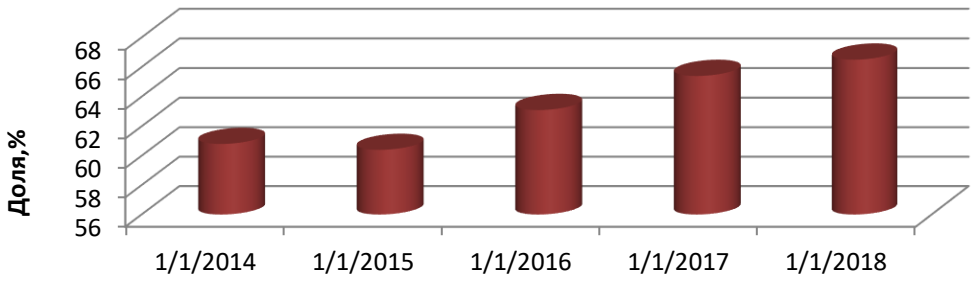


Рисунок 3 Динамика доли вкладов физических лиц, привлеченных банками, контролируемыми государством, в показателе по банковскому сектору

Между тем, как было отмечено выше, государственные банки менее эффективны в условиях рыночной экономики, чем коммерческие.

В результате в системе создаются такие условия, что частным банкам становится все сложнее формировать пассивы. Это, в свою очередь, вынуждает банки предлагать повышенные процентные ставки по вкладам. В частности, если в Сбербанке ставки по годовому вкладу по состоянию на середину августа 2018 года составляли 4,45%, то Восточный банк (35 место по активам) вынужден предлагать по вкладу с аналогичными параметрами ставку в 6,96% (с учетом капитализации). Более дорогое обслуживание

пассивов лишает частные банки возможности эффективно конкурировать с госбанками на рынке кредитования[7]. Одним из последствий этого стал рост доли госбанков в кредитовании как корпоративного сегмента рынка, так и населения (Рисунок 4).

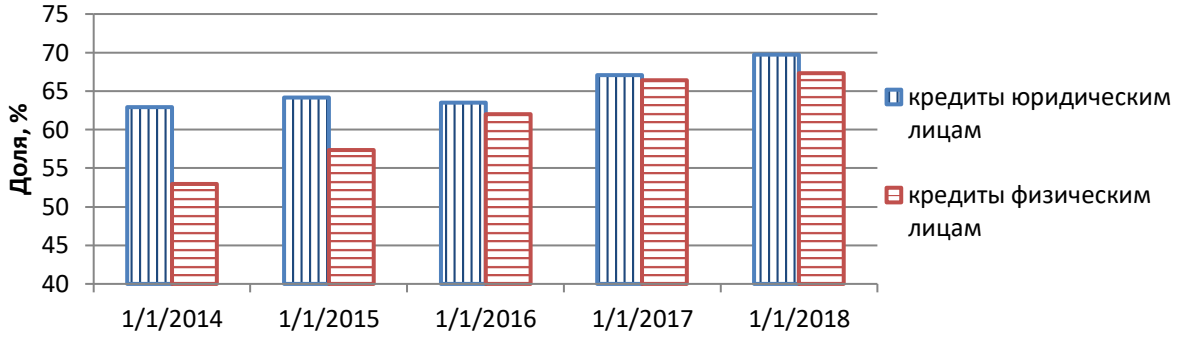


Рисунок 4 Динамика доли кредитов, выданных банками, контролируемыми государством, в общем объеме кредитов по банковскому сектору

Наконец, многие эксперты опасаются, что в процессе огосударствления банковского сектора у Центрального Банка могут возникнуть внутренние противоречия, связанные с необходимостью управления десятком банков и финансовых компаний, одновременно осуществляя надзор за ними. «Есть вероятность злоупотреблений и конфликта интересов внутри самого ЦБ, ее исключать нельзя», - отмечает трейдер-аналитик, кандидат экономических наук, Марк Гойхман.

Следует отметить, что представители Центрального Банка в опубликованном докладе «Итоги десятилетия 2008-2017 годов в российском банковском секторе: тенденции и факторы» утверждают, что «стратегически финансовое оздоровление не только не ориентировано на повышение степени участия государства в капитале банков, но, напротив, имеет своей целью увеличение числа здоровых участников рынка с частным (негосударственным) капиталом». Согласно данному документу, по завершении процессов санации Центральный Банк выйдет из капиталов частных банков и осуществит их продажу рыночным владельцам[1].

В настоящее время дискуссии о допустимых масштабах государственного участия в банковском секторе не утихают. Однако все больше экспертов в области финансов и политики приходят к выводу, что сохранение высокой доли госбанков в банковской системе не сможет сделать ее более стабильной и прозрачной, в связи с чем, основная задача Центрального Банка - переориентироваться с активной борьбы с последствиями на усиление механизмов пруденциального надзора.

Использованные источники:

1. Итоги десятилетия 2008-2017 годов в российском банковском секторе: тенденции и факторы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/43933/wps31.pdf
2. Кауненко В.А., Огородникова Е.П. Карта рассрочки для чего это нужно //

Форум молодых ученых 2017. № 12 (16). С. 922-927.
3. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2014 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/48163/bsr_2014.pdf
4. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2015 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/48162/bsr_2015.pdf
5. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2016 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/48161/bsr_2016.pdf
6. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2017 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/Content/Document/File/48160/bsr_2017.pdf
7. Рейтинг российских банков по ключевым показателям деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.banki.ru/banks/ratings/
8. Частные банки: есть ли шансы на выживание? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ac.gov.ru/files/publication/a/17898.pdf

УДК 658.51

Коваленко А.В.
студент
Нижневартовский государственный университет
Россия, г. Нижневартовск

РАЗВИТИЕ ФИЛОСОФИИ БЕРЕЖЛИВОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: Статья посвящена развитию философии бережливости в высшем образовании. В статье рассматривается философия, парадигма бережливого высшего образования и ее структурные элементы, а также роль бережливого образования. Предложен метод внедрения технологий бережливого производства в образование.

Ключевые слова: политика, философия, роль, развитие, парадигма, бережливые технологии, высшее образование.

Kovalenko A.V.
Student
Nizhnevartovsk State University
Russia, Nizhnevartovsk

DEVELOPMENT OF THE PHILOSOPHY OF SUSTAINABLE HIGHER EDUCATION

Abstract: The article is devoted to the development of thrift philosophy in higher education. The article discusses the philosophy, the paradigm of lean higher education and its structural elements, as well as the role of lean education. A method for introducing lean manufacturing technologies into education is proposed.

Keywords: politics, philosophy, role, development, paradigm, lean technologies, higher education.

Развитие системы образования на современном этапе требует внедрения в процесс деятельности образовательных учреждений передовых технологий, обеспечивающих конкурентоспособность предоставляемых услуг. Одной из наиболее эффективных форм развития является переход профессиональных образовательных учреждений к принципам бережливого производства, позволяющим обеспечивать долговременную конкурентоспособность без существенных капиталовложений, что актуализирует данное исследование.

Тема статьи является весьма актуальной, так как развитие философии и парадигмы бережливого высшего образования оказывают влияние на субъекты образования и экономику в целом. Методы и инструменты бережливого производства всё чаще применяются не только для устранения потерь на промышленных предприятиях, но и активно внедряются в сферу услуг, в том числе и в образование.

Проведенный в рамках данного исследования анализ научных публикаций показывает, что бережливое высшее образование играет важную роль в развитии и работе высших учебных заведений.

Целью статьи является изучение возможностей развития философии бережливого высшего образования и его структурных элементов.

Для достижения цели в статье определено понятие философии, политики развития бережливого высшего образования; описаны функции, роль бережливости в системе высшего образования, содержание структурных элементов парадигмы бережливого высшего образования.

Цель и задачи будут достигнуты при помощи следующих методов: изучение и анализ научной литературы, обобщение.

Под бережливым мышлением понимается постоянная вовлеченность и заинтересованность персонала, как в личном развитии, так и в совершенствовании производства, которые получили название «кайдзен», что означает «перемены к лучшему» [1].

Бережливым называется такое высшее образование, которое направлено на постоянное повышение качества образования в условиях оптимизации использования всех видов ресурсов, минимизации потерь и ущербов всем участникам в процессе обучения [3].

Понятие «парадигма» относится к категориям современной философии и имеет несколько значений (философская концепция, модель и др.). В общем представлении – это системное объединение философии, идеологии, политики, стратегии и тактики развития бережливого высшего образования [2]. При этом философией бережливого высшего образования является наиболее общий взгляд на эту методологию и систему.

Сформированные в теории и практике парадигма и философия высшего образования должны отвечать ряду требований: парадигма

бережливого высшего образования должна формироваться научными методами, при этом парадигма и философия будут считаться с положениями и выводами частных наук, философия делает эти положения исходным пунктом и объектом своего анализа, используя историю науки как материал для общей теории научно-философского мышления. Предметом исследования научно понимаемой парадигмы и философии является не только наука, но и культура в целом. При таком подходе описывают парадигму, философию в целом как «осознание человеком основ той культуры, которою он живет», как «самосознание культуры в человеке» [7].

Сформулируем основные принципы развития бережливого образования. Развитие бережливого высшего образования включает:

1. Совершенствование всех сильных сторон отечественного высшего образования, разработку новых образовательных продуктов и освоение новых рынков, развитие организационной структуры высшего образования.
2. Минимизацию факторов негативно влияющих на качество образования.
3. Оптимальное использование всех видов ресурсов образовательной деятельности, включая студентов и профессорско-преподавательский состав.

Совместную деятельность субъектов, направленную на реализацию принципов бережливого производства в современном высшем образовании, можно назвать политикой развития бережливого образования. Это система действий, направленных на развитие концепции образования [4].

Основная задача политики развития бережливого образования заключается в гармонизации и систематической координации стратегии и тактики развития высшего образования.

Политика и программа перехода к бережливому высшему образованию должны содержать конкретные меры корректирующего характера, в том числе направленные на оптимизацию соотношений различных структурных элементов образования в процессе постоянного повышения качества путем оптимального и щадящего использования всех видов ресурсов [5, 6].

Метод введения бережливого производства в производственный сектор, предложенный Джеймсом Вумеком, может быть переведен в сферу образования. Необходимо выбрать лидера, который может переводить и внедрять бережливые технологии производства в образовательной организации. Необходимо обучить не только известным методам, принципам и средствам бережливого производства, но и объяснить философию данной системы, значимость и необходимость ее внедрения. Это нужно для того, чтобы человек осознанно применял бережливые технологии на практике, а не от принуждения со стороны руководства. Для достижения больших результатов необходимо ставить долгосрочные цели. Система бережливого производства дает возможность ежедневно убирать ненужные действия в рабочем процессе. Таким образом, можно сразу увидеть положительные результаты. Для оптимизации системы образования необходимо устранить все виды потерь, в первую очередь, бумажные

запасы, не несущие полезной информации на сегодняшний день.

Таким образом, предложенные мероприятия позволят эффективно внедрить технологии бережливого производства в образовательные учреждения. Сократить все виды потерь посредством простых и эффективных нововведений, сфера образования может стать «инструментом», который позволит сформировать «экономически бережливую личность». Для этого сфера образования имеет возможности, способствующие изменению менталитета, который посредством образовательных технологий может формироваться в направлении бережливости [4].

Применять данную концепцию к системе образования довольно сложно, но следует понимать, что она обеспечивается решением задачи оптимизации образовательного процесса с получением такого набора индивидуальных образовательных программ обучения учащихся, который обеспечивал бы наиболее полное раскрытие их способностей и максимальное удовлетворение образовательных потребностей.

Таким образом, применение принципов бережливого производства образовательным учреждением может не только минимизировать потери бюджета, но и усилить долговременную конкурентоспособность вуза за счёт своевременной адаптации к требованиям заинтересованных сторон.

Использованные источники:

1. Волкова И.А., Ежукова И.Ф. Обучение персонала организаций малого и среднего бизнеса в контексте бережливого мышления /И.А. Волкова, И.Ф. Ежукова //Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2017. № 6 (67). С. 177-183.
2. Глущенко В.В., Глущенко И.И. Совершенствование философии и методологии науки, управления и прогностики: парадигма интеллектуального управления - М.: ИП Глущенко Валерий Владимирович, 2017, -120 с.
3. Глущенко В.В., Глущенко И.И. Часть системы развития: о проблемах дистанционного образования //Стратегия России, 2015, № 8, с.83-90
4. Кузнецов А. Бережливое мышление // Журнал «Кадровик.ру». 2009. № 8.
5. Конкурентоспособность региона и организаций в новых экономических условиях / И.А. Волкова, Т.А. Галынчик, С.Ю. Гасникова и др. / Монография/ Нижневартовск, 2017. – 246с.
6. Кохановский В.П. Философия и методология науки: Учебник для вузов. - Ростов н/Д: Феникс, 2017. - 576 с.
7. Кнышова Е.Н. Маркетинг. учебное пособие.- М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2015.

УДК 691.115

Кодоева В.С.
старший преподаватель
кафедра «Технологические машины и оборудование»
Тибилова А.Г.
старший преподаватель
кафедра «Технологические машины и оборудование»
ГАОУ «Юго-Осетинский государственный
университет им.А.А.Тибилова»
Республика Южная Осетия, г. Цхинвал

ВТОРАЯ ЖИЗНЬ «ЖИДКОЙ ДРЕВЕСИНЫ»

Аннотация:

В статье рассматриваются перспективы использования современного строительного материала текущего столетия – древесно-полимерного композита («жидкой древесины»), обладающего лучшими характеристиками, по сравнению с составляющими его компонентами – деревом и пластиком. Представлены как достоинства, так и недостатки материала. Обоснована целесообразность использования ДПК в строительной отрасли.

Ключевые слова: экологически безопасные строительные материалы, «жидкое дерево», «жидкая древесина», древесно-полимерный композит (ДПК), пластик.

Kodoyeva V.S.
high teacher
"Technological Machines and Obrudovaniye" department
GAOU "South Ossetian State University named after A.A.Tibilov"
Republic of South Ossetia, Tskhinvali
Tibilova A.G.
high teacher
"Technological Machines and Obrudovaniye" department
GAOU "South Ossetian State University named after A.A.Tibilov"
Republic of South Ossetia, Tskhinvali

THE SECOND LIFE OF «LIQUID WOOD"

Abstract:

In article the prospects of use of modern construction material of the current century – the wood and polymeric composite ("liquid wood") having the best characteristics in comparison with the components making it – a tree and plastic are considered. Both advantages, and material shortcomings are presented. The expediency of use of DPK in the construction industry is proved.

Keywords: ecologically safe construction materials, "liquid wood", "liquid wood" wood-plastic composite (WPC), plastic.

Испокон веков древесина является совершенным натуральным

строительным материалом. Но и она имеет некоторые недостатки по физико-механическим свойствам, которые ученые вот уже многие десятилетия пытаются устранить, создавая уникальные материалы, содержащие древесину.

Новые материалы должны обладать наилучшими характеристиками и позволить сохранить природные ресурсы, уменьшив их использование.

Комбинируя различные материалы (дерево, пластик, бумага, металл, бетон) путем их смешивания в специальных устройствах, ученые-технологи добиваются прекрасных результатов, получая такие материалы, которые превосходят свойства исходных материалов.

«Жидкая древесина» – композит высокой прочности, которой не обладает даже древесина.

Известно, что древесина не противостоит различным разрушающим факторам. Однако, она имеет преимущество ввиду многих ее положительных характеристик.

Сегодня, так же как и всегда, деревянные конструкции, а также различные изделия из дерева по прежнему дают человеку такие необходимые ему блага, как природные тепло и уют.

Красота исходного материала, различные красивые оттенки цветов, уникальные рисунки в разрезе делают древесину неповторимо уникальным, экологически безопасным материалом для человека и окружающей среды.

Все эти качества и позволили ученым, создавая новейшие материалы, сохранить природные свойства древесины и уменьшить влияние ее недостатков.

Необходим был материал, в котором бы прекрасно сочетались все достоинства, как пластика, так и дерева и отсутствовали их недостатки. Такой находкой и стала «жидкая древесина» - древесно-полимерный композит (ДПК), ставший инновационным строительным материалом. [2]

Полимер является не только легким, высокопрочным, долговечным и экологичным материалом, но и может подвергаться практически любым видам обработки, хотя в отдельности его компонент – пластик отрицательно влияет на здоровье человека, канцерогенен, не распадается в течение почти пятисот лет, загрязняя этим окружающую среду, что пагубно для всего живого на земле.

Изначально композиты были созданы технологами - конструкторами для других целей (самолёты, космические ракеты). Но сегодня «жидкая («нержавеющая») древесина» стала очень популярна. Она широко используется благодаря ее уникальным свойствам (прочности, надежности, устойчивости к осадкам, высоким температурам и т.д.).

Этот материал великолепен, красив, по структуре неоднороден, экологически безопасен.

Для древесно-полимерных композитов (ДПК) древесина — это волокнистый материал растительного происхождения. [1]

Композит дерева – это искусственный материал, состоящий из

нескольких компонентов. Для его создания используются отходы деревообрабатывающей отрасли (опилки, стружки, кора, сучки, древесная мука (продукт сухого механического измельчения древесины), бракованный пиломатериал, различные обломки и обрезки древесины).

Их измельчают до пылеобразного состояния, а затем смешивают с пластиком (поливинилхлорид, полипропилен или полиэтилен). Далее полученную смесь нагревают до температуры, при которой происходит ее плавление.

Горячую смесь выливают в специальные формы и охлаждают. Примерное содержание компонентов жидкой древесины:

- мука древесная - 50...90 %
- полимеры – 6…50 %
- добавки - 0...4 %

От количественного состава пластика и дерева в составе композита зависит его вид. Если процентное содержание пластика будет велико, то материал будет отличаться от дерева.

Изделия из композита используются несколько раз (повторно перерабатываются). В процессе его получения и подмешивания красителей оно может приобретать любой цвет, который со временем не изменяется. Чтобы его сохранить, нет необходимости пропитывать различными веществами в процессе длительной эксплуатации. Оно не поддается воздействию ультрафиолетовых лучей, грибковых заболеваний, разнообразных бактерий.

Красивые изделия из композита дерева позволяют улучшить архитектурные формы таких строений как крыши, окна, сауны, детские площадки, беседки, террасы, лавочки, балконы, подоконники, столешницы, заборы, покрытия для садовых дорожек, придают удивительную форму мебели, скульптурам, светильникам.

Со временем нет необходимости их обновлять или заменять, они еще многие годы будут находиться в прекрасном состоянии и радовать глаз.

В процессе добавления добавок (красители, лаки) и высушивания жидкое дерево становится стойким к механическому воздействию, высокопрочным, огнестойким, более надежным материалом, чем древесина и пластик. Оно не поддается гниению, сырости, воздействию химически агрессивных веществ и температурных перепадов. А конструкции из него являются настолько прочными, что не деформируются даже при сильных ударах. Ровная поверхность материала гладкая и очень приятна на ощупь.

Главным преимуществом нового композита древесины является совокупность достоинств натурального материала - дерева и искусственного – полимера. В результате учета всех положительных свойств исходных материалов и устранения их недостатков новый материал приобрел удивительные физико-механические свойства, прекрасный внешний вид и запах. Он стал экологически безопасным материалом, так как в нем не содержатся опасные формальдегиды.

При монтаже и разборке форма и свойства конструкции из жидкой древесины не изменяются.

Преимущества ДПК:

1. Термоустойчивость: t = -50 С... + 180 С.
2. Долговечность: 30...40 лет
3. Влагостойкость: 100%.
4. Защита от ультрафиолетовых лучей
5. Защита от грибков и бактерий
6. Защита от химически агрессивных сред (щелочи, кислоты)
7. Пластичность и гибкость
8. Эластичность
9. Прочность и ударостойкость
10. Огнестойкость
11. Природная красота, натуральный запах
12. Удобство монтажа, простота использования
13. Безопасность
14. Экологичность

Физико-механические свойства ДПК сочетают в себе красоту настоящего дерева, достаточно большой срок эксплуатации, надежность и безопасность, что делает его весьма востребованным в строительной отрасли.

Но, наряду с целым рядом преимуществ, древесно-полимерный композит не лишен и недостатков:

- быстрое изнашивание поверхности ДПК в районах, где происходит одновременное воздействие высоких температур и повышенной влажности;
- появление плесени в помещениях с недостаточной вентиляцией, необходимость использования специальных добавок для борьбы с плесенью ;
- более высокая стоимость в сравнении с натуральным деревом (из-за дороговизны специальных добавок). [3]

«Жидким» этот материал называется так потому, что происходит нагрев всех составляющих (древесины и пластика) до высоких температур (200 °С), плавление и выдавливание их в жидком виде в соответствующие формы и их прессование.

Учитывая, что современные материалы эстетичны, практичны, просты в обслуживании и уходе, экономичны, применение жидкого дерева целесообразно в частном домостроении, ввиду того, что оно не требует особого внимания. Нет никакой опасности, испортить внешний облик изделия, даже если чистить его обычными средствами, что говорит о практичности материала. Оно выдерживает предельные нагрузки, сохраняя целостность и эстетичность, наполняет помещение ароматом и положительной энергией.

Способность материала проводить теплоту в процессе теплопередачи делает даже пол из жидкого дерева теплым. Теперь уже известно, что

высокое содержание древесных стружек в материале, обладающих способностью не выпускать тепло наружу, – залог оптимального микроклимата в любом помещении. [4]

При равном соотношении дерева и полимера изделия будут обладать красивой текстурой. Ухаживать за ними легко (протирание их слегка время от времени мокрой ветошью).

Обладающий хорошими физико-механическими свойствами, экологически чистый древесно-полимерный композит - прекрасная альтернатива наиболее часто применяемым материалам.

В последние годы жидкое дерево применяют для производства фасадов с вентиляцией, которые высоко устойчивы к любым изменениям климата. Монтаж профилей из ДПК прост и не требует длительного времени. А сочетание их с такими распространенными материалами, как кирпич, бетон, пластик, стекло дает возможность получить достойный архитектурный облик.

Человек сталкивается с выбором — либо перерабатывать мусор, приобретая ДПК, либо создавать его всё больше, отдавая предпочтение природным материалам.

У каждого, кто хотя бы в малой степени сталкивается с выбором, — использовать новый натуральный материал на основе природных ресурсов (дерево) или применить продукт переработки древесины (опилки, стружки и т.д.), не возникает никаких сомнений по поводу использования композита.

Человечество научилось использовать отходы обработки натуральных материалов и превращать их в продукцию, которая по многим показателям превосходит эти материалы по свойствам.[5]

В настоящее время рынок экологически безопасной строительной продукции расширяется широкими темпами во всем мире.

Вывод: Жидкое дерево – весьма надежный, длительно эксплуатируемый, экологичный материал в современном мире. Он превосходит по механическим показателям природное дерево, потому изделия из него вполне можно рассматривать как альтернативу многим распространённым материалам.

Сегодня большинство предприятий работают в области создания новейших высокотехнологичных строительных материалов, улучшая и дополняя достоинства исходных компонентов и устраняя их недостатки.

Использованные источники:

1. Клесов А.А. Древесно-полимерные композиты. - СПб: Научные основы и технологии, 2010. – 736 с. [Электронный ресурс] –– http://www. fabrikab.blogspot.com/2015/07/blog-post.html (дата обращения 06.12.2018)

2. «Жидкая древесина» — Новейшие технологии в строительстве [Электронный ресурс] - http://www. technologywood.ru›…zhidkaya-drevesina-novejshie…v… (дата обращения 15.11.2018)

3. Лосева Ю.В. Жидкое дерево [Электронный ресурс] - http://www. izron.ru/articles/sovremennyy-vzglyad-na-problemy-tekhnicheskikh-nauk-

sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-mezhdunarodno/ (дата обращения 09.12.2018)
4. Жидкое дерево (композитная древесина)... [Электронный ресурс] - http://www. otdelkadom-surgut.ru›zhidkoe-derevo-kompozitnaya-…(дата обращения 09.12.2018)
5. «Жидкое дерево» или всё о древесно-полимерном композите [Электронный ресурс] - http://www econet.ru/articles/95209-zhidkoe-derevo-ili-vsyo-o...polimernom-kompozite (дата обращения 17.11.2018)

УДК 796

Козниенко И.В.
доцент
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА И ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РЕАБИЛИТАЦИИ СПОРТСМЕНОВ

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы связанные с медико-биологическим обеспечением тренировочного процесса и ее технологиями. Биологический фактор непосредственно и беспрекословно влияет на весь окружающий мир, в частности и на различные виды спорта. Технологии так же делают свой вклад в достижения различных команд, что является востребованной частью различных спонсоров.

Ключевые слова: спорт, инновации, модульное обучение, концепция обучения.

Kozniyenko I.V.
associate professor of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

BIOMEDICAL SUPPORT OF TRAINING PROCESS AND INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN REHABILITATION OF ATHLETES

Summary:

In article the questions connected with biomedical support of training process and its technologies are considered. The biological factor directly and implicitly influences all world around, in particular and different types of sport. Technologies also make the contribution to achievements of various teams that is a demanded part of various sponsors.

Keywords: sport, innovations, modular training, concept of training.

Процессы глобализации напрямую влияют на развитие спортивных технологий. По мере роста общества физическая активность и спорт все больше проникают во все сферы жизни людей, становясь все более важной и неотъемлемой частью мировой цивилизации. Быстрое развитие в последние десятилетия и высокий уровень спорта, постепенно становясь отдельным полем деятельности. Наука о спорте все больше становится самостоятельной научной дисциплиной, в которой задействованы специалисты из различных специальностей. Чтобы следить и анализировать действия спортсмена, используются последние достижения научной мысли - от микроэлектроники до молекулярной биологии.

Непосредственным результатом научного прогресса является эволюция спортивных команд и достижение лучших результатов, которые вчера казались немыслимыми. Повышение эффективности учебного процесса на каждом этапе учебного процесса может быть достигнуто только за счет сочетания фрагментарных знаний, полученных тренерами, спортивными специалистами и учеными. Трудность создания концепции индивидуального обучения в настоящем заключается в отсутствии четкой интеграционной модели, которая обобщает различные достижения в различных областях научной деятельности. Спортсмены и тренеры должны теперь работать в ситуации постоянных инноваций. Инновациями, которые может использовать тренер, являются несколько: новые методы спортивного обучения, деловые игры, проблемное обучение, интерактивное обучение и т.д. Укрепление интеллектуального уровня тренеров, методистов и всех профессионалов, работающих в спорте высокой производительности для всех основных спортивных сил.

Спортивная производительность является неотъемлемым показателем реактивности многих систем организма, поэтому для оптимизации двигательной активности проводится многопараметрический мониторинг [2]. Это направление особенно активно действует в западных странах и Японии. Поэтому опыт подобных изменений в основных спортивных силах мира представляет несомненный интерес. Примером может служить оптовая торговля Европейского союза, в которой была разработана и находится в стадии разработки программа SESAME - «Занятия спортом и управляемыми упражнениями», которую можно перевести как «Системы регистрации для Европейского Союза». спортивных и контролируемых учений ». Кроме того, был создан консорциум научных и медицинских центров, в том числе компьютерная лаборатория в Кембриджском университете, отдел информатики UCL, отдел спортивных наук UWIC и несколько других учреждений. Проект финансируется Научным советом инженеров и физиков. Этот амбициозный проект направлен на создание интегрированной системы наблюдения для спортсмена, такая интерактивная информационная система для мониторинга и управления физическим состоянием спортсмена должна обеспечивать высокая степень точности в диагностике физического состояния.

Достижение высокой степени миниатюризации и интеграции электронных компонентов, гарантии небольшого размера портативных устройств, нового направления в мониторинге спорта: умные ткани, «умная одежда» [1]. В настоящее время в этой области используется не только проводящий материал и технология соединения, но также информация, вшитая в компьютерное устройство ввода, антенны, датчики, т.е. ткань в портативных электронных интегрированных пассивных компонентах. Третье поколение «умной одежды» должно быть интерфейсом между телом и внешним миром. По его словам, разрабатываются новые темы и направления одежды, адаптируются к внешним условиям. В некоторых случаях «интеллектуальная ткань» или одежда могут функционировать без участия дополнительных электронных устройств. Это гарантируется уникальными свойствами используемого материала. Увеличилось участие в использовании «умной одежды» в спортивной медицине. Этот контроль сердечной деятельности, динамика изменений температуры тела и других физиологические параметры с использованием электронного оборудования, имплантированного в одежду.

При выполнении моторных заданий при сложном скоординированном спорте и особенно при исполнении атлетов акробатические зимние виды спорта могут интуитивно решать чрезвычайно сложные биомеханические проблемы. Современная компьютерная технология позволяет визуализировать самые сложные абстрактные геометрические объекты и пространственные взаимодействия. До недавнего времени были использованы методы видеозаписи, которые позволяют бесконтактно изучать кинематику движения человека при анализе видео за один выстрел.

Функциональный диагноз в доме - это отдельный адрес. Как работает тот или иной организм? Какой у вас диагноз? Узнайте все о своем теле! Современное медицинское оборудование из экспертного класса записывает множество показателей, от дыхания и сердечного ритма до потенциала нейронов [4].

Интересно, что этот запрос может использоваться как в покое, так и при различных внешних нагрузках и условиях. По этой причине данные более объективны. И поскольку они часто используются для уточнения диагнозов, результат лечения иногда лучше, чем при стандартном подходе.

1. Электрокардиография (ЭКГ)

Метод: электрокардиограф регистрирует параметры сердечной деятельности, и врач расшифровывает их.

Какие диагнозы: нарушения проводимости и ритма, инфаркт миокарда, ишемия и другие сердечные заболевания.

Как это работает: в кабинете врача с помощью электрокардиографа.

2. Метод Холтера

Методология: мониторинг ЭКГ и артериального давления в течение дня; его можно использовать как для фиксации ЭКГ отдельно, так и для SMAD и в комбинации.

Какие диагнозы: аритмия, ишемия миокарда: при записи ежедневной ЭКГ; скачки давления, даже те, которые появляются только время от времени, гипертония, с SMAD. Кроме того, метод Холтера показывает необходимость в коронографии и коррекции фармакологического лечения.

Как это делается: пациент посвящен своей обычной деятельности, но с сенсорами в теле.

3. Спирография

Метод: измеряет функцию внешнего дыхания (FVD).

Какие диагнозы: бронхолегочные заболевания.

Как это делается: пациент дышит в трубку устройства, где показаны результаты измерения.

4. Электроэнцефалограмма (ЭЭГ)

Метод: мониторинг биоэлектрической активности мозга.

Какие диагнозы: невроз, опухоли головного мозга, эпилепсия, энцефалопатия, а также используются в качестве дополнительного метода для подозрения на неврологические заболевания и т.д.

Как это работает: электроды размещаются на голове исследователя, который собирает и записывает импульсы мозга.

5. Электронная нейромиография (ENMG)

Методы: определяет активность мышц и скорость, с которой импульс проходит через нервные волокна.

Какие диагнозы: патология мышечной и периферической нервной системы, а также некоторые генетические заболевания.

Как это работает: В зависимости от области исследований тонкие электроды могут быть введены в мышцы, наложенные на затылок. Процедура длится до полутора часов.

6. Биоимпедансометрия

Методология: определяет состав человеческого тела и скорость метаболизма.

Какие диагнозы: скрытое воспаление, причины внезапного изменения веса, помогает выбрать метод его коррекции.

Как это делается: пациент находится в инструменте, вспоминая внешние весы, электроды помещаются в его руки.

7. Кардиотокография (эмбриональная КТГ)

Метод: регистрирует сокращение матки и сердечного ритма ребенка в матке.

Какие диагнозы: выявить и решить проблемы развития и состояния плода с 33-й недели.

Как это делается: будущая мать лежит на спине, а датчики связаны с желудком; для процедуры требуется от получаса до одного часа.

Большинство экспертов знакомы с оптическими системами захвата движения, такими как Vicon, Qualysis, Peak Performance и т.д. Эти системы используют маркеры, которые отражают свет, посланный им. Инфракрасный свет передается с маркеров, зафиксированных в камерах, и высоких огней

строба, отраженных маркерами, и возвращается обратно в объектив камеры, информируя о положении маркера.

В некоторых случаях существует технология, которая не оставляет следов и не требует специальных датчиков или специальных комбинаций. Технология безмаркерной основана на технологии компьютерного зрения и распознавания образов. В этом случае специальное оборудование, специальное освещение или пространство не требуются. Снимок сделан с использованием обычной камеры (или веб-камеры) и персонального компьютера. Биомеханический анализ играет важную роль в таких видах спорта, как фристайл, сноубординг, фигурное катание, где судьи принимают решение, а на основе секундомера, что при оценке производительности эстетических элементов [3].

Каждый год борьба за титулы все более «плотная», все более острой и напряженной. Доказательство этого: все последние чемпионаты Европы, Мир и даже Олимпийские игры.

Использованные источники:

1. Здоровье и физическая культура студента / В.А. Бароненко, Л.А. Рапопорт. – М.: Альфа-М, Инфра-М. 2010. – 336 с.
2. Методические аспекты формирования специальных физических качеств у студентов / Ю.П. Шарков, А.В. Борисов, А.В. Буриков // Вестник Череповецкого государственного университета. 2014. № 3 (56). С. 176-178
3. Современные технологии медицинской реабилитации пациентов / Н.А. Воронов // Человек и современный мир. 2018. № 6 (19). С. 3-7
4. Традиционные и инновационные технологии в физкультурно-оздоровительной деятельности / Н.А. Воронов // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 18 (59). С. 21-22

УДК 796

Козниенко И.В.
доцент
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

РОЛЬ СПОТРИВНОГО ПИТАНИЯ В ПРОФИЛАКТИКЕ И УКРЕПЛЕНИИ ЗДОРОВЬЯ СПОРТСМЕНОВ

Аннотация:

В статье рассматриваются плюсы и минусы употребления биологически активных добавок к пище, их способность восстанавливать жизненный силы. Также приведена классификация биологически активных добавок и полезность каждой из них для спортсменов, занимающихся различными видами спорта.

Ключевые слова: спорт, тренировка, питание, здоровый образ жизни

Kozniyenko I.V.
associate professor of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

ROLE OF SPOTRIVNY FOOD IN PREVENTION AND STRENGTHENING OF HEALTH OF ATHLETES

Summary:

In article pluses and minuses of the use of dietary supplements to food, their ability to restore vital forces are considered. Classification of dietary supplements and usefulness of each of them for the athletes doing different sports is also given.

Keywords: sport, training, food, healthy lifestyle

Ни для кого не секрет, что во время занятий спортом значительно растрачиваются жизненные силы организма. Для поддержания жизнеспособности организма на надлежащем уровне, восстановления многих химических веществ, утраченных во время тренировки, многие спортсмены употребляют биологически активные добавки. Но что скрывается за этим словосочетанием? Так ли они полезны на самом деле?

Во второй половине XX века появилось понятие «Биологически активные добавки к пище (БАД)», во многом вследствие изучения питания и действия отдельных пищевых веществ на организм человека. БАД (биологически активные добавки) — это концентрированные природные пищевые натуральные и биологически активные вещества, которые выделяют из сырья морского, минерального, животного происхождения, лекарственных растений и водорослей или вещества, которые синтезируют в лаборатории, не смотря на это они являются полностью идентичными своим

природным аналогам и сохраняющими их свойства.

Человек, используя БАД как дополнение к своему основному рациону, получает весь комплекс необходимых веществ минерального, растительного и животного происхождения. Применяя БАД возможно наиболее быстро и научно обоснованным путём решить проблемы питания и дефицита микроэлементов в нашей стране, так это как не требует каких-либо серьёзных изменений в пищевой промышленности. А так же производство БАДов реализуется с использованием уже имеющихся ресурсов пищевых и фармацевтических компаний.

Спорт, как и всякая работа в экстремальных условиях, требует применения специальных средств для сохранения здоровья и поддержания работоспособности спортсмена. В наше время существует большой выбор средств, которые расширяют возможности организма, и защищают его от перегрузок и заболеваний [1]. Такими средствами являются биологически активные добавки (БАДы, биодобавки), которые создаются на основе природных продуктов и их компонентов. Существует «Каталог наиболее популярных продуктов спортивного питания» в нем представлены следующие виды БАДов:

1. Аминокислотные комплексы представляют собой смеси, состоящие из различных аминокислот и включают в себя дополнительные добавки в как, например, витамины и минералы. Комплексы аминокислот - это быстродействующие источники свободных аминокислот, аминокислот в форме пептидов и разветвленных аминокислот. Аминокислотные комплексы очень быстро всасываются в кровь, помогая организму поддерживать положительный азотистый баланс.

2. Средства для увеличения веса - это углеводно-белковые смеси с оптимальным соотношением простых и сложных углеводов, обогащенные витаминами и микроэлементами.

3. Витаминно-минеральные комплексы - это мульти витамины с оптимальным соотношением витаминов и минералов, которые являются необхдимостью для организма в связи с интенсивными тренировками.

4. Порошковый протеин и средства для наращивания мышц - представляют собой порошок с высоким содержанием легкоусвояемого белка.

5. Стимуляторы «чистой» массы - креатин и его транспортные смеси, предназначенные для оптимальной утилизации вредных веществ в организме. Выпускаются чаще всего в виде капсул и порошка.

6. Средства для поддержания тела в тонусе, заменители пищи, сжигатели жира - сюда относятся вещества, ускоряющие мобилизацию собственного жира, обмен веществ, повышающие работоспособность и стимулирующие умственную деятельность.

7. Спортивное питание в виде батончиков и напитков - предназначено для быстрого восполнения запасов энергии, минеральных солей и аминокислот. Данные добавки удобны в использовании, так как имеют

небольшой объем и готовы к употреблению без приготовления.

Также, интерес представляет классификация БАД по происхождению компонентов, в основе которых лежат:

- растительные экстракты и цельные части растений;
- продукты биотехнологии;
- продукты пчеловодства;
- морепродукты;
- синтетические аналоги природных пищевых веществ.
- продукты ферментации;
- животные вытяжки;
- минеральные компоненты;

Физические нагрузки, которые испытывают профессиональные спортсмены различных направлений, отличаются не только количественно, но и качественно.

Тренировочный процесс, к примеру, пловцов и художественных гимнасток строится совершенно по-разному. В каком-то виде спорта главной способностью спортсмена является выносливость, в каком-то -сила, в каком-то - координация. Все виды спорта делятся на шесть различных групп в зависимости от доминирующего типа физической активности [3].

Игровые виды спорта. В этом виде спорта отличительной чертой является чередование отдыха и повышенной активности спортсмена. Задача БАДов в этом виде спорта - это ускорение восстановительных процессов, в этом помогут энергетики и ноотропы. Ноотропами называются лекарственные препараты, улучшающие работу мозга и благотворно действующие на настроение и активность человека.

Единоборства. Мгновенная реакция, взрывная сила, расчёт и проворность - главные задачи этого вида спорта. Здесь так же нужны ноотропы и мгновенные энергетики, другие препараты назначаются в зависимости от конкретного вида.

Циклические виды спорта. Плавание, велоспорт, лыжные гонки, бег, конькобежный спорт все это циклические виды спорта, в них расходуется большое количество энергии, на очень длинных дистанциях происходит переход организма с углеводных источников энергии на жировые. Спортсменам циклических видов спорта необходимы жиросжигающие энергетики, ноотропы и витаминнобелково-минеральные комплексы.

Технические виды спорта. Парусный спорт, бобслей, авто- и мотогонки, прыжки с парашютом. Необходимо повышение психической устойчивости и прием ноотропов.

Сложно координационные виды спорта. Фигурное катание, гимнастика, прыжки в воду. Главными качествами здесь является тонкий расчёт, элегантность и координация. Здесь необходимы высокоэнергетические продукты, ноотропы и сжигатели жира.

Скоростно-силовые виды спорта. Спринтерские дистанции, атлетика, метания, для этих видов спорта характерно проявление очень быстрой

взрывной энергии. Им необходимы мгновенные энергетики, большие дозы белков и аминокислот, ноотропы [2].

Необходимо учитывать, что спортивное питание может подойти не каждому. При приёме данного продукта может возникнуть аллергическая реакция, если существует индивидуальная непереносимость одного из компонентов. Также если у человека ферментативная недостаточность, им спортивное питание противопоказано, оно скорее навредит, чем принесёт пользу. Некоторые добавки могут вызвать повышение давления, что может хорошо перенестись здоровым организмом, а человеку до приёма препарата страдающему гипертонией - нанесёт вред. Это важно учитывать и обязательно ознакомится с описанием добавки перед применением.

Абсолютно неверно утверждение, что спортивные добавки способны влиять на выделительную и пищеварительную системы, а точнее перегружать и угнетать её. Спортивное питание всего лишь пищевые добавки, которые не могут влиять на пищеварительную систему. Рацион людей, которые употребляют БАДы, ни в коем случае не может состоять исключительно из них, только в комплексе с полноценным здоровым питанием, в качестве его дополнения [4].

Вопросы о вреде спортивных добавок всё ещё возникают в большом количестве, как и предубеждения о нецелесообразности их применения и различных побочных эффектах. Говорить, что побочных эффектов совершенно не может быть нельзя, так как они могут возникать при неправильном приёме и неграмотном подходе к питанию. Для того, чтобы этого избежать, необходимо консультироваться со специалистом. В качестве специалиста может быть как опытный доктор так и профессиональный тренер, они смогут посоветовать спортивное питание в том количестве, которое необходимо именно для достижения конкретной цели.

Делая вывод, можно сказать, что спортивное питание не только помогает в спорте, но также может быть полезно и в повседневной жизни. Конечно же существуют отрицательные моменты, такие как аллергия и другое выше сказанное. Именно поэтому перед покупкой и употреблением нужно посоветоваться с врачом или специалистом в данном вопросе. В конце концов, решение принимать или не принимать спортивное питание остается за вами.

Использованные источники:

1. Повышение физической подготовленности за счет поддержания здорового образа жизни / Н.А. Воронов // Молодежный научный вестник. 2018. № 8 (33). С. 4-9

2. Система мер по поддержанию здорового образа жизни / Н.А. Воронов // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 14 (55). С. 41-42

3. Физическая культура и здоровый образ жизни студента: Учебное пособие / М.Я. Виленский, А.Г. Горшков. – М.: КноРус. 2013. – 240 с.

4. Формирования мотивации здоровье сберегающего поведения средствами физической культуры / А.В. Буриков // Международный журнал

гуманитарных и естественных наук. 2018. Т.1. №6. С. 58 – 60

УДК 336.763.2

Койкова Л.Н.
студент магистратуры 2 курса
Национальный исследовательский университет «Московский энергетический институт»
Россия, г. Москва

СПЕЦИФИКА КЛАССИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНИВАНИЯ СТОИМОСТИ АКЦИЙ

Аннотация:
Статья посвящена описанию основных характеристики и отличительных особенностей классических моделей оценивания стоимости акций: модели CAPM (модели Шарпа), модели Блэка, модели Мертона, арбитражной модели Росса.

Ключевые слова: ценные бумаги, акции, оценка акций, типы стоимости акций.

Koikova L.N.
student
Moscow Power Engineering Institute (National Research University)
Russia, Moscow

SPECIFICITY OF CLASSICAL MODELS FOR ESTIMATING THE COST OF SHARES

Annotation:
The article is devoted to the description of the main characteristics and distinctive features of the classical stock pricing models: the CAPM model (the Sharpe model), the Black model, the Merton model, the Ross arbitration model.

Keywords: securities, shares, valuation of shares, types of value of shares.

Выбирая, инвестирование в акции какого предприятия является наиболее целесообразным, финансово и экономически оправданным, инвестор отталкивается от в сущности противоречивых потребностей максимизировать доход и минимизировать риск. Оптимизация данного противоречия и нахождение оптимального инвестиционного решения требует тщательной оценки стоимости предлагаемых на фондовом рынке акций. Классическими моделями оценивания стоимости акций являются модель CAPM (модели Шарпа), модель Блэка, модель Мертона, арбитражная модель Росса.

Вероятно, самой известной считается моделью оценки стоимости акций предприятия является Capital Asset Pricing Model □□ модель CAPM, иногда именуемая моделью Шарпа. Модель CAPM была предложена независимо друг от друга в 1964□66гг. тремя американскими экономистами Шарпом, Линтнером и Моссином. В данной модели объясняется взаимосвязь

между ожидаемой доходностью и риском каждой ценной бумаги. Допущения в модели CAPM максимально упрощают ситуацию на рынке инвестиций:

1. рынок эффективен и информационно прозрачен, нет налогов и комиссионных;
2. существуют ценные бумаги, лишенные любого риска;
3. все субъекты инвестиционной активности формируют и пересматривают свои портфели через конкретный (одинаковый) отрезок времени [2].

Таким образом, модель CAPM характеризует процесс формирования рыночной цены акций в условиях совершенного рынка капиталов и с учетом систематического риска, который не подлежит диверсификации. Систематические риски характеризуют риск возможных для инвесторов потерь вследствие конъюнктурных колебаний, изменения процентных ставок, принятие разного рода политических решений, инфляции и т.д. Учитывая природу этих рисков, считают, что их невозможно уменьшить на основе диверсификации вложений. Согласно модели CAPM взаимосвязь между риском и доходностью определяется посредством прямой CML и прямой SML, ключевую роль в которых играет безрисковая процентная ставка и доходность рыночного индекса.

Взаимозависимость между ожидаемым уровнем доходности и риска по отдельной акции в модели CAPM отражается через коэффициент бета (β), характеризующий предельную чувствительность изменения доходности акции по отношению к изменению доходности рынка в целом. Традиционно выделяют два способа расчёта коэффициента бета: статистический (информация о динамике акций на фондовом рынке) и фундаментальный (экспертная оценка конъюнктуры рынка, отрасли и конкретного предприятия). Направления расшифровки коэффициента бета приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Направления расшифровки коэффициента бета [7]

Значение показателя	Уровень риска акции	Направление изменения доходности акции по сравнению с доходностью рыночного портфеля	Характеристика акций
$\beta>1$	Высокий	Одинаковое	Агрессивные
$\beta=1$	Умеренный	Одинаковое	Нормальные (среднерисковые)
$0<\beta<1$	Низкий	Одинаковое	Консервативные
$-1<\beta<0$	Низкий	Различное	
$\beta=-1$	Умеренный	Различное	
$\beta<-1$	Высокий	Различное	

Важнейшим недостатком модели CAPM является сама однофакторность и условность модели (ввиду рассмотрения ряда нереальных предпосылок). Михайлец В.Б., Артеменков И.Л. и Артеменков А.И. констатируют, что профессиональные оценщики, которые работают с целым спектром инвестиций, часто оказываются озадаченными нереалистичностью указанных допущений и, осознавая, что эти допущения явно несоразмерны с практическими ситуациями, с которыми они встречаются в своей профессии, пытаются «дополнить» классическую модель CAPM таким образом, чтобы внедрить в нее различные «поправки» на размер и характеристику компании (Size and company — Specific adjustments). Внедрение этих поправок часто осуществляется недостаточно согласованным образом и противоречит логике «внутриувязанного массового рынка», на которой основана классическая теория CAPM [5].

Схожей с моделью Шарпа является классическая модель Блэка, однако важным отличием выступает то, что вместо безрисковой ставки здесь используется доходность финансового актива с нулевым бета-коэффициентом. То есть Блэк предложил использовать финансовый актив, уровень доходности которого не коррелирует с доходностью рыночного портфеля. Вариант классической модели Шарпа, скорректированной Блэком, получил название двухфакторной модели.

Дальнейшее развитие модели оценки было осуществлено Мертоном, которая позволяет учитывать как систематические, так и несистематические риски. Каждый из ожидаемых видов риска Мертон рассматривает в качестве самостоятельного фактора, который формирует стоимость финансового актива. В наиболее общем виде многофакторную модель Мертона можно представить в виде суммы таких слагаемых, как: уровень доходности безрискового актива; уровень доходности, компенсирующий систематический, то есть рыночный, риск; уровень доходности, компенсирующий несистематические риски [7].

Иная системообразующая модель - арбитражная модель ценообразования (Arbitrage Pricing Theory - APT) была сформулирована в 1976 году американским экономистом Стефеном Россом. Модель APT отличается от CAPM тем, что менее ограничена в своих допущениях. APT основывается на предположении об абсолютной конкурентности рынка ценных бумаг, гомогенности ожиданий инвесторов и их стремлении к максимизации полезности, установке о том, что любые ценные бумаги, приносящие одинаковый доход инвестору, должны продаваться по одной и той же цене.

Данная модель позволяет значительно сократить количество ограничительных предложений, которые приняты при построении классической модели CAPM (Шарпа). Это усиливает возможность ее применения на практике, однако именно неопределенность относительно факторов, которые систематически влияют на доходы по ценной бумаге, и является основным недостатком данного подхода [7].

Как отмечают Галанов В.А., Галанова А.В. и Шибаев С.Р., необходимо всегда учитывать влияние случайности и закономерности изменения цены акции. Если случайность неуправляема, то отслеживать и учитывать закономерности крайне необходимо. Исследователи подчеркивают, что с увеличением временного интервала доля случайного фактора в изменении цены акции имеет тенденцию к снижению до определенного предела [1]. При инвестировании, при покупке акций на длительные сроки исходят из того, что цена обязательно вырастет. Но фактически в силу неразрывного единства закономерного и случайного в цене акции невозможно исключить случайность в ее ценообразовании. В динамике и в зависимости от ситуации невозможно предсказать темпы и уровень роста цены данной акции. Это нужно подчеркнуть потому, что капитал компании растет с учетом собственных усилий и реализации потенциала, но и в результате конъюнктуры, благоприятных условий на рынке, валютно-финансовой и инфляционной турбулентности, исключительности товаров и услуг. Случайность позиционирования и продажи товара определяет его жизненным циклом, новизной и широтой ассортимента, продуктовыми инновациями. Из этого следует, что цена акции, растущая в в течение срока 3-5 лет, не будет так же меняться при инвестировании на 10 лет. По сути закономерность изменения цены акции проявляется как результат взаимовлияния множества случайных факторов, в силу их динамичности и непредсказуемости смещение в любую сторону, замена или минимальное усиление даже одного элемента вызывает всплеск хаоса, отражаясь на рыночной цене акции.

Итак, проблемы построения и использования различных моделей, используемых для определения справедливой стоимости акций, обсуждались в научной и инвестиционной среде на протяжении почти столетия. За это время было создано много разных теорий, и было выдвинуто много гипотез о том, что является причиной изменения стоимости акций. В то же время наличие значительного фактора субъективности при оценке стоимости акций не устраняет объективных связей между структурой отрасли предприятия, циклическими характеристиками текущего состояния экономики, уникальными параметрами самой компании. Важно помнить, что не может быть единой результативной и неизменно корректной модели оценки стоимости акций, поэтому необходимо постоянно отслеживать тенденции рынка, чтобы не пропустить сигнал об изменении актуальной устойчивости, краткосрочных и долгосрочных перспектив анализируемой компании.

Использованные источники:

1. Галанов В.А., Галанова А.В., Шибаев С.Р. Случайное и закономерное изменение цены акции в зависимости от длины временного интервала // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2017. Т. 10. № 4. С. 228-241.

2. Джураева А.А. Модифицированная модель Capital Asset Pricing Model для условий экономического кризиса // Вестник научных конференций. 2016. №

10-4 (14). С. 22-25.
3. Дорджиева А.Д., Куртушова Е.А., Манджиева А.Б., Ошланов Б.В. Разработка методики оценки доходности и стоимости активов // Вестник Воронежского государственного университета инженерных технологий. 2018. Т. 80. № 1 (75). С. 391-397.
4. Козлова А.С., Тараскин Д.С. Методика формирования портфеля ценных бумагна основе риска, доходности и справедливой стоимости компании // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2018. № 1 (70). С. 104-109.
5. Михайлец В.Б., Артеменков И.Л., Артеменков А.И. Доходный подход и принцип дисконтирования при оценке приносящих доход неликвидных активов. пересмотр понятий в доходном подходе и разработка транзакционной моделиценообразования // Вопросы оценки. 2008. № 1. С. 10-33.
6. Нагапетян А.Р., Рубинштейн Е.Д., Урумова Ф.М. Развитие современной портфельной теории: деформации ценообразования и арбитраж // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2015. № 3. С. 106-115.
7. Полтева Т.В., Колачева Н.В. Модели оценки стоимости финансовых инструментов // Карельский научный журнал. 2017. Т. 6. № 1 (18). С. 87-90.
8. Шарипова Д.Ф. Оценка инвестиционных качеств финансовых инструментов на рынке ценных бумаг // Вестник современных исследований. 2018. № 9.2 (24). С. 143-146.
9. Янина О.Н., Федосеева А.А. Методы анализа и оценки состояния российского рынка акций // Социальные науки. 2018. № 1 (20). С. 62-67.

УДК 657

Колмогорова Ю.В.
студент 5 курса
факультет «Экономическая безопасность»
Югорский государственный университет
научный руководитель: Морозова Т.А.
преподаватель
Россия, г. Ханты-Мансийск

АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ (НА ПРИМЕРЕ МП «ЖЭК-3»)

Аннотация:

В данной статье рассмотрена процедура аудиторской проверки организации расчетов с подотчетными лицами в МП «ЖЭК-3». Рассчитан уровень существенности, то есть предельная ошибка отчетности. Определен объем аудиторской выборки, а также проведена процедура инспектирования документов, отражающих организацию расчетов с подотчетными лицами.

Ключевые слова: подотчетные лица, аудиторский риск, уровень существенности, выборка, аудиторское заключение.

Kolmogorova Yu.V.
Student
5 course, faculty "Economic Security"
Ugra State University
Russia, Khanty-Mansiysk
Scientific adviser: Morozova T.A.
Lecturer

AUDIT OF CALCULATIONS WITH ACCOUNTABLE PERSONS (ON THE EXAMPLE OF ZHEK-3)

Annotation:

This article describes the procedure for auditing the organization of settlements with accountable persons in the MP "ZhEK-3". Calculated the level of materiality, that is, the marginal error of reporting. The volume of the audit sample has been determined, and a procedure has been carried out for inspecting documents reflecting the organization of settlements with accountable persons.

Keywords: accountable persons, audit risk, materiality level, sample, audit report.

Структура и объем расчетов с подотчетными лицами оказывают влияние на финансовые потоки предприятия, объем наличных денежных средств.

Аудит расчетов с подотчетными лицами необходим для обеспечения достоверности данных статей отчетности, а также принятия руководством взвешенных управленческих решений [3].

Правильно организованный учет расчетов с подотчетными лицами способствует укреплению расчетной дисциплины, сокращению дебиторской и кредиторской задолженности. Это особо актуально в современных рыночных условиях, поскольку оборот денежных средств играет огромную роль в жизни предприятия любой формы собственности.

Целью аудита расчетов с подотчетными лицами является выражение мнения о соблюдении действующего законодательства, правильности ведения бухгалтерского учета.

Изучением данной темы занимались авторы: Воронина Л. И., Касьянова С. А., Парушина Н. В., Савин Д. А., Федоренко, И. В., Хахонова Н. Н. и другие.

Аудиторской проверке будет подвергнут бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами в Муниципальном предприятии «ЖЭК-3».

Предприятие создано в целях организации в границах Ханты-Мансийского района тепло-, газо-, водоснабжения населения, водоотведения, снабжения населения топливом в пределах полномочий органов местного самоуправления Ханты-Мансийского района, обеспечения жизнедеятельности населения, выполнения работ и услуг, удовлетворения потребностей физических и юридических лиц в жилищно-коммунальных и иных платных услуг и получения прибыли.

Аудиторский риск, то есть вероятность выражения ошибочного аудиторского мнения при наличии искажений в отчетности, установлен на уровне 4,2%.

Для определения уровня существенности необходимо руководствоваться МСА 320 "Существенность при планировании и проведении аудита" [2].

Система базовых показателей и Порядок нахождения уровня существенности документально оформлены в виде внутреннего аудиторского стандарта и применяются на постоянной основе

МП «ЖЭК-3» является коммерческой нефинансовой организации с волатильной прибылью до налогообложения. Поэтому процент для данного показателя равен 5%, тогда как для остальных показателей установлен в размере 2% согласно профессиональному суждению аудитора.

Среднее значение показателей 1-6 п/п равно 5 216,5 тыс. руб. (табл. 1), тогда как наименее отличающееся значение от рассчитанного равно 5 199,3 тыс. руб., что соответствует выручке. Именно этим обусловлен выбор контрольного показателя «Выручка» для определения общего уровня существенности.

Для расчета рабочей существенности значение «ожидание искажений» установлено на уровне 60%. Рабочая существенность была рассчитана путем умножения общего уровня существенности на процент ожидаемых искажений и составила 3 119,6 тыс. руб. Аудитором принято решение использовать показатель «Дебиторская задолженность» при определении специальной существенности.

Для дебиторской задолженности установлен 5% порог. Рабочая специальная существенность для дебиторской задолженности составила 1 392,8 тыс. руб. Это означает, что отклонение в ошибке баланса не должно превышать этой величины.

Таблица 1 – Расчет уровня существенности в МП «ЖЭК-3» за 2017 г.

№ п/п	Контрольный показатель	на начало периода (тыс. руб.)	на конец периода (тыс. руб.)	Процент	Результат расчета (тыс. руб.)
1	Выручка	239 713	280 216	2%	5 199,3
2	Прибыль до налогообложения	26 872	2 653	5%	738,1
3	Валовая прибыль	-78 578	-89 587	2%	-1681,7
4	Чистые активы	212 322	438 559	2%	6508,8
5	Валюта баланса (активы)	608 417	756 928	2%	13653,5
6	Совокупные расходы	318 298	369 803	2%	6 881,0
7	Дебиторская задолженность	43 816	49 037	5%	2321,3
8	Общий уровень существенности:				5 199,3
9	Ожидание искажений:				60%
10	Рабочая существенность:				3 119,6
11	Специальная существенность для дебиторской задолженности:				2 321,3
12	Рабочая специальная существенность:				1392,8

При планировании аудиторской проверки первичных документов и регистров учета было принято решение использовать выборочный метод. Аудитору предоставили для проверки 627 авансовых отчетов на общую сумму 6 855 тыс. руб.

Для определения объема документации воспользуемся следующей формулой:

$$n = NC * t2 : Yc,$$

Где n – количество элементов выборочной совокупности,

NC – объем генеральной совокупности (оборот или сальдо по счету),

t2 - значение коэффициента доверия, определяемое по таблице Лапласа;

УС – уровень существенности [1].

n = 6 855 * 1,962 : 1 392,8 = 19 авансовых отчета необходимо включить в выборку. Далее необходимо определить величину интервала, через который будут выбираться документы для проверки. Если количество документов составляет 627 шт., а всего проверке будет подвергнуто 19 шт., то интервал равен 33 первичным документам.

При проверке соответствия лиц, получающих наличные денежные

средства из кассы под отчет, списку сотрудников, имеющих на это право, согласно утвержденному приказу руководителя предприятия нарушений не было выявлено. Поскольку на основании Приказа № 381 от 09.01.2017 об утверждении списка сотрудников, имеющих право получать подотчетные суммы, можно сделать вывод, что список лиц соответствует тем, кто выступал подотчетным лицом.

При инспектирование авансовых отчетов, полученных в ходе выборки, установлено, что имеют место факты отсутствия подписей должностных лиц, получивших деньги под отчет на осуществление хозяйственных нужд.

Замечание. Нарушение требования ст. 9 ФЗ-402 о полноте заполнения обязательных реквизитов. Отсутствие подписи сотрудника о получении подотчетной суммы влияет на образование недостачи в кассе предприятия.

В ходе инспектирования авансовых отчетов на наличие оправдательных документов по произведенным расходам выявлено следующее. В МП «ЖЭК-3» для приобретения деталей были выданы денежные средства в сумме 7 500 руб. механику А. И. Белову на основании распоряжения руководителя. К авансовому отчету №1 от 13.01.2017 г. приложен кассовый чек №39 от 13.01.2017 г., отражающий покупку деталей в размере 7 500 руб. Подотчетным лицом выданная сумма израсходована полностью, сроки сдачи авансового отчета соблюдены.

Замечание: Отсутствие товарного чека, подтверждающего приобретение деталей подотчетным лицом. У бухгалтера нет оснований для отражения операций по счетам бухгалтерского учета. Следовательно, эти суммы организация не имеет право включать в состав затрат согласно п. 1 ст. 252 НК РФ.

Последствия: Нарушение правил учета расходов, которые повлекли занижение налоговой базы. Штраф для организации в размере 20% от неуплаченной суммы налога согласно ст. 122 НК РФ, штраф от 5 000 до 10 000 руб. для должностного лица при подтверждении грубых нарушений законодательства по бухгалтерскому учету согласно ст. 15.11 Кодекса об административных правонарушениях РФ.

Осуществив аудиторскую проверку организации учета расчетов с подотчетными лицами в МП «ЖЭК-3», можно сделать следующие выводы:

Имеются некоторые ошибки при оформлении первичных документов.

В ходе проверки было выявлено списание подотчетных сумм на затраты предприятия без наличия всех обязательных документов, подтверждающих расходы на хозяйственные нужды. Выявленные искажения не являются существенными поскольку не превышают установленный порог специальной существенности.

В целом бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами во всех существенных аспектах соответствует порядку ведению бухгалтерского учета, установленного законодательством Российской Федерации. Бухгалтерская отчетность не содержит существенные ошибки, и подтверждается ее достоверность.

В качестве рекомендаций было предложено исправить некорректные данные бухгалтерского учета, в оформлении первичных документов, восстановить недостающие документы, подтверждающие обоснованность расходов и их списания на затраты предприятия, повысить требования к сотрудникам, ответственных за расчеты с подотчетными лицами.

По результатам аудита МП «ЖЭК-3» получило немодифицированное аудиторское заключение.

Использованные источники:

1. Аудиторская выборка [Электронный ресурс]: Международный стандарт аудита (МСА) 530 от 24.10.2016 N 192н // Консультант Плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206940/. Заголовок с экрана. (26.10.2018)

2. Существенность при планировании и проведении аудита [Электронный ресурс]: Международный стандарт аудита (МСА) 320 от 24.10.2016 N 192н // Консультант Плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206945/. Заголовок с экрана. (27.02.2018)

3. Воронина Л. И. Аудит: теория и практика [Текст]: Учебник: В 2 частях Часть 1: Практический аудит / Л. И. Воронина. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2018. — 314 с.

УДК 336.7

Колодина К.О.
студент 4 курса
профиль подготовки: «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

ОБЗОР СОВРЕМЕННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ И ИХ СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Аннотация. В статье приводится обзор четырех, наиболее популярных в России, электронных платежных систем, проводится их характеристика, а также раскрываются преимущества и недостатки электронных платежных систем в целом.

Ключевые слова: платежная система, электронный кошелек, QIWI, WebMoney, Яндекс.Деньги, PayPal.

Kolodina K.O.
student
4 course, training profile: "Accounting, analysis and audit"
Orenburg branch Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova E.P.
c.e.s., assistant professor

OVERVIEW OF MODERN PAYMENT SYSTEMS AND THEIR COMPARATIVE CHARACTERISTICS

Annotation. The article provides an overview of the four most popular electronic payment systems in Russia, characterizes them, and also reveals the advantages and disadvantages of electronic payment systems in general.

Keywords: payment system, e-wallet, QIWI, WebMoney, Yandex.Money, PayPal.

В современном мире все большую популярность приобретают электронные денежные средства. С каждым годом в Российской Федерации происходит рост объемов операций с использованием электронных денежных средств. На основании данных Центрального банка РФ (рис.1) можно наглядно увидеть эту тенденцию. Для полноценного функционирования электронных денег создается все большее количество платежных систем. Такое многообразие порождает трудности выбора конкретной платежной системы, наиболее полно удовлетворяющей потребности каждого пользователя. Именно поэтому целью настоящей статьи является обзор наиболее популярных в России электронных платежных систем.

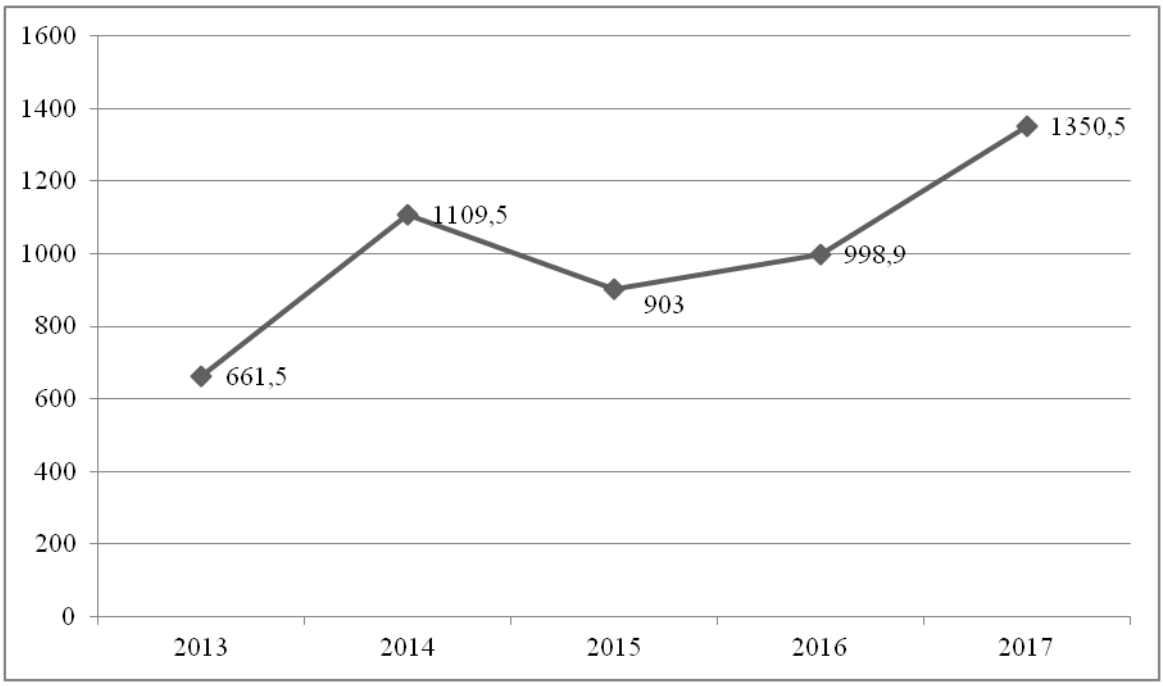


Рисунок 1 – Динамика объема операций с использованием электронных денежных средств, млрд.руб.

Идея создания электронных платежных систем появилась в 80-е годы XX века. Основой этому послужили изобретения Дэвида Шаума, основавшему в США компанию «DigiCash». Основная задача этой компании заключалась во внедрении технологий обращения электронных денег. Замысел довольно прост: в системе осуществляются операции с электронными деньгами, которые представляют собой файлы-обязательства эмитента с его электронной подписью, используемой аналогично элементам защиты бумажных купюр.

Основное условие успешного функционирования данного платежного инструмента – готовность организаций, продающих товары и оказывающих услуги, принимать в качестве оплаты электронные деньги. Данное условие было обеспечено гарантиями эмитента по выплате сумм в реальной валюте в обмен на электронные монеты, введённые им в обращение.

К основным преимуществам электронных денег можно отнести следующее:

- их хранение не требует дополнительного места и специальных устройств механической защиты;
- отсутствие нужды в пересчете и перевозке;
- минимальные затраты на эмиссию;
- неограниченный срок службы, так как электронные деньги не подвержены износу.

Однако необходимо помнить и о недостатках электронных денег, к которым относят:

-ограниченность применения из-за неготовности продавцов принимать их;

- отсутствие государственных гарантий, подтверждающих надежность

эмитента и электронных денег в целом;

- сравнительно не надежные средства безопасности хранения и защиты электронных денег от подделок.

Несмотря на перечисленные выше недостатки, платежные системы набирают все большую популярность как в России, так и за рубежом. Аналитиками журнала «Биржевой лидер» в ходе анализа сложившейся ситуации была выявлена четверка наиболее популярных платежных систем в России. К ним отнесли QIWI, WebMoney, Яндекс.Деньги и PayPal. Анализ проводился на базе сервисов поисковой системы Яндекс, при этом использовалась оценка частотности запроса слов и популярность упоминания платежных систем в новостной ленте. Проведем обзор выбранных платежных систем.

Платежная система QIWI была создана в России в 2007г. Сеть объединяет более чем 47 миллионов клиентов, которые пользуются услугами не реже одного раза в месяц. Данный кошелек популярен за счет простоты и доступности в обращении. Он дает возможность быстро совершать моментальные платежи, оплату ЖКХ-услуг, пополнение баланса на телефоне, онлайн-покупки и т.д. Для того чтобы открыть QIWI-кошелек достаточно указать свой номер телефона, который и будет являться логином в системе. В личном кабинете все опции максимально доступны и понятны. Присутствует служба поддержки клиентов, а управлять кошельком возможно и с компьютера, и с мобильного приложения.

Яндекс.Деньги – это сервис, где можно платить и получать деньги. Данная система была создана в 2002г. в России. По данным на 2017г. количество пользователей превысило 30 миллионов человек. Раньше сервис предназначался только для граждан РФ, однако с 2009г. открыть электронный кошелек могут и граждане других стран. Для регистрации в данной системе необходимо иметь аккаунт в системе Яндекс, после чего можно зарегистрироваться в Яндекс.Деньги, заполнив анкету личных данных. Затем следует пройти идентификацию в системе и «повысить» свой статус. Существуют следующие виды статусов: анонимный, именной и идентифицированный. С повышением статуса увеличивается и спектр услуг, предоставляемых сервисом. Интерфейс личного кабинета минималистичный и понятный. Присутствует служба поддержки клиентов. Управлять кошельком можно как с компьютера, так и с помощью мобильных приложений.

WebMoney Transfer – это международная система расчетов и среда для ведения бизнеса в сети. WebMoney основана в 1998 г. в России. За это время к системе присоединилось более 36 миллионов человек по всему миру. Для того чтобы стать пользователем данной системы необходимо пройти регистрацию, заполнив стандартные анкетные данные. Однако для получения полного доступа к функционалу этого недостаточно, поэтому пользователю необходимо получить один из видов аттестатов. WM-аттестат – это цифровое удостоверение личности, заверенное аналогом

собственноручной подписи участника системы WebMoney Transfer, в котором записаны личные данные его обладателя: ФИО, паспортная и контактная информация. Существуют следующие виды аттестатов: аттестат псевдонима, формальный, начальный и персональный аттестаты. Подробнее с каждым из них можно ознакомиться непосредственно на сайте WebMoney. Работать в данной платежной системе легко и удобно. Благодаря понятному интерфейсу можно быстро ориентироваться на сайте и выполнять различные операции. Также работает круглосуточная служба поддержки клиентов. Доступ к электронным кошелькам возможен непосредственно с официального сайта, а также через мобильные приложения.

PayPal считается самой крупной платежной системой из существующих. Она была создана в США в 1998г. и на данный момент имеет более 200 миллионов зарегистрированных пользователей. С этой системой работают крупнейшие торговые площадки мира: eBay, Амазон, AliExpress и другие. Регистрация в PayPal стандартная, но тоже требует идентификации. Существует два вида кошельков: личный и корпоративный – для физических и юридических лиц соответственно. Интерфейс сложнее, чем у систем, рассмотренных выше. Для того чтобы полноценно пользоваться системой, необходимо привязать к ней банковскую карту. PayPal в России используется в основном лишь для взаимодействия с иностранными интернет-магазинами, для остальных целей данная платежная система не очень удобна.

Прочая информация, необходимая для сравнения выбранных платежных систем представлена в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительная характеристика платежных систем

Назваание платежной системы	Доступная валюта	Возможности сервиса	Пополнение счета	Вывод средств
QIWI	Рубли, доллары, евро, казахстанский тенге.	Переводы на банковский счет, ввод-вывод денег через терминалы и другие платежные электронные кошельки. Есть возможность открыть собственную банковскую карту VISA QIWI Wallet и привязать ее к кошельку.	Банковской картой. С баланса мобильного. Через интернет-банк. Займом онлайн. Банковским переводом.	Переводом на счет в банке или карты Visa, Mastercard или Maestro (1,5%). Наличными через системы денежных переводов (1,5-2%). Через почту России (2,5%+60 руб.). С помощью пластиковой карты Visa, привязанную к аккаунту в системе QIWI.

Яндекс.Деньги	Рубли.	Ввода-вывод денежных средств, оплата различных услуг, переводы внутри системы, на другие электронные кошельки и банковские карты. Также есть возможность заказать бесплатно пластиковую карту Яндекс.Деньги и использовать ее для оплаты и переводов.	С банковской карты на сайте и в банкомате. Через интернет-банкинг. С баланса мобильного. Через кассы и терминал. Через прочие платежные системы. По банковским реквизитам.	Перевом на карту любого банка(3% + 15 руб.). Через системы денежных переводов. На расчетную карту Яндекс.Деньги. Перевод на банковский счет по реквизитам (2%).
WebMoney	Доллары, рубли, евро, белорусские рубли, казахстанский тенге, вьетнамский донг.	Предоставляется широкий спектр возможностей. От простых переводов, до выпуска собственных банковских карт и взятия займа на электронный кошелек.	Наличными. С банковской карты. С банковского счета. Электронными деньгами.	Вывод денег на банковскую карту (1,2-2,5%). С помощью системы денежных переводов (от 3%). Через обменные пункты и почту (1-2%).
PayPal	используется более 25 валют разных стран	Оплата услуг и интернет-покупок; Привязка к счету банковских карт; Перевод денежных средста внутри системы; Ввод/вывод денежных средств.	С банковской карты. Электронными деньгами.	На банковские карты. Через специализированные обменные пункты. Вывод на карту MasterCard, Visa, Discover, American Express.

На основании данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что все рассмотренные платежные системы предоставляют широкий спектр

возможностей: начиная от ввода и вывода денежных средств и заканчивая оплатой услуг и переводами денежных средств как внутри системы, так и за ее пределами. Также все платежные системы, кроме PayPal, выпускают собственные банковские карты по запросу пользователя, а система WebMoney еще и дает возможность получения займа.

Почти все рассмотренные платежные системы, за исключением Яндекс.Деньги, работают с несколькими валютами различных стран, однако наибольшее количество валют доступно в системе PayPal.

Касаемо способов ввода и вывода денежных средств существенных различий между данными электронными кошельками не наблюдается. Во всех рассмотренных системах присутствует многообразие вариантов пополнения и списания денежных средств, отвечающих запросам пользователей.

Таким образом, в настоящей статье были рассмотрены наиболее популярные в России платежные системы, удовлетворяющие потребности различных групп населения. А то, какую из них выбрать, зависит от сферы деятельности и первоочередных нужд конкретного клиента.

Использованные источники:

1. Жолдангарова Г.И., Досмагамбетов К.К. Совершенствование методов защиты информации в электронных платежных системах // Вестник научных конференций. – 2018. - №5-2. – С.43-44;
2. Огородникова Е.П. Развитие имущественных налоговых платежей в России на современном этапе // Мировая наука 2017. №1. С. – 27-31;
3. Официальный сайт Центрального банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru.

УДК 372.3

Колодяжная Т.П., к.пед.н.
доцент
кафедра коррекционной педагогики
Южный федеральный университет
Россия

РЕАЛИЗАЦИЯ ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩЕГО ПОДХОДА ПО СОХРАНЕНИЮ ЗДОРОВЬЯ И РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОВЗ

Аннотация: в настоящей статье рассматривается вопрос практического применения здоровьсберегающих подходов в работе дошкольной образовательной организации.

Ключевые слова: дошкольный возраст, здоровье, развитие, здоровьсбережение, система работы

Kolodyazhnaya T.P., candidate of pedagogical Sciences, associate Professor associate Professor of the Department of correctional pedagogy
southern federal University
Russia

THE IMPLEMENTATION OF HEALTH-SAVING APPROACH FOR PROTECTING THE HEALTH AND DEVELOPMENT OF CHILDREN OF PRESCHOOL AGE WITH DISABILITIES

Abstract: this article discusses the practical application of health-saving approaches in the work of preschool educational organization.

Keywords: preschool age, health, development, health saving, work system

Дошкольный возраст – это период, когда происходит становление физических и психических важных функций организма, закладывается фундамент его здоровья и развития на долгие годы (Т.Л. Богина, Н.И. Бочарова, Е.Н. Вавилова, В.В. Зеньковский, Ю.Ф. Змановский, Э.Я. Степаненкова и др.) [2;3;4;5].

В исследовании О.А.Ахвердова, В.А.Машна дается определение культуры здоровья, которая рассматривается как интегративное личностное образование, являющееся выражением гармоничности, богатства и целостности личности, универсальности ее связей с окружающим миром и людьми, а также способности к активной творческой жизнедеятельности. Л.В.Абдульманова [1] определяет содержание понятия «культура здоровья» как осознание ребенком себя как части природы, своего уникального и совершенного создания, выполнение определенных правил, движений, действий, способствующих сохранению целостности системы «человек – природа» и сигнализирующих окружающим свою эмоциональную расположенность и открытость миру.

В.И. Ковалько [9] отмечает, что здоровье - это процесс сохранения и развития биологических, физиологических и психических функций,

оптимальной трудоспособности и социальной активности при максимальной продолжительности жизни. В современных исследованиях Л.Н.Иваницкой, Г.А.Кураева, М.И.Ледновой, Г.И.Морозовой большое значение придается психофизиологическим показателям здоровья.

Современные исследования свидетельствуют о том, что «сегодняшние» дети в большинстве своём испытывают «двигательный дефицит», то есть количество движений, производимых ими в течении дня гораздо ниже возрастной нормы.

Так как дети большинство времени проводят в сидячем положении (за столами, у телевизора, компьютера и т.д..т.п.) увеличивается статическая нагрузка на определенные группы мышц, что вызывает их утомление и снижение работоспособности скелетной мускулатуры. Всё это влечет за собой нарушения осанки, искривление позвоночника, плоскостопие, задержку возрастного развития быстроты, ловкости, выносливости, гибкости и физической силы. А это в свою очередь, означает, что идут нарушения обменных процессов, что способствует заболеванию детей ожирением.

У детей, имеющих избыточный вес (по данным исследователей эту категорию детей составляют 30-40% от общего количества детей соответствующей возрастной группы) травмы и заболевания у таких детей в 3-5 раз встречаются чаще. Таким образом, интенсивность физического развития детей, из здоровья зависит от двигательной активности.

В настоящее время большое внимание ученых привлекает проблема стрессов, которые влекут за собой различные нервные расстройства и повышенную заболеваемость. Многие исследователи (М.Ю. Кистовская, П.К. Анохин, Л.З. Шеверович и др.) отмечают, что детские стрессы нарушают нормальное течение функциональных процессов растущего организма ребенка, что неизбежно ведет к ухудшению его здоровья.

По мнению академика Н.М. Амосова, ребенок сталкивается с тремя пороками цивилизации: накапливание отрицательных эмоций без физической разрядки, переедание и гиподинамия. Два последних обстоятельства ведут, по мнению ученых, к акселерации - ускоренному развитию организма ребенка и в первую очередь, увеличению роста и веса тела. Внутренние же органы в своём развитии отстают от роста поэтому возникают различные отклонения и заболевания. В связи с этим, основными задачами дошкольного образовательного учреждения являются:

охрана и укрепление здоровья детей;

формирование жизненно необходимых умений и навыков ребенка в соответствии с его индивидуальными особенностями;

воспитание потребности в здоровом образе жизни;

обеспечение физического и психического благополучия.

Усиленное решение поставленных задач можно осуществить при условии комплексного использования всех средств физического воспитания. Это и рациональный режим, и закаливание и движение. На улучшение здоровья малышей, их благоприятное физическое развитие влияет весь уклад

жизни ребенка в дошкольном образовательном учреждении. Результаты физического развития детей зависят прежде всего от профессиональной подготовки педагога.

Руководителю дошкольного образовательной организации необходимо продумать систему методической работы по совершенствованию мастерства педагогов в сочетании с контролем за организацией воспитательно - образовательного процесса.

В свою очередь мы считаем, что проектирование и реализация модернизации образовательного процесса на основе здоровьесберегающих подходов и технологий для коллективного и индивидуального развития детей дошкольного возраста, будет проходить эффективно, если в своей работе кроме традиционных форм и методов работы с педагогическими кадрами (педсоветы, консультации, семинары) педагоги и воспитатели дошкольной образовательной организации будут использовать нетрадиционные формы педагогической учебы, когда сам педагог решает творческую задачу в виде творческих клубов, педагогических «рингов», педагогических чтений, коллоквиумов и др..

Так же, в своей профессиональной деятельности, мы считаем будет успешным в работе по здоровье сбережениею детей дошкольного возраста с ОВЗ, применение такого вида работы, как «Недели педагогических идей». Одной из тем является проблема: «Формирование культуры здорового образа жизни детей с ОВЗ в дошкольной организации». Необходимо отметить, что темы мероприятий предлагаются самими педагогами детского сада.

Мы считаем, необходимым создать систему совместной работы специалистов детского сада и семей детей, посещающих детский сад, которая будет являться составной частью целого этапа «Физкультурно-оздоровительная работа на основе здоровьесберегающих технологий». Цель этого этапа: Актуализация психолого-педагогических знаний, взаимодействия всех участников образовательного процесса.

Предлагаемая система взаимодействия ДОО с семьей по физическому воспитанию и охране здоровья детей с ОВЗ и взрослых решению следующих задач:

Приобретение теоретических и практических знаний, чтобы в домашних условиях родители могли закрепить приобретенные двигательные умения и навыки ребенком с ОВЗ.

Повышение эффективность работы по физическому воспитанию родителей детей с ОВЗ;

Приобретение родителями воспитанников с ОВЗ ДОО необходимых знаний о физическом развитии ребенка, о возможностях профилактики и формирования культуры здоровья ребенка, что обеспечивает преемственность методов и приемов воспитания детей в семье и в ДОО.

Использованные источники:

1. Абдульманова Л.В. Здоровый образ жизни как ценность культуры

здоровья. Теоретические и прикладные проблемы детской антропологии. //Материалы международной научно-практической конференции 3-4 декабря 2003 года. Часть 2. Ставрополь, 2003.
2. Аветисов Э.С. Физкультура при близорукости / Аветисов Э.С., Курпан Ю.И., Ливадо Е.И. - М.: Сов. спорт, 1993.
3. Богина Т.Л. Определение комплекса показателей физического развития и состояния здоровья детей 4-7 лет // Физическая подготовленность школьников. -М., 1988.- С. 4-21
4. Бочарова Н.И. Воспитание у дошкольников привычки к здоровому образу жизни.// Современные проблемы дошкольного образования. Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию А.В. Кенеман 10-11 апреля 1996.- М., 1996. с.145-147.
5. Вавилова Е.Н. Укрепляйте здоровье детей. - М., 1986.
6. Васильева О.С. Филатов Ф.Р. Психология здоровья человека: эталоны, представления, установки: учеб. Пос. – М.: Академия, 2001. – 352с
7. Зеньковский В.В. Психология детства. –Екатеринбург.1995.
8. Змановский Ю.Ф. Воспитываем детей здоровыми . – М., 1989
9. Ковалько В.И. Здоровьесберегающие технологии: школьник и компьютер: 1-4 классы. М.: ВАКО, 2007.
10. Колодяжная Т.П., Чекунова Е.А. Сохранение здоровья детей и педагогов в условиях детского сада, М.Перспектива, 2010.
11. Петрова Н.А. Отрицательное влияние микросреды на ребенка в современном мире. // Ребенок в социокультурном пространстве современного города: Материалы IX международной конференции «Ребенок в современном мире. Дети и город». - Спб., 2002. С.55-59.
12. Степаненкова Э.Я. Теория и методика физического воспитания и развития ребенка. – М., 2001
13. Щуркова Н.Е., Питюков В.Ю., Савченко А.П., Осипова Е.А. Новые технологии воспитательного процесса.- М., 1993.

УДК 372.3

Колодяжная Т.П., к.пед.н.
доцент
кафедра коррекционной педагогики
Южный федеральный университет
Косачева А.А.
заместитель заведующего
МБДОУ №23
Россия, Ростовская область, г. Батайск

РЕЧЕВОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ, СТРАДАЮЩИХ ЗАИКАНИЕМ

Аннотация: в настоящей статье авторы рассматривают вопрос развития речи у детей, которые страдают заиканием. Проводят анализ причин возникновения и прогрессии заикания, а также описывают два вида заикания. Описывают различные средства, которые используются в логопедической практике, для развития темпо-ритмической стороны речи у детей дошкольного возраста, страдающих заиканием.

Ключевые слова: заикание, речь, речевое развитие, игра, дошкольный возраст, дети, логоневроз

Kolodyazhnaya T.P., candidate of pedagogical Sciences
associate Professor associate Professor of the Department
of correctional pedagogy southern
federal University Russia
Kosachev, A. Deputy head of the ITEM №23
Bataysk, Rostov region

SPEECH DEVELOPMENT OF CHILDREN WITH STUTTERING

Abstract: in this article the authors consider the question of speech development in children who suffer from stuttering. The analysis of the causes and progression of stuttering, as well as describe two types of stuttering. Describe the various tools that are used in speech therapy practice for the development of tempo-rhythmic side of speech in preschool children suffering from stuttering.

Keywords: stuttering, speech, speech development, game, preschool age, children, logoneurosis

Термин «заикание» -греческого происхождения и означает нарушение темпо-ритмической стороны речи, обусловленное судорожным состоянием мышц речевого аппарата. Заикание является одним из известных с древних времен речевым расстройством.

Единого взгляда на причины возникновения и прогрессии заикания не существует.

Появлению заикания могут предшествовать генетическая обусловленность, соматические заболевания, неправильные и некорректные формы воспитания, аномальные черты характера, неблагоприятная социальная среда и многие другие факторы, каждый из которые, независимо

от того, является ли он ведущим снижает адаптивные свойства центральной нервной системы ребенка.

Речь заикающихся детей, особенно в ситуации волнения или нервного обусловлено нарушением ритма дыхания, учащенного сердцебиения и других физиологических реакций. Степень выраженности этих явлений в одних случаях отражает тяжесть речевого дефекта, а в дргих-находится в тесной взаимосвязи от эмоционального состояния ребенка в ситуациях речевого взаимодействия. Различают два вида заикания: эволюционное и вторичное, или симптоматическое.

Эволюционное заикание возникает в возрасте от 2 до 5 лет, в период активного формирования речи ребенка. При этом основной для заикания могут быть невротические реакции и тогда говорят о невротическом заикании и поражения головного мозга и тогда подобное заикание называют неврозоподобное.

Эволюционное заикание может начинаться как постепенно, так и иметь реактивно-психогенное начало. Часто появлению первых запинок у ребенка в речи предшествует соматическая ослабленность и некоторые невротические расстройства, такие как нарушение сна, плаксивость, пугливость, астения [1].

Более сильные воздействия, вызывающие реакцию испуга у маленького человека могут быть причиной появления мутизма или молчания, а также могут привести к потере сознания и следующим судорожным проявлениям в речи. В след за реакцией испуга у впечатлительных, тревожных, склонных к невротическим реакциям детей, может начаться невротическое заикание –«логоневроз», проходящее по психогенно-реактивному типу. В подобных случаях происходит нарастание речевых нарушений (например, речевой судорожности), так и невротических реакций и расстройств (навязчивые страхи, раздражительность, слабость, повышенная утомляемость, в особо тяжелых случаях –ночной энурез, снохождение). Следует сказать, что неврозоподобное заикание –логоневроз появляется с момента становления фразовой речи и имеет постепенное начало. Для детей, страдающих неврозоподобным заиканием характерны также черты полиморфизма как психических так и речевых нарушений: косноязычие, быстроговорение, недостаточная модуляция голоса. При этом, по сравнению с невротическим заиканием у детей отмечается склонность к большой речевой судорожности и большой выраженности гиперкинезов и отставание общего моторного развития [3].

В целом для детей этой группы характерно более позднее, в сравнении с нормой, речевое развитие и наличие признаков нарушения психической деятельности. Поведение таких детей характеризуется общей двигательной и психической расторможенностью, склонностью к дисфориям, либо вялостью, пассивностью, однообразным поведением.

В большинстве случаев нарушение темпо-ритмической стороны речи возникает у неврно-ослабленных детей, данное нарушение может появиться

после перенесённого испуга, или в результате неправильного воспитания, ухудшения общего состояния здоровья, после перенесенного соматического заболевания и другие.

Правильно подойти к изучению физиологических механизмов наурешния темпо-ритмической стороны речи помогает учение, разработанное И.П. Павловым об основных законах и типах высшей нервной деятельности. В свете этого учения становится понятным, что данное нарушение необходимо рассматривать как симптом серьезных функциональных расстройств деятельности всей центральной нервной системы. Из этого следует, что нарушение темпо-ритмической стороны речи возникает в результате нарушения равновесия и нормального соотношения двух основных процессов –возбуждения и торможения [3].

Необходимо отметить, что само заикание тоже определенным образом оказывает влияние на эмоциональное и психологическое состояние ребенка. Так, речь при наличии темпо-ритмического нарушения часто переходит из средства общения с внешним миром в средство и повод для изоляции маленького человека от сверстников. Это происходит при уровни, если каждая попытка установить контакт с окружающими напоминает ребенку о его недуге, и он болезненно начинает осознавать и относится к своему речевому несовершенству. Это, повторяясь из ситуации в ситуацию, может послужить причиной развивающейся неуверенности в себе у ребенка, его специфическом состоянии во время разговора-он как бы постоянно держит себя настороже, и пытается как можно меньше произносить слов. Появляющееся в ситуациях неудач чувство стыда или задетого самолюбия приводит к закреплению нарушения темпо-ритмической стороны речи и стойкому дефекту речевого развития. Следует сказать, что такое неблагоприятное восприятие себя и не желание вступать в контакт с окружающими можно минимизировать или вовсе нейтрализовать в том случае, если значимый взрослый не будет скупиться на похвалу по поводу удачной речи, так как именно похвала фиксирует внимание ребенка на своих положительных качествах. Благодаря такому подходу у ребенка будет формироваться устойчивое положительное отношение к себе и к своей речи.

Для детей в возрасте 4-5 лет часто бывает достаточно одного словесного напоминания со стороны взрослого о необходимости говорить определенным образом, это так же благоприятно воздействует на эмоциональную сферу ребенка и его поведение. Необходимо подчеркнуть, что уже в самом начале формирования заикания родители и близкие взрослые замечают, что оно усиливается при наличии посторонних – ребенку трудно отвечать на вопросы взрослых, в самом худшем случае-ребенок отмалчивается и не вступает в контакт с окружающими. Ребенок остро переживает подобные ситуации и в другой раз когда повторяется схожая ситуация, напрягается еще сильнее, так как в нем еще долго живет аффективная память его речевого неупсеха. Довольно часто встречаются случаи, когда ребенок, стараясь преодолеть запинку, формирует голос,

переходит на резкий фальцет [2].

В настоящее время в логопедической практике используются различные средства, способствующие развитию темпо-ритмической стороны речи у детей дошкольного возраста, страдающих заиканием. Такими средствами являются логопедический массаж; игры и игровые упражнения; музыкально-ритмические занятия; логопедическая ритмика в системе комплексной психолого-педагогической работы; пение.

Логопедический массаж является частью комплекса лечебно-оздоровительных и коррекционно-развивающих мероприятий, которые осуществляются логопедом с участием других специалистов службы сопровождения развития ребенка дошкольного возраста. В массажный комплекс входят:

- Развитие мелкой моторики пальцев рук
- Развитие тактильных (осязательных) ощущений
- Релаксация
- Массаж
- Дифференцированная артикуляционная гимнастика

Игры и игровые упражнения. Игра является ведущей деятельностью ребенка дошкольного возраста. Она представляет собой лучшее средство стимуляции ребенка к активности, для закрепления представлений, обогащения словаря. Игра незаменима как средство воспитания наблюдательности и сообразительности [2].

В процессе логопедических занятий с детьми, страдающими заиканием, игра приобретает особое значение, а именно она является прекрасным средством привития детям новых положительных речевых навыков.

Таким образом, мы можем сказать, что в основой всех видов логопедических занятий, направленных на речевое развитие и устранение речевых дефектов, лежит игра. Благодаря использованию игровых средств воспитателю и логопеду удается заинтересовать детей, сформировать мотивацию к логопедическим занятиям, побудить к активным действиям.

Использованные источники:

1. Асатиани Н.М.. Беликова Л.И. и др. Данные клинико-физиологического исследования детей дошкольного возраста, страдающих заиканием // Дефектология, 1978, №1 . с.25-30
2. Волкова Г.А. Игровая деятельность в устранении заикания у дошкольников, М.: Пресс-инфо, 2013
3. Селиверство В.И. Заикание, М. Просвещение, 2012

УДК 33.335

Колотий М.Э.
студент
Кочубей Е.И., к.филос.н.
доцент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА РФ

Аннотация: Фармацевтический рынок по темпам среднегодового роста является одним из наиболее динамично развивающихся рынков в современной экономике. На сегодняшний день многие ведущие компании планируют к запуску заводы по производству лекарственных средств на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: фармацевтический рынок, производство, сравнительные показатели, перспективы развития фармацевтического рынка.

Kolotiy M.E.
student
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Krasnodar, Russia
Kochubei E.I., Candidate of Philosophy, Associate Professor
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Krasnodar, Russia

Abstract: *The pharmaceutical market in terms of average annual growth is one of the most dynamically developing markets of the modern economy. To date, many leading companies are planning to launch drug production plants in the Russian Federation.*

Keywords: market of children's goods, goods for newborns, growth of the market of children's goods, online stores.

Фармацевтический рынок является сферой обращения лекарственных средств и изделий медицинского назначения (ЛС и ИМН), существование которой связано с нуждой потребителя в поддержании своего здоровья и потребностью приобрести конкретный товар [4, с.135]. Фармацевтический рынок как развивающаяся экономическая система взаимодействия его основных субъектов производства и потребления удовлетворяет потребности населения в выздоровлении и поддержании здоровья и распределяет ЛС и ИМН на основе механизма рыночной конкуренции с учетом специфической особенности фармацевтического рынка — его социальной значимости [4, с.40]. Современный фармацевтический рынок России является одним из крупнейших рынков в мире, занимая 7-е место по объему продаж в абсолютном выражении, а значительную часть продаж

обеспечивает продукция зарубежных производителей [2, с.32]. Это обстоятельство влияет на формирование определенной структуры каналов распределения товара. Импорт лекарственных средств на фармацевтическом рынке Российской Федерации осуществляют представительства иностранных компаний и дистрибьюторы. Поставки лекарственных средств и изделий медицинского назначения на российский фармацевтический рынок осуществляют около 1300 компаний более чем из 50 стран мира. Однако для российского фармацевтического рынка существует ряд характерных особенностей, которые могут негативно отразиться на положительной динамике его развития. В связи с этим актуальным является анализ состояния фармацевтического рынка России с целью дальнейшего определения тенденций и перспектив его развития.

По данным информационного аудита DSM Group отмечается неуклонный рост объема коммерческого рынка лекарственных препаратов России

Рисунок 1 - Коммерческий рынок ЛП России, октябрь 2017 г. – октябрь 2018 г

Согласно данным розничного аудита DSM Group, объём коммерческого рынка ЛП в октябре 2018 г. составил 88,3 млрд руб. (в розничных ценах). Осенью традиционно происходит рост аптечных продаж после летнего «затишья».

Как справедливо отмечает Грачева А. В. и Пушкарев О. Н. на фармацевтическом рынке Российской Федерации «фундаментальные проблемы заключались в том, что фактически отсутствовали научная школа разработки новых лекарственных средств мирового уровня, технология доведения таких разработок до производства, производственные мощности, соответствующие современным требованиям» [2, с.38]. Социальная значимость фармацевтического рынка описывается многими исследователями, например Халатян С. Г. утверждает, что «в современных социально-экономических условиях фармацевтическая отрасль является наиболее важнейшей из отраслей и определяющей в успешной реализации

национальных проектов и модернизации экономики» [3, с.150]. Помимо переходных факторов, на формирование структуры фармацевтического рынка Российской Федерации влияют также изменения инфраструктуры в сфере здравоохранения, а также расширение предпринимательства в практике медицинской деятельности [1, с. 414].

Импортная продукция в стоимостном выражении занимает 3/4 фармацевтического рынка Российской Федерации. Показатели 2017 года свидетельствуют, что импортные препараты занимают уже 73 % фармацевтического рынка [5, с.27]. Более того, по некоторым данным, на сегодняшний день до 3/4 российского производства ГЛС использует в своем производстве субстанции, произведенные за границей.

Соотношение рецептурных и безрецептурных лекарственных средств на фармацевтическом рынке Российской Федерации до недавних пор свидетельствовало о недостаточном внимании со стороны государственных органов управления ответственных за сферу здравоохранения — в плане контроля ситуации, а со стороны аптечных учреждений — попустительского отношения, которое проявлялось в том, что многие рецептурные лекарственные средства отпускались без рецепта врачей (например, вплоть до 2011 года в любой аптеке потребитель мог приобрести рецептурный антибиотик без рецепта врача). Необходимо отметить, что на фармацевтическом рынке Российской Федерации наблюдается тенденция к увеличению доли безрецептурных лекарственных средств и уменьшению доли рецептурных лекарственных средств [5, с.26]. На рис. 2 представлена динамика соотношения рецептурных и безрецептурных ЛС на фармацевтическом рынке Российской Федерации.

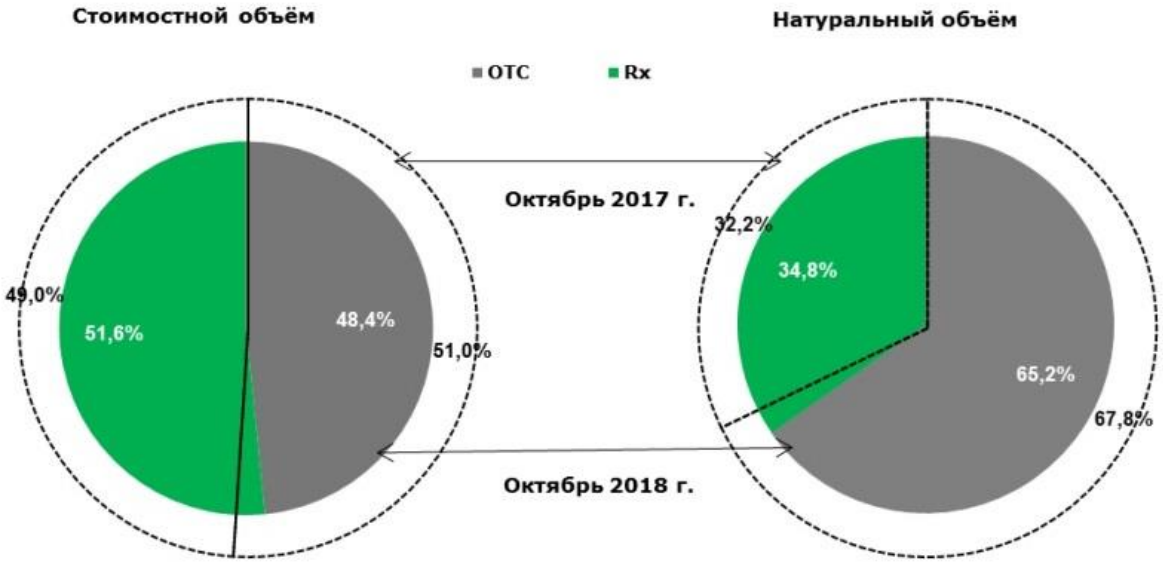


Рисунок 2 - Соотношение рецептурных и безрецептурных ЛС

В результате анализа фармацевтического рынка Российской Федерации было выявлено, что количество лекарственных средств с момента формирования фармацевтического рынка Российской Федерации

увеличилось более чем в 10 раз. Указанная кратность увеличения количества лекарственных средств на фармацевтическом рынке Российской Федерации, также подтверждается исследованиями Шиловой Е. В., которая констатирует, что «ассортимент зарегистрированных в России лекарственных средств, увеличился, практически в 10 раз, по сравнению с периодом начала рыночных реформ. В то же время, ассортиментное многообразие осложняет классификацию лекарственных средств и детерминирует возникновение проблем как на уровне управления товарными запасами отдельных предприятий, так и проблем лекарственного обеспечения в целом» [1, с. 75]. Несмотря на то, что количество лекарственных средств возрастает, существуют проблемы для становления и развития отечественных компаний на фармацевтическом рынке Российской Федерации:

- существуют условия для проявления жесткой конкуренции на рынке;
- происходит ухудшение экономического состояния и снижение финансового состояния отечественных производителей, вызванное замедленным переходом на стандарты GMP; - административный барьер для входа на рынок лекарственных средств. При внесении изменений в нормативную документацию ЛС после регистрации цены необходимо предоставлять полный комплект документов; - продолжительный процесс регистрации ЛС, в связи с Федеральным законом «Об обращении лекарственных средств», согласно которому отсутствует обратная связь между экспертной организацией и фармацевтической компанией;
- несовершенство налогового стимулирования отрасли и необходимость унификации законодательства в рамках норм ВТО. В настоящее время в Российской Федерации проводится работа по устранению конкурентного неравенства между отечественными и зарубежными фармацевтическими производителями, которая предполагает:
- внедрение обязательных требований к правилам производства ЛС, гармонизированных с международными;
- разработку и реализацию механизма прямых компенсаций затрат фармацевтическим предприятиям, перешедшим на правила GMP;
- развитие государственных программ РФ в области лекарственного обеспечения; Одним из примеров постоянного совершенствования законодательства Российской Федерации в области обращения ЛС является разработка и принятие Федерального закона «Об обращении лекарственных средств» от 12 апреля 2010 г. № 61 .

В этом законе с целью поддержки отечественных предприятий-производителей «выравнены» требования к отечественным и зарубежным фармацевтическим производителям в части порядка экспертизы качества, эффективности и безопасности лекарственных препаратов. По мнению экспертов, для совершенствования деятельности фармацевтического рынка Российской Федерации необходимо провести организационные мероприятия по доведению информации о нормативно-правовом регулирования

деятельности на рынке, и по его совершенствованию, которая включает:

- разработку порядка поведения субъектов предпринимательства на рынке;
- определение источников и механизмов регулирования на фармацевтическом рынке;
- утверждение новых перечней фармацевтических организаций и должностей;
- унификацию требований к ведению отчетности фармацевтическими организациями разных форм собственности. Также можно предложить следующие рекомендации по совершенствованию регулирования фармацевтического бизнеса в Российской Федерации:
- усиление контроля в фармацевтическом бизнесе (создание экспертного совета);
- создание единого информационного центра по фармацевтическому рынку;
- создание самостоятельно регулируемых организаций на фармацевтическом рынке;
- создание нового единого общественно-предпринимательского технического регламента, комплексно регулирующего фармацевтическую деятельность в Российской Федерации.

Таким образом, государство должно стать инициатором формирования национальной стратегии фармацевтического бизнеса, а результатами его деятельности — упорядочение норм и правил социального и экономического поведения на фармацевтическом рынке. Перспектива развития фармацевтического рынка непосредственно связана с нуждой потребителя быть здоровым, что в свою очередь выражается в удовлетворении потребности в лекарственных средствах и изделиях медицинского назначения. Высокая социальная приоритетность рынка фармацевтической продукции сочетается с низкой эластичностью спроса, что позволяет относить фармацевтический рынок в категорию социально-значимых рынков [6, с.39]. Специфика формирования современного фармацевтического рынка Российской Федерации заключается в сочетании рыночного механизма и государственного регулирования с учетом социальной значимости данного рынка. Таким образом, в 2013 году необходимо отметить рост цен на лекарственные средства, а также снижение объемов продаж лекарственных средств низкого ценового сегмента и увеличение объемов продаж высокого ценового сегмента. Увеличение объемов фармацевтического рынка Российской Федерации в течение 2013 года, по мнению авторов статьи, связано, как с государственными мерами, направленными на обеспечение доступности социально-значимых товаров (посредством сдерживания цен), так и сравнительно стабильной макроэкономической ситуацией в стране. Кроме того, необходимо выделить основные тенденции развития фармацевтического рынка Российской Федерации:

1. Сокращение численности дистрибьюторов и переход к большей концентрации участников рынка, вследствие диверсификации бизнеса и построении цепочек вертикальной интеграции (организация собственного производства и приобретение собственных аптечных сетей).

2. Увеличение численности аптечных учреждений и аптечных сетей с одновременным увеличением уровня концентрации участников розничного рынка;

3. Увеличение доли (в стоимостном выражении) лекарственных средств иностранного производства и сокращение доли отечественного производства.

Следует отметить, что дальнейшее прогнозируемое увеличение среднегодовых темпов роста фармацевтического рынка Российской Федерации ведет к возрастанию конкурентного давления со стороны зарубежных производителей, которое в долгосрочной перспективе российские предприятия могут не выдержать. Тем не менее, следует отметить, что фармацевтический рынок Российской Федерации имеет огромный потенциал для дальнейшего увеличения темпов роста (наряду с увеличением выручки от реализации, прибыли и прироста стоимости капитала компаний), и при сохранении выявленных авторами статьи тенденций этот потенциал с большой вероятностью может быть реализован.

Использованные источники:

1. Горлов, В. В. Состояние фармацевтического рынка России и показатели эффективности производственной деятельности фармацевтических организаций // Финансовая аналитика: проблемы и решения / В. В. Горлов. — № 7 (145). — 2013. С. — 22–27. 2.

2. Грачева, А. В. Трансформации структуры отечественного рынка лекарственных средств // Вестник экономики, права и социологии / А. В. Грачева, О. Н. Пушкарев. — № 1. — 2013. С. — 36–41.

3. Евстратов А. В. Слияния и поглощения компаний на мировом фармацевтическом рынке / Евстратов А. В. // Известия ВолгГТУ. — Волгоград, 2010. — № 13. — С. 135–138.

4. Рябова, Г. А. Регулирование деятельности отечественных и зарубежных компаний на фармацевтическом рынке в РФ / Г. А. Рябова, А. В. Евстратов // Международный научно-исследовательский журнал. 2014. — С. 64–65.

5. Евстратов А. В. Конкурентоспособность отечественных производителей в сегменте противоаллергических препаратов на фармацевтическом рынке Российской Федерации / Евстратов А. В., Бережнова А. И. // Известия ВолгГТУ. — Волгоград, 2012. — № 16 (103). — С. 35–39.

УДК 33

Колупаева С.Р.
студент 5 курса
факультет филологии и истории
кафедра всеобщей и отечественной истории
Шамсутдинова В.Ф.
студент 5 курса
факультет филологии и истории
кафедра всеобщей и отечественной истории
Елабужский институт КФУ
научный руководитель: Сазанов О.В.
старший преподаватель
Россия, г. Елабуга

«НАЛОГ НА РОСКОШЬ» - КАК ИНСТРУМЕНТ СНИЖЕНИЯ СОЦИАЛЬНОГО НЕРАВЕНСТВА

Аннотация. Проблема социального неравенства стала наиболее актуальна в России в последнее десятилетие. В связи с этим государство ищет пути решения данной проблемы. В статье рассматриваются опыт введения налога на роскошь в зарубежных странах и перспективы развития данного налога в России.

Ключевые слова: налог, налог на роскошь, история налога на роскошь, введение налога на роскошь, НДФЛ, социальное неравенство.

Kolupaeva S.R.
student
5th course, faculty of Philology and history
Department of General and Russian history
Elabuga Institute of the KFU
Russia, Elabuga
Shamsutdinova V.F.
student
5th course, faculty of Philology and history
Department of General and Russian history
Elabuga Institute of the KFU
Russia, Elabuga
Supervisor: Sazanov O.V.
senior lecturer

"LUXURY TAX" – AS A TOOL TO REDUCE SOCIAL INEQUALITY

Annotation. The problem of social inequality has become the most pressing in Russia in the last decade. In this regard, the state is looking for ways to solve this problem. The article discusses the experience of introducing a luxury tax in foreign countries and the prospects for the development of this tax in Russia.

Key words: tax, luxury tax, history of luxury tax, the introduction of a luxury

tax, personal income tax, social inequality.

Согласно опросу, который был проведен институтом Геллапа в 2014 г. проблема бедности заняла в мире третье место. Данная проблема в России занимает первое место (19% голосов)[280]. Современное российское общество столкнулось с такой серьезной проблемой как социальное неравенство, бедность. Согласно Российскому статистическому ежегоднику за 2017 г. за период с 2000 по 2016 г. увеличилось количество населения, получающих заработную плату ниже прожиточного минимума, то есть возросло количество бедного населения[281].

Распространённым в мире показателем, определяющим уровень социальной дифференциации в стране является коэффициент Джини. Так, по данным Росстата, максимальное значение коэффициента было в 2008 и 2010 годах, со значением 0,421. К 2016 году коэффициент Джини составил 0,412. Однако в период с января по сентябрь 2018 г. коэффициент Джини увеличился с 0,400 до 0,402[282]. Также по данным ВЦИОМ, приведенных в 2018 г., социальное самочувствие россиян ухудшилось за этот год. Своим материальным положением на сегодняшний день довольны лишь 14% граждан[283]. В 2015 г. ВЦИОМ проведя опрос населения, где одними из вопросов стали вопросы бедности и доходов граждан, приводит статистику изменений в обществе в сравнении с 1990 г. Так, 82% опрошенных россиян считали, что в государстве много бедных людей, в то время как в 1990 г. этот показатель составлял 69%. На вопрос «В чем вы видите несправедливость распределения доходов?», большинство (40%) ответили, что некоторые группы людей получают неоправданно высокие доходы, в 1990 г. этот показатель составил 15%; 27% ответили, что некоторые категории граждан получают неоправданно низкие доходы (пенсионеры, инвалиды и т.д.), в 1990 г. 23% россиян были согласны с данным утверждением[284].

Таким образом, вышеперечисленные показатели свидетельствуют о том, что проблема социальной дифференциации актуальна в современной России. Поэтому важно найти пути решения данной проблемы. Одним из инструментов регулирования и решения данного вопроса является налоговая политика, в рамках которой в течение нескольких лет предлагаются проекты введения налога на роскошь.

Данный вид налога появился в Европейских странах уже в XVII-XVIII вв. В Англии XVIII в. министр Уильм Питт ввел налог на высшие классы.

---

[280] Леконцев И.П. Бедность в России: официальная статистика и результаты социологических опросов ВЦИОМ // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. – 2016. – С.111-119.

[281] Российский статистический ежегодник // http://www.gks.ru (Дата обращения: 14.12.2018).

[282] Социальное неравенство в России устремилось вверх. Что дальше? // http://novosti24.su (Дата обращения:15.12.2018).

[283] ВЦИОМ: бедность в России // https://mresearcher.com (Дата обращения: 15.12.2018).

[284] Леконцев И.П. Бедность в России: официальная статистика и результаты социологических опросов ВЦИОМ // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. – 2016. – С.111-119.

Налогами облагались выездные лошади, собаки, ружья, часы, золотая и серебряная посуда, парики и пудра, использовавшиеся аристократами [285]. В Великобритании, Италии, Греции, налог на роскошь, претерпев изменения существует до сих пор. В современной Англии налогом на роскошь является Гербовый сбор на недвижимость. Ставка налога зависит от стоимости покупки. Во Франции уже 30 лет существует налог на богатство, согласно которому налогом облагаются физические лица, которые владеют имуществом свыше 1,3 млн. евро. В соответствии с правилами, введенными в 2011 г., налог в размере 0,25% взимается с имущества на сумму от 1 до 3 млн. евро и 0,5% на имущества превышающего 3 млн.евро [286]. Важно отметить, что налог на роскошь во многих странах имеет местный характер, связанный с определёнными ситуациями. Так, губернатором Сардинии был введен налог на владельцев мегаяхт, т.к. они приносят вред окружающей среде. Также в некоторых районах Италии введен налог на джипы, т.к. они влияют на окружающую среду.

Существуют примеры Западных стран, которые вводили налог на роскошь, но затем отменяли его в связи с экономической и политической ситуацией в стране. Так, в Испании в 2008 г. был отменен налог на роскошь, т.к. в стране наблюдался экономический нестабильностью на рынке испанской недвижимости, всвязи с чем важно было привлечь иностранных инвесторов[287]. Однако в 2012 г., когда упал уровень жизни населения страны, налог на роскошь был введен снова (на имущество свыше 700 тыс.евро), тем самым на плечи состоятельных членов общества легла поддержка национальной экономики. В Швеции налог на роскошь существовал до 2007 г. Им облагались одинокие люди, в размере 1,5%, чьи сбережение составляли более 1,5 млн. шведских крон и на семейные пары, чьи сбережения составляли свыше 3 млн.крон. Однако это спровоцировала отток капитала и снижение предпринимательской деятельности. Налог на роскошь существовал и в США, Японии, Ирландии, Финляндии, Германии, Дании, но был признан нецелесообразным и отменен.

Тема, касаемая налога на роскошь, является очень актуальной и довольно остро обсуждается в различных политических партиях РФ. По мнению многих депутатов Госдумы РФ, налог на роскошь – это эффективный метод корректировки всей налоговой системы, который установит социальную справедливость в стране[288].

Президент РФ В.В. Путин в авторской статье «О наших экономических задачах» отметил, что экономике нашей страны нужен определенный налоговый маневр, при котором налог на роскошь был бы увеличен. По

[285] Анимица П.Е. Налог на роскошь: зарубежный опыт и российские перспективы // Управленец. – 2013. – №2. – С.4-8.
[286] Там же.
[287] Анимица П.Е. Налог на роскошь: зарубежный опыт и российские перспективы // Управленец. – 2013. – №2. – С.4-8.
[288] Открытая трибуна: Налог на роскошь – шаг к социальной справедливости // https://er.ru/news/75103/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).

словам В.В. Путина должен быть резерв роста налоговых доходов по ряду направлений: дорогая недвижимость, потребление люксовых товаров, алкоголя, табака, сбор рентных платежей. Но стоит заметить, что глава государства понимает, что увлекаться данными процессами не стоит, так как под эти меры могут попасть средние слои общества[289].

Но прежде чем вводить налог на роскошь, нужно разобраться с реальными доходами населения страны. Директор Центра изучения элит Института социологии РАН Ольга Крыштановская утверждает, что статистика доходов сильно преувеличена, а планка богатства занижена. В результате, в рамках системы налогообложения страны, богатые богатеют, а бедные беднеют[290].

Экс-секретарь, заместитель министра финансов Сергей Шаталов, утверждает, что при подготовке налога на роскошь, в первую очередь необходимо ответить на ряд вопросов: кто его платит, за что, способно ли государство администрировать налог, сколько это будет стоить государству[291]. Кроме того, важным становится вопрос, действительно ли данный налог не коснется средние слоя общества, и поверят ли они в том, что собранные налоги будут потрачены в пользу неимущих?

Вышепредоставленные мнения исходят из представителей правящей партии «Единая Россия», по которым можно сделать вывод, что введение налога на роскошь на данный момент является достаточно дискуссионным.

Расмотрим позиции еще одной перспективной партии страны – Справедливая Россиия. Главной бедой России партия считает социальное неравенство. Для исправления ситуации предлагается ввести налог на роскошь. По их мнению, данный налог – это механизм уменьшения утечки капитала за рубеж[292].

Вопрос о введении в России налога на роскошь обсуждается ещё с 2001 года. В 2010 году был подготовлен специальный законопроект, согласно которому в число объектов налогообложения попадали такие предметы роскоши, как яхты, автомобили дороже 2 миллионов рублей, земля и элитные дома и квартиры стоимостью более 15 миллионов рублей, а также ювелирные украшения общей стоимостью 300 000 рублей. Однако тогда законопроект так и не был принят[293].

Налог на имущество физических лиц с налоговой базой инвентаризационная стоимостью жилья, ставка налога которого увеличивается в зависимости от увеличения налоговой базы. Согласно статье 406 НК РФ[294]:

---

[289] Путин: О наших экономических задачах // https://er.ru/news/73145// (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
[290] Открытая трибуна: Налог на роскошь – шаг к социальной справедливости // https://er.ru/news/75103/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
[291] Там же.
[292] Ввести налог на роскошь! // http://www.km.ru/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
[293] Налог на роскошь // https://utmagazine.ru/posts/13305-nalog-na-roskosh // (Дата обращения: 14.12.2018 г.).
[294] Налоговый кодекс РФ // http://www.consultant.ru/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).

Суммарная инвентаризационная стоимость объектов налогообложения, умноженная на коэффициент-дефлятор (с учетом доли налогоплательщика в праве общей собственности на каждый из таких объектов)	Ставка налога
До 300 000 рублей включительно	До 0,1 процента включительно
Свыше 300 000 до 500 000 рублей включительно	Свыше 0,1 до 0,3 процента включительно
Свыше 500 000 рублей	Свыше 0,3 до 2,0 процента включительно

В 2014 году в стране начали облагаться налогом автомобили, стоимость которых выше 3 миллионов рублей, что является элементом введения налога на роскошь. Однако окончательного перехода на данный налог в России так и не произошло[295].

Сторонники нововведения утверждают, что это повлечет за собой множество благоприятных последствий для экономики, в том числе:

1) Сократится разрыв между богатыми и бедными;

2) Изменится характер денежных трат состоятельных людей, которые теперь будут вкладывать средства не на излишнее потребление, а на инвестирование в важные отрасли российской экономики;

3) Снизится социальная напряженность;

4) Возрастет совокупный спрос, в связи с тем, что налоговое бремя переместится с бедных слоев населения на более состоятельных граждан. Несмотря на все приведенные выше преимущества введения налога на роскошь в России остается неосуществленной.

Таким образом, создание эффективной системы налогообложения не всегда выражается во введении новых налогов. Что же касается налога на роскошь, то его сущность и вовсе весьма противоречива. В современных условиях этот сбор может оказаться дополнительным налоговым бременем и вызвать социальное недовольство и отток капиталов за рубеж. Кроме того, вопросы, касающиеся администрирования данного налога, установления его объекта, порядок расчета стоимости имущества остаются невыясненными, что ещё раз доказывает несвоевременность перехода к данному налогу.

Использованные источники:

1. Леконцев И.П. Бедность в России: официальная статистика и результаты социологических опросов ВЦИОМ // Мониторинг общественного мнения: экономические и социальные перемены. – 2016. – С.111-119.

2. Социальное неравенство в России устремилось вверх. Что дальше? // http://novosti24.su (Дата обращения:15.12.2018).

3. Российский статистический ежегодник // http://www.gks.ru (Дата

[295] Налог на роскошь // https://utmagazine.ru/posts/13305-nalog-na-roskosh // (Дата обращения: 14.12.2018 г.).

обращения: 14.12.2018).
4. ВЦИОМ: бедность в России // https://mresearcher.com (Дата обращения: 15.12.2018).
5. Анимица П.Е. Налог на роскошь: зарубежный опыт и российские перспективы // Управленец. – 2013. – №2. – С.4-8.
6. Открытая трибуна: Налог на роскошь – шаг к социальной справедливости // https://er.ru/news/75103/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
7. Путин: О наших экономических задачах // https://er.ru/news/73145// (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
8. Ввести налог на роскошь! // http://www.km.ru/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).
9. Налог на роскошь // https://utmagazine.ru/posts/13305-nalog-na-roskosh // (Дата обращения: 14.12.2018 г.).
10. Налоговый кодекс РФ // http://www.consultant.ru/ (Дата обращения: 15.12.2018 г.).

УДК 004

Кочкарова П.А., к.ф.-м.н.
доцент
СевКавГГТА
Россия, г. Черкесск

ЛИЦЕНЗИОННОЕ И СВОБОДНОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

*Аннотация. В статье определяются понятия лицензионного и свободного программного обеспечения. Производится обзор широко используемых прог*раммных средств.

Ключевые слова: лицензия, проприетарная, shareware, free software, freeware.

Kochkarova P.A.
candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
North-Caucasian state humanitarian-technological Academy
Russia, Cherkessk

LICENSED AND FREE SOFTWARE

Annotation. The article defines the concepts of licensed and free software. The widely used software tools are reviewed.

Keywords: license, proprietary, shareware, free software, freeware.Keywords: project, project management, network graph, Gantt chart.

Программы по своему правовому статусу делятся на лицензионные и свободные.

Лицензия на программный продукт (лицензионное соглашение) - это свод правил, регулирующих права на использование данного продукта.

В соответствии с лицензионным соглашением разработчики программы гарантируют её нормальное функционирование в определенной операционной системе и несут за это ответственность.

Лицензии на программное обеспечение делятся на две группы:

- несвободные (проприетарные; и условно-свободные);
- лицензии свободного и открытого программного обеспечения.

1. Проприетарное (proprietary software). Коммерческие программы. Находится в частной собственности автора (правообладателя). Покупатель, как правило, приобретает только право на использование программы.

2.Условно-свободное (shareware). Коммерческие программы с бесплатным периодом использования. Shareware — это проприетарное программное обеспечение, которое предоставляется пользователям на испытательный период абсолютно бесплатно. Суть таких испытательных программ в том, чтобы обеспечить её широким кругом покупателей.

Потенциальный покупатель получает право попробовать программный продукт, а потом решить, стоит ли оплачивать полную версию. Многие «shareware» не имеют ограничений в функциональности, но имеют ограничение на время использования.

Для полнофункционального использования требуется оплата. «Условность» может варьироваться от напоминания о необходимость приобретения платной лицензии при каждом запуске программы до выключения ключевых блоков, фактически делающего работу с программой невозможной.

3.Свободное (free software). ПО, в отношении которого действуют права пользователя («свободы») на неограниченную установку, запуск, свободное использование, изучение, распространение и изменение.

4.Бесплатное (freeware). Как правило, это ПО, которое разрешено свободно распространять, но не изменять (исходны й код недоступен – в этом важное отличие от free software).

Freeware — это обычно полностью функциональное программное обеспечение, которое доступно в неограниченном количестве копий на неограниченное время. Эти программы распространяются абсолютно бесплатно. Также они могут быть проприетарными и цена у них, в таком случае, установлена нулевая.

Автор такой программы может удерживать права, например, на копирование, распространение или использование программного обеспечения для создания нового на его базе. Программы freeware отличается от свободного программного обеспечения тем, что они могут иметь какие-либо ограничения на использование. Например программы, в лицензия которых написано, что они бесплатны для персонального и некоммерческого использования» и будут примерами программ **freeware.**

Если программное обеспечение является freeware, то не обязательно, что оно обладает открытым исходным кодом и не имеет ограничений.

Лицензионные программы разработчики обычно продают в виде

коробочных дистрибутивов. Часто разработчики предоставляют существенные скидки при покупке лицензий на использовании программы на большом количестве компьютеров или учебных заведениях.

В таблице 1 приведены примеры свободных и лицензионных программ, используемых широким кругом пользователей и специалистов.

Таблица 1 – Примеры лицензионных и свободных программ

Назначение ПО	**Лицензионное ПО**	**Открытое ПО**
Операционные системы	ОС семейства MS Windows, Unix, Solaris, OS/2	Linux, FreeBSD
Офисный пакет программ	Microsoft Office	Libre Office, OpenOffice
Графические редакторы	Adobe Photoshop, CorelDraw	Gimp, Inkscape, Blender
Средства разработки WEB приложений	Opera , PHP 4.4.3	nvu
Программы управления проектами	Microsoft Project	Open Proj
Программы для распознавания текстов	ABBYY Fine Reader	Acrobat Reader, Foxit Reader
Системы управления базами данных	Visual FoxPro	MySQL, Firebird
Системы компьютерной математики	Maple, Mathcad, Matlab	Scilab, Maxima
Виртуализация ОС	VMware Workstation	VirtualBox
Архиваторы	WinRar	7-ZIP
Среды программирования	Delphi, Visual Basic, Visual Studio	Pascal, Lazarus, PytEclipse, Free hon
Видео/аудио плеер	WinDVD	VLC media player
Программы для просмотра изображений	ACDSee	Picasa
Системы САПР	Autocad, ZWCAD	Nanocad (2-D чертежи), Qcad, КОМПАС-3D

Использованные источники:

1. Малышева Т.В. Использование современных информационных технологий в образовательном процессе / Т.В. Малышева // Актуальные вопросы современной педагогики: материалы международной научной конференции. г. Уфа, 2013 г.

2. Введение в программные системы и их разработку,С. В. Назаров, С. Н. Белоусова, И. А. Бессонова, Р. С. Гиляревский, Л. П. Гудыно. - М: Национальный Открытый Университет «ИНТУИТ» , 2016.

УДК 159.96

Комарова С.В., к.биол.н.
доцент
кафедра общей и профессиональной психологии
Копылова С.Н.
студент магистратуры 3 курса
факультет педагогики и психологии
Брянский государственный университет
имени академика И.Г. Петровского
Росссия, г. Брянск

ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ СТУДЕНТОВ РАЗНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ

Аннотация:

В статье описаны результаты эмпирического исследования эмоционального благополучия студентов разных направлений подготовки. Выявлено, что признаки эмоционального благополучия проявляются у значительной части студентов. Это проявляется в сниженной активности, доминировании негативного эмоционального фона, низким уровнем жизненной удовлетворенности. Уровень эмоционального благополучия студентов, обучающиеся на психолого-педагогическом направлении подготовки выше, чем у студентов математико-экономического профиля.

Ключевые слова: Эмоции, эмоциональное благополучие, студенты, доминирующее состояние, удовлетворенность жизнью.

Komarova S.V., candidate of biological Sciences, associate Professor
Associate Professor of General and professional psychology
Bryansk state University named after academician I. G. Petrovsky
Russia, Bryansk
Kopylova S.N.
master's student
3rd year, faculty of pedagogy and psychology
Bryansk state University named after academician I. G. Petrovsky
Russia, Bryansk

EMOTIONAL WELL-BEING OF STUDENTS OF DIFFERENT TRAINING AREAS

Abstract: the article describes the results of an empirical study of the emotional well-being of students in different areas of training. It is revealed that the signs of emotional well-being are manifested in a large part of students. This is manifested in reduced activity, the dominance of negative emotional background, low level of life satisfaction. The level of emotional well-being of students studying in the psychological and pedagogical direction of training is higher than that of students of mathematical and economic profile.

Key words: Emotions, emotional well-being, students, dominant state, life

satisfaction.

Интерес к проблеме эмоционального благополучия личности не ослабевает уже на протяжении длительного времени как со стороны отечественных, так и зарубежных исследователей. В нашей стране именно сейчас вопросы эмоционального здоровья и психологического благополучия являются весьма актуальными, поскольку социальная, политическая, экономическая стабильность в обществе находится под угрозой, и это не может не отражаться на психологическом и психическом здоровье человека.

Несмотря на большое количество исследований, отраженных в публикациях современных ученых, до сих пор в психологической науке нет единого понимания категории «эмоциональное благополучие». В научной психологической литературе эмоциональное благополучие рассматривается как «положительный нервно-психический тон» (В. М. Бехтерев), «удовольствие-радость» (К. Изард), «счастье» (М. Аргайл), эмоциональное самочувствие (О.И. Бадулина, Л.И. Божович, В.Р. Лисина), характер переживаемых эмоций и способность их выражать (Л.М. Аболин, О.А. Воробьева), часть психологического благополучия (М.С. Дмитриева). Зачастую, термин «эмоциональное благополучие» тесно связывается с такими понятиями как: «эмоциональное здоровье», «психическое благополучие», «удовлетворенность жизнью», «субъективная оценка качества жизни». Российские психологи (Н.Д. Левитов, В.Н. Мясищев, В.А. Ганзен, Л.В. Куликов и др.) подразумевают под этим удовлетворенность жизнью в целом и переживание благополучия[296] [297]. По мнению многих авторов, в основе благополучия и здоровья личности лежит субъективное ощущение счастья, общая удовлетворенность жизнью, отсутствие выраженной тревожности, депрессивных симптомов. В современных исследованиях (О.В. Хухлаева, О.А. Идобаева, Б.И. Додонов и др.) эти характеристики интегрируется в понятие «эмоциональное благополучие», которое описывается через наличие душевного равновесия, способность в различных ситуациях приходить к состоянию внутреннего покоя, оптимистическое отношение к жизни, способность человека быть счастливым[298] [299]. В своей работе мы придерживались точки зрения, что эмоциональное благополучие является интегральной характеристикой личности, в которой фокусируются эмоции и чувства, обусловленные успешным функционированием всех сторон личности.

Целью проведенного нами эмпирического исследования было

[296] Одинцова В.В., Горчакова Н.М. Эмоциональное благополучие как интегративная характеристика эмоциональной сферы // Вестник СПбГУ. – 2014. – Сер. 12. – Вып. 1. – С. 69-77.
[297] Панкова Н. В. Эмоциональное благополучие подростков с разным качеством жизни// Наука в Центральной России. – 2012. –№ 25. – С. 86-90.
[298] Идобаева, О.А. Исследование эмоционального неблагополучия современных подростков как предпосылка коррекционной работы школьного психолога: дисс. канд. психол.н. – Москва, 1998. – 143с.
[299] Хухлаева О.В. Формирование психологического здоровья у школьников: дис. докт. пед.н. – Москва, 2001. – 299 с.

изучение особенностей эмоционального благополучия студентов различных направлений подготовки. Данная работа является продолжением исследований, направленных на исследование психологического здоровья студентов [300][301]. Исследование проводилось на базе факультетов педагогики и психологии, финансово-экономического и физико-математического факультетов Брянского государственного университета им. академика И.Г. Петровского. В исследовании участвовали 54 студента в возрасте 19-21 год. Испытуемые по профилю обучения были разделены на две группы. Первую группу составили студенты математико-экономического профиля, вторую – студенты психолого-педагогического направления подготовки. При проведении исследования в работе были использованы методики определения доминирующего состояния ДС-8 (Л. В. Куликов), шкала дифференциальных эмоций, в модификации Т. Дембо, тест «Индекс жизненной удовлетворенности» в адаптации Н.В. Паниной.

Результаты сравнительного анализа доминирующего состояния студентов показали, что уровень эмоционального благополучия студентов гуманитарного направления подготовки по шкалам «Бодрость – уныние» (T=2,923, при уровне значимости p 0,005), «Тонус высокий – низкий» (T=2,163 при уровне значимости p 0,035), «Устойчивость – неустойчивость эмоционального тона» (T=1,953, при уровне значимости p 0,056) является более высоким, чем у студентов математико-экономического профиля. Все различия являются статистически достоверными. Кроме того, среднее значение шкал «Бодрость – уныние» (44,85±1,485), «Тонус высокий – низкий» (41,42±2,235), «Спокойствие – тревога» (44,85±1,603) у студентов математико-экономического профиля выходят за нижнюю границу нормы. Анализ процентного распределения групп по уровням выраженности шкал методики ДС-8 показал, что у многих студентов математико-экономического профиля выявлены низкие оценки по шкалам «Активное – пассивное отношение к жизненной ситуации» (61,6%), «Бодрость – уныние» (49,9%), «Тонус высокий – низкий» (73,2%), «Спокойствие – тревога» (54,0%).В то же время у студентов психолого-педагогического направления подготовки низкий уровень этих шкал выявлен у 39,3%; 21,4%;32,1% и 39,3% соответственно. Таким образом, для студентов психолого-педагогического направления подготовки характерны проявления оптимистичного, бодрого настроения, желания действовать, эмоциональной устойчивости, эмоциональная регуляция у них более эффективна и адекватна, чем у студентов - экономистов и математиков.

Далее были изучены показатели индекса жизненной

[300] Комарова С.В., Кульгина В.С. Психолого-педагогические детерминанты отношения к здоровью у старшеклассников // Социально-психологические вызовы современного общества. Проблемы. Перспективы. Пути развития: материалы III международной научно-практической конференции.- 2017: издательство: Брянский государственный университет имени ак. И.Г. Петровского. – С. 191-196.

[301] Комарова С.В., Серегина Н.В., Савин А. В. Взаимосвязь личностных особенностей и психологического благополучия педагогов // Проблемы современного педагогического образования. – 2017. – № 55-5. – С. 299-308.

удовлетворенности студентов, которые выявили, что общая жизненная удовлетворённость студентов психолого-педагогических профилей находится на среднем уровне (27,00±1,378). В группе студентов математико-экономического профиля среднегрупповое значение индекса жизненной удовлетворённости составляет 22,81±1,058 и отражает низкий уровень. Это может являться показателем повышенной тревожности, напряженности, сниженным уровнем удовлетворенностью жизнью в целом и своей ролью в жизни. Процентное распределение испытуемых по уровню жизненной удовлетворенности показал, что в первой группе испытуемых высокий уровень удовлетворенности своей жизнью характерен только для 7,7% студентов, средний – для 34,6%, а 57,7% студентов математико-экономического направления подготовку не удовлетворены своей жизнью, что можно рассматривать как проявление эмоционального неблагополучия. В группе студентов психолого-педагогического профиля почти у половины студентов (42,9%) выявлен высокий, у 25,0% - средний уровень жизненной удовлетворенности, и только треть студентов (32,1%) не удовлетворены своей жизнью. Проводя анализ того, какие конкретные сферы жизни приносят удовлетворение или недовольство, мы установили, что в первой группе наибольшее удовлетворение в жизни студентам приносит общий фон настроения (5,23±0,352), а наименее выраженным параметром удовлетворённости служит согласованность между поставленными и достигнутыми целями (3,81±0,440). Во второй группе наибольшее удовлетворение в жизни приносит последовательность в достижении целей (5,78±0,346), положительная оценка себя и собственных поступков является менее выраженной (5,07±0,388). Таким образом, проведенный анализ жизненной удовлетворенности студентов выявил, что студенты психолого-педагогического направления подготовки более решительны и настойчивы в достижении целей, силах в достижении цели, общий индекс жизненной удовлетворённости у студентов – психологов оказался также статистически достоверно выше, чем у математиков и экономистов.

На следующем этапе исследования мы оценили какие эмоции преобладают у наших испытуемых. Для этого была использована методика «Шкала дифференциальных эмоций» в модификации Т. Дембо. Необходимо отметить, что в методике предусмотрены два варианта оценивания. В первом, испытуемый оценивает выраженность эмоций, которые он чувствует в настоящее время, в момент тестирования, во втором варианте – яркость и частоту проявления эмоций за последний год. В основном степень интенсивности эмоций, переживаемых студентами на момент тестирования и в течение последнего года, была схожей. Поэтому в статье мы сочли необходимым осветить результаты второго варианта тестирования, так как с нашей точки зрения, они являются отражением доминирующего эмоционального тона (рис. 1).

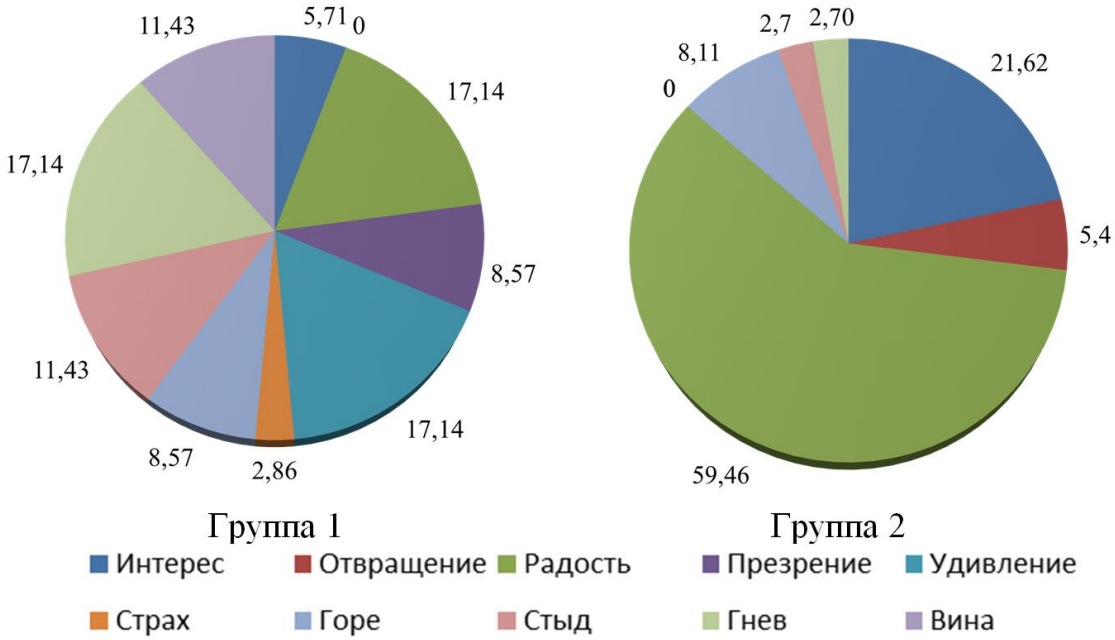


Рис. 1. Доминирующие эмоции студентов разных направлений подготовки (в %).

Так, в ходе исследования, было выявлено, что в группе студентов математико-экономического направления положительные эмоции радости, интереса доминируют у 5,7 и 17,14% испытуемых, удивление – у 17,14% . Во всех остальных случаях у испытуемых преобладают негативные эмоции. Из астенических эмоций наиболее выражены гнев (17,14%), вина (11,43%), стыд (11,43%). В группе психолого-педагогического направления подготовки доминирует сильное переживание радости (у 59,46%) и интереса (у 21,62%). Преобладание негативных эмоций отмечено у незначительного числа студентов. Так выражено сильное переживание горя у 8,11% испытуемых, отвращения – у 5,4%. Таким образом, результаты методики «Шкала дифференциальных эмоций», позволяют сказать, что студенты психолого-педагогического направления подготовки оценивают свои эмоциональные переживания как радостные, счастливые. У большинства студентов математико-экономического направления проявляются астенические «эмоциональные черты», связанные с чувствами гнева, раздражения, стыда, неловкости, презрительности, надменности.

Таким образом, сравнительный анализ эмоционального благополучия студентов двух направлений подготовки позволяет сказать, что уровень эмоционального благополучия студентов психолого-педагогического профиля выше, чем студентов математико-экономического направления подготовки. На наш взгляд это может быть обусловлено целым рядом социально-психологических факторов, условий организации учебного процесса, но так же отражает и понимание личностью своих чувств, эмоций, владение навыками эмпатии, рефлексии, саморегуляции эмоционального состояния.

Использованные источники:

1. Идобаева, О.А. Исследование эмоционального неблагополучия современных подростков как предпосылка коррекционной работы школьного психолога: дисс. канд. психол. н. – Москва, 1998. – 143с.
2. Комарова С.В., Кульгина В.С. Психолого-педагогические детерминанты отношения к здоровью у старшеклассников // Социально-психологические вызовы современного общества. Проблемы. Перспективы. Пути развития: материалы III международной научно-практической конференции. – 2017: издательство: Брянский государственный университет им. ак. И.Г. Петровского. – С. 191-196.
3. Комарова С.В., Серегина Н.В., Савин А. В. Взаимосвязь личностных особенностей и психологического благополучия педагогов // Проблемы современного педагогического образования. – 2017. – № 55-5. – С. 299-308.
4. Одинцова В.В., Горчакова Н.М. Эмоциональное благополучие как интегративная характеристика эмоциональной сферы // Вестник СПбГУ. – 2014. – Сер. 12. – Вып. 1. – С. 69-77.
5. Панкова Н. В. Эмоциональное благополучие подростков с разным качеством жизни// Наука в Центральной России. – 2012. –№ 25. – С. 86-90.
6. Хухлаева О.В. Формирование психологического здоровья у школьников: дис. докт. пед. н. – Москва, 2001. – 299 с.

УДК – 65.658

Кондратова К.С.
студент магистратуры
Балтийский государственный технический университет
«ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РФ (НА ПРИМЕРЕ ГК «РОСАТОМ», ГК «РОСНАНО» И ДРУГИХ)[302]

Аннотация:

Проблема эффективной реализации государственными органами предусмотренных законодательством функций поднимается в последнее время все чаще, так как, в целом, некоммерческие организации признаются во всем мире обязательными элементами зрелого гражданского общества. В последнее время в Российской Федерации вокруг перспектив существования некоммерческих организаций в виде государственных корпораций идет бурная дискуссия. В данной научной статье рассматриваются особенности их организации и хозяйственной деятельности, а также проблемы их эффективного существования.

Ключевые слова: хозяйственная деятельность, государственная корпорация, некоммерческая организация.

Kondratova K.S.
master's student
Baltic State Technical University
"VOENMEH" named after D.F. Ustinov
Russia, Saint Petersburg

FEATURES OF THE ORGANIZATION AND ECONOMIC ACTIVITY OF PUBLIC CORPORATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION (ON THE EXAMPLE OF ROSATOM GC, RUSNANO GC AND OTHERS)

Annotation: The problem of effective implementation by state bodies of the functions stipulated by legislation is being raised more and more often lately, since, in general, non-profit organizations are recognized throughout the world as mandatory elements of a mature civil society. Recently, in the Russian Federation, there has been a heated discussion around the prospects for the existence of non-profit organizations in the form of state corporations. This scientific article discusses the features of their organization and economic activity, as well as the problems of their effective existence.

Keywords: economic activity, state corporation, non-profit organization.

Понятие «государственная корпорация» для российского законодательства является относительно новым. Институт государственных

[302] Научный руководитель Курашева Н.А.

корпораций появляется лишь в 1999 году: 8 июля 1999 года был принят Федеральный закон № 40-ФЗ «О реструктуризации кредитных организаций». Указанным нормативно-правовым актом в свою очередь был изменен и базовый № 7-ФЗ от 12 января 1996 года «О некоммерческих организациях» в части перечня видов некоммерческих организаций – была выделена новая организационно-правовая форма некоммерческой организации, государственная корпорация.

В соответствии со статьей 50 Гражданского кодекса РФ, некоммерческими организациями признаются юридические лица, которые хоть и могут заниматься предпринимательством, зарабатывать деньги, но это не является их основной целью. Прибыль, которую некоммерческая организация получает, должна быть потрачена на цели, ради которых организация создавалась. Интересно, что помимо понятия некоммерческой организации в Гражданском кодексе РФ имеется также и перечисление некоторых видов некоммерческих организаций, которое не включает в себя государственную корпорацию.

Сегодня статья 7 Федерального закона № 7 от 12.01.1996 «О некоммерческих организациях» четко определяет, что государственная корпорация - это «не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная Российской Федерацией на основе имущественного взноса и созданная для осуществления социальных, управленческих и иных общественно полезных функций»[303].

Согласно содержанию этой статьи можно выделить следующие особенности такой организационно-правовой формы некоммерческой организации:

- В государственную корпорацию нельзя вступить: никто не может считаться ее членом. Этим данная организационно-правовая форма отличается от таких форм некоммерческих организация как, например, некоммерческое партнерство, ассоциация и подобных;
- Российская Федерация – единственный субъект, который может быть учредителем государственной корпорации;
- Имущество, которое передается в пользу государственной корпорации от ее учредителя, Российской Федерации с момента передачи перестает быть объектом государственной собственности. В этом государственная корпорация отличается, например, от унитарного предприятия или автономного учреждения;
- По общему правилу, государственная корпорация не может отвечать по обязательствам своего учредителя, Российской Федерации. Верно и обратное – Российская Федерация формально не отвечает по обязательствам государственной корпорации;
- Государственная корпорация может создаваться только для осуществления общественно-полезных функций, однако, никаких

[303] Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" // СПС «КонсультантПлюс»

принципиальных ограничений, кроме ограничений, следующих из текста главного закона РФ и ФКЗ, по сфере деятельности государственной корпорации не существует;

• Каждая отдельная государственная корпорация должна быть создана на основании отдельного федерального закона;

• Государственная корпорация имеет обязанность по ежегодной публикации отчетов об использовании своего имущества, а ее годовая бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту.

Сформулированный в 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» объем контроля учредителя за деятельностью государственной корпорацией дополняется и соответствующими каждой отдельной организации федеральными законами. Разницу между инструментами регулирования деятельности некоторых государственных корпораций с привязкой к целям существования можно посмотреть в Таблице 1.

Таблица 1. Контроль за достижением целей государственной корпорацией

	Цели	Нормы
Агентство по страхованию вкладов	Обеспечение функционирования системы страхования вкладов	Направление годового отчета в Правительство и Банк России. Публикация бухгалтерского баланса и обобщенного годового отчета
Внешэконом-банк	Обеспечение повышения конкурентоспособности экономики, диверсификации, стимулирования инвестиционной деятельности	Утверждение Правительством Меморандума о деятельности организации. Различные виды контроля за выполнением Меморандума, в том числе, в форме годовой бухгалтерской отчетности (аудиторского заключения на ее основе), заключения службы внутреннего контроля Внешэкономбанка по результатам проверки годовой отчетности
Роснано	Содействие реализации госполитики в сфере нанотехнологий и развития инновационной инфраструктуры, наноиндустрии	Представление годового отчета в Правительство, аудиторское заключение по ведению бухгалтерского учета. Публикация обобщенного годового отчета.
Росатом	Управление имуществом, госполитика, нормативно-правовое регулирование, госуслуги в сферах, связанных с атомной промышленностью. Развитие организаций, ведущих деятельность в сфере атомной промышленности и смежных сфер	Утверждение программы деятельности на долгосрочный период Правительством. Направление ежегодных отчетов в Правительство.

Анализируя тот спектр полномочий государства по контролю за деятельностью государственной корпорации при сопоставлении с декларируемыми целями некоммерческих организаций, можно сделать вывод, что его широта явно недостаточна. Безусловно, какая-то доля независимости корпорации от ее учредителя, Российской Федерации должна быть, однако, как подчеркивает Зенков М.Ю., это не исключает контроля за их деятельностью, наличие которого за деятельностью публичных юридических лиц выделяется в качестве отличительного признака[304].

Кроме того, большая часть нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность указанных в Таблице 1 государственных корпораций, не содержат критериев оценки их работы, не предусмотрены последствия нарушения целевых программ, изначально задекларированных целей.

Изучив полномочия РФ в каждом из случаев, мы видим, что порядок формирования руководящих органов в достаточной степени отличаются, а относительно большинства НКО решающий голос при решение вопроса о формировании управляющих органов принадлежит Президенту РФ, что делает деятельность государственных корпораций чрезвычайно зависимой от учредителя и создает возможности для политической нестабильности.

Стоит отметить, что наиболее яркой особенностью государственной корпорации является то, что каждая отдельная некоммерческая организация такого типа появляется на основании отдельного федерального закона. Это, в свою очередь, влечет отсутствие общих принципов организации государственных корпораций: единые правила взаимоотношений учредителя и организации, справедливые и равные механизмы правового регулирования, эффективное правовое поле деятельности – всего этого просто по объективной причине нет. Нормативное регулирование неизбежно заменяется индивидуальным, что тормозит развитие системы государственных корпораций.

В целом, появление государственной корпорации как организационно-правовой формы публичной некоммерческой организации вызвало бурную критику как в профессиональном юридическом сообществе, так и в гражданском обществе. С одной стороны, государственная корпорация появилась не случайно, ведь это стало логичным шагом по развитию моделей управления имуществом Российской Федерации, соответствующим потребностям современного оборота[305]. С другой стороны, «Агентство по реструктуризации кредитных организаций», первая некоммерческая организация в форме государственной корпорации в истории России была преобразована из открытого акционерного общества[306] постольку, поскольку

[304] Зенков М.Ю. Указ. соч. С.96; Олейник О.М. Основы банковского права. Курс лекций. М., 1997. С. 131.
[305] Мозолин В.П. Государственная корпорация vs акционерное общество // Журнал российского права. 2010. №6. С. 19–20
[306] О реструктуризации кредитных организациях: Федеральный закон от 8 июля 1999 г. № 144-ФЗ // Собр. законодательства. – 1999. - № 28. –Ст. 3477.

российское законодательство ни в то время, ни в настоящее время не предусматривало необходимых правовых рамок. Федеральный закон № 40 «О реструктуризации кредитных организаций» от 8.07.1999 года был попыткой адаптировать уже существующую фактически некоммерческую организацию под особенности правосубъектности публичного правового лица и требования, предъявляемые рыночной экономикой.

Как уже было отмечено выше, одним из главных поводов для критики государственных корпораций как организационно-правовой формы является отсутствие единых начал в решении ключевых вопросов ведения деятельности. Это подтверждает в своей работе А.Я. Курбатов, кандидат юридических наук, замечая определенные расхождения в нормативно-правовых актах, которые регулируют деятельность государственных корпораций. Он пишет: «В результате получается парадоксальная с юридической точки зрения ситуация: юридические лица одной организационно-правовой формы действуют по разным правилам и, наоборот, организации, обозначающие себя как корпорации, не имеют к государственным корпорациям никакого отношения»[307].

Кроме того, главной областью критики стало наделение государственной корпорации правом собственности на передаваемое ей государством имущество и фактическое отсутствие контроля за ее деятельностью со стороны государственных органов. Одновременное наличие и того, и другого заставляет экспертов переживать за эффективное использование государственного имущества[308].

Интересно то, что, несмотря на то, что учредителем государственной корпорации может быть только Российская Федерация, к деятельности организаций, сформированных в этом виде установлены беспрецедентно низкого уровня требования за выполнением государственной корпорацией возложенных на нее функций. В частности, Федеральный закон № 7 от 12.01.1996 «О некоммерческих организациях» говорит лишь нам об ежегодной публикации отчетов о деятельности, а также об ежегодном аудите бухгалтерской отчетности.

На наш взгляд, именно отсутствие универсальной формы оформления имущественных интересов государства вызвало проблему государственных корпораций как субъектов, не обладающих едиными подходами к организации деятельности. Именно закрытый перечень видов некоммерческих организаций потребовал внесения изменений.

Многочисленная критика экспертного сообщества в итоге стала предпосылкой для официального оформления намерения исключить государственную корпорацию из видов некоммерческих организаций[309], а

[307] Курбатов А.Я. Правовое регулирование деятельности государственных корпораций как организационно-правовой формы юридических лиц // СПС «КонсультантПлюс»

[308] Доклад Экспертного Совета при комитете Совета Федерации РФ по промышленной политике «Государственные корпорации в современной России» // Горизонты промышленной политики. URL: http://prompolit.ru/files/289856/(%D0%B4%D0%B0%D1%82%D0%B0. (Дата обращения: 09.05.2017)

[309] Концепция развития гражданского законодательства. С. 70 – 71 // СПС «КонсультантПлюс»

также разработать законопроект о публичных юридических лицах с задачей преобразования в них действующих государственных корпораций [310]. В одного из Посланий Президента Федеральному собранию Д.А. Медведев сделал заявление относительно государственных корпораций: ««Я считаю эту форму в современных условиях в целом бесперспективной. Корпорации, которые имеют определенные законом временные рамки работы, должны по завершении их деятельности быть ликвидированы, а те, которые работают в коммерческой, в конкурентной среде, должны быть со временем преобразованы в акционерные общества»[311].

Сегодня в Российской Федерации некоммерческие организации в форме государственных корпораций существуют в контексте минимального контроля за деятельностью, живущие, несмотря на то, что являются организациями одного типа, по разным правилам (в зависимости от текста соответствующего федерального закона). Отсутствие в закрытом перечне организационно-правовых форм некоммерческих организаций универсальной формы выражения имущественных интересов государства приводит к снижению эффективности государственной политики, проводимой с помощью некоммерческих организаций.

Использованные источники:

1. Рудакова В.Д. Гражданско-правовой статус публичных юридических лиц: Дис. канд. юр. наук: 12.00.03. – Москва, 2014.
2. Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" // СПС «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон "О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации" от 23.12.2003 N 177-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
4. Федеральный закон "О банке развития" от 17.05.2007 N 82-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон "О Российской корпорации нанотехнологий" от 19.07.2007 N 139-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
6. Федеральный закон "О Государственной корпорации по атомной энергии "Росатом" от 01.12.2007 N 317-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
7. Зенков М.Ю. Указ. соч. С.96; Олейник О.М. Основы банковского права. Курс лекций. М., 1997. С. 131.
8. Мозолин В.П. Государственная корпорация vs акционерное общество // Журнал российского права. 2010. №6. С. 19−20.
9. О реструктуризации кредитных организациях: Федеральный закон от 8 июля 1999 г. № 144-ФЗ // Собр. законодательства. – 1999. - № 28. –Ст. 3477.
10.Доклад Экспертного Совета при комитете Совета Федерации РФ по промышленной политике «Государственные корпорации в современной

[310] План-график по преобразованию и ликвидации государственных корпораций и государственной компании «Автодор», утвержденным Постановлением Правительства РФ от 29 декабря 2010 года № 6793п-13 // СПС «КонсультантПлюс»

[311] Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 12.11.2009 "Послание Президента РФ Дмитрия Медведева Федеральному Собранию Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс»

России» // Горизонты промышленной политики. URL: http://prompolit.ru/files/289856/(%D0%B4%D0%B0%D1%82%D0%B0. (Дата обращения: 09.05.2017).
11.Курбатов А.Я. Правовое регулирование деятельности государственных корпораций как организационно-правовой формы юридических лиц // СПС «КонсультантПлюс».
12.Концепция развития гражданского законодательства. С. 70 – 71 // СПС «КонсультантПлюс».
13.План-график по преобразованию и ликвидации государственных корпораций и государственной компании «Автодор», утвержденным Постановлением Правительства РФ от 29 декабря 2010 года № 6793п-13 // СПС «КонсультантПлюс».
14.Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 12.11.2009 "Послание Президента РФ Дмитрия Медведева Федеральному Собранию Российской Федерации" // СПС «КонсультантПлюс».

УДК 330.15

Конева П.М.
студент магистратуры
научный руководитель: Шайбакова Л.Ф., д.э.н.
профессор
кафедра «Конкурентного права
и антимонопольного регулирования»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБРАЩЕНИЯ С ТВЕРДЫМИ КОММУНАЛЬНЫМИ ОТХОДАМИ В РОССИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация: статья посвящена вопросам, связанным с переходом к новой системе обращения с твердыми коммунальными отходами в России. Приведен обзор отдельных правовых проблем в области обращения с твердыми коммунальными отходами. Выдвинуты предложения по устранению проблем правового регулирования обращения с твердыми коммунальными отходами.

Ключевые слова: твердые коммунальные отходы, экология, правовое регулирование.

Koneva P., master student
Ural State University of Economics
Russia, Ekaterinburg
Scientific adviser: Shaibakova L.
Doctor of Economics, professor of the Department of Competition Law
and Antimonopoly Regulation
Ural State University of Economics

Russia, Ekaterinburg

REGULATION OF SOLID COMMUNAL WASTE MANAGEMENT IN RUSSIA: LEGAL ASPECTS, PROBLEMS AND WAYS OF SOLUTION

Summary: the article is devoted to issues related to the transition to a new system of solid municipal waste management in Russia. The article contains a list of legal problems in the field of municipal solid waste management. The article reviews ways of solution problems in the field of municipal solid waste management.

Key words: solid municipal waste, ecology, legal regulation.

На современном этапе развития общества все более остро встает вопрос о состоянии среды обитания человека, поскольку постепенная деградация окружающей среды становится серьезной угрозой для существования человечества. Неслучайно признание и обеспечение права человека на благоприятную окружающую среду находит последовательное закрепление и развитие в основополагающих источниках как международного, так и национального права.

Возникновение отрасли международного права охраны окружающей среды относят к первой Конференции ООН по окружающей человека среде, проведенной в Стокгольме в 1972 году. В документе, принятом Конференцией, впервые было сформулировано понятие «права человека на благоприятную окружающую среду», а также отмечено, что от состояния окружающей природной среды зависит жизнь человека [1].

В российском законодательстве право человека на благоприятную окружающую среду также нашло свое закрепление. В соответствии со ст.2 Конституции РФ права и свободы человека являются высшей ценностью, признание, соблюдение и защита которых является обязанностью государства. Одними из таких конституционно обеспечиваемых прав выступают права на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии, на возмещение ущерба, причиненного здоровью человека или имуществу экологическим правонарушением. Одновременно с признанием субъективных экологических прав ст. 58 Конституции РФ возлагает на каждого обязанность сохранять природу и окружающую среду [2].

Основными нормативными правовыми актами, принятыми в развитие указанных конституционных положений и регламентирующими вопросы охраны окружающей природной среды и использование ее богатств, являются Федеральные законы от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды», от 23.11.1995 № 174-ФЗ «Об экологической экспертизе», от 14.03.1995 № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» и ряд Федеральных законов об отдельных видах природных ресурсов.

По мнению ряда ученых-экологов, главным фактором, оказывающим негативное воздействие на окружающую среду, выступают отходы

производства и потребления.

Следует отметить, что в Российской Федерации проблема образования и накопления отходов производства и потребления актуальна для всех субъектов без исключения. Мусор существует в таких объемах, справиться с которым в один день невозможно. Так, только в одном из 85 субъектов Российской Федерации – Свердловской области каждый год образуется около 170 млн. т. Отходов производства и потребления. Динамику образования отходов производства и потребления можно увидеть на рисунке 1.

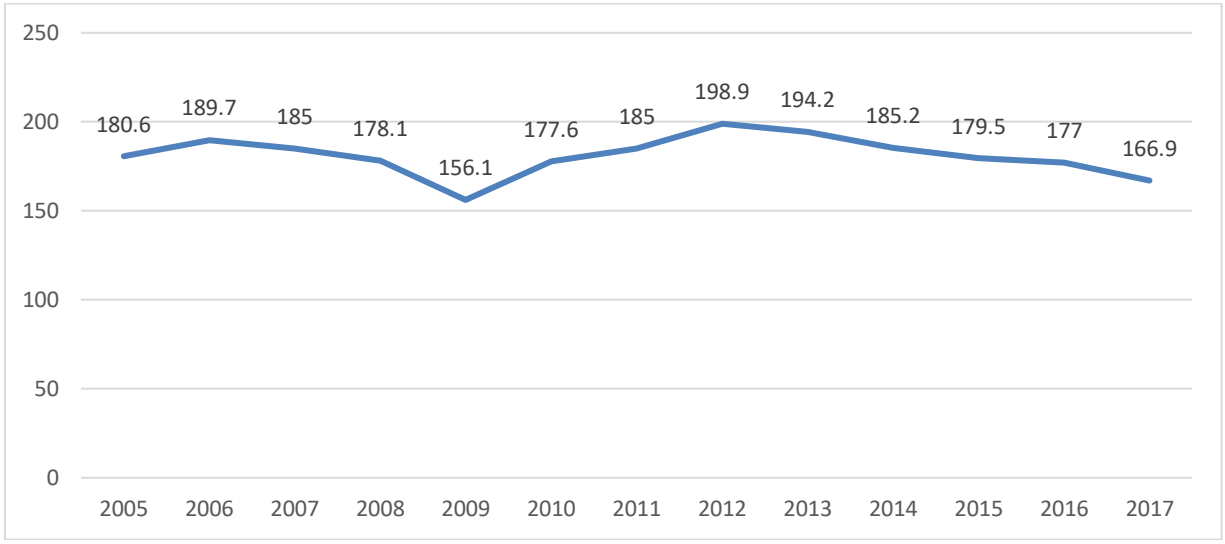


Рисунок 1 – Динамика образования отходов в Свердловской области за период 2009-2017 годы, млн.т. [составлено автором по 3, 4, 5]

Вместе с тем, большая часть из этих отходов направляется на свалки и полигоны ТКО. Динамика накопления отходов на территории Свердловской области представлена на рисунке 2.

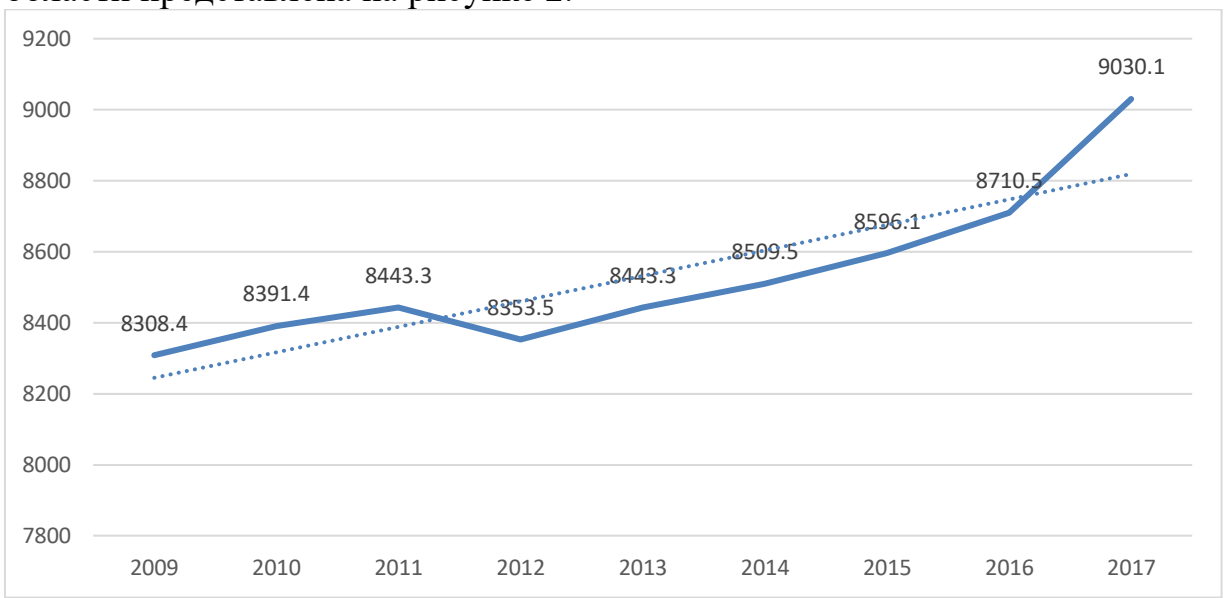


Рисунок 2 – Накоплено отходов в Свердловской области за период 2009-2017 годы, млн.т. [составлено автором по 3, 4, 5]

Анализируя данные, представленные на рисунках 1 и 2, делаем вывод, что всего по Свердловской области на 31 декабря 2017 года в объектах размещения отходов и на территориях хозяйствующих субъектов накоплено уже 9,37 млрд. тонн отходов производства и потребления и каждый год образуется еще около 170 млн. т. [3].

В настоящее время значительную часть образующихся отходов составляют твердые коммунальные отходы (далее – ТКО), образующиеся у населения.

Таким образом, можно сделать вывод, что регулирование обращения твердых коммунальных отходов имеет непосредственную связь с реализацией права человека на благоприятную окружающую среду.

Отношения в сфере обращения с твердыми коммунальными отходами прежде всего регулируются нормами Федерального закона от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» (далее – Закон № 89-ФЗ).

Однако несмотря на объемное регулирование данной сферы правоотношений, реальная ситуация еще далека от желаемой, например, только в Свердловской области ежегодно выявляется около 1500 мест несанкционированного размещения отходов, в том числе около 300 мест захламления лесных участков [6].

С учетом имеющихся тенденций российское законодательство в этой сфере в последние годы подверглось существенным изменениям: только в вышеназванный закон за последние годы вносились изменения уже 36 раз.

Так, Федеральным законом от 29.12.2014 № 458-ФЗ впервые было закреплено понятие ТКО и определены особые правила по обращению с ними. Поправки, внесенные в 2016 году, предусмотрели переход на новую систему обращения с ТКО [7].

Новелла заключается в том, что в систему правоотношений введены новые субъекты, определяемые на основе конкурсных процедур – региональные операторы, осуществляющие профессиональную деятельность по сбору, транспортированию, утилизации, обезвреживанию и захоронению отходов на определенной территории субъекта Российской Федерации.

Согласно нормам Закона № 89-ФЗ деятельность регионального оператора базируется на двух основополагающих правовых актах, определяющих направление осуществления деятельности по обращению с отходами на данной территории, – региональной программе в области обращения с отходами и территориальной схемой обращения с отходами, утверждаемыми органами государственной власти субъектов РФ.

Порядок взаимодействия региональных операторов по обращению с ТКО с собственниками отходов строится на основе договорных отношений. Необходимость заключения договора с региональным оператором для собственников отходов закреплена Законом № 89-ФЗ и носит обязательный характер.

Договор на оказание услуг по обращению с твердыми коммунальными

отходами заключается в соответствии с типовым договором, утвержденным Правительством Российской Федерации. Форма типового договора утверждена Постановлением Правительства Российской Федерации от 12.11.2016 № 1156 [8].

Анализируя положения типового договора, становится ясно, что он имеет классическую конструкцию договора возмездного оказания услуг, в соответствии с таким договором исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги.

Следует отметить, что в гражданско-правовом понимании ТКО представляют собой вещи, а с позиции Закона № 89-ФЗ вещества или предметы, которые образованы в процессе производства, выполнения работ, оказания услуг или в процессе потребления, которые удаляются, предназначены для удаления или подлежат удалению в соответствии с законом.

Таким образом, специфика правового режима ТКО одновременно определяется нормами как экологического, так и гражданского права.

Для оценки эффективности функционирования отрасли и перспектив ее развития важно учитывать проблемы правового регулирования обращения с твердыми коммунальными отходами. Рассмотрим некоторые из них.

Согласно измененным в 2015 году положениям Закона № 89-ФЗ право собственности на отходы возникает и прекращается в соответствии с гражданским законодательством (статья 4). В силу статьи 210 Гражданского Кодекса РФ собственник несет бремя содержания принадлежащего ему имущества [9].

Следует обратить внимание на то, что согласно п. 8 типового договора, утвержденного Постановлением Правительства РФ от 12.11.2016 № 1156, региональный оператор по обращению с ТКО отвечает за обращение с ТКО с момента погрузки таких отходов в мусоровоз в местах накопления ТКО.

В данном случае представляет определенный интерес ответ на вопрос о том, переходит ли право собственности на ТКО к региональному оператору при приемке отходов от потребителя? Согласно отмеченному выше, типовой договор по своей конструкции является договором возмездного оказания услуг и переход права собственности на отходы не предусматривает.

Правоприменительная судебная практика позволяет сделать вывод, что при передаче отходов на полигон автоматический переход права собственности на отходы не происходит, за исключением случая, когда в договоре предусмотрен такой переход к специализированной организации [10].

При подобных условиях типового договора видится следующее: потребитель услуги после передачи ТКО региональному оператору, оставаясь собственником отходов, утрачивает возможность контролировать

соблюдение требований законодательства в области обращения с ТКО, но в то же время несет ответственность за их нарушение и, в том числе, в случае нанесения вреда окружающей природной среде при обращении с его отходами.

На наш взгляд, для решения этой проблемы, следует предусмотреть в договоре на оказание услуг передачу поставщику услуги (региональному оператору) от собственника ТКО права собственности на передаваемые ему ТКО.

Однако условие о переходе права собственности на отходы сделает договор оказания услуг по их размещению смешанным, и в зависимости от конструкции договор будет включать элементы купли-продажи или дарения. Соответственно, указанный в Законе № 89-ФЗ договор и сами взаимоотношения регионального оператора и собственника отходов в данной части требуют дальнейшей проработки и детализации.

Рассматривая указанные правоотношения с учетом их специфики – на стыке правового регулирования гражданского, жилищного и экологического законодательства, аналогичную проблематику можно обозначить и относительно проблемы мест накопления ТКО, их принадлежности, ликвидации мест несанкционированного размещения ТКО, а также и организации раздельного накопления и сбора ТКО.

Отдельно стоит отметить ситуацию в части организации раздельного накопления и сбора твердых коммунальных отходов. До начала осуществления коммунальной реформы организация раздельного накопления отходов осуществлялась, можно сказать, по инициативе органов местного самоуправления и частных организаций. Однако отсортированные отходы собирались и собираются одним и тем же транспортом, что лишает население какой-либо мотивации к их первоначальной сортировке.

Несмотря на острую актуальность темы, ее регулярное освещение средствами массовой информации, реализуемая коммунальная реформа не предусматривает ни механизмов внедрения раздельного сбора твердых коммунальных отходов, ни методов стимулирования к его осуществлению. В действующем законодательстве вообще не закреплено понятие «раздельный сбор отходов», как не закреплены и принципы, требования к его организации, не предусмотрены полномочия по контролю за его осуществлением. Таким образом, в связи с отсутствием правового регулирования раздельного сбора ТКО, представляется возможным сделать вывод, что внедрение раздельного сбора ТКО в России на данном этапе реализовано не будет.

Одной из целей перехода на новую систему обращения с твердыми коммунальными отходами является повышение технологического уровня обращения с ними. Для достижения цели региональными программами и территориальными схемами субъектов Российской Федерации предусмотрено строительство новых и реконструкция существующих мусоросортировочных станций, полигонов твердых коммунальных отходов,

заводов, осуществляющих переработку вторичных ресурсов. Однако детальная оценка требуемых капитальных вложений в их строительство и реконструкцию в настоящее время не проведена, поэтому оценить реальность заложенных перспектив также невозможно.

Подводя итог можно сказать, что несмотря на длительную разработку новой системы в области обращения с твердыми коммунальными отходами, все же она не была проработана в достаточной мере. Кроме того, внедрение в жизнь положений обновленного законодательства происходит медленно: неоднократно сдвигались сроки начала осуществления деятельности региональными операторами, до недавнего времени не был принят ряд необходимых документов, в том числе методика расчета платы за услуги, предоставляемые региональным оператором. В настоящем виде реализуемая коммунальная реформа не позволяет создать условия для внедрения и развития раздельного сбора отходов, не позволяет сделать вывод о возможности дальнейшей переработки ТКО для снижения негативного воздействия на окружающую среду.

Использованные источники:

1. Декларация Конференции ООН по проблемам окружающей человека среды (принята Конференцией ООН по проблемам окружающей человека среды. Стокгольм, 5 - 16.06.1972) [Электронный ресурс] // URL:https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/declarathenv.shtm.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) [Электронный ресурс] [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
3. О состоянии и об охране окружающей среды Свердловской области в 2017 году: гос. доклад. – Екатеринбург, 2018. – 327 с.
4. О состоянии и об охране окружающей среды Свердловской области в 2013 году: гос. доклад. – Екатеринбург, 2014. – 349 с.
5. О состоянии и об охране окружающей среды Свердловской области в 2010 году: гос. доклад. – Екатеринбург, 2018. – 363 с.
6. Официальный сайт Министерства энергетики и ЖКХ Свердловской области [Электронный ресурс] // URL: http://energy.midural.ru/wp-content
7. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» № 89-ФЗ от 24.06.1998 г. [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/
8. Постановление Правительства РФ «Об обращении с твердыми коммунальными отходами и внесении изменения в постановление Правительства Российской Федерации от 25 августа 2008 г. № 641» от 12.11.2016 № 1156 [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207118/
9. Гражданский кодекс Российской Федерации от 26.01.1996 № 14-ФЗ [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/
10. Определения Верховного Суда РФ от 15 июля 2015 г. № 309-ЭС15-2565

по делу N А07-2441/2014, от 9 июня 2015 г. по делу N 307-КГ15-3257, А66-7335/2014, от 4 февраля 2015 г. по делу N 303-КГ14-2151, А37-1326/2013 [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru

УДК 622.78.8:558

Коноваленко А.А.
Нефедьев А.И.
Волгоградский государственный технический университет

ОПТОДАТЧИКИ ПЛАМЕНИ ДЛЯ КОТЛОВ

Аннотация. В статье приведены проблемы контроля наличия пламени в топке печи. Рассмотрены методы контроля пламени при помощи оптических датчиков, показаны их достоинства и недостатки. Приведены конструкции и параметры оптических датчиков пламени, позволяющих контролировать пламя в топке печи с высокой надежностью.

Ключевые слова: пламя, топка, печь, контроль, оптический датчик, фотодатчик.

Konovalenko A.A.
Nefed'yev A.I.
Volgograd State Technical University

FLAME OPTENSERS FOR BOILERS

Abstract. The article presents the problem of controlling the presence of flame in the furnace of the furnace. The methods of flame control using optical sensors are considered, their advantages and disadvantages are shown. The design and parameters of optical flame sensors, which allow to control the flame in the furnace of the furnace with high reliability, are given.

Keywords: flame, fire chamber, furnace, control, optical sensor, photo sensor.

Необходимым условием работыкотельных установок является стабильноепламя в топках [1]. При запуске котельных установок возможносоздание взрывоопасной концентрации топлива при неудачном поджигегорелки, а также в случае несвоевременного отключения подачи топлива к горелке. В таких случаях в обязательном порядке применяется система защиты, которая отключает все запальные устройства и прекращает подачу топлива к котлу и горелкам в случаеневоспламенения топлива, или в случае погасания факела горелки при растопке котла[2].

Контроль за наличиемпламени осуществляется при помощи датчиков, обеспечивающих безопасное функционированиекотельных или других установок, работающих на твёрдом, жидком или газообразном топливе [3]. Приборы и датчики контроля пламени подключаются к системе управления, и используются в процессе розжига пламени, осуществляют постоянный контроль за процессом сгорания топлива с учётом всех требуемых мероприятий по защите и условий техники безопасности. Следовательно,

безотказностьи надёжность работы установок по сжиганию топлива всецело зависит от характеристикдатчиков контроля пламени [4].

Контроль наличия пламени при сжигании твердого и жидкого топлива в топках котлов обеспечивается методамипрямогоконтроля - ультразвуковым, термометрическим, ионизационным, фотоэлектрическим, так и методами косвенного контроля - контроль разрежения в топке, контроль давлениятоплива в магистрали, а также контроль наличия постоянного источника воспламенения[5].

В качестве метода контроля за горением топливаприменяется наиболее частоприменяется фотоэлектрический метод, которыйзаключается в измерении степени видимого и невидимого излучения пламени фотодатчиками, которые фиксируютоптические свойства пламени. В таких системах фотодатчикиосуществляют регистрацию изменений интенсивности светового потока. В первую очередь фотодатчикиотличаются друг от друга длиной волны, принимаемой от источника излучения. Излучение топлива в процессегорения топлива происходит в видимом, инфракрасном и ультрафиолетовом спектре. Основная часть излучения пламенинаходится в инфракрасной части спектра, и имеет длину волны 0,8 – 800 мкм. Видимое излучениепламени имеет длину волны в диапазоне 0,4–0,8 мкм, ультрафиолетовое излучение– в диапазоне 0,28 – 0,4 мкм (области УФ-А и УФ-В). В соответствии с диапазоном чувствительности фотодатчики делятся на инфракрасные, ультрафиолетовые и датчики светимости[6].

Надежность работы датчика пламени,в том числе и надежность системы защиты от погасания пламени зависят от типа датчика, а также от способа иместа установки [7].При выборе датчиков для снижения вероятности ошибки обнаружения пламени необходимо принимать во внимание все их особенности.

Таким образом, для повышения надежности работы и уменьшения количества остановов котла из-за подачи ошибочного сигнала от датчика пламени необходимо применять несколько датчиков, работающихв разных оптических диапазонах.

Для повышения надежности определения пламени был разработан оптический датчик контроля пламени горелки, входящий в состав комбинированного датчика[8]. В устройстве обработки происходит выделение и усиление переменной составляющей сигнала, возникающего в процессе горения, а также выделение и обработка постоянной составляющей пламени в ультрафиолетовой и видимой областях спектра.При горении топлива образуются пульсации яркости пламени, которые являются индикатором процесса горения, и преобразуются в электрический сигнал при помощи фотодатчика УФ диапазона.Далее сигнал с него усиливается, нормализуется по амплитуде, и поступает в устройство обработки сигнала. С датчика также выделяется постоянная составляющая сигнала, пропорциональная яркости пламени, которая также поступает в микроконтроллерное устройство обработки сигнала.

Структурная схема устройства обработки сигналов приведена на рис. 1.

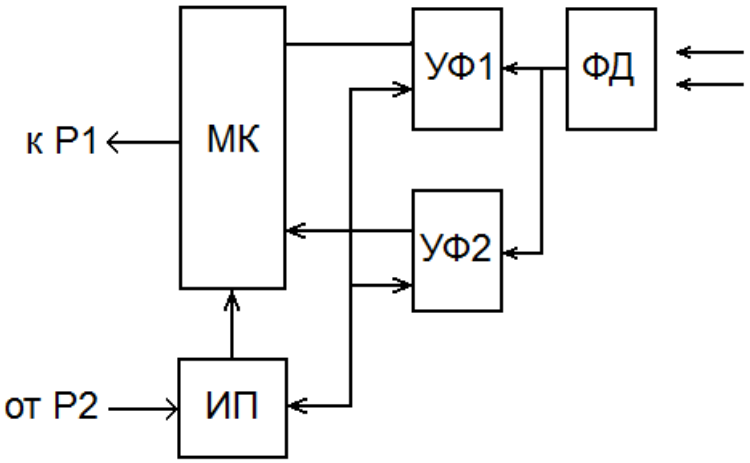


Рис. 1 – Структурная схема устройства обработки сигналов

Устройство содержит фотодатчик ФД, усилитель-формирователь сигналов фотодатчика УФ1, усилитель-формирователь постоянной составляющей сигнала фотодатчика УФ2, и микроконтроллер МК, сигнал с которого подается на устройство автоматики.

Микроконтроллер формирования как признак наличия и отсутствия пламени в топке котла, так и обеспечивает самодиагностику с выводом состояния датчика на световой индикатор.

Для повышения надежности работы применены режимысамоконтроля прибора по превышению температуры,автоматической и ручной настройки чувствительности датчика и влияния фонового излучения, а также контроля обрыва линий связи и загрязненияоптической системы датчика.

Параметры оптическогодатчика:

Коммуникационный протокол ……. RS-485
Время срабатывания, при появлении/погасании пламенис, не более…….. 0,5/1
Напряжение питания, В ……. 12 - 24
Потребляемый ток, А, не более …… 0,2
Температура окружающего воздуха, ºС …….. -25 …+85
Масса, кг, не более …… 0,2

Таким образом, сочетание в одном устройстве двух различных методов обработки оптического сигналапозволит обеспечить повышенную надежность определения наличия пламени при сжигании различных видов топливав котельной установке.

Встатьепредставленырезультатыисследований, выполненныхпопрограмме Erasmus+ №573879-EPP-1-2016-1-FREPPKA2-CBHE-JP «Internationalisation of Master Programs in Russia and China in Electrical Engineering».

Использованные источники:

1. Береснев А.Л., Будко А.Ю. Повышение эффективности

теплоэнергетических установок методом контроля горения топлива по сигналу ионного тока. [Электронный ресурс] // «Инженерный вестник Дона», 2013, №4. – Режим доступа: http://www.ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2013/1973 (доступ свободный) – Загл. с экрана. – Яз.рус.
2. РД 153-34.1-35.108-2001. Технические условия на выполнение технологических защит и блокировок при использовании мазута и природного газа в котельных установках в соответствии с требованиями взрывобезопасности. – М.: ОРГРЭС. - 2002.
3. Huth, A. Heilos. Fuelflexibilityingasturbinesystems: impactonburnerdesignandperformance // A volume in WoodheadPublishingSeriesinEnergy, Siemens AG Energy, Germany, 2013, P. 635–684.
4. Полтавцев, О.В. Датчики контроля пламени – один из важнейших факторов безопасной работы котельной [Электронный ресурс] / О.В. Полтавцев // Новости теплоснабжения, - 2016. - №12 (196). - Режим доступа :www.rosteplo.ru/nt/196(доступ свободный) – Загл. с экрана. – Яз.рус.
5. Берсенев, И.С. Автоматика отопительных котлов и агрегатов / И.С. Берсенев, М.А. Волков, Ю.С.Давыдов. - М.: Стройиздат, 1979. – 376 с.
6. Приборы контроля пламени, сигнализаторы горения [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.termonika.ru/inf/pribory-kontrolya-plameni-signalizatory-goreniya.shtml(доступ свободный) – Загл. с экрана. – Яз.рус.
7. Луговской, А.И. Контроль за работой печей и факельного хозяйства / А.И. Луговской, С.А. Логинов, Г.Д. Паршин, Е.А. Черняк // Химия и технология топлив и масел. - 2000. - №5. - С. 50-52.
8. Нефедьев А. И., Коноваленко А. А. Комбинированный датчик контроля пламени // Молодой ученый. — 2018. — №21. — С. 69-71. — URL https://moluch.ru/archive/207/50699/ (дата обращения: 25.12.2018).

УДК 332

Кононенко Л.Н.
студент магистратуры
Моисеева И.И., к.э.н.
доцент
Липецкий государственный технический университет
Россия, г. Липецк

ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье изложена сущность малого предпринимательства, выделены его цели, функции и особенности. Указана роль предпринимательского сектора в экономике страны. Изложены факторы, ограничивающие рост субъектов малого бизнеса, методы поддержки предпринимательства со стороны государства.

Ключевые слова: малый бизнес, государственная поддержка, субсидии, финансирование, инвестиции, налогообложение

Kononenko L.N. master's student
Moiseeva I.I.
Ph.d., associate professor
Lipetsk state technical University
Russia, Lipetsk

FEATURES OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article describes the essence of small business, highlighted its goals, functions and features. The role of the business sector in the country's economy is indicated. The factors limiting the growth of small businesses, methods of support for entrepreneurship by the state.

Keywords: small business, state support, subsidies, financing, investment, taxation

В Российской Федерации в современных условиях экономического развития, в рамках реализации политики государства следует придерживаться определённого направления, которое сглаживает последствия затяжного финансового кризиса и антироссийских санкций, препятствующих развитию бизнеса в нашей стране.

Малый бизнес выступает одним из главнейших компонентов рыночной экономики, невозможно без которого гармонично развивать социально-экономическою сферу государства. Малый бизнес реализует такие немаловажные социальные и экономические функции, как создание новых рабочих мест, борьба с монополизмом, устойчивое обеспечение конкурентной среды, содействие инновациям, увеличение совокупного дохода широких слоев граждан и, соответственно, расширение потребительского спроса, передача опыта и его совершенствование по

организации предпринимательской деятельности начинающим бизнесменам, формирование среднего класса в качестве основы социально-экономической и политической стабильности страны. Также малое предпринимательство способно быстро адаптироваться к рыночной постоянно меняющейся конъюнктуре. Также малый бизнес помогает обеспечить занятость значительного числа трудоспособных граждан, расширяет область использования труда, стимулирует проявление инициативности и способствует более полной реализации творческого потенциала сотрудников [2].

В масштабе малого предприятия предпринимательству присущи ряд качественных особенностей [3]:

Во-первых, стоит сказать о единстве права собственности и непосредственного управления фирмой.

Во-вторых, ограниченность его масштабов вызывает личностный, особый характер отношений между работником и предпринимателем, что дает возможность добиваться действительной мотивации деятельности сотрудников и более высокой степени удовлетворенности его трудом.

В-третьих, довольно небольшие рынки сбыта и ресурсов, которые не позволяют компании серьезное влияние оказывать на цены и общий отраслевой объем сбыта продукции.

В-четвертых, персонифицированный характер отношений между клиентами и предпринимателем, так как малый бизнес рассчитан на обслуживание довольно узкого круга потребителей.

В-пятых, ключевая роль руководителя в жизни компании: он ответственен полностью за итоги хозяйствования не только из-за имущественного рынка, но и из-за своего непосредственного включения в производственный процесс и все, что связано с его организацией.

В-шестых, специфической чертой является семейное ведение дела: оно передается по наследству родственниками хозяина, чем обуславливается прямая вовлеченность последних во всю работу фирмы.

В-седьмых, особенность характера финансирования. Если крупные компании, главным образом, применяют необходимые средства через фондовые биржи, то малые фирмы полагаются на собственные средства, довольно небольшие займы и кредиты банков и “неформальный” рынок капиталов (деньги родственников друзей и т.д.).

Малое предпринимательство испытывает множество проблем, начиная его регистрацией и заканчивая поставками товаров потребителям. Государству, в первую очередь, предпринимателям необходимо оказывать помощь в вопросе финансирования. Впрочем, существует и другая проблема, которая связана с государственным финансированием: поскольку значителен дефицит Федерального бюджета, то корректируются программы финансирования различных направлений деятельности, в т. ч. и в сфере малого и среднего предпринимательства.

При рассмотрении не менее распространенного способа

финансирования, такого как инвестирование, необходимо сказать, что инвесторы отдают предпочтение вкладываться в успешные или крупные предприятия, а зачастую малый бизнес за пределы местного или регионального рынка не может выйти. Также не всем доступно кредитное финансирование, поскольку не всегда у предпринимателей свое залоговое имущество есть или отсутствует поручительство.

Результаты опроса предпринимателей о проблемах функционирования малого и среднего бизнеса, показали лидирующий пункт заняло налогообложение. Малому бизнесу платить такую большую сумму налогов — 20 % от прибыли - не под силу [3]. Малый бизнес для снижения в бюджет налоговых платежей перейти может на специальные режимы налогообложения: упрощенная система налогообложения (УСН), единый налог на вмененный доход (ЕНВД), единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН), патентная система налогообложения и соглашение о разделе продукции (СРП). Например, УСН является самым используемым налоговым режимом, позволяющим применять ставку 6 % на «доходы, уменьшенные на расходы» и 15 % на «доходы».

Еще одна немаловажная причина медленного развития малого предпринимательства состоит в доступе к государственным заказам. Малый бизнес во время проведения государственных тендеров с крупными предприятиями конкурировать не в состоянии. Хотя такие факторы, как дешевизна, узкоспециализированность и эффективность дают над большими компаниями немалое преимущество. Предоставление малым предприятиям госконтрактов помогло бы частично в решении проблемы финансирования, малый бизнес активно мог бы развиваться, а также создавать технологические инновации.

Государство в настоящее время оказывает поддержку предпринимателям в разных аспектах, к примеру, проводится обучение предпринимателей, предоставляются всевозможные субсидии, рабочие помещения и земельные участки, учреждаются специальные фонды, предприниматели под поручительство которых могут взять кредиты и многое другое. Государственная программа по поддержке и развитию российского малого и среднего предпринимательства в дальнейшем предполагает продолжить осуществление этих мер.

Первоочередная задача государства в вопросе поддержки малого и среднего бизнеса состоит в решении проблемы финансирования при помощи предоставления субсидий и грантов. Предприниматели в некоторых регионах получить могут субсидии на покрытие части расходов. Важно учесть, что предоставляется такая помощь на определенные сферы деятельности и нередко устанавливаются критерии по числу работников в производстве или эффективности. В данный перечень, в основном, входят те виды предпринимательской деятельности, существенно влияющие на развитие определенной территории[4].

Кроме вышесказанного, растет субсидирование предпринимателей-

молодежи. Амбициозные и талантливые студенты, выпускники высших учебных заведений могут получить средства для своего стартапа на конкурсной основе благодаря грантам. Проводятся различные мероприятия, на которых начинающие бизнесмены могут заинтересовать своей идеей спонсоров или представителей государственного сектора.

Для развития бизнеса предпринимателям, кроме финансовой поддержки, нужно расширять рынок сбыта, искать партнеров и спонсоров. Государством для решения этих проблем предоставляются выставочные и ярмарочные площадки. Этот вид государственной поддержки преимущественно помогает начинающим предпринимателям, допустим, для рекламы продукции или услуг, поиска деловых партнёров и реализации товаров на торговой площадке.

В заключении, можно сказать, что правительственными программами в последние годы усиливается поддержка малых предприятий со стороны государства. Основные направления политики государства в этой сфере нашли отражение в Федеральной программе государственной поддержки малого предпринимательства в Российской Федерации.

Государственная поддержка в ближайшие годы в себя будет включать меры по развитию семейных фирм для улучшения социальной сферы, пропаганде предпринимательской деятельности среди молодежи при помощи тематических выставок и лекций, усовершенствованию работы венчурных фондов и бизнес-инкубаторов. Также для ускорения решения проблем малого бизнеса были созданы и будут продолжать создаваться специальные организации такие как «Национальная гарантийная система» и АО «Корпорация МСП».

Использованные источники:

1. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации в период до 2030. Утверждена распоряжением Правительства РФ от 02.06.2016г. № 1083-р.
2. Гречина А. И., Басова Н. В. Особенности реализации малого и среднего бизнеса в Российской Федерации, проблемы и пути их минимизации на современном этапе развития // Молодой ученый. — 2017. — №26. — С. 105-110. — URL https://moluch.ru/archive/160/44953/ (дата обращения: 13.11.2018).
3. Журавлева, Т.А. Малое предпринимательство: экономические аспекты функционирования [Текст]: учеб.-метод. пособие для студентов экон. и других направлений подгот. / Т.А. Журавлева. – Тольятти: ПВГУС, 2014. – 79 с.
4. Романенко Е.В. Государственная поддержка малого предпринимательства: особенности формирования и повышения эффективности // Сиб. торг.-экон. журн. - 2017. - № 8. - С. 30–35.

УДК 311.3

Кононенкова О.С.
студент 2 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РФ

Аннотация: данная статья посвящена анализу смертности среди населения в России. Раскрывается как общее понятие смертности, так и определение младенческой и материнской смертности: их причины, сравнения числа умерших с прошлыми годами.

Ключевые слова: смертность, младенческая смертность, уровень смертности, материнская смертность

Kononenkova O.S.
2nd year student, specialty " Economic security»
Orenburg branch of PRUE. G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Supervisor: Lapteva E.V., Ph. D., associate Professor

A STATISTICAL STUDY OF THE MORTALITY OF THE POPULATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: this article is devoted to the analysis of mortality among the population in Russia. The author reveals both the concept of General mortality and the definition of infant and maternal mortality: their causes, comparison of the number of deaths with previous years.

Key words: mortality, infant mortality, mortality rate, maternal mortality

В современных условиях вопрос смертности населения встал в большинстве случаев по - новому и приобрел исключительную актуальность. Актуальность данной темы, состоит в том, что в настоящее время в России все еще не преодолена тенденция к снижению средней продолжительности жизни. Целью данной исследовательской работы является изучение проблемы и статистический анализ смертности населения.

Смертность — это статистический показатель, который оценивает количество смертей в стране. В демографии отношение числа умерших к общему числу населения. Измеряется смертность в промилле (‰).

Смерть является первичным витальным событием, для которого система демографической статистики собирает и комбинирует данные. Данные о смертности необходимы как для анализа прошлых демографических тенденций, так и для разработки демографических

прогнозов.

Уровень смертности складывается под воздействием большого количества факторов, которые подразделяются на четыре основные группы:

1. природно-биологические факторы - это наследственность, экологическая обстановка и др.;

2. социально-экономические факторы - образ жизни, уровень жизни, характер и условия труда, развитие системы здравоохранения, войны и др.;

3. демографические (структурные) факторы - половой, возрастной, брачный, территориальный и.т.д. состав населения;

4. факторы - пособники смертности: курение, алкоголь, наркотики и т.д.

Сравним показатели смертности в России за 2013-2017 года.

Таблица 1 – Смертность населения в РФ за 2013-2017 гг.

Годы	Умерших (всего человек)
2013	1871809
2014	1912347
2015	1908541
2016	1891015
2017	1826125

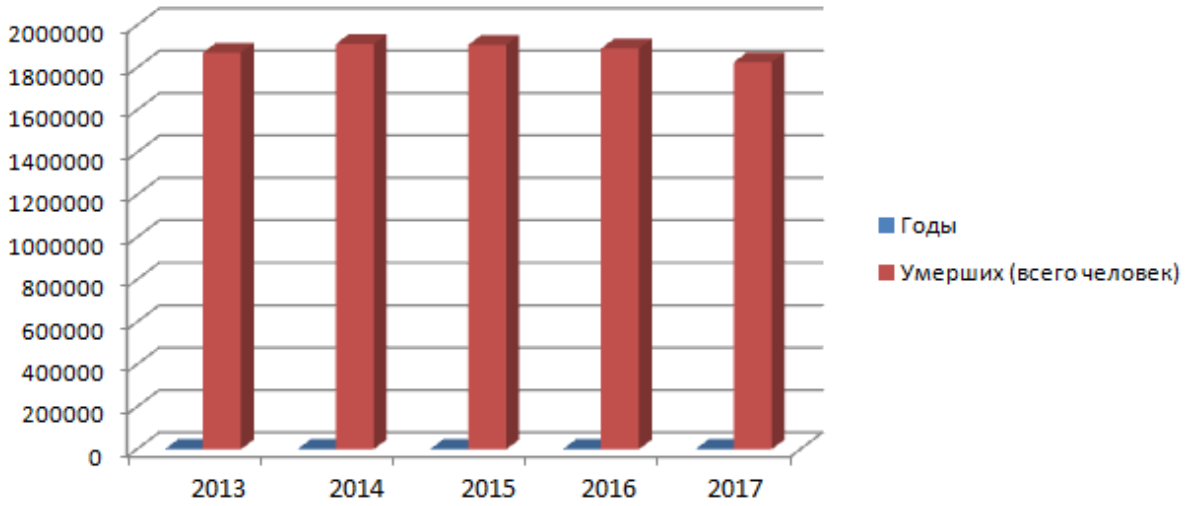


Рисунок 1 - Смертность населения в РФ за 2013-2017 гг.

По диаграмме отчетливо видно чередование спада и повышения смертности в нашей стране. С 2013 до 2014 года произошел рост смертности на 40 536 тыс. человек. А уже с 2014 и до 2017 года идет стремительное снижение смертности.

Изучая структуру смертности по причинам смерти можно, установить роль тех или иных социальных и природных факторов, объективных и субъективных, зависящих и не зависящих от воли человека. Ученые выявляют причины, связанные со здоровьем человека, которые могут привести к летальному исходу. Это связано с тем, что такие внешние причины, как отравление алкоголем или убийство, дают сравнительно небольшой вклад в общую смертность. Самый высокий вклад в общую

смертность в России вносят болезни, связанные с системами кровообращения. В эту группу болезней входят инсульты, инфаркты, болезни сосудов и т.д.

Таблица 2 – Умершие по основным классам причин смерти

Годы	Некоторые инфекционные и паразитарные болезни		Новообразования		Болезни системы кровообращения		Болезни органов дыхания		Болезни органов пищеварения		Внешние причины	
	муж	жен	Муж	жен	муж	жен	муж	жен	муж	жен	муж	жен
Все население												
2013	23000	8807	155002	136773	449983	551816	50368	23700	49063	39368	143444	41909
2014	22861	9242	154297	136103	430899	509590	52783	25529	53743	42946	144430	42349
2015	24394	9978	159651	140581	426784	503318	50990	24823	56216	45740	136196	41394
2016	24494	10841	160958	138694	420666	483389	47574	22758	53992	44223	128411	39132
2017	23966	11079	157451	137136	402134	460761	42050	19982	50538	42451	116556	36185

Всего в указанный период умерло 1 107 443 россиян.

Чаще всего к смерти приводили:

1. болезни системы кровообращения – 531 253 смертельных случаев, в частности ишемическая болезнь сердца унесла 481 780 жизни.

2. Злокачественные образования – от этой группы болезней скончалось 295 729 человек.

3. внешние причины смерти - нанесение травм, несчастные случаи, убийства, самоубийства, приведших к смерти и т.д. По данным причинам всего скончалось 90 214 человек.

4. Частыми причинами смерти становились ДТП (15 854), а от отравление алкоголем скончалось 56 283 человек.

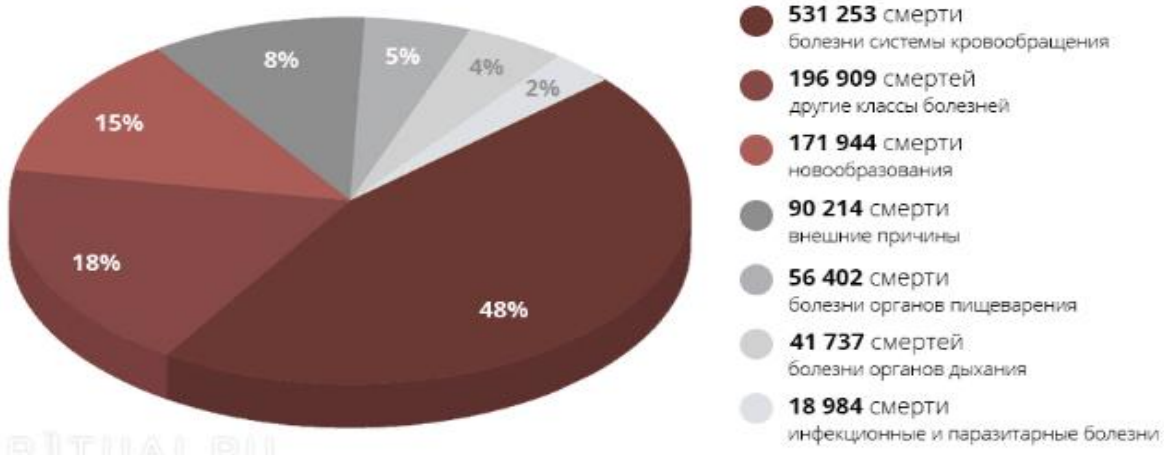


Рисунок 2 - Причины смертности населения за 2017 г.

При всем при этом, к сожалению, нередко распространена и младенческая смерть. За основу расчета берется количество детей, которые умерли в течение определенного периода.

Проведём анализ и сравнение младенческой смертности за 2013 и 2017 годы.

Таблица 3 – Численность младенческой смертности за 2013-2017 гг.

Годы	Всего человек
2013	15477
2014	14322
2015	12664
2016	11428
2017	9577

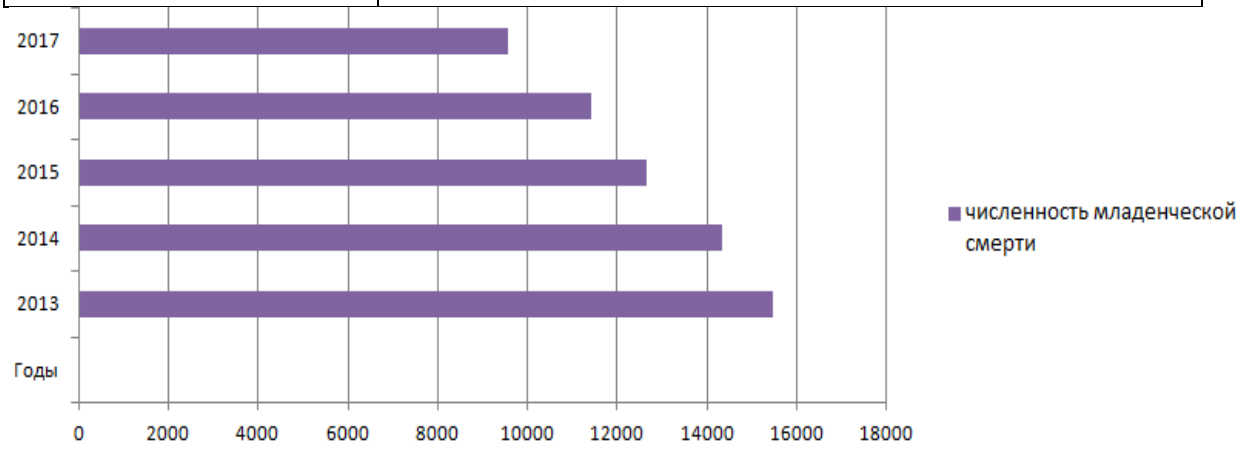


Рисунок 3 – Младенческая смертность за 2013 – 2017 гг.

По данным диаграммы можно сделать вывод, что с 2013 до 2017 года идет активное снижение младенческой смертности, что, конечно же, не может не радовать. И с 2013 года до 2017 младенческая смертность уменьшилась на 5 900 человек.

Факторы, влияющие на младенческую смертность:

1. Пол ребенка: мальчики умирают чаще, чем девочки. Также, младенческая смертность у недоношенных детей выше.

2. Возраст матери. Самая низкая младенческая смертность наблюдается у детей, родившихся у матерей возраста 20-30 лет. Наибольшая смертность детей наблюдается у первенцев и после 6-7 ребенка. Самый здоровый 4 ребенок.

3. Социально-этнические факторы. В странах с высокой рождаемость высокая младенческая смертность

4. Здоровье женщины (аборты).

Помимо младенческой смертности также можно провести анализ материнской смертности. Материнская смертность - это смерть женщин, наступившая в период беременности или в течение 42 дней после ее завершения от каких-либо причин, связанных с беременностью.

Группы материнской смертности:

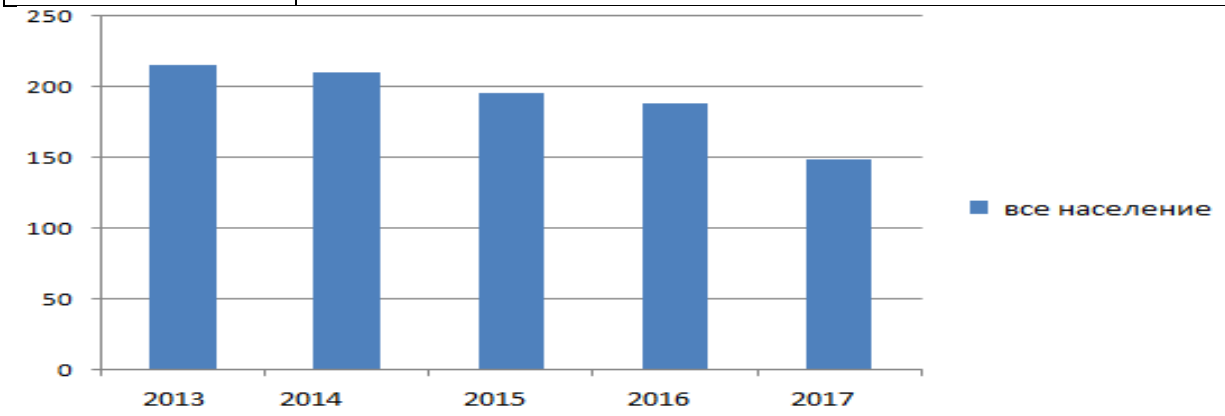
1. смерть, непосредственно связанная с акушерскими причинами

2. смерть, косвенно связанная с акушерскими причинами
3. случайные причины (несчастные случаи, самоубийства и т.д.)

Сравним материнскую смертность в 2013 и 2017 годах.

Таблица 4 – Материнская смертность 2013 – 2017 гг

Годы	Все население (всего, человек)
2013	215
2014	210
2015	196
2016	188
2017	149



По данным статистического исследования можно сделать вывод, что материнская смертность на протяжении 2013 и 2017 годов активно снижалась. На период 2013-2017 годов смертность снизилась на 66 человек.

Таким образом, высокая смертность - это одно из наиболее бесспорных свидетельств того, что российские государственные и общественные институты не смогли приобрести необходимой социальной направленности, а здоровье человека и сама его жизнь все еще не относятся к числу первостепенных общественных, а может быть даже и индивидуальных приоритетов. Как уже говорилось ранее, высокая смертность является не только следствием сложившейся экономической ситуации, но и сама является причиной экономических и социальных проблем.

К счастью, большинство понимают важность проблемы высокой смертности. Поэтому, нужно как можно ближе приблизиться к более высокой продолжительности жизни и снизить уровень смертности населения.

Использованные источники:

1. Антонова, Н. Л. Демография : учеб.-метод. пособие / Н. Л. Антонова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2014. – 154 с.
2. Балдин, К.В. Общая теория статистики: Учебное пособие / К.В. Балдин, А.В. Рукосуев. - М.: Дашков и К, 2015. - 312 с.
3. Вишневский, А. / А. Вишневский. - Москва: Издательский дом Высшей школы экономики, 2015 - 520 с. - 978-5-7598-1264-7.
4. Войку, И. П. В65 Демография: конспект лекций. — Псков: Псковский

государственный университет, 2013. — 124 с.
5. Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Экономико-статистический анализ основных макроэкономических показателей развития банковского сектора России и оценка степени их влияния на уровень экономической активности населения// Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.- 2017. - № 6-4 (52). - С. 78-83.
6. Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. Прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья, 2016. –№2(25). - С.190-201.
7. Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум». - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. -2014. - С. 112-114.
8. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Материалы международной научно-практической конференции «Статистические методы в гуманитарных и экономических науках».- 2016. - С. 177-179.
9. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2015. -№ 13(188). – С.53-59.
10.Мир в цифрах 2007. Карманный справочник. - М.: Олимп-Бизнес, 2013. - 272 с.
11.Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – Росстат. – Режим доступа: www.gks.ru.
12.Цымбаленко Т.Т. -Методы математической статистики в обработке экономической информации / Т.Т. Цымбаленко и др. - М.: Финансы и статистика, СтГАУ "АГРУС", 2016. - 200 с.
13.Ярных, Э. А. Статистика финансов предприятия торговли / Э.А. Ярных. - М.: Финансы и статистика, 2014. - 416 с.

УДК 599.32

Кононова А.И.
студент 3 курса
ХГУ им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Девяткин Г.В.
Россия, г. Абакан

КРАНИОМЕТРИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ SPERMOPHILUS UNDULATUS ВЫЛОВЛЕННЫХ В ОКРЕСТНОСТЯХ СЕЛА КУРГАНЧИКИ

В статье представлен краткий анализ краниометрических показателей суслика длиннохвостого S. undulates. Отлов особей производился в трех изолированных колониях в окрестностях села Курганчики. Сбор материала осуществлялся летом 2017 года. Сведения являются новыми для данного места исследования.

Ключевые слова: краниометрические показатели , суслик длиннохвостый, Spermophilus undulates.

Kononova A.I.
3rd year student
KSU them. N.F. Katanova
Abakan, Russia
Scientific adviser: Devyatkin G.V.

CRANIOMETRICAL FEATURES SPERMOPHILUS UNDULATUS CAUGHT IN THE VICINITY OF THE VILLAGE KURGANSKII

The article presents a brief analysis of craniometric indicators of the long-tailed species. Trapping of animals was carried out in three isolated colonies in the vicinity of the village Kurganskii. The collection of material was carried out in the summer of 2017. The information is new to the study site.

Key words: craniometric indicators , long-tailed gopher, Spermophilus undulates.

Суслик длиннохвостый Западного Забайкалья по своим краниометрическим показателям занимает промежуточное положение между популяциями с Джунгарского Алатау, Алтая, Тувы, с одной стороны, и, Якутии и Верхнего Приамурья, с другой[2]. Нижняя челюсть состоит лишь из одной (зубной) кости. В полости среднего уха имеются три слуховые косточки: молоточек, наковальня и стремечко. Зубы дифференцированы на резцы, клыки и коренные; сидят в альвеолах. [1]

Цель данной работы: изучение экспериментальным способом краниометрические особенности S. undulates обитающего в окрестностях села Курганчики.

Объектом исследования является S. undulates, отловленные в трех изолированных колониях, в окрестностях села Курганчики. Сбор материала производился с конца мая и до конца июня 2017 г.

Результаты и обсуждения.

Пойманные суслики препарировались, затем обрабатывались и подвергались измерениям по методике Б.А.Кузнецова.

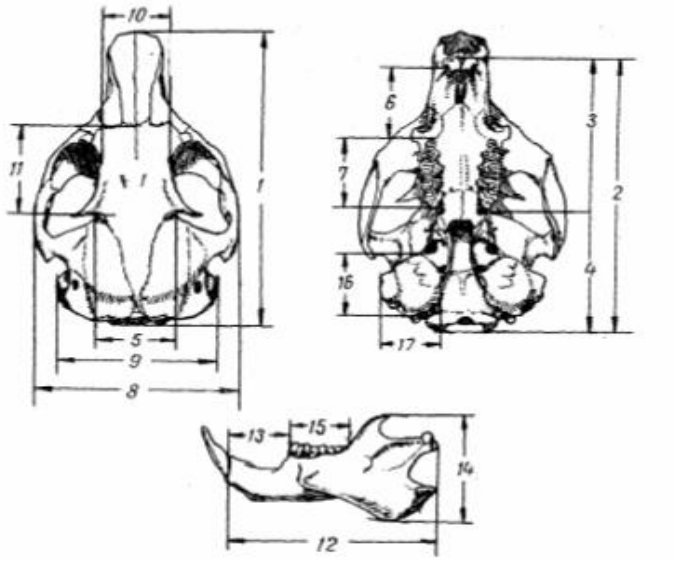


Рис. 1. Измерение черепа млекопитающих [3].

Максимальные, минимальные и средние краниометрические показатели самцов *S. undulatus* приведены в таблицах 1,2,3.

Таблица 1. Краниометрические показатели самцов ♂ *S. undulates* (n=12).

	Общая длина черепа	Кондилобазальная длина черепа	Длина лицевой части черепа	Длина мозговой части черепа	Межглазничная ширина черепа	Длина верхней диастемы
Min	40,10	38,02	19,83	16,78	12,03	9,45
Max	54,42	50,65	27,11	22,60	14,45	12,96
ср.знач.	45,43	42,89	23,26	19,19	13,66	10,51

Таблица 2. Краниометрические показатели самцов ♂ *S. undulates* (n=12).

	Альвеолярная длина верхнего ряда зубов	Скуловая ширина черепа	Ширина мозгового отдела черепа	Ширина носового отдела черепа	Длина лба	Сочленовая длина нижней челюсти
Min	8,52	23,55	18,92	8,78	13,07	27,49
Max	11,80	33,77	23,54	11,03	15,19	34,78
ср.знач.	11,02	25,84	21,37	9,44	13,93	29,10

Таблица 3. Краниометрические показатели самцов ♂ *S. undulates* (n=12).

	Длина нижней диастемы	Высота нижней челюсти	Альвеолярная длина нижнего ряда зубов	ширина барабанной камеры	Длина барабанной камеры
Min	6,66	13,25	8,91	8,87	7,69
Max	8,99	18,25	12,26	11,68	10,24
ср.знач.	8,12	14,44	10,65	9,56	8,79

Максимальные, минимальные и средние краниометрические показатели самок *S. undulatus* приведены в таблицах 4,5,6.

Таблица 4. Краниометрические показатели самок ♀ *S.undulatus* (n=7).

	Общая длина черепа	Кондилобазальная длина черепа	Длина лицевой части черепа	Длина мозговой части черепа	Межглазничная ширина черепа	Длина верхней диастемы
Min	43,82	40,56	23,11	16,48	10,27	9,21
Max	53,96	48,98	27,58	21,37	15,07	13,40
ср.знач.	48,20	45,63	24,90	18,55	13,60	9,23

Таблица 5. Краниометрические показатели самок ♀ *S. undulatus* (n=7).

	Альвеолярная длина верхнего ряда зубов	Скуловая ширина черепа	Ширина мозгового отдела черепа	Ширина носового отдела черепа	Длина лба	Сочленовая длина нижней челюсти
Min	9,66	26,09	20,72	9,40	12,24	27,59
Max	11,86	33,44	24,15	15,09	53,32	35,47
ср.знач.	10,90	29,21	22,53	11,45	19,81	30,36

Таблица 6. Краниометрические показатели самок ♀ *S. undulatus* (n=7).

	Длина нижней диастемы	Высота нижней челюсти	Альвеолярная длина нижнего ряда зубов	ширина барабанной камеры	Длина барабанной камеры
Min	6,64	13,56	9,72	9,24	8,51
Max	10,46	18,60	11,43	11,79	10,22
ср.знач.	8,07	15,58	10,65	10,58	9,35

Общая длина черепа самцов находится в пределах от 40,1 мм. до 54,4 мм., кондилобазальная длина черепа варьирует от 38 мм. до 50,6 мм., длина лицевой части черепа варьирует от 19,8 мм. до 27,1 мм., длина мозговой части черепа варьирует от 16,7 мм. до 22,6 мм. Общая длина черепа находится в пределах от 43,8 мм. до 53,9 мм., кондилобазальная длина черепа самок варьирует от 40,5 мм. до 48,9 мм., длина лицевой части черепа варьирует от 23,1 мм. до 27,5 мм., длина мозговой части черепа варьирует от 16,4 мм. до 21,3 мм. При изучении краниометрических показателей суслика

длиннохвостого *S. undulatus* было выявлено, что и у самцов и у самок прямую зависимость от общей длины черепа имеют скуловая длина черепа и кондилобазальная длина черепа.

Использованные источники:

1. Дзуев Р.И., БарагуноваЕ.А. Большой лабораторный практикум для студентов биологического факультета. Нальчик: Каб.-Балк. ун.-т., 2002. – 112 с.
2. Наумов С.П. Жизнь животных. Млекопитающие и звери./С.П. Наумов, А.П. Кузякин. Т.6, - М.: Просвещение, 1971. - 627с.
3. Юдин Б. С. Млекопитающие Алтае - Саянской горной страны. Н.: Наука, 1979. 296 с.

УДК 599.32

Кононова А.И.
студент 3 курса
ХГУ им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Девяткин Г.В.
Россия, г. Абакан

МОРФОМЕТРИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ SPERMOPHILUS UNDULATUS ВЫЛОВЛЕННЫХ В ОКРЕСТНОСТЯХ СЕЛА КУРГАНЧИКИ

В статье представлен краткий анализ морфометрических показателей суслика длиннохвостого S. undulates. Отлов особей производился в трех изолированных колониях в окрестностях села Курганчики. Сбор материала осуществлялся в летний период 2017 года. Сведения являются новыми для данного места исследования.

Ключевые слова: морфометрические показатели, суслик длиннохвостый, Spermophilus undulates.

Kononova A.I.
3rd year student
KSU them. N.F. Katanova
Abakan, Russia
Scientific adviser: Devyatkin G.V.

MORPHOMETRIC FEATURES OF SPERMOPHILUS UNDULATUS FISHERED IN THE VICINITIES OF THE VILLAGE OF THE KURGANCHIKI

The article presents a brief analysis of the morphometric parameters of the gopher of the long-tailed S. undulates. The fish were caught in three isolated colonies in the vicinity of the village of Kurganchiki. The material was collected during the summer period of 2017. The information is new to this study location.

Keywords: morphometric indices, longtail gopher, Spermophil usundulates.

Суслик длиннохвостый может достигать размеров туловища до 30 см длины, хвост до 16 см длиной. Шерсть зверька сверху буроватая или сероватая, бока и брюхо ржаво-рыжие. Летом на спине светлые пятнышки, зимой окраска одноцветная. Ушные раковины очень маленькие. Хвост пушистый, при беге поднят вертикально вверх. Образ жизни: активны с утра до вечера [1]. Окраска верхней поверхности головы; светлый пятнистый рисунок варьирует от сравнительно крупных отчетливых беловато-охристых крапин до мелкой неясной крапчатости или густой светлой штриховатости; мелкая светлая штриховатость намечается иногда и на верхней поверхности головы [2]. Размеры увеличиваются в направлении с запада на восток и, в меньшей степени, на север; в Тувинской котловине они наименьшие для вида. С запада на восток уменьшается относительная длина хвоста, основной тон окраски верха светлеет, его крапчатый рисунок делается более отчетливым, рыжие тона в окраске низа бледнеют, и она менее заходит на бока тела [3].

Цель данной работы: изучение морфометрические особенностей S. undulates отловленных в окрестностях села Курганчики.

Все отловленные особи прошли морфометриеский анализ. Были определены следующие показатели: масса тела каждой особи; длина тела, хвоста, задней конечности (ступня), уха.

Результаты и обсуждение.

После отлова проводили морфометрические промеры. Максимальные, минимальные и средние значения морфометрических показателей самцов *S. undulatus* приведены в таблице 1.

Таблица 1. Морфометрические показатели ♂ *S.undulutus* (n=12)

	Вес тела, (г)	Длина туловища, (см)	Длина хвоста, (см)	Длина задней ступни, (см)	Длина уха, (см)
Min	148,00	16,90	6,00	4,00	0,70
Max	470,00	26,50	11,50	5,00	0,90
ср. знач.	233,72	19,74	8,82	4,51	0,81
	+-86,3270	+-2,5737	+-0,0772	+-0,0230	+-0,0067

Максимальные, минимальные и средние значения морфометрических показателей самок *S. undulatus* приведены в таблице 2.

Таблица 2. Морфометрические показатели ♀ *S.undulutus* (n=8)

	Вес тела, (г)	Длина туловища, (см)	Длина хвоста, (см)	Длина задней ступни, (см)	Длина уха, (см)
Min	144,45	16,00	7,50	4,00	0,70
Max	452,62	25,00	11,50	4,50	0,90
ср.знач.	283,90	20,56	9,30	4,32	0,80
	+-82,6273	+-2,4128	+-0,0150	+-0,0252	+-0,0069

Из таблицы 1, следует, что морфометрические показатели самцов варьируют: вес тела от 148 г. у молодых особей до 470 г. – у взрослых; длина туловища от 16,9 см. до 26,5 см. Из таблицы 2, следует, что показатели самок варьируют: вес тела от 144 г. у молодых особей до 452г. – у взрослых, длина туловища от 16см. до 25 см., длина хвоста от 7,5см. до 11,5 см. Исходя из результатов таблиц можно сделать вывод, что у самцов и у самок *S.undulutus* наиболее изменчивы показатели веса и длины тела.

Использованные источники:

1. Громов И. М., Ербаева М. А. Млекопитающие фауны России и сопредельных территорий. Зайцеобразные и грызуны. СПб, 1995. 332 с.
2. Динец В. Л. Звери России. М.: Просвещение, 1996. 344 с.
3. Громов И. М., Гуреев А. А., Новиков Г. А., Соколов И. И., Стрелков П. П., Чапский *К. К.* Млекопитающие фауны СССР. Ч. 1.: Изд – во «Академии Наук СССР», 1963. 244 с.

УДК 334.732

Константоглу Д.В.
студент 4 курса
факультет инновационного бизнеса и экономики
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
доцент
кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности
Россия, г. Краснодар

ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ЛИ КООПЕРАЦИЯ ЯВЛЯЕТСЯ СПАСИТЕЛЬНЫМ КРУГОМ ДЛЯ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ?

Аннотация: Сельское хозяйство является одним из немногих быстрорастущих секторов экономики. В кризисный 2015 год эта отрасль была практически единственной, продемонстрировавшей убедительный рост — 2,9% к показателям предыдущего года. И на сегодняшний день продолжается рост перспектив развития сельского хозяйства в России. Однако за вселяющими надежду цифрами стоят не только перспективы, но и прячется ряд острых проблем.

Ключевые слова: крестьянские (фермерские) хозяйства, проблемы, АПК, производство, государственная поддержка.

Konstandoglu D.V.
student
4th year, Faculty of Innovative Business and Economics
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific Director: Kharseeva A.V.
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor at the

Department of Business Processes and Economic Security

DOES A COOPERATION REALLY A RESCUE CIRCLE FOR THE FARM?

Abstract: Agriculture is one of the few fast-growing sectors of the economy. In the crisis year of 2015, this industry was practically the only one that demonstrated a convincing growth - 2.9% of the previous year. And today the growth prospects of agricultural development in Russia continue. However, behind the hope-giving figures there are not only prospects, but also a number of acute problems.

Keywords: peasant (farm) economy, problems, agribusiness, production, government support.

Несмотря на то, что в настоящее время сельское хозяйство в России находится на подъеме, что Кубань по-прежнему остается передовым аграрным регионом, что на развитие агропромышленного комплекса (АПК) государство выделяет немалые суммы, проблемы фермерских хозяйств остаются актуальными. Основными из них являются: высокая стоимость кормов, сложности с реализацией продукции и низкая прибыль.

Дабы исключить первую проблему государство создало ряд программ субсидирования, а также программы льготного кредитования. В 2017 году для этого было выделено 7,1 млрд руб, а в 2018 году – 5,2 млрд руб. В основном государственная поддержка представляет собой:

- гранты на развитие крестьянско-фермерского хозяйства. Это помощь фермеру приобрести землю, провести коммуникации, возвести необходимые постройки;

- субсидии на кредиты, с помощью которых можно модернизировать свое фермерское хозяйство;

- целевые лизинговые субсидии направляются только на погашение лизинга, в счет которого было взято сельскохозяйственное оборудование и техника;

-компенсация средств, затраченных на строительство объектов семейного крестьянского хозяйства.

В Краснодарском крае действуют 5 программ господдержки фермерства:

- Подпрограмма «Развитие отраслей агропромышленного комплекса»;

- Подпрограмма «Стимулирование инвестиционной деятельности в агропромышленном комплексе» (объем финансирования – 987,1 млн. руб.,);

- Подпрограмма «Устойчивое развитие сельских территорий» (объем финансирования – 239,1 млн. рублей);

- Подпрограмма «Развитие мелиорации сельскохозяйственных земель в Краснодарском крае» (объем финансирования - 178,7 млн. руб.);

-Подпрограмма «Развитие рыбохозяйственного комплекса Краснодарского края» (объем финансирования - 15,5 млн. рублей).

Чтобы решить остальные проблемы власти призывают малые формы

хозяйствования объединяться в кооперативы. Так для них будет легче полноценно интегрироваться в рынок, стать сильнее, конкурировать.

Из-за небольшой площади земли фермеры пытаются найти себя в овощеводстве, плодоводстве, ягодах, виноградниках. Их финансовое состояние не позволяет им делать большие вложения, а в этом как раз и заключается проблема. Есть много примеров, когда малоземельные фермеры не в состоянии своими силами выполнить полный цикл сельскохозяйственных работ. Кто-то имеет трактор, но не имеет комбайна, кто-то хорошо решает вопросы сбыта, но не может позволить себе транспортировку больших объемов грузов и так далее. Если объединить сильные стороны каждого и наладить взаимодействие в рамках кооператива, то можно достичь прекрасного роста производства. Как пример этому может служить Сельхозкооператив «Ивановская артель». Он вобрал в себя деятельных людей из числа владельцев личных подсобных хозяйств. На сегодняшний день в кооперативе есть гусиная и индюшиная фермы, строится коровник, налажена переработка мясной продукции. Коллектив уже дважды получал поддержку в виде грантов – на 1,5 и на 7,5 миллиона рублей.

Но и у сельхозкооперативов есть свои трудности. Основные проблемы, с которыми сталкиваются кооперативы – это сбыт и финансирование.

Под проблемой сбыта понимаются различные аспекты – это недостаточные складские площади, что заставляет производителей в спешке продавать товар, чтобы он не пропал, отсутствие развитой инфраструктуры, что делает необходимым ехать за 200 км ради разрешения на забой. С сетями магазинов работать практически невозможно из-за того, что они облагаются НДС, а сельхозкооперативы нет – используют льготный сельхозналог. Поэтому первые требуют снижение цены как минимум на 10%. Альтернативой могла бы быть собственная сеть магазинов, но на организацию точки продаж уйдет порядка 10 млн рублей. Поэтому фермеры вынуждены находить иные пути реализации продукции. Так к примеру, одна группа фермеров решила запустить проект доставки продуктов. И дабы было разнообразие в той корзине, которую они доставляют, они объединились по ассортименту с другими мелкими производителями.

Еще одна проблема, с которой сталкиваются фермеры – трудности с финансированием. Работать с банками очень сложно – нет ни залогов, ни гарантий. Сложности с получением кредитов чаще всего возникают у начинающих фермеров, так как они не успели еще доказать свою надежность. Если фермер покажет, что его бизнес способен платить проценты и обеспечивать кредит, если банк увидит, что он надежный партнер с некоторым запасом прочности, залогом, то в этом случае фермер кредит получит. Вопросов в оказании денежной поддержки таким заемщикам не бывает.

К числу сегодняшних проблем сельхозкооперативов также можно добавить слабую материально-техническая базу для первичной переработки

и хранения выращенной продукции.

Все вышеперечисленные проблемы сельхозкооперативов постепенно решаются в Краснодарском крае. А именно, с 2017 года на Кубани действуют две программы грантовой поддержки сельхозкооперативов. Первая — федеральная программа для действующих кооперативов с компенсацией понесенных затрат до 60%. Вторая — краевая, для начинающих фермеров, где компенсация доходит до 90%. Гранты можно использовать для укрепление материально-технической базы. А именно строительство, модернизация или реконструкция производственных мощностей, покупка техники, а также уплата взносов по договорам лизинга. Одно из условий использования гранта — кооператив обязан оплатить не менее 40% стоимости приобретений, обозначенных в плане расходов.

Также с 2017 действует программа льготного кредитования субъектов хозяйствования агропромышленного комплекса. Займы на развитие и модернизацию хозяйств банки будут оформлять под 5% годовых. Теперь адресатом процентного субсидирования выступает кредитное учреждение. Государство возместит 100% ключевой ставки банкам, выдающим займы сельхозпроизводителям на льготных условиях. Новые условия удобны тем, что теперь фермерам не придется извлекать существенные суммы из оборота для уплаты процентов.

В течении следующих три года на развитие сельхозкооперации в крае будет направлено около 1 миллиарда рублей федеральных и краевых средств. Сейчас краевой минсельхоз разрабатывает новые механизмы поддержки малых форм хозяйствования. Планируется увеличить субсидирование фермеров за реализацию продукции через сельхозкооперативы.

Надо сказать, что все усилия государственных органов не проходят зря. Ведь с помощью грантов за последние шесть лет созданы 18 000 фермерских хозяйств, поддержано 5000 семейных животноводческих ферм, 426 сельхозкооперативов.

Таким образом, в сложившейся нынешней ситуации самый наилучший способ влиться в рынок товаров и удержаться там, выжить в суровой конкуренции товаропроизводителей для людей, занимающихся фермерским хозяйством, является объединение в сельхозкооперативы. Так у них больше шансов, во-первых, получить поддержку государства в виде грантов, субсидий и т.д., так как именно государство призывает фермеров объединяться в союзы, а во-вторых, получить кредит на льготной основе, и тем самым не извлекать существенные суммы из оборота для уплаты процентов, так как за них государство возместит 100% ключевой ставки банкам. У сельхозкооперативов тоже есть свои проблемы, но с ними бороться легче, так как государство всячески помогает с этим. Оно заинтересованно в улучшении работы кооперативов, поскольку сельскохозяйственная кооперация помогает развивать социально-экономическую инфраструктуру села и повышать уровень занятости и жизни

сельского населения, а также влияет на аграрную политику страны.

Кооперация – это спасательный круг для фермерских хозяйств и для страны в целом.

Использованные источники:

1. Новости Краснодара и края «Кубань СЕГОДНЯ» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: http://kubantoday.ru/agrarij/
2. Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: http://www.dsh.krasnodar.ru/
3. Новости «Реальное время» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://realnoevremya.ru/articles/105442-problemy-selhozkooperativov-v-rossii
4. РБК Краснодарский край [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://realnoevremya.ru/articles/105442-problemy-selhozkooperativov-v-rossii
5. Телерадиокомпания «МИР БЕЛОГОРЬЯ» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: http://mirbelogorya.ru/content-video/24391-zachem-fermeram-vstupat-v-selkhozkooperativy.html

УДК 658.155

Константоглу Д.В.
студент 4 курса
факультет инновационного бизнеса и экономики
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
научный руководитель: Харсеева А.В., к.филос.н.
доцент
кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности
Россия, г. Краснодар

ПРИЧИНЫ БАНКРОТСТВА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В 2018 ГОДУ

Аннотация: В период 2017-2018года Россия переживала спад на финансовом и экономическом рынках. Этому послужило большое количество причин, в том числе и политические конфликты, которые породили дополнительные экономические санкции, приведшие к новому витку спада. В следствие этого больше всех пострадали МСП. И хотя сейчас разработано большое количество программ господдержки для малого бизнеса, процент банкротства таких предприятий все еще не уменьшается. В чем же причины слабого развития малого и среднего предпринимательства в России?

Ключевые слова: проблемы МСП, банкротство, ИП и микробизнес, господдержка, налоговые льготы для малого бизнеса.

Konstandoglu D.V.
student
4th year, Faculty of Innovative Business and Economics
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific Director: Kharseeva A.V.
Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor at the Department of Business Processes and Economic Security

CAUSES OF BANKRUPTCY OF SMALL AND MEDIUM ENTERPRISES IN 2018

Annotation: In the period 2017-2018, Russia experienced a decline in the financial and economic markets. This was due to a large number of reasons, including political conflicts, which gave rise to additional economic sanctions, which led to a new round of recession. As a result, small businesses suffered the most. And although now a large number of state support programs for small businesses have been developed, the bankruptcy rate of such enterprises is still not decreasing. What are the reasons for the weak development of small and medium enterprises in Russia?

Keywords: problems of small enterprises, bankruptcy, individual entrepreneurs and microbusiness, state support, tax incentives for small

businesses.

Ни для кого не секрет, что в настоящее время экономика России находится в упадническом состоянии. Это напрямую связано с деятельностью предприятий, которые образовались в стране. И если крупный бизнес растет и развивается, принося доходы стране, то малые и средние предприятия (МСП) переживают серьезный кризис. По многочисленным причинам МСП не могут эффективно работать и развиваться, что сильно подрывает экономику страны, ведь именно такие предприятия являются «китами», которые держат её, это они привносят в нее что-то новое, создают уникальные товары и услуги. Также из-за того, что эффективность хозяйственной деятельности МСП напрямую связана с результатами труда каждого работника, для этих предприятий характерна высокая трудовая мотивация всех работающих. А, следовательно, этот бизнес увеличивает спрос на рабочую силу, тем самым уменьшая масштабы безработицы в стране.

Согласно мировой практике критический уровень присутствия государства в экономике страны считается показатель примерно 50%. То есть если доля малых и средних предприятий в общем ВВП ниже, это значит, что экономика серьезно больна. В нашей стране на долю МСП приходится около 20% ВВП страны. Следовательно, как только этот сегмент начнет развиваться нормальными темпами, так сразу улучшится экономическая ситуация в РФ.

Согласно статистике начиная с 1993 до начала 2018 года, свое существование прекратили около 600 000 индивидуальных предприятий, а в период 2017-2018 гг появилась тенденция превышения количества закрытых предприятий над количеством открытых:

- закрылось ИП в среднем 9,1 тысяч;
- открылось ИП в среднем 7 тысяч.

Всего на сегодняшний день число субъектов малого и среднего бизнеса по стране равно 6 001 091.

Следует заметить, что в основном решение о закрытии бизнеса принимается предпринимателем самостоятельно в силу личных причин. Однако, по данным Росстата, около 30 процентов микропредприятий и ИП прекратили свою деятельность по причине банкротства.

С чем же связано поголовное банкротство малых и средних предприятий в стране? На самом деле причин много, но их можно разделить на три группы: это правовые, экономические и государственные.

Первая категория связана с тем, что в настоящее время законодательная база для обеспечения устойчивого развития МСП и его правовой защиты до конца не разработана. Она постоянно меняется, выходят большое количество новых подзаконных актов и дополнений, отменяющие старые положения. Таким образом, если собственник малого предприятия не обладает юридическими познаниями и не имеет в своем штате юриста, он

не сможет уследить за юридическими нововведениями. Но незнание закона не освобождает от ответственности. Так МСП, сами того не зная, часто становятся субъектами правонарушений, получая в последствии наказания в виде пени, штрафов, санкций, которые способны разорить их и тем самым привести к банкротству.

Большое влияние на развитие МСП оказывает работа региональных органов власти. Из-за того, что они проводят политику, которая очень часто не продуманна и не соответствует политике федеральных органов власти, малые предприятия во многих регионах страны испытывают трудности в реализации своей деятельности, а, следовательно, снижается эффективность их работы.

Согласно результатам опроса, проведенным в 2016 году Челябинским филиалом Российской академии народного хозяйства и госслужбы при Президенте РФ среди представителей малого и среднего бизнеса: 70,6 % опрошенных самой значимой назвали проблему существования множества контролирующих органов, 58,8% - высокий уровень налогов и трудности при подаче отчетности по налогам, 52,9% - вымогательство чиновников, 47,1 % - нечестную конкуренцию, 35,3% - бюрократизм, 23,5% - преступность. В 2017 и 2018 годах ситуация не поменялась, предприниматели по-прежнему страдали от постоянных изменений правил игры в сфере налогообложения, многочисленных проверок и давления надзорных органов, от состояния неопределенности, вследствие чего им и приходилось закрываться.

Что касается группы экономических факторов, то сюда относятся:

- во-первых, это общая стагнация экономики, которая образовалась в следствие оттока капитала из страны, введения новой порции санкций и резкого скачка курса рубля к доллару и другим иностранным валютам;

- во-вторых, это сокращение государственных расходов на увеличение пенсий и других социальных платежей, в следствие сокращения стоимости нефти и других ресурсов;

- и в–третьих, одна из самых главных причин – это потеря покупательской способности. Уменьшение денежной массы у населения происходит из-за того, что, во-первых, поскольку производство и другие отрасли экономики начинают работать плохо, люди теряют работу; во-вторых, основная масса сырья покупается за иностранную валюту, цена на такие товары высока, а, следовательно, и расходы на покупку будут выше, чем доходы населения, ведь зарплаты и пенсии не успевают за курсовым колебанием.

Все это приводит к тому, что предприятия вынуждены сворачивать свою деятельности, так как несут одни убытки, ведь малый бизнес прежде всего ориентирован на население.

Сюда также можно отнести проблему доступа к финансовым средствам, т.е. проблему кредитования МСП. Однако следует заметить, что последние годы государство активно борется с этой ситуацией. В 2015-2016 годах ставки по кредитованию малых и средних предприятий были очень

высоки – 15-16% годовых (для сравнения в странах ЕС средняя кредитная ставка для МСП составляет 2 – 5%, в США – 3,5%, в КНР – 7,9%.). Это привело к тому, что такой вид кредитования сильно просел. Но в 2018 году с решением ЦБ РФ банки опустили ставку ниже 10%, в среднем до 9,95%. В связи с чем в первые за долгое время произошел перелом в этом секторе банковских услуг: объем выданных кредитов малым и средним предприятиям вырос на 15%, что составляет 6,1 трлн руб. Это хороший рост по сравнению с тем, что целых три года этот показатель падал с большой скоростью. Но несмотря на улучшения, все же докризисного значения объем кредитования в 2018 году так и не дорос (в 2013 году этот показатель был равен 8,1 трлн руб).

Но это не единственное, что делает государство для оживления ситуации на рынке. А именно:

- во исполнение ФЗ №209 от 2007 года в 2018 году увеличилось число государственных грантов субъектам малого бизнеса. Сумма гранта не превышает 300 тысяч рублей;

- при оформлении кредитов для МСП поручителями теперь могут выступать государственные гарантийные фонды, которые создаются за счёт средств государственных и региональных бюджетов;

- оценивать представленные предпринимателями малого бизнеса бизнес-проекты, для принятия решения о субсидировании их деятельности за счет федерального бюджета, теперь будут венчурные центры;

- до конца 2018 года будет действовать программа «налоговые каникулы», которая позволяет впервые открытым ИП не уплачивать налоги на определенный период на законных основаниях. Возможно эта программа будет продлена до 2020 года;

- так же предприниматели могут рассчитывать на дополнительные пособления от государства: снижение арендной платы, льготный срок оплаты закупленных материалов, помощь в приобретении лицензионного программного обеспечения для компьютеров и необходимой в работе техники и другое.

- на данный момент помимо финансовой проблемы, которая стоит перед субъектами МСП, существует еще одна, которая не оговаривалась выше –это отсутствие знаний и компетенций у начинающих бизнесменов. Ведь на старте собственного дела у предпринимателя, как правило, нет ничего, кроме идеи. Очень часто складывается так, что он просто не знаком с наукой ведения бухучета, не знает, где получить юридическую помощь, не осведомлён о новых ведения в законодательную базу. Не все предприниматели знают, что в России на сегодня действуют около 300 программ господдержки. А если и знают, у них нет понимания, как ими воспользоваться. Поэтому региональными Центрами занятости населения уже с начала 2018 года проводятся бесплатные курсы и тренинги по обучению предпринимательскому делу.

Кроме того, в 2018 году уменьшен обязательный сбор в пенсионный

фонд и размеры некоторых налогов. А с января согласно программе льготного кредитования субъектов МСП представителям малого и среднего бизнеса позволено получать кредиты по ставке 6,5% годовых.

Так же в 2019 году власти планируют расширить государственные программы сотрудничества с коммерческими банками в части кредитования и рефинансирования МСП. Здесь речь идет, например, о том, что в следующем году власти выделят банкам 7,2 млрд руб на льготные займы для микропредприятий и ИП. Это будет сделано для того, чтобы компенсировать российским банкам недополученные доходы при кредитовании по льготным ставкам МСП (6,5%). Из бюджета в текущем году на эти цели было выделено в 11 раз меньше — 635,5 млн руб. Таким образом, если заложенные в этом году средства позволяют выдать кредитов на 20 млрд руб., то в 2019 году эта сумма может быть увеличена в 10 раз.

В целом в 2017-2018 годах государство предприняло достаточно большой пакет мер, чтобы поднять малый бизнес в РФ. В результате количество МПС в стране превысило 6 миллионов, но этого не достаточно, чтобы реализовать намеченный план Правительства на ближайшую перспективу, а именно выйти по доле малого бизнеса в экономике на уровни, сопоставимые с развитыми странами (40-50%). Для этого придется обеспечить кратное увеличение числа предприятий, объема их продукции и услуг. Эксперты утверждают, что это возможно, перспективы у малого и среднего бизнеса в России есть. Но чтобы этот сегмент стал по-настоящему значимым, нужна продуманная государственная политика в области развития бизнеса.

Использованные источники:

1. Барановский Н.М., Харсеева А.В. Экономико-правовые проблемы предупреждения несостоятельности (банкротства) предприятия//Тезисы докладов Научно-практической конференции Юга России «Проблемы бухгалтерского учета, аудита и налогообложения, перспективы развития финансовой системы». Краснодар, 2001. С,5-6.
2. Сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://rmsp.nalog.ru/statistics.html
3. РБК Краснодарский край [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.rbc.ru/finances/04/04/2018/5ac365be9a794702896c9f29
4. Журнал «ИП ЭКСПЕРТ» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://ipexperts.ru/biznes/razvitie/skolko-zakrylos-ip-v-2018-godu.html
5. Журнал «Forbes» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: http://www.forbes.ru/finansy-i-investicii/364361-veter-nadezhdy-pochemu-banki-dolzhny-podderzhat-malyy-biznes
6. Журнал «Российская газета» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://rg.ru/2018/01/31/medvedev-chislo-malyh-predpriiatij-v-rossii-prevysilo-6-millionov.html

УДК 349.2

Константоглу Д.В.
студент 4 курса
факультет инновационного бизнеса и экономики
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ»
научный руководитель: Саенко В.И., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес процессов и экономической безопасности
Россия, г. Краснодар

ВСЕ СТОРОНЫ ВОПРОСА О НЕОФИЦИАЛЬНОМ ТРУДОУСТРОЙСТЕ

Аннотация: в данной статье рассматривается одна из сторон теневой экономики, а именно неофициальное трудоустройство. В последние годы все больше людей прибегает к такому пути решения своих финансовых проблем как дополнительный неофициальный заработок. Эта деятельность считается рискованной и небезопасной, но вместе с тем дает возможность заработать больше, чем на официальной работе. Так стоит ли игра свеч?

Ключевые слова: теневая экономика, национальная безопасность, дополнительный заработок, уход от налогов, социальная дифференциация.

Konstandoglu D.V.
Student
4th year, Faculty of Innovative Business and Economics
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific Director: Saenko V.I.
PhD in Economics, Assistant Professor at the Department of Business Processes and Economic Security

ALL PARTIES TO THE PROBLEM OF INFORMAL EMPLOYMENT

Annotation: this article discusses one of the parties to the shadow economy, namely, unofficial employment. In recent years, more and more people have resorted to such a way to solve their financial problems as additional informal earnings. This activity is considered risky and unsafe, but at the same time, it makes it possible to earn more than on official work. So is the game worth the candle?

Keywords: shadow economy, national security, additional income, tax evasion, social differentiation.

В последние годы проблема стабильного развития экономики России связана не только с санкциями и конфликтами во внешней политики, но и с ростом теневого бизнеса внутри страны. Исследования, проведенные в 2017

году Ассоциацией дипломированных сертифицированных бухгалтеров (АССА) показали, что Россия занимает четвертое место в пятёрке крупнейших теневых экономик мира, в рейтинг были включены 28 стран. По данным последних работ МВФ в области оценки размеров теневой экономики 158 стран за период 2010-2017 года было выявлено, что в России доля «тени» равна 33,7% от ВВП. Это очень высокий уровень в сравнении с данными из стран ЕС и США, где этот же показатель равен 7-15%. Такие же размеры теневого бизнеса были выявлены только в наиболее развитых странах Африки и Пакистане.

Чтобы понять, почему эта цифра страшна, надо разобраться, что из себя представляет такое явление как теневая экономика. Точного определения для теневой экономики нет, но в большинстве случаев под ней понимают всю деятельность субъектов хозяйствования, которая официально не зарегистрирована в соответствующих государственных органах. А так как она незарегистрированная, значит находится вне закона и каких-либо правил, устанавливаемых государством. Такая деятельность имеет ряд негативных последствий: кризис экономики народного хозяйства, снижение уровня собираемости налогов, а, следовательно, сокращение государственных расходов на поддержание социальной политики, на оборонные нужды и др., потеря управляемости, спад производства, нарушение санитарных норм, трудового законодательства, рост экономической преступности, рост коррупции и ряд других аспектов.

Хотя в целом такая экономика оказывает негативное влияние на общество, вместе с тем есть и положительные моменты: теневая экономика подпитывает своими ресурсами легальную (неофициальные доходы используются для закупки товаров и услуг в легальном секторе, «отмытые» преступные капиталы облагаются налогом и т.д.), также происходит сглаживание перепадов в экономической конъюнктуре при помощи перераспределения ресурсов между легальной и теневой экономикой (когда легальная экономика переживает кризис, производственные ресурсы не пропадают, а перераспределяются в сектор теневой экономики, возвращаясь в легальную после завершения кризиса). Но большое преимущество ее в том, что она сокращает безработицу, облегчает материальное положение малоимущих. Именно эту сторону теневой экономики я и хочу рассмотреть в своей статье – неофициальное трудоустройство.

Согласно статистике в России с каждым годом растет доля людей, занятых на неофициальных работах или получающих зарплаты в конвертах. Так в 2016 году их было 28,8%, а в 2017 году уже 31,4%. Также растет количество работников, которые помимо основной официальной работы, занимаются временными или постоянными неофициальными подработками: 2016 год – 30%, 2017 год – 35%.

С чем же связано такое активное вовлечение людей в теневую занятость? Первая и самая главная причина – это возможность побольше заработать. Дело в том, что из-за кризиса экономики страны финансовое

состояние населения серьезно ухудшилось и поправить его с помощью доходов от официальной работы не представляется возможным, так как в основном предложения о достойной заработной плате ограничены. Также с этого дохода списываются различные налоги и взносы. Чего не скажешь об неофициальном заработке. Здесь у работника есть возможность уклониться от различных удержаний, а также избежать оплаты по исполнительным листам, например, отчисления по кредиту или алименты, ведь официально он является безработным. Помимо вышеизложенной причины есть еще несколько выгод для работника:

- ограниченная юридическая ответственность. Официально неоформленный на предприятии человек не несет никакой ответственности за причинённый им материальный ущерб;

- некоторые работодатели (на основной работе) не позволяют своим сотрудникам официально заниматься какой-то еще дополнительной деятельностью, поэтому людям, которым необходим дополнительный источник доходов, ищут подработку без официального оформления;

- таким категориям населения как инвалиды, пенсионеры, женщины в декретном отпуске сложно устроиться куда-то по трудовому договору, поэтому неофициальная подработка единственный для них выход;

- при приеме на работу с официальным заработком работодатель требует от соискателя определенный пакет документов, который у некоторых граждан может отсутствовать. Это, например, граждане из других стран или если требуется прописка из города, в котором находится предприятие, а человек приехал из другого региона страны;

- официальная работа чаще всего подразумевает занятость по 8-10 часов. Для студентов это неудобно. Поэтому они и выбирают неофициальную занятость, так как могут работать в свободное от учебы время.

Все вышеизложенные причины являются важными и действительно обоснованными, но не стоит забывать и про минусы неофициального трудоустройства, ведь они могут нести негативные последствия не только для работодателя (штрафы и другие санкции, возможен даже арест), но и для работника. Устраиваясь на неофициальную работу, соискатель может столкнуться со следующими неприятными моментами:

- первое и самое главное – это то, что ему могут не заплатить за проделанную работу. Он официально не оформлен, значит, нет доказательств, что он что-то выполнял по найму, поэтому нечистый на совесть работодатель может позволить себе не заплатить за работу;

- следующий момент – отсутствие социального пакета, это значит, что он не получит денег ни за больничный, ни за отпуск ни даже за декретный отпуск;

- при официальном трудоустройстве у сотрудника есть четко прописанный в договоре график работы, а если возникнут какие-то переработки, то они ему будут оплачены. Про неофициальную работу такого

сказать нельзя, здесь за переработку никто не платить;

- также при неофициальном трудоустройстве не начисляется стаж, а, следовательно, рассчитывать не пенсию он не может;

- если сотрудник в процессе работы получит производственную травму, начальство не будет нести какую-либо ответственность за это, а значит не будет выплачивать материальную компенсацию.

Как видно минусов неофициального трудоустройства много, и они достаточно серьезные. Но большинство людей не задумывается об этом. Согласно опросам, проведенным в 2017 году Российской академией народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации большая доля населения страны относится к официальному оформлению на работу как фактору малозначимому. Здесь большую роль играет размер вознаграждения за эту работу. И вообще надо сказать, что фактор величины оплаты труда стоит выше всех других, так как именно за него проголосовало 84% опрошенных людей, а за такие факторы как «полезность для общества» или «интересное содержание работы» только 30% и 40% соответственно. Поэтому в настоящее время только 52% опрошенных ищут работу с официальным устройством, для остальных статус неважен. Можно предположить, что не выбирая официальный заработок, люди не просто не задумываются об последствиях, просто они не видят для себя никаких минусов от его отсутствия, либо считают выгоды его наличия слишком незначительными по сравнению с деньгами, которые можно заработать «здесь и сейчас».

Выбрать неофициальное оформление на работу или не выбрать решение самостоятельное для каждого человека. Однако нередки случаи, когда работодатель сам настаивает на таких условиях, ведь как нестранно для него это тоже выгодно. Правда если в случае работника риск связан побольше части с потерей времени впустую (ведь ему могут не выдать заработную плату, нет никаких социальных выплат и т.д.), то в случае работодателя он может не только заплатить огромный штраф, но и лишиться свободы на срок до 2 лет.

Использованные источники:

1. РБК Краснодарский край [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.rbc.ru/economics/30/06/2017/595649079a79470e968e7bff

2. Газета «Ведомости» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/08/23/730713-tenevaya-ekonomika

3. Газета «Коммерсантъ» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3404228

4. ИМЭМО РАН [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.imemo.ru/index.php?page_id=502&id=3963

УДК 334.012.4

Констандоглу Д.В.
студент 4 курса
факультет инновационного бизнеса и экономики
НАН ЧОУ ВО Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
научный руководитель: Мадатова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности
Россия, г. Краснодар

НОВАЯ ИДЕЯ В БИЗНЕСЕ - СТАРТАП

Аннотация: В данной статье рассматривается такой вид начинающегося бизнеса, как стартап: его определение, создание и проблемы в период существования. Названы основные составляющие успеха всех стартапов, а также приведены области, в которых в 2019 году можно заработать на стартапе.

Ключевые слова: бизнес, стартап, технологии, управление бизнесом, проблемы бизнеса, большая трудоемкость.

Konstandoglu D.V.
Student
4th year, Faculty of Innovative Business and Economics
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific Director: Madatova O.V.
PhD in Economics, Associate Professor at the Department of Business Processes and Economic Security

NEW IDEA IN BUSINESS - STARTUP

Annotation: This article discusses this type of start-up business as a startup: its definition, creation, and problems during its lifetime. The main components of the success of all startups are named, and also areas are indicated in which in 2019 you can make money on a startup.

Keywords: business, start-up, technology, business management, business problems, large labor intensity.

В последнее время мы все чаще стали слышать такое модное слово как «стартап». Точного определения для него нет, но есть общий смысл, который понимают под этим словом. Итак, исходя из распространенного мнения, стартап – это какой-то новый бизнес, созданный с целью извлечения прибыли. Но такое изъяснение стоит подкорректировать, потому как не любое новое дело является стартапом. Чтобы вновь открывшийся бизнес-проект попадал под определение «стартап», он должен:

1. быть оригинальным, ни на что уже созданное не похож;
2. быть связан с технологиями.

Сферы создания такого вида бизнеса разнообразны. Однако в основном новые оригинальные проекты зарождаются в сфере компьютерных и информационных технологий, поскольку они быстро развиваются, и там гораздо легче придумать новую идею.

Люди, которые создают стартапы, называются стартаперами. Обычно это молодые люди – студенты или даже подростки. Но, в принципе, стартапером может быть человек любого возраста, главное это творческий ум и оригинальность мышления.

Создание такого проекта начинается, как и всех видов бизнеса, с идеи. Но эта идея, как мы уже говорили, должна быть оригинальной, инновационной, то есть аналогичных проектов существовать не должно. Далее разрабатывается бизнес-план, в котором описываются: сам проект, план его развития, способы выхода на рынок и т.д.

Следующий этап – это непосредственно сама работа над реализацией стартапа. Главное здесь – это донести саму идею до народа, заинтересовать их в ваших услугах. Сделать это можно, как и в одиночку, так и в команде.

Далее следует самый сложный этап в создании стартапа, так как для дальнейшего развития требуются дополнительные вложения, которые можно получить от инвесторов. Так получив необходимую финансовую поддержку, стартап развивается гораздо быстрее. Он уже превращается в полноценный продукт. По ходу развития он трансформируется, многократно масштабируясь. Благодаря инвестициям сложность и качество продукта растут, а команда стартапа расширяется.

Когда новый проект будет достаточно развит и устойчив на рынке его либо продают крупной корпорации, либо выводят акции на биржу и продолжают работать в качестве отдельной компании. Это собственно и есть две взаимозаменяющие цели всех стартапов.

Считается, что самый сложный период жизненного цикла стартапа – это его первый год существования. Неудивительно, ведь разработчики только выходят на рынок, и еще не понимают всех принципов его работы. Основными проблемами в это время являются:

- первое - это определить для кого вы создаете новый продукт, зачем вы существуете. По сравнению с этими вопросами проблемы локальные всегда решимы при должном умении, а вот способность выстроить внутри команды культуру, которая в итоге даст ответ на упомянутый вопрос, сложно, но от этого зависит будущее проекта;

- второе – это проблема инвестирования. Чтобы получить вложения инвесторов, их нужно, во-первых, найти, а, во-вторых, заинтересовать. Это достаточно сложный процесс, если, конечно, у вас нет знакомых предпринимателей, которые с удовольствием окажут вам финансовую помощь. В противном случае, вам придется «в ручном режиме» искать таких людей, например, в социальных сетях. Также не редки случаи, когда эти инвесторы оказываются недобросовестными и либо разрывают контракт в самый неподходящий момент, либо каждый раз придумывают новые

условия предоставления денег, за реализацию которых приходится пока платить вам;

- третья проблема связана с неумением правильно распоряжаться вырученными средствами. Если через какое-то время ваше дело выгорит, то пойдут большие потоки денег, и тут важно грамотно их распределить: на офис, рекламу, зарплаты, бумагу для принтера и т.д. Нужно уметь строить отчеты «план-факт», разумно закладывать в бюджете траты и анализировать расходы.

Все вышеперечисленные проблемы касаются в первую очередь бизнес-процессов внутри фирмы и ее структуры. Безусловно не решая их стартапер быстро придет к банкротству. Но очень часто закрытие многих стартапов связано с разочарованием людей в этом бизнесе. Дело в том, что в СМИ очень часто говорится только про успехах таких компаний, как, например, Яндекс или Mail.ru Group. Однако, упоминание о том, что первая фирма на второй год существования была на грани закрытия, так как никто не хотел инвестировать в нее, а учредители второй на третий год существования проекта вообще продавали свои машины, чтобы оплатить сервера, никто уже не помнит. Люди наслушавшись мифов стремятся в эту сферу, а потом выясняется, что все не просто как казалось.

Это касается таких ошибочных мнений о стартапах как:

- в стартапе можно работать где, как и когда угодно. Это неверно. Если вы решили запустить стартап, то нужно понимать, что работы будет очень много и неважно где, пусть даже в курортном городе. Люди, которые едут работать в Италию или Индию, не путешествуют по этим странам, ведь они заняты по 14 часов в сутки;

- многие уходят из найма, рассчитывая, что будут убиваться три месяца, а потом «бомбанёт». Не получится. Вероятнее всего, первые месяцы растянутся на год-полтора. Будут ли инвестиции, какие именно, — это вопрос.

Не выдержав такие трудности, молодые стартаперы передают бразды правления стороннему исполнительному директору, полагая, что тот будет вытягивать бизнес. Однако в начале так не получится сделать, поскольку, во-первых, исполнительному директору надо платить, а денег в этот период, как правило, у стартапера нет, а во-вторых, на ранних этапах развития бизнеса еще нет продукта, а только версии. И проверять эти версии, строить бизнес, делать первые сотни продаж может и должен только основатель. Поэтому люди за год – полтора так изнашивают себя, что что у них возникает устойчивая потребность в двух вещах: сильные стимуляторы, чтобы восстанавливаться, и постоянный источник стресса. На стресс люди, как ни странно, тоже подсаживаются. Вот почему так много бывших, в том числе состоявшихся, стартаперов, которые участвуют в Iron Man, ползают по скалам, бегают марафоны. Это тоже преодоление себя.

Так в чем же заключается успешное развитие стартапа? Чтобы успешно построить бизнес мало иметь только стартовый капитал и план.

Успех бизнеса зависит от множества факторов, среди которых:

- профессионализм команды. Одна из причин закрытия большинства стартапов – это некомпетентность его участников. Над проектом работают сотни людей, и каждый из них должен разбираться в том, чем он занимается. Поэтому как на ранних, так и на следующих этапах развития дела в компании должна быть четко построенная структура распределения обязанностей. В противном случае компания превратится в хаос: каждый работник будет не на своем месте.

- вера в собственные силы. Как ни странно, но это самый главный фактор развития успешного бизнеса. Все проблемы можно решить только если вы верите в себя и не пасуете перед трудностями. Большинство успешных предпринимателей – оптимисты. Когда они начинали бизнес, у них не было сомнений в собственных силах и ресурсах. Если бы их постоянно терзали сомнения, у них бы ничего не получилось.

-общие перспективы проекта. Для того чтобы ваш проект пользовался спросом, надо определить своего потенциального клиента: будь это частное лицо или юридические лица. Далее узнав его потребности, нужно создать проект, который сможет удовлетворить их. Важно чтобы ваш продукт смог улучшить жизнь потенциального клиента или сделать ее проще. Как, например, компания Google, которая упрощает поиск необходимой информации для всех пользователей.

В последнее время обозначились определенные области, в которых новые стартапы точно будут приносить доход. Так в 2019 году можно заработать на:

1. сфера фитнеса и потери веса доказала свою стабильность и доходность на практике. Поэтому можно создать свою уникальную программу, которая индивидуально подходит при выборе ряда упражнений и диеты, подсчитывает калории с помощью встроенного калькулятора.

2. кино-кафе. Смотря какие-то фильмы или сериалы, люди обычно любят что-то вкусное поесть. В кино-кафе каждый может что-нибудь себе из еды заказать или просто выпить кофе и посмотреть любимый фильм, или телепередачу. Это небольшой передвижной кинотеатр с почасовой оплатой.

3. Магазин фиксированных цен. Эта идея не совсем является стартапом, так как она не новая, но поскольку в России она все еще не распространена, может стать сверхприбыльным делом. Главное здесь подобрать такой подобрать такой ассортимент товара, который будет мотивировать покупателя делать у вас большие покупки. Магазины фиксированных цен берут количеством.

4. Фаст-фуд здорового питания. Все большую популярность в мире набирает ЗОЖ. И это не только спорт, но и здоровое питание. Однако для того, чтобы самостоятельно приготовить себе, например, «здоровый» обед, нужно потратить время, которое у среднестатистического горожанина нет. Полезный фаст-фуд может решить эту проблему.

5. Реклама на окнах. В западноевропейских стран в качестве

рекламных площадок маркетологи используют окна жилых домов. Например, в Голландии существуют сайты, где люди подают заявки в рекламное агентство на размещение рекламы на своих окнах. За это они получают дополнительный доход, а рекламщик новую площадку, благодаря чему бизнес увеличивает продажи и популярность бренда. В России пока такого нет.

6. Пляжные сейфы. Часто приходя на пляж с друзьями, вы делитесь на тех, кто плавает, и тех, кто следит за вещами. Это очень неудобно. Решением такой проблемы могут стать сейфы, похожие на те, что стоят в супермаркетах. Такой бизнес является сезонным, и он быстро окупится.

Для того, чтобы бизнес-проект был перспективным, необязательно создавать его на инновационных футуристических разработках и вкладывать в него кучу денег. Для этого достаточно лишь придумать необычное и нестандартное решение любой из проблем, связанных с деятельностью человека и терпеливо, настойчиво работать над реализацией этого проекта. Ведь основными активами большинства стартапов являются знания и труд разработчиков.

Использованные источники:

1. РБК Краснодарский край» [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.rbc.ru/own_business/09/10/2018/5bbb1c7b9a7947812c337997
2.VC.ru [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://vc.ru/flood/27915-startap-eto-vse-ravno-chto-rabota-na-severnom-polyuse
3.Rusability [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://rusability.ru/internet-marketing/10-idej-dlya-startapov-na-kotoryh-vy-smozhete-zarabotat-v-2018/
4. ВЕСТИ ЭКОНОМИКА [Электронный ресурс]. – Режим ограниченного доступа: https://www.vestifinance.ru/articles/100309?page=3

УДК 159.9.07

Конубрикова Л.И.
студент магистратуры 1 курса
факультет психолого-педагогического и социального образования
Волгоградский государственный
социально-педагогический университет
Россия, г. Волгоград

ВЗАИМОСВЯЗЬ ХАРАКТЕРИСТИК ВООБРАЖЕНИЯ И ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНЫХ КАЧЕСТВ СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ

Представлены результаты эмпирического исследования уровней сформированности у студентов профессионально важных качеств психолога и развития воображения. А также описаны представления обучающихся о роли воображения в различных видах деятельности.

Ключевые слова: воображение, студент, рефлексия, эмпатия, учебная деятельность.

Konubrikova L. I.
graduate student
1 course, Faculty of Psychological, Pedagogical and Social Education
Volgograd State Socio-Pedagogical University
Russia, Volgograd

The results of an empirical study of the levels of formation in students of professionally important qualities of a psychologist and the development of imagination are presented. And also describes the views of students about the role of imagination in various activities.

Keywords: imagination, student, reflection, empathy, learning activities.

В настоящее время в системе высшего профессионального образования происходят различные преобразования. На начальных этапах обучения уделяется внимание формирования у студентов профессиональных компетенций. Вопрос о роли воображения как средства развития профессионально важных качеств практически не рассматривается.

В современном высшем образовании решается проблема поиска эффективных способов подготовки успешных и конкурентоспособных специалистов. В исследовательских работах в основном рассматривается влияние мотивации, эмоций, воли на успешность обучения. Вопрос о воображении как факторе успешности в учебной деятельности недостаточно освещен.

Воображение может стать значимым ресурсом обучения. Воображение состоит в умственном отходе за рамки непосредственно чувствуемого, позволяет антиципировать результат, способствует построению планов. О данных особенностях познавательного процесса говорится во многих психологических исследованиях.

Так, В.Т. Кудрявцев выделяет в своих работах существенные характеристики воображения: реализм, надситуативность, умение видеть целое раньше частей, мысленно-практическое экспериментирование [Кудрявцев, 2001].

Мы согласны с позицией Э.В. Ильенкова, который утверждает, что процесс воображения важен не только в учебной деятельности, но и в других областях. Рассматривая развитие воображения в истории общества, он представляет воображение как универсальную способность, позволяющую человеку видеть правильно окружающую действительность во всем многообразии предметов и их качеств. Без воображения были бы невозможны не только наука и искусство, но и обычная жизнь [Ильенков, 1964].

В психологии воображение рассматривается с разных точек зрения. Одни авторы изучают воображение в совокупности с другими познавательными процессами, они не признают воображение как особую форму отражения. Основанием их позиций служит то, что воображение не может возникнуть из ничего. Другие рассматривают воображение как самостоятельный процесс. Эти исследователи акцентируют внимание на том, что воображение − это всегда создание нового, ранее не существовавшего.

Мы считаем, что существующие точки зрения дополняют друг друга и согласны с позицией И.Ю. Левченко, который не считает эти позиции противоположным, а наоборот, способствуют более полному пониманию это познавательного процесса [Левченко, 2007].

В исследованиях С.Л. Рубинштейна и П.П. Блонского, главным образом, прослеживается тема о связи воображения с памятью. С.Л. Рубинштейн полагал, что процесс воспроизведения образов – это основа памяти, а воображение осуществляет преобразование этих образов. Оно тесно связано с умением создавать новое, представляя преобразование существующего, воспроизводимого в образной форме [Дьяченко, 2005].

По мнению Е.И. Игнатьева, существует неразрывная связь между воображением и мышлением. Мышление способно продуцировать новые комбинации на основе существующей системы понятий, а воображение дает возможность выбора образа. Но, поскольку системы понятий и образов тесно связаны между собой, то подобная работа по предвидению результатов деятельности ведется параллельно в двух измерениях – понятий и образов. Механизм воображения начинает действовать тогда, когда проблемная ситуация является неопределенной, исходные данные с трудом можно точно анализировать [Игнатьев, 2004].

В одной из своих работ Э.В. Ильенков пишет о генетической связи воображения с особым восприятием человеком предметов. «Уметь видеть предмет по-человечески − значит уметь видеть его "глазами другого человека", глазами всех других людей, значит в самом акте непосредственного созерцания выступать в качестве полномочного

представителя "человеческого рода"... Это своеобразное умение как раз и вызывает к жизни ту самую способность, которая называется "воображением", "фантазией", − ту самую способность, которая позднее в искусстве достигает профессиональных высот своего развития, своей культуры» [Ильенков, 1964].

Современная информационная среда влияет на развитие воображения человека. Воображение может создавать образы на основе уже имеющихся у человека знаний. Информационная среда является источником получения знаний и впечатлений. Продуцирование образов происходит с помощью специальных приемов воображения. Мы считаем, что наиболее содержательной является классификация С.Л. Рубинштейна.

В качестве средств воображения автор описывает *комбинирование*, сочетание данных в опыте элементов в новых, более или менее необычных, комбинациях. Это прием воображения, основанный на способе соединения и подборах конкретных черт явлений или предметов, базой для комбинирования может быть тип личности, ее жизненный опыт.

Следующим приемом является *агглютинация*, она является отдельным случаем преобразования с помощью комбинирования или создания новых соединений данных в опыте элементов. Третьим приемом воображения выделяется *акцентуирование* отдельных сторон отображаемого явления, которое изменяет его общий вид. Акцентирование – это подчеркивание, преуменьшение или преувеличение определенных черт, свойств, признаков.

Последний прием, выделенный С.Л. Рубинштейном, это метод преобразование деятельности в процессе творческого воображения идёт по линии *типизации*, т. е. специфического обобщения. Типизация – это специфическое обобщение состоит в построении сложного, целостного образа [Рубинштейн, 2005].

Для того чтобы обозначить роль воображения в учебной деятельности студентов-психологов, можно говорить о связи воображения и познания.

М.А. Пилюгина утверждает, что «акте познания оно выступает своеобразным посредником между чувственным познанием, эмпирическим опытом и абстрактным теоретическим мышлением» [Пилюгина, 2013].

Воображение является обязательным элементом познавательной деятельности, так как характеризуется некоторыми особенностями. Первая, в воображении продуцируются образы, помогающие получить целостную картину рассматриваемого предмета, позволяют изучать его одновременно со всех сторон. С помощью воображения человек может быстро познать сущность проблемы или предмета раньше, чем в сознании появиться четкое представление о них.

Вторая особенность состоит в том, что из-за сложной природы процесса воображения в создаваемых образах сочетаются интеллектуальный, эмоциональный, чувственный и компоненты сознания.

Воображение является соединительным звеном, обеспечивающим взаимодействие между уровнями научного познания, между разными

познавательными способностями [Изотов, 2017].

А.В. Брушлинский утверждает, что некоторые понимают воображение, как один из вариантов чувственного познания. Чувственное познание содержит преставление, восприятие, ощущение и воображение. Воображение способствует созданию новых чувственных образов, а не новых понятий, идей, мыслей. Но также существует и другая точка зрения, в которой воображение помогает формировать новые мысли, а не только чувственные образы [Брушлинский, 1996].

М.О. Изотов считает, что в процессе научного познания воображение выполняет несколько функций. Одной из таких функций является конструирующая. «Эта функция заключается в участии воображения в процессе формирования абстракций и идеальных объектов, служащих для описания предметной области науки» [Изотов, 2017].

Еще одной функцией является генерализирующая. Ее сущность состоит в том, что умение воображать помогает формулировать и выдвигать мысли и предположения, которые затем являются основой для создания гипотез и открытий.

Следующую функцию М.О. Изотов называет эвристической. Она заключается в том, что воображение позволяет человеку решать научные задачи и проблемы, подвергать сомнению выдвинутые гипотезы.

Последней функцией является компенсаторная. Воображая, ученый может компенсировать отсутствующий материал об исследуемом объекте, нужный для исследования. «В процессе восприятия из поступающих ощущений и впечатлений формируется целостный образ предмета, который не только сочетает и синтезирует эти отдельные данные, но и содержит приданный ему смысл, не всегда находящийся в однозначном соответствии с исходной сенсорной информацией» [Изотов, 2017].

Исследования специфики воображения в онтогенезе представлены в работах отечественных и зарубежных психологов: Л.С. Выготского, О.М. Дьяченко, Э.В. Ильенкова, Ф. Кейра, Е.Е. Кравцовой, В.Т. Кудрявцева, А.В. Петровского, Т. Рибо и др. Несмотря на целый ряд исследований по данной теме вопрос об особенностях воображения в юношеском возрасте недостаточно изучен. **Целью** нашего исследования является изучение воображения как средства развития профессионально важных качеств психолога.

В исследовании решались следующие **задачи**: теоретически обосновать, разработать и провести программу эмпирического исследования специфики воображения как средства развития профессионально важных качеств психолога. В эмпирическом исследовании проверялась **гипотеза** о том, что воображение является средством развития таких профессионально важных качеств, как рефлексия и эмпатия. Выборку исследования составили 4 студента факультета психолого-педагогического и социального образования.

Для изучения профессионально важных качеств использовались опросник рефлексивности А.В. Карпова. По опроснику формируется одно значение, характеризующее общую степень развития рефлексивности

личности. А также методика «Шкала эмоционального отклика» А. Меграбяна и Н. Эпштейна. Опросник позволяет проанализировать общие эмпатические тенденции испытуемого, такие ее параметры, как уровень выраженности способности к эмоциональному отклику на переживания другого.

Далее проводилась диагностика уровня развития воображения испытуемых. Были использованы методики, описанные А.В. Анищенковой, «Соответствие» и «Странная картинка». На бланке первой из них изображено 15 картинок, задачей испытуемого является составление 5 ситуаций с использованием для каждой 3 картинок. Основанием для анализа результатов являлась оценка способности выходить за рамки обыденных связей при поиске реалистичного решения. В методике «Странная картинка» испытуемому предлагается оценить правильность изображения, которое состоит из нескольких противоречащих друг другу частей, предложить возможные изменения и объяснить ошибки исходного варианта. Полученные результаты оценивались по пятиуровневой шкале, в которой учитываются реализм воображения и умение видеть целое раньше частей.

Диагностика происходила в индивидуальной форме. После проведения диагностики проводилась беседа с участниками исследования. Входе встреч обсуждались результаты исследования и роль воображения в их учебной и профессиональной деятельностях.

Согласно результатам диагностики, у всех испытуемых был выявлен высокий уровень эмпатии и средний уровень развития рефлексии. Показатели по методике А.В. Анищенковой «Соответствие» говорят, что двое из опрошенных студентов способны выдвигать возможные варианты соединения картинок в законченный сюжет, но в большинстве случаев исходят из шаблонного и стереотипного видения ситуации. Оставшиеся студенты способны разнообразить свой ответ и включить в него дополнительные компоненты. Испытуемые выходят за рамки обыденных связей, гибко переходят от одного варианта к другому.

Результаты методики «Странная картинка» говорят о том, что у двое испытуемых почти не способны к модификации нереального в реальное в условиях заданной ситуации с помощью преобразования несоответствия. Это также показывает недостаточную сформированность реализма воображения и умения видеть целое раньше частей. Результаты остальных студентов наоборот, показывают, что они способны содержательно устранять несоответствия. Их ответы можно назвать сложными, связанными с изменением элементов изображения.

В ходе беседы было выяснено, что в обычной жизни у большинства опрошенных воображение задействовано в творческой деятельности, реже говорилось о том, что воображение необходимо для понимания искусства или планирования своей деятельности. В учебной деятельности для многих студентов воображение представляется только как творчество или решение сложных задач нестандартным способом. Также воображение необходимо

при восприятии учебного материала, позволяет представить информацию и уловить ее основную идею. Рассказывая о роли воображения в процессе различных профессиональных проб. Некоторые считают, что в процессе консультирования именно воображение помогает психологу нестандартно посмотреть на проблему. В одном из ответов говорилось о том, что во время обучения строится образ профессионала. Приходя на практику, это образ сталкивается с реальностью и благодаря воображению изменяется.

Использованные источники:

1. Анищенкова А.В. Социальная природа воображения в рамках межличностного общения // Вестник РГГУ. 2010. № 17. С. 51–64.
2. Брушлинский А.В. Субъект: мышление, учение, воображение. М., 1996.
3. Дьяченко О. М. Развитие воображения дошкольников. М., 2005.
4. Игнатьев Е.И. О некоторых особенностях изучения представлений и воображения. – М., 2004.
5. Изотов М.О. Воображение и его роль в научном познании. // Вопросы теории и практики. 2017. № 6. С. 66-70.
6. Ильенков Э.В. Об эстетической природе фантазии // Вопросы эстетики. 1964. № 6. С. 25-42.
7. Ильенков Э.В. Об эстетической природе фантазии // Вопросы эстетики. 1964. № 6. С. 25–42.
8. Кудрявцев В.Т Воображение ребенка: природа и развитие // Психологический журнал. 2001. № 5. С. 57-68.
9. Левченко И.Ю. Психологическое изучение детей с нарушениями развития. М., 2007.
10. Пилюгина М. А. Воображение как способ познавательной деятельности. М., 2013.
11. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. – М., 2005.

УДК 82

Концевая В.Н.
доцент
кафедра социально-гуманитарных наук и истории искусств
Красноярский государственный институт искусств
Россия, г. Красноярск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СПОСОБОВ ХАРАКТЕРИЗАЦИИ ПЕРСОНАЖЕЙ В РОМАНАХ Э. ХЕМИНГУЭЯ «ПРОЩАЙ, ОРУЖИЕ» И Ф. СКОТТА ФИЦДЖЕРАЛЬДА «НОЧЬ НЕЖНА»

Аннотация: Данная статья посвящена сравнительному анализу художественно-стилистических особенностей романов двух американских писателей XX века Э. Хемингуэя «Прощай, оружие» и Ф. Скотта Фицджеральда «Ночь нежна». Сравнение проводится по аспекту - способы характеризации персонажей. Автор приходит к выводу об оригинальности и несхожести этих произведений по рассматриваемому аспекту.

Ключевые слова: стилистический анализ, литературный прием, внутренний монолог, поток сознания, дневники, авторские характеристики, взаимохарактеристики, диалог.

Kontsevaya V. N.
Associate Professor of Humanitarian & History of Arts Department
Krasnoyarsk State Institute of Arts
Krasnoyarsk, Russia

COMPARATIVE ANALYSIS OF PECULIARITIES OF HARACTERIZATION IN THE NOVELS “A FAREWELL TO ARMS” BY E. HEMINGWAY AND “TENDER IS THE NIGHT” BY F. SCOTT FITZGERALD

Annotation: The article deals with the analysis of the peculiarities of the novels by the contemporary American authors of the XX century - “A Farewell to Arms” by E. Hemingway and “Tender is the Night” by F. Scott Fitzgerald. The comparison is carried out in aspect of peculiarities of characterization. The author comes to the conclusion that both novels are original but dissimilar in the considered aspect.

Key words: stylistic analysis, literary device, inner monologue, stream of consciousness, diaries, author’s characteristics, mutual characteristics, dialogue.

Данная статья посвящена сравнительному анализу способов характеризации персонажей в романах Эрнеста Хемингуэя «Прощай, оружие» и Френсиса Скотта Фицджеральда «Ночь нежна». Характер в художественном произведении – это не просто образ человека с набором специфических личных качеств. Персонаж обеспечивает движение сюжета, выбранные автором способы характеризации персонажа соответствуют идее и композиции произведения, через анализ способов характеризации персонажей мы приходим к постижению самой идеи художественного

произведения, раскрытию отношения автора к своим героям, жизни и обществу в целом.

Фицджеральд писал роман «Ночь нежна» как свою исповедь. Эмоции, чувства и сама ситуация главного героя Дика Дайвера во многом принадлежат самому автору. Человек понял весь трагизм, безвыходность своего положения, но все, что ему остается – это только высказаться, чтобы облегчить душу. Он сам осуждает такую позицию непротивления злу, исключающую активно-творческое вмешательство в жизнь, но уверен, что для него лично уже поздно что-либо менять в жизни, на что-либо надеяться. Хемингуэй в письме к известному американскому критику Мэлкольму Каули критикует роман «Ночь нежна» за то, что характеры Фицджеральда театральны, ибо он создавал их на основе своего отвлеченно-романтического взгляда на жизнь, а не на основе изучения реальных людей.[4] Сложно с этим согласиться. Фицджеральд сам, как и его герой, приходит к душевному банкротству. И вообще, тема романа – бесчеловечность богатых людей и гибельность близкого общения с ними для каждого, кто им доверится, - выстрадана писателем. Возможно, Фицджеральд действительно потерпел фиаско не только как человек, но и как писатель, но нельзя не увидеть, что вместе с этим поражением к нему приходит и более глубокое понимание структуры общества, в котором он живет и тех причин, общественных и личных, которые предопределили его неудачу. «Ночь нежна» считается неудачей писателя, но роман имеет решающее значение для характеристики социальной позиции зрелого Фицджеральда.

Герои Фицджеральда: Ричард Дайвер – интеллигент, сошедший с рельсов своего жизненного пути, не сумев приспособиться к миллионам своей жены; Эйб Норт – талантливый, но спивающийся музыкант; Томми Барбан – воинствующий защитник капиталистического порядка; Роузмэри – в меру одаренная, начинающая голливудская звезда; сестры Николь и Бэби Уоррен – люди с жесткой хваткой, владеющие миром; все они вполне реальные люди, они имеют социальную мотивировку и одновременно правдивы, психологичны. Писатели-реалисты достигают жизненной правдивости своих литературных характеров, отображая их внутренний мир, настроения, душевные переживания, применяя для этого такие способы психологического анализа, как внутренний монолог, несобственно-прямая речь, поток сознания, дневники, раскрывающие персонаж изнутри; а также авторские характеристики, взаимохарактеристики, диалоги, раскрывающие персонаж косвенно. Средствами косвенной характеристики являются также показ внутреннего мира личности через внешний предметный мир, раскрытие характера через деятельность, поступки героя и психологический параллелизм.

Фицджеральд задумал свой роман о крушении прекрасного человека в силу не его бесхарактерности, а противоречий, навязанных ему условиями жизни. В романе нигде об этом прямо не говорится. Развитие характера героя обрисовано тонко. В романе нет обличения нравов буржуазного

общества, наоборот, праздная жизнь персонажей описана привлекательно; но именно в этой обстановке происходит падение талантливого человека. Читатель сам делает заключение о причинах такого развития событий.

Фицджеральд широко использует взаимохарактеристики для более глубокого раскрытия образа. Уже на первых страницах супруги Дайверы, Эйб Норт характеризуются одновременно двумя персонажами – Роузмэри и Миссис Маккиско. В последней книге романа механизм падения Дика Дайвера освещен с достаточной ясностью во многом благодаря характеристикам нескольких персонажей. Так, уже в первой главе Кати Григоровиус настраивает своего мужа против Дика. Свой жаркий спор с Францем она заканчивает словами, что Дик уже несерьезный человек. В третьей главе Франц сам решается в открытую предложить Дику оставить клинику, а в заключение выносит ему обвинение, что он потерял здравый смысл. В седьмой главе происходит встреча Дайверов с Роузмэри на пляже. Она тоже замечает в Дике перемены к худшему, но старается скрыть это от него. Чувства героев, их психологическое состояние хорошо переданы через диалог, в котором у Фицджеральда многое говорят не только сами реплики, но и комментарии автора об изменении интонации, манеры звучания голоса.

Показав героя глазами всех его некогда близких людей, Фицджеральд добивается этим не столько психологической многоплановости картины его состояния морального краха, сколько подчеркивает, постепенно нагнетает атмосферу трагизма, обреченности на одиночество доктора Дайвера. Фицджеральд сочувствует своему герою, порой горячо жалеет его и потому вводит свои личные авторские характеристики. Вот пример одной из них, когда уже чувствуя свой закат, в гостях у Мингетти в бессонную ночь усталый и опустошенный Дик вслушивается в доносящиеся до него заунывные песнопения молящихся мусульман и хочет, чтобы они помолились и за него.

Одновременно автор характеризует и Николь. Мы видим ее «холодный, немигающий взгляд», слышим в ее интонациях «чеканный голос ее деда». Ее благополучное будущее для автора и для нас не вызывает сомнений.

Примеры внутренней речи не многочисленны. Только изредка главный герой подводит какие-то итоги своей жизни, горько признаваясь самому себе, что годы были потрачены зря в попытках научить богачей «азбуке человеческой порядочности». Не желая признавать свое поражение, он говорит о неразыгранных козырях, которые у него еще на руках.

Чаще выражается внутренняя реакция в пределах нескольких фраз. Хотя она входит в состав реплики диалога, но выражает суть психологического состояния: “I guess I’m the Black Death. I don’t seem to bring people happiness any more”[6, p. 391]

У Хемингуэя авторская позиция не проявляется эксплицитно и откровенно в его собственной речи. Более половины текста занимает диалог. Да и разница между диалогической партией персонажа и повествованием

лишь в том, что в диалоге рассказчик обращается к собеседнику, а в повествовании – непосредственно к читателю.

Внутренняя речь как способ психологического анализа – открытая форма, в романе «Прощай, оружие» она не встречается. Хемингуэй тяготеет к недосказанности, к такой ситуации, где читателю приходится самому домысливать характеры, активно участвуя в творческом процессе. Писатель ориентируется на внимательного читателя, который способен понять его без подсказки.

Через знакомство с характерами и духовными проблемами героев этих двух романов, становятся яснее творческие судьбы их авторов, которые имеют много общего. Фицджеральд и Хемингуэй – люди одного поколения, одной эпохи, при всем различии их нравственных и общественно-политических позиций, несмотря на все упреки Хемингуэя в адрес Фицджеральда по поводу излишней романтичности, им обоим был присущ романтизм. В центре повествования – не бог, не любовь или смысл сущего, они комментируют самих себя. В этом причина глубокого психологизма и достоверности характеров. Их герои вбирают в себя все черты, противоречия окружающего мира. Хотя нельзя сказать, что романы пронизаны верой в духовное величие человека, но проецируя на себя их судьбы, мы нравственно просвещаемся и становимся чище.

Использованные источники:

1. Зверев А. М. Американский роман 20-30х годов. М.: Художественная литература, 1982, 256 с.
2. Зверев А. М. Фрэнсис Скотт Фицджеральд. Записные книжки. М.: Вагриус, 2001, 112 с.
3. Хемингуэй, Эрнест. Прощай, оружие. Книга для чтения на английском языке. Л.: Изд. Просвещение, 1971. – 263 с.
4. Cowley, Malcolm. Many-Windowed House: Collected Essays on American Writers and American Writing. Southern Illinois Univ Pr, 1970, 280 p.
5. Donaldson, Scott. Fitzgerald and Hemingway. Works and Days. Columbia University Press, 2009, 520 p.
6. Fitzgerald, Scott F. Tender Is the Night. Книга для чтения на английском языке. СПб.: Каро, 2016. - 526 с.

УДК 339.138

Корень В.А.
студент 3 курса
Высшая школа экономики, управления и права
Северный Арктический Федеральный университет
им.М.В.Ломоносова
научный руководитель: Симонова В.С.
старший преподаватель
кафедра экономики и предпринимательства
Россия, г. Архангельск

ЭВОЛЮЦИЯ КОНЦЕПЦИИ МАРКЕТИНГ-МИКС

Аннотация: В статье рассматривается понятие «маркетинг-микс» и элементы этой модели. Изучены несколько моделей комплекса маркетинга, их появление во времени и развитие. Компоненты маркетинг-микс проанализированы по мере их появления.

Ключевые слова: маркетинг, маркетинг-микс, комплекс маркетинга, 4P, 5P, 7P, product, place, promotion, price, people, process, physical evidence.

Koren V.A., student 3 year
Higher School of Economics, Management and Law
M.V. Lomonosov Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk
The research supervisor: Simonova V.S.
Senior lecture at the department economy and entrepreneurship

EVOLUTION OF MARKETING-MIX CONCEPT

Annotation: The article is considered the concept of "marketing mix" and the elements of this model. Studied some models of the marketing mix, their appearance in time and development. The components of the marketing mix are analyzed in order of their appearance.

Keywords: marketing, marketing mix, complex of marketing, 4P, 5P, 7P, product, place, promotion, price, people, process, physical evidence.

Комплекс маркетинга – набор управляемых предприятием маркетинговых инструментов, формирующих рыночное предложение и обеспечивающих продвижение и доставку товара целевым группам потребителей.

Автор концепции 4P – Эдмунд Джероми Маккарти. Под началом профессора Ричарда Клюитта он защитил диссертацию и развил его методику «продукт, цена, дистрибьюция и продвижение». В 1960 году Маккарти опубликовал свою работу по концепции 4P под названием «Basic Marketing. A Managerial Approach», где подробно в отдельной главе освещает каждый элемент комплекса маркетинга [1].

Базовая модель состоит из элементов, представленных на рисунке 1:

Рисунок 1 – Маркетинг-микс «4P»

1) Product (продукт) – все, что может быть нужным потребителю (удовлетворить какие-либо его потребности). Включает в себя товар, обслуживание и гарантию. Продукт – универсальный термин, под которым может пониматься как товар, так и услуга. Товарный маркетинг направлен на формирование ассортиментной матрицы товаров, их качественных и потребительских свойств, а также выбора упаковки и наименования, формирования имиджа товарной марки [2];

2) Place (место) – методы доведения продукта до потребителя, система сбыта продукции (каналы распространения, транспорт, расположение запасов). Сбытовой маркетинг включает в себя выбор места и времени продажи, подбор оперативных каналов сбыта и результативных торговых посредников, организацию хранения и движения товара (логистику);

3) Promotion (продвижение) – система маркетинговых коммуникаций, обеспечивающая взаимодействие с потенциальными потребителями и другой целевой аудиторией для обеспечения продаж. Маркетинг коммуникаций заключается в создании системы связи и оповещения потенциальных покупателей, создания благоприятного впечатления о продукте и компании с помощью различных способов стимулирования сбыта (реклама, сервис и т.п.).

4) Price (цена) – сумма денег, запрашиваемая за продукт. Помимо самой цены включает в себя скидки и другие акции, связанные с ценовой политикой компании. Ценовой маркетинг ориентирован на формирование программы ценообразования, разработку уровня и поведения цен, механизмов ценового воздействия на покупателей и конкурентов, ценовых методов стимулирования сбыта [3].

В настоящее время сформировались новые модели, используемые для решения задач, поставленных в сфере маркетинговой деятельности предприятия. Рассмотрим две из них: 5P и 7P.

В отличие от классической версии, в расширенной концепции маркетинга 5p помимо product, place, promotion и price также уделяется внимание влиянию такого элемента как people. Авторы теории 5p утверждают, что люди оказывают большое влияние на конечный результат. Термин «people» появился относительно недавно (в 90-е года прошлого века) в связи с развитием маркетинга услуг и маркетинга отношений. Маркетинг

отношений включает в себя взаимодействие между субъектами рыночных отношений; проработку кадровой политики предприятия, включая обучение и развитие персонала, направленное на клиентоориентированность и способствующее достижению целей фирмы; формирование базы потенциальных клиентов и работу с ними [4].

На мнение клиента о производимом товаре или услуге влияет большое количество людей:

– работники, являющиеся представителями компании и товара или услуги;

– торговый персонал, непосредственно контактирующий с целевой аудиторией;

– потребители, представляющие собой «лидеров мнений» в своей аудитории и составляющие отзывы о продукции;

– производители, оказывающие влияние на стоимость и качество товара (если компания-производитель не реализует свою продукцию самостоятельно);

– лояльные потребители и VIP-клиенты, создающие большую долю продаж.

Важно уметь работать с этими группами и учитывать их влияние при разработке маркетинговой стратегии, так как они формируют восприятие товара или услуги компании в глазах потребителей. В особых случаях человеческий фактор имеет решающее значение. Некоторые автомойки предлагают специальную услугу – ручную мойку автомобиля девушками в мокрых майках или купальниках. Такой маркетинговый ход привлекает большое внимание клиентов, особенно мужской аудитории. Задача маркетолога – создать отличительную особенность своего продукта или бизнеса. В этом случае именно «people» играет роль акцента, привлекающего внимание клиентов.

Модель «4P» оказалась мало адаптированной к нематериальной сфере деятельности, что привело к ее расширению от «5P» до «7P». Таким образом, маркетинговая концепция «7P» включила в себя еще две составляющие, имеющие важное практическое значение для сферы услуг. Модель «7P» – более современная и усовершенствованная концепция «4P». Она дополнена еще тремя элементами: People (этот элемент также входит в модель «5P», рассмотренную выше), Process, Physical evidence [4]. Модель представлена на рисунке 2.

Рисунок 2 – Маркетинг-микс «7P»

Термин «process» относится к рынку B2B и сфере услуг. Он обозначает процесс оказания услуг и взаимодействие между потребителем и компанией. Степень вовлеченности потребителя в процессы оказания услуг значительно выше, чем при производстве материальных благ. Так как оказание услуги и ее потребление происходит одновременно, особое внимание уделяется схемам взаимодействия между потребителями услуг и организациями, их поставляющими. Это взаимодействие формирует лояльность клиента и становится основанием для совершения покупки на рынке. Максимальный комфорт потребителя при приобретении товара или пользовании услугой – важная цель маркетинговой стратегии. К примеру, процесс обслуживания в сети быстрого питания McDonalds формирует одно из значимых преимуществ компании – скорость.

Термин «physical evidence» (англ. вещественные доказательства или физические признаки) обозначает физические характеристики товара или услуги, чаще всего используется в сфере услуг и B2B. Данное словосочетание описывает окружение потребителя в момент приобретения услуги и включает в себя материальные объекты и визуальные образы, которые позволяют возможному покупателю спрогнозировать качество оказываемой услуги. Физическое окружение формирует имидж компании, ее восприятие в глазах клиента, подчеркивает отличительные черты продукта. Этот компонент должен соответствовать ключевым целям компании [5].

Модель «7P» в наибольшей степени отражает важные для оказания услуг аспекты, соответствует специфике нематериальной сферы деятельности, что позволяет ей быть основой для создания комплексной маркетинговой политики.

Существуют другие, более подробные модели маркетинг-микса, однако все они включают в себя основные элементы «4P». Рассмотрим их на рисунке 3 [5].

Элементы \ Модель	4P	5P	6P	7P	10P	12P
Продукт	+	+	+	+	+	+
Цена	+	+	+	+	+	+
Место	+	+	+	+	+	+
Продвижение	+	+	+	+	+	+
Персонал	-	+	+	-	+	+
Люди	-	-	-	+	+	+
Процесс	-	-	-	+	-	+
Связи с общественностью	-	-	+	-	+	+
Физическое окружение	-	-	-	+	+	-
Покупка	-	-	-	-	+	+
Апробирование	-	-	-	-	+	-
Имидж	-	-	-	-	-	-
Прибыль	-	-	-	-	-	+
Окружающая среда	-	-	-	-	-	+
Упаковка	-	-	-	-	-	+

Рисунок 3 – Сравнительная характеристика моделей маркетинг-микс

Можно заметить, что все модели включают в себя базовые элементы «4P». Выбор подходящей модели зависит в первую очередь от особенностей рынка, значимых характеристик товара, имеющейся стратегии, возможностей компании и многих других факторов. Рассмотренные выше концепции в совокупности представляют собой систему маркетинга, которую необходимо создать на предприятии, выделив при этом отличительные элементы, от которых зависит эффективность деятельности компании. Работоспособность системы маркетинга оценивается прежде всего по экономическим характеристикам и степени удовлетворенности клиента.

Использованные источники:

1. Минин А.П., Концепция 4P – E. Jerome McCarthy, [Электронный ресурс] / А.П. Минин // Маркетинг для практиков. [2015]. Режим доступа: http://marketing-course.ru/koncep-4p-mccarthy/ (дата обращения: 20.11.2018)
2. Powerbranding, Концепция маркетинг — микс (4P, 5P, 7P) [Электронный ресурс] : [офиц. сайт] – Электрон. дан., 2000 – 2017. Режим доступа: http://powerbranding.ru/osnovy-marketinga/4p-5p-7p-model/#sixth, свободный (дата обращения: 22.11.2018)
3. Наумов, В.Н. Маркетинг [Текст] : Учебник / В. Н. Наумов ; – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 320 с.:
4. Тультаев, Т. А., 5P, 7P, 4C: основные концепции маркетингового комплекса [Электронный ресурс] / Т.А. Тутальев. Режим доступа: http://www.elitarium.ru/koncepciya-marketing-usluga-tovar-potrebitel-proizvoditel-zatraty-izderzhki-rynok-cena-predpochtenie-podhod-model/, свободный (дата обращения: 21.11.2018)
5. Зайцева, Н.И., Маркетинг-микс или «Ингредиенты» коктейля по Бордену [Текст] / Н. И. Зайцева, Б. Х. Ходжамырадов // Экономист года 2017: сборник статей V Международного научно-практического конкурса / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – С. 55 – 60.

УДК 615.454.21

Коростылева К.Ю.
студент 3 курса
фармацевтический факультет
Волгоградский государственный медицинский университет
ФГБОУ ВО
научный руководитель: Плетнева И.В., к.фармац.н.
РФ, г. Волгоград

РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ СУППОЗИТОРИЕВ НА ГИДРОФОБНОЙ ОСНОВЕ С ТЫКВЕОЛОМ

Аннотация: Изготовлены суппозитории на гидрофобной основе с действующим веществом тыквеол. Провели оценку качества по следующим показателям: однородность, время полной деформации, температура плавления.

Ключевые слова: суппозитории, гидрофобная основа, оценка качества

Korostyleva K., student
Volgograd State Medical University
Pletneva I., Candidate of Science
senior Lecturer of Volgograd State Medical University

DEVELOPMENT OF TECHNOLOGY OF SUPPOSITORIES ON THE HYDROPHOBIC BASE WITH TYCVEOLUM

Abstract: Suppositories are made on a hydrophobic basis with the active substance pumpkin. The quality was evaluated according to the following parameters: homogeneity, total deformation time, melting temperature.

Key words: suppositories, hydrophobic basis, quality assessment

Суппозитории - это твёрдые при комнатной температуре и расплавляющиеся или растворяющиеся при температуре тела, дозированные лекарственные формы, предназначенные для введения в полости тела, состоящие из основы и лекарственных веществ [1]. Преимуществом суппозиториев как лекарственной формы является то, что при ректальном введении суппозиториев вещества поступает непосредственно в систему кровообращения. При этом устраняется дезактивирующее действие пищеварительных соков. В результате в виде суппозиториев можно вводить вещества, которые разрушаются пищеварительными соками. Широкое применение суппозиториев можно объяснить их преимуществами перед другими лекарственными формами: высокая скорость всасывания многих лекарственных веществ, которая в некоторых случаях приравнивается к скорости поступления в общее кровообращение при инъекционном введении; введение веществ, имеющих неприятные органолептические свойства, несовместимые в других лекарственных формах; высокая эффективность использования суппозиториев при поражении системы пищеварительного тракта, нарушении процессов глотания, всасывания, при

токсикозах у беременных; простота и безболезненность введения препарата, отсутствие опасности введения инфекции; ректальное введение не требует специального инструментария и проводится без нарушения кожного покрова [3]. Существует несколько видов суппозиториев, их отличием является разный способ введения. Ректальные суппозитории имеют коническую или торпедообразную форму, могут быть использованы как для обеспечения местного действия или обеспечения системного эффекта. Масса одного ректального суппозитория должна быть от 1,0 до 4,0 г. Если масса не указана, то изготавливают суппозитории массой 3,0 г. Вагинальные суппозитории имеют шарообразную или яйцевидную формы, их, как правило, применяют для местного действия. Масса вагинальных суппозиториев от 1,5 до 6,0 г. Если масса не указана, то изготавливают их массой 4,0 г. Палочки имеют форму цилиндра с заостренным концом и диаметром не более 0,2 — 0,5 см. Масса палочки должна быть от 0,5 до 1,0 г [3].

Нами разработана технология ректальных суппозиториев на гидрофобной основе с тыквелом. Суппозитории готовили методом выливания. Оценку качества полученных суппозиториев проводили в соответствии с требованиями нормативной документации по показателям: однородность, время полной деформации, температура плавления [2,3].

Для получения суппозиториев мы на электронных весах взвесили точную навеску гидрофобной основы витепсола 19,0 г и отвесили 1,0 г тыквеола. Провели подготовку суппозиторных форм (смазали каждую форму гидрофильной жидкостью, формы охлаждали). Расплавили на водяной бане суппозиторную основу и ввели в неё действующее вещество – тыквеол при постоянном помешивании до получения однородной массы. После этого полученную суппозиторную массу тщательно перемешали, затем полуохлажденную суппозиторную массу вылили в подготовленные формы. Суппозиторные формы поместили в холодильник. Нами проведена оценка качества суппозиториев по показателям: однородность, время полной деформации, температура плавления. По исследуемым показателям полученные суппозитории соответствовали требованиям нормативной документации. Так, при определении однородности на продольном разрезе суппозиториев не обнаружено вкраплений, на срезе нет воздушного стержня или воронкообразного углубления, суппозитории однородные. Экспериментальным путем определено время полной деформации (12 минут), что соответствует требования нормативной документации не более 15 минут. Температура плавления исследуемых образцов суппозиториев не превышала 38°С. Учитывая фармакологические свойства суммы биологически активных веществ, входящих в состав разработанных суппозиториев, полученные суппозитории могут быть рекомендованы в качестве средства, оказывающего противовоспалительное и цитопротекторное действие.

Использованные источники:
1. Плетнева И.В. Разработка мягких лекарственных форм, содержащих биологически активные вещества грязи озера Эльтон: Автореф…к. фарм. наук/ И.В. Плетнева – Всероссийский научно-исследовательский институт лекарственных и ароматических растений Российской академии сельскохозяйственных наук. Москва, 2011. –23 с.
2. Плетнева И.В. Технология мази "Эльтон" и исследование ее противоожоговой активности/ И.В. Плетнева, Н.С. Дронова, А.В. Симонян// Фармация.-2009.-№ 2-С. 32-34.
3. Фармацевтическая разработка: концепция и практические рекомендации [Текст]: науч.-практ. рук. для фармацевт. отрасли / Быковский С. Н. , Василенко И. А. , Демина Н. Б. ; [под ред. С. Н. Быковского, И. А. Василенко, Н. Б. Деминой и др.]. - М. : [Изд-во Перо], 2015. - 472 с. : ил., цв. ил.

УДК 366.7

Коротаев М.А.
студент 3 курса
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

АКТИВНЫЕ ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА «КОНТИНЕНТАЛЬ» ООО

Аннотация: В статье рассмотрена структура и динамика активных операций КБ «Континенталь» ООО. Дана оценка кредитования как основного вида активных операций в данном банке.

Ключевые слова: активные операции, коммерческий банк, кредитование.

Korotaev M.A.
3rd year student of "Economics" direction»
Orenburg branch of PRUE. G. V. Plekhanov
Orenburg, Russia

ACTIVE OPERATIONS OF COMMERCIAL BANK "CONTINENTAL", OOO

Abstract: the article considers the structure and dynamics of active operations of CB "continental" LLC. The assessment of crediting as the main type of active operations in this Bank is given.

Keywords: active operations, commercial Bank, lending.

Активные операции представляют собой банковскую деятельность по размещению имеющихся у коммерческих банков собственных и привлеченных средств, с целью получения прибыли.

При осуществлении активных операций коммерческий банк

руководствуется рядом принципов, основными из которых являются:

- размещение ресурсов должно осуществляться в соответствии с законодательством;

- при размещении средств банк должен решать проблему соотношения прибыльности, ликвидности и риска (они находятся в противоречии).

Так, акционеры заинтересованы в максимизации прибыли, которая может быть получена за счет рискованных кредитов или выгодных вложений в долгосрочные инвестиции. С другой стороны, эти действия отрицательно сказываются на ликвидности банка. Следовательно, между степенью риска-ликвидности и нормой прибыли должен соблюдаться компромисс, т. е. необходимо найти соотношение между максимальной прибыльностью, минимальным риском и оптимальной ликвидностью. Оптимальное соотношение достигается через умелое конструирование структуры активов банка [1,2].

ООО «КБ «Континенталь» — небольшой по размеру активов региональный банк, осуществляющий свою деятельность в Ставропольском крае. Специализируется на обслуживании корпоративных клиентов, а также на кредитовании юридических и физических лиц.

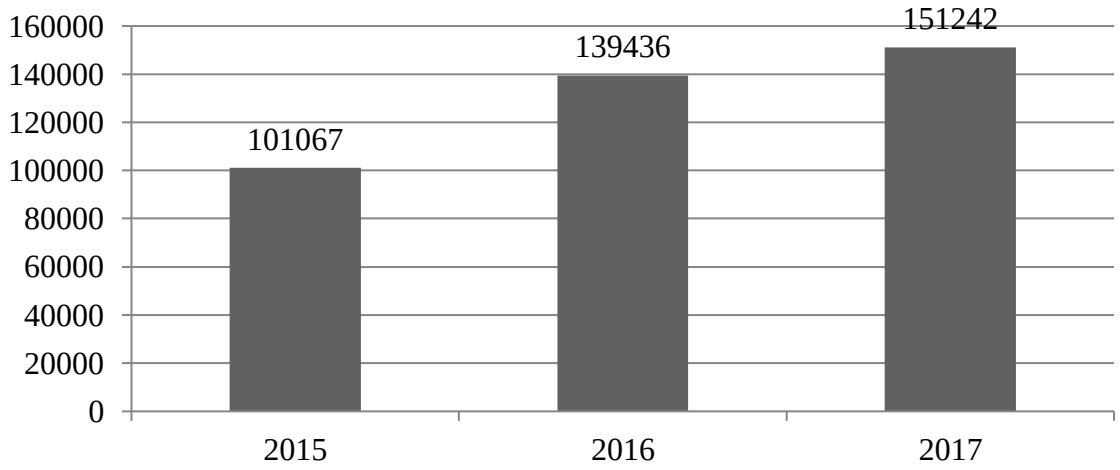


Рисунок 1 – Динамика активных операций КБ «Континенталь», тыс. руб.

Так как активные операции являются операциями, приносящими доход коммерческому банку, рассмотрим подробнее их динамику в КБ «Континенталь» (рисунок 1), их состав и структуру (таблица 1).

Таблица 1 – Структура активных операций КБ «Континенталь»

Операции	2015 г		2016 г		2017 г		Измене-ние 2017 г. к 2015 г., %
	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	Сумма, тыс. руб.	% к итогу	
Кредитование	82067	81,20	76809	55,08	95739	63,30	-17,90
Прочие активы	19000	18,8	62627	44,92	55503	36,70	+17,90
Активные операции всего	101067	100	139436	100	151242	100	-

Если рассмотреть состав и структуру активных операций данного банка в динамике за три года, то можно сделать следующие выводы.

Во-первых, кредитование занимает наибольшую долю среди активных операций КБ «Континенталь». Но не смотря на то, что на кредитование приходилось в разные годы от 55,08% до 81,20%, произошло его снижение на 17,90% в 2017 году по сравнению с 2015 годом. Доля прочих активных операций наоборот, увеличилась.

Во-вторых, средний темп роста активных операций в 2017 году по сравнению с 2015 составил 122,33%, следовательно, объём активных операций увеличился на 22,33%.

В-третьих, темп роста кредитования составил 116,66%, а прочих активов – 292,12%. Таким образом, прочие активы растут быстрее, чем кредитование.

Так как в течении трёх лет наблюдается активных рост как кредитования, так и прочих активных операций, рассмотрим более подробно кредитование, так как на его долю приходится наибольший объём активных операций КБ «Континенталь». Так как банк КБ «Континенталь» ООО в качестве основного типа активных операций выделяет именно кредитование (свыше 50%), то рассмотрим его более подробно.

Представим структуру кредитного портфеля в 2015-2017 годах при помощи столбчатой гистограммы (рисунок 2).

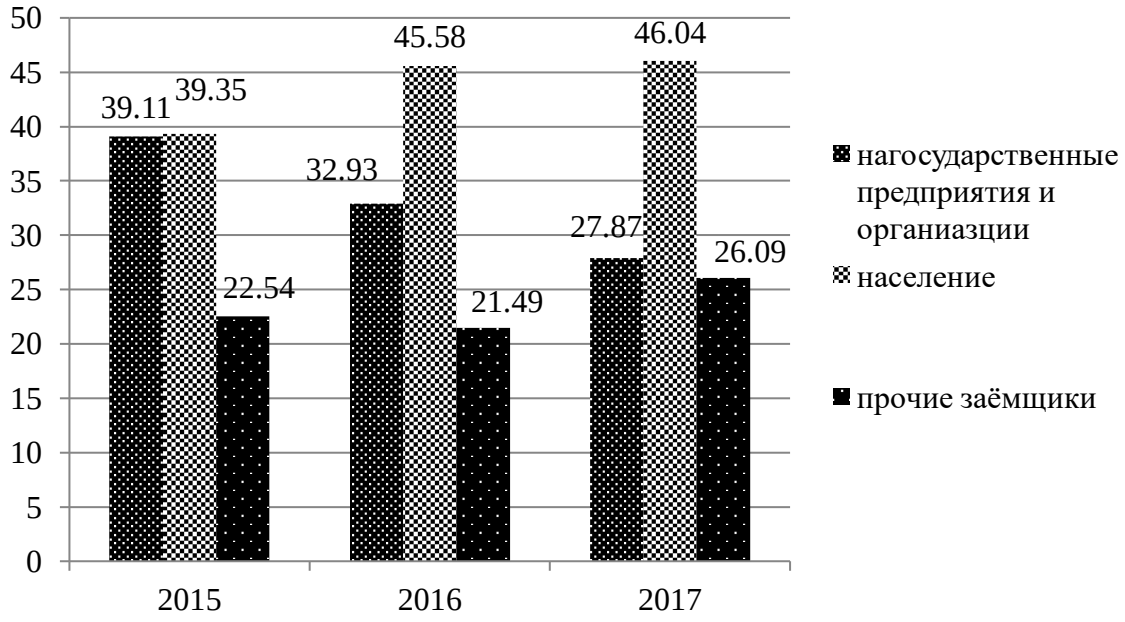


Рисунок 2 – Структура кредитного портфеля КБ «Континенталь» ООО, % [5]

Наибольшую долю в кредитном портфеле КБ «Континенталь» ООО составляет население (46,04% в 2017 году). Его доля увеличилась по сравнению с 2016 годом на 0,46%, а с 2017 годом – на 6,69%. То есть наблюдается незначительный рост кредитования населения, что может говорить о довольно хорошей кредитной политике.

Второе место в структуре заёмщиков занимают негосударственные

предприятия и организации (27,87% в 2017 году). Однако следует отметить, что в 2015 году ситуация была иная, и население и негосударственные организации и предприятия занимали практически одинаковые доли в структуре кредитного портфеля данного банка. По сравнению с 2015 годом доля кредитования негосударственных организаций и предприятий снизилась на 11,24%.

И на третьем месте находятся прочие заёмщики, чья доля в 2017 году составила 26,09%.

Наибольший доход КБ «Континенталь» ООО приносит кредитование населения. В 2017 году на долю процентных доходов от населения приходится 41,17%. В 2015 году данные доходы составляли практически половину (47,03%), но в 2016 году произошло резкое снижение на 13,93%. И в 2017 году данные доходы так и не смогли достичь прежнего уровня. Это можно объяснить тем, что в 2016 году выдавалось мало кредитов населению, так как условия были не привлекательны в данном банке для физических лиц, а так же наблюдалась серьёзная задолженность именно со стороны данной категории заёмщиков.

Проанализировав динамику показателей оценки кредитного портфеля КБ «Континенталь» ООО, можно сделать следующие выводы о состоянии кредитного портфеля банка.

Темп прироста кредитного портфеля данного банка в 2017 году, в отличие от темпа прироста совокупных активов, положительный, и составляет 24,65%. То есть, кредитный портфель растёт, а совокупные активы, напротив, снижаются.

Доля кредитного портфеля в совокупных активах за три года выросла на 5,45%. Наблюдается исключительно положительная динамика данного показателя.

Коэффициент кредитной активности является основным показателем для определения кредитной политики коммерческого банка. В данном случае, коэффициент кредитной активности находящийся в границах от 0,12 до 0,18, свидетельствует о консервативной кредитной политике банка [3,4].

То есть она направлена на минимизацию кредитного риска. Такая минимизация рассматривается как приоритетная цель в осуществлении кредитной деятельности компании [2].

Проводя данный тип кредитной политики, коммерческий банк не стремится к получению высокой дополнительной прибыли за счет расширения объема кредитования.

Активные операции обеспечивают доходность и ликвидность банка, то есть позволяют достичь две главные цели деятельности коммерческих банков [1]. Активные операции имеют также важное народно-хозяйственное значение. Именно с помощью активных операций банки могут направлять высвобождающиеся в процессе хозяйственной деятельности денежные средства тем участникам экономического оборота, которые нуждаются в капитале, обеспечивая перелив капиталов в наиболее перспективные отрасли

экономики, содействуя росту производственных инвестиций, внедрению инноваций, осуществлению реструктуризации и стабильному росту промышленного производства, расширению жилищного строительства.

Использованные источники:

1. Абрюкова Л.С. Кредитный портфель банка: понятие, виды и управление // Экономика и социум. – 2016. - № 5-1. – С. 92-94.
2. Фуканчик И.И., Якимова А.Н.. Оптимизация активных операций банка // Наука и прогресс транспорта. Вестник Днепропетровского национального университета железнодорожного транспорта. - № 26. – 2009. -С. 231-235.
3. Ягупова Е.А., Аврахова Ю.В. О роли активных операций российских коммерческих банков // Инновационная наука. - 2017. - №2-1. – С164-172.
4. Снатенков А.А. Финансовый анализ коммерческого банка: практикум. Оренбург, 2015. 133с.

УДК 004; 2: 37

Короткова Н.В.
студент магистратуры
Удмуртский государственный университет
Россия, г. Ижевск

ИНТЕРНЕТ-САЙТ КАК СРЕДСТВО ОРГАНИЗАЦИИ СОДЕРЖАТЕЛЬНОГО ДОСУГА И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДЕТЕЙ К ЗАНЯТИЯМ ЧИР СПОРТОМ

Аннотация: В работе рассматривается назначение и процесс разработки Интернет-сайта для спортивной команды по чирлидингу. Предложено разработать Интернет-сайт на основе универсального конструктора сайтов Tilda Publishing. Доступность сайта может служить средством организации детей к занятиям чир спортом.

Ключевые слова: содержательный досуг детей, Интернет-сайт, конструктор сайта.

Korotkova A.A., master's student
Institute of physical culture and sports
Udmurt state University
Russia, Izhevsk

Abstract: The paper discusses the purpose and process of developing a website for a cheerleading sports team. It was proposed to develop an Internet site based on the universal site builder Tilda Publishing. Accessibility of the site can serve as a means of organizing children to practice cheerleading.

Key words: informative children's leisure, Internet site, site constructor.

Досуг ребенка — это огромный пласт его жизни. Как говорит по этому поводу народная мудрость: "Что приобретешь на досуге — пригодится в жизни". Поэтому организация досуга требует самого серьезного к себе отношения. Каждый знает, насколько важны и полезны для здоровья занятия спортом.

Именно поэтому различные спортивные секции или же спортивные клубы пользуются большой популярностью. В современном мире на помощь в выборе объединения приходит Интернет.

Сеть Интернет набирает все больший интерес у пользователей, исходя из этого, возникает необходимость использования данного направления не только в деловых и развлекательных целях, но и в поиске какого-либо спортивного объединения, секции или клуба в качестве организации содержательного досуга детей [1].

С помощью сайта можно рассказать об объединении самой широкой аудитории. На базе МБОУ НОШ 9 г. Сарапула в 2018-2019 учебном году организованы секции по трем направлениям: настольный теннис, легкая атлетика и чирлидинг.

Чирлидинг – довольно молодой вид спорта, и во всех формах своей деятельности способствует разностороннему развитию личности ребёнка, общему оздоровлению его организма, организации содержательного досуга детей и подростков. Укреплению физических и духовных сил, воспитанию эстетического вкуса, приобретению навыков самостоятельной деятельности, формированию интереса к здоровому образу жизни [3].

В городе Сарапуле существует 18 общеобразовательных учреждений, в которых функционирует более 60 различных спортивных секций и команд. За июль-август 2018 года был проведен мониторинг по наличию у спортивных секций, клубов и команд в 18 образовательных учреждениях города Сарапула веб-сайтов. В результате этого мониторинга выяснилось, что ни одна самостоятельная секция не имеет своего личного веб-сайта. Информация о них присутствует только на сайтах образовательных учреждений, в которых они находятся. 7 секций и объединений имеют страничку в социальной сети ВКонтакте (табл. 1).

Таблица 1.

Анализ Интернет-представительств спортивных секций и объединений при образовательных учреждениях г. Сарапул

№ п/п	Учреждение	Кол-во спорт. секций	Сайт обр-го учреждения	Личный сайт спорт. секции, объединения	Страница в соц. сети
1	МБОУ СОШ 1	3	+	-	
2	МБОУ СОШ 2	9	+	-	2
3	МБОУ С(К)ОШ 4	2	+	-	
4	МБОУ С(К)ОШ 5	2	+	-	
5	МБОУ СОШ 7	4	+	-	1
6	МБОУ НОШ 8	3	+	-	1
7	МБОУ НОШ 9	3	+	-	1
8	Прогимназия 10	2	+	-	
9	МБОУ СОШ 12	4	+	-	
10	МБОУ СОШ 15	4	+	-	
11	МБОУ	4	+	-	

	Лицей 18				
12	МБОУ Гимназия 20	3	+	-	1
13	МБОУ СОШ 21	3	+	-	
14	МБОУ СОШ 23	3	+	-	
15	МБОУ СОШ 24	4	+	-	
16	МБОУ СОШ 25	3	+	-	1
17	МБОУ Лицей 26	2	+	-	
Всего	17	62	Есть у всех	Нет ни у кого	7

Для работы спортивного объединения (команды по чирлидингу) целесообразно организация постоянного Интернет-представительства. Исходя из этого, возникла необходимость создания собственного веб-сайта команды по чирлидингу «Smile» МБОУ НОШ 9 г. Сарапула.

Эффективным методом решения проблем создания Интернет-представительств малых клубов и объединений является использование конструкторов (бесплатных сервисов) и социальных сетей. В результате анализа для нашей команды был выбран универсальный конструктор Tilda Publishing.

При разработке веб-сайта спортивной команды мы руководствовались, прежде всего, социальными и педагогическими аспектами: учитывали возраст, личностные и индивидуальные особенности его пользователей. Так как школа 9 является начальной (1-4 классы), то, скорее всего, поиском, а затем и выбором какого-либо спортивного объединения или команды для своего ребенка займутся родители.

В ходе работы над созданием сайта были определены цели и задачи:

Цели:

1) обеспечение информационной открытости деятельности спортивной команды по чирлидингу;

2) реализация прав граждан на доступ к открытой и общедоступной информации;

3) реализация принципов единства культурного и образовательного пространства, демократического государственно-общественного управления образовательной организацией.

Задачи:

1) оказание государственных и муниципальных услуг в электронном виде;

2) формирование целостного позитивного имиджа образовательной организации, на базе которой сформирована спортивная команда по чир спорту;

3) совершенствование информированности граждан о качестве образовательных услуг;

4) создание условий для взаимодействия участников образовательного процесса, социальных партнеров образовательной организации;

5) осуществление обмена педагогическим опытом;

6) стимулирование творческой активности педагогов и обучающихся.

По ходу определения целей и задач, шла подготовка по разработке структуры сайта. Информационная структура сайта определяется в соответствии с задачами реализации государственной политики в сфере образования, и формируется из информационных материалов обязательных к размещению на сайте [2].

Специфика сайта образовательного учреждения или любого спортивного объединения заключается в разнородности его аудитории. Аудиторию сайта команды по чирлидингу «Smile» МБОУ НОШ 9 можно разделить на внутреннюю и внешнюю. К внутренней относятся учителя и учащиеся школы, их родители. К внешней – родители будущих первоклассников, друзья, проживающие в микрорайоне школы, а также случайные пользователи. В этом случае особое значение приобретает запоминаемость, яркость, интересное наполнение сайта. Нецелевая аудитория – это пользователи, случайно посетившие сайт команды по чирлидингу «Smile», как правило, они играют роль только при подсчёте количества посетителей сайта.

При создании сайта спортивной команды мы руководствовались следующими принципами:

- школа, на базе которой сформирована данная спортивная команда, является единственной в микрорайоне; она имеет статус начальной школы;
- школьникам среднего звена, при выпуске из начальной школы труднее найти в микрорайоне какую-либо спортивную секцию или клуб (как вариант, на базе начальной школы формируются группы для учащихся среднего звена через оказание платных образовательных услуг);
- младшие школьники вольготно чувствуют себя на просторах сети Интернет, и, беспрепятственно находят любую информацию, в том числе и о различных спортивных секциях, клубах и командах, расположенных близко к дому (т.к. в силу возрастных ограничений не всегда могут самостоятельно добраться до места, расположенного на дальнем расстоянии от места жительства);
- доступность информационного, фото, видео материала;
- краткость изложения информационного материала;

Сайт представляет собой линейную структуру. Разделы сайта располагаются друг за другом в низ.

1. Раздел «Главная страница – визитка». На фоне фотографии спортсменов расположен слоган-призыв к занятиям чир спортом, агитация за здоровый образ жизни.

2. Раздел «Направления программы» – описание направлений, по которым ребенок проходит курс обучения, с представлением фото.

3. Раздел «Документация» – включает ссылку на документацию: правила, регламент соревнований; Положения о проведении соревнований, первенств, чемпионатов по чир спорту и чирлидингу.

4. Раздел «Расписание» – здесь публикуется расписание занятий учебных групп.

5. Раздел «Наши преподаватели» – где пользователи знакомятся с тренерами-преподавателями команды по чирлидингу.

6. Раздел «Фотоальбом» – содержит фото и видео с занятий и выступлений команды.

7. Раздел «Правила зачисления в команду» – опубликованы условия приема детей в спортивное объединение школы и прайс платных образовательных услуг.

8. Раздел «ВК» – ссылка на страничку социальной сети ВК.

9. Раздел «Контакты»: адрес, телефон, e-mail, время работы учреждения.

С сентября 2018 года в ходе рекламной компании по привлечению и приглашению учащихся в спортивные секции и объединения был запущен сайт команды по чирлидингу «Smile» МБОУ НОШ 9. Во время родительских собраний, родителям детей и их законным представителям раздавались визитки, с названием спортивного объединения и способами ознакомления с их работой подробнее.

С 1 по 15 сентября 2018 года проводился набор детей в учебные группы. К 15 сентября было сформировано 2 учебные группы из числа обучающихся МБОУ НОШ 9 (дети с 1 по 4 класс), и одна группа детей среднего звена (с 5 по 7 класс) – на платных образовательных условиях (по абонементам).

По итогам формирования групп был проведен опрос: «Как вы узнали о команде по чирлидингу «Smile»? В ходе обработки данных были получены следующие лидирующие ответы:

1. Увидела на визитке, которую раздали в школе адрес Интернет-сайта команды – 27% опрошенных;

2. От знакомых, которые пригласили записаться – 24% опрошенных;

3. В поиске спортивных групп в социальной сети ВКонтакте (где также прошли по ссылке на сайт команды по чирлидингу) – 19% опрошенных.

4. Хотели записаться в объединение именно к определенному тренеру 18% опрошенных;

5. Услышали из разговоров незнакомых (на улице, в автобусе, в магазине) 12% опрошенных.

Участники спортивной команды по чирлидингу «Smile» активно пользуются сайтом команды и представительством в социальной сети-ВКонтакте, где узнают об изменении расписания занятий, репетиций; также активно общаются между собой для уточнения любой другой информации. Родители учащихся могут задать интересующие вопросы тренерам команды в режиме он-лайн, и получить ответ.

Использование веб-сайта спортивной команды предоставляет для нас следующие возможности:

- Возможность представить всю нужную информацию, включая контактные телефоны, заинтересованным пользователям;

- Возможность обновлять новости команды или клуба в режиме реального времени;

- Возможность размещения дополнительной информации: расписание занятий, календарь соревнований, информация о преподавателях, руководителях и лучших воспитанниках;

- Возможность публикации фотографий в виртуальном фотоальбоме;

Таким образом, использование веб-сайта спортивной команды помогает сэкономить время, предоставляет новые возможности подачи информации в виде графики, аудио и видеозаписей, доступной в любое время, в любом месте.

Сайт разработан, он опубликован, идет его апробация. Мы собираем мнения пользователей, с целью дальнейшего его совершенствования.

Использованные источники:

1. Баландин Д., Кочеткова М. Создание и ведение школьного сайта с помощью программы "Конструктор школьных сайтов" / Вопросы Интернет-образования. – № 43 [Электронный ресурс] / URL: http://vio.uchim.info/Vio_site/cd_site/Articles/title_31-57.htm#43 (дата обращения 15.11.2018)

2. Как стать первоклассным тренером по чирлидингу, Линда Рэ Чеппел («Патриот», Москва, 2004 г.)

3. Носкова С.А. Чирлидинг как инновационный вид спорта в преподавании физической культуры в высшей школе. – М.: Московская гуманитарно-социальная академия, 2010.

УДК 340

Короткова О.А., к.юр.н.
доцент
кафедра юриспруденции
Михайлова Э.М.
студент магистратуры
Институт истории и права
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПАРТИИ КАК СУБЪЕКТЫ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИЕ ПОЛИТИЧЕСКИЙ РЕЖИМ В РОССИИ В ПЕРИОД ГРАЖДАНСКОЙ ВОЙНЫ

Аннотация. В данной статье анализируется роль политических партий в формировании политического режима в России в период Гражданской войны. Анализируется работа Российской коммунистической партии (большевиков), а также политических партий, придерживающихся антисоветских взглядов. Отмечается, что представители правящей партии непосредственно влияли на формирование политического режима в советской России.

Ключевые слова: политический режим, политические партии, «белое» движение, советская Россия, Гражданская война.

Korotkova O., candidate of law, associate Professor
associate Professor of the Department of law Of the Institute of history and law of Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city
Mihailova E.M.
she is a master's student at the Institute of history and law of Kaluga state University. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga city

POLITICAL PARTIES AS ACTORS ENGAGED IN THE POLITICAL REGIME IN RUSSIA DURING THE CIVIL WAR

Annotation. This article analyzes the role of political parties in the formation of the political regime in Russia during the Civil war. The paper analyzes the work of the Russian Communist party (Bolsheviks), as well as political parties that adhere to anti-Soviet views. It is noted that representatives of the ruling party directly influenced the formation of the political regime in Soviet Russia.

Key words: political regime, political parties, "white" movement, Soviet Russia, Civil war.

В любом государственном образовании политические партии, так или иначе, влияют на политический режим - будь то демократическое государство, в котором господствует политический плюрализм, или же

тоталитарное государство, в котором легально существует лишь правящая партия.

Новый политический режим укрепился в России в ходе Гражданской войны. С конца XIX в. до окончания Гражданской войны на территории страны существовало около 90 политических партий, в том числе - 39 буржуазных и 7 помещичьих [312] . В советском государстве власть сосредотачивалась в руках одной легально существующей партии - Российской коммунистической партии (большевиков), возглавляемой В.И. Лениным.

К концу 1920 г. в стране была полностью ликвидирована внутренняя оппозиция. При помощи репрессивно-политического аппарата происходило постепенное формирование партийной диктатуры. Власть внутри партии и в государственных органах сконцентрировалась в одних руках: одни и те же люди управляли делами партии и государства. Был осуществлен переход власти от одних центральных органов (съезда и ВЦИК) к другим, узконаправленным (СНК), от местных органов - к центральным[313].

VIII съезд РКП(б) в марте 1919 г. принял решение: «РКП(б) должна завоевать для себя безраздельное политическое господство в Советах и фактический контроль над всей их работой»[314]. Партийные органы стали наделяться правом принятия всех важнейших политических решений. Высшая власть от ЦК постепенно стала переходить к Политбюро, которое подчинило своему влиянию СНК и другие высшие госорганы. Через Наркомат Рабоче-крестьянской инспекции Центральная контрольная комиссия РКП(б) осуществляла контроль за деятельностью наркоматов. За власть теперь могла бороться лишь правящая партия.

В марте 1921 г. на X съезде РКП(б) был провозглашен запрет на образование оппозиции внутри правящей партии. Был сформирован принцип партийного политического единства. Предписывалось «немедленно распустить все без изъятия образовавшиеся на той или иной платформе группы», все партийные организации должны были «строжайше следить за недопущением каких-либо фракционных выступлений. Невыполнение этого постановления съезда должно вести за собой безусловное и немедленное исключение из партии»[315].

На VIII партконференции в конце 1919 г. был принят новый, более жесткий Устав партии: группировка первичных организаций происходила на основе единых территориальных критериев и под руководством выборных комитетов. Для вступления в партию необходимо было выдержать испытательный срок. Господствовать стал принцип демократического

[312] Можаева Л.А. Партии и организации антибольшевистского лагеря // Новый исторический вестник. 2000. № 1. С. 5.
[313] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 293.
[314] Чистяков О.И. История отечественного государства и права. Ч. II: Учебник / Под ред. О.И. Чистякова. - М.: Издательство БЕК, 2014. С. 81.
[315] Чистяков О.И. История отечественного государства и права. Ч. II: Учебник / Под ред. О.И. Чистякова. - М.: Издательство БЕК, 2014. С. 82.

централизма, была установлена иерархическая структура партии, военная дисциплина. Члены партии должны были получить начальное военное образование. На базе модели управления партией строились управление экономикой и система Советов[316].

В декабре 1919 г. на VII съезде Советов была закреплена система вертикальной субординации исполкомов Советов, то есть подчинения нижестоящих органов вышестоящим. В Советах формировались коммунистические фракции, которые проводили партийную политику. Оставшись единственной политической партией, коммунистическая партия стала идентифицировать себя с государственным аппаратом[317].

Была ликвидирована любая внутрипартийная оппозиция. Ее отдельные группы были не согласны с мнением руководства РКП(б) по некоторым вопросам: о заключении Брестского мира, об отношении к крестьянству, о принципах организации армии, «трудовых армиях», дисциплине внутри партии и т.д. Оппозиционные группы выступали против централистских тенденций в партии и государственном управлении, против принципов «военного коммунизма» и бюрократизации. Вначале 1920 г. оппозиционные настроения проникли в руководство ВСНХ. Ответной реакцией на это стало усиление тенденции, ориентированной на милитаризацию промышленности, труда и транспорта (Л.Д.Троцкий). Внутри партии стали разворачиваться острые политические дискуссии, что угрожало единству правящей партии и позициям ее руководства[318].

На X съезде группа «рабочей оппозиции» представила синдикалистскую концепцию «рабочего государства», в котором профсоюзы, как чисто пролетарские органы, становились органами политической власти. Однако же большинство членов партии выступило против синдикалистской концепции и предложило «огосударствление» профсоюзов: они превращались в механизм организации масс[319].

Помимо правящей партии в 1920 г. в советской России легально существовала партия меньшевиков (РСДРП), в августе этого года в Москве проходила конференция партии. В декабре 1920 г. на VIII Всероссийском съезде Советов меньшевики и эсеры не имели права решающего голоса.

В июле 1919 г. ЦК РСДРП издал программный документ, который содержал следующее: «В России вся полнота власти находится в руках одной партии... правящей без всякого контроля со стороны масс... широко прибегая к террору» [320] . Для того, чтобы изменить эту ситуации предлагалось: расширить содержание избирательных прав (Советы

[316] Толстая А.И. История государства и права России: Учебник для вузов / А.И. Толстая. 3-е издание, стереотипное. – М.: Юстицинформ, Омега-Л, 2015. С. 93.
[317] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 293.
[318] Чистяков О.И. История отечественного государства и права. Ч. II: Учебник / Под ред. О.И. Чистякова. - М.: Издательство БЕК, 2014. С. 83.
[319] Титов Ю.П. История государства и права России. Учебник / Под ред. Ю.П. Титова. - М.: Проспект, 2014. С. 306.
[320] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 294.

лишались права исключать из своего состава депутатов по политическим мотивам); провозгласить свободу печати; реорганизовать ревтрибуналы «на основе выборности судей из трудящихся»; отменить смертную казнь и внесудебную расправу органов ВЧК; лишить партийные организации прав органов государственной власти и материальных привилегий; развивать местное самоуправление.

Меньшевики не поддержали предложение эсеров о создании в России «единой социалистической партии». Всероссийское партийное совещание РСДРП (март 1920 г.) признало «диктатуру пролетариата», лишение прав «нетрудовых элементов», «равноправие парламента и Советов» [321]. Эта позиция не была принята и по окончании Гражданской войны, террор против меньшевиков возобновился. В октябре 1922 г. руководство партии выступило с призывом к «установлению демократической республики», а к весне 1923 г. она окончательно ушла в подполье. В феврале 1922 г. по обвинению в конспиративной деятельности была арестована большая группа ведущих членов партии эсеров, в июле начался судебный процесс над ними. Им вменялись политические преступления, совершенные в периоды деятельности Временного правительства и Гражданской войны.

Изучая деятельность Российской коммунистической партии (большевиков) в период Гражданской войны можно уже с уверенностью сказать, какой политический режим был присущ России в тот период. Правящая партия непосредственно осуществляла политический режим в советском государстве, в первую очередь именно потому, что в данный период РКП(б) была единственной существовавшей партией. Наличие официальной идеологии, сращивание партийного и государственного аппарата, партийный контроль и идеологическая цензура, контроль правящей партии над армией – все это факты, которые характеризуют, как РКП(б) влияла на тоталитарный политический режим, существовавший в данный период в советском государстве.

Характерной чертой такого сложного и неоднозначного исторического периода, как Гражданская война в России, является стремление к объединению сил и ресурсов в том или другом из противоборствующих лагерей. К созданию своего рода «единого фронта», основанного на межпартийном блоковом принципе, стремились все политические силы, выступающие против советской власти. Становление Белого движения сопровождалось перегруппировкой и объединением ранее существовавших политических партий на общей платформе антибольшевизма.

Идеологи «Белого дела» (В.В. Шульгин, Н.Н. Львов, П.Б. Струве и другие) усиленно искали и разрабатывали основополагающую идею, способную консолидировать антибольшевистские силы. Таковой стала «национальная идея», которая подразумевала борьбу за возрождение российской государственности, «Великой России».

[321] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 295.

Сразу же после Революции в октябре 1917 г. все некоммунистические партии были запрещены. Наиболее влиятельной буржуазной партией являлась партия конституционных демократов (кадетов), которая начала активно образовывать антибольшевистские коалиции («Национальный центр», «Союз возрождения России» и др.). В годы Гражданской войны кадеты проявляли большую активность в Москве, Сибири, Новочеркасске, Ростове и станицах Донского края. В январе 1918 г. по итогам конференции кадетской партии была провозглашена вооруженная борьба против нового режима, возрождение единой России, верность союзникам. Партия опиралась на помощь меньшевиков и эсеров[322].

Весной 1918 г. в Москве была создана подпольная организация кадетов -«Национальный центр», с помощью которой осуществлялась связь с «белыми» частями и союзными державами. С начала своего формирования «Центр» ориентировался на сотрудничество с Добровольческой армией, единство армии и политической власти. Российским политическим деятелям необходима была опора на авторитетный военный центр. В декабре 1918 г. «Центром» был разработан проект Основных законов – развернутой по всем отраслям общественно-политической и экономической жизни, своеобразной «временной» Конституции России. А спустя полгода, в 1919 году, сопредседатель национально-демократической партии Чехословакии доктор правоведения К.П. Крамарж на одном из заседаний «Центра» представил свой вариант основных законов. «Конституционный строй, несмотря на всем известные его недостатки, представляет собой надежную гарантию против революции» - говорилось в документе. «Парламентаризм – лучший громоотвод против социальных и политических опасностей».

Членами «Национального центра» были кадеты П.Д. Долгоруков, Н.И. Астров, А.А. Червен-Водали, А.Н. Веденяпин, Б.А. Энгельгардт и многие другие.

Следует отметить ясно выраженную направленность на осуществление военной диктатуры и обеспечение ей поддержки – задача, которую «Центр» решал с максимально возможной по тому времени эффективностью[323]. Среди всех межпартийных объединения «Центр» отличался не только наибольшим влиянием, но и наибольшей активностью.

В Сибири был учрежден «Национальный союз» - филиал «Наццентра». Представители кадетской партии входили в состав Совета Верховного правителя (Колчака), Особого совещания (Деникина), Политического совещания (Юденича), правительства гетмана Скоропадского, Временного правительства Северной области и Временного правительства Урала, Крымского правительства. Правый блок партии социалистов-революционеров (эсеров) входил во все антисоветские правительства на юге

[322] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 297.
[323] Цветков Василий Жанович. Белое дело в России. 1919 г. (формирование и эволюция политических структур Белого движения в России) / В.Ж. Цветков. - М.: Посев, 2009. С. 478.

и востоке страны, участвовал в подготовке крестьянских мятежей[324].

В период с конца 1918 г. по конец 1920 г. кадеты активно участвовали в укреплении военно-диктаторских режимов в различных регионах России. Кадеты были привлечены к выработке и практическому осуществлению политики правительства Колчака по аграрному, рабочему, национальному, внешнеполитическому вопросам. Важную роль сыграли кадеты в формировании аппарата гражданского управления при Деникине. Здесь собралась большая часть руководства партии (П.Д. Долгоруков, Н.И. Астров, С.В. Панина, П.И. Новгородцев и другие), часть из них вошла в феврале 1919 г. в состав Особого совещания при главкоме ВСЮР[325]. В 1919 г. кадеты содействовали утверждению на пост главнокомандующего Северо-Западной армией генерала Н.Н. Юденича.

Бывший член Временного правительства А.В. Карташев, а также И.В. Гессен, Е.И. Кедрин и другие добивались юридической и материальной помощи Юденичу в Париже. Представители кадетов играли немаловажную роль в созданном вначале 1919 г. при Юдениче Политическом центре, позднее преобразованном в Политическое совещание, претендовавшее на статус Временного правительства Северо-Западной области.

Кадеты занимались руководством аппарата агитации и пропаганды Колчака (Российское общество печатного дела), Деникина (Осваг, затем Отдел пропаганды) и Юденича.

Лишь в окружении Врангеля кадеты не играли какой-либо существенной роли. Они не входили ни в состав Совета при главкоме, ни в созданное на его основе Правительство юга России во главе с А.В. Кривошеиным[326].

Следует отметить огромную роль партии кадетов в борьбе против большевизма. Кадетская партия оказывала постоянную помощь практически всем «белым» правительствам от Сибири до Крыма. Многие члены партии, входившие в состав антибольшевистских правительств, впоследствии были расстреляны советской властью или приговорены к тюремным срокам.

Летом 1917 г. в партии социалистов-революционеров (эсеров) произошел раскол: левое крыло перешло на сторону большевиков, правые поддерживали Белое движение и вошли во все антисоветские правительства в южных и восточных районах страны[327]. От имени Учредительного собрания, где эсеры были в большинстве, они попытались сформировать временное правительство - Комитет Учредительного собрания (Комуч), но им это не удалось. Как «белые» правительства, так и советская власть,

---

[324] Титов Ю.П. История государства и права России. Учебник / Под ред. Ю.П. Титова. - М.: Проспект, 2014. С. 306.

[325] Толстая А.И. История государства и права России: Учебник для вузов / А.И. Толстая. 3-е издание, стереотипное. – М.: Юстицинформ, Омега-Л, 2015. С. 94.

[326] Можаева Л.А. Партии и организации антибольшевистского лагеря // Новый исторический вестник. 2000. № 1. С. 5.

[327] Можаева Л.А. Партии и организации антибольшевистского лагеря // Новый исторический вестник. 2000. № 1. С. 6.

применяли к эсерам политические, административные и уголовные репрессии. Дробление партии продолжалось.

В июне 1918 г. боевые дружины эсеров и чехословацкие военные формирования взяли Самару, в городе была объявлена власть Комитета членов Учредительного собрания (Комуч). Совместными усилиями «белых» правительств Самары и Омска в сентябре 1918 г. было создано Государственное совещание, заседавшее в Уфе. В конце сентября была сформирована Директория, но после прихода к власти адмирала А.В. Колчака (ноябрь 1918 г.) она прекратила свое существование. Арестованные депутаты-эсеры были расстреляны[328].

В ноябре 1918 г. эсеры стали идти на компромисс с правящим режимом. Эсеровское руководство отказалось от терактов, стало выступать против иностранной интервенции и союза с буржуазными партиями[329]. В Сибири и на Дальнем Востоке эсеры вели бои с Колчаком и интервентами. В феврале 1920 г. эсеровский революционный комитет в Иркутске постановил расстрелять Колчака и Пепеляева, а других членов колчаковского правительства – отправить в тюрьму и на каторжные работы.

Анализируя антисоветскую деятельность политических партий в период Гражданской войны, можно отметить, что наибольший вклад в борьбу с большевизмом внесли партии конституционных демократов (кадетов) и социалистов-революционеров (эсеров). Участие этих партий в осуществлении политического режима Белой России в первую очередь выражается во вхождении членов партий в антисоветские правительства. Сторонники кадетов и эсеров принимали активное участие в разработке и реализации на практике различных проектов и решений. Занимая высокие посты в правительствах Колчака, Деникина, Юденича, кадеты и эсеры тем самым поддерживали политику белых генералов и непосредственно влияли на формирование политического режима военной диктатуры.

Начавшийся в начале 20-х годов поток русской эмиграции имел пестрый политический характер. Деятельность русской эмиграции и ее государственно-политические программы не оказали значительное влияние на политический режим России в данный период, однако же они представляют определенный интерес. В спектре государственно-политических программ русской эмиграции можно выделить несколько основных направлений[330]:

1. Реставрационно-монархическое течение, которое группировалось вокруг Высшего монархического совета. Это течение в последствие раскололось на сторонников Великого князя Николая Николаевича и Великого князя Кирилла Владимировича, который признал советскую

[328] Толстая А.И. История государства и права России: Учебник для вузов / А.И. Толстая. 3-е издание, стереотипное. – М.: Юстицинформ, Омега-Л, 2015. С. 95.
[329] Можаева Л.А. Партии и организации антибольшевистского лагеря // Новый исторический вестник. 2000. № 1. С. 7.
[330] Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014. С. 299.

власть, ее преобразования и федеративное устройство. Некоторые монархические организации позднее стали придерживаться конституционных взглядов.

2. Непредрешенцы-монархисты группировались вокруг Российского центрального объединения, образованного вместо «Национального комитета». Сторонники этого течения считали, что России необходима сильная власть, но необязательно императорская или монархическая. Народно-монархическая партия стояла на позиции отмены всех сословных привилегий и создании системы корпораций, в которую будут включены все граждане.

Позднее монархические и корпоративные начала стали сближаться. Российский императорский союз провозгласил в России будущим государственным строем конституционную монархию.

3. Демократически-республиканское течение, основу которого составляли кадеты и правые социалисты. Это течение базировалось вокруг Российского демократического объединения. Они считали, что Россия в будущем должна быть демократической федеративной республикой, поддерживали восстановление свободной экономической деятельности.

4. Демократически-социалистическое течение включало «народных социалистов», эсеров и социал-демократов. Сторонники этого направления поддерживали идеи «сменовеховства», ориентирующиеся на перерождение советской власти и переоценку Октябрьской революции.

5. Националисты. В Софии, Харбине и Праге появились различные течения и группы националистического толка. Некоторые из них впоследствии примкнули к сторонникам итальянского фашизма и германского национал-социализма.

Особо здесь следует выделить течение евразийцев, которые рассматривали Россию как особый геополитический мир и особую культуру. Схожие с ними взгляды имели «младороссы», которые предлагали в будущей России сочетать наследственную монархию и систему Советов.

Несомненно, политические партии играли важную роль в формировании политического режима в России в период Гражданской войны. Особенно отчетливо это можно проследить в большевистской России. Как уже ранее отмечалось, неограниченная власть РКП(б) в советском государстве является олицетворением существовавшего там политического режима. Представители правящей партии непосредственно влияли на формирование политического режима. Политика РКП(б) по отношению к другим политическим партиям свидетельствует о ее стремлении стать единственной легально существующей партией в стране.

Анализируя работу политических партий, придерживающихся антисоветских взглядов, стоит отметить их влияние на политический режим «белой» России. В первую очередь влияние осуществлялось путем вхождения в состав «белых» правительств сторонников антибольшевистских партий. Работая в правительствах и других органах, поддерживая военную

диктатуру, эсеры и кадеты (представители именно этих партий чаще всего поддерживали антисоветские правительства) оказывали определенное воздействие на формирование политического режима антисоветских объединений.

Использованные источники:

1. Исаев М.А. История Российского государства и права: Учебник / М.А. Исаев. – М.: Статут, 2014.
2. Можаева Л.А. Партии и организации антибольшевистского лагеря // Новый исторический вестник. 2000. № 1.
3. Титов Ю.П. История государства и права России. Учебник / Под ред. Ю.П. Титова. - М.: Проспект, 2014.
4. Толстая А.И. История государства и права России: Учебник для вузов / А.И. Толстая. 3-е издание, стереотипное. – М.: Юстицинформ, Омега-Л, 2015.
5. Цветков Василий Жанович. Белое дело в России. 1919 г. (формирование и эволюция политических структур Белого движения в России) / В.Ж. Цветков. - М.: Посев, 2009.
6. Чистяков О.И. История отечественного государства и права. Ч. II: Учебник / Под ред. О.И. Чистякова. - М.: Издательство БЕК, 2014.

УДК 65

Косинова Н.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, г. Сочи

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) СЛУЖАЩЕГО

Аннотация. В данной статье мы определили понятие имиджа, выделили факторы, которые могут повлиять на имидж государственного (муниципального) служащего. А также рассмотрели тенденции, формирующие имидж служащего в настоящее время.

Ключевые слова: государственная служба, имидж, имиджевые факторы, государственный служащий.

Kosinova N.A.
Master student
1st year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi

MODERN TENDENCY OF FORMING THE IMAGE OF THE CIVIL SERVANTS

Annotation. In this article, we have defined the concept of image, identified factors that may affect the image of the civil servants. And also reviewed the trends that form the image of the civil servants at the present time.

Keywords: civil service, image, image factors, civil servants.

Понятие «имидж служащего в сфере государственного управления» всегда являлось актуальным, но в наше время его значение резко увеличилось. В настоящее время не существует общепринятого научного понятия «имидж»; в дословном переводе с английского слова “image” – «образ», «изображение». Сегодня данное понятие используется как «искусственный образ», который формируется в обществе средствами массовой коммуникации и психологическим воздействием.

В нынешнем мире имидж играет большую роль в жизни госслужащих. Именно он оказывает непомерное влияние на создание и развитие общественных отношений. В работе органов государственной власти немаловажен характер отношений этих органов с обществом. Именно имидж либо побуждает желание сотрудничать, либо полностью отвергает его. Если органы государственной власти не располагают к себе население, то взаимодействие между ними абсолютно безрезультативно. Каждый госслужащий является официальным представителем государства, поэтому крайне важно создать положительный образ госслужащих, так как народ взаимодействует с системой органов государственной власти путем общения

с сотрудниками государственных учреждений. Образ служащего, который вводиться в массовое сознание, представляется как сложное социально-психологическое явление, отражающее совокупность его очевидных личностных качеств, сформированных его деятельностью, политической рекламой на фоне соответствующих стереотипов массового сознания.

Таким образом, положительное представление о государственных служащих влияет на деятельность всего государства и повышение эффективности его работы.

Тем не менее, на сегодняшний день имидж госслужащих в глазах населения формируется в целом за счет средств массовой информации. В основном под влиянием СМИ у населения создается негативный образ органов государственной власти. Зачастую, за счет СМИ мы наблюдаем неэффективную работу органов, коррупцию, хамское и недостойное отношение к гражданам. Крайне редко можно увидеть сообщения о том, что наблюдается положительная динамика развития того или иного общественно важного явления, которое обеспечивается за счет органов государственной власти. В связи с этим положительный имидж государственного служащего в России является актуальной проблемой нашего времени.

Изменив имидж властных структур в лучшую сторону, можно будет изменить отношение к этим структурам, следовательно, повысить эффективность работы органов государственной власти. Стратегические изменения приведут к появлению доверия не только к государственным органам, но и к государству в целом.

Из этого следует, что актуальность темы данного исследования не вызывает сомнений. На сегодняшний день она не изучена в достаточной мере в связи с тем, что данному вопросу начали уделять особое внимание не так давно. В учебных пособиях в этой сфере, а также статьях редко выделяют проблемы имиджа именно государственного служащего, хотя нередко сравнивают имиджи политиков прошлого и современности. Данным вопросом начали интересоваться социологи, психологи и политологи.

Благодаря имиджу, который может наделить любого человека теми или иными характеристиками, объект может получить нужное ему впечатление и отношение у общества. Но важно не только создать благоприятный имидж госслужащего, но и поддерживать уровень этого имиджа, постоянно оправдывая его и подкрепляя, иначе он окажется разоблаченным. Именно тогда можно будет заметить изменения в новостной ленте об эффективной работе органов государственной власти и высокой оценке морально-этических качеств госслужащих, и, возможно, тогда у населения пропадут ассоциации со словами «чиновник», «власть» и «госслужащие». Зачастую чиновники уверены, что их имидж имеет положительный образ среди большинства населения, но по большому счету это не так. У граждан ограничен доступ к общению с высокопоставленными лицам, поэтому одним из главных способов связи с ними является СМИ. Госслужащий имеет возможность согласовать и повлиять на публикации,

которые выпускаются о нем на телевидении, в печатной продукции или электронный ресурсах.

Уже сегодня происходит осознание значимости и авторитетности формирования положительного имиджа госслужащих. PR-компании все чаще проводят мониторинг общественного мнения относительно восприятия образа госслужащего. Но, к сожалению, ситуация с образом государственного служащего сохраняется в негативном состоянии.

Этикет, установленный в современном обществе, является одним из важнейших факторов для создания положительного имиджа любого государственного служащего. Соблюдение правил этикета помогают создать собственный выгодный имидж. Этическим требованием госслужащего является уважительное отношение ко всем людям, как к равным, осознанность, что человек – личность, независимо от его положении в обществе.

Неизменным фактором формирования положительного имиджа госслужащего является его личные и индивидуальные характеристики такие как: культурные особенности, идейные взгляды и убеждения, которые лежат в основе общепринятых черт и качеств.

Необходимо искусственно поддерживать положительный имидж. Например, обязанности многих госслужащих не включают в себя общение с населением, но это не защищает их от критики со стороны граждан.

Процесс управления имиджем государственных служащих следует осуществлять комплексно в ряде направлений: внутри самого учреждения государственной службы, напрямую влияя на самих служащих, и оказывая влияние на общественное мнение, через СМИ.

Исходя из всего вышесказанного, мы можем подвести итог, что государственному служащему недостаточно просто выполнять свою работу качественно. Его образ, а в особенности положительный имидж влияет на формирование доверия общества как к нему, так и к государственным органам в целом. Необходимо уделять большое внимание имиджу государственных служащий, и этим должны всерьез заняться службы, создающие доверительный имидж. Именно специализированные службы, в которых работают квалифицированные специалисты, могут повлиять на существующее в данный момент отношение между органами государственной власти и населением, которое сложилось под влиянием негативного образа системы органов государственной власти в глазах граждан. Однако, одной работы PR-компаний по формированию имиджа не достаточно. Для полноты эффекта необходимо осознание всей важности и значения самого чиновника. Качественное образование, соблюдение норм этикета и нормальная психическая составляющая – залог положительного имиджа любого государственного служащего. На сегодняшний день можно заметить, что модель отношений с общественностью в России еще не сформирована полностью для получения эффективных и положительных результатов. Поэтому для решения задачи формирования положительного

образа нужно прибегнуть к комплексному подходу.

Использованные источники:

1. Архипова, Л.И. Имидж муниципальных органов власти как инструмент манипулирования / Л.И. Архипова, Р.С. Рафикова // Материалы межвузовской научно-практической конференции студентов и аспирантов, посвященной 40-летию города Нижнекамска «Актуальные проблемы образования, науки и производства». Издательство: Инновационно-издательский дом «Бутлеровское наследие». Г. Казань, 2006. – 364 с.
2. Бекетов, Н.В. Имидж: ретроспективный и культурологический анализ феномена / Н.В. Бекетов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2008. - №3. – С. 20-25.
3. Брянцева, К.А. Социология имиджа: к постановке проблемы / К.А. Брянцева // Вестник Московского университета, социология и политология. – 2008. - №1. – С. 105-116.
4. Васищева, А.В. Имидж: определение центрального понятия имиджеологии / А.В. Васищева, А.В. Ненашева // Социально-гуманитарные знания. – 2005. - №4. – С. 313-316.
5. Вилер, К. Без эффективной коммуникации нет эффективного управления. Отличительный облик и имидж местной администрации / К. Вилер / пер. с англ. – Обнинск: Институт муниципального управления, 2002. – 56 с.
6. Горчакова, В.Г. Внутренний образ экспресс-методика глубинного имиджирования / В. Горчакова // Управление персоналом. – 2005. - №20. – С. 64-70.
7. Горчакова, В.Г. Имидж личности / В.Г. Горчакова // Маркетинг в России и за рубежом. – 2008. – №3. – С. 133-138.
8. Дзуцев, Х.В. Чиновничество в «борьбе» с жалобами / Х.В. Дзуцев // Социологические исследования. – 2004. - №4. – С. 127-130.
9. Закиров, М.А. Актуальные проблемы современной науки: сборник научных работ и сообщений / М.А. Закиров. - Казань: Изд-во Казан. гос. технол. ун-та, 2008. – 272 с.
10.Зотов, В.Б. Система муниципального управления: учебник для вузов / В.Б. Зотов. – 4-е изд. – СПб. : Питер, 2008. – 512 с.
11.Иванов, В.В. Муниципальный менеджмент: справочное пособие / В.В. Иванов, А.Н. Коробова. – М. : ИНФРА-М, 2002. – 718 с.
12.Имидж государственного служащего [Электронный ресурс]. – http://www.auezov.almaty.kz/page.php?pageid=7978jang, свободный.
13.Имидж политического лидера [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://privately.ru, свободный.

УДК 81`44

Костина Ю.А.
студент 4 курса
факультет иностранных языков
научный руководитель: Морозова О.А., к.филол.н.
ст.преподаватель
Елабужский институт (филиал)
ФГАОУ ВПО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет
Россия, г. Елабуга

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ТИПОЛОГИЯ ПРИЛАГАТЕЛЬНЫХ И НАРЕЧИЙ В АНГЛИЙСКОМ, РУССКОМ И ТАТАРСКОМ ЯЗЫКАХ. ЗНАЧЕНИЕ КАТЕГОРИЙ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ

Аннотация: основное внимание в данной статье уделено рассмотрению категорий прилагательных и наречий разноструктурных языков. Целью данной статьи является сопоставительный анализ имён прилагательных и наречий в татарском, английском и русском языках. Результаты исследования показывают, что даже в неродственных языках обнаруживаются сходные особенности.

Ключевые слова: сравнительная типология, степени сравнения, модели образования, английский язык, татарский язык, русский язык.

Kostina Ju.A.
Student the 4th course
Faculty of foreign languages
Scientific adviser: Morozova O.A.
Candidate of philological Sciences, senior lecturer
Elabuga Institute (branch)
FGAOU VPO “Kazan (Volga region)
Federal University
Russia, Elabuga

COMPARATIVE TYPOLOGY OF ADJECTIVES AND ADVERBS IN ENGLISH, RUSSIAN AND TATAR LANGUAGES. THE VALUE OF CATEGORIES AND THEIR USE.

Abstract: the article deals with the categories of adjectives and adverbs of languages of different structures. The aim of this article is a comparative analysis of adjectives and adverbs in the Tatar, English and Russian languages. The results of the study show that even in unrelated languages similar features are found.

Keywords: comparative typology, degrees of comparison, derivations, English language, Tatar language, Russian language.

Язык – это важнейшее средство человеческого общения, средство обмена мыслями. Язык – это ключ к пониманию культуры, посредством которого искусство, мысли людей передавались от поколения к поколению.

Язык выполняет эти различные функции, так как он представляет собой весьма гибкую, а также отлично организационную систему [3, с 15]. На земном шаре существует большое количество языков, причем каждый из них обладает общими с другими языками чертами, так и чертами, которые мы находим только в отдельном языке. Данные признаки наблюдаются в самых различных языках, не имеющих никакого генетического родства, как, например, в английском и татарском языках.

Следует отметить, что на сегодняшний день типология и сопоставительное исследование разноструктурных языков все прочнее утверждается как одно из центральных направлений в науке о языке. Язык представляет собой знаковую систему, которая формируется и развивается в процессе общения людей. Многие известные лингвисты занимаются вопросом сравнительной типологии языков на протяжении многих лет.

Ведущая роль в изучении данного явления принадлежит таким отечественным ученым и лингвистам как Л.Л. Нелюбин, С.П. Анохина, О.А. Кострова, В.Д. Аракин и др.

Привлечение широкого круга лингвистов к сопоставительному изучению языка связано не с модным влиянием времени, а с прогрессивным ходом развития языкознания. Именно поэтому основной задачей данной статьи является системное описание трёх разноструктурных языков, позволяющих на примере имён прилагательных и наречий выявить как однотипные, так и разнотипные признаки в системе данных языков.

Как правило, русский, татарский и английский языки относятся к разным группам. Русский язык относится к восточной группе славянских языков, принадлежащих индоевропейской семье. Татарский язык является представителем поволжско – кыпчакской подгруппы кыпчакской группы тюркских языков. Английский язык принадлежит западногерманской подгруппе германской ветви индоевропейских языков [4, с 1].

Необходимо подчеркнуть, что ежегодно интерес лингвистов к изучению семантических, словообразовательных, грамматических особенностей разных классов имён прилагательных и наречий растёт.

Как известно, имя прилагательное – это часть речи, объединяющая слова, которые обозначают признаки качества, свойства присущие предмету или предполагаемые у него. Прилагательные часто противопоставляются наречиям, которые выражают признак действия или признак признака. Итак, рассмотрим характерные черты прилагательных и наречий в татарском, английском и русском языках [1, с 92].

Имена прилагательные в русском языке характеризуются наличием согласования с именем существительным в роде, числе, падеже и категорией степени качества. По грамматическим признакам прилагательные делятся на три основные группы: качественные, относительные и притяжательные. Отличительной чертой качественных прилагательных является наличие степеней сравнения: сравнительной и превосходной. В предложении прилагательное чаще всего бывает определением или входит в именную

часть сказуемого.

В отличие от русского, имена прилагательные в английском языке не имеют согласования с существительным. В английском языке также наблюдаются качественные прилагательные, относительные – в ограниченном количестве, в основном из области науки. Притяжательные прилагательные в английском языке отсутствуют. Следует отметить, что в английском языке существуют две формы образования степени сравнения: синтетическая и аналитическая.

Имена прилагательные в татарском языке обозначают признаки предметов, не имеют формальных показателей, всегда предшествуют определяемому слову и не согласуются с именем существительным. Различаются качественные и относительные прилагательные. Отметим, что отличительной характеристикой качественных прилагательных в татарском языке является наличие четырех степеней: положительной, сравнительной, превосходящей и уменьшительной от прилагательных выражающих цвет.

Как правило, наречие выражает признак действия или признак признака и является неизменяемой частью речи. Наречие постоянно характеризует глагол и чаще всего относится к нему, выступая при этом в качестве различных обстоятельств. В татарском языке, наречия, как и в русском, не склоняются и обычно предшествуют глаголу [2, с 63]. Английские прилагательные и наречия тесно связаны друг с другом, а в татарском языке они и вовсе похожи друг на друга.

Так, существует несколько способов образования степени сравнения прилагательных и наречий. Вопрос о степенях сравнения как грамматической категории большинством учёных решается положительно, хотя до недавнего времени степени сравнения рассматривались как особые формы качественных имён прилагательных. На наш взгляд, степени сравнения представляют собой грамматическую категорию словоизменительного типа. Далее, рассмотрим некоторые словообразовательные модели прилагательных и наречий в данных языках.

Как отмечалось ранее, устройство степеней сравнения наречия и прилагательного схоже. В современном русском языке качественные прилагательные и наречия имеют две степени сравнения: сравнительную и превосходную, Рассмотрим модели их образования.

Сравнительная степень в русском языке образуется:

1. Путём присоединения суффиксов *–ее (-ей), -е, -ше (-же).* Например, *тёплый – теплее; глубокий – глубже;*
2. В некоторых случаях посредством префикса *–по* и суффикса *–ше (-е).* Например, *высокий – повыше;*
3. Путём прибавления к начальной форме служебных слов *более* и *менее.* Например, *менее добрый, более высоко.*

Превосходная степень образуется при помощи:

1. суффиксов *–айш, –ейш: теплейший;*
2. префикса *–наи* и суффиксов *–ш, -ок, -ейш: наивыйсший;*

3. прибавления к начальной форме прилагательного служебных слов, таких как *самый, наиболее, наименее: самый умный, наиболее высоко;*

4. прибавления местоимения *всех* к простой форме сравнительной степени: *выше всех.*

В татарском языке имена прилагательные и наречия формально похожи друг на друга. Для образования степеней сравнения прилагательных в данном языке используются:

1. для образования сравнительной степени аффикс *–рак/-рәк: матур-матуррак (красивый – красивее);*

2. для образования превосходной степени частицы *–бик/-иң: бик матур-иң матур (очень красивый – самый красивый);*

3. для образования превосходной степени также используются парные формы. Например, *ямь – яшел (зелёный – зелёный);*

4. для образования уменьшительной формы аффиксы *–гылт/-гелт/-кылт/-келт; -су,-сыл: ак-аксыл (белый – беловатый).*

Наречия и прилагательные в татарском языке могут легко переходить друг в друга без изменений, только наречие раскрывает значение глагола, а прилагательное – существительного или местоимения. Сравним:

Яхшы кеше (хороший человек)

Яхшы яшәү (хорошо жить)

Таким образом, мы видим, что по своему грамматическому значению наречия в татарском языке близки к прилагательным. Более того, с морфологической точки зрения наречие в татарском языке – это неизменяемая часть речи.

В английском языке существует две степени сравнения, и образуются они следующим путём:

1. Сравнительная степень образуется при помощи прибавления суффикса *–er, cold – colder (холодный – холоднее);*

2. Превосходная степень образуется при помощи *–est,* и употребляется с определённым артиклем: *cold – the coldest (холодный – самый холодный).*

Наречия в английском языке имеют степени сравнения и образуют их подобно прилагательным, но существует также ряд исключений. Например, *well(хорошо) – better(лучше) – best (лучше всего).*

Таким образом, на основании проведённого сопоставительного исследования, мы можем сказать, что актуальной проблемой современного языкознания является сопоставительное изучение языков, направленное на выявление схожих черт и различий. Отметим, что языки можно изучать в аспекте их сопоставления, причем, сопоставление возможно как родственных, так и неродственных языков.

Подводя итог всему сказанному выше, мы можем сделать вывод что, между именами прилагательными и наречиями в английском, русском и татарском языках существует множество сходных и отличительных черт. Отметим, что знания о сходствах и отличиях в данных языках помогают легче запомнить материал, а практическое использование этого

теоретического материала помогает совершенствоваться в знании языков.

Использованные источники:

1. Горбатова А.А. Практическая грамматика русского языка для всех. Книга – тренажер / А.А. Горбатова. – Москва, 2015. – 512 с.
2. Закиев М.З. Сопоставительный синтаксис русского и татарского языка / М.З. Закиев. – Казань, 2007. – 230 с.
3. Рахманкулова Н.Ф. Роль языка как средства общения и фактора формирования личности / Н.Ф Рахманкулова. – Москва, 1989. – 96 с.
4. Хисамова В.Н. Некоторые типологические особенности английского и татарского языков / В.Н Хисамова. – 2006. - № 5.

УДК 908

Котлецов В.В., магистр истории
ассистент
кафедра истории, археологии и краеведения
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

НЕПРОСТАЯ СУДЬБА КРАСНОГО ДИРЕКТОРА (К 80-ЛЕТИЮ ГИБЕЛИ ЕВГЕНИЯ ИВАНОВИЧА ПАРХОМЕНКО)

Аннотация: Данная статья посвящена биографии директора Кольчугинского завода по обработке цветных металлов им. С. Орджоникидзе Евгения Ивановича Пархоменко, возглавлявший предприятие в 1930-е гг. Автор раскрывает вклад директора не только в развитие завода, но и рабочего посёлка (с 1931 г. – города). В статье рассказано и о трагической судьбе директора завода.

Ключевые слова: Е.И. Пархоменко, Кольчугино, Кольчугинский завод по обработке цветных металлов имени С. Орджоникидзе, политика индустриализации, репрессии.

Kotletsov V.V., master of History
Assistant of the Department of History, Archeology and Local History
Vladimir State University
named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs
Russia, Vladimir

UNFRICTED DESTINY OF RED DIRECTOR (TO THE 80TH ANNIVERSARY OF THE DEATH OF EVGENIY PARKHOMENKO)

Abstract: This article is devoted to the biography of the director of the Kolchuginsky Non-Ferrous Metals Processing Plant. S. Ordzhonikidze Evgeny Ivanovich Parkhomenko, who headed the enterprise in the 1930s. The author reveals the director's contribution not only to the development of the plant, but also to the working village (since 1931, the city). The article also describes the tragic fate of the plant director.

Key words: E.I. Parkhomenko, Kolchugino, S. Ordzhonikidze Kolchuginsky Non-Ferrous Metals Processing Plant, policy of industrialization, repression.

Тема политических репрессий в СССР 1937 – 1938 гг. всегда привлекала внимание историков. И в последнее время эта тема обретает особый интерес. Достаточно ещё много судеб репрессированных остаются неизвестными. Среди этих судеб выделяется история жизни директора Кольчугинского завода по обработке цветных металлов имени С. Орджоникидзе в 1930 – 1931 и 1933 – 1937 гг. Евгения Ивановича Пархоменко В 2018 г. исполняется 80 лет со дня его гибели.

Не так много сведений известно о ранней жизни Евгения Ивановича. Он родился в Киеве в 1895 г. в семье творческой интеллигенции: его отец был художником, мать работала учителем. В годы гражданской войны Евгений был партизаном, вступил в ряды РКП (б).

Работая в Москве в 20-е гг. Е.И. Пархоменко познакомился с Серго Орджоникидзе, по рекомендации которого и был отправлен в Кольчугинский рабочий посёлок работать директором завода. Евгений Иванович приехал со своей командой инженеров и металлургов: А.И. Филиппович, Д.И. Сучков, И.Я. Берковский, В.Г. Сердюков и другие. Каждый из них оставили свой заметный след в истории завода.

На рубеже 20 – 30-х гг. завод имел хорошие перспективы для будущего развития. Уже в первый год своего директорства (1930 г.) Евгений Иванович отмечал «по изготовлению медно-железной и латунной проволоки завод уже догнал передовые предприятия Западной Европы. В ближайшее время в техническом и экономическом отношении он перегонит их»[331].

20 марта 1931 г. постановлением ВЦИК Кольчугинский рабочий посёлок получил статус города, а заводу было присвоено имя наркома тяжёлой промышленности СССР Серго Орджоникидзе. Было закончено строительство металлоткацкого цеха с целью приёма электроэнергии по высоковольтной линии с Шатурской электростанции. В энергетическом цехе были установлены тепловые котлы, с угольного склада была организована механизированная подача угля. Была разработана и внедрена технология плакирования кольчугалюминия. Освоена технология горячей прокатки и волочения сплавов нихром, начали использовать латунные трубки для радиаторов тракторов, автомобилей и самолётов. В тоже время было освоено производство биметаллического сплава из меди и железа[332].

Получение городского статуса требовало развития Кольчугино, которое и пришлось на директорство Евгения Ивановича. В центре были построены ясли №1, пожарное депо, корпус хирургического отделения больницы, а также на Ленинском посёлке появились баня с физиолечебницей, детский сад и средняя школа № 6. Были построены жилые

[331] Барсукова А.К. Первопроходцы (книга первая) / А.К. Барсукова. - Владимир: Индекс, 1999. – с. 26.
[332] Ребров В.И. Наши корни: очерки по истории Кольчугинского края: Кн. 2/ В.И. Ребров. - Кольчугино, 1994. – с. 67.

дома по улицам Октябрьская, Ульяновская, Ленина[333].

Большое внимание Е.И. Пархоменко уделял подготовке кадров. В связи с всесторонним расширением производства и необходимостью создания новых источников для пополнения кадров высококвалифицированных рабочих было выстроено здание учебного комбината для размещения техникума для подготовки среднего технического персонала. Был построен четырёхэтажный комбинат, вмещающий и школу ФЗО, и техникум, которые могли обеспечить выпуск кадров, не только для Кольчугинского завода, но и ряда других заводов.

По замыслу Пархоменко в центре города должна была действовать и фабрика-кухня. В ноябре 1933 г. городская газета «Голос кольчугинца» сообщала о запуске к работе фабрики-кухни в 90 тысяч блюд в день. Рабочие и учащиеся получили возможность выбирать блюда по своему вкусу. Кроме того, планировалось запустить в эксплуатацию кондитерское и квасоварочное отделения и колбасное производство.

В феврале 1936 г. директор завода Е.И. Пархоменко в журнале «Пламя» так писал о достижениях завода за 1935 г.: «Сейчас на заводе работают около 10 тысяч человек. За год было выпущено продукции на 101 миллион рублей, план выполнен на 113,8%. За год кольчугинцы дали государству сверхплановой прибыли около 8 миллионов. На 7% снижена себестоимость, сэкономлено свыше 5 миллионов рублей. Кроме того, 463 тыс. рублей прибыли получено по ширпотребу из отходов производства». При директорстве Пархоменко Е.И. завод получил Красное знамя Ивановской промышленной области и стал называться «Краснознамённый гигант цветной металлургии»[334].

22 ноября 1937 г. Е.И. Пархоменко был вызван в Москву за «новым назначением». Однако он был арестован, его имущество конфисковано, а супруга с двухлетней дочкой вынуждена была скитаться по разным углам, следствие по делу Е.И. Пархоменко продолжалось четыре месяца и приговором Военной коллегии от 26 марта 1938 г. бывший директор был расстрелян. Есть неподтверждённая версия, что Пархоменко был убит комиссаром на допросе при попытке ударить его пресс-папье. Одним из главных обвинений директору Пархоменко было выдвинуто наличие необоснованных расходов.

Только через двадцать лет, в марте 1958 г. вдова и дочь Евгения Ивановича Пархоменко получили справку о том, что «приговор Военной коллегии от 26 марта 1938 г. по вновь открывшимся обстоятельствам отменён и дело за отсутствием состава преступления прекращено».

Именем Евгения Ивановича Пархоменко названа одна из улиц Ленинского посёлка. Его работе на Кольчугинском заводе посвящён стенд в заводском музее. В памяти кольчугинцев навечно останется образ директора,

[333] Барсукова А.К. Первопроходцы (книга первая) / А.К. Барсукова. - Владимир: Индекс, 1999. – с. 29.
[334] Барсукова А.К. Первопроходцы (книга первая) / А.К. Барсукова. - Владимир: Индекс, 1999. – с. 31.

отдавшего свою жизнь людям.

Использованные источники:

1. Барсукова А.К. Первопроходцы (книга первая) / А.К. Барсукова. - Владимир: Индекс, 1999. – 384 с.
2. Лемех З.Т., Ребров В.И. Есть в Кольчугино колледж: очерки истории Кольчугинского политехнического колледжа (Кольчугинского техникума по ОЦМ) / З.Т. Лемех, В.И. Ребров. - Кольчугино, 2000. - 114 с.: ил.
3. Ребров В.И. Наши корни: очерки по истории Кольчугинского края: Кн. 2/ В.И. Ребров. - Кольчугино, 1994. - 281 с.: ил.
4. Ребров В.И. Он столько успел сделать! / В.И. Ребров // Голос кольчугинца. - 2007. - 21 нояб. - С. 6.
5. http://libkolch.ru/malaya-rodina/znamenitye-zemlyaki-virtualnaya-enciklopediya/parhomenko-evgeniy-ivanovich/ (Дата обращения: 19 декабря 2018 г.)
6. http://nasa-istoria.blagorussia.ru/istoriceskie-dokumenty/kniga-pamati-vladimirskoj-oblasti-bol-i-pamat/p-spiski-reabilitirovannyh-zertv-politiceskih-repressij-gorod-kolcugino-i-kolcuginskij-rajon (Список репрессированных по Кольчугинскому району Владимирской области; дата обращения 19 декабря 2018 г.).

УДК: 7.045 (477.75)

Котляр Е.Р., кандидат искусствоведения
и.о. заведующего кафедрой, доцент
Измаилова А. О.
студент магистратуры 1 курса
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Российская Федерация, г. Симферополь

НАЦИОНАЛЬНАЯ СИМВОЛИКА В ДЕКОРЕ БАНКА «ЗОЛОТОЙ ТЕЛЕЦ» В Г. СИМФЕРОПОЛЕ

Аннотация. В статье описывается крымская архитектура рубежа XIX-XX вв., особенности стиля модерн. Рассмотрен архитектурный объект Н. П. Краснова «Золотой телец», посредством анализа которого был выявлен синтез стиля модерн с традиционными этническими элементами декора в архитектуре народов Крыма. Детально рассмотрены элементы декора здания бывшего национального банка «Золотой телец», выявлена их символика и семантика.

Ключевые слова. Архитектура Крыма, Николай Петрович Краснов, Крымская архитектура периода «модерн», этническая символика, «крымский стиль», ар-нуво, модерн, «Золотой телец», синтез традиционной этнической символики.

Kotlyar E.
Izmailova Arzy

NATIONAL SYMBOLISM IN THE DECOR OF THE BANK "GOLDEN TAURUS" IN SIMFEROPOL

Annotation. The article describes the Crimean architecture of the turn of the XIX-XX centuries, features of the modern style. Considered architectural object N.P. Krasnova "Golden Taurus", through the analysis of which was revealed a synthesis of modern style with traditional ethnic elements of decor in the architecture of the peoples of Crimea. The elements of decor of the building of the former national bank "Golden Calf" are considered in detail, their symbols and semantics are revealed.

Keywords. Architecture of the Crimea, Nikolai Petrovich Krasnov, Crimean architecture of the period "modern", ethnic symbols, "Crimean style", art-nouveau, modern, "golden taurus", synthesis of traditional ethnic symbols.

Изложение основного материала. Крым уникален своей историей и взаимодействием множества этносов. Это место, где встречаются западная и восточная культуры, где пересекаются народы с разными вероисповеданиями – все это олицетворяет разнообразие культурного ландшафта полуострова.

Начало XX века характеризуется острой борьбой всех форм нереалистического искусства за право на первенство. Именно в этот период сложились основные авангардистские течения, позже выступавшие лишь в

разных комбинированных вариантах. На смену «большого» стиля (классицизм, который перестал соответствовать функционализму), приходит стиль Модерн в России, ар-нуво во Франции и Бельгии, югенштиль в Германии и Австрии, стиль либерти в Италии *[2]*. Характерными чертами модерна выступает динамичность живой, естественной линии орнамента, на котором базируется новый стиль *[7]*. В разных странах он выражается в искусстве и в архитектуре по-разному, так как данный стиль является эклектичным, он взаимодействует с предшествующими стилями и национальным искусством разных стран, создавая особую архитектуру того или иного региона *[1]*. В этот период Крымский полуостров активно застраивается, и одним из его главных архитекторов, создателем множества архитектурных памятников Крыма, становится Николай Петрович Краснов (главный архитектор Ялты, автор проекта Ливадийского дворца). Особенностью его сооружений является синтез традиционной этнической символики в архитектуре периода модерн *[6]*. Для крымского полуострова характерны восточная (мавританская) и греческая культуры, проявляющиеся в искусстве. Уже в период модерна, особенности, присущие искусству Крыма, смешиваются с новыми течениями и тенденциями в искусстве, а также с предшествующим стилями, в результате появляются такие направления как необарокко, неоклассицизм, неоготика. В декор модерна органично вплетаются также элементы традиционных этнических культур полуострова, результатом такого многоаспектного симбиоза и является «крымский стиль» *[3]*. При проектировке зданий Крыма архитектор Н. П. Краснов изучал культуры народов, проживающих на полуострове, и использовал в декоре архитектуры присущие им характерные элементы.

В центре города Симферополь сохранилось много старинных зданий, рассмотрев фасады которых, можно увидеть яркие примеры стиля модерн. Таким являются, к примеру, Национальный банк – так называемый «Золотой телец» спроектированный крымским архитектором Николаем Красновым *[4]*.

Архитектор хотел, чтобы внешний вид строения олицетворял надежность и достаток. В проекте он остановился на позднем модерне, и в силу его эклектичности внес множество элементов, присущих другим стилям: полуциркульные окна, присущие итальянскому Ренессансу, восточные и византийские орнаменты, выступающие на фасаде рельефами, балясины, напоминающие по форме романские колонны. Так же архитектор решил выделить здание бывшего Национального банка, отодвинув его вглубь от линии застройки, а по ее линии задекорировать четырьмя мощными греческими (дорическими) колоннами. Так как за основу был выбран стиль модерн, элементам декора архитектуры присущ не только эклектизм, но и символизм, что проявляется в проекте Н. Краснова *[8]*. На фасаде «Золотого тельца» расположены павлины, символизирующие финансовое благополучие (между павлинами располагается катарский орден Центра мирового света и мудрости), по всему фасаду располагается

характерный мистический сельджукский орнамент, характерный для декора армян, караимов и крымских татар, а также щиты с императорскими коронами *[5]*.

Композиция внешнего облика главного фасада решена в мелких эклектичных формах. Центральный ризалит (выступающая часть здания, во всю высоту здания, выходящая за основную линию фасада) заполнен большим полуциркульным витражом, тимпан которого заполнен декоративной фризовой композицией. Визуально фасад здания разделяется на три части, которые подчеркиваются портиком из четырех колонн, высотой одного этажа, по типу относящийся к греко-тосканскому ордену. В декоре здания портик также выполняет функцию главного фасада, акцентирующего на себя внимание. Арочные окна второго этажа (три в центральном ризалите и по одному в боковых) обрамлены рельефами с декоративными элементами восточных мотивов. На боковых ризалитах на уровне второго этажа расположены картуши с изображением герба Таврической губернии *[4]*. Для того, чтобы подчеркнуть добротность и величественность здания, использовался скульптурный портрет льва, который во многих культурах (в частности, крымчакской, еврейской, немецкой) является символом власти, величия и мощи, размещающийся по обеим сторонам профилированного карниза.

Вывод. Таким образом, благодаря укрупненным формам портика, строгой симметричности композиционного решения, гармонии пропорций, обилию декора здание банка приобрело облик торжественного, спокойно-уравновешенного сооружения. Архитектор справился с изначально поставленными задачами и завершил проект банка *[9]*. Проанализировав архитектурное сооружение, мы выявили национальную символику в декоре «Золотой телец», в котором сочетается несколько больших стилей, таких как: неоклассицизм, неоготика, необарокко, и характерные черты национального искусства народов, населявших Крым: армян, караимов, греков и других этносов, объединенного поздним модерном.

Использованные источники:

1. Берестовская Д. С. История художественной культуры Западной Европы и США XX века. / Д. С. Берестовская. – Симферополь. : Ариал, 2011 – 224 с.
2. Ильин Т.В. История искусств. Западно-Европейское искусство/ Т.В. Ильин. – М.: Высшая школа, 1983. – 317с
3. Коваленко А. Проблема стиля в архитектуре Крыма //Традиції та новації у вищій архітектурно-художній освіті: Збірка наукових праць художньо-будівельного профілю України і Росії. - Харків: ХХПІ, 1999. - № 2-3. - С.89-91.
4. Котляр Е. Р., Каракаш М. Н. Декоративная пластика модерна на примере зданий центра г. Симферополь./ Таврический научный обозреватель. – 2016 г.
5. Котляр Е.Р. Традиционные элементы народного искусства этносов Крыма в декоре эпохи модерна. // Культура и цивилизация. 2016. № 4. С. 351-362.

6. Лисовский В.Г Особенности русской архитектуры конца XIX - начала XX века. - М.: 1976 . – 350 с.
7. Моррис У. Искусство и жизнь. Важные заметки, лекции, речи, послания. / У. Моррис. – М. : Наука, 1973. – 510 с.
8. Сарабьянов Д. В.. Стиль модерн: истоки, история, проблемы. – М.: Искусство, 1989. – 294с.
9. Серебровский В. Что такое «модерн». Наука и жизнь // В. Серебровский. – 1992. – №2 – С 74.

УДК 614.8.084

Кочинова Т.В., к.фарм.н.
доцент
Кочинов Ю.А., к.техн.н.
доцент
Пермский ГАТУ имени акад. Д.Н.Прянишникова
Россия, г. Пермь

БОРЬБА С УТОМЛЕНИЕМ В СТРУКТУРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Статья посвящена теоретическому обоснованию снижения утомляемости на производстве. Выявлено, что опасности на производстве могут вызвать утомляемость работника. Рассмотрены способы борьбы с утомляемостью, значение мотивации для повышения работоспособности.

Ключевые слова: безопасность жизнедеятельности, утомляемость, образ жизни, мотивация.

Kochinova T. V., candidate of pharmaceutical Sciences, associate Professor
Perm SATU named after Academ. D.N. Pryanishnikov
Russia, Perm
Kochinov U.A., candidate of technical Sciences, associate Professor
Perm SATU named after Academ. D.N. Pryanishnikov
Russia, Perm

COMBATING FATIGUE IN THE STRUCTURE OF HEALTH AND SAFETY IN MANUFACTURING

Abstract: the Article is devoted to the theoretical justification of reducing fatigue in the workplace. It is revealed that hazards at work can cause fatigue of the worker. The ways to combat fatigue, the value of motivation to improve performance.

Keywords: life safety, fatigue, lifestyle, motivation.

Рассматривая утомляемость организма человека в структуре безопасности жизнедеятельности, следует отметить, что изучению подлежит не столько явление опасности утомляемости и способы борьбы с ней

(снижение рисков ее возникновения), но и ее влияние на производительность, и производство в целом.

Во время утомления, чаще всего, нарушаются устойчивость вегетативных функций, сила и скорость мышечного сокращения, ухудшаются регулирование функций, выработка и заторможенность условных рефлексов. Вследствие этого ухудшается темп работоспособности, а так же нарушаются ритмичность, точность и координирование движений, для одного и того же действия нужно больше энергетических затрат. Человек не может сосредоточиться, его внимание понижено и чаще всего он не успевает моментально среагировать на изменения. Фактором данной ситуации служит повышение порога сенсорных систем. При процессах принятия решения обычно преобладают уже смоделированные поведения, а если реакция заторможена, то и обращение к ним в значительной степени замедляется.

В целом для фактора «утомления» характерен рост числа флуктуаций в поведении и изменение его структуры. В первичных стадиях преобладают количественные ошибки, а в последующих начинают проявляться и ошибки качественного характера. Таким образом, последовательное изменение картины утомления можно в целом охарактеризовать как нарушение реакции организма на требования внешней среды в контексте характера деятельности. В таком случае проявляется эксцесс всех основных аспектов адекватности: оптимальность частных реакций, заложенных в основе деятельности, и их взаимосвязанность друг с другом, качественное и количественное соответствие ответа организма требованиям, сюда же включаются задачи и минимизация расхода физиологических запасов. В случае с систематическим утомлением начинают возникать сбои в нервной системе, работоспособности сердца и в будущем намечается полное прекращение работы.

Исходя из исследований экспертов в области физической культуры, человек, который систематически ведет активный образ жизни и уделяющий внимание физическим упражнениям, способен выполнять гораздо больший объем поставленных перед ним задач [1].

Борьба с утомлением осуществляется внедрением рациональных режимов труда и отдыха, введением эргономических рекомендаций по обустройству рабочего места, панелей и пультов управления, рациональным взаимодействием между человеком и машиной. Главное средство борьбы с утомлением – тренировочный процесс, который предусматривает формирование оптимальных функциональных систем, обеспечивающих наименьшее расходование физиологических запасов при заданной интенсивности, укрепление навыков, равномерное распределение небольших пауз и перерывов в работе.

В борьбе с утомляемостью особое внимание стоит уделить способам, которые не связаны между собой, однако, по отдельности потенциально влияют на здоровье человека. Например, закаливание и другое

использование природных сил в качестве улучшения оздоровления может укрепить и активировать защитные силы организма. Помимо повышения иммунитета, закаливание не требует особого подхода. Но, из его достоинств можно также выделить стимуляцию активного обмен веществ, улучшение работоспособности сердца и кровеносных сосудов, и положительное влияние на состояние нервной системы.

Актуальное место роста уровня физической и умственной работоспособности отводится комплексам оздоровительно-гигиенических мероприятий, к которым относят равномерное распределение труда и отдыха, сна и приема пищи, исключение вредный привычек, достаточный уровень общей физической подготовки и возможности больше проводить времени на природе.

Таким образом, наибольшее значение для жизнедеятельности имеют мотивация и эмоциональная составляющая человека в момент выполнения работы. Если труд для человека сильнее значим, то есть он замотивирован в своем труду, то период его утомления наступает намного позже. Однако также стоит заметить, что при мотивации в конкурентной среде утомление, снижается, в первую очередь все работники поддерживают интерес к своей работе, а также обеспечивают креативное и творческое отношение к ней. Как результат, положительные эмоции и удовлетворение дают возможность быстрее адаптироваться к характеру заданий, упрощают вход в ритмику труда. Позитивный настрой дает оптимальную работоспособность, которая в свою очередь способствует полной мобилизации ресурсов организма, вследствие чего человек реализует себя в полной мере, использует доступные ему физические запасы в полном объеме.

Использованные источники:

1. Тейтельбаум Джейкоб. Вечно уставший [Как справиться с синдромом хронической усталости]. - [Электронный ресурс]. - URL: http://iknigi.net/avtor-dzheykob-teytelbaum/117040-vechno-ustavshiy-kak-spravitsya-s-sindro-mom-hronicheskoy-ustalosti/.- (дата обращения: 29.09.2018).

УДК 347.235

Кочкарова М.О.
студент магистратуры 2 курса
направление 40.04.01 «Юриспруденция»
Северо-Кавказская государственная академия
Россия, г. Черкесск

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, ИЗМЕНЕНИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы права собственности на земельные участки в России. Описываются формы собственности на землю и субъекты собственности. Производится обзор юридических фактов, связанных с возникновением, изменением и прекращением права собственности на землю.

Ключевые слова: право собственности, формы собственности, юридические факты, кадастровый учет, возникновение, изменение, прекращение права собственности.

Kochkarova, M.O.
master's student 2 course
directions
40.04.01 " Jurisprudence»
North Caucasus state Academy
Russia, Cherkessk

LEGISLATIVE BASES OF OCCURRENCE, CHANGE AND TERMINATION OF OWNERSHIP RIGHTS TO LAND IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. The article deals with the issues of ownership of land in Russia. The forms of ownership of land and subjects of ownership are described. Provides an overview of the legal facts associated with the emergence, modification and termination of ownership right to land.

Keywords: ownership, forms of ownership, legal facts, cadastral registration, emergence, change, termination of ownership.

Вопрос о собственности на землю является всегда одним из основных вопросов социально-экономической жизни государства и общества. Право собственности можно определить как совокупность правовых норм, которые закрепляют принадлежность материальных предметов (вещей) определенным субъектам и которые устанавливают права этих субъектов на владение, пользование и распоряжение ими, и обеспечивают осуществление и защиту этих прав. Право собственности охраняет права собственника от посягательств со стороны других лиц.

Правоотношения собственности регулируют такие законодательные документы, как Конституция Российской Федерации, Гражданский кодекс

Российской Федерации, Земельный кодекс Российской Федерации, Федеральный закон о приватизации государственного, муниципального имущества от 21.12.01 г., № 178-ФЗ.

Основаниями возникновения, изменения и прекращения правоотношений являются юридические факты. Юридические факты можно разделить на три группы: правообразующие, правоизменяющие и правопрекращающие.

Возникновение, изменение либо прекращение прав собственности подлежат государственной регистрации.

Регистрировать нужно не право на землю, а земельный участок, который является особой разновидностью недвижимого имущества, и его правовой режим отличается от правого режима других недвижимых вещей. Земельный кодекс Российской Федерации определяет земельный участок как часть поверхности земли (в том числе почвенный слой), границы, которой описаны и удостоверены в установленном порядке [3].

Размежевание границ земельного участка является как средством индивидуализации земельного участка, так и способом создания самого объекта права.

Важнейшим признаком земельного участка является то, что он индивидуализирован соответствующим образом, после этого его признают недвижимостью и только тогда он может бытье объектом зарегистрированного права собственности.

Территориальные границы определяются в порядке, установленном земельным законодательством на основе документов, выдаваемых собственнику государственными органами по земельным ресурсам и землеустройству [2].

Мероприятия которые определяют границы земельного участка и его местоположение называют межеванием. Границы земельного участка определяют территориальную и пространственную сферу осуществления прав и исполнения обязанностей их собственников. Таким образом, определяются его размеры, местоположение и границы.

До государственной регистрации прав на земельный участок нужно осуществить его кадастровый учет. Любой земельный участок имеет свой кадастровый номер. В федеральном законе от 24 июля 2007 г. N 221-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости» утверждены Правила кадастрового деления территории Российской Федерации и Правила присвоения кадастровых номеров земельным участкам.

Для кадастрового учета земельных участков нужно подготовить специальные документы, в том числе чертеж земельного участка, описание границ и другие реквизиты.

В российском законодательстве имеются следующие формы собственности на землю: государственная, частная и муниципальная.

Субъект права собственности на землю осуществляет владение,

пользование и распоряжение земельным участком на законном основании.

Субъектами права государственной и муниципальной собственности являются государственные и муниципальные территориальные образования: Российская Федерация, субъекты Российской Федерации, муниципальные образования.

Право частной собственности служит для удовлетворения интересов собственников – физических и юридических лиц.

К муниципальной собственности относятся земельные участки, которые принадлежат на праве собственности муниципальным образованиям. К ним относятся земли, занятые муниципальными объектами, такими, как муниципальное жилье, больницы, учебные заведения, дошкольные учреждения и т.д. Также к муниципальной собственности относятся земли общего пользования. Имеются в виду парки, скверы, дороги, улицы, площади, пляжи, кладбища.

Земли не относящиеся к собственности граждан, юридических лиц или муниципальных образований являются государственной собственностью. Государственную собственность на землю можно разделить на федеральную собственность (общегосударственную) и собственность субъектов федерации. К федеральной собственности относятся земли на которых находятся федеральные объекты.

Рассмотрим правообразующие факты, на основании которых возникают правоотношения собственности на земельные участки.

К ним относятся:

1. административные акты государственных органов и органов местного самоуправления: земля может быть предоставлена в собственность гражданам и юридическим лицам на основании решения соответствующего органа. Обычно земельный участок предоставляется за плату, но в отдельных случаях и бесплатно;

2. сделки купли-продажи, договора, обмена земельными участками в установленном законом порядке, пожизненного содержания с иждивением и иные сделки;

3. обстоятельства, с которыми закон связывает возникновение права собственности на землю:

- приобретение земельного участка на основании наследования: имеется в виду наследование недвижимости, расположенной на данном земельном участке, и непосредственное наследование земельного участка, принадлежащего наследодателю;
- основанием приобретения права собственности на земельный участок может служить приобретательная давность. Если гражданин или юридическое лицо, которые не являются собственниками имущества, но добросовестно, открыто и непрерывно владеют им как своим собственным имуществом в течение пятнадцати лет, то они приобретают право собственности на это имущество[2];

- одним из ведущих оснований для приобретения права собственности на земельные участки является приватизация.

Земельный участок может приватизировать только собственник строения, сооружения, находящегося на этом участке. Чтобы приватизировать земельный участок нужно иметь договор, судебное решение, постановление правомочного органа власти и иные документы, которые бесспорно бесспорно подтверждают право собственности на строение, сооружение, находящиеся на земельном участке.

Правоизменяющими фактами называют предусмотренные законом обстоятельства, с которыми он связывает изменение правоотношений собственности.

В качестве таких фактов можно назвать:

- юридические факты, которые сужают правомочия собственника земельного участка;
- юридические факты, которые возлагают дополнительные функции на собственников земель;
- юридические факты, которые расширяют права собственников земельных участков;
- юридические факты, которые обязывают собственника осуществлять свои правомочия с соблюдением определенных дополнительных правил.

Правопрекращающие факты – это обстоятельства, с которыми закон связывает обязанности и возможности прекращения права собственности.

Основаниями прекращения права собственности граждан на землю являются:

- отчуждение собственником своего земельного участка другим лицам;
- отказ собственника от права собственности на земельный участок;
- принудительное изъятие у собственника его земельного участка в порядке, установленном гражданским законом [3].

На основании изложенного можно сделать следующие выводы:

1. Основаниями возникновения, изменения и прекращения права собственности на землю являются юридические факты, т.е. конкретные объективные обстоятельства, с которыми закон связывает вышеуказанные правовые последствия.

2. Эти факты применительно к правоотношениям собственности можно разделить на правообразующие, правоизменяющие, правопрекращающие.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. 1993. (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ), от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ // СПС КонсультантПлюс

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14,11,2002 №138-ФЗ(ред. от 19.12.2016) //СПС КонсультантПлюс
3. Земельный кодекс РФ от 25.10.2001 №136-ФЗ (ред. от 28.12.2013) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2014) //СПС КонсультантПлюс
4. Шалайкин Р.Н. Особенности содержания права собственности на землю / Р.Н.Шалайкин. Проблемы правоохранительной деятельности, 2011 №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-soderzhaniya-prava-sobstvennosti-na-zemlyu
5. Мироненко А.А. Особенности прекращение права собственности на земельный участок Мироненко А.А., Мироненко Н.В. , Бибилова А.Б Вестник государственного и муниципального управления, 2016 №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-prekraschenie-prava-sobstvennosti-na-zemelnyy-uchastok

УДК 51.77

Кочкарова П.А., к.ф.-м.н.
доцент
СевКавГГТА
Россия, г. Черкесск

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА

Аннотация. В статье рассматриваются понятия риска и предпринимательского риска. Описываются количественные методы оценки предпринимательского риска. Приведен пример оценки предпринимательского риска экспертным методом для конкретного предприятия.

Ключевые слова: риск, предпринимательский риск, качественный анализ, количественный анализ, экспертный метод.

Kochkarova P.A.
candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
North-Caucasian state humanitarian-technological Academy
Russia, Cherkessk

METHODS OF ASSESSING BUSINESS RISKS

Annotation. The article deals with the concept of risk and business risk. Quantitative methods of business risk assessment are described. An example of business risk assessment by an expert method for a particular enterprise is given.

Keywords: risk, entrepreneurial risk, qualitative analysis, quantitative analysis, expert method.

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА

Риск можно определить как опасность возникновения непредвиденных потерь ожидаемой прибыли, дохода, имущества или денежных средств в связи со случайным изменением условий экономической деятельности и

неблагоприятными обстоятельствами. В рыночных условиях, при наличии конкуренции предпринимательская деятельность невозможна без рисков.

Риск в предпринимательстве – это вероятность того, что предприятие потерпит убытки, если намеченное мероприятие (управленческое решение) не осуществится, или будут допущены ошибки при принятии управленческого решения. Предпринимательский риск подразделяют на технический, производственный, коммерческий, финансовый и инвестиционный.

Для оценки рисков производят качественный и количественный анализ рисков.

При качественном анализе можно определить факторы и потенциальные области риска, выявить возможные его виды.

При количественном анализе можно количественно выразить риски, провести их анализ и сравнение.

Для количественного анализа рисков используют следующие методы:

- статистический метод;
- анализ целесообразности затрат;
- метод экспертных оценок;
- аналитические методы;
- метод аналогий;
- анализ финансовой устойчивости предприятия и оценка его платежеспособности.

В данной работе на основе теоретических материалов был проведен анализ предпринимательского риска в хозяйственной деятельности предприятия на примере малого предприятия по производству трикотажных изделий.

Сначала произвели качественный анализ и для предприятия выявили следующие виды предпринимательского риска:

1. Риски нереализованности товаров;
2. Недостаток оборотных средств;
3. Повышение цен на сырье
4. Неплатежеспособность потребителей;
5. Появление альтернативного товара;
6. Риски нестабильного качества сырья;
7. Риск производственного брака;
8. Риски упущенной финансовой выгоды;
9. Риски возникновения непредвиденных затрат и снижения доходов;
10. Риски невыполнения договорных обязательств поставщиками.

Для количественного определения общего предпринимательского риска был применен метод экспертных оценок.

Три эксперта произвели оценку для каждого вида риска.

Система оценок:

- 0 баллов – риск рассматривается как несущественный;

- 25 баллов – риск, скорее всего, не реализуется;
- 50 баллов – о наступлении события ничего определенного сказать нельзя;
- 75 баллов – риск, скорее всего, проявится;
- 100 баллов – риск наверняка реализуется.

В таблице 1 приведены соответствующие оценки.

Таблица 1 – Значения рисков в баллах

Вид риска	Значение в баллах	Ранжирование
Риски нереализованности товаров	20,4	1
Повышение цен на сырье	18,6	2
Недостаток оборотных средств	16,7	4
Неплатежеспособность потребителей	17,8	3
Появление альтернативного товара	9,7	5
Риски нестабильного качества сырья	7,8	6
Риск производственного брака	6,5	7
Риски упущенной финансовой выгоды	1,1	8
Риски возникновения непредвиденных затрат и снижения доходов	0,9	9
Риски невыполнения договорных обязательств поставщиками	0,6	10

Была произведена проверка непротиворечивости мнений экспертов:

Максимальная разница между оценками двух экспертов должна быть меньше 50, среднее арифметическое суммы расхождений оценок должно быть не более 25.

1). $\max\left|A_i - B_j\right| < 50;\ i = 1, n$

2). $\frac{1}{n}\sum\left|A_i - B_j\right| \le 25$

где Ai и Bi – оценки двух экспертов.

После определения вероятностей по простым рискам используется один из традиционных методов получения рейтинговых показателей – взвешивание. Этот метод предполагает определение весовых коэффициентов, с которыми каждый простой риск входит в общий риск предприятия. Требуется чтобы соблюдались такие общие требования, как неотрицательность весовых коэффициентов и приравнивание их суммы к единице.

Отдельные риски ранжируются по степени приоритетности и

определяются весовые коэффициенты в соответствии со значимостью этих рисков. Так, максимальное значение весового коэффициента присваивается рискам, имеющим в сложившейся ситуации первостепенное значение, минимальное – рискам последнего приоритета. Риски с равной значимостью получают одинаковые весовые коэффициенты. Определяется также значение соотношения между весовыми коэффициентами первого и последнего рангов

В качестве способа взвешивания используется расчет средней арифметической.

Разработан алгоритм для определения уровня общего предпринимательского риска методом экспертных оценок и алгоритм реализован в среде BORLAND DELPHI (рисунок 1).

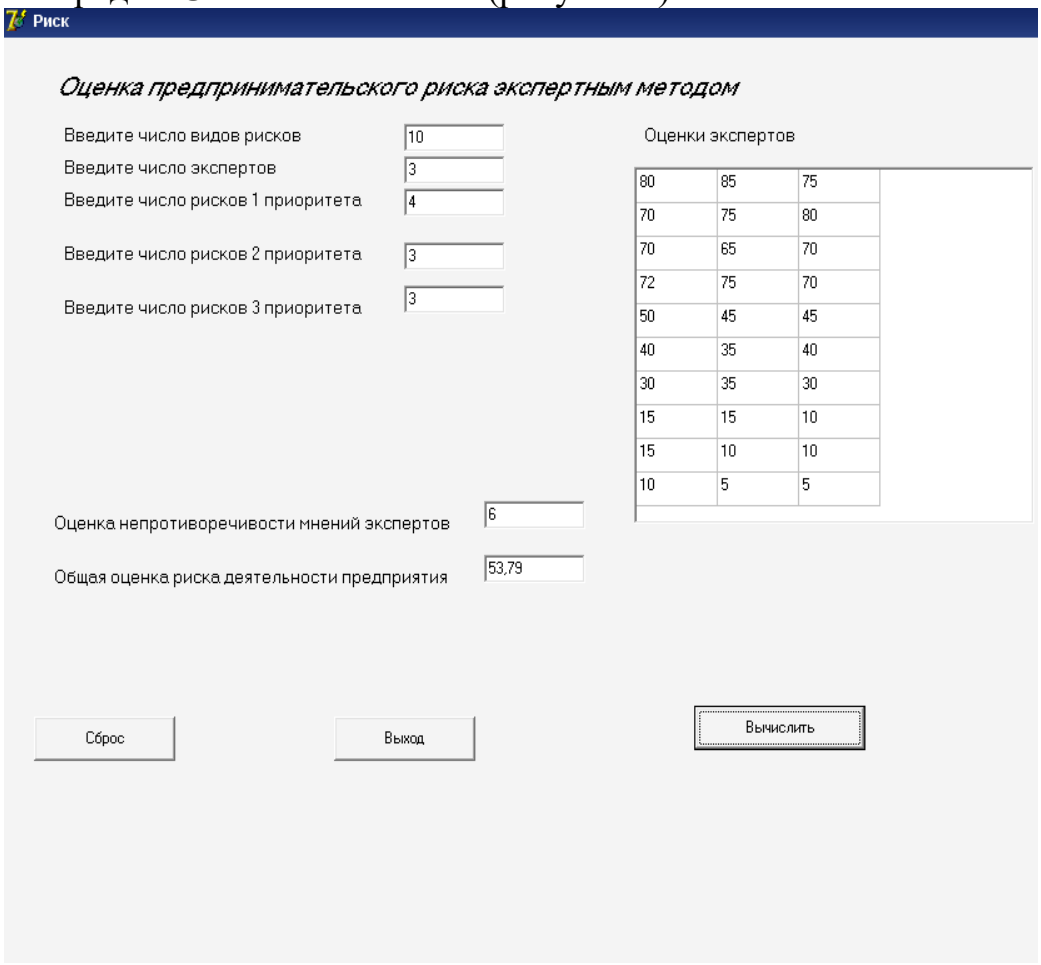


Рисунок 1 – Оценка предпринимательского риска экспертным методом

Полученная оценка предпринимательского риска, равная 53,8 балла свидетельствует о среднем показателе риска деятельности предприятия.

Результаты анализа показали, что для предприятия наиболее значимыми являются риски нереализованности товаров; повышение цен на сырье; недостаток оборотных средств; неплатежеспособность потребителей.

Использованные источники:

1. Сафина Г.Р. Введение в анализ предпринимательских рисков и проектный анализ/ Г.Р. Сафина // Учебное пособие Казань Изд-во КГТУ, 2010 г.

2. Лапуста М. Риски в предпринимательской деятельности. М.: ИНФРА-М, 2008.

УДК 33.335

Кочубей Е.И., к.филос.н.
доцент
Гордейчик Ю.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ВЕЩЕВОГО РЫНКА

Аннотация: в статье приведена характеристика российского рынка одежды. Дана оценка тенденций развития рынка мужской и женской одежды. Описаны характерные черты потребительского поведения, изменения поведения покупателей в условиях сокращения уровня располагаемых доходов.

Ключевые слова: рынок одежды, сегмент, рациональное поведение потребителей.

Kochubei E.I., Candidate of Philosophy, Associate Professor
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Krasnodar, Russia
Gordeychik Y.A.
female student
Academy of Marketing and Social Information Technologies
Krasnodar, Russia

STATUS AND TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN CLOTHING MARKET

Abstract: the article describes the characteristics of the Russian clothing market. The assessment of trends in the market of men's and women's clothing. The characteristic features of consumer behavior, changes in consumer behavior in terms of reducing the level of disposable income are described.

Key words: clothing market, segment, rational behavior of consumers.

Российский рынок одежды является одним из важнейших сегментов отечественного потребительского рынка. Уровень спроса и потребительское поведение на рынке одежды во многом определяют конкурентоспособность, как фабрик – производителей одежды, так и ритейлеров, в число которых входят сетевые федеральные и международные компании, а также предприятия малого бизнеса.

Ключевой задачей исследования являлось изучение тенденций российского рынка мужской и женской одежды и особенностей потребительского поведения мужчин и женщин на рынке одежды, значимых

для региональной торговой организации, работающей с мужским и женским ассортиментом одежды. Рассмотрим на рисунке 1 структуру потребительских расходов населения на одежду в РФ.

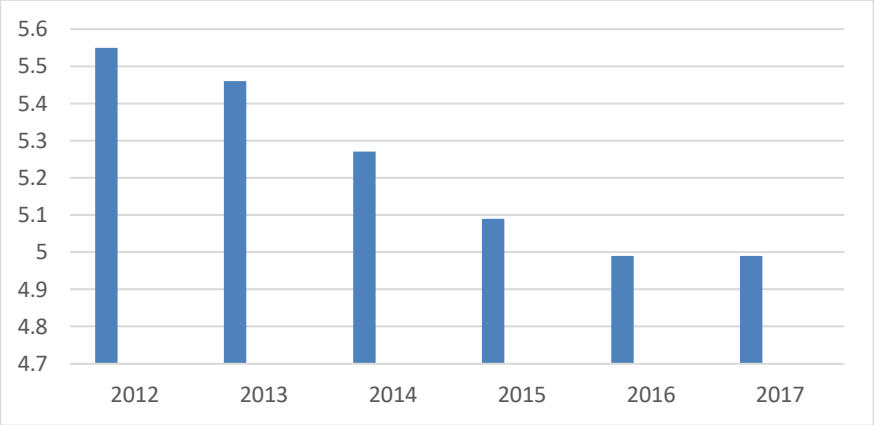


Рисунок 1 - Структура потребительских расходов населения на одежду в РФ за 2012- 2017 гг.

Согласно данным рисунка 1 видно, что за последние годы сокращается доля потребительских расходов населения РФ на одежду, не смотря на рост цен и увеличение доходов населения. Следует отметить, что наиболее активная аудитории – это женщины в возрасте от 18-24 лет и до 24-35 лет (интенсивность покупок, увлеченность модными тенденциями). На сегмент женской одежды приходится согласно сведениям различных источников от 50 вплоть до 60 % рынка. Представители сильного пола в возрасте с 24 до 34 лет, в среднем совершают приобретения один раз в полгода. Сегмент мужской одежды занимает 22–24 %. Основными участниками рынка женской и мужской одежды считаются зарубежные и отечественные сетевые компании, а также компании, работающие по франчайзингу. Максимальное количество торговых точек в 2017 г. было зафиксировано у таких компаний, как O'STIN, Глория Джинс, Твое, INCITY, Sela, Inditex, OGGI и др. Все компании работают, прежде всего с женским ассортиментом, но кроме того предлагают и ассортиментные линии для мужчин.

Потребители начинают быть более рациональными, совершать меньшее число импульсивных покупок и применять сберегательную модель поведения. Сегмент «Люкс»: значимых изменений не произошло (потребите льские привычки сохранились, разумнее начали подходить к покупкам, одна ко продолжают покупать). Сегмент «Премиальный» и «Средний +»: покупат ели никак не желают приобретать другие бренды в более низком ценовом сег менте, они попросту меньше покупают. Сегмент «Средний» и «Нижний»: покупают меньше, и находят более недорогую одежу, отказываясь от ранее покупаемых торговых марок. Покупатель одежды в условиях уменьшения располагаемой прибыли экономит на покупках. При этом существует две модели поведения покупателя:

1) переход в наиболее низкий ценовой сегмент и сохранение или незначительное сокращение интенсивности покупок;

2) бережное и рациональное поведение при приобретении, оставаясь в

старом ценовом сегменте. При этом покупатели приобретают модели базового ассортимента (отказываясь от покупки одежды расширенного перечня и новинок моды), которые можно долго носить, свободно сочетать, одевать в разных ситуациях; стараются дожидаться распродаж, для того чтобы сэкономить, однако желают приобрести одежду привычных для них марок из натуральных либо смесовых тканей, обращая внимание на качество товара и высокие потребительские качества (качество изготовления изделий, практичность кроя, удобство в носке, прочность и простой уход).

Рисунок 2 – Динамика результатов опросов населения за 2015-2017 гг.

Существенное число покупателей приобретает одежду для работы. Для тех потребителей, которые работают в офисе (как в коммерческом, так и бюджетном секторах, секторе муниципального управления), одежда должна предоставлять возможность выглядеть презентабельно, сочетать функциональность, удобство, предоставлять возможность использовать данную одежду в обыденной жизни. При этом при покупке одежды для работы потребители во многом одеваются так, как принято у них в коллективе. Из этого мы можем сделать вывод, что люди стали покупать более дешевые марки одежды, либо просто стали реже приобретать вещи. Для того чтобы заинтересовывать покупателей, владельцы торговых центров и их арендаторы начали организовывать масштабные дисконтные акции, конкурсы с призами, праздники и концерты. Так же фирмы, работающие в обычном ценовом сегменте, стараются удержать качество продукта, привлекают покупателей дополнительным ассортиментом (универсальные и функциональные модели). Как уже было отмечено выше, рынок женской одежды считается высоко прибыльным и конкурентоспособным несмотря на то, самыми продаваемыми товарами считаются футболки майки, рубашки, трикотаж (в большей степени невысокого ценового сектора; суммарная доля продаж по всем ценовым сегментам приблизительно 30 %), трикотаж (20 %), регулярно возрастает

доля платьев в продажах на рынке женской одежды. На долю платьев приходится в среднем вплоть до 20 % продаж (15 % – в среднем ценовом сегменте, приблизительно 23 % – в верхнем). Покупка платья дает возможность уменьшить расходы женщины по созданию цельного образа.

Максимальный спросом пользуется повседневная одежда (стиль «casual») – на нее приходится наиболее пятидесяти процентов продаж женской одежды (53 %). При этом даже повседневную одежу в России отличает яркость и декоративность. В связи с демократизацией дресс-кода в рабочем месте стиль «smart casual» занимает 2-ое место по объемам продаж. Стиль предусматривает возможность вместо строгих деловых костюмов носить на рабочем месте наиболее изящные модели одежды и трикотаж.

Рынок мужской одежды считается наиболее устойчивым и консервативным. При этом значительную часть рынка занимает низкий ценовой сегмент, направленный на молодых мужчин, которые желают одеваться популярно, но не обладают значительными доходами для приобретения одежды высокого качества.

В среднем ценовом сегменте российского рынка мужской моды отмечается схожесть моделей, представленных в стиле «business casual» и «business traditional». Стиль «business traditional» подразумевает строгий внешний вид, деловой костюм, галстук – этот стиль чаще всего соответствует уровню топ-менеджеров. Стиль «business casual» допускает использование в костюме разнообразных тканей, например, трикотажа, отсутствие галстука, пуловеры, джемперы и свитера, надетые под пиджак.

Фирмы, предлагающие мужской ассортимент, делают потребителю, прежде всего, монобрендовое предложение. Это могут быть как российские, так и зарубежные бренды. Большое число компаний, специализирующихся на мужском ассортименте, работают в формате «business traditional». В их ассортименте до 95 % составляют костюмы и рубашки. Однако существует тенденция активного выхода на рынок компаний, работающих в сегменте «business casual» и «smart casual», которые кроме костюмов также предлагают джинсы классических моделей, пуловеры, джемперы и пр. В сетевых магазинах, работающих в сегменте мужской одежды, очень высокий уровень обслуживания клиентов, имеются развитые системы лояльности. В верхнем ценовом сегменте на рынке мужской одежды появилась услуга «made-to-measure» – изготовление одежды по индивидуальным меркам. Изготовление одежды происходит на небольших фабриках, но обязательно с применением ручного труда.

Особенности потребительского поведения мужчин и женщин на рынке одежды: Потребительское поведение мужчин и женщин обладает значительными различиями. Покупки для женщин – своеобразный вид досуга: 46 % ходят по магазинам, просто чтобы поднять себе настроение. В процессе покупок женщины больше руководствуются эмоциональными факторами: 61 % женщин отдадут предпочтение товару в более красивой упаковке, 67 % женщин любят перед покупкой пощупать товар,

почувствовать его форму, запах.

Осознание потребности в покупки у мужчины возникает под влиянием конкретной потребности. Понимая, что им необходимо приобрести, мужчины стремятся совершить быструю и качественную покупку, что требует быстроты, четкости, высокопрофессиональной консультации продавца. Особенности потребительского поведения мужчин и женщин при покупке одежды систематизированы в таблице 2.

Таблица 2 - Особенности потребительского поведения мужчин и женщин при покупке одежды

Женщины	Мужчины
Женщина рассматривает поход по магазинам как вид досуга, готова провести в торговом зале от 1 часа-до 3 часов, осуществить до 15 примерок.	Мужчина проводит в торговом зале от получаса до одного часа, при примерке одежды не более 1,5 часа и готов осуществить максимум 10 примерок.
Женщины часто совершают импульсные покупки, руководствуясь преимущественно эмоциональными факторами.	Мужчины более спокойны и прагматичны в выборе, импульсные покупки практически не совершают. До 70 % покупателей магазинов мужской одежды становятся их постоянными клиентами.
Вероятность совершения покупки, если женщина взяла вещь в примерочную, составляет 20 % даже при условиях соответствия вещи по размеру.	Вероятность совершения покупки, если мужчина взял вещь в примерочную, составляет 65 %. Основная причина отказа от покупки – вещь не подошла по размеру. Либо не понравилось, как вещь сидит на фигуре.
-	Значительное влияние на процесс выбора и совершение покупки оказывает женщина, даже если целевой клиент – мужчина и покупку совершает именно он.

Из этого мы можем сделать выводы, что женщины более положительно реагируют на эмоционально привлекательные предложения, готовы провести в торговой точке больше времени. Однако мужчины являются более лояльными торговой точке и бренду. Их поведение является более рациональным, совершение покупки зависит от собственных представлений и грамотной работы консультанта в торговой точке.

Использованные источники:

1. Харина Л.И. Российский рынок одежды в условиях кризиса // Проблемы и перспективы развития лёгкой промышленности и сферы услуг. Омск, 2015. – С. 51.
2. Морева А.Л. Современные тенденции развития российского рынка одежды / А. Л. Морева // Рынок легкой промышленности. — 2007. — № 49.
3. Обухович, Р. А. Маркетинговая диагностика факторов и особенностей трансформации российского рынка одежды [Текст] / Р. А. Обухович // «ИНТЕГРАЛ». — 2011. — № 4 (60). — Стр. 15−19.
4. Якушина М. А. Типология потребительского поведения на рынке

женской одежды города Москвы [Текст] / М. А. Якушина, Е. В. Манакова // Практический маркетинг. — 2011. — № 4 (170). — Стр. 20−28.
5. Прокопьева Л. Н. К вопросу о российском рынке одежды// Современные аспекты экономики, № 17, 2013., Стр. 279−283.
6. Якушина М. А. Типология потребительского поведения на рынке женской одежды города Москвы [Текст] / М. А. Якушина, Е. В. Манакова // Практический маркетинг. — 2011. — № 4 (170). — Стр. 20−28.

УДК 159.952

Крамаренко А.С.
студент
Клименко М.Е.
студент
научный руководитель: Кураева Дж.А., к.п.н.
доцент
кафедра Дошкольной педагогики и психологии
КубГУ
Россия, г. Краснодар

СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ ВНИМАНИЯ У СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: в статье рассматриваются основные средства развития внимания у детей старшего дошкольного возраста. Для развития внимания применяются дидактические, театрализованные, сюжетно-ролевые игры, конструктивная деятельность, коррекционно-развивающие задания, средства наглядности. На занятиях по развитию внимания необходимо чередовать виды деятельности дошкольников, использовать индивидуальный подход к детям. Дидактическая игра является эффективным средством развития внимания у старших дошкольников и представляет собой особый вид учебных занятий, которые организуются в виде учебных игр, реализующих ряд принципов игрового, активного обучения и отличающихся наличием правил, фиксированной структуры игровой деятельности и системы оценивания.

Ключевые слова: внимание, дидактическая игра, театрализованная игра, сюжетно-ролевая игра, конструктивная деятельность, коррекционно-развивающие задания, средства наглядности.

Kramarenko A.S.
student
KubSU
Russia, Krasnodar
Klimenko M.E.
student
KubSU
Russia, Krasnodar

Scientific adviser: Kuraeva J. A., k.p.n.
Associate Professor of the Preschool Pedagogy and Psychology
KubSU
Russia, Krasnodar

MEANS OF DEVELOPMENT ATTENTION AT SENIOR PRESCHOOL CHILDREN

Annotation: the article discusses the main means of developing attention in children of senior preschool age. For the development of attention, didactic, dramatized, plot-role-playing games, constructive activities, correctional and developmental tasks, and visual aids are used. In the classroom for the development of attention, it is necessary to alternate the types of activities of preschoolers, to use an individual approach to children. A didactic game is an effective means of developing attention in older preschoolers and is a special type of training that is organized in the form of training games that implement a number of principles of play, active learning and are distinguished by the presence of rules, a fixed structure of play activity and an assessment system.

Keywords: attention, didactic game, dramatized game, role-playing game, constructive activity, correctional-developing tasks, visual aids.

Внимание дошкольника отражает его интересы по отношению к окружающим предметам и выполняемым с ними действиям. Ребенок сосредоточен на предмете, или действии только до тех пор, пока не угасает его интерес к этому предмету или действию. Появление нового предмета вызывает переключение внимания, поэтому дети редко длительное время занимаются одним и тем же. А учебные задания, как правило, содержат больше новой информации, процесс их выполнения требует более длительного сосредоточения. Чтобы справиться со всем этим, нужно уметь управлять своим вниманием, подчинять его своей воле. Разрешить данное противоречие может помочь специально организованная педагогом деятельность, направленная на развитие и тренировку внимания ребенка.

Анализ научной литературы и педагогической деятельности по проблеме развития внимания у детей старшего дошкольного возраста позволяет сделать вывод, что современные педагоги и психологи с целью развития внимания у старших дошкольников применяют:

- дидактические игры;
- театрализованные игры;
- сюжетно-ролевые игры;
- конструктивную деятельность;
- коррекционно-развивающие задания;
- средства наглядности.

Коррекционно-развивающие задания, например, представляют собой упражнения, направленность которых заключается в исправлении и развитии высших психических функций, «связанных с органическими дефектами

воспитанников», а также их личностных особенностей, которые затрудняют обучение и адаптацию [1].

Особое значение придается таким занятиям, которые требуют от детей активности в решении каких-то задач. Например, при рассматривании картины дети начнут отвлекаться через 5-7 минут после начала занятия, если воспитатель просто назовет им называние изображенных предметов. Если же он поставит более трудные задачи, которые требуют от дошкольников изучения, сопоставления разных частей картины, установления связи между элементами и т.д., то такая работа будет способствовать поддержанию внимания детей.

Театрализованная игра представляет собой, в первую очередь, импровизацию, которая связывает детей между собой детей и взрослых. В театрализованной игре ребенок получает информацию не только об окружающем мире, законах общества, но и о красоте человеческих отношений, он учится жить в этом мире, строить свои отношения, а это, в свою очередь, требует не только воображения, но и внимания [4].

Сюжетно-ролевая игра является видом деятельности детей, в процессе которой их задачей является воспроизведение в определенных ситуациях той или иной сферы деятельности и общения взрослых с целью усвоения важнейших социальных ролей и выработки навыков формального и неформального общения. По мнению педагогов и психологов, своеобразная структура, специфические черты отличают сюжетно-ролевую игру от иных видов детских игр. «Сюжетно – ролевая игра требует проявления умственной и двигательной активности, что требует от ребенка проявления переключения, распределения и сосредоточенности внимания» [2].

Конструктивная деятельность представляет собой практическую деятельность, которая направлена на то, чтобы получить определенный, заранее задуманный реальный продукт, соответствующий его функциональному назначению. Данный вид деятельности является эффективным средством психолого-педагогического воздействия на ребенка, в связи с чем, он выделяется в качестве средства развития внимания у детей старшего дошкольного возраста [5].

Конструктивная деятельность способствует развитию сосредоточенности, устойчивости, распределению, переключаемости и концентрации внимания. В процессе конструктивных игр дети из имеющихся деталей или элементов строят, складывают или собирают ту или иную вещь, результат деятельности. Следствием этого становится развитие зрительного и слухового внимания, умение добиваться результата, следить за действиями взрослого и т. д.

Для детей старшего дошкольного возраста игра имеет особое значение. Она для них – основной вид деятельности, учеба, труд, серьезная форма воспитания. Дети имеют потребность в игре, стремятся играть, что нужно использовать для решения образовательных задач. Дидактическая игра является особым видом учебных занятий, которые организуются в виде

учебных игр, реализующих ряд принципов игрового, активного обучения и отличающихся наличием правил, фиксированной структуры игровой деятельности и системы оценивания.

Особая роль отводится дидактической игре в процессе формирования произвольного внимания у старших дошкольников. Именно игра усиливает познавательный интерес и облегчает процесс обучения и развития ребенка. Стремление добиться результата игры способствует сосредоточению ребенка на поставленной цели, т.е. развивает произвольное внимание.

В ходе обычных занятий детям тяжело сосредоточиться на малопривлекательной и однообразной деятельности, в ходе же дидактических игр дошкольники могут достаточно долгое время оставаться внимательными. Реализация познавательной задачи через игровую задачу делает ее более привлекательной для детей старшего дошкольного возраста. Использование дидактических игр, частая смена их элементов дает возможность поддерживать внимание дошкольников на достаточно высоком уровне.

Структурные компоненты дидактической игры, в частности, направленной на развитие внимания у детей старшего дошкольного возраста, включают в себя:

– игровой замысел, который придает игре познавательный характер;

– правила игры, определяющие деятельность и поведение детей в игре;

– игровые действия, способствующие познавательной активности детей, позволяющие им проявить творческие способности, применить знания и умения и т.д.;

– дидактическая задача (познавательное содержание), составляющая основу дидактической игры, реализующаяся черед игровую задачу;

– оборудование (наличие технических средств обучения);

– результат (подведение итогов), выступающий в форме решения поставленной задачи [3].

Существуют различные виды дидактических игр, используемых для развития внимания у детей старшего дошкольного возраста. Они классифицируются по различным признакам:

1. По цели обучения выделяются следующие дидактические игры (обучающие; контролирующие; воспитывающие; развивающие).

2. По массовости различаются групповые (коллективные) и индивидуальные дидактические игры.

3. По реакции – подвижные и тихие.

4. По характеру деятельности детей выделяются репродуктивные; частично-поисковые; поисковые; творческие дидактические игры.

5. По форме проведения дидактические игры бывают «играми-путешествиями»; «играми-беседами»; «играми-загадками» и т.д.

Выделяются также игры с предметами, словесные и настольно-

печатные игры.

В процессе развития внимания у детей старшего дошкольного возраста необходимо обеспечение на занятиях педагогического контроля за поддержанием устойчивости внимания детей, осуществление смены деятельности для поддержания устойчивости внимания. Организация и проведение различных игр основывается на соблюдении определенных правил, чередовании видов деятельности (активно-пассивных) для поддержания требуемого уровня произвольного внимания. Развитие внимания требует индивидуального подхода к детям, учитывающего возможности концентрации внимания, переключаемости, объема, необходимости пауз и т.д.

Таким образом, с целью развития внимания у старших дошкольников применяются дидактические, театрализованные, сюжетно-ролевые игры, конструктивная деятельность, коррекционно-развивающие задания, средства наглядности. Особое внимание следует уделять педагогическому контролю за поддержанием устойчивости внимания детей. На занятия по развитию внимания у детей старшего дошкольного возраста необходимо чередовать виды деятельности дошкольников, использовать индивидуальный подход к детям.

Дидактическая игра является эффективным средством развития внимания у детей старшего дошкольного возраста. Она представляет собой особый вид учебных занятий, которые организуются в виде учебных игр, реализующих ряд принципов игрового, активного обучения и отличающихся наличием правил, фиксированной структуры игровой деятельности и системы оценивания. Отличительной особенностью дидактических игр является возможность обучения дошкольников с помощью интересной для них деятельности.

В процессе развития внимания у детей старшего дошкольного возраста с помощью дидактических игр стремление добиться результата игры способствует сосредоточению ребенка на поставленной цели. В процессе дидактических игр дошкольники могут достаточно долгое время оставаться внимательными. Частая смена элементов игр дает возможность поддерживать внимание дошкольников на достаточно высоком уровне.

Использованные источники:

1. Детская психология: Учеб. пособие Я.Л. Коломинский, Е.А. Панько, А.Н. Белоус и др.: под. Ред. Я.Л. Коломинского, Е.А. Панько. – Мн.: Университетское, 1988 г. - 399 с.
2. Лурия, А.Р. Внимание и память. – М., 2001.
3. Познавательные процессы и способности в обучении. Под ред. В.Д. Шадрикова. – М., 1995.
4. Психология внимания. Под ред. Ю.Б. Гиппенрейтера и В.Я. Романова. – М.: ЧеРо, 2001 г. - 858 с.
5. Рубинштейн, С.Л. Внимание и его воспитание. - М., 1972.

УДК 78.01

Крамаренко А.С.
студент
Бахтиярова Я.А.
студент
Бичанина Т.В.
студент
научный руководитель: Голубь М.С., к.п.н.
доцент
кафедра Дошкольной педагогики и психологии
КубГУ
Россия, г. Краснодар

ПОНЯТИЙНАЯ СУЩНОСТЬ СПОСОБНОСТЕЙ: СТРУКТУРА, ВИДЫ, КОМПОНЕНТЫ

Аннотация: с психологической точки зрения выделяются общие и специальные способности. Способности имеют следующую структуру: задатки, одаренность, талант, гениальность. Б.М. Теплов в своих работах анализировал проблемы развития музыкальных способностей и раскрыл понятие «музыкальность».

Ключевые слова: способность, задатки, одаренность, талант, гениальность, музыкальность.

Kramarenko A.S.
student
KubSU
Russia, Krasnodar
Bakhtiyarova Yana Alexandrovna
student
KubSU
Russia, Krasnodar
Bichanina Tatyana Vladimirovna
student
KubSU
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Golub Marina Sergeevna., k.p.n.
Associate Professor of the Preschool Pedagogy and Psychology
KubSU
Russia, Krasnodar

CONCEPTUAL ESSENCE OF ABILITIES: STRUCTURE, TYPES, COMPONENTS

Abstract: from the psychological point of view, General and special abilities are distinguished. Abilities have the following structure: inclinations, talent, talent, genius. In his works, Teplov analyzed the problems of development of musical abilities and revealed the concept of "musicality".

Key words: abilities, inclinations, talent, genius, musicality.

«Человеческие способности, отличающие человека от других живых существ, составляют его природу, но сама природа человека является продуктом истории. Природа человека формируется и изменяется в процессе исторического развития в результате трудовой деятельности человека. Музыкальные и другие способности формируются вместе с развитием различных видов искусств» – С.Л. Рубинштейн [27, с. 122-123].

Слово «способность» широко применяется в различных областях практики. Существует достаточно много определений к данному термину. А.Г. Маклаков в своей книге «Общая психология» выделяет три подхода к исследованию способностей. В первом подходе способность понимается как совокупность психических процессов и состояний. Это наиболее старая и точная трактовка термина. С точки зрения второго подхода способности – это высокий уровень развития знаний, умений, навыков, которые обеспечивают успешное выполнение людьми различных видов деятельности. Данное определение термина «способность» в настоящее время встречается достаточно часто, и было принято в психологии в XVIII – XIX веке. И последний подход утверждает, что способности не сводятся к знаниям, умениям или навыкам, но обеспечивает быстрое их приобретение, а также использование на практике [20].

Способности – свойства личности, от которых зависит возможность осуществления и степень успешности деятельности [19, с. 45].

С точки зрения психологической науки выделяются общие и специальные способности.

Общие способности – система индивидуально-психологических характеристик личности, которая характеризуется легкостью и продуктивностью в осуществлении различных видов деятельности и общения. Они подразделяются на способности: двигательные, коммуникативные, творческие и умственные [30, с. 788-791].

Специальные способности – это индивидуально-психологические особенности личности, которые определяют успехи в специальных видах деятельности и общения, где необходимы задатки и их развитие (музыкальные, литературные, художественные и другие). Развитие специальных способностей сложный и длительный процесс. Специальные способности выявляются в неопределенное время, но ранее проявляются способности в музыке [29, с. 105-106].

Отечественный ученый Б.М. Теплов в разработке общей теории способностей выделил три признака способности:

− способности – это индивидуально-психологические особенности, которые отличают одного человека от другого;

− способности имеют такие индивидуальные особенности, которые ведут к успеху в какой-либо деятельности;

− термин «способность» не относится к тем знаниям, навыкам и

умениям, которые имеются у человека.

Б.М. Теплов говорил о том, что способности находятся в постоянном процессе развития. Если человек не применяет на практике определенную способность, то со временем она исчезает [33, с. 41-56].

Развитие определенной способности проходит несколько стадий: задатки, способности, одаренность, талант, гениальность [28].

Задатки являются предпосылками к развитию способностей. Способности формируются из задатков в определенной деятельности и при благоприятных условиях.

Способность – совокупность индивидуально-психологических функциональных свойств, которая позволяет при прочих равных условиях успешно овладевать знаниями, умениями, навыками, важными для данной продуктивной деятельности, и является внутренним условием ее успешного выполнения. Большинство людей способны выполнять несколько видов деятельности [5, с. 129].

Одаренность связана с развитием способностей, но при этом независима от них. Б.М. Теплов определяет понятие «одаренность» как «качественно-своеобразное сочетание способностей, от которого зависит возможность достижения большего или меньшего успеха в выполнении той или иной деятельности». Одаренность чаще всего относят к общим способностям, которая проявляется в различных видах деятельности: творческой деятельности, духовной жизни, психомоторике, в социальной сфере, в интеллектуальной и академической деятельности. Под одаренностью понимается наличие у человека выраженных задатков к развитию определенных способностей [33, с. 140-145].

Кроме одаренности человеку необходимо обладать соответствующими навыками и умениями, которые способствуют развитию способностей в деятельности и проявляются в виде таланта и гениальности.

Понятие «талант» определяется как высший уровень развития способностей человека, который обеспечивают достижение выдающихся успехов в определенном виде деятельности. В таланте сочетается совокупность способностей. Если способность недостаточно используется, то она может компенсироваться другой, через приобретаемые знания или умения или другой более развитой способностью [15, с. 206-207].

Последним уровнем развития способности является гениальность. Гениальность дошкольника признают тогда, когда творческие достижения составляют эпоху в жизни общества, в развитии культуры. Однако нельзя говорить о том, что индивидуальные качества личности развиты в одинаковой степени.

Гениальность – это высший уровень развития определенных способностей человека, которые делают его известной личностью в соответствующей области или сфере деятельности [12, с. 213-217].

Музыка способствует отображению переживаний людей в разные моменты жизни, а также развитию личности дошкольника и его

способностей. Музыка воздействует на человека с первых дней его жизни, благодаря развитию и воспитанию личности с помощью музыкального искусства.

Музыкальное искусство является одним из специфических и сложных видов искусства. Специфичность заключается в использовании особых средств: звука, ритма, темпа, силы звучания, ладо-гармонической окраски. Сложность выражается в том, что звуковой образ с помощью особых средств воспринимается и воспроизводится человеком индивидуально.

Дошкольный возраст – это период, в котором ведущую роль в психическом развитии играет эмоциональная сфера, а музыка по своему содержанию искусство эмоциональное. Музыкальное искусство представляет возможности для расширения и обогащения эмоционального опыта, а также в нем формируется богатство интонаций, которые выражают разные оттенки чувств и переживаний.

Понимание музыкального искусства дает ребенку представление о действительности, о ее закономерностях, о нем самом через формирование музыкальных способностей, которые в настоящее время остаются актуальным в музыкальном воспитании.

Б.М. Теплов в своих работах анализировал проблему развития музыкальных способностей. Употребляя термин «способность», он говорит о том, что это индивидуально-психологические свойства человека, являющиеся условием осуществления деятельности, для которой необходимо овладевать определенными знаниями, навыками, умениями.

Музыкальные способности связаны с термином «музыкальность», которая применяется как в науке, так и в быту. Музыкальность относится к ребенку дошкольного возраста, который не просто умеет делать что-то в области музыки, а делать это с легкостью, удовольствием, чтобы вызвать восхищение у слушателей. Данный термин не всегда применяется к профессиональным музыкантам, но к ребенку вполне применим, так как он имеет мало умений и навыков [2].

Теплов считает, что музыкальность – это комплекс способностей, которые требуют для занятий именно музыкальную деятельность. У любого человека присутствует некоторая музыкальность. Педагога в дошкольном учреждении должно интересовать, в чем состоит музыкальность воспитанника и какие существуют пути ее развития [6, с. 42-54].

У каждого человека сочетаются общие и специальные способности, который предполагает успех протекания определенной деятельности. У представителя человеческого рода есть малая часть музыкальности. В дошкольном учреждении педагога должно интересовать какова музыкальность ребенка и как ее дальше развивать.

Способности являются свойством личности, от которых зависит возможность осуществления и степень успешности деятельности. С психологической точки зрения выделяются общие и специальные способности. Способности имеют следующую структуру: задатки,

одаренность, талант, гениальность. Б.М. Теплов в своих работах анализировал проблемы развития музыкальных способностей, под которыми понимаются индивидуально-психологические свойства человека, являющиеся условием осуществления деятельности, для которой необходимо овладевать определенными знаниями, навыками, умениями. Под музыкальностью Б.М. Теплов понимал комплекс способностей, которые требуют для занятий именно музыкальную деятельность.

Использованные источники:

1. Андакова А.В. Основные направления развития музыкальности в дошкольном возрасте / Андакова А.В., Ворончихина А.А. // Актуальные вопросы художественного образования: теория, методика, практика. – 2017. – С. 74-79.
2. Бордовская Н.В. Психология и педагогика: учебник для вузов. – СПб.: Питер, 2014. – С. 129.
3. Гаджиева З.Ш. Музыкальность: сущностное качество природы человека или отчужденный феномен? / Гаджиева З.Ш., Шалухова Ф.В., Торопова А.В. // Вестник кафедры ЮНЕСКО «музыкальное искусство и образование». – 2015. – № 1. – С. 42-54.
4. Ефимова Н.С. Основы общей психологии. – М.: Форум, Инфра-М, 2013. – С. 213-217.
5. Куварзина А.Ю. Одаренность. Талант. Гениальность // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. – 2013. – № 10. – С. 206-207.
6. Лейтес Н.С. Умственные способности и возраст. М.: Педагогика, 1971. – С. 259.
7. Маклаков А.Г. Общая психология. – СПб.: Питер, 2001. – С. 536-537.
8. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии. – М.: Педагогика, 1989. – т. 2. – С. 122-123.
9. Салева Л.А. Понятия «задатки», «способность», «одаренность», «талант», «гениальность», их взаимосвязь / Салева Л.А., Махнева О.В. // Методическая система. – 2014. – С. 1-18.
10. Серебрякова А.А., Овсянникова Е.А. Основы психологии. – М.: Флинта, 2015. – С. 106-107.
11. Слабая О.С. Роль педагогических способностей в профессиональной деятельности преподавателя / Слабая О.С., Белялова М.А. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2016. – № 11. – С. 788-791.
12. Трафимчик Ж. И. Одаренность, талант, гениальность: введение в проблему // Проблемы здоровья и экологии. – 2014. – №2. – С. 140-145.

УДК 342.9

Краскина Е.Ю.
студент 2 курса
факультет «Судебная, исполнительная, нотариальная деятельность»
научный руководитель: Реуф В.М., к. ю. доцент
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ ЛИЦ, ПРИВЛЕКАЕМЫХ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: Субъект административной ответственности, является, прежде всего, и субъектом административного правонарушения. Как термин «субъект административного правонарушения» подразумевает под своим значением лицо, которое совершило правонарушение, санкцией для которого послужит административное наказание. В свою очередь, административная ответственность распространяется на определенный круг субъектов, которые наделены различными правами, к обширности данных прав относится юридический режим их ответственности. В данной статье рассматривается проблема классификации лиц, которые привлекаются к административной ответственности.

Ключевые слова: юридическое лицо, физическое лицо, административная ответственность, право, правонарушение, субъект, специальный субъект, общий субъект.

Kraskina E.Yu.
Student
2 courses, faculty "Judicial, Executive, notarial activity" of Samara State University of Economics
Russia, Samara
Supervisor: Reuf V.M.
Ph.D., Assoc. Samara State University of Economics
Russia, Samara

К THE QUESTION OF CLASSIFICATION OF THE PERSONS BROUGHT TO ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY

Annotation: the Subject of administrative responsibility is, first of all, the subject of an administrative offense. As the term "subject of an administrative offence" means a person who has committed an offence, the sanction for which will serve as an administrative punishment. In turn, administrative responsibility extends to a certain range of entities that are endowed with different rights, to the vastness of these rights is the legal regime of their responsibility. This article deals with the problem of classification of persons who are brought to administrative responsibility.

Keywords: legal entity, natural person, administrative responsibility, law,

offense, subject, special subject, General subject.

Законодательство Российской Федерации выделяет две группы субъектов административной ответственности - это физические лица и юридические лица. Также законодательство использует разделение субъектов на общий и специальный для более справедливого назначения административной ответственности.

Рассмотрим более подробно данную классификацию. Как считают Анисимов П.В., Симухин В.Д., Симухин А.В., данная система общих и специальных субъектов административной ответственности содержит в себе совокупность признаков, которые входят в состав любого правонарушения (особенности общего субъекта). Говоря об особенностях специального субъекта то, можно выделить определенное правонарушение. Например, ответственность за совершение мелкого хищения, можно сказать, что физическое лицо, которое совершило данное правонарушение, является общим субъектом[335].

Но важно учитывать то, что для административного наказания за большинство дорожно-транспортных нарушений или же за деяния, которые указываются в ч.1 ст.20.2 КоАП РФ, дополнительно нужно, чтобы в роли лица был водитель и т.д. В противном случае ответственность не наступит за отсутствием состава административного правонарушения: нет признаков специального субъекта.

Физическое лицо, достигшее возраста 16 лет и которое находится в состоянии вменяемости – характеристики, присущие общему субъекту административной ответственности. Для формирования общим признаком субъекта административной ответственности, следуя статьям КоАП и ГК РФ, является обладание у лица юридического статуса, который возникает с момента внесения записи о государственной регистрации конкретной организации в единый государственный реестр юридических лиц[336].

Производственные помещения как цеха , склады и т.д, различные филиалы юридического лица или же подразделения на которых осуществляется управление субъектами административной ответственности не являются.

Говоря об особенностях специального субъекта правонарушения, то к данной классификации относятся трудовая, предпринимательская служебная деятельность . Данные основания выражены в особенной части КоАП РФ , а также в общей части говорится об отдельных специальных субъектах (например ст. 2.4 КоАП РФ).

Важно отметить, что законодательство определяет круг субъектов

---

[335] Анисимов П.В., Симухин В.Д., Симухин А.В. Административная ответственность в Российской Федерации: Учебное пособие. - М.: Изд-во «Ось-89», 2006 г.

[336] "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 11.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2018). КоАП РФ Статья 2.10. Административная ответственность юридических лиц

правонарушений, которые по разным установкам требуют особого наказания и процесса его применения. К данному кругу субъектов относятся люди с ограниченными возможностями, беременные, лица находящиеся на военной службе и приравненные к ним.

Например, административный арест не применяется к беременным женщинам и для некоторых категорий граждан (указано в ч.2 ст. 3.9 КоАП РФ), а военнослужащим, проходящим службу по призыву, не может назначаться штраф (ст. 2.5 КоАП РФ).

Таким образом, классификация лиц, которые подлежат административной ответственности, подразделяется на:

- общих субъектов (физические и юридические лица);
- специальных субъектов (физические лица, которые носят статус должностного лица; лица, в компетенцию которых входит выполнение организационных и распорядительных, а также административно – хозяйственных функции; лица, которые занимаются предпринимательской деятельностью, не имея при этом юридического образования; лица, являющиеся членами совета директоров коммерческих объединений; иностранные граждане и т.д..
- специальные субъекты (юридические лица, которые входят в состав коммерческих и некоммерческих организаций, функционирование и признаки которых определяются в КоАП РФ)
- особые субъекты (физические лица, военнослужащие, судьи, прокуроры, депутаты, а также особый круг лиц, которые не входят в состав правонарушений, но имеют особый порядок наказания за правонарушения).

Таким образом, законодательство признает три конкретных субъекта административного правонарушения: граждане, должностные лица, а также организации.

К категории «граждане» относятся собственно сами граждане Российской Федерации, а также другие физические лица, которые прибывают на территории Российской Федерации, считает Еропкина М.И[337].

Разбирая само понятие «граждане», можно сказать, что это в первую очередь физические лица, совершившие административное правонарушение в сфере рабочей, предпринимательской или служебной компетенции.

В отличие от граждан, должностные лица имеют повышенную административную ответственность. Это определяется тем, что закон анализирует сравнение размера штрафа граждан и должностных лиц, для должностных лиц наступает двойная ответственность, а если брать отдельные правонарушения, то она более значительна, это указывается в ч.3 ст. 3.5. ГК РФ. Причиной этому в данном случае служит специальный должностной статус, в который входят властные полномочия.

Под термином «должностное лицо» подразумевается лицо, которое исполняет функции представителей власти и руководителей

[337] Части Общая и Особенная: Учебник под ред. Еропкина М.И., - Москва, 2008. с. 163-164.

государственной и муниципальной власти.

В систему наказаний для должностных и приравненных к ним лиц относится:

- ответственность, связанная с неисполнением своих полномочий, именно она составляет административное правонарушение. Для разбора данного административного правонарушения требуется изучение определённых функций и полномочий, которые возлагаются на лицо законом.

- действие или бездействие должностных лиц

- административная ответственность должностных и приравненных к ним лиц не исключает их параллельной дисциплинарной ответственности за соответствующие нарушения

- административное правонарушение может содержать в себе многосубъектный характер, он подразумевает, что санкции распространяются при этом на совокупность лиц, а также односубъектный, направленный на наказание конкретного должностного лица.

Стоит также выделить административную ответственность юридических лиц, она выражается в следующем:

- юридические лица подлежат административной ответственности, не зависимо от их территориального расположения, правовой формы, их подчиненности и других обстоятельств. Юридическим лицом, а также субъектом административной ответственности могут являться российские и иностранные компании.

- список административных наказаний, который применяется к юридическим лицам, ограничен. К ним относятся: штраф, конфискация, предупреждение, а также административное приостановление деятельности.

- смягчения административного наказания происходит, когда имеют место быть обстоятельства, выражающиеся в предотвращении негативных последствий, или же возмещение причиненного ущерба юридическим лицом, добровольно. Но важно учесть, что признание вины юридическим лицом не является смягчающим обстоятельством.

- при реорганизации юридического лица административная ответственность передается на образованное или присоединившее юридическое лицо

Подводя итог данной статьи, можно сказать, что разделение субъектов, привлекаемых к административной ответственности, на разные виды необходимо для более справедливого и соразмерного назначения соответствующей санкции.

Использованные источники:

1. Липинский Д.А. Проблемы юридической ответственности / Под ред. Р.Л. Хачаурова. - Спб.: Юридический центр Пресс. - 2003.

2. Марченко М.Н. Общая теория права. Академический курс. М.: Зерцало, 1999.

3. Анисимов П.В., Симухин В.Д., Симухин А.В. Административная

ответственность в Российской Федерации: Учебное пособие. - М.: Изд-во «Ось-89», 2006 г.
4. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 11.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2018). КоАП РФ Статья 2.10. Административная ответственность юридических лиц
5. Прокопович Г. Юридическая ответственность в российском праве: Теоретический аспект / Автореферат диссертации. - М. 2003.

УДК 336.22

Краснова Е.В.
студент
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет»
научный руководитель: Набатчикова С.Б., к.э.н. доцент
Российская Федерация, г. Оренбург

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В Российской Федерации планируется с 2019 года внедрить налог на профессиональный доход для самозанятых граждан. В статье подробно описывается динамика и структура самозанятых по данным ФНС на 01.04.2018 г. Описана процедура уплаты налога, а также рассмотрены основные проблемы внедрения налогов на территории страны.

Ключевые слова: Самозанятые, налог на профессиональный доход, ставка налога, эрзац: ККТ, налогоплательщики, предельная база исчисления налога.

Krasnova E.V.

TAX ON PROFESSIONAL INCOME: IMPLEMENTATION PRACTICE IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: In the Russian Federation it is planned to introduce a tax on professional income for self-employed citizens from 2019. The article describes in detail the dynamics and structure of self-employed according to the Federal tax service on 01.04.2018, Describes the procedure for payment of tax, as well as the main problems of the introduction of taxes in the country.

Key words: Self-Employed, tax on professional income, tax rate, ersatz: KKT, taxpayers, the maximum base for calculating the tax.

В ближайшем будущем в России может появиться новый налог, который называется налог на профессиональный доход. Министерство Финансов, новый термин трактует как доход, получаемый человеком от определенной предпринимательской деятельности, работая при этом без

наемных работников.

Главная цель специального механизма налогообложения самозанятых, по мнению Министерства Финансов, заключается в увеличении прозрачности системы. В масштабах федерального бюджета доход от этого налога будет незначительным. Большая часть доходов с налога на профессиональный доход Минфин планирует направлять в страховые фонды, включая Фонд обязательного медицинского страхования [1, с. 12].

Президент Российской Федерации В.В. Путин в 2016 году поручил определить правовой статус самозанятых и сформировать для них комфортный налоговый режим.

Во время разработки нового механизма, Министерство Финансов освободило самозанятых от налога на доходы физических лиц на 2017-2018 годы. Налог не уплачивали три категории самозанятых россиян: домработницы, сиделки и репетиторы. Эти категории работников могли осуществлять свою деятельность без регистрации юридического лица или получения статуса индивидуального предпринимателя.

Согласно нормам Налогового кодекса Российской Федерации выплаты, полученные самозанятыми гражданами (не ИП) от других физических лиц за оказание услуг для личных, домашних и (или) иных подобных нужд освобождены от уплаты НДФЛ. Соответствующие поправки были внесены в статью 217 НК РФ законом от 30.11.2016 № 401-ФЗ. Поправки в статью 422 НК РФ освободили такие выплаты от обязательных страховых взносов.

Согласно оценке Росстата, в Российской Федерации осуществлением предпринимательской деятельности без регистрации занимаются 2,3 миллиона человек. Правительство осуществляет попытки каким-нибудь образом вывести этих граждан из тени и вынудить платить налоги, однако пока безрезультатно [2].

Динамика самозанятых граждан согласно данным Федеральной налоговой службы в 2017-2018 гг. представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика самозанятых граждан, осуществляющих деятельность по оказанию услуг физическому лицу согласно данным Федеральной налоговой службы в 2017-2018 гг.

Субъект	с нарастающим итогом (2017 г. + 2018 г.)	с 01.01.2018 по состоянию на 01.04.2018	об осуществлении деятельности по оказанию услуг (в случае начала осуществления деятельности	об осуществлении деятельности по оказанию услуг (при внесении изменений в сведения о видах оказываемых услуг)	о прекращении деятельности по оказанию услуг
Российская Федерация	1 289	350	384	1	34

УФНС России по Оренбургской области	5	3	3	0	0

Статистике Федеральной налоговой службы показывает, что на 1 апреля 2018 года на учет встали 1289 работников, которые оказывают услуги физическим лицам. В первую очередь это сиделки, няни, репетиторы, помощники по хозяйству. Количество самозанятых, вставших на учет в ФНС с января по апрель, возросло всего на 350 человек

Проанализируем структуру самозанятых Российской Федерации по количеству представленных Уведомлений за 2018 г. рисунок 1.

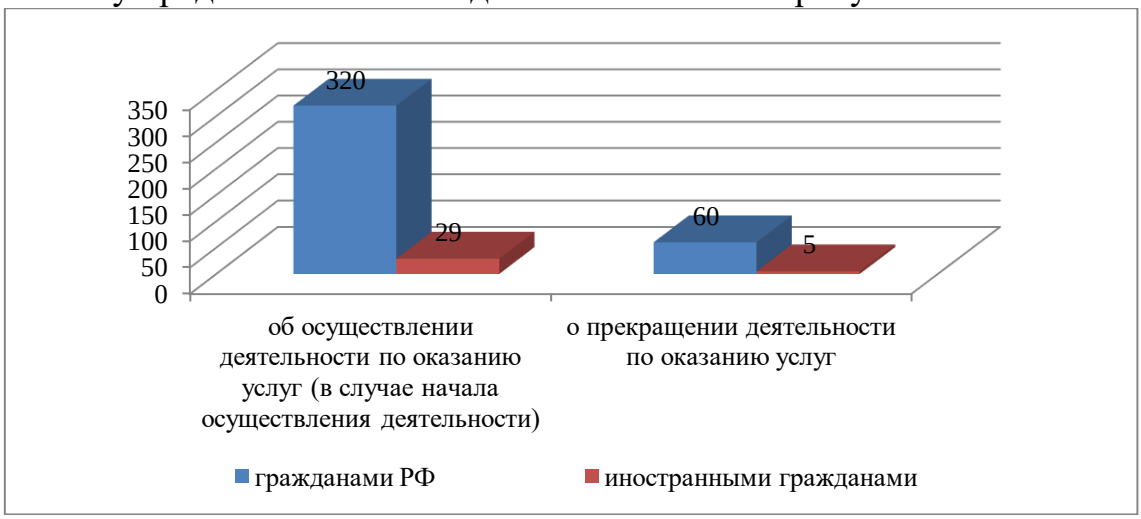


Рисунок 1 - Структура самозанятых Российской Федерации по количеству представленных Уведомлений за 2018 г.

Наибольший удельный вес в структуре занимают граждане Российской Федерации (320 человек и 60 человек). Вместе с тем увеличивается число иностранных граждан, занимающихся деятельности на территории России, которые встают на учет как самозанятые.

С 2019 года Министерство финансов планирует внедрить налог на профессиональный доход для самозанятых граждан, которые на данный момент осуществляют свою деятельность нелегально по ставкам, представленным на рисунке 2.

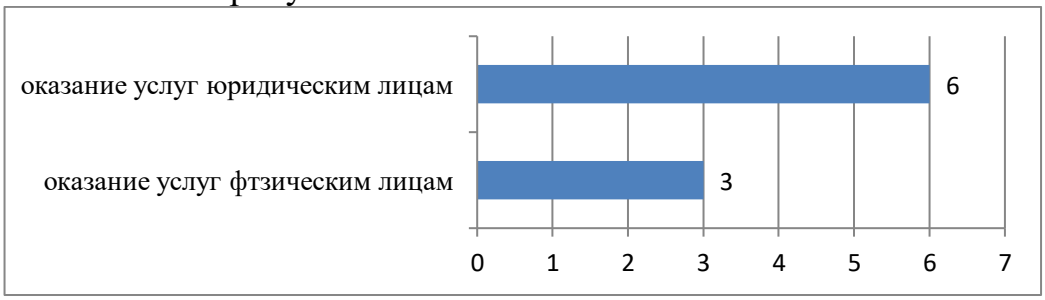


Рисунок 2 - Ставки налога на профессиональный доход в Российской Федерации

Ставка налога на профессиональный доход будет составит 3% в том случае, если оказание услуг идет физическим лицам, 6 %, если юридическим лицами. Такой размер ставки не позволяет конкурировать с УСН. Внедрение данного налога планируется в некоторых субъектах пока в качестве пилотного проекта [3].

Плательщик нового налога не должен регистрироваться в качестве ИП. Вместе с тем, если человек уже работает через ИП, то он может выбирать между новым налоговым режимом и, к примеру, УСН – совмещать специальные режимы налогообложения нельзя. Министерство Финансов позволяет задекларировать доход только до 10 миллионов рублей, однако верхняя граница еще обсуждалась.

Также будут утверждаться виды деятельности, доходы которых переводить в эту систему будет нельзя – к примеру, торговля маркированными товарами, продажа недвижимости.

Плательщик налога на профессиональный доход будет освобожден от необходимости применения онлайн – кассы. «Использование данного приложения на смартфоне не предполагает использование никакой онлайн–кассы, никакой ККТ», – заявил замминистра (Илья Трунин). Он напомнил, что в 2019 году те, кто не имеет наемных работников и оказывает услуги, должны перейти на использование онлайн–касс [4].

В предложении есть возможность уплаты налога с применением современных технологий, которые будут представлять собой «эрзац» ККТ: то есть мобильное приложение, которое все могут скачать себе на смартфон или планшет, пройти биометрическую идентификацию, отражать получаемый доход каждый месяц. Прямо в приложении по установленной налоговой ставке можно будет уплачивать налог, заменяющий НДФЛ при этих доходах, то есть они повторно никакими другими налогами облагаться не будут.

Зарегистрировавшийся пользователь самостоятельно определяет, размер суммы, которую он готов задекларировать – контроль данной операции невозможен. В связи, с чем Министерство Финансов предлагает и минимальную налоговую ставку, и специальные бонусы, которые будут привлекать в приложение как самозанятых, так и покупателей их услуг.

Система работает как кэшбэк: граждане, которые оплатили услуги, к примеру, репетитора, могут по электронному чеку получить определенное количество балов в свой личный кабинет налогоплательщика, и далее применить их при уплате налога – к примеру, транспортного или налога на имущество. Таким образом, покупатель будет мотивировать продавца показывать свой доход. Однако, по ожиданию Министерства Финансов, основными пользователями системы станут клиенты платформы по поиску различных профессионалов и вызову такси .

Вместе с тем, внедрение налога на профессиональный доход в Российской Федерации потребует решение проблем, в том числе:

- определить сам статус самозанятого;

- предложить законодательное объяснение понятия «профессиональный доход»;

- придумать решение корректного администрирования налога;

- избежать риска, что действующие предприятия начнут увольнять своих сотрудников и оформлять с ними договор на оказание услуг как с самозанятыми, чтобы уйти от уплаты налогов и страховых взносов.

Подводя итог, отметим, что налицо позитивные стороны внедрения налога на профессиональный доход (рост дохода бюджета, легализация деятельности, открытость экономики, контроль со стороны государства и т.д.), вместе с тем, следует отчетливо обдумать механизм реализации данного новшества. В МинФине считают, что упрощенный налоговый режим взаимодействия с налоговой службой через мобильное приложение и невысокая налоговая ставка будет способствовать выходу самозанятых из тени.

Использованные источники:

1. Мустафаева Э. Минфин РФ предложил ввести налог на доход самозанятых граждан // Комсомольская правда.-2018.-№3.-С.12-15

2. Статистика по самозанятым. Федеральная налоговая служба.-2018.-Электронный ресурс. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/; (дата обращения: 01.05.2018).

3. Пятаков С. В России может появиться новый налог / С.Пятаков // РИА Новости. -2018. - Электронный ресурс. - Режим доступа: https://ria.ru/economy/20180503/1519842348.html

4. Шалгин А. Минфин предлагает ввести налог на доход самозанятых /А.Шалгин // Информационное агентство «России» ТАС.-2018.-Электронный ресурс.-Режим доступа: http://tass.ru/ekonomika/5174654

УДК 128.129

Краснова М.С.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
Чеканова А.А.
студент 2 курса
факультет «Лечебное дело»
СГМУ им. В.И. Разумовского
научный руководитель: Злобина О.В., к.м.н.
доцент
Россия, г. Саратов

ГИСТОФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ СЕМЕННИКОВ ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ

Аннотация: Статья посвящена анализу воздействия светового десинхроноза на структуры семенников белых крыс-самцов. Эксперимент провели на модели 18:6, с использованием 3-ех опытных групп: контрольная, 10 сутки, 21 сутки. В результате исследования была выявлена тенденция к снижению показателей сперматогенеза, наиболее выраженные изменения наблюдались на 21 сутки депривации в сравнении с группой контроля.

Ключевые слова: Световой десинхроноз, циркадианные ритмы, нарушение сперматогенеза, репродуктивная система.

Krasnova M.C.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Chekanova A.A.
student
2 course, faculty of Medicine
Saratov State Medical University n.a. V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Scientific adviser: Zlobina O.V.
Associate Professor

HISTOPHYSIOLOGIC CHANGES OF THE TESTES IN EXPERIMENTAL LIGHT DESYNCHRONOSIS

Abstract: The article provides an analysis of the impact of light-induced desynchronosis on the structures of the testes of white rats-males. The experiment was conducted on models 18:6, using 3 experimental groups: control, 10 day, 21 day. The result of the study revealed a trend of decrease of spermatogenesis, the most pronounced changes were observed at 21 days of deprivation in comparison with the control group.

Keywords: Light-induced desynchronosis, circadian rhythms, disruption of spermatogenesis,reproductive system.

Введение. На фоне технического прогресса у современного человека меняется ритм жизни, что может послужить причиной различных нарушений в организме[1]. В первую очередь это затрагивает циркадианные ритмы, ведь известно, что большинство процессов в организме являются циклическими, перестройка которых является мощным стрессорным фактором. При рассогласовании суточных ритмов, вследствие изменения светового режима, развивается состояние десинхроноза, в результате чего происходят нарушения в функционировании как в отдельных системах органов, так и в организме в целом, большие изменения претерпевает и репродуктивная система, так как она является наиболее лабильной.

В настоящее время в результате расстройства фертильной функции возникают проблемы социально-демографического характера. Установлено, что 20-30% случаев бесплодия целиком зависят от нарушения репродуктивной функции у мужчин.

Цель: изучить влияния светового десинхроноза на морфофункциональное состояние семенников и сперматогенеза белых крыс-самцов.

Материалы и методы: Эксперимент был проведен на базе научно-исследовательской лаборатории кафедры гистологии, в соответствии с Женевской конвенцией и Хельсинкской декларацией о гуманном отношении к животным, а также после разрешения этической комиссии[2].

Объектами биологического изучения были белые беспородные крысы-самцы массой тела 200-250 грамм. Животные были разделены на 3 равных групп по 12 особей: контрольную, находящуюся в условиях естественного освещения, и 2 опытных, в которых животные подвергались световой депривации в течение 10 и 21 суток. Животные подвергались изменению суточных ритмов, за счет действия искусственного освещения 18 часов, а длина темного время суток соответственно составляла 6 часов.

Из эксперимента крысы были выведены на 10, 21 сутки светового десинхроноза путем передозировки препаратов для наркоза.

Обработку полученный данных производили с использованием пакета прикладных статистических программ «STATISTICA 10».

Необходимо отметить, что модель 18:6 является аналогом современной жизни почти каждого человека, поскольку неуклонный прогресс привел к использованию светодиодных технологий и вытеснил из применения традиционные источники освещения. Однако, использование искусственного освещения в ночное время удлиняет световой период, что пагубно влияет на функционирование различных систем органов[4].

Результаты. В ходе анализа гистологических срезов семенников была установлена тенденция к уменьшению исследуемых показателей, что свидетельствовало о снижении интенсивности сперматогенеза.

На 10 сутки в опытной группе наблюдалось достоверное снижение таких показателей, как диаметр и площадь поперечного сечения извитого семенного канальца (ИСК), количество сперматид, толщины

сперматогенного слоя и незначительное уменьшение клеток Лейдига, в то время, как клетки Сертоли достоверно увеличились. Стоит отметить, что количество сперматогоний незначительно возросло.

На 21 сутки эксперимента все показатели имели тенденцию к резкому спаду, кроме клеток Сертоли, количество которых увеличилось. Однако снижение показателей относительно 10 суток было в большем процентном соотношении.

Обсуждение. Нарушение циркадианных ритмов, индуцирующее развитие выраженных структурно-функциональных изменений в семенниках, а также расстройства процесса сперматогенеза, находятся под контролем гипоталамо-гипофизарной системы, при дисфункции которой возникает дисбаланс синтеза релизинг-факторов и как содействие, угнетается выработка гонадотропных гормонов (ФСГ И ЛГ) передней доли гипофиза [2].

Снижение количества сперматид уже на 10 сутках говорит о том, что они отражают начальные признаки снижения активности процесса сперматогенеза в семенниках крыс [4, 5]. Стоит обратить внимание, что на 10 сутки в отличие от 21 не происходило уменьшение сперматогоний, это объясняется тем, что данное нарушение циркадианных ритмов при воздействии стрессорных факторов относительно непродолжительное количество времени, является менее пагубным для организма, после которого процесс восстановления будет достаточно скорым.

В ходе эксперимента также было выявлено увеличение клеток Сертоли к 21 суткам, что может объясняться компенсаторной функцией организма. Ведь количество интерстициальных клеток, секретирующих тестостерон (главный активатор сперматогенеза) уменьшилось.

Вывод. Значительные морфологические изменения в строении органов репродуктивной системы самцов белых крыс в условиях эксперимента, свидетельствовали о существенном воздействии светового десинхроноза как на репродуктивную, так и эндокринную системы [5]. Наиболее значимые результаты были получены на 21 сутки эксперимента, что может подтвердить пагубное влияние любого изменения циркадианных ритмов, даже если на начальных этапах стрессорные факторы приводят к незначительным изменениям.

Использованные источники:

1. Антонова В.М., Злобина О.В., Иванов А.Н., Бугаева И.О., Захарова Н.Б., Пучиньян Д.М. Морфофункциональное состояние почек в стадию структурных нарушений светового десинхроноза в эксперименте // Современные проблемы науки и образования. 2017. № 1

2. Стадников А.А. Морфофункциональная характеристика гипоталамо-гипофизарно-гонадной системы крыс-самцов в условиях эмоционально-болевого стресса (ЭБС) / А.А. Стадников, Н.Н. Шевлюк // Морфология. 1996. Т. 110, №5. С. 38-42.

3. Злобина О.В. Влияние светового десинхроноза на поведенческие реакции

у крыс-самцов / О.В. Злобина, О.Н. Антипова, А.А. Рубизова, Д.Р. Жданова, Х.Ш. Межидов // Научный форум: Медицина, биология и химия: сб. ст. по материалам VIII междунар. науч.-практ. конф. — № 6(8). — М., Изд. «МЦНО», 2017. — С. 72-78.
4. Злобина О.В., Слюсаренко Ю.А., Усольцева Е.Д.Морфофункциональное состояние яичек под влиянием светового десинхроноза в эксперименте // Актуальные вопросы научных исследований , 2017.– с.52-54
5. Злобина О.В., Багаева И.О., Пахомий С.С., Иванов А.Н., Слюсаренко Ю.А., Усольцева Е.Д. Морфологическая оценка функциональных изменений семенников под вличнием светового десинхроноза в эксперимент // Вестник новых медицинских технологий. - 2018.- №5

УДК 364.4.

Крафт Е.В.
студент магистратуры 2 курса
Гуманитарно-педагогическая академия
«КФУ им. В.И. Вернадского»
филиал в г. Ялта
Россия, г. Ялта

ДОБРОВОЛЬЧЕСТВО В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ С ИНВАЛИДАМИ

Аннотация: В статье рассмотрены понятия «волонтерская деятельность», «волонтерские организации», «добровольцы». Выделены цели осуществления волонтерской деятельности. Проанализированы основные направления развития социально-образовательной работы с инвалидами. Отмечены новые реабилитационные технологии, формы, в которых волонтеры реализуют программу социально-образовательной работы. Характеризуется инвалидность представляющая собой социальный феномен, который предполагает комплексный подход к конструированию жизнедеятельности человека в статусе «инвалид».

Ключевые слова: понятия «волонтерская деятельность», «волонтерские организации», «добровольцы», реабилитационные технологии, волонтеры, социально-образовательная работа, инвалид.

Kraft E.V.
master's student, 2nd year
Humanitarian-pedagogical Academy (branch)
"KFU them. V. I. Vernadsky" in Yalta, Russia

VOLUNTEERING IN THE FIELD OF SOCIO-EDUCATIONAL WORK WITH DISABLED PEOPLE

Abstract: The article deals with the concepts of "volunteer activity", "volunteer organizations", "volunteers". The purposes of implementation of volunteer activity are allocated. The main directions of development of social and educational work with disabled people are analyzed. New rehabilitation

technologies, forms in which volunteers implement the program of social and educational work are noted.

Characterized by disability is a social phenomenon, which involves an integrated approach to the design of human life in the status of "disabled".

Keywords: concepts "volunteer activity", "volunteer organizations", "volunteers", rehabilitation technologies, volunteers, social and educational work, invalid.

Проблема инвалидности остается на сегодняшний день одной из самых острых социальных проблем.

Социальна реабилитация - это вопрос двустороннего сотрудничества: общества и самого инвалида. Общество должно идти навстречу инвалидам, мотивируя их интеграцию. В процессе социализации инвалид становится личностью, приобретает знания, умения и навыки для функционирования в обществе людей. Благодаря этим факторам у него может изменяться и психика, он начинает стремиться стать частью общества. Общество в свою очередь, должно сделать все возможное, чтобы пойти навстречу инвалидам.

Добровольческая деятельность играет важнейшую роль в становлении гражданского общества и является важным ресурсом в решении современных социальных проблем, в том числе и проблем, связанных с инвалидами.

Под волонтерской деятельностью понимается форма социального служения, осуществляемая по свободному волеизъявлению граждан, направленная на бескорыстное оказание социально значимых услуг.

Волонтерство как форма гуманистической деятельности, основанной на принципах взаимопомощи и самопомощи, добровольной поддержке и участии, действенной защите, является распространенным и перспективным явлением в сфере социально-образовательной работы с инвалидами.

В современной социальной практике волонтерская деятельность людей может рассматриваться как целостное, системное образование и как социально-психологический феномен.

Добровольчество, являясь одним из самых значимых явлений в социально жизни России, способствует улучшению качества жизни людей, нуждающихся в посторонней помощи (инвалидов, сирот, людей, попавших в трудные жизненные ситуации и т.д.).

Гражданские организации (волонтерские объединения, некоммерческие организации) в последние годы создали практический базис для добровольческой деятельности в помощь лицам с ограниченными возможностями.

Именно волонтерские организации доказывали обществу и власти ценность своего движения, как важного социального явления.

На сегодняшний момент такими организациями реализованы тысячи проектов помощи инвалидам. Такие проекты реализуются добровольцами как на местном, так и всероссийском уровне, и даже на международном.

Добровольцы – физические лица, осуществляющие благотворительную деятельность в форме безвозмездного выполнения работ, оказания услуг (добровольческой деятельности) [1].

Целями осуществления волонтерской деятельности помощи инвалидам можно обозначить:

– социальная поддержка и защита граждан;

– улучшение материального положения малообеспеченных граждан и инвалидов;

– реабилитация инвалидов и иных лиц, в силу своих ограниченных возможностей, попавших в тяжелую ситуацию;

– обучение и социализация инвалидов.

Формы организации волонтёрской деятельности могут быть: индивидуальными и групповыми объединениями. По видам оказываемой помощи: милосердие, благотворительность, меценатство.

Государство на законодательном уровне регулирует мери помощи и социальной адаптации инвалидов, но зачастую такие меры поддержки способны лишь породить в них иждивенческие настроения. При этом у инвалидов культивируется самооценка «людей второго сорта».

Лебедева Г. В. справедливо ставит вопрос: «Закрыт ли путь для человека с ограниченными возможностями здоровья к высшей человеческой потребности – самореализации? [3]. Примеры известных людей, рожденных с физическими, сенсорными нарушениями или приобретенной инвалидностью, но нашедшими себя в социальной жизни, являются впечатляющим подтверждением возможности самореализации.

Самореализация определяется не столько потенциальными возможностями, а теми, которые индивид сумел использовать. Для этого важны, как желание и активность самого человека, так и наличие благоприятных социальных условий [2].

Основным направлением развития социально-образовательной работы с инвалидами видится во взаимодействии различных общественных сил, в том числе и волонтерских, подкрепленных развитием инноваций в социальном обслуживании населения.

Инновации в сфере социально-образовательной работы с инвалидами вязаны с внедрением современных реабилитационных технологий, системой управления качеством реабилитации, разработкой методов оценки результативности и эффективности реабилитационных мероприятий. [5].

Среди новых технологий ученые выделяют:

– арт-терапию;

– библиотерапию;

– музыкотерапию;

– иппотерапию;

– дельфинотерапию;

– игровую терапию (в случае занятий волонтеров с детьми-инвалидами).

Цель социально-образовательной работы с инвалидами – помочь людям достойно жить, несмотря на имеющиеся функциональные нарушения.

С инвалидностью ассоциируется не только физическая или психическая, но и несостоятельность социальная работа.

Физические ограничения инвалидов могут мешать или затруднять их социализацию. Это зачастую приводит к тому, что личность чувствует себя ограниченной, ущербной.

Основополагающим принципом в организации работы волонтеров с инвалидами, является раскрытие и развитие личностного потенциала инвалида. Волонтер, взаимодействуя с инвалидом, должен способствовать раскрытию новых возможностей, проявлению веры в себя у инвалида, приданию стимула и направления для последующего самостоятельного развития.

При наступлении инвалидности у человека начинает формироваться иное отношение к окружающим, другой образ «Я», начинается внутренняя борьба, зачастую приводящая к тяжелым психосоматическим, невротическим расстройствам.

В связи с этим добровольческие программы помощи инвалидам должны быть направлены, в первую очередь, на изменение отношения к инвалидам, повышение их статуса в обществе, включение их в субъектные отношения реабилитационного процесса. В обществе необходимо воспитывать новое понимание инвалидности, как некого социокультурного феномена. Такое новое понимание инвалидности предполагает принятие функциональных ограничений, как ряда культурных различий (цвет кожи, язык, разрез глаз и т.д.).

В традиционной социологии социализация рассматривается как саморазвитие личности в процессе ее взаимодействия с различными социальными группами, в результате чего вырабатывается активная жизненная позиция.

Таким образом, инвалидность представляет собой социальный феномен, который предполагает комплексный подход к конструированию жизнедеятельности человека в статусе «инвалид». Это особый социальный статус, в котором социальное функционирование человека происходит на сниженном уровне в связи с ограничением жизнедеятельности, утратой волевых ресурсов, психологическим надломом. [3].

Эффективность любой деятельности определяется как соотношение затрат и результата. Услуга обладает той особенностью, что существует только в момент контакта волонтера и клиента. Многие социальные услуги не имеют материальной основы и направлены на личность, ее психоэмоциональное состояние, социальное самочувствие, установки, ценности и пр., т.е. затрагивают сознание, духовный мир клиента. [4].

Услуга реализуется в процессе взаимодействия клиента и волонтера и ее результат во многом определяется индивидуальными особенностями как того, так и другого, а также конкретными условиями, обстановкой ее

реализации. Сегодня вопрос о привлечении волонтеров, добровольных помощников к участию в деятельности реабилитационных учреждений для инвалидов стоит особенно остро. Представляется, что это еще один важный показатель эффективности деятельности профессиональных социальных работников. [2].

Рассмотрим формы, в которых волонтеры реализуют программу социально-образовательной работы: [3].

– чтение книг и популяризация чтения;

– театральные постановки (особенно актуальны в медицинских учреждениях, где лечатся дети-инвалиды длительное время);

– улучшение доступа к образовательным ресурсам и получению новых навыков, что реализуется через образовательные программы;

– тренинги, программы социальной интеграции для детей-инвалидов;

– лингвистические практики;

– обучение доступным видам труда, обеспечение необходимыми индивидуальными техническими приспособлениями, возможно, помощь в трудоустройстве;

– занятия творчеством (рисование, арт-терапия, лепка, вышивка, коллажирование, вязание, скульптура, макраме, другие способы творческого развития);

– спортивные занятия;

– включение родителей в мероприятия (если речь идет о детях-инвалидах).

В заключении хотелось бы отметить, что роль волонтерства в сфере социально – образовательной работы сложно переоценить.

В рамках добровольческого движения возможно решение задач социального и образовательного характера реабилитации инвалидов. С точки зрения образовательной направленности реабилитации инвалидов силами добровольцев можно выделить: улучшение доступа к образовательным ресурсам и получению новых навыков; лингвистические практики; обучение доступным видам труда.

Использованные источники:

1. Бутрим Н.А., Хотемова Л.В. Общественные и добровольческие объединения: сущность и практика деятельности: учебное пособие / Н.А. Бутрим, Л.В. Хотемова. – Сыктывкар: Изд-во СыктГУ, 2014. – 60 с.

2. Горбушина И.А. Субъективный и объективный взгляд на социальное явление-детская инвалидность // И.А. Горбушина Социологическое образование: достижения, проблемы и пути развития 2014. С. 189-192.

3. Горбушина И.А. Ребенок с нарушениями в развитии в семье и среди нас: что делать? как помочь? // И.А. Ерина Коррекция и профилактика нарушений поведения у детей с ограниченными возможностями здоровья Материалы I Всероссийской научно-практической конференции. 2011. С. 57-59.

4. Лебедева Г. В. Раскрытие и развитие личностного потенциала клиента как

важное направление инновационной технологии реабилитационного процесса / Г.В. Лебедева // Инновационные технологии в развитии реабилитационной культуры инвалидов: Сб. научных трудов ГБУ Свердловской области «ОЦРИ», под общ. ред. Л.Г. Поповой. – Екатеринбург, 2015. – С. 119-129.
5. Технологии организации волонтерского движения: учебное пособие / Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Северо-Кавказский федеральный университет»; авт.-сост. В.В. Митрофаненко. - Ставрополь: СКФУ, 2015. - 130 с.

УДК 330.42

Кривоногова Л.В.
студент
Сиднева А.С.
студент
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
РЭУ им Г.В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ПОРТФЕЛЬНАЯ ТЕОРИЯ МАРКОВИЦА

Аннотация. В статье проведен анализ портфельной теории Марковица. Рассмотрены отличительные черты и сущность данной модели. Проведен анализ данной модели на конкретном примере.

Ключевые слова: Марковиц, портфель, риск, доходность.

Krivonogova L.V.
Student
Saratov Social and Economic Institute (branch)
REU named after G.V. Plekhanov
Russia, Saratov
Sidneva A.S.
Student
Saratov Social and Economic Institute (branch)
REU named after G.V. Plekhanov
Russia, Saratov

THE MARKOWITZ PORTFOLIO THEORY

Description. The article analyzes the Markowitz portfolio theory. The distinctive features and essence of this model are considered. The analysis of this model on a specific example.

Keywords: Markowitz, portfolio, risk, profitability.

Портфельная модель Марковица представляет собою подход, базирующийся на рассмотрении прогнозируемых средних значений и

вариаций случайных величин. Эта методика образования портфелей ориентирована на оптимальный выбор активов с целью приобретения с учетом установленного критерия риск/доходность. Эта теория была разработана ещё в 50-х гг. прошлого столетия, но вплоть до этих времен она считается основой портфельного моделирования в мире[338].

Суть этой модели портфеля заключается в том, чтобы уменьшить вероятные риски просадки депозита. Для этого рассчитывается оптимизация портфеля активов с вектором доходности и ковариационной матрицей. Основная отличительная черта теории Марковица - это предложенная им теоретико-вероятностная формализация понятий риск и доходность[339]. В частности для расчета соотношения риск/доходность применяется распределение вероятностей. Прогнозируемая доходность портфеля в целом определяется как среднее значение распределения доходностей. Прогнозируемый риск портфеля представляет собою типовое отклонение вероятных значений доходности от его математического ожидания[340].

Помимо этого совершается расчет показателей риск/доходностей и для каждого отдельного актива в портфеле. В качестве критерия вероятного отклонения доходности, как правило, берут условие роста либо спада экономики[341].

$$\begin{cases} \boldsymbol{\sigma_\rho^2 = d^T V d \rightarrow min} \\ \boldsymbol{d^T r = r_\rho} \\ \boldsymbol{d^T e = 1} \end{cases}$$

К примеру, допустим, что некоторая фирма «Квант» стоит по сто рублей на одну акцию. Планируется, что в портфеле этот актив будет пребывать на протяжении года. В таком случае, доходность её можно изобразить как сумму двух частей – физической доходности, то есть увеличения стоимости акций, и дивидендной доходности. Допустим, что математическое ожидание (либо среднее значение) доходности акций за последние два года составило 10%, а дивиденды на акцию составляют 4 рубля, тогда получается, что дивидендная доходность составляет 4% годовых. В таком случае, прогнозируемая доходность акции фирмы «Квант» в портфеле составляет 14% годовых и в данном случае разброс вероятностей доходности станет следующим[342]:

---

[338] Баврин, И.И. Теория вероятностей и математическая статистика / И.И. Баврин. - М.: Высш. шк., 2015.— 160 с.

[339] Кибзун, А.И. Теория вероятностей и математическая статистика. базовый курс с примерами и задачами / А.И. Кибзун.- М.: Физматлит, 2014. - 224 с.

[340] Высочанская Е.Ю. Прогнозирование уровня волатильности случайных процессов на финансовых рынках // Поволжский торгово-экономический журнал. 2011. № 4. С. 30-37.

[341] Гмурман, В. Е. Теория вероятностей и математическая статистика: учебное пособие для вузов /В. Е. Гмурман.-Изд. 12-е, перераб. - М.: Высшая школа,2014.- 478 с.

[342] Гнеденко, Б.В. Курс теории вероятностей: Учебник / Б.В. Гнеденко. - Изд. 8-е, испр. и доп. — М.: Едиториал УРСС, 2015. — 448 с.

Экономическая конъюнктура	Ожидаемая доходность	Вероятность
Подъем	42%	0,2
Нейтральная	14%	0,6
Спад	-6%	0,2

Данные значения показывают, что с вероятностью 20% акции фирмы «Квант» принесут за год общую доходность 42% при обстоятельстве роста экономической активности. В обстоятельствах спада активности с вероятностью также 20% доходностью акции предполагается отрицательная в пределах -6%. И, в конечном итоге, при нейтральной экономической конъюнктуре будет первоначально рассчитанное математическое ожидание доходности 14% с вероятностью 60%. Затем, для расчета общей прогнозируемой доходности с учетом абсолютно всех возможных вероятностей используем формулу и подставляем значения из таблицы:

$$E(r)=\sum d\rho = 0,42*0,2+0,14*0,6+(-0,06)*0,2 = 0,156$$

При этом, чем больше типовое несоответствие доходности акции, тем больше индекс изменчивости цены на нее. У без рисковых активов (к примеру, казначейских облигаций с фиксированным купоном) стандартное несоответствие равно 0.

Далее, из ключевых принципов формирования портфеля, теория Марковица подразумевает диверсификацию портфеля так, чтобы вобрать в него менее коррелируемые активы с учетом их показателей риск/доходность. Таким образом, уменьшается общее типовое несоответствие портфеля, в соответствии с этим оптимизируется общий индикатор риск/доходность[343].

Например, как правило, управляющие включают в собственный портфель акции нефтегазовых компаний и авиакомпаний. Данные фирмы обратно коррелируемы по одному принципу – цене на нефть. При увеличении цен на нефть акции авиакомпаний понижаются, акции нефтегазовых фирм, наоборот увеличиваются. И, напротив, – при падении цен на нефть нефтегазовые фирмы утрачивают капитализацию, авиакомпании набирают.

Таким образом, портфель Марковица содержит в себе два основных принципа: оптимальное соотношение риск/доходность и портфель из менее коррелируемых активов. Вследствие довольно простой реализации данных принципов, такого рода портфель вполне способен сформировать не только лишь профессиональный управляющий в специализированном ПО, однако и начинающий инвестор, что только лишь начинает знакомство с подобными инвестициями.

Использованные источники:

1. Баврин И.И. Теория вероятностей и математическая статистика / И.И. Баврин. - М.: Высш. шк., 2015.— 160 с.

[343] Кремер, Н.Ш. Теория вероятностей и математическая статистика: Учебник для вузов / Н.Ш. Кремер.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. - 573 с.

2. Гмурман В. Е. Теория вероятностей и математическая статистика: учебное пособие для вузов / В. Е. Гмурман.-Изд. 12-е, перераб. - М.: Высшая школа,2014.- 478 с.
3. Высочанская Е.Ю. Прогнозирование уровня волатильности случайных процессов на финансовых рынках // Поволжский торгово-экономический журнал. 2011. № 4. С. 30-37.
4. Гнеденко Б.В. Курс теории вероятностей: Учебник / Б.В. Гнеденко. - Изд. 8-е, испр. и доп. — М.: Едиториал УРСС, 2015. — 448 с.
5. Кибзун А.И. Теория вероятностей и математическая статистика. Базовый курс с примерами и задачами / А.И. Кибзун.- М.: Физматлит, 2014. - 224 с.
6. Кремер Н.Ш. Теория вероятностей и математическая статистика: Учебник для вузов / Н.Ш. Кремер.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. - 573 с.

УДК 331.101.32

Кривошеина Ю.В.
студент 4 курса
направление 38.03.02 Менеджмент
профиль "Производственный менеджмент"
Шитов А.Н.
студент 2 курса
направление 38.03.02 Менеджмент
профиль "Производственный менеджмент"
научный руководитель: Шатунова Т.Е.
старший преподаватель
кафедра «Менеджмент на транспорте»
ФГБОУ ВО "Сибирский государственный
университет путей сообщения"
РФ, г. Новосибирск

ЖИЗНЕННЫЙ БАЛАНС КАК ФАКТОР «ХЭППИНЕСС» МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

В современных условиях глобальной цифровизации социума и хозяйства предъявляются высокие требования к уровню квалификации и достижений специалистов предприятий. При этом особо важной становится задача обеспечения «хэппинесс» у данной категории работников в целях повышения их вовлеченности в процесс труда. В данной статье сделана попытка по установлению зависимости между визуализацией целей с помощью Колеса баланса и достижением «хэппинесс» через адекватную оценку персональных характеристик в любой области и постановку целей с возможностью мониторинга личного прогресса.

Ключевые слова: работник интеллектуального труда, результативность труда, эффективность труда, счастье на рабочем месте.

Krivosheina Yu.V.
4 year student, direction 38.03.02 Management, Profile "Production Management"
Siberian State Transport University
Russian Federation, Novosibirsk
Shitov A.N.
2 year student, direction 38.03.02 Management, Profile "Production Management"
Siberian State Transport University
Russian Federation, Novosibirsk
Scientific director: Shatunova T.E.
Senior Lecturer of the Department "Transport Management"
Siberian State Transport University
Russian Federation, Novosibirsk

LIFE BALANCE AS A FACTOR "HAPPINESS" OF YOUNG SPECIALISTS

In the modern conditions of global digitization of society and the economy, high demands are placed on the level of qualifications and achievements of enterprise specialists. At the same time, the task of providing "happiness" for this category of workers in order to increase their involvement in the labor process becomes especially important. This article attempts to establish a relationship between visualization of goals with the help of the Wheel of balance and the achievement of "happiness" through an adequate assessment of personal characteristics in any field and setting goals with the ability to monitor personal progress.

Keywords: knowledge worker, labor productivity, labor efficiency, happiness in the workplace.

Одним и ключевых факторов успеха всех и каждого является рациональная постановка целей. Ибо, как гласит фраза римского консула Аппия Клавдия (конец IV в. до н. э.), ставшая в последствии крылатой: «Всяк своего счастья кузнец». Однако для многих секретом остается то, каким образом это делать результативно и эффективно.

Проблема эта особенно актуальна для молодых специалистов. Так как тотальная цифровизация социума и хозяйства задает высокий уровень квалификационных требований, психического и физического здоровья, стресса и конфликтоустойчивости, коммуникативных навыков. При этом молодые люди часто не понимают, какое влияние оказывает одна часть жизни на другую. В современных организациях довольно часто помогает раскрыть сильные стороны молодых специалистов так называемый «Happiness Manager». Кроме того его профессиональные качества способствуют повышению уровня социализации молодых специалистов в коллективе [1].

Тем не менее, важную роль играет не только внешнее воздействие, но

и внутренний настрой. В этом случае речь идёт о самоменеджменте, способном анализировать текущую реальность, чтобы помочь получить ясность, необходимую для принятия оптимальных решений, активирующих план действий по достижению желаемых результатов и устранению дисбаланса между различными жизненными областями.

Одним из наиболее действенных способов внести ясность по этому направлению, мы считаем, является колесо жизненного баланса - эффективная техника, позволяющая организовать и структурировать свои размышления, а также более четко взглянуть на проблему. Классическое колесо делится на восемь сегментов: карьера, финансы, здоровье, друзья, семья, рост, отдых, взаимоотношения. Довольно часто данная методика используется наставниками по личному росту и даже запатентована в США. Она буквально раскладывает по полочкам все сферы жизни с целью увидеть дисбаланс и понять, как достичь равновесия. Она используется для ранжирования уровня удовлетворенности человека в различных сферах жизни визуально. Это визуальное представление помогает понять, где разрыв между текущей и желаемой реальностью. Кроме того, колесо баланса позволяет выявить приоритет действий, отслеживать прогресс в достижении целей, определить проблемы в областях знаний и навыков, определить влияние эмоций и стрессоров [2].

Целью нашего исследования стало выявление результативности колеса баланса в части выработки эффективных рекомендаций для построения четкой стратегии по планомерному развитию личности.

Для этого нами были поставлены и решены следующие задачи:

1. Проведено социологическое исследование методом интервью. Именно этот метод является наиболее гибкий в получении информации, так как предполагает беседу с респондентом, основанную на личном контакте.

2. Проведена обработка полученных результатов для выявления общего уровня удовлетворенности сегментами колеса баланса.

3. Выявлены сегменты с низким уровнем удовлетворенности (ниже 50%).

4. На основе полученных данных выработаны рекомендации по направлению и величине усилий индивида для сбалансированного и планомерного развития личностных качеств.

Нами были опрошены 120 респондентов. Основной контингент – молодые специалисты в возрасте от 20 до 33 лет. Это основной фундамент российской экономике в перспективе на 20-30 лет. Им было предложено ответить на главный вопрос - находится ли ваша жизнь в балансе? В корпоративной культуре это крайне важно для выработки условий, повышающих уровень удовлетворённости специалистов на рабочем месте [3]. Каждому было предложено изобразить колесо баланса и отметить на нем уровень удовлетворенности в каждом сегменте. Далее, анализируя результаты, нами были выработаны по 3 унифицированные рекомендации для повышения удовлетворенности в сегментах, требующих внимания.

В ходе проведенного исследования нами были получены следующие результаты:

Сегмент «Духовное развитие» - средняя удовлетворенность составила 40%. Рекомендации:

1. Посещение творческих мероприятий (выставки, театр 1 раз в месяц);
2. Чтение классическую литературу каждый день 3-5 стр.;
3. Ограничение использования гаджетов и социальных сетей (не более 2-3 часов в день/ сейчас это около 5-6 часов).

Сегмент «Личностный рост» - средняя удовлетворенность составила 8-100%. Рекомендации:

1. Быть более инициативным, не находясь в тени у своих коллег;
2. Знакомиться с единомышленниками, в том числе бизнес-знакомства, связи, коммуникации;
3. Чтение дополнительной литературы по интересующей специальности.

Сегмент «Отдых» - средняя удовлетворенность составила 40%. Рекомендации:

1. Больше времени проводить на свежем воздухе;
2. Увеличить концентрацию впечатлений и положительных эмоции, но без дополнительных затрат;
3. По возможности путешествовать даже на небольшие расстояния.

Сегмент «Взаимоотношения» - средняя удовлетворенность составила 70%. Рекомендации:

1.Чтение книг по психологии, позволяющее больше узнать себя и других людей;
2. Повышение уровня эмпатии;
3. Развитие умения брать и отдавать в отношениях.

Сегмент «Финансы» - средняя удовлетворенность составила 10%. Рекомендации:

1. Научиться рационально распределять свои средства;
2. Научиться формировать фонды: накопления и резервный.
3. Вести учёт движения финансовых средств.

Сегмент «Карьера» - средняя удовлетворенность составила 10-15%. Рекомендации:

1. Пробовать свои навыки и умения – становиться стажером.
2. Воспитание дисциплины и уважение к регламенту времени.

Сегмент «Здоровье» - средняя удовлетворенность составила 50-80 %. Рекомендации:

1. Занятия спортом (только 30 % опрошенных занимаются спортом).
2. Наладить режим сна 6-8 ч. в сутки.
3. Исключить из рациона фаст-фуд во всех смыслах этого термина.

Сегмент «Семья» - средняя удовлетворенность составила 80-100 %. Рекомендации:

1. Оказывать помощь родителям.

2. Овладеть навыками конфликтологии (для трансформации большинства конфликтов в конструктивные).

По мнению 90% респондентов, данный метод способствует достижению баланса в жизни за счет управления своими целями и своим временем. Колесо баланса – интересная активная жизнь по своим правилам, а не бездейственное и недовольное выживание. Чтобы жить продуктивно, нужно уделять внимание саморазвитию, пробовать себя в чем-нибудь новом, ведь жизнь одна и нельзя ее упускать на пустую трату времени: каждый день стоит быть увлеченным в минимум одним-двумя занятиями, которые доставляют вам пользу и счастье самосовершенствования.

Использованные источники:

1. Кривошеина Ю.В. О способах достижения «Хэппинесс» у специалистов современной корпорации // Новая реальность: экономика, менеджмент, социальные коммуникации: материалы Международной научно-практической конференции (Новосибирск, 24–25 апреля 2018 г.): в 2 ч. / Мин-во образования и науки РФ, Новосиб. гос. пед. ун-т. – Новосибирск: Изд-во НГПУ.– 2018. – С. 150-152.

2. https://www.startofhappiness.com/wheel-of-life-a-self-assessment-tool. Электронный ресурс. Дата обращения: 26.11.2018.

3. Шатунова Т.Е. Пути активизации творческой деятельности специалистов предприятий: специфика ОАО «РЖД» // Исследования молодых учёных: экономическая теория, социология, отраслевая и региональная экономика. НГУ, Новосибирск. – 2017.– с.151-157.

УДК 658.5.012.7

Криничная А.Б.
студент магистратуры 2 курса гр. 61/2 БУ
направление подготовки «Экономика»
научный руководитель: Мардар Д.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и финансов»
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Ялта

ПРЕДПОСЫЛКИ ВНЕДРЕНИЯ КОНТРОЛЛИНГА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ

Аннотация: в статье описаны основные задачи и базовые положения современного контроллинга, факторы внедрения контроллинга на предприятиях торговли.

Ключевые слова: контроллинг, управленческие решения, предприятие, концепции контроллинга.

Krinichnaya A.B.
Student group 61/2 BU
Scientific advisor: Mardar D.A., candidate of economic Sciences
associate professor of the Department of Economics and Finance
Humanities and Pedagogical Academy (branch)
Federal State Autonomous educational institution
"Crimean Federal University V.I.Vernadsky"
Russia, Yalta

PRECONDITIONS FOR IMPLEMENTATION OF CONTROLLING AT TRADE ENTERPRISES

Annotation: the article describes the main tasks and basic provisions of modern controlling, the factors of the introduction of controlling in trading enterprises.

Keywords: controlling, management decisions, enterprise, controlling concepts.

Контроллинг представляет собой концепцию системного управления организацией, что обеспечивает своевременность получения информации по фактам свершившихся событий. В свою очередь, своевременно полученная информация напрямую влияет на качество составления финансовой отчетности предприятия и уровень ее достоверности.

Контроллинг на предприятии охватывает несколько уровней: стратегический и оперативный.

Базой оперативного контроллинга выступает финансовая стратегия, целевые ориентиры, концептуальные мероприятия и ресурсы, определенные

в пределах стратегического контроллинга. Главной целью оперативного контроллинга является организация системы управления достижением текущих (краткосрочных) финансовых целей предприятия.

Такие цели могут отражаться в показателях выручки от реализации, прибыли, постоянных и переменных затрат, чистого денежного потока, рентабельности капитала и др. Определяющим является то, что целевые показатели оперативного контроллинга должны коррелировать с монетарными и немонетарными целями стратегического контроллинга [1, с.73].

Оперативный контроллинг решает следующие задачи:

− анализ отклонений фактических показателей деятельности от запланированных и выработка на этой основе предложений по коррекции планов или устранения препятствий на пути их выполнения;

− проведение внутреннего аудита и координация своей деятельности с действиями независимых аудиторских фирм при внешнем (в том числе санационного) аудите предприятия с целью обеспечения оптимальных условий, при которых аудиторские фирмы могут с доверием положиться на выводы службы внутреннего, избежав дублирования усилий.

Следовательно, общей концепцией контроллинга является совокупность целей, задач, инструментов, субъектов и организационных структур.

Исследование научных источников позволяет выделить два аспекта контроллинга. С одной стороны, контроллинг - это мышление управленческого персонала [2, с.279]. С другой стороны, служба контроллинга отвечает за разработку методов и техники для постановки управленческого учета, который является частью хозяйственного учета предприятия.

Таким образом, концепция контроллинга основывается на ряде базовых положений:

1. Концепция управления. Она основана на "открытых сложных социально-технических систем» компании, которая имеет идею конкретной цели. Основная цель - обеспечить долгосрочное выживание бизнеса и благосостояния компании.

2. В рамках контроллинга управления рассматривается как процесс реализации воли. Этот процесс реализуется через постановку задач, оценку, принятие решений, осуществления и мониторинга. Контроллинг является своего рода механизмом саморегулирования на предприятии. Это переносит его на качественно новый уровень.

3. Концепции планирования и контроля основной позиции - системы управления интегрированы и скоординированы.

4. Основное положение концепции планирования и управления - Контроллинг интеграции и координации системы.

5. Выступает в качестве управления процессом поддержки.

Контроллинг охватывает все направления деятельности

хозяйствующих субъектов, независимо от отраслевого признака. Поэтому система контроллинга в торговле представляется стандартно, как целостная система элементов, посредством взаимодействия которых обеспечивается системная организация и координация информационных потоков, процесса управления, функциональных областей и проектов торгового предприятия, достигается ориентация управленческого процесса.

Определяя структуру контроллинга в торговле, следует учитывать, что контроллинг должен обеспечивать соответствующую поддержку основных направлений управленческой деятельности в торговых организациях. К таким направлениям относят планирование, организацию и контроль процесса реализации товаров, финансовый менеджмент организаций торговли, управление инвестиционной деятельностью предприятия, а также управление персоналом.

На практике можно выделить основные факторы, являющиеся основанием для создания системы контроллинга в организации розничной торговли [4]:

– появление новых или изменение имеющихся целей в розничной торговле в сложившихся условиях функционирования;

– ухудшение каких-либо экономических показателей в сравнении с аналогичными организациями в сфере розничной торговли;

– отсутствие согласования целей;

– устаревшие методы планирования, калькуляции и анализа, не удовлетворяющие менеджменту организации;

- отсутствие методик учета и анализа, несоответствие требованиям как основы для отслеживания деятельности и принятия управленческих решений;

– дублирование или отсутствие некоторых функций, наличие конфликтных ситуаций при их выполнении.

При принятии решения об организации контроллинга предприятиями розничной торговли необходимо исследование информации о возможных рисках, возникающих в деятельности организации, анализ имеющихся ресурсов, для его внедрения; анализ готовности трудового коллектива к внедрению контроллинга; мониторинг кадров организации с целью назначения исполнителей для ведения контроллинга в рамках выбранных направлений.

Таким образом, контроллинг является инструментом комплексного управления деятельностью, обеспечивает методическую и инструментальную базу для поддержки основных функций менеджмента. Его главная цель - это достижение на всех уровнях иерархии предприятия допустимого уровня иерархии многочисленных аспектов управления бизнес-процессами. Поэтому есть смысл говорить о контроллинг, как о философии или об идеологии управления предприятием.

Использованные источники:

1. Ивашкевич, В. Б. Практикум по управленческому учету и контроллингу /

В.Б. Ивашкевич. - М.: Финансы и статистика, Инфра-М, 2016. - 192 с.
2. Майер, Э. Контроллинг как система мышления и управления / Э. Майер. - М.: Финансы и статистика, 2015. - 368 с.
3. Шешукова, Т. Г. Теория и практика контроллинга / Т.Г. Шешукова, Е.Л. Гуляева. - Москва: Огни, 2016. - 176 с.
4. Алябьева М.В., Доренская И.Н., Контроллинг как инструмент совершенствования бизнес-процессов розничной торговли организаций потребительской кооперации // Журнал: Актуальные проблемы экономики. 2011, №1 // Электронный ресурс. URL: http://vestnik.bukep.ru/articles_pages/articles/2011/2011-1/Articles_55-59.pdf

УДК 376.3

Кроштатова Е.А.
студент
ФГБОУ ВО «Череповецкий государственный университет»
научный руководитель: Самофал Р.А., к.пс.н.
доцент
кафедра дефектологического образования
Россия, г. Череповец

ОСОБЕННОСТИ СУИЦИДАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация: В данной статье рассмотрены особенности суицидального поведения в подростковом возрасте. Выделены основные типы семейного воспитания, которые создают суицидальную ситуацию; типы суицидоопасных ситуационных реакций подросткового возраста. Рассмотрены основные предпосылки суицидального поведения подростков.

Ключевые слова: суицид, подростки, смерть, синий кит, предпосылки, опасность.

Kronschtatova E.A.
student
4rd year, Department of Special (defectological) education
Cherepovets State University
Russia, Cherepovets
Supervisor: Samofal R.A., PhD (Psychology) Associate Professor
Department of Special (defectological) education

FEATURES OF SUICIDAL BEHAVIOR IN ADOLESCENCE

Abstract: this article discusses the features of suicidal behavior in adolescence. The main types of family education, which create a suicidal situation; types of suicidal situational reactions of adolescence. The main prerequisites of suicidal behavior of adolescents are considered.

Key words: suicide, adolescents, death, blue whale, prerequisites, danger.

Отличительной особенностью детского возраста, является отсутствие страха смерти ввиду несформированности самого понятия смерти.

В дошкольном возрасте, по мнению Курбаткина Ю.В., дети не считают смерть концом жизни, а воспринимают ее как временное явление, подобное сну или отъезду. В младшем школьном возрасте дети считают смерть маловероятной, не осознают ее возможность для себя [15].

По мнению большинства исследователей (Амбрумова А.Г., Жезлова Л.Я., Личко А.Е., Белозерцова И.Н., Погодин И.А.) концепция смерти у ребенка приближается к концепции смерти взрослого лишь к 11-14 годам, но для этого возраста характерно несоответствие целей и средств суицидального поведения, при желании умереть выбираются не опасные средства (например, порез вен) [2, 5, 19].

Самым опасным периодом возникновения суицидальных попыток является подростковый возраст, потому что психическая организация подростка очень хрупкая на всех уровнях: эмоций, чувств, интеллекта. Подростки крайне нестабильны в самооценке и одновременно с этим большие максималисты, поэтому именно в подростковом возрастном периоде суицидальное поведение отличается большим многообразием [6].

Исследования Могилевского областного социологического центра, показали, что в подростковом возрасте среди девочек выявилось почти в 2,5 раз больше потенциальных самоубийц, чем среди мальчиков, дело в том, что девочки опережают мальчиков в развитии личности [4].

Существует тенденция в различении предпочтений тех или иных способов самоубийства. Раньше считалось что, мужской пол выбирает самоповешение или применение огнестрельного оружия, а женский пол предпочитает прием больших доз медикаментов, но в настоящее время исследования показывают в 85% и мальчики и девочки самоубийство совершают путем отправления токсическими веществами [12].

По мнению Личко А.Е., с 14-15 лет резко возрастает суицидальные попытки, а к 16-19 годам достигает максимума. В основном эти действия носят демонстративный характер, могут приобретать черты суицидального шантажа, однако дифференциация между истинным суицидом и демонстративными действиями иногда бывает крайне затруднена [16].

А.А. Александров наряду с истинной суицидальностью и демонстративными действиями, выделил у подростков особый тип «неясных» попыток, где все действия определялись необыкновенно сильным аффектом при угнетении рассудочной деятельности [17].

А.Г. Амбрумова, Е.М. Бруно, Н.Д. Кибрик выделили два основных отличия суицида подростка от суицида взрослого человека, во-первых, у подростков отсутствует реальное желание, и нет четко обозначенного мотива для совершения самоубийства [1, 11]. Э. Шнейдман, проведя исследование предсмертных записок, утверждает, что они оказывались совершенно неинформативными, т.е. не могут дать представления об истинной картине самоубийства, а также являются банальными и скучными.

А, во-вторых, у подростков отсутствуют умения вербализовать свои чувства, они не могут поделиться своими переживаниями, подробно о них рассказать, и правильно отреагировать. Не высказанные негативные чувства только усиливают депрессию [23].

Существует несколько основных вариантов депрессивного синдрома с суицидальным поведением в детском возрасте: детский вариант депрессии, для него характерен аффект тоски; девиантный вариант депрессии (от 10-14 лет); ипохондрический вариант депрессии(12-16 лет); астенический вариант депрессии (12-14, 14-16 лет); вариант депрессивного синдрома с преобладанием типично подростковых симптомов (16-18 лет).

В подростковом периоде вероятность суицидального поведения определённым образом связана с типом акцентуации характера. По мнению, А.Е. Личко, В.Т. Кондратенко, вероятность саморазрушающего поведения велика при наличии следующих радикалов в характере подростка: данные при демонстративно суицидальном поведении продемонстрированы на рисунке 1, при суицидальных покушениях на рисунке 2 [18].

рис. 1. Демонстративно суицидальное поведение

рис. 2. Суицидальные покушения

По данным В.Т. Кондратенко примерно 30% подростков, покончивших с собой и покушавших на самоубийство, имели шизоидные черты характера. Суицидальные действия психастеников считаются заранее продуманными и не рассчитанными на зрителей, а действия сенситивных подростков, бывают очень неожиданными для окружающих.

Амбрумова, Е.М.Вроно, выделили типы суицидоопасных ситуационных реакций подросткового возраста [7, 8, 19]:

1. Реакция депривации (младший и средний подростковый возраст) – потеря интересов, угнетение эмоциональной активности, жесткое авторитарное воспитание.

2. Эксплозивная реакция (средний подростковый возраст) – аффективная напряженность, агрессия, завышенный уровень притязаний, стремление к лидерству. Воспитывался в семье, где данные реакции традиционно относятся для взрослого. Цель суицидальных действий – стремление отомстить обидчику, доказать правоту.

3. Реакция самоустранения (средний и старший подростковый возраст с чертами незрелости) – эмоциональная неустойчивость, внушаемость, несамостоятельность. Суицидальные действия – уход от трудностей.

Ц. Короленко и В. Донских выявили основные предпосылки суицидального поведения подростков [42]:

1. Повышенная напряженность потребностей, стремление к эмоциональной близости, низкая способность к формированию психологических защитных механизмов, неумение ослабить фрустрацию.

2.Импульсивность, взрывчатость и эмоциональная неустойчивость, повышенная внушаемость, бескомпромиссность, отсутствие жизненного опыта.

3. Чувство вины и низкая самооценка, неподдающийся контролю и

регулированию эмоциональный фон в период конфликтов, затруднение в перестройке жизненных ориентаций.

По результатам теоретического исследования, было выявлено, что основной причиной суицидального поведения является детство в неблагополучных семьях: конфликты родителей либо их утрата, отсутствие опоры на взрослого, тяжелый психологический климат в семье, заброшенность подростка, алкоголизм родителей, отвержение семьей ребенка, насилие над ребенком, как в физическом, так и психологическом плане и др.

Особую опасность, по мнению, Виноградовой Е.А., для подростка представляют скрытые, непроявленные и внешне бесконфликтные ситуации (неадекватные стили воспитания, полное подавление самостоятельности, бесконтрольное ограничение свободы, постоянные нравоучения и поучения и др.) [6]

А. Г. Амбрумова и Л. И. Постовалова [3] выделяется несколько типов семейного воспитания, которые создают суицидальную ситуацию, данные представлены в таблице 1:

Таблица 1

Типы семейного воспитания.

Тип семьи	Критерий классификации	Суицидальная ситуация (поведение)
Интегрированный и дезинтегрированный.	степень сплоченности (предполагающие наличие микрогрупп)	демонстративное, цель - изменить положение в семье.
Гармоничный и дисгармоничный	степень психологического, ценностно-ориентационного соответствия между членами семьи	Суицидоопасная ситуация возникает, когда один из членов семьи стремиться навязать другому свои привычки, манеры, поведение и др.
Корпоративный или альтруистичный	степень коммуникативности семьи как системы	Демонстративный Цель суицида - будет использован, с целью добиться желаемого отношения - протест и призыв.
Гибкий и консервативный.	Степень незащищенности своей семьи	Суицидальная ситуация создается в тех случаях, когда семья разрушает свою структуру общения под влиянием внешнего авторитета (школы, начальства и т.д.) Подросток оказывается в позиции социальной изоляции.
Открытый и закрытый	семьи различаются между собой по количеству и	Чем меньше у индивида социальных связей, тем

	характеру коммуникативных связей с внешним миром	скорее неблагополучие в главной для него сфере жизнедеятельности может привести к суициду.
Авторитарный и демократический	различаются по характеру распределения власти в семье	Цель суицида – в авторитарном стиле доказать свою позицию Демократичные семьи обладают психологическими ресурсами профилактики суицидального поведения.

Были выделены основные семейные факторы, которые являются предрасполагающими к возникновению самоубийства в детском возрасте (А. Г. Амбрумова и Л. И. Постовалова) [3]:

1. Отсутствие отца в раннем возрасте.
2. Недостаточность материнской любви.
3. «Синдром отсутствия родительского авторитета»
4. Матриархальный стиль отношений в семье.
5. Гиператоритарность слабого взрослого, который стремится утвердить себя в семье с помощью эмоциональных взрывов и телесных наказаний ребенка.
6. Враждебные, длительные конфликты между родителями.
7. Длительные болезни или смерти родных.
8. Наличие в семье алкоголиков, психически больных людей или лиц с асоциальными формами поведения.

Вторым фактором, провоцирующим риск суицида, является непринятие ребенка в коллективе, школе, классе, отсутствие друзей, одиночество. Дети, которые занимают в иерархии учебных групп низшую ступень, очень часто подвергаются физическому и психическому насилию. В результате, дети, которые не способны справиться с данной проблемой предпринимают попытки суицида, как демонстративного, так и истинного.

Следующим фактором, является психологическая нестабильность на фоне тяжело протекающего пубертата: раннее половое созревание, анормальности развития организма, развитие акцентуации характера, психическая неустойчивость [6].

Погодин И.А. выявил еще одну проблему в подростковом возрасте – это сексуальные проблемы, которые могут стать немало важным фактором в суицидальном поведении. Разрыв с возлюбленным, если этот разрыв сочетается с унижением чувства собственного достоинства или если имелась чрезвычайно сильная эмоциональная любовь, стыд из-за раскрывшийся мастурбации, обнаружившая беременность, импотенция, страх стать гомосексуалистом («гомосексуальная паника»), все это может привести к суициду [19].

По мнению Л.Я. Жезловой «семейные проблемы» более значимы в препубертатном периоде, а «сексуальные» и «любовные» проблемы в пубертатном возрасте [9].

Еще одним фактором провоцирующим риск возникновения суицида, являются личностные особенности подростка: внушаемость, неспособность справить с ситуацией, импульсивность, низкий самоконтроль, отсутствие жизненного опыта [14].

В 2015 году в социальной сети ВКонтакте, началась игра «Синий кит» которая представляет собой некий квест, который необходимо выполнять в течение 50 дней (например, на руке лезвием вырезать f57, проснуться в 4.20 и смотреть страшные видео, тыкать руку иголкой, сделать себе больно и др., а 50 заданием, является совершить самоубийство) [10].

Если же ребенок в процессе игры одумается и захочет выйти из нее, то на него начинается жесткое давление и угрозы. Кураторы говорят, что знают, где они живут, где работают их родители, и что расправы над близкими подростка долго ждать не придется и выход из этой ситуации один – закончить игру.

Наставники игры ориентируются на подростков, потому что в этом возрасте дети внушаемы, эмоционально не стабильны, импульсивны, ранимы, они постоянно сомневаются в правильности своих действий. У подростка могут возникнуть трудности во взаимодействии с окружающим миром, он может отстраниться от родителей, стать замкнутым, депрессивным и в таком состоянии они особенно могут попасть под чужое давление.

Ребенок, попавший под сильное психическое давление, сопряженное с унижением и оскорблением достоинства, при стечении внешних жизненных обстоятельств совершает самоубийство. Так, например, дело Веры Новак, в котором учительница путем систематического унижения (оскорбляла мальчика в присутствие других детей, называла свиньей, поросенком, идиотом, ударяла туфлей, линейкой, хватало за ухо и др.) довела мальчика Рому Л., которого растила одна бабушка, родителей у мальчика не было, до самоубийства (положил голову на рельсы под надвигающийся поезд) [14, 20].

Подведя итог можно сказать, что суицидальное поведение возникает из двух основных причин: неблагоприятность жизненных условий и недостаточность психических ресурсов у подростков для их преодоления.

Современный подход профилактики суицидального поведения детей характеризуется усилением традиционных способов (медицинский, психологических, педагогических и др. мероприятия) [21].

Традиционно профилактику разделяют на: первичную, вторичную, третичную.

К мерам первичной профилактики относит мероприятия по защите от неблагоприятного влияния провоцирующих факторов, или повышение устойчивости человека к неблагоприятным факторам. Меры вторичной

профилактики предназначаются для сдерживания темпа и предотвращения развития других форм девиантного поведения. Третичная профилактика подразумевает реабилитацию в тяжелых случаях при возникновении пограничных состояний [15].

Таким образом, общими признаками детей-суицидентов являются: конфликты с родителями, трудности обучения в школе, широкий спектр соматовегетативной симптоматики, напряжение адаптации, расстройства эмоциональной и поведенческой сфер, наличии акцентуации характера, напряженность сферы общения с родителями, сексуальные проблемы и др.

Использованные источники:

1. Амбрумова, А.Г. Предупреждение самоубийств. - М., 1980.
2. Амбрумова, А.Г., Жезлова, Л.Я. Методические рекомендации по профилактике суицидальных действий в детском и подростковом возрасте. М., 1978.
3. Амбрумова, А.Г., Постовалова, Л.И. Мотивы самоубийств. Социологические исследования. -1987. -№ 6.- С. 53.
4. Бгдоян, Г.С., Сушков, А.В. Возрастные особенности суицидального поведения подростков В сборнике: Научное сообщество студентов Сборник материалов XII Международной студенческой научно-практической конференции. ФГБОУ ВО «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова»; Актюбинский региональный государственный университет им. К. Жубанова; Кыргызский экономический университет им. М. Рыскулбекова; ООО «Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс». 2016. С. 54-55.
5. Белозерцева, И.Н Детский суицид: профилактика и коррекция.- Иркутск: Сервико, 2001 - 47 с.
6. Виноградова, Е.А. Суицидальные риски у детей с девиантным поведением. Центральный научный вестник. 2017. Т. 2. № 22 (39). С. 9-10.
7. Вроно, Е.М. Предотвращение самоубийства. Руководство для подростков. - М.: Академический проект, 2001. - 40 с.
8. Вроно, Е.М. Сравнительно-возрастные исследования в суицидологи.– М., 1989. – 215 с.
9. Жезлова, Л.Я. Актуальные проблемы суицидологии . – М., 1981. – 278 с.
10. Игра синий кит все задания с 1 по 50 — все подробности про игру и все задания из игры.: [электронный ресурс]. URL: http://primewow.ru/2017/03/11/igra-sinij-kit-vse-zadanija-s-1-po-50-vse-podrobnosti-pro-igru-i-vse-zadanija-iz-igry/3/
11. Кибрик, Н.Д. Дезадаптация и суициды у студентов ВУЗов // Науч. и организац. проблемы суицидологии: труды МНИИП. 1983. С.97–105.
12. Кондрашенко, В.Т. Девиантное поведение у подростков / В.Т. Кондрашенко. - Минск: АСТ, 2002. - 204 с.
13. Короленко, Ц. П., Донских Т. А. Семь путей к катастрофе: деструктивное поведение в современном мире. - Новосибирск: Наука, 1990. - 224 с.

14. Крючкова, В.Ф. Специфика объективных признаков доведения несовершеннолетнего до самоубийства. В сборнике: Преступность в России: проблемы реализации закона и правоприменения Сборник научных трудов. под ред. В. А. Авдеева. Иркутск, 2015. С. 87-91.
15. Курбаткина, Ю.В. Профилактика суицида среди несовершеннолетних. Конференциум АСОУ: сборник научных трудов и материалов научно-практических конференций. 2017. № 1. С. 839-843.
16. Личко, А. Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков. Психология индивидуальных различий. - М.: Изд-во МГУ, 1982. С. 288-318.
17. Личко, А. Е., Александров, А. А. Суицидальное поведение подростков.Клинико-психологические социальные и правовые проблемы суицидального поведения. - М., 1974. - С.71-79.
18. Личко, А.Е. Психопатии и акцентуации характера у подростков. - Л.: Медицина, 1983. - 208 с.
19. Погодин, И. А. Суицидальное поведение: психологические аспекты. Учебное пособие.— «ФЛИНТА»,2016.
20. Самоубийство Ромы Лебедева: мальчика убила школа? .: [электронный ресурс]. URL: https://ria.ru/incidents/20060403/45136143.html
21. Сатышев, С.П. Возможности профилактики суицидального поведения у подростков в общеобразовательной школе Проблемы социально-экономического развития Сибири. 2017. № 3 (29). С. 161-169.
22. Шир, Е. Суицидальное поведение у подростков // Журнал невропатологии и психиатрии. - 1984. - № 10.
23. Шнейдман, Э. Душа самоубийцы. Монография, Москва, издательство "Смысл", 2001. 132 с.

УДК 339.371.22

Кропанева Д.А.
студент магистратуры
«Вятский Государственный Университет»
Россия, г. Киров

ОСОБЕННОСТИ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ САНИТАРНО-ТЕХНИЧЕСКИМИ ИЗДЕЛИЯМИ

Аннотация: Рассмотрена специфика розничной торговли санитарно-техническими изделиями и особенности работы такого магазина.

Ключевые слова: Розничная торговля, санитарно-технические изделия, особенности продажи.

Kropaneva D.A.
Graduate student
"Vyatka State University"
Russia, Kirov

FEATURES OF RETAIL TRADE IN SANITARY-TECHNICAL PRODUCTS

Annotation: The specificity of retail trade in sanitary ware and the peculiarities of such a store are considered.

Keywords: Retail, sanitary ware, sales features.

Город постоянно расширяющаяся среда. Каждый год на его территории возникают крупные строительные объекты, направленные на обеспечение населения жильем. Как правило, застройщик ставит сантехнику эконом-класса, либо же сдает квартиру без неё вообще. Таким образом, магазин, торгующий сантехническими изделиями в районе новостроек, будет популярен.

Сантехнический магазин по сути это не только смесители, мойки, унитазы, что относится к бытовой сантехнике (а так же ванны сифоны и гофры, арматура к унитазам, расходники к смесителям, а именно кран-буксы, маховики, картриджи, диверторы); мебель для ванной комнаты (тумбы с умывальниками, зеркала и аксессуары: полки, крючки, полотенцедержатели, ерши, шторы и карнизы и др.). Помимо этого присутствуют различные средства для герметизации: монтажная пена, герметики, ленты-фум, лен и уплотнительная паста, уплотнительные прокладки (резина, силикон, паронит, фторопласт), клей, средства для уборки и жидкое мыло.

Кроме бытовой сантехники основную долю составляет инженерная сантехника (краны, трубы, соединители и переходники); приборы учета и измерения (счетчики воды и газа, термометры и манометры); водоснабжение и водоочистка (насосы и их комплектующие, расширительные баки и гидробаки, водонагреватели, ТЭНы и аноды к ним, фильтры для очистки воды и их комплектующие); отопление (радиаторы и комплектующие,

газовые и электрические отопительные котлы и комплектующие); полотенцесушители и их комплектующие и это далеко не весь список товаров санитарно-технического магазина.

Кроме того, ассортимент магазина делится на базовый и сезонный. К базовому можно отнести всю бытовую сантехнику и в какой-то степени приборы учёта. Это покупается регулярно в течение года. Интерес к сезонной начинается ближе к периоду замены водоснабжения или отопления и прочих строительных работ. Это важно сделать в летнее время, пока благоприятные условия. Конечно, можно заняться заменой и зимой, но это затратная процедура и финансово, и физически. Покупатели, а в особенности, так называемые мастера, начинают интересоваться радиаторами, насосами и водонагревателями и всем что с этими товарами связано.

Среди базовых товаров, как впрочем и сезонных имеют место быть позиции привлекающие покупателя, возможно брендом, возможно ценой. Что касается брендовой продукции она может не иметь высокую продаваемость, но о ней все слышали. Хватит двух-трёх популярных брендов и несколько для массовки, что бы дать покупателю понять, что у него есть выбор.

В магазине всегда должен быть запас товара. Даже если он не покупается. Надо иметь несколько видов одной позиции, различного производителя, разной цены и даже различающегося по внешнему виду. Это надо для удобства мастеров, ведь они берут в большом количестве и, конечно же, для обычного покупателя, которого интересует вопрос цены. В случае если не будет требуемого количества или не устроит стоимость, покупатель может уйти к конкурентам. Неплохо иметь для такой ситуации альтернативное предложение, например, забрать со склада или представить позицию более экономную по цене.

Так же кроме реализации товаров, магазин должен предоставлять качественную консультацию: от подбора кран-буксы до установки газового котла, ведь контингент такого магазина не только люди, знающие в этой области, но и простые обыватели. Часто этих обывателей представляют женщины и пенсионеры, которым тяжело разобраться в тонкостях правильного выбора сантехники.

Не маловажно предоставить покупателю различного вида информацию о скидках, акциях, дополнительных услугах, предоставляемых магазином и даже процессе оплаты. Или если покупатель нуждается в том, чем магазин не торгует, можно дать ему наводку на место, где такой товар есть.

Скидочная система очень привлекает мастеров. Для розничной точки их можно позиционировать как «оптовиков». Они берут много товаров, иногда даже крупного, особенно когда строительный сезон. Таким образом, любой магазин в строительной сфере держится на таких покупателях. И нужно использовать любые способы, что бы их удержать.

Иногда стоит помочь покупателю с выбором бытовой сантехники.

Указать достоинства и недостатки, способы исправить эти недостатки и дать верные рекомендации по уходу за сантехникой. Мастер тоже может захотеть получить консультацию, но в таком случае нужны детали, сведения о новинках или аналогах. Продавцу нужно регулярно расширять свои знания для успешной торговли.

Имеют место быть ситуации, когда магазин не имеет, того что хочет покупатель. В таком случае покупателя можно отправить в другой магазин сети, если такой имеется и там есть нужная позиция. Такая ситуация возникает, если в магазине нет нужного размера того или иного товара, например: ванна с длиной 170 см. Или же направить покупателя на складское помещение, если возможности покупателя позволяют туда съездить. Ещё как вариант предложить ему доставку до дома, такая услуга сейчас есть в большинстве магазинов, занимающихся розничной продажей крупногабаритного товара.

На крайний случай покупателю можно предложить товар под заказ. Поставщики санитарно-технических изделий оформляют свой ассортимент в каталоги, которые распространяют по магазинам. Покупатель имеет возможность ознакомиться, обдумать и сделать выбор. Продавец в свою очередь свяжется с менеджером, возможно обсудятся прочие характеристики и заказ будет оформлен. Такой способ затратен по времени и применяется редко, но для покупателя стоит того что бы подождать. Однако есть и минус: заказ без визуального осмотра. Это несет определенный риск, ведь может прийти то, что не соответствует ожиданиям покупателя.

Для санитарно-технического магазина выгодно предоставлять дополнительные услуги, например, вальцовка (вырезание отверстия в мойке для установки смесителя). Конечно, это за отдельную плату, но ведь покупатель без специального аппарата и навыка этого не сделает. Для более профессионального контингента магазина может предоставляться аренда инструмента. А идеально было, если бы работники магазина начали сами предоставлять услуги по установке санитарно-технических изделий, особенно это важно для той категории покупателей, которые не имеют возможности поставить самостоятельно или по какой-то причине не желают обращаться в свою управляющую компанию. Так же продавцы должны располагать контактами мастеров, которые могут произвести установку сантехнических изделий, особенно связанных с отоплением или водоснабжением. Но все же и то, и другое обстоятельство имеет определенные плюсы для магазина, продавцы, занимаясь установкой сами, получают необходимый навык и смогут подробнее отвечать на возникающие у покупателей вопросы, а владея связями с мастерами, могут быть уверены, что имеют постоянную клиентуру и источник профессиональной информации.

Таким образом, для магазина санитарно-технической направленности важно планировать ассортимент, обеспечивать его стабильность и располагать специализированной информацией, от простой консультации до

всевозможной помощи в установке, особенно сезонной части товаров, которая, как правило, крупногабаритная и дорогостоящая.

Использованные источники:

1. Анализ организационно-хозяйственной деятельности и разработка методов совершенствования коммерческой деятельности ООО Торгового Дома "Галерея сантехники". 2013г
2. https://re-st.ru/articles/kak-raspredelit-roli-v-kategorii-uplotnitel-nykh-materialov-rst/ Роли товаров в ассортименте магазина сантехники. 2016г
3. https://bbf.ru/magazine/3/2931/ Как открыть магазин сантехники. 2013г

УДК 796

Круглова Е.В.
преподаватель
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерства обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

ИНСТИТУТ СЕМЬИ КАК СУБЪЕКТ ПЕРВИЧНОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ ИНДИВИДА В СФЕРЕ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы связанные с институтом семьи, ведь Семья – это макро- и микрообъект. Как макрообъект Семья – это социальный институт, который изучается вместе с другими социальными институтами общества, их взаимодействия. Как микрообъект Семья – это малая группа с индивидуальными правилами, направленными на результат воспитания как основной способ семейного поведения.

Ключевые слова: семья, формирование, здоровье, социализация, индивид

Kruglova E.V.
teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

THE INSTITUTION OF THE FAMILY AS THE SUBJECT OF PRIMARY SOCIALIZATION OF THE INDIVIDUAL IN THE SPHERE OF HEALTH

Summary:

In article the questions connected with the institution of the family are considered, the Family is macro - and a microobject. As a macroobject the Family is a social institute which is studied together with other social institutes of society, their interactions. As a microobject the Family is a small group with the individual rules directed to result of education as the main way of family behavior.

Keywords: family, formation, health, socialization, individual

Семья – самый популярный институт общества, а так же самый древний вид социальной организации людей; это основанная на общей деятельности группа людей, связанных узами супружества, общими обязанностями (и) или родства. Данная группа осуществляет репродуктивную функцию общества, функцию преемственности (не всегда) поколений. Более того Семья так же является главным социализирующим органом во взрослении ребенка, осуществляет его материальное и духовное воспитание.

Семья как главный орган воспитания ребенка и наиболее популярная среда его взросления влияет на здоровье воспитываемого индивида, изменение его здоровья из-за материального положения группы (питание, доход семьи, условия проживания) и формирование здоровье воспитываемого объекта (воспитание определенных семейных традиций, обучение и контроль над соблюдением санитарно-гигиенической культуры). В процессе эволюции человеческого общества институт семьи приобрела еще одну функцию – психологической поддержке в адаптации к социальной среде общества, так же осуществляемую с помощью поддержки материально и морально, т.е. функцию сохранения и поддержки морального здоровья индивида. Здоровье индивида в семье определяется несколькими факторами: частотой и тяжестью заболеваемости, материально-гигиеническими условиями жизни и психологическим климатом семьи.

Семья так же является основой здоровья личности (в том числе биологической, генетической (не всегда верно), социальной). Из-за семейного воспитания у человека формируются определенные привычки и навыки какого-либо отношения к собственному здоровью и о самочувствии окружающих людей. Начинается все с семьи: она влияет на образ жизни (активный или пассивный), бегает ли человек по утрам и занимается физической подготовкой или же постоянно сидит за электронными устройствами, и на отношение к образу жизни других людей в своем сознании.

Частота и тяжесть заболеваемости в группе в некоторой степени зависят от типа семьи. Как показали исследования, наиболее благоприятно ребенок себя чувствует в семье с двумя подрастающими индивидами (40% опрошенных из такого типа семей оценили свое здоровье как «хорошее») и в семье с одним воспитываемым индивидом (35% соответственно). Наиболее часто жалуются на свое здоровье домохозяйства без потомства или же с превышающем норму (от трех и более) количеством детей.

В условиях низкой санитарно-гигиенической культуры населения дети в семьях не получают необходимых навыков по заботе о здоровье, родители не формируют у детей чувства ответственности за свое здоровье, не ведут профилактику травматизма, несчастных случаев, не обучают закаливающим процедурам и т.п. Большая часть родителей не понимает, что своим поведением дает стимул для подражания своему ребенку и что негативные последствия от такого непонимания прямо выражаются на главном

инструменте подражания их поведения – на ребенке.

Вторым важным компонентом процесса воспитания является зависимость «здоровье родителей это есть здоровье детей». Эта зависимость и ее характеристики сильно связаны и устойчивы во времени, по данным Т. М. Максимовой. При хорошем здоровье супругов в среднем три четверти детей имеют хорошее здоровье и лишь 1-1,5% -серьезные отклонения. При неудовлетворительном состоянии родителей такие отклонения возрастают до 15-23% у детей. Так же небрежное отношение ребенка к своему здоровью обуславливается хроническими заболеваниями у родителей: если полностью здоровые супруги при заболевании ребенка сразу обращаются к врачу в среднем в 81% случаев, то родители с хроническими заболеваниями делают это реже (70%), чаще нарушают режим лечения, игнорируют назначения врача, в большей степени практикуют народные методы самолечения.

Негативные типы поведения у родителей так же проявляются на детях и их здоровье и его культуре. На примере можно рассмотреть исследования новосибирских ученых в теме о влиянии курильщиков семьях на появление респираторных заболеваний у детей. В семьях с одним курильщиком 68% детей болели часто, 32% - редко, в семьях с двумя курильщиками - 84 и 16% соответственно; наличие трех курильщиков означало полное отсутствие здоровых детей.

Принадлежность семьи к разным слоям населения определяет уровень социальной грамотность в сфере воспитания ребенка. При ухудшении состояния здоровья родителей усиливается значение социального статуса семьи, его экономического достатка и социального уровня.

Гигиенический уровень семьи очень часто можно определить с помощью ее экономичного благосостояния Ухудшение экономического положения в стране резко снижет уровень социального и гигиенического благосостояния семьи, что приводит к еще большему количеству заболеваний.

В условиях низкой культуры в сфере гигиены ребенок не усваивает важнейшие правила по уходу за собой, чистоплотности, родители не формируют у детей чувство ответственности за свое здоровье, не упреждают ребенка от травматизма и несчастных случаем путем разговоров и максимального наблюдения в юном возрасте (самая частая причина смертности среди подростков – несчастных случай), не обучают закаливающим процедурам и т.п. Значительная часть родителей не осознает важности собственного оздоровительного поведения как образца для подражания.

Уровень стрессовости в семье напрямую зависит от психологического состояния ребенка. Так, родители с высокой стрессовостью постоянными негативными психологическими ситуациями деформируют психическое развитие ребенка

Все большей проблемой в современном обществе с низким экономическим достатком населения (ненормированный рабочий день, Две

или три работы родителей и т.п.) становится проблема дефицита общения родителей с детьми.

Негативной особенностью современного положения семьи в обществе является то, что родители очень часто не имеют возможности полноценно следить за развитием своего ребенка из-за объективных факторов (низкое экономическое положение, безработица), а так же большая стрессовость общества в регионах так же деформирует психологическое здоровье ребенка.

В качестве мер по улучшению качества оздоровительного воспитания у детей родителями может быть предложено: во-первых, повышение уровня образования у потенциальных родителей, а так же у родителей, уже имеющих детей; во-вторых, широкая пропаганда здорового образа жизни в масс медиа, бесплатные курсы по воспитанию ребенка; в-третьих, изучение и предупреждение наследственных заболеваний путем составления генеалогического дерева семьи в его генетическом аспекте (если это возможно); в-четвертых, создания общего реестра заболеваний в и их частоте в семье.

Кроме того, необходимо привести в соответствие с потребностями укрепления здоровья детей законодательные акты в области правовой и социальной защиты детей. Предусмотреть в законодательстве повышенной ответственности за не воспитание здоровых навыков в семье, а так же увеличение контроля и соблюдения этих правил на практическом уровне у органов опеки и попечительства.

Приведенные примеры свидетельствуют о том, что семья, родители не всегда соблюдают критерии физически здорового воспитания в ребенке, подростка, семья слабо выполняет функции подготовки детей к жизни, обеспечивая им необходимого уровня здоровья, но только на практическом уровне и в зависимости от регионов Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Влияние социальных отношений на качество состояния психического и физического здоровья / Н.А. Воронов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. № 7. С. 131-133
2. Роль института семьи при первичной социализации в сфере здоровья / Н.А. Воронов // Центральный научный вестник. 2018. Т. 3. № 13 (54). С. 28-29
3. Социология семьи: Учебник / Под ред. проф. А.И. Антонова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 640 с.
4. Формирования мотивации здоровье сберегающего поведения средствами физической культуры / А.В. Буриков // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. Т.1. №6. С. 58 – 60

УДК 342

Крысько В.Н.
студент 2 курса
факультет «Судебная исполнительная и нотариальная деятельность»
Самарский государственный экономический университет
научный руководитель: Сидорова А.В.
старший преподаватель
кафедра публичного права
Россия, г. Самара

ПРОБЛЕМА ЦИФРОВОГО НЕРАВЕНСТВА И ЕЁ УСТРАНЕНИЕ

Аннотация:

В статье рассматривается понятие, источники и проблема цифрового неравенства, также представлены формы проявления цифрового неравенства и меры, которые могут приостановить рост цифрового неравенства.

Ключевые слова: цифровое неравенство, локальная сеть, интернет, технологии.

Krysko V.N.
Student
2 course, faculty «Of judicial Executive and notarial activity»
Samara state University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Sidorov V.A.
Senior lecturer, Department of public law

THE PROBLEM OF DIGITAL INEQUALITY AND ITS ELIMINATION

Annotation:

The article discusses the concept, sources and the problem of digital inequality, also presents the forms of manifestation of digital inequality and measures that can stop the growth of digital inequality.

Keywords: digital inequality, local network, Internet, technology.

Развитие технологий - главная тенденция настоящего времени. Благодаря этой тенденции российская экономика осуществляет переход к информационной стадии существования: ускоряется обмен информации в обществе, внедряются новейшие технологии. Также от прогресса не отстает наше государство. Оно предоставляется свои услуги через электронное правительство, то есть дистанционно. Но также нужно отметить, что уровень осведомленности и навык пользования данной услугой неоднозначен. Можно сказать, что из этого вытекает проблема цифрового неравенства - неравноценный доступ граждан к информационным технологиям и ко всем

благам, которые есть в сети интернет[344].

Цифровое неравенство складывается из многих условий, так как оно включает в себя как социальные, так и экономические факторы. Можно вывести некоторые его признаки:

1. возможности устройств;
2. доступ в Интернет;
3. способность подключения к локальной сети;
4. доступ в локальную сеть с максимальной скоростью;
5. повышение уровня знаний в информационной сфере;
6. возможность государства предоставлять данный доступ.

Цифровое неравенство - достаточно молодой термин. Впервые начали рассматривать и изучать данную проблему в 2000 году. Саммит стран «Большой восьмерки» рассмотрел и принял Хартию глобального информационного общества, где закрепили принцип общедоступности новейших информационных технологий [345] . Но не всегда только одно государство контролирует информационное неравенство. Зачастую оно зависит от других факторов (см. таб.1).

Таблица 1. Факторы, влияющие на информационное неравенство[346].

Факторы	Составляющие фактора
Демографический	Возраст, пол, место проживания.
Психологический	Уровень осведомленности о новейших технологиях, уровень знаний о них.
Социокультурный	Образование, воспитание.

Так как все больше наше общество стремиться к социально-экономическому развитию, а, то есть вступает в информационное общество, цифровое неравенство будет определять прогрессирующее и регрессирующее государство. Также считает и член группы советников ООН по ИКТ - А. Коротков. Так как именно это закладывает фундамент государств с новой информационной культурой, которые будут устанавливать, в дальнейшем, новый мировой информационный порядок[347]. Никто не любит быть вторым и отстающим от мира, поэтому цифровое неравенство будет препятствовать достижении мира и стабильности. Но без внимания эту проблему не оставили. Большим шагом, в решении данной проблемы, стало принятие Декларации принципов «Построение информационного общества - глобальная задача в новом тысячелетии». Чтобы понять насколько это «большой шаг» для всего мирового сообщества

[344] См.: Захаров А.Л., Сидорова А.В. информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17-21.

[345] Дятлов С.А. Электронное правительство как организационная форма реализации интеллектуально-информационного капитала на макроуровне // Экономика образования. 2013. № 3. С. 56–63.

[346] Cnew analytics [Электронный ресурс]. URL: http://www.cnews.ru/reviews/free/gov2011/articles/article27.shtml (дата обращения: 28.10.2018).

[347] Intelligent enterprise [Электронный ресурс]. URL: http://www.iemag.ru/analitics/detail.php?ID=24032 (дата обращения:28.10.2018).

нужно посмотреть на количество стран, их было почти 200, и глав государств и правительств, около 50. Согласно данной Декларации, она включает в себя не только «обеспечение доступа к ИКТ в пределах досягаемости более чем для половины населения планеты», но и множество других пунктов (см. таб. 2).

Таблица 2. Основные принципы Декларации принципов «Построение информационного общества - глобальная задача в новом тысячелетии»[348].

Принципы	Составляющие принципов
Активное участие государства и других заинтересованных сторон в целях развития и применения ИКТ.	Органам государственного управления, международным организациям следует сыграть важную роль. На них кладется ответственность принятия решений, для того, чтобы построить информационное общество. Именно поэтому требуется совместная работа между всеми заинтересованными сторонами.
Определение базы коммуникаций инфраструктуры, которая необходима для информационного общества.	Обеспечение локальной сетью интернет - один из главных факторов построения информационного общества. Нужно предложить универсальный, повсеместный, справедливый доступа к инфраструктуре. Также должны присутствовать хорошо развитая инфраструктура, которая будет соответствовать всем условиям местности. Политика, которая будет создавать благоприятные условия для стабильности, предсказуемости и добросовестной конкуренции.
Доступ к информации и ресурсам	Предоставить возможность каждому человеку возможность иметь доступ к информации, идеям, доступа к научным публикациям, публичным достояниям. Это все будет способствовать расширению глобальных знаний, барьер цифрового неравенства, таким образом, будет преодолён.
Увеличение возможности	Все люди должны иметь возможность обучаться навыками и получать знания, которые нужны для осознания информационного общества. Школьное образование и образование для взрослых, переподготовка, обучение в течение всей жизни, дистанционное обучение, станут фундаментом для появлении грамотности в области ИКТ.
Повышение доверия и безопасности при использовании информационных технологий	Для этого требуется внедрения глобальной культуры кибербезопасности. Также, нужно серьёзно рассматривать проблему спама.

[348] Декларация принципов «Построение информационного общества - глобальная задача в новом тысячелетии». 12 декабря 2003 г. (http://www.un.org/russian/conferen/wsis/dec.pdf)

Благоприятная среда	Один из важнейших условий становления информационного общества является благоприятная среда на национальном и международном уровнях
Внедрения информационных технологий во все сферы жизни	Блага, которые доступны благодаря ИКТ, должны присутствовать и в повседневной жизни. Создание приложений на базе ИКТ важны для деятельности органов государственного управления и предоставляемых ими услуг.
Культурное разнообразие и культурная самобытность, языковое разнообразие и местный контент	Благодаря локальной сети, всю культуру народов, их традиции и обычаи, можно не только сохранить для следующих поколений, но и это будет давать возможность абсолютно любому человеку познакомить с интересующей его культурой, что, в дальнейшем, будет преодолевать национальный барьер различных народов.
Внедрение СМИ в глобальную сеть	Это предоставит возможность свободно искать, получать, передавать информацию, что очень важно для информационного общества.
Этика в информационном обществе	Для информационного общества очень важно уважать мир и отстаивать основные ценности: свобода, равенство, солидарность и т.д.
Международное и региональное сотрудничество	Благодаря возможностям, которые предоставляет ИКТ, можно усилить сплоченность государств, что приведет к улучшению отношений на мировой арене.

К сожалению, в России до сих пор присутствуют некоторые проблемы, например, нехватки современных технологий, также относительно низкая конкуренция среди провайдеров, поэтому проблема цифрового неравенства в России в ближайшее время будет нарастать, в связи с новыми возможностями. Также не у всех людей есть возможность провести скоростной интернет, что также влияет на цифровое неравенство.[349]

Отсутствие возможности проведения скоростного интернета не единственная причина. Чтобы получить доступ к информационно-коммуникационным технологиям, нужен не маленький бюджет. Это можно трактовать как своеобразное экономическое неравенство, плавно перетекающее в цифровое неравенство. Из первой причины мы можем выделить и вторую. Для того чтобы пользоваться всеми благами информационных технологий, требуется чтобы информация поступала, то есть нужна телекоммуникационная инфраструктура, которую, как мы уже указывали, в должном объеме не все могут себе позволить. Также нельзя обойти и стороной высокие цены на пакеты услуг провайдеров, которые

[349] Готовность России к информационному обществу. Оценка возможностей и потребностей широкомасштабного использования ИКТ / под ред. Т.В. Ершовой. М.: Издательство Института развития информационного общества, 2011. С. 7.

повышаются с развитием технологий. То есть можно сказать о том, что, если есть препятствия, которые ограничивают доступ в интернет, будет происходить расслоения в обществе, например, по денежному критерию.

Данную проблему можно рассмотреть и, с другой стороны. Например, размеры и масштабы России не позволяют обеспечить всех людей доступом в сеть. Финансы, которые выделяются на данное обеспечения, могут вовсе не доходить до определенной суммы, так как она будет невероятно высока. Например, чтобы обеспечить один подъезд оптоволокном, требуется оборудование на сумму свыше одного миллиона рублей[350].

На наш взгляд, чтобы общество не оказалось в бездне цифрового неравенства нужно улучшить политику России в сфере информационных технологий. Учеными предлагается предпринять некоторые решения, которые могут приостановить рост цифрового неравенства:

- ✓ привлечение иностранных специалистов;
- ✓ проведение бесплатных курсов по повышению компьютерной грамотности;
- ✓ совершенствование базы в области информационных технологий, а, то есть организовывать научные семинары среди специалистов данной;
- ✓ придать большее значение урокам информатики в школьных заведениях и институтах, повышать количество часов[351].

Итак, можно сделать вывод о том, что цифровое неравенство приводит к негативным последствиям. Его преодоление станет толчком технологического прогресса, будет способствовать смягчению общей неоднородности российского общества, росту благосостояния населения. В результате чего Россия сможет занять достойное место в мировом рейтинге.

Использованные источники:

1. См.: Захаров А.Л., Сидорова А.В. информационное неравенство: история и современность // Вопросы экономики и права. 2016. № 100. С. 17-21.
2. Дятлов С.А. Электронное правительство как организационная форма реализации интеллектуально-информационного капитала на макроуровне // Экономика образования. 2013. № 3. С. 56–63.
3. CNew analytics [Электронный ресурс]. URL: http://www.cnews.ru/reviews/free/gov2011/articles/article27.shtml (дата обращения: 28.10.2018).
4. Intelligent enterprise [Электронный ресурс]. URL: http://www.iemag.ru/analitics/detail.php?ID=24032 (дата обращения:28.10.2018).
5. Декларация принципов «Построение информационного общества - глобальная задача в новом тысячелетии». 12 декабря 2003 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/russian/conferen/wsis/dec.pdf/ (дата

[350] Ростелеком [Электронный ресурс]. URL: https://rt.ru/ (дата обращения: 11.11.2018)

[351] См.: Коротков А.В. Преодоление цифрового неравенства как информационная стратегия современного общества: авт. дис... к.ф.н. Москва, 2003. – 26 с.

обращения: 12.11.18)
6. Готовность России к информационному обществу. Оценка возможностей и потребностей широкомасштабного использования ИКТ / под ред. Т.В. Ершовой. М.: Издательство Института развития информационного общества, 2011. С. 7.
7.Ростелеком [Электронный ресурс]. URL: https://rt.ru/ (дата обращения: 11.11.2018)
8. Коротков А.В. Преодоление цифрового неравенства как информационная стратегия современного общества: авт. дис… к.ф.н. Москва, 2003. – 26 с.

УДК 656

Крюков С.А.
студент 4 курса
факультет «Техника и технологии»
Кушнарева И.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Техника и технологии автомобильного транспорта»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
филиал в г. Шахты
Донской государственный технический университет
Россия

ИССЛЕДОВАНИЕ ХАРАКТЕРИСТИК ПАССАЖИРСКОГО МАРШРУТА №34 «ГИДРОПРИВОД-ЦЕНТРАЛЬНЫЙ РЫНОК» В Г. ШАХТЫ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В статье рассмотрены основные характеристики исследуемого маршрута движения автомобильного транспорта в городе Шахты с выявлением основных недостатков в организации безопасности дорожного движения.

Ключевые слова. Транспорт, маршрут, движение, дорога, интенсивность.

Kryukov S.A.
student
4 course faculty "Technology and Technology"
Institute of the service sector and entrepreneurship
(branch) in the town of Shakhty Don State Technical University
Russia
Kushnareva I.V., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department "Technique and technology of road transport"
Institute of the service sector and entrepreneurship
(branch) in the town of Shakhty Don State Technical University
Russia

RESEARCH OF THE CHARACTERISTICS OF THE PASSENGER ROUTE No. 34 “CENTRAL DRIVE-CENTRAL MARKET” IN T. SHAKHTY OF ROSTOV REGION

Summary. In article the main characteristics of the explored route of the movement of the motor transport in the city of Shakhty with identification of the main shortcomings of the organization of traffic safety are considered.

Keywords. Transport, route, movement, road, intensity.

Исследование характеристик дорожного движения необходимо проводить с целью получения фактических данных о движении транспортных и пешеходных потоков. В исследованиях применяют разные методики анализа состояния дорожной обстановки на маршрутах движения, перекрестках уличных дорог, участках дорог. Это могут быть документальные методы, натурные, математического моделирования.

Был выбран маршрут движения общественного транспорта в городе Шахты, соединяющий центр города с конечным пунктом - завод «Гидропривод». Проведем натурные исследования, которые разделяются на локальные, зональные и региональные натурные исследования. В ходе проведения подобных исследований будет получена информация о фактических характеристиках дорожного движения на участке маршрута проезда городского общественного транспорта в течение определенного периода. Различают локальные, зональные и региональные натурные исследования.

Локальные натурные исследования проводятся для получения фактических данных об интенсивности, скорости, составе потока на отдельных участках дорог, улиц, пересечений. Эти данные необходимы для анализа эксплуатационных характеристик участков дорог, разработки рекомендаций по совершенствованию организации дорожного движения. Весь период наблюдения может колебаться от нескольких часов до нескольких дней.

Одновременно должен производиться учет транспортных средств по их составу. Методика обработки полученных данных и перечень извлекаемой информации определяются целью исследования и позволяют получить: картограммы интенсивности движения на пересечении, гистограммы изменения интенсивности движения по часам суток, дням недели, распределение транспортной нагрузки по направлениям, распределение скорости движения, задержки транспортных средств на регулируемых пересечениях, изменение состава потока.

На рисунке 1 представлен маршрут городского общественного транспорта в городе Шахты № 34 «Гидропривод-Центральный рынок» с наименованиями остановочных пунктов.

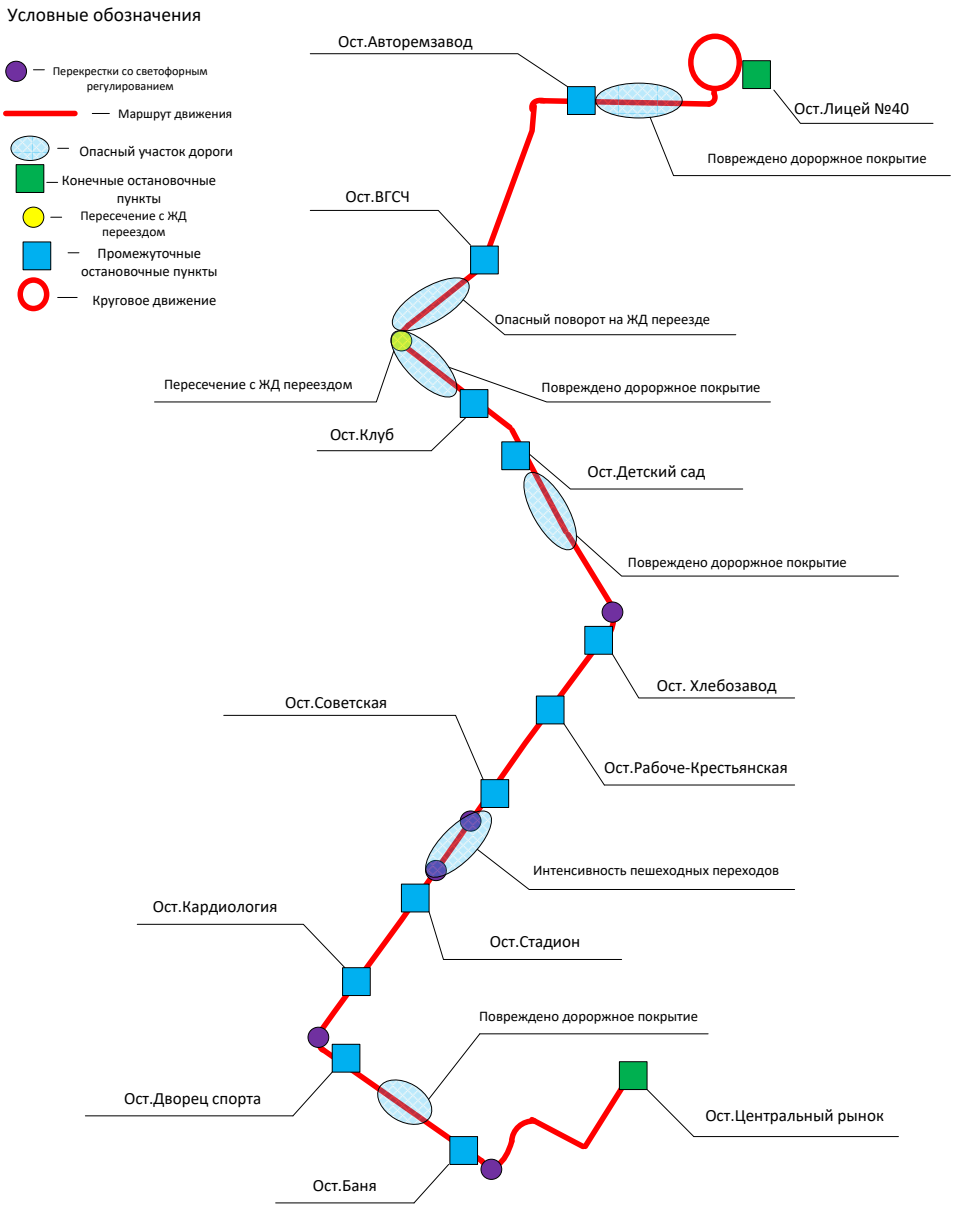


Рисунок 1 Маршрут № 34 «Гидропривод-Центральный рынок»

В таблице 1 представлены основные сведения о названиях остановок, расстояниях между остановочными пунктами на маршруте в прямом и обратном направлениях.

Таблица 1 Характеристика остановочных пунктов маршрута

Название промежуточных пунктов	Расстояние между промежуточными пунктами в прямом направлении, м	Расстояние между промежуточными пунктами в обратном направлении, м	Суммарное расстояние в прямом направлении, м	Суммарное расстояние в обратном направлении, м
Ц.Рынок	592	0	5554	0
Баня	372	608	4862	608
Дворец Спорта	196	453	4590	1061
Кардиология	312	291	4394	1352
Стадион	576	340	4082	1692
Советская	354	538	3506	2230

Рабоче-Крестьянская	596	300	3152	2530
Хлебозавод	450	565	2556	3095
Детский Сад	3001	427	2106	3522
Клуб	396	381	1806	0903
ВГСЧ	1209	418	1407	4321
Авторемзавод	198	1004	198	5325
Лицей №40	0	199	0	5524

В результате натурных наблюдений было выявлено состояние остановочных павильонов на исследуемом маршруте. Было выявлено, что не на всех остановочных павильонах имеются лавки, урны, заездные карманы. Есть остановочные пункты необорудованные остановочными павильонами: Стадион, Кардиология, Хлебозавод, Авторемзавод, Лицей №40.

Вывеска с расписанием расположена только на остановке «Советская» в прямом и обратном направлении.

Результат обследования состояния дорог следующий: обнаружены недостатки на участках улиц Садовая, Карла Маркса, Мировая Коммуна, Путиловский, а именно:

На ул. Садовая и пр-т. Карла Маркса обнаружены дефекты асфальтового покрытия, на пер. Путиловский и ул. Мировая Коммуна значительные дефекты дорожного покрытия и отсутствие дорожной разметки.

Более детально был исследован перекресток ул. Ионова – пер. Донской, исследована интенсивность движения транспортных потоков

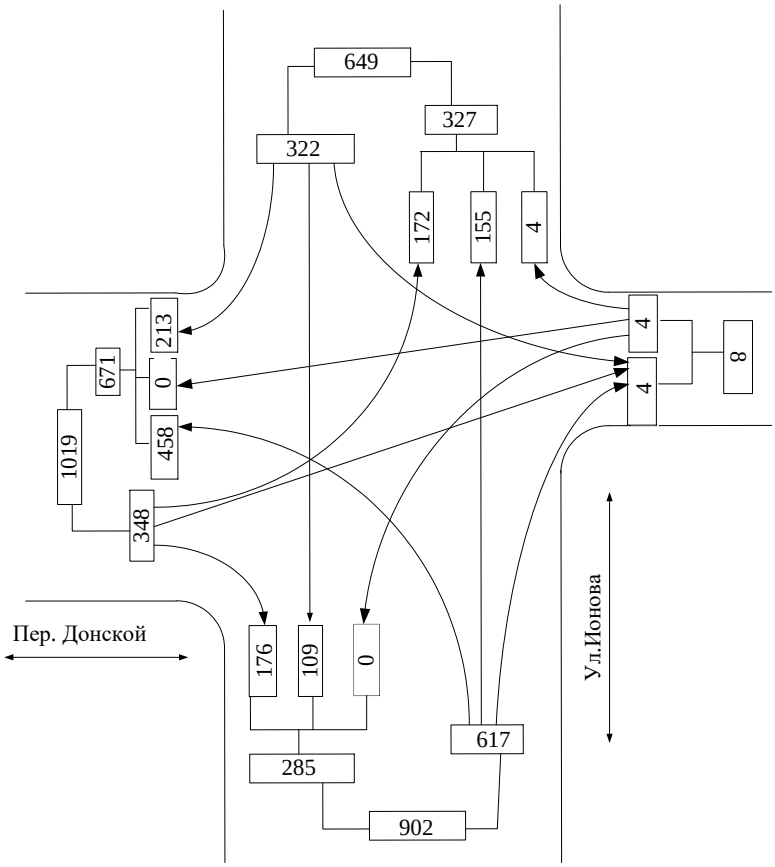


Рисунок 2 Картограмма интенсивности на перекрестке ул. Ионова – пер. Донской

Наибольшая интенсивность движения транспортных потоков наблюдается по пер. Донской со стороны ул. Рабоче-Крестьянской поворот на ул. Мировая Коммуна в сторону пр.-т Карла Маркса и по пер. Донской в сторону ул. Рабоче-Крестьянской. Это движение обусловлено разгрузкой центральных улиц города Шахты ул. Советской и ул. Карла Маркса.

Натурные исследования проводились в утренние часы с 8.00 до .900.

Подобные исследования проводятся с целью совершенствования организации безопасности дорожного движения на дорогах города.

Использованные источники:

1. Клинковштейн Г.И., Афанасьев М.Б. Организация дорожного движения: Учеб. для вузов 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Транспорт, 2001.-247 с.

2. ГОСТ 50597-93 Автомобильные дроги и улицы. Требования к эксплуатационному состоянию, допустимому по условиям обеспечения безопасности дорожного движения». Госстандарт России, Москва 1994.-98с.

3. ГОСТ 23457-86 Технические средства организации дорожного движения. Правила применения. Госстандарт России, Москва 1999.-65с.

4. ГОСТ 10807-78 Знаки дорожные. Общие технические условия». Госстандарт России, Москва 1999.-134с.

5. ГОСТ Р 52289-2004 Правила применения дорожных знаков, разметки, светофоров, дорожных ограждений и направляющих устройств. М.: Стандартинформ, 2005.
6. ГОСТ Р 52290-2004 Технические средства организации дорожного движения. Знаки дорожные. Общие технические требования. М.: Стандартинформ, 2005.
7. Правила дорожного движения 2018.

УДК 657.37

Крюченкова М.А.
студент 3 курса
факультет «Корпоративной экономики и предпринемательства»
Еряшева Е.А.
студент 3 курса
факультет «Корпоративной экономики и предпринемательства»
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

ПРОВЕРКА КАЧЕСТВА СОСТАВЛЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ ВИДА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ «СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО» В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной статье обозначена важность достоверности бухгалтерской отчетности, рассмотрена методика проверки качества составления отчета о движении денежных средств и на ее основе проведен анализ качества составления финансовой отчетности компаний, реализующих вид экономической деятельности «Сельское хозяйство» в Новосибирской области.

Ключевые слова: манипулирование бухгалтерской отчетностью, методы оценки качества составления ОДДС.

Kruychenkova M.A.
Student 3rd year, Faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk
Eryasheva E.A.
Student 3rd year, Faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk

QUALITY CHECK OF THE ACCOUNTING (FINANCIAL) REPORTING OF ECONOMIC ACTIVITY "AGRICULTURE" IN THE NOVOSIBIRSK REGION

Annotation: the article considers the importance of the reliability of the displayed information in the accounting (financial) statements. It indicated

method for checking the quality of the cash flow statement. In addition, it analyzes the quality of the cash flow statement compiled by Novosibirsk companies.
Keywords: reliability, distortion of the accounting records.

Значимость достоверной, правильно составленной финансовой отчетности крайне сложно переоценить. Именно качественно составленная отчетность является гарантией доверия со стороны потенциальных инвесторов.

Располагая достоверными данными о результатах деятельности компании, пользователи финансовой отчетности имеют надежный инструмент для оценки ее финансового состояния и построения долгосрочных прогнозов развития. [1].

В настоящее время мировая экономика характеризуется интенсивным движением финансовых потоков. Как следствие – находятся новые формы манипулирования отчетностью, несмотря на сформировавшуюся систему бухгалтерского учета.

Информация, которую представляет отчет о движении денежных средств, актуальна для инвесторов, органов проверки, кредиторов, так как дает им возможность делать правильные выводы об изменениях в финансовом состоянии компании.

В России наблюдается отсутствие эмпирических исследований в области манипулирования информацией.

Таким образом, наличие проблем в действии механизма сдерживания манипулирования бухгалтерской отчетностью требует проведения исследований в области методического выявления фактов манипулирования бухгалтерской (финансовой) отчетностью.[1].

Методика оценки качества составления отчета о движении денежных средств, разработанная авторами [1], дает возможность объективно оценить качество составления ОДДС и проанализировать финансовую отчетность компаний на предмет манипулирования.

На первом этапе ключевым условием качества составления отчета о движении денежных средств является выполнение равенства условий – таблица 1.

Таблица 1 - соотношение для проверки соответствия значений бухгалтерского баланса и отчета о движении денежных средств (пример по данным 2017 года)

Бухгалтерский Баланс	Отчет о движении денежных средств
стр. 1250 на 31.12.2017 – стр. 1250 на 31.12.2016	стр.4400 за 2017 г.- стр. 4490 за 2017г.

Погрешность в финансовой отчетности признается существенной, если впоследствии пользование предоставленной информацией повлияет на принятие решений. В процессе установления границ существенности предлагается считать, что в диапазоне ниже пяти процентов неточностями в отчетности можно пренебречь.[2].

На втором этапе рассматриваемой методики проводится оценка качества составления

отчета о движении денежных средств по рассмотрению отдельных разделов: денежных потоков текущих операций и денежных потоков от инвестиционных операций.

Для проведения второго этапа будут определены контрольные соотношения взаимоувязки, аналогично первому этапу, данных ОДДС и бухгалтерского баланса. В ходе решения данного вопроса необходимо построить коэффициенты начисления, рассчитанные на основе ОДДС и восстановленные косвенным методом из баланса.[1].

В качестве критерия проверки на данном этапе выбрана проверка сопоставимости бухгалтерского баланса и отчета о движении денежных средств по контрольным соотношениям согласно таблице 2.

Таблица 2 – Контрольное соотношение коэффициентов начислений для проверки качества составления ОДДС

	Бухгалтерский Баланс	Отчет о движении денежных средств
Числитель	ΔNOA	NI-(CFO+CFI)
Знаменатель	$\overline{NOA}$	$\overline{NOA}$

Где, NOA – чистые операционные активы; NI – чистая прибыль; CFO – сальдо денежных потоков от текущих операций; CFI – сальдо денежных потоков от инвестиционных операций

В основе анализа качества составления ОДДС в разделе денежных потоков от финансовых операций (CFF) можно рассмотреть принцип соответствия коэффициента начисления, построенного на основе отчета о движении денежных средств, и коэффициент начисления, построенного на основе бухгалтерского баланса.[2].

Тогда контрольным условием качества составления ОДДС предлагается считать выполнение следующего неравенства [1]:

$$\left|\frac{(NI - \Delta NOA) - (CFO + CFI)}{\overline{NOA}}\right| \leq 0{,}05.$$

Так, если разница между двумя нормируемыми величинами сумм начислений будет по модулю меньше 5% (такая погрешность считается несущественной и ей можно пренебречь), то можно будет прийти к выводу о том, что отчет о движении денежных средств в части раздела CFF составлен качественно. При установлении погрешности больше, чем на 5%, можно считать, что искажение отчетности оказывает существенное влияние на принятие экономических решений.

Применяя данную методику, для выявления направлений манипулирования прибылью в бухгалтерской (финансовой) отчетности было предложено проверить качество составления отчета денежных средств компаний Новосибирской области, занимающихся сельскохозяйственным видом деятельности (согласно кодам по классификатору ОКВЭД).

Для проверки на основании базы данных «СКРИН» были

сформированы предварительные выборки из 1318 и 1406 компаний по двум годам 2016 и 2017, соответственно.

Расчеты показали, что динамика числа компаний, составивших и предоставивших ОДДС, оставалась неизменной: в 2016 и в 2017 гг. разместили отчеты о движении денежных средств 59% компаний, при увеличении общего числа компаний 2017 году. Результаты отражает таблица 3.

Таблица 3 – Число компаний, чьи отчеты о движении денежных средств были проанализированы для качества их составления

	2016 год	2017 год
Общее количество компаний	1328	1406
Количество компаний, предоставивших ОДДС	790	835
Доля компаний, предоставивших ОДДС	0,59	0,59

Далее предлагается проверить соответствие изменения остатков денежных средств по бухгалтерскому балансу с ОДДС. Достоверные данные имели всего 484 компании в 2017 г., и 489 компаний в 2016 г.

Результаты сопоставления коэффициентов начисления, построенных на основе ОДДС и бухгалтерского баланса, представлены в таблице 4. Так, видно, что в 2016 году больший процент компаний имел качественно составленную финансовую отчетность.

Таблица 4 – оценка качества составления ОДДС на основе сопоставления коэффициентов начислений

	2016 год	2017 год
Количество компаний, у которых выполняется равенство коэффициентов начисления	242	153
Количество компаний, предоставивших ОДДС	790	835

Доля компаний, не имеющих погрешности в ОДДС	0,31	0,18

Результаты алгоритма второго этапа представлены в таблице 5.

Если в 2016 году больше половины компаний предоставляли качественно составленную финансовую отчетность, то в 2017 году ситуация резко поменялась в обратную сторону: 73% от общего количества компаний манипулировали бухгалтерской отчетностью.

Таблица 5 – распределение компаний по качеству составления отчетов о движении денежных средств

	Компании с погрешностью в отчетности менее 5%		Компании с погрешностью в отчетности более 5%	
	Ед.	%	Ед.	%
2016 г.	455	58	335	42
2017 г.	227	27	608	73

Резюмируя, важно отметить необходимость постоянного совершенствования методов выявления фальсификации бухгалтерской (финансовой) отчетности. Комплексный подход при проверке достоверности отчетов о движении денежных средств позволит снизить риски потенциальных возможностей для манипулирования финансовыми показателями.

Использованные источники:

1. Савельева М.Ю., Алексеев М.А., Дудин С.А. Проверка качества составления отчета о движении денежных средств в российских компаниях // Экономический анализ: теория и практика. 2017. №4 (463).
2. Савельева М.Ю., Алексеев М.А., Дудин С.А. Возвращаясь к оценке качества составления отчета о движении денежных средств российскими компаниями // Сибирская финансовая школа. 2018 №2 (127) МАРТ-АПРЕЛЬ
3. Романова С.В., Пупкова М.В. Искажения информации в бухгалтерской (финансовой) отчетности // Символ науки. 2016. №4-1.

УДК 331.104

Кудрявых О.Д.
студент магистратуры 3 курса
Институт экономики и управления
научный руководитель: Власова Т.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Управление персоналом»
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ИЗУЧЕНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ И ОБОБЩЕННЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ АНАЛИЗА КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: в статье проведен анализ элементов корпоративной культуры и представлены обобщенные результаты анализа корпоративной культуры на примере конкретной организации. Проведение исследования позволило выявить ряд ключевых проблем и предложить комплекс мероприятий, направленных на укрепление и развитие корпоративной культуры в изучаемой организации.

Ключевые слова: корпоративная культура, элементы, вовлеченность, адаптивность, согласованность, мероприятия по совершенствованию.

Kudryavyh O.D.
graduate student
3 course, Institute of Economics and Management National Research University «BelSU»
Russia, Belgorod
Supervisor: Vlasova T.A., Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of the Department «Personnel Management»
NRU «BelSU»
Russia, Belgorod

THE STUDY OF ELEMENTS OF CORPORATE CULTURE AND GENERALIZED RESULTS OF ANALYSIS OF CORPORATE CULTURE

Annotation: the article analyzes the elements of corporate culture and presents the generalized results of the analysis of corporate culture on the example of a particular organization. The study allowed us to identify a number of key problems and offer a range of activities aimed at strengthening and developing corporate culture in the organization under study.

Key words: corporate culture, elements, involvement, adaptability, consistency, improvement measures.

Современный этап социально-экономического развития ставит перед предприятиями необходимость быстрого реагирования на происходящие постоянно изменения, что в свою очередь влияет на изменение структуры и содержания работы персонала структурных подразделений организации.

Любая организация представляет собой сложную совокупность разнообразных и взаимосвязанных элементов: персонал, материально-техническая база, содержание трудовой деятельности и др. Считается, что основой организационного потенциала является так называемая культура организации, т.е. совокупность персонала системы управления, действующая система ценностей и процедур, комплекс наиболее стабильно и продолжительное время существующих характеристик организации [1].

Корпоративная культура многими авторами признается мощным стратегическим инструментом, позволяющим ориентировать все подразделения и работников на общие цели [2].

Процесс формирования системы управления развитием корпоративной культуры в организации в целях повышения результативности ее деятельности должен опираться на исследование элементов и сложившегося уровня корпоративной культуры.

Исследование элементов и сложившегося уровня корпоративной культуры проведено на базе торгово-производственной организации ООО «Приправка.РУ».

За свою историю корпоративная культура в ООО «Приправка.РУ» складывалась естественным образом, включая довольно стандартные, классические элементы и не находила официального закрепления Рассмотрим некоторые сложившиеся элементы корпоративной культуры, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Элементы корпоративной культуры ООО «Приправка.РУ»

№ п/п	Элемент корпоративной культуры	Содержание
1.	Миссия организации	инновационное, экологически безопасное, качественное и экономически эффективное удовлетворение потребностей общества в продукции пищевой промышленности
2.	Цель деятельности	устойчивый рост бизнеса и повышение доходов сотрудников
3.	Основной принцип работы	ориентация на потребителя и обеспечение высокого качества продукции
4.	Задачи организации	Заложены в Уставе с учетом миссии организации и утвержденных ценностей, на которые ориентируется руководство
5.	Ценности организации	честность, порядочность, ответственность, командная работа, оптимизм и жизнерадостность
6.	Девиз компании	сделаем жизнь людей дольше и лучше

В процессе исследование было проведено анкетирование сотрудников структурных подразделений ООО «Приправка.РУ» (1группа – центральный аппарат; 2 группа – функциональная служба; 3 группа – производственные участки) на уровне составляющих модели корпоративной культуры по вовлеченности, согласованности, адаптивности и целенаправленности (миссии).

Итоги проведенного исследования показали, что в ООО

«Приправка.РУ» достигнуты средние показатели корпоративной культуры. Это дает основание для того, что руководству надо уделять внимание к повышению корпоративной культуры и уровню ее прогрессивности. Для ООО «Приправка.РУ» сводные данные по корпоративной культуре представлены в таблицах 2 и 3.

Таблица 2

Обобщенные результаты анализа корпоративной культуры

№ п/п	Вовлеченность	Согласованность	Адаптивность	Миссия	Итого по филиалам
1 группа	2,8	3,2	3,0	3,1	3,025
2 группа	3,0	2,9	2,6	3,0	2,875
3 группа	3,6	3,7	3,3	3,9	3,625
Итого	3,13	3,27	2,97	3,33	3,18

Как показывает практика, для малых предприятий, к числу которых относится ООО «Приправка.РУ», характерны более высокие показатели вовлеченности (клановость, команда, люди) и адаптивности (быстрая изменчивость), а показатели согласованности (иерархичность, подотчетность) и целенаправленности (ориентация на внешние рыночные показатели и результативности) в меньшей степени.

Главные преимущества малых организаций заключаются в ускоренной переориентации производственной деятельности и в заботе о каждом сотруднике. Основными характерными чертами корпоративной культуры малого предприятия являются: семейные отношения плановости со здоровым консерватизмом в поведении в сочетании с максимальным поощрением проявления деловой инициативы с нацеленностью на конечный результат деятельности.

Таблица 3

Сводный обзор корпоративной культуры ООО «Приправка.РУ»

	Вовлеченность			Согласованность			Адаптивность			Миссия		
	Полномочия	Ориентация в команде	Способность и развитие	Основные ценнтости	Взаимное согласие	Координация и интеграция	Создание изменений	Ориентация на потребителя	Организационное поведение	Стратегическое управление и цели	Задачи и стремления	Видение
1 группа	2,49	3	2,9	3,2	3,23	3,28	2,6	3,1	3,38	3,15	3,26	2,9
2 группа	2,77	3,92	2,35	3,1	2,67	2,92	2,35	2,42	3,09	3,51	2,84	2,85
3 группа	3,45	3,87	3,44	3,86	3,47	3,67	3,04	3,31	3,65	3,82	3,9	3,86

Таким образом, анализ элементов корпоративной культуры рассматриваемой организации показал достижение среднего уровня

корпоративной культуры в целом, при достаточно невысоком уровне таких элементов как «вовлеченность» персонала и «адаптивность» организации к внешней среде, то есть показателей, являющихся критерием уровня преимуществ малых предприятий.

Более глубинные результаты анализа корпоративной культуры, проведенные в ООО «Приправка.РУ» показали:

1. Работники не имеют четкого представления о миссии, цели, задачах и долгосрочной стратегии развития организации;

2. Низкий уровень нематериальной составляющей действующей системы мотивации сотрудников;

3. Отсутствие четко определенных норм поведения сотрудников;

4. Отсутствие регулярных бесед «руководитель-подчиненный».

Работники организации не имеют четкого представления о премуществах работы именно в данной организации, так как в связи с территориальным расположением (городская местность) могут найти более высокооплачиваемую работу.

Анализ показал, что корпоративная культура в структурных подразделениях, точнее субкультура, складывалась «стихийным образом», оставалась без контроля и отслеживания со стороны руководства, нематериальной стороне системы мотивации не уделяется внимание.

Таким образом, учитывая проведенное исследование в ООО «Приправка.РУ» необходимо разработать:

1. Предложения по обучению сотрудников и повышения квалификации.

2. Предложения по повышению полномочий работников.

3.Предложения по созданию новой структуры, связанной с адаптивностью организацией и развитию деятельности, ориентированной на результативность деятельности.

4. Предложения по различным видам нематериальной мотивации, связанные с повышением вовлеченности, сплоченности коллектива и для мотивации работы на результат.

Мы считаем, что реализация сформулированных предложений будет способствовать повышению эффективности деятельности и развития изучаемой организации и поможет сохранить качественный состав работников.

Использованные источники:

1. Мугалова Ж.А. Корпоративная культура современной организации в условиях меняющегося общества // Вестник МИЭП. - 2015. - №3.- С.79-89.

2. Целютина Т.В., Авилова Ж.Н., Кравченко Е.Ю. Проблемное поле исследования организационной культуры как ресурса укрепления программ обучения персонала торговых организаций//Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. - 2018. -№ 4 (71). - С. 49-56.

УДК 004.051

Кудусова М.И.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Информационных технологий»
Мартынова М.А., к.техн.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»
Россия, г. Грозный

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС В МЕДИЦИНЕ

Аннотация: Здравоохранение кардинально меняется из-за технологического прогресса, от анестезиологии и антибиотиков до магнитно-резонансных томографов и радиотерапии. Будущие технологические инновации будут продолжать трансформировать здравоохранение, но пока технологии будут стимулировать инновации, человеческий фактор останется одним из устойчивых ограничений прорывов. Технология движет здравоохранением больше, чем любая другая сила, и в будущем она будет развиваться драматическим образом. Хоть мы и можем рассмотреть и обсудить детали будущих тенденций в здравоохранении, нам необходимо четко понимать движущие силы, чтобы мы могли присоединиться к ним и активно работать для обеспечения наилучших результатов для общества в целом. В данной статье рассматриваются влияние инновации и технологий на медицину как один из важнейших факторов развития здравоохранения.

Ключевые слова: технологии, технология здравоохранения будущего, человеческий фактор, медицина, пациент.

Kudusova M.I.
Master's student
1 course, faculty of "Information Technology"
FGBOU VO "Chechen State University"
Russia, Grozny
Martynova M.A. Candidate of Technical Sciences, Associate Professor
FGBOU VO "Chechen State University"
Russia, Grozny

TECHNOLOGICAL PROGRESS IN MEDICINE

Abstract: Health care is changing dramatically due to technological progress, from anesthesiology and antibiotics to magnetic resonance imagers and radiotherapy. Future technological innovations will continue to transform health care, but as long as technology will stimulate innovation, the human factor will remain one of the sustainable limitations of breakthroughs. Technology drives healthcare more than any other force, and in the future it will evolve dramatically. Although we can review and discuss the details of future trends in health care, we need to clearly understand the driving forces so that we can join them and work actively to ensure the best results for society as a whole. This article examines the

impact of innovation and technology on medicine as one of the most significant force of development of healthcare.

Key words: technologies, future healthcare technology, human factor, medicine, patient.

Введение

Технологии развиваются по геометрической прогрессии, предыдущие изобретения одной отрасли порождают новые разработки в другой. Эта тенденция вступает в игру, например, с медицинскими технологиями, которые извлекли выгоду из предыдущих разработок в электронной оборонной промышленности. В прошлом веке появилось множество инноваций в отрасли здравоохранения, направленных на повышение ожидаемой продолжительности жизни, качества жизни, возможностей диагностики и лечения, а также эффективности и рентабельности системы здравоохранения [1].

Возьмите медсестру и хирурга из девятнадцатого века и доставьте их в современную больницу 21-го века, и это будет хорошо узнаваемое место с такими же иерархиями и строгими культурами. Они могут быть разочарованы нашим отношением к пожилым людям, но я не думаю, что это удивит их. Если бы наши два путешественника во времени смогли присутствовать после вскрытия и выслушать обсуждение человеческой ошибки, очень мало что могло бы показаться новым. Однако изменения, которые удивят медсестру и хирурга, это все изменения в технологии. Инфузионные насосы, диализные аппараты, антибиотики, сердечные клапаны, МРТ-сканеры, даже станции для мытья рук были бы новыми идеями. Все скрытые технологии, используемые в закулисных лабораториях, от лабораторий путей до дезактивации, были бы поразительно новыми, если бы они их увидели [2].

Хотя медицинская культура схожа, произошли драматические технологические изменения, и на самом деле эти изменения трудно объяснить. Кто-нибудь знает, как работает инфузионный насос? Раньше они работали на часовых механизмах (а до этого – использовали силу гравитации), а теперь почти все содержит компьютер, цветной экран и множество кнопок. Имплантированные дефибрилляторы, которые используют телефонные сети и веб-сайты, чтобы держать кардиологов в курсе своих пациентов, просто волшебны. Новые лекарства, которые меняют настроение, меняют кровяное давление или убивают бактерии все это современная магия. Подумав, учитывая столетия стабильности, удивительно, насколько сильно изменилось здравоохранение за последние 150 лет, и возникает вопрос, как будут развиваться эти ускоряющиеся темпы изменений в будущем [3].

Технические факторы

Здравоохранение это рынок для технологий, где потребители как больницы, с удовольствием платят огромные суммы денег, особенно за

престижное оборудование, такое как ПЭТ и МРТ сканеры и линейные ускорители. Пациенты генерируют огромное количество информации, например записи пациентов от рентгеновских лучей до результатов анализа крови. Замена бумаги компьютеризированными резюме упрощает уход за пациентами и повышает его эффективность. В будущем количество информации значительно увеличится из-за геномики (и огромной геномики наших симбиотических бактерий) и персонализированной медицины, и по мере того, как будет собираться больше данных о пациентах, станет доступно больше информации [4].

Если компьютеры собирают данные о заболевании пациента, его лечении и результатах, он автоматически получает ценную информацию об эффективности этого лечения или взаимосвязи между побочными эффектами и характеристиками пациента для всего населения. Огромное количество данных будет собрано, отсюда и название большие данные. После того, как инфраструктуры будут созданы, дополнительные затраты на добавление одного нового пациента будут практически незаметны, и эта экономия за счет масштаба приведет к дальнейшим техническим разработкам. Эпидемиологи получат огромную выгоду, но преимущества для отдельных людей менее очевидны, за исключением долгосрочного вклада больших данных в прогресс медицинской науки в целом [5].

Интеграция технологий

Здесь нет места для полного изучения огромного диапазона вероятных и значительных технологических достижений. Подумайте о нано-здоровье, мозговые имплантаты, искусственные органы, сетевые датчики, геномика, экзоскелеты это все только некоторые из потенциально преобразующих событий, которые уже происходят. Некоторые из этих технологий преобразуют весь наш подход к болезням и здоровью так же, как развитие анестетиков в девятнадцатом веке изменило моральный подход общества к боли. Боль и страдание были неизбежны; теперь нам нравится думать, что у нас есть право на безболезненные процедуры и, в свою очередь, это повлияло на все, от лечения пациентов до лечения животных. Новые технологии, такие как нанотехнология, будут иметь этические последствия, которые трудно будет предвидеть [6].

Ключевые моменты будущего здравоохранения

Темпы перемен ускоряются: наши путешественники во времени, жившие сто лет назад, были бы удивлены несколькими вещами, но если бы они путешествовали назад во времени, с несколькими незначительными событиями, такими как Уильям Харви, обнаруживший кровообращение, так было бы очень мало изменений, вплоть до Гиппократа. Природа человека не меняется, по крайней мере, в этих технологических масштабах. Органы власти в здравоохранении, разделение труда, притворство, что врачи знают все, и другие человеческие факторы медленно меняются. Несмотря на наши знания о теории микробов и антисептики, мы по-прежнему не можем мыть руки. Есть много планов на будущее. Как только мы доберемся до нашего

будущего, там будет другое будущее и мы все чаще будем видеть частично завершенные решения, замененные еще лучшими идеями. Сегодня мы можем подумать, что нам просто нужно компьютеризировать все записи пациентов, но прежде чем мы закончим, какая-то необычная новая технология изменит то, что мы хотим сделать или как мы должны это делать. В обозримом будущем нам придется жить с фрагментированными и частично работающими технологиями [7].

Мы должны серьезно относиться к будущему, поскольку, буквально, это все, что у нас есть, и, безусловно, все, что наши дети будут иметь и мы можем быть уверены, что, когда мы станем старше, мы столкнемся со всеми проблемами старости. Конечно, мы хотим улучшить здравоохранение в будущем? Мы должны прилагать усилия к планированию будущего на постоянной основе. Наши представления о себе, от зачатия до смерти, как отдельных людей, семей и сообществ, неразрывно связаны с технологическими возможностями. У нас должен быть Институт будущего здравоохранения, который будет постоянно занят, расставляя приоритеты и перераспределяя принципы, чтобы направлять и согласовывать медицинские и технологические разработки вместе. Можно представить себе такой институт, который бы давал руководящие указания по правовым и нормативным вопросам, например, как это уже было сделано в некоторых странах для решения таких проблем, как технологии удобрения [8].

Как могут помочь технологии?

В условиях ограниченного времени люди часто страдают от туннельного видения, сосредоточившись на первоначальной задаче и упуская из виду большую ситуационную осведомленность. Классический пример интубация пациента. Это сложная, срочная процедура. Чем дольше это занимает времени, тем больше давление получает врач. Иногда у пациента возникают проблемы, и срочно требуется трахеотомия. Иногда доктор настолько сосредоточен на интубации, что не замечает предупреждающие знаки с катастрофическими последствиями. Здесь технологии могут помочь, используя технологию мониторинга. Дистанционный мониторинг показателей жизнедеятельности пациента может дать возможность обученному человеку, находящемуся вдали от пациента, сделать правильное решение. Такие идеи приводят к таким понятиям, как электронный контроль, где диспетчерская контролирует около 100 пациентов. Опыт работы с такими технологиями был положительным, особенно если были предприняты осторожные меры, чтобы избежать разделения между медсестрами, выполняющими работу, и докторами, которые их мониторят. Обычно используется ротация персонала, так что каждый может видеть обе стороны камеры [9].

Заключение

Инновации в здравоохранении могут быть определены как введение новой концепции, идеи, услуги, процесса или продукта, нацеленных на улучшение лечения, диагностики, образования, охвата, профилактики и

исследований, а также на достижение долгосрочных целей улучшения качества, безопасности, результатов, эффективность и затраты. Инновации в медицине это технология для создания, передачи, хранения и управления данными о здоровье людей. Технологии обладают потенциалом для повышения эффективности, рентабельности, качества и безопасности оказания медицинской помощи путем предоставления врачам рекомендаций о передовой практике и баз данных фактических данных, а также путем предоставления компьютеризированных записей о пациентах по всей сети здравоохранения. Рост технологий здравоохранения повсеместен и имеет далеко идущие последствия, как для пользователей, так и для поставщиков. Будущий прогресс зависит от сегодняшних инвестиций в исследования, разработки и образование. Мы не можем оставлять такие неотложные вопросы на усмотрение самих себя, мы должны активно сотрудничать для обеспечения стабильной системы здравоохранения. Технологии развиваются так быстро, что остальной мир (развивающиеся страны) может не догнать их. Несмотря на высокую стоимость и сложность медицинских технологий, использование новых технологий продолжает распространяться. Преимущества медицинских достижений перевешивают их недостатки. Дорогая технология это выгодная сделка, если она может улучшить качество жизни, сохранить экономическую производительность и предотвратить высокую стоимость инвалидности.

Использованные источники:

1. Всемирная Организация Здравоохранения. Социальные детерминанты здоровья. [Электронный ресурс]. URL: http://www.who.int/social_determinants/ru/ (дата обращения: 21.12.2018).
2. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации». Текст. URL: http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf (дата обращения: 22.12.2018).
3. Федеральный закон от 29 июля 2017 г. N 242-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам применения информационных технологий в сфере охраны здоровья". Российская Газета, Федеральный выпуск № 7338 (172), 2017. URL: https://rg.ru/2018/01/01/v-rossii-vstupaet-v-silu-zakon-o-telemedicine.html (дата обращения: 23.12.2018).
4. Johnson BD. Secret science fiction. Computer 2013;46:105-7.
5. Future Hospital Commission. Future hospital: caring for medical patients. September 2013. Available from:http://www.rcplondon.ac.uk/sites/default/files/future-hospital-commission-report_0.pdf .
6. Koppel R, Gordon S. First, do less harm: confronting the inconvenient problems of patient safety (the culture and politics of health care work). Ithaca: ILR Press; 2012.
7. Nielsen M. Reinventing discovery: the new era of networked. Princeton: Princeton University Press; 2011.

8. Goldacre B. Bad pharma: how drug companies mislead doctors and harm patients. 4th Ed London: Faber & Faber; 2012.
9. Thimbleby H. Improving safety in medical devices and systems. Proceedings IEEE International Conference on Healthcare Informatics (ICHI 2013). September 2013. Available from:http://harold.thimbleby.net.

УДК 070.19

Кузбеков Ф.Т., доктор филологических наук
профессор
Растамханова С.Н.
студент магистратуры 2 курса
факультет башкирской филологии и журналистики
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМЫ ИСТОРИИ НА СТРАНИЦАХ ЖУРНАЛА «ВАТАНДАШ» ЗА 2013-2018 ГГ.

Аннотация: В данной статье дается анализ материалов по истории Башкортостана, опубликованных в общественно-политическом, научно-популярном и литературно-художественном журнале «Ватандаш». Освещение проблем истории на страницах республиканского журнала за последние пять лет поднимает острые вопросы, касающиеся непосредственно региона.

Ключевые слова: Региональная история, СМИ, Ватандаш, общественность, этногенез, археология, культура, быт.

Kuzbekov F.
Doctor of Philology, Professor
Bashkir state University
Russia, Ufa
Rastamanova S.
master's student
Bashkir state University
Russia, Ufa

PROBLEMS OF HISTORY IN THE PAGES OF THE MAGAZINE "VATANDASH" FOR 2013-2018

Annotation: this article analyzes the materials on the history of Bashkortostan, published in the socio-political, popular science and literary magazine "Vatandash". Coverage of the problems of history in the pages of the Republican magazine over the past five years raises pressing issues relating directly to the region.

Key words: Regional history, mass media, Vatandash, public, ethnogenesis, archeology, culture, life.

Роль средств массовой информации (СМИ) в современном полиэтничном обществе очень существенна. В связи с этим значительно актуализируются вопросы деятельности средств массовой информации в целом и проблемы взаимодействия их с конкретной этнической культурой, в частности. В последние годы в центре внимания исследователей находятся вопросы прессы как составной части историко-культурного процесса.

Основы изучения истории периодической печати Башкортостана были заложены в конце 50-х годов. В исследованиях башкирских ученых Т. И. Ахунзянова[352], С. А. Халфина[353], М. И. Исмагилова[354], О. К. Валитова[355] главным образом раскрыта деятельность партийных комитетов по организации сети газет и журналов, руководство ими, работа рабселькоров, а также предпринят анализ периодической печати в свете актуальных социально-экономических проблем.

В начале 1990-х гг. наметился качественно новый этап в исследовании проблем журналистики региона. Он был связан именем Ф.Т. Кузбекова. В его трудах содержится глубокое и всестороннее рассмотрение различных аспектов теории и практики данной темы [356] . Автор, опираясь на первоисточники и архивные документы, рассматривает зарождение периодики в крае, оценивает, функционирование местных средств массовой информации, анализирует деятельность изданий на фоне общественно - политических и культурных процессов. Процесс становления системы средств массовой информации Башкортостана прослеживается в тесной взаимосвязи и взаимовлиянии с этнической культурой башкир. Для достижения поставленной цели ученый стремится синтезировать эмпирический анализ деятельности периодических изданий в целом, с исследованием вопросов этнической культуры, нашедших освещение на страницах прессы, в частности.

Г.Б. Хусаинов, соглашаясь с концепцией Ф.Т. Кузбекова, отмечал, что национальная печать Башкортостана до сих пор изучалась сравнительно мало. При ее изучении укоренился односторонний классово-политический подход, обусловленный коммунистической идеологией. Многие издания игнорировались, либо не учитывалось их историческое, национально-культурное значение. Поэтому так важны объективные исследования местной печати, ее оценка с позиций сегодняшнего дня. Здесь, в первую очередь, нужны четкие научные принципы, выработка концепции определения национальной печати.[357]

---

[352] Ахунзянов Т. И. Очерки по истории печати Советской Башкирии / Т. И. Ахунзянов. - Уфа, 1979.
[353] Халфин С. А. Коллективный агитатор и организатор крестьянских масс / С. А. Халфин. - Уфа, 1981.
[354] Исмагилов М. И. Печать и вопросы эффективности общественного производства / М. И. Исмагилов. - М., 1978.
[355] Валитов О.К. Печать и цензура / О. К. Валитов. - Уфа, 1995.
[356] Кузбеков, Ф. Т. Башкирская журналистика как явление этнической культуры / Ф.Т. Кузбеков. – Уфа: Китап, 2006. – 384 с.
[357] Хусаинов Г.Б. Национальная печать Башкортостана: //Бельские просторы. 2004. №7. URL: http://www.hrono.ru/text/2004/husa03_04.html (дата обращения: 18.11.2018).

Изменения, происшедшие за последние десятилетия в обществе, следовательно, и в журналистике, вызывают острую необходимость внимательного анализа деятельности средств массовой информации. Представляет интерес, например, освещение проблем истории в печатных СМИ республики на современном этапе.

В данной статье предпринята попытка провести анализ материалов, касающихся истории края на страницах журнала «Ватандаш». Цель анализа – выявить степень актуальности журнала для решения историко-культурных, общественных проблем за последние пять лет.

«Ватандаш» (Соотечественник, Compatriot) — общественно-политический, научно-популярный и литературно-художественный журнал, издающийся в республике Башкортостан на башкирском, русском, английском языках. Год основания - 1996. Зарегистрирован 6 февраля 1996 года Министерством печати и информации Республики Башкортостана. Республиканский журнал «Ватандаш» включен в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ). [358] Журнал включает в себя несколько разделов, посвященных разным областям науки, политики, а также общественным вопросам.

За последние пять лет в республике возрос научный интерес к таким проблемам истории, которые стали злободневными для общественности. Традиционно много внимания уделяется тенденциям и особенностям этнической истории Башкортостана, вопросам национального движения на современном этапе, а также актуальным вопросам присоединения Башкортостана к России. Не остаются без освещения проблемы земельной политики в крае, а также социальное расслоение народов на территории Башкортостана и многие другие вопросы.

Помимо вышеназванных проблем, в журнале освещаются темы, вокруг которых дискуссии насчитывают уже не один десяток лет. Подавляющее большинство ученых продолжают исследовать историю башкирского народа. В журнале большое количество материала об участии башкир в Отечественной войне 1812 г., об этногенезе башкирского народа, материалы по истории отдельных населенных пунктов (деревень), а также исторических личностей, сыгравших определенную роль в истории края. Встречаются отдельные статьи (выдержки из книг) зарубежных исследователей XIX-XX вв. по истории республики.

Обратимся к статье «Городище Уфа-II как уникальный памятник архитектуры»(№6, 2018). Правительство Республики Башкортостан, поддержав общественное движение, своим постановлением утвердило государственную программу «Городище Уфа-II». Она предусматривала широкое научное изучение памятника в 2006—2008 гг. Согласно принятому постановлению исполнение данной программы было поручено Министерству культуры и национальной политики Республики

[358] Ватандаш: [Электронный ресурс]. URL: https://vatandash.rbsmi.ru (дата обращения: 18.11.2018).

Башкортостан, Академии наук Республики Башкортостан (АН РБ) и Башкирскому государственному университету (БашГУ), а на профессора Н.А.Мажитова были возложены обязанности главного научного руководителя государственной программы. Однако вопрос финансирования остается открытым и по сей день. В данной статье затрагивается проблема сохранения культурного наследия Башкортостана, помимо того «Городище Уфа-II» является выдающимся историко-археологическим памятником мирового значения. Журнал служит каналом привлечения внимания общественности, поэтому заинтересованность населения послужит катализатором в принятии решения открыть музей и более того, поддержать дальнейшие археологические работы на территории столицы.

К вышестоящей проблеме можно отнести статью «Башкирская коллекция Первой этнографической выставки России»(№9, 2017). Статья приурочена к юбилейной дате: 150-летию со дня проведения Первой этнографической выставки России.

В последние годы одной из самых острых тем, будоражащих общественность, является проблема разработки горы Торатау. А. Ярмуллин затрагивает данную проблему в своей статье «Об исторической ценности горы Торатау» (№6, 2017). Торатау представляет из себя один из четырёх гор – шиханов в окрестностях городов Ишимбая и Стерлитамака. Как и другие шиханы, это остаток позднепалеозойского рифа, который сформировался более 230 млн. лет назад в уральском океане. После полной выработки горы Шахтау башкирской содовой компанией ведутся попытки начать разработки горы Торатау. Против таких коммерческих движений в Башкортостане развернута большая компания по сохранению уникального памятника природы. Экологи считают, что пример полного уничтожения шихана Шахтау и попытки разработки Торатау ничто иное как варварское отношение к природе. На станицах журнала дается попытка исторического обоснования ценности горы. Гора считалась священной для башкир, о ней сложены народные предания, рядом с ней происходили наиболее крупные народные «йыйыны».

Журнал «Ватандаш» послужил средством доведения до общественности ранее не издававшихся на русском языке записок и книг иностранных путешественников, побывавших на Южном Урале. К примеру, статья Лаббе П. «В Башкирии»(№3, 2017) это фрагмент из книги «По главным дорогам России между Волгой и Уралом» о путешествии французского путешественника Поля Лаббе по Башкирии в 1898г. Путешественник запечатлел в записках традиционный уклад жизни башкир, а также ездил в труднодоступные места, чтобы более полно охватить картину. Сохранились даже фотографии, сделанные Полем Лаббе. Автор подробно описывает быт, семейные обычаи башкир, пишет о краже коней, не обходит стороной темы о разграблении башкирских земель и перемещений в край народов центральной России. В целом эти записки

представляют собой ценный этнографический материал.

Также в ключе данной проблемы следует отметить статью Ш. Исянгулова «Башкирская семья в описании французского ученого Ф.Лепле и по архивным документам»(№3, 2018). В статье приводится сравнительный анализ конкретной башкирской семьи по запискам французского ученого с одной стороны, и по материалам ревизии (шестая ревизия), с другой.

Следует отметить положительную динамику увеличения количества исследований на тему участия башкир в Отечественной войне 1812 года и в целом в антинаполеоновских военных кампаниях. Практически каждый год по количеству статей этот вопрос занимает одно из первых мест в историческом разделе журнала. Данная тема одна из самых славных страниц башкирской истории. Башкиры в тех войнах показали себя искусными воинами, меткими стрелками, вселяющими ужас в глазах врагов. К примеру, С. Асфатуллин последовательно раскрывает операции с участием башкирских войск во время заграничного похода русской армии (№4, 2014). Отдельные статьи посвящены участию башкир в освобождении Германии 1813-14гг. (№11, 2013), Голландии (№7, 2014), Пруссии и Польши (№4, 2014). Также рассматривается участие башкир в боях во Франции и взятии Парижа (№1, 2015). С. Асфатуллин проливает свет на участие башкир в не столь известных войнах с наполеоновской Францией в 1805-1807 гг. (№12, 2016).

Другой исследователь, З. Гатиатуллин рассматривает участие башкир в наполеоновских войнах в разрезе отдельных кантонов. К примеру, «Башкиры 9-го и 10-го кантонов в Отечественной войне 1812г.» (№4, 2013). Также внимание исследователя приковано к 8-му, 11-му и 12-му кантонам. Статья Р. Рахимова «3-й, 4-й, 5-й башкирские полки в Отечественной войне 1812г.» (№3, 2013) относится той же проблематике. Нужно сказать, что интерес и по сей день не ослабевает к событиям 200-летней давности.

Значительное внимание уделяется традиционной теме этногенеза башкирского народа на разных этапах. Различные аспекты рассматривал видный башкирский археолог Н.А. Мажитов в статьях «Еще раз о мадьярской проблеме в средневековой истории Южного Урала» (№1 2014), «Даики в этногенезе башкирского народа» (№9, 2013). В своих статьях Н.А. Мажитов анализирует участие различных элементов (даики, мадьяры) в этногенезе башкир. Также следует отметить статьи Г. Валеева «Башкиры как автохтоны Южного Урала» (№2, 2013), В. Мазитова «Малоизученные аспекты истории башкир по материалам шежере» (№3, 2014). Журнал «Ватандаш» дает возможность вести научную дискуссию по различным аспектам этнической истории народов Южного Урала.

На основе исследования материалов, можно заключить, что журнал «Ватандаш» выступает в роли широкой площадки как для освещения проблем истории, так и для выражения позиций, мнений историков, исследователей, заинтересованных лиц. В целом, публикации издания написаны на высоком научном уровне. Тем не менее, было бы интересно

увидеть на страницах журнала статьи, написанные по определенной проблематике, построенные в виде дискуссии, дабы дать всеобъемлющую картину и различные точки зрения. Расширение круга авторов за счет привлечения исследователей из других регионов или стран также послужило бы выяснению малоизученных вопросов истории края.

Использованные источники:

1. Ахунзянов Т. И. Очерки по истории печати Советской Башкирии / Т. И. Ахунзянов. - Уфа, 1979.
2. Валитов О.К. Печать и цензура / О.К. Валитов. - Уфа, 1995.
3. Исмагилов М. И. Печать и вопросы эффективности общественного производства / М. И. Исмагилов. - М., 1978.
4. Кузбеков, Ф. Т. Башкирская журналистика как явление этнической культуры / Ф.Т. Кузбеков. – Уфа: Китап, 2006. – 384 с.
5. Хусаинов Г.Б.Национальная печать Башкортостана: //Бельские просторы. 2004. №7. URL: http://www.hrono.ru/text/2004/husa03_04.html (дата обращения: 18.11.2018).
6. Роднов М.И. У истоков уфимской прессы, вкупе с прогулками по старинной Уфе и просторам Башкирии / М. И. Роднов. Уфа, 2009. - 172 с.
7. Халфин С. А. Коллективный агитатор и организатор крестьянских масс / С. А. Халфин. - Уфа, 1981.
8. Ватандаш: [Электронный ресурс]. URL: https://vatandash.rbsmi.ru (дата обращения: 18.11.2018).

УДК 13058

Кузина В.С.
студент 3 курса
факультет «Финансовый менеджмент»
ФГБОУ ВО Сгэу «Самарский государственный
экономический университет»
научный руководитель: Алексина А.О.
старший преподаватель
ФГБОУ ВО СГЭУ
Россия, г. Самара

ТРАВМЫ В МЫШЦАХ БЕДРА И ПРИНЦИПЫ ИХ ЛЕЧЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются основные мышцы бедра. Причины появления дискомфорта в области ноги. В каких видах спорта происходят растяжения. Приниципы лечения.

Ключевые слова: Мышцы бедра, лечение, двуглавая мышца, прямая мышца бедра, портняжная мышца.

Kuzina V.S.
student
3 course, faculty of Financial management»
Fgbou in SSEU "Samara state University of Economics»
Russia Samara
Aleksina A.O.
senior lecturer
Fgbou in SSEU "Samara state University of Economics»

HIPS MUSCLE

Annotation: The article deals with the main muscles of the thigh. The causes of discomfort in the leg. In any sports there are stretching. Principle of treatment.

Keywords: Thigh muscles, treatment, biceps muscle, hip rectus muscle, tailor muscle.

При организации процесса физического воспитания большую роль играют знания комплекса медико-биологических (анатомия, физиология, биология, гигиена), социальнопсихологических, педагогических (социология, психология, педагогика) и многих других наук. Не имея представления о строении человеческого тела, закономерностях работы отдельных органов и функциональных систем организма, особенностях протекания сложных процессов жизнедеятельности невозможно должным образом организовать процесс формирования здорового образа жизни, физической и спортивной подготовки.

Бедро начинается от паховой складки впереди и ягодичной складки сзади. В нижней части оно без явно видимой границы переходит в коленную область. У мускулистых и атлетически сложенных спортсменов на поверхности бедра можно разлечить некоторые мышцы.

Спортсмены нередко рассказывают об ощущениях, будто во время бега у них в ноге что-то цепляется за выступы бедренной кости. Причина этого феномена заключается в том, что подвздошно-большеберцовый тракт проходит в непосредственной близости от большого вертала и может тереться о него. Так происходит, например, в тех случаях, когда легкатлеты на длинные дистанции постоянно двигаются по одному краю дороги, который имеет небольшой уклон в сторону, из-за чего создается повышенная нагрузка на внешнюю часть ноги. Лечения, как правило, не требуется.

Лишь когда восполяется синовиальная сумка в области большого вертела, используются консервативные методы лечения: прикладывания льда, покой и применение ультразвука.

Воспалительный процесс из-за постоянного трения подвздошно-большеберцового тракта может возникнуть и в области колена за счет кривизны ног, направленной наружу. Как правило, этому подвержены бегуны на длинные дистанции. Для избавления от данного состояния чаще всего достаточно снизить интенсивность тренировок и изменить технику бега.[3]

Главная функция, являющаяся общей для всех приводящих мышц, заключается в приведении ноги к срединной линии тела. Кроме того, все приводящие мышцы участвуют в сгибании ноги в тазобедренном суставе.[1]

В спортивных обзорах, особенно о профессиональном футболе, очень часто можно услышать о таких травмах, как растяжение приводящих мышц и их сухожилий. При этом боли возникают в начальных точках приводящих мышц, то есть у седалищной и лобковой костей таза. Как правило, этим страдают спортсмены, у которых приводящие мышцы испытывают хроническое перенапряжание, в частности футболисты, чаще бьющие по мячу внутренней стороной стопы, а также конькобежцы и хоккеисты, у которых приводящие мышцы тоже испытывают одностороннюю нагрузку. Возникает мышечный дисбаланс между фазическими ягодичными мышцами, склонными к ослаблению, и тоническими приводящими мышцами, имеющими тенденцию укорочению. Как и во многих других подобных ситуациях, лечение заключается в восстановлении мышечного баланса, то есть в растяжке приводящих мышц и укреплении ягодичных.

Следует отличать хроническое перенапряжение приводящих мышц от их травм. В большинстве случаев речь идет о разрыве мышц, которому чаще всего подвержены всадники. У них приводящие мышцы и без того испытывают постоянную перегрузку, а при внезапных движениях лошади склонны к растяжению или разрыву.[4]

Портняжная мышца, имеющая в длину около 50 см, является самой длинной в человеческом теле. Свое название она получила из-за того, что позволяет сгибать ногу в тазобедренном и коленном суставах таким образом, что человек в положении сидя скрещивает ноги.

У спортсменов, которым часто приходиться совершать беговые ускорения или прыжки, могут возникнуть постоянные боли в точке начала

портняжной мышцы, то есть в передней верхней части подвздошной кости. В этой ситуации может помочь совершенствование техники бега и специальный массаж.

Похожие, но отдающие в наружную поверхность бедра боли возникают из-за постоянного давления на внутреннюю поверхность верхнего переднего выступа подвздошной кости, так как там в непосредственной близости от кости проходит латеральный кожный нерв бедра, который можно повредить даже в результате ношения слишком узких джинсов.

У детей и подростков иногда может происходить отрыв сухожилия вместе с костным фрагментом подвздошной кости, например при ударе ногой по мячу с сильным замахом или при метании копья, когда сильное разгибание тазобедренном суставе сменяется резким сгибанием.[2]

Четырехглавая мышца бедра – это одна из самых сильных мышц человеческого тела, занимающая всю переднюю поверхность бедра. Она состоит из четырех частей, или головок. Перед коленом все они сливаются вместе и через коленную чашечку с помощью мощного сухожилия прикрепляются к большеберцовой кости. Их функция состоит в разгибании ноги в коленном суставе.

Перенапряжение четырехглавой мышцы, как правило, приводит к появлению болей в коленной чашечке. Они ощущаются либо на ее верхнем краю, где к ней присоеденяется сухожилие четырехглавой мышцы, либо (что бывает чаще) на ее самой выпуклой точке, откуда берет начало связка надколенника, соединяющая его с большеберцовой костью. Это состояние обычно называют «колено прыгуна», поскольку его жертвами становятся, как правило, спортсмены из прыжковых дисциплин. Причина заболевания кроется в хроническом перенапряжении мышц передней поверхности бедра в ходе интенсивных прыжковых тренировок, в укорочении этих мышц или в слишком глубоких приседаниях с отягощениеми. Часто причиной дисбаланса становится закрепощенная задняя группа мышц бедра. Это создает повышенную нагрузку на мышцы передней поверхности бедра и может привести к повреждению связки надколенника. Лечение в большинстве случаев носит консервативный характер. Оно состоит в снижении нагрузки, изменении методики тренировок и в регулярной растяжке мышц бедра.[5]

Прямая мышца бедра является единственной в составе четырехглавой мышцы, которая пересекает как тазобедренный, так и коленный сустав, а поэтому принадлежит к категории двусуставным.

У детей и подростков сильное и резкое напряжение прямой мышцы бедра может привести к отрыву сухожилия от подвздошной кости вместе с костным фрагментом. Типичным примером может служить ситуация, когда восьмилетний ребенок во время футбольного матча падает «угловой», изо всех сил старается добить мяч до штрафной площади, а взрывное выпрямление ноги в коленном суставе при одновременном сгибании в

тазобедренном создает большую нагрузку на прямую мышцу бедра, что сухожилие способно оторваться. В подавляющем большинстве случаев это не требует оперативного вмешательства, поскольку сухожилие само срастается с тазовой костью. Как правило, для выздоравления достаточно нескольких дней постельного режима, перерыва в тренировках на шесть недель.

Использованные источники:

1. Йоганес В. Роен, С. Йокочи, Э. Лютьен-Дреколл. Большой анатомический атлас 2015. – 115 с.
2. Коблев, Я.К. Система многолетней подготовки спортсменов международного класса в борьбе дзюдо : автореф. дис. ... д-ра пед. наук / Коблев Я.К. ; Гос. центр. ин-т физ. культуры. - М., 2015. - 41 с.
3. Крис Джерми. Атлас скелетно-мышечной анатомии, 2017. – 67 с.
4. Клаус-Петер Валериус Мышцы. Анатомия. Движения. Тестирование 2016. – 216 с.
5. Манолаки, В.Г. Оптимизация воздействия силовых и скоростно-силовых нагрузок в процессе многолетней тренировки дзюдоисток : автореф. дис. ... д-ра пед. наук / Манолаки В.Г. - СПб., 2016. - 48 с.

УДК 330.322

Кузнецов А.В.
студент магистратуры
Уфимский государственный авиационный технический университет
Российская Федерация, г. Уфа

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО НК «РОСНЕФТЬ»

Аннотация. *В последние десятилетия теория инвестиционного процесса прошла значительный путь и совершила значительный скачок. Однако, несмотря на стремительное развитие теоретического инструментария на модельном уровне, основной фокус за весь этот период сводился к исследованию инвестиций торговых компаний. В современной экономике важно быстро оценить перспективы компании для возможности привлечения инвестиций. Данная статья посвящена изучению влияния на инвестиции различных факторов, таких как приведенная стоимость, внутренняя норма процента, предельная эффективность инвестиций, предельные затраты настройки, акселератор. С помощью теории Фишера-Хиршлейфреа, Джоргенсона, q Тобина рассматриваются инвестиционные возможности компании ПАО «НК «Роснефть».*

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционные показатели, теории инвестиций, анализ, дивиденды.

Kuznetsov A.V.
master's student
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

ASSESSMENT AND ANALYSIS OF INVESTMENT ACTIVITIES OF ROSNEFT OIL COMPANY.

Annotation. In recent decades, the theory of the investment process has gone a long way and made a significant leap. However, despite the rapid development of theoretical tools at the model level, the main focus for this entire period was limited to the study of investments of trading companies. In the modern economy, it is important to quickly assess the company's prospects for the possibility of attracting investment. This article is devoted to the study of the influence on investment of various factors, such as the present value, the internal rate of interest, the marginal efficiency of investments, the marginal costs of adjustment, the accelerator. With the help of the theory of Fisher-Hirshleifrea, Jorgenson, Tobin's q, the investment opportunities of the Rosneft Oil company.

Keywords: investment, investment performance, investment theory, analysis, dividends.

В нынешнее время эффективность инвестирования проекта определяется в основном на основе показателей - Чистый

Дисконтированный Доход, Индекс Доходности, Внутренняя Норма Доходности, Срок Окупаемости. При оценке эффективности инвестиций необходимо осуществлять дисконтирование указанных показателей к стоимости момента сравнения, т.к. денежные поступления и затраты в различные временные периоды неравнозначны [2].

В 1907г. Ирвинг Фишер выпустил работу под названием «Процентная ставка», в которой отразил эффективность инвестиций в зависимости от ставки процента, а также сформировал понятие чистой текущей дисконтированной стоимости.

В 1917 году Кларк предложил инвестиционную теорию, названную теорией акселератора. Его суть состояла в пропорциональности изменения объема инвестиций изменению (увеличению / уменьшению) в выпуске продукции этого предприятия, все фирмы при этом находятся в равновесии. Теория была названа - модель жесткого акселератора инвестиций. Однако, она не могла полностью объяснить динамику инвестиций. Для решения этой проблемы (мгновенное изменение капитала к требуемому уровню) была разработана модель гибкого акселератора инвестиций, недостатком которой оказалась неспособность оценить влияние ценовых факторов [1].

Неоклассическая теория инвестиций хорошо представлена в модели Йоргенсена. Она позволяла определить функции предложения товаров и функции спроса на капитал, инвестиции, а также труд. Однако данная теория не смогла получить спрос на инвестиции в явном виде, потому была доработана в теории Тобина [5].

Одной из простых и действенных теорий оценки инвестиций является теория q Тобина (обычно применяется только к компаниям, торгующим на фондовом рынке) [3]. Коэффициент q Тобина показывает отношение рыночной стоимости компании к восстановительной стоимости ее активов. Другими словами он сравнивает совокупную стоимость рыночных акций и облигаций со стоимостью воспроизводства основных средств. Если числитель превосходит знаменатель, то это означает что на рынке данная компания считается перспективной. Чем больше значение коэффициента, тем перспективнее компания для инвестиций и наоборот. Рассмотрим практическое применение теории q Тобина на конкретном примере – на компании ПАО «НК «Роснефть» и сравним с другими в данной отрасли.

Таблица 1. Расчет коэффициента q-Тобина для трех нефтяных российских компаний на начало 2017 года.

Компания	**«Газпром»**	**«НК» Роснефть»**	**«Лукойл»**
Рыночной стоимости компании, млн. руб.	3421783	4230	2960
Восстановительная стоимость активов, млн. руб.	17459111	6869	2019
Вычисленное q-*Тобина*	0,195	0,61	1,46

Из таблицы видно, что только для Лукойла рыночная цена компании превосходит восстановительные активы. Лукойл является самой

перспективной компанией по показателю q Тобина для финансовых инвестиций. Это объясняется снижением приобретения и обновления основных средств. В Роснефти и в Газпроме происходили крупные вложения в разработку новых месторождений при снижении цен на нефть и акции компаний, что и объясняет низкие показатели q Тобина.

Ресурсная база является основой развития любой нефтяной компании. В этом отношении "Роснефть" является безусловным мировым лидером среди публичных нефтяных компаний (рис.1).

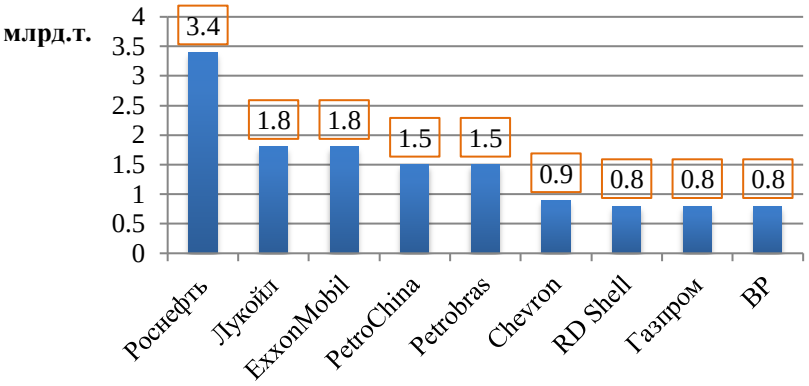


Рис.1. Доказанные запасы нефти (коммерческие, готовые к промышленной разработке), SEC, млрд т.. [6]

Что касается дивидендной доходности акций ПАО «НК Роснефть», то она находится на уровне крупнейших нефтегазовых компаний мира (рис. 2).

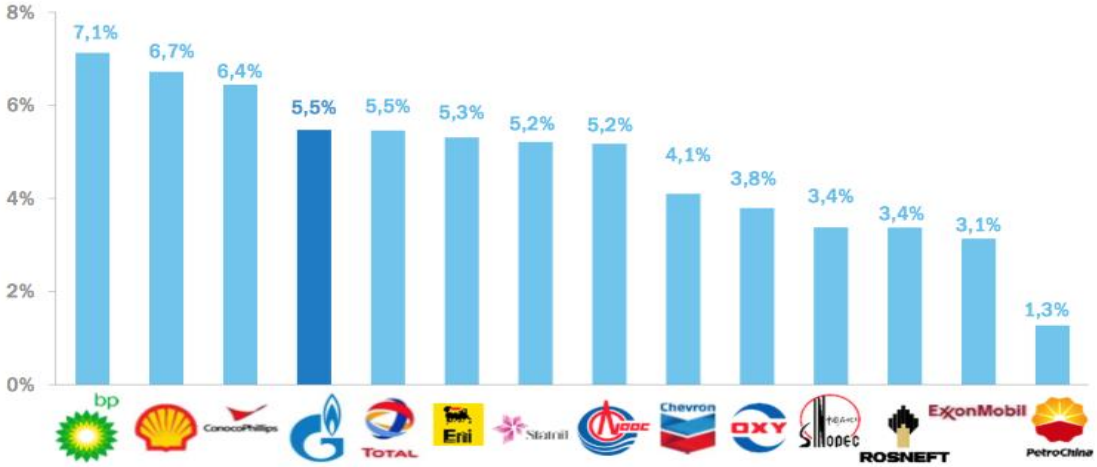


Рис. 2. Дивидендная доходность акций крупнейших нефтегазовых компаний мира в 2017 году [6]

Динамика инвестиций компании показана на Рис.3.

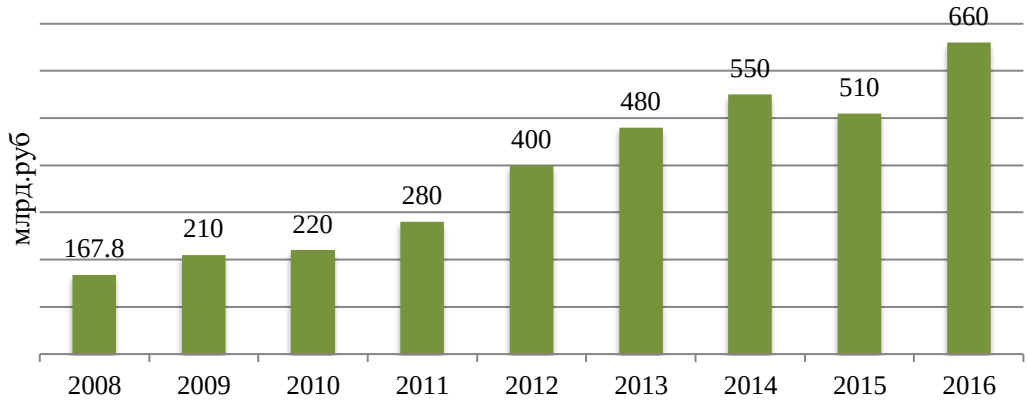


Рис.3. Динамика инвестиций «Роснефти» за 2008-2016 гг., млрд р. [6]

Рассмотрим ключевые финансовые показатели ПАО «НК «Роснефть» за 2015 – 2017 года, они представлены в таблице 2.

Таблица 2. Ключевые финансовые показатели Компании [6]

Показатели	2015	2016	2017	Изменение к 2016 относительно 2015	Изменение к 2017 относительно 2016
Выручка	4694	5503	5150	17,2	-6,4
EBITDA	947	1057	1245	11,6	17,8
Чистая прибыль	555	350	356	-36,9	1,7
Капитальные затраты	560	533	595	-4,8	11,6
Чистый долг	1878	2467	1694	31,4	-31,3

Выручка от реализации в 2016 составила 5 503 млрд р., что на 17,2% выше показателя 2015 год. Рост выручки связан с увеличением объемов продаваемой нефти, с одновременным обесцениванием курса рубля, благодаря чему удалось компенсировать падение цен на нефть. Что касается 2017 года, то выручка от реализации упала на 6,4% до отметки в 5150 млрд р из-за продолжения снижения цен на нефть.

Для дальнейшей оценки финансовых результатов деятельности предприятия ПАО «НК «Роснефть» нужно проанализировать показатели рентабельности. Информационной базой для финансовой оценки показателей является консолидированная бухгалтерская отчетность.

Таблица 3. Рентабельность ПАО «НК Роснефть» [6]

Показатель рентабельности	2015	2016	2017	Темп роста 2016 / 2015	Темп роста 2017 / 2016
Рентабельность продаж от чистой прибыли,%	11,8	6,4	6,9	-45,8	7,8
Рентабельность продаж от EBITDA,%	20,2	19,2	24,2	-4,9	26
Рентабельность продаж от валовой прибыли,%	11,8	10,8	13,8	-8,5	27,8
Рентабельность активов,%	110,5	60,1	55,4	-45,6	-7,8
Рентабельность собственного капитала,%	21	15	15	-28,6	0
Рентабельность инвестированного капитала,%	17	32	17,3	88,2	-45,9

По данным таблицы 3 видно, что все показатели, кроме рентабельности инвестированного капитала в 2016 году имеют тенденцию к снижению. Это вызвано изменением структуры ассортимента продаж, увеличением норм затрат.

Вырос такой показатель как, рентабельность инвестиционного капитала на 88,2%. Это вызвано увеличением чистой прибыли организации, ростом тарифов на товары и услуги или уменьшением расходов на производство товаров и оказания услуг.

На 2017 год можно отметить, что ситуация наблюдается обратная - рост таких показателей, как: рентабельность продаж от чистой прибыли, рентабельность продаж от EBITDA, рентабельность продаж от валовой прибыли. Это связано со снижением основных и накладных расходов. Падение рентабельности активов и инвестированного капитала связано с приобретением и обновлением основных средств.

В начале декабря 2016 года, еще до приватизации, «Роснефть» разместила на рынке пакет облигаций на 600 млрд р. Всего же Советом директоров компании была утверждена программа по выпуску ценных долговых бумаг с лимитом почти 1 триллион рублей.

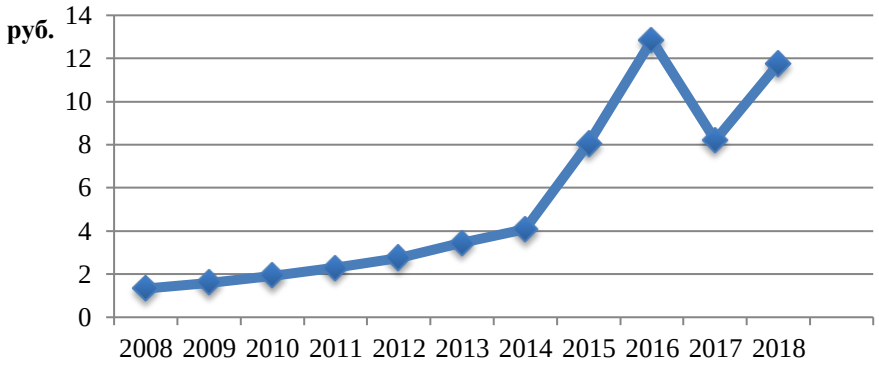


Рис.4 – Размер выплачиваемых дивидендов на 1 акцию ПАО «НК «Роснефть» [6]

Итак, рассмотрев теории инвестиционной привлекательности можно сделать вывод о том, что моделирование инвестиционных процессов основывалось на таких факторах как зависимость инвестиций от изменения выпуска, от желаемого уровня капитала, от прибыли, стоимости компании на рынке. В то же время область влияния этих факторов ограничена.

Использованные источники:

1. Комплексная оценка инвестиционной привлекательности предприятий/Трясицина Н.Ю.// Экономический анализ. -2016. – 502 с.
2. Асват Дамодаран. Инвестиционная оценка./М.: Альпина бизнес букс. - 2018. – 1324 с.
3. Тобин Д. Денежная политика и экономический рост/Д. Тобин. - М.: Либроком. - 2016. – 272 с.
4. Цурелин А. В. Инвестиционный потенциал предпринимательства: формирование и эффективность использования. - М.: Проспект. - 2016. – 185

с.
5. Маневич В. Е. Монетарная динамическая модель Тобина и анализ российской экономики./ Вопросы экономики. - 2018. - №3. С. 12-19.
6. Сайт компании ПАО «НК «Роснефть» https://www.rosneft.ru/Investors/statements_and_presentations/Statements.

УДК 656

Кузнецов В.Н., к.т.н.
старший преподаватель
кафедра «Сельскохозяйственная техника и технологии»
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный аграрный университет»
Россия, г. Барнаул

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ АТП ПУТЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ УЧЕТА ТРАНСПОРТА

Аннотация. Растущая автомобилизация ведет к увеличению числа автотранспортных предприятий и расширению их подвижного состава. Для устойчивого функционирования предприятий необходим учет транспортных средств, который может быть осуществлен с помощью различных информационных систем. В статье рассмотрены отдельные программные продукты, позволяющие производить автоматизированный учет. Среди них выделены основные характеристики. Подчеркнуто, что для полного удовлетворения потребностей АТП более приоритетным направлением будет разработка специализированной базы данных.

Ключевые слова: информационные системы, автоматизированный учет транспорта, АТП, устойчивое функционирование АТП, программное обеспечение для АТП .

Kuznetsov V.N. Candidate of Technical Sciences
Asst. Prof., Chair of Agricultural Machinery and Technologies
Altay State Agrarian University
Russia, Barnaul

IMPROVING THE EFFICIENCY OF MOTOR TRANSPORT ENTERPRISE BY USING TRANSPORT ACCOUNTING INFORMATION SYSTEMS

Abstract. The growing motorization leads to an increase in the number of road transport enterprises and the expansion of their rolling stock. The sustainable operation of enterprises requires the accounting of vehicles, which can be implemented using various information systems. The article discusses software products that allow automated accounting, among which the main characteristics are highlighted. It was emphasized that in order to fully meet the needs of a motor transport enterprise, the development of a specialized database would be a priority.

Key words: information systems, automated accounting of transport, motor

transport enterprise, sustainable functioning of motor transport enterprise, software for motor transport enterprise.

Современное развитие автомобильного транспорта ведет к увеличению объема грузовых и пассажирских перевозок, что в свою очередь требует увеличения числа автотранспортных предприятий (АТП). Кроме того, на фоне растущей автомобилизации отмечается расширение действующих АТП в связи с увеличением автотранспортного парка.

Особенности рыночной экономики обуславливают необходимость быстрого реагирования на изменяющиеся условия для эффективной работы АТП, поэтому важным аспектом устойчивого функционирования является оперативный учет транспорта, его характеристик [1, 2]. Кроме того, для реализации основной задачи АТП – организации перевозок – необходимо подобрать наиболее эффективный подвижной состав. Для этого необходимо проводить его учет, а также обеспечить возможность оперативного выбора подвижного состава, отвечающего установленным требованиям к перевозке конкретного груза в заданных природно-климатических, дорожных, организационных и др. условиях.

Автоматизированный учет транспортных средств и их характеристик позволит повысить эффективность планирования и функционирования предприятия. Использование информационных систем в деятельности АТП ведет к снижению числа ошибок по причине «человеческого фактора», сокращает время обработки данных и принятия решений.

Целью работы стал анализ отдельных информационных систем в сфере учета транспорта на АТП.

Одной из информационных учетных систем является свободно распространяемая система управления АТП AutoCRAFT. Программа предназначена для автоматизации учета на предприятии, занимающимся различными типами перевозок, ремонтом, техническим обслуживанием и другой деятельностью в области автомобильного транспорта. Она позволяет хранить информацию о транспорте, принадлежащем АТП, находящемся на условиях лизинга или аренды [3]. В качестве основных достоинств программы выделяют: возможность формирования транспортных документов и отчеты по определенной форме, а также экспорта данных.

Также распространена система «АвтоПеревозки». Программа позволяет осуществлять учет подвижного состава и создавать необходимые отчетные документы. С помощью рассматриваемой системы возможен учет выполненных ремонтных работ и ТО, затраченных материалов и деталей, ГСМ, норм расхода топлива, контрагентов и работы с ними, простоя АТС, информации по сотрудникам, формирование и печать путевых листов, складской учет и др.[4]. Система «АвтоПеревозки» распространяется на коммерческой основе.

Программа «Автотранспорт» также решает задачу учета транспортных средств, расходов топлива, автозапчастей, инструмента, документов,

позволяет производить складской учет [5]. Система состоит из следующих модулей: транспорт, персонал, календарь, путевые листы, склад, заказы, касса. К основным достоинствам программы также относятся учет характеристик персонала АТП, планирование ТО и ремонтов действующей техники, формирование различных отчетов с использованием графических представлений, а также интеграция с системой спутникового мониторинга ГЛОНАСС / GPS [6]. При использовании программы на АТП с количеством ТС более двух требуется покупка лицензии.

«Контроль и учёт автотранспорта» – программа для автопредприятий, предназначенная для ведения учётно-отчётной документации. Система позволяет вести учет транспорта, персонала, ТО и ремонтов, ГСМ, формировать путевые листы по различным формам в зависимости от типа ТС [7]. Программа содержит в себе 4 модуля: автомобильные транспортные средства, путевые листы, персонал, тракторы и ДСТ (дополнительно). Для использования программы необходимо приобрести лицензию.

«БИТ.Автотранспорт» – программное обеспечение для управления грузоперевозками и контроля транспортных средств. Информационная система на базе платформы «1С Предприятие 8» позволяет автоматизировать значительную часть логистических процессов, упрощая задачи по планированию грузопотоков, ведению оперативного учёта, заполнению документов и формированию отчётов [8]. Программа распространяется на коммерческой основе.

Анализ проведенных программных средств для учета автомобильного транспорта на АТП показывает, что они имеют различный функционал, интерфейс, различаются по степени доступности – от бесплатно-распространяемых до лицензионных программ с ежемесячной абонентской платой. В связи с различными потребностями автотранспортных предприятий и принятой на них системе отчетности практически сложно подобрать программные средства для полного удовлетворения этих потребностей, что указывает на целесообразность разработки предприятиями собственных специализированных баз данных.

Использованные источники:

1. Глущенко Л.Н. Развитие автотранспортного предприятия в период организационных изменений // В сборнике: Проблемы формирования единого экономического пространства и социального развития в странах СНГ Материалы Международной научно-практической конференции. Научные редакторы: О. М. Барбаков, А. Н. Силин, С. Г. Симонов, С. Е. Сарсембекова, З. А. Арынова, М. Бар. 2011. С. 352-355.
2. Стрельцов Е.В., Захаров Н.С. Проблема функционирования информационных систем мелких и средних АТП // В сборнике: Эксплуатация и обслуживание транспортно-технологических машин Межвузовский сборник научных трудов. Тюмень, 2003. С. 178-180.
3. Бесплатная автоматизированная система учета для автотранспортного предприятия. Режим доступа: http://autocraftz.blogspot.com/p/autocraft_6.html.

4. Учет автоперевозок. Программа учета автоперевозок - АвтоПеревозки Autosoft. Режим доступа: http://sto-soft.ru/uchet-avtoperevozok.
5. «Автотранспорт 14.41.0» Режим доступа: http://www.softportal.com/software-34940-avtotransport.html
6. «Автотранспорт Home Edition». Режим доступа: http://wikiprograms.org/автотранспорт-home-edition/
7. Программа «Контроль и учет автотранспорта» Режим доступа: http://www.avto-uchet.ru
8. «БИТ.Автотранспорт» Режим доступа: https://barnaul.1cbit.ru/1csoft/bit-avtotransport/#/functional

УДК 658.0

Кузнецова А.В.
студент 4 курса
факультет «Экономики и сервисных технологий»
Омский Государственный Технический Университет
Саяпина Н.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Омск

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПОДХОДЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению основных принципов и подходов к организации производства. Рассматриваются принципы организации таких предприятий, как Toyota Motor Corporation, Nestle, Mars. Выявляются достоинства и недостатки принципов организации производства.

Ключевые слова: принципы организации производства, процесс производства.

Kuznetsova A.V.
Student
4th year, Faculty of Economics and Service Technologies
Omsk State Technical University
Sayapina N.N. Associate Professor, Candidate of Economic Sciences
Russia, Omsk

BASIC PRINCIPLES AND APPROACHES OF THE ORGANIZATION PRODUCTION

Annotation: This article is devoted to the consideration of the basic principles and approaches to the organization of production. The principles of organization of such enterprises as Toyota Motor Corporation, Nestle, Mars are considered. The advantages and disadvantages of the principles of organization of production are revealed.

Keywords: Principles of organization of production, production process.

В современных условиях процесс организации производства играет важную роль в деятельности предприятия, так как предприятие – это самостоятельный хозяйствующий субъект, который производит и сбывает товары, выполняет работы, оказывает услуги. Для достижения предприятием поставленных целей важен непосредственно процесс производства.

Организация процесса производства должна учитывать специфику предприятия, соответствовать стандартам, правилам и нормам производства. Для достижения целей производства выделяют принципы организации производства. Принципы направленны не только на производство, но и сотрудников, и рабочих.

Принципы организации производства – это исходные положения, на основе которых осуществляется проектирование, функционирование и развитие производственных процессов [1]. Суть принципов организации производства – это соответствие каким-либо правилам, нормам.

У каждого предприятия должны быть разработаны свои индивидуальные принципы, так как предприятия делятся на различные категории по видам деятельности, по масштабам производства, по численности и т. д.

Рассмотрим принципы организации производства трёх известных предприятий.

Компания Toyota Motor Corporation основана в 1933 году, является крупнейшим японским автопроизводителем. Занимается изготовлением легковых, коммерческих и грузовых автомобилей, автобусов и автокомплектующих. Удерживает звание самой крупной автомобилестроительной компании в мире по объемам продаж, выпускает широкий модельный ряд автомобилей – от легковых, кроссоверов и пикапов до грузовых и автобусов.

Решающим фактором для эффективности ее работы стала гибкость. Это помогло Toyota сделать важное открытие: сокращая сроки разработки и обеспечивая гибкость производственных линий, можно добиться лучшего качества, более чутко реагировать на запросы потребителей, повысить эффективность работы и намного рациональнее использовать оборудование и пространство [2].

Для слаженной работы компании Toyota Джефри Лайкер в своей книге «Дао Toyota» разработал 14 основных принципов организации производства:

1) принимать решения, использовать системный и стратегический подходы;

2) правильное построение технологического процесса позволяет добиться эффективной деятельности и создавать непрерывный процесс;

3) производить продукцию в том количестве и том объёме, которое требуется потребителю;

4) выполнять равномерное распределение нагрузки во всех процессах;

5) при возникновении проблем, возможна остановка производства с целью решения проблем, если того требует качество;

6) использовать проверенные методы работы;

7) контролировать процесс производства, во избежание проблем на производстве;

8) использовать только надёжные испытанные технологии;

9) поощрять лидеров, которые досконально знают своё дело;

10) поощрять сотрудников компании;

11) относиться с уважением к партнёрам и поставщикам.

12) чтобы разобраться в ситуации, надо увидеть всё своими глазами;

13) принимать решения, не торопясь, предварительно всё обдумав;

14) при стабильном процессе использовать инструменты непрерывного совершенствования, чтобы выявить первопричины неэффективной работы и принять меры [2].

История компании Nestle началась в 1866 году, когда в Швейцарии открылся первый в Европе завод «Англо-швейцарской компании по производству сгущённого молока» (эта компания была основана американцами Чарльзом и Джорджем Пейдж). Одним из важнейших показателей роста компании является широкая география деятельность компании. Сегодня продукция «Нестле» представлена по всей России, а многие категории товаров экспортируются в страны СНГ.

На рынке Nestle проявляет инновационный подход к работе с персоналом. Компания стремится развивать своих сотрудников, предлагая им участвовать в различных тренингах и стажировках. Работа компании основана на следующих принципах деятельности : правильное питание и здоровой образ жизни; гарантия качества и безопасности продукции; коммуникации с потребителями; права человека в нашей коммерческой деятельности; лидерство и личная ответственность; безопасность здоровье на рабочем месте; отношения с поставщиками и заказчиками; развитие сельского хозяйства и сельских регионов; экологическая устойчивость, вода [3].

Компания Mars в Российской Федерации появилась на рынке в 1991 году. Сама компания знаменита своими брендами, такими как батончики Mars, Twix, Dove и др. Развивая бизнес в России на долгосрочной основе и продолжая инвестиции в российскую экономику, Mars Incorporated расширяет свое производство. В связи большими объёмами производства в компании требуется слаженная и качественная работа. На основе этого компания разработала использует такие принципы организации деятельности производства как качество, ответственность, взаимовыгодность, эффективность и свобода (табл. 1) [4].

Таблица 1

Принципы организации деятельности Mars Incorporated

№	Принципы	Характеристика принципа
1	Качество	Способствует улучшению состояния здоровья общества и отдельных людей, путем производства продуктов с отличными вкусовыми качествами, которые будут отличаться безопасностью, питательной ценностью и смогут стать частью сбалансированного рациона.
2	Ответственность	Ответственное использование ресурсов помогает снизить затраты и количество выбросов в атмосферу, повысить производительность, экономическую доступность и качество урожая критически важных сельскохозяйственных культур, а также обеспечить достойный заработок для фермеров.
3	Взаимовыгодность	Стремимся обеспечивать рост, которым мы можем гордиться, создавая взаимную выгоду для компании и её сотрудников, поставщиков, фермеров и общества.
4	Эффективность	Бренды создают эффективные и привлекательные рекламные кампании для проведения разъяснительной работы и сотрудничества с потребителями для благотворительных целей.
5	Свобода	Расширение производства позволяет становиться более крупным. Строя своё будущее, компании нужна прибыль, чтобы оставаться свободным.

Таким образом, расширяя границы производства, каждая компания стремится сделать процесс более подходящим, качественным, удобным для себя и потребителей.

Каждая компания стремится разработать свои собственные принципы, учитывая специфику, приоритеты, особенности, достоинства и недостатки. Соблюдение принципов позволяет повысить эффективность организации производства, расходования ресурсов, достижения поставленных целей.

Использованные источники:

1. Елизарова О.И. Организация производства и менеджмента // ученое пособие. – М: МГУП, 2010. – с. 273.
2. Лайкер Дж., Майер Д. – Дао Toyota: 14 принципов менеджмента ведущей компании мира. – М., 2008.
3. Официальный сайт Компании Нестле [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.nestle.ru/aboutus/principle/history (дата обращения 02.11.2018)
4. Официальный сайт компании Марс [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.mars.com/ (дата обращения 02.11.2018)

УДК 034

Кузнецова Е.А.
студент 3 курса СИНД-32
Институт права
научный руководитель: Цельникер Г.Ф.
доцент
кафедра публичного права
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

АРЕСТ ИМУЩЕСТВА КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЯЗАННОСТИ ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВ И СБОРОВ

Ключевые слова: налоговая система, налогоплательщики, обязанность, налоговые доходы.

Аннотация: в статье рассматривается возникновение и прекращение обязанности по уплате налогов, срок и порядок уплаты налогов, обеспечение обязанности по уплате налогов, арест имущества.

Kuznetsova E.A.
Student, 3 courses SIND-32, Institute of Law
"Samara State Economic University"
Russia, Samara
Scientific adviser: Tselnicker G.F.
Associate Professor of Public Law
"Samara State Economic University"
Russia, Samara

ARREST PROPERTY AS A SECURITY OBLIGATION TO PAY TAXES AND DUTIES

Keywords: tax system, taxpayers, duty, tax revenues.

Annotation: the article discusses the occurrence and termination of the obligation to pay taxes, the term and procedure for paying taxes, ensuring the obligation to pay taxes, the seizure of property.

Самая главная обязанность налогоплательщика – это уплата всех налогов, которые установлены законом (п. 1 ст. 3, пп. 1 п. 1 ст. 23 НК РФ). Такая обязанность прописана в Конституции РФ, а также носит правовой характер, потому что налоги являются финансовой составляющей деятельности государства, а именно налоги это жизненно необходимое обстоятельство для существования. [359]

Налогоплательщик обязан своевременно и в полном объеме внести уплату суммы налога. Также налоговый орган имеет полное право от имени

[359] Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/

государства требовать от налогоплательщика полной выплаты налогов.

Существует перечень способов, с помощью которых государство обеспечивает исполнение обязанности по уплате налогов и сборов:

-залог имущества;

-поручительство;

-пени;

-банковская гарантия;

-приостановление операций по счетам в банке;

-наложение ареста на имущество налогоплательщика.

По замечанию О.В. Пантюшова, эти способы обеспечения уплаты налогов обладают ярко выраженными карательными функциями и являются, по сути, мерами принуждения к уплате налогов. [360] В.А. Кинсбурская отмечает двойственную природу данных мер и предлагает указанную группу принудительных мер именовать как обеспечительно-пресекательные меры, поскольку ими обеспечивается не добровольное исполнение налоговой обязанности, а стадия ее принудительного исполнения (взыскание налога или сбора).[361]

Данные меры по исполнению обязанности уплаты налогов и сборов применяются тогда, когда неуплата налога или сборов уже очевидно видна, и против налогоплательщика вынесено решение суда.

Одним из способов, с помощью которых государство обеспечивает исполнение обязанности по уплате налогов, является арест имущества налогоплательщика.

Согласно статье 48 НК РФ, в случае неисполнения налогоплательщиком (плательщиком сбора, плательщиком страховых взносов) - физическим лицом, не являющимся индивидуальным предпринимателем, в установленный срок обязанности по уплате налога, сбора, страховых взносов, пеней, штрафов налоговый орган (таможенный орган), вправе обратиться в суд с "заявлением" о взыскании налога, сбора, страховых взносов, пеней, штрафов за счет имущества, в том числе денежных средств на счетах в банке, электронных денежных средств, драгоценных металлов на счетах (во вкладах) в банке, и наличных денежных средств, этого физического лица в пределах сумм, указанных в требовании об уплате налога, сбора, страховых взносов, пеней, штрафов. [362] Данный порядок осуществляется на основании Федерального закона от 02.10.2007 N 229-ФЗ "Об исполнительном производстве".

Согласно статье 80 Федерального закона от 02.10.2007 N 229-ФЗ "Об

---

[360] Налоговый кодекс РФ. Часть первая [Электронный ресурс] : от 31.07.1998 № 146-ФЗ : (ред. от 15.02.2016 N 32-ФЗ, от 05.04.2016 N 101-ФЗ, от 05.04.2016 N 102-ФЗ, от 26.04.2016 N 110-ФЗ, // Консультант Плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/

[361] Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "Об исполнительном производстве" (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) [Электронный ресурс] СПС «Консультант плюс» Режим доступа: http://www.consultant.ru/

[362] Кинсбурская В.А. Ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах / В.А. Кинсбурская. М.: Юстицинформ, 2013. 204 с.

исполнительном производстве" судебный пристав-исполнитель в целях обеспечения исполнения исполнительного документа, содержащего требования об имущественных взысканиях, вправе, в том числе и в течение срока, установленного для добровольного исполнения должником содержащихся в исполнительном документе требований, наложить арест на имущество должника. При этом судебный пристав-исполнитель вправе не применять правила очередности обращения взыскания на имущество должника. [363]

Наложение ареста на имущество должника – способ обеспечения исполнения судебного решения (исполнительного документа) о взыскании долга. Арест – опись имущества и запрет на его реализацию должником, что позволяет в дальнейшем распродать активы с торгов и за счет вырученных средств погасить задолженность перед кредиторами. Основания и порядок ареста имущества должника регулируются Федеральным законом "Об исполнительном производстве" от 02.10.2007 N 229-ФЗ, в частности ст. 80. Наравне с этим применяются нормы процессуального законодательства. Основания для ареста – совокупность условий: есть исполнительный документ, который содержит требование об имущественном или денежном взыскании. При этом сумма по денежному взысканию должна превышать 3000 рублей, за исключением случаев ареста денег, залога и наличия исполнительного документа, предусматривающего арест имущества.

Наличие установленной законом цели (обоснованности) применения ареста: обеспечение сохранности имущества для его последующей реализации или передачи взыскателю; исполнение судебного решения о конфискации имущества либо о его аресте. Судебные приставы вправе самостоятельно принимать решение об аресте тех или иных объектов. При этом за должником сохраняется право обжаловать такое решение или сам арест, если они были неправомерны или необоснованны.

Арест имущества должника судебными приставами не всегда влечет его распродажу или передачу взыскателю, ведь должник может погасить долги добровольно, либо иные меры приведут к погашению задолженности. Фактическая цель ареста – переписать имущество и установить ограничения или запреты на его свободное использование (распоряжение). Что будет с имуществом в дальнейшем – зависит в целом от хода исполнительного производства. Учитывая изложенное, должникам не стоит полагаться на то, что пристав не сможет арестовать имущество, перечисленное в ст. 446 ГПК РФ. Но можно быть уверенным, что изъять такое имущество или распродать – нельзя.

Ограничения на взыскание касаются: единственного пригодного для проживания жилья (квартиры, комнаты, дома), если оно не является предметом ипотеки, а также земельного участка, на котором такое жилье

363

Батарин А.А. Правовое регулирование исчисления налога: автореф. дис. … канд. юрид. наук. Москва , 2013.- 376с.

находится; предметов домашней обстановки, индивидуальных вещей, если они не относятся к предметам роскоши и не являются драгоценностями; имущества для профессиональной деятельности должника на сумму до 100 МРОТ; используемых для некоммерческих целей животных (рабочего, племенного, молочного скота, пчел, птиц, кроликов), кормов для них и строений для содержания; семян для предстоящего очередного посева; денежных средств и продуктов питания на общую сумму, равную «один прожиточный минимум должника + один прожиточный минимум на каждого иждивенца должника»; топлива для отопления жилья и приготовления еды; транспортных средств и другого имущества, необходимого инвалиду; призов, государственных наград, знаков, которыми награжден должник.[364]

Исходя из установленных Законом ограничений, нельзя арестовать залоговое имущество для исполнения взыскания по иску лица, не имеющего приоритета перед залогодержателем. Кроме того, недопустимо накладывать арест на активы, принадлежащие другим лицам, а не должнику. Так часто бывает, когда приставы арестовывают все подряд в квартире (доме) должника, несмотря на то, что имущество может принадлежать членам семьи. В таких ситуациях всегда нужно ставить вопрос обоснованности ареста и необходимости обжалования решения (действий) судебного пристава, снимая арест полностью/частично и исключая определенное имущество из описи.

Таким образом, исходя из приведенных выше положений, представляется, что не стоит сужать правовую природу ареста и представлять арест только как способ обеспечения исполнения решения о взыскании налога, сбора, пени или штрафа. Арест имущества является полноценным способом обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов и сборов, и именно такое его понимание будет служить охране публичных интересов и достижению целей налогового регулирования.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] СПС «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/
2. Налоговый кодекс РФ. Часть первая [Электронный ресурс] : от 31.07.1998 № 146-ФЗ : (ред. от 15.02.2016 N 32-ФЗ, от 05.04.2016 N 101-ФЗ, от 05.04.2016 N 102-ФЗ, от 26.04.2016 N 110-ФЗ, // Консультант Плюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/
3. Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "Об исполнительном производстве" (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) [Электронный ресурс] СПС «Консультант плюс» Режим доступа: http://www.consultant.ru/
4. Кинсбурская В.А. Ответственность за нарушение законодательства о

[364]Нажесткин А.С. Правовое регулирование способов обеспечения исполнения обязанности по уплате налогов и сборов в Российской Федерации: автореф. дис. … канд. юрид. наук. Москва, 2011.- 128с.

налогах и сборах / В.А. Кинсбурская. М.: Юстицинформ, 2013. 204 с.
5.Батарин А.А. Правовое регулирование исчисления налога: автореф. ди с. … канд. юрид. наук. Москва, 2013.- 376с.
6.Нажесткин А.С. Правовое регулирование способов обеспечения исполн ения обязанности по уплате налогов и сборов в Российской Федерации: автореф. дис. … канд. юрид. наук. Москва, 2011.- 128с.

УДК 338.43

Кузнецова К.А.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и социальных технологий»
Колесникова А.М.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и социальных технологий»
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
научный руководитель: Полякова Н.Ю.
старший преподаватель
Россия, г. Новочеркасск

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И СЕЦИФИКА ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ СПК (КОЛХОЗ) «МИР»

Аннотация:

В статье рассматривается состояние системы планирования на предприятии СПК «Мир» и необходимость ее совершенствования. Данная тема очень актуальна в нынешних условиях экономики российской действительности. Планирование занимает одно из центральных мест в механизме хозяйственного управления, которое является способом достижения цели на основе сбалансированности финансового состояния и последовательности выполнения всех производственных операций. Как показывает современный опыт, руководству необходимо уделять больше внимания планированию на предприятии, неверная разработка и корректировка плана, включающие предвидение, обоснование, конкретизацию и описание деятельности хозяйственного объекта на ближайшую и отдаленную перспективу, может привести как к финансовым потерям, так и к банкротству предприятия.

Ключевые слова: планирование на предприятии, конкурентные преимущества, финансовое состояние, финансово-хозяйственная деятельность.

Kuznetsova K.A.
student
4 year, «faculty of Business and Social Technologies»
Novocherkassk Engineering Reclamation Institute
Russia, Novocherkassk

Kolesnikova A.M.
student
4 year, «faculty of Business and Social Technologies»
Novocherkassk Engineering Reclamation Institute
Russia, Novocherkassk
Scientific director: Polyakova N.Y.
senior lecturer

ANALYSIS OF FINANCIAL CONDITION AND THE SECIFICITY OF FINANCIAL PLANNING ORGANIZATION AT THE SPC (KOLKHOZ) «MIR»

Annotation:

The article discusses the state of the planning system at the enterprise SPK Mir and the need for its improvement. This topic is very relevant in the current economic conditions of the Russian reality. Planning takes one of the central places in the mechanism of economic management, which is a way to achieve the goal based on the balance of financial condition and the sequence of execution of all production operations. As modern experience shows, management needs to pay more attention to enterprise planning, incorrect development and adjustment of the plan, including foresight, justification, specification and description of the business object for the near and distant future, can lead to both financial losses and bankruptcy of the enterprise.

Keywords: enterprise planning, competitive advantages, financial condition, financial and economic activity.

Планирование на предприятии является главной составной частью свободной рыночной системы, а также ее основным саморегулятором. Можно сказать, что планирование способствует в будущем правильному анализу финансового состояния предприятия и своевременному принятию соответствующих мер реагирования на различные изменения, что является особо важным в современной действительности. Систематическое планирование создает важные преимущества у данного предприятия перед другими конкурентными предприятиями.

Главной миссией СПК (колхоз) «Мир» является производство сельскохозяйственной продукции, повышение рентабельности производства, и на этой основе получение прибыли, обеспечивающей самофинансирование и повышение доходов членов колхоза. Организация занимается выращиванием зерновых и бобовых культур, также основными видами деятельности предприятия являются: производство, хранение, переработка и реализация сельскохозяйственной продукции. В конкурентных условиях предприятию СПК «Мир» необходимо применять методы конкурентных преимуществ. Следует также использовать маркетинговое давление, так как данный фактор является неоспоримым преимуществом данного предприятия перед конкурентами. Оценка финансово-хозяйственной деятельности предприятия осуществляется в основном по данным годовой и квартальной

бухгалтерской отчетности и в первую очередь по данным бухгалтерского баланса[365].

По данным отчета о финансовых результатах СПК (колхоз) «Мир», за 2016-2017 гг., проведем горизонтальный анализ основных экономических показателей деятельности предприятия, представленных на рисунке 1.

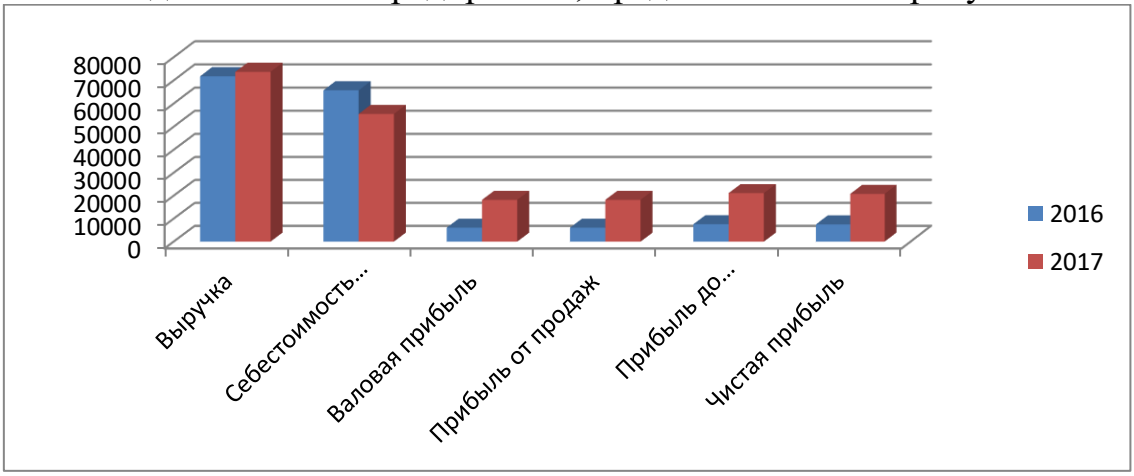


Рисунок 1 – Динамика основных экономических показателей СПК (колхоз) «Мир», тыс. руб.

Горизонтальный анализ отчета о финансовых результатах СПК «Мир» показывает, что в 2017 году по сравнению с 2016 годом произошло увеличение выручки на 1907 тыс. руб. (2,65%). Себестоимость продаж уменьшилась на 10203 тыс. руб. (-15,53%). Изменение валовой прибыли оказалось достаточно существенным. В 2017 году она увеличилась на 12110 тыс. руб. (199,24%). Прибыль до налогообложения в 2017 году по сравнению с 2016 годом увеличилась на 13549 тыс. руб. (178,86%) . Величина чистой прибыли на 2016 год составила 7497 тыс. руб., а в 2017 году происходит увеличение на 13298 тыс. руб. (177,38%).

Итак, на протяжении всего рассматриваемого периода, на предприятии происходит увеличение выручки. Рост выручки предприятия произошел как за счет увеличения объема проданной продукции, так и за счет увеличения себестоимости продаж товара. Кроме того, за 2016-2017 гг. увеличилась величина прибыли. В целом данные анализа показывают, что деятельность СПК «Мир » является прибыльной, следовательно, предприятие является сильным конкурентом для других предприятий конкурентов[366]. Для оценки источников образования средств организации проанализируем данные горизонтального анализа пассивов баланса на рисунке 2.

[365] Канке, А. А. Анализ финансово–хозяйственной деятельности предприятия [Текст] : учеб. пособие / А. А. Канке, И. П. Кошевая. – М.: Изд-во ИНФРА-М, 2016. – С. 129.
[366] Сафронов, Н. А. Экономика предприятия [Текст] : учеб. пособие / Н. А. Сафронов. – М.: Изд-во Юрист, 2015. – С. 346.

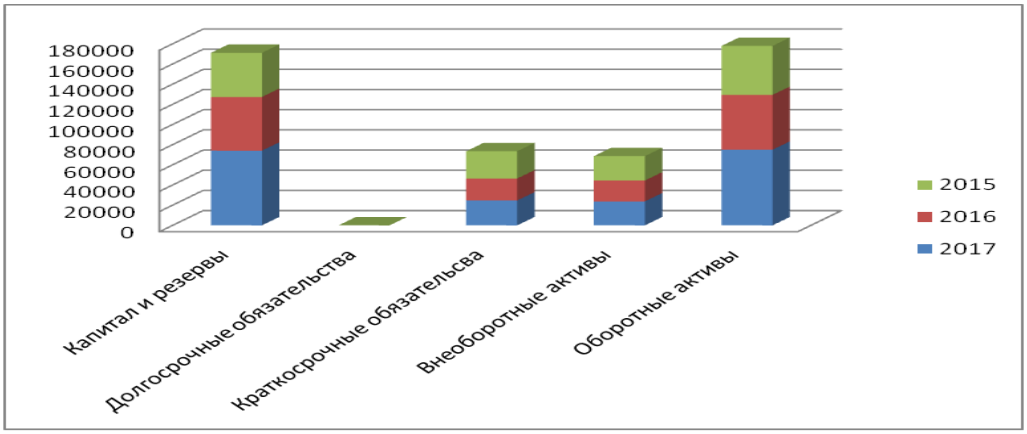


Рисунок 2 - Динамика показателей пассива и актива баланса СПК «Мир» за 2015-2017 гг.

На основании проведенного исследования анализа можно сказать, что финансово-хозяйственная деятельность СПК (колхоз) «Мир» способствовала значительному увеличению внеоборотных средств. Тот факт, что в отчетности присутствуют финансовые вложения, говорит о наличии свободных денежных (самых ликвидных) средств в компании и о существовании работающей финансовой политики. Это означает что, деньги приносят доход, инвестируются в различные проекты. Кроме того, как положительный фактор можно рассматривать увеличение долгосрочных обязательств, так как они приравниваются к собственному капиталу. Однако рост кредиторской задолженности говорит о том, что предприятие испытывает недостаток в собственных оборотных средствах[367]. Также необходимо рассчитать показатели состояния и эффективности основных производственных фондов, оборотных средств, финансовых и трудовых ресурсов предприятия[368]. Плановые и фактические показатели финансовых результатов деятельности предприятия, а также их абсолютное и относительное отклонение представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Финансовые результаты СПК «МИР»

Показатели	Плановые показатели, тыс. руб.	Фактические показатели, тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
Выручка	71 776,00	73 683,00	1 907,00	102,66
Себестоимость продаж	64 124,00	65 698,00	1 574,00	102,45
Прибыль от продаж	16 980,00	18 188,00	1 900,00	107,11
Прочие доходы	3 140,00	4 918,00	1 778,00	156,62
Прочие расходы	1 150	1 300	150,00	113,04
Прибыль до налогообложения	15 740,00	16 360,00	620,00	10394
Текущий налог на прибыль	263,00	278,00	15,00	105,70

[367] Ильин, А. И. Планирование на предприятии [Текст] : учеб. пособие / А. И. Ильин, Л. М. Синица. – М: Изд-во Новое знание, 2015. – С. 158.
[368] Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г. В. Савицкая. — М.: ИНФРА-М, 2016. — С. 49.

Чистая прибыль	52 130,00	54 556,00	2 426,00	104,65

Итак, видно, что фактические показатели финансовых результатов превосходят плановые показатели. Так, выручка по плановым показателям ниже (71 776) тыс. руб. ниже фактических показателей (73 683) тыс. руб. Этому способствовало увеличение себестоимости продаж по сравнению с плановым на 1 574 тыс. руб. Также увеличивается прибыль на 1 900 тыс. руб., за счет роста коммерческих расходов. Итак, прибыль до налогообложения показывает положительную тенденцию роста в размере 620 тыс. руб., и, следовательно, чистая прибыль по фактическим показателям превосходи плановые в размере 2 426 тыс. руб.

Таким образом, специфика планирования, в общем, играет очень важную роль в деятельности предприятий. В условиях рыночной экономики предприятиям и фирмам для того, чтобы добиться стабильного успеха на рынке, необходимо обладать гибкостью, уметь адаптироваться к изменяющимся условиям, а также рационально использовать все свои ресурсы. Это во многом зависит от эффективности управления и осуществления одной из его важнейших функций – планирования. Предприятиям необходимо систематически заниматься планированием своей деятельности, поскольку в условиях стремительно изменяющейся внешней среды невозможно добиться положительных результатов, не планируя своих действий и не прогнозируя последствий.

Использованные источники:

1. Ильин, А. И. Планирование на предприятии [Текст] : учеб. пособие. – М: Изд-во Новое знание, 2015. – 634 с.
2. Канке, А.А. Анализ финансово–хозяйственной деятельности предприятия [Текст] : учеб. пособие / А. А. Канке, И. П. Кошевая. – М.: Изд-во ИНФРА-М, 2016. – 288 с.
3. Сафронов, Н.А. Экономика предприятия [Текст] : учеб. пособие / Н. А. Сафронов. – М.: Изд-во Юрист, 2015. – 584 с.
4. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник / Г. В. Савицкая. — М.: ИНФРА-М, 2016. — 345 с.

УДК 332.8

Кузнецова К.А.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и социальных технологий»
Колесникова А.М.
студент 4 курса
факультет «Бизнеса и социальных технологий»
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт
научный руководитель: Полякова Н.Ю.
старший преподаватель
Россия, г. Новочеркасск

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЖКХ В РОССИИ

Аннотация:

В данной статье проводится анализ современного состояния предприятий сферы жилищно-коммунального хозяйства РФ. Исходя из этого, были определены такие приоритетные пути развития, которые позволят улучшить эффективность работы предприятий сферы ЖКХ и уменьшить напряжённость среди населения в вопросах оплаты жилищно-коммунальных услуг, а также повысить их качество в современных условиях.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, оборот предприятий, потребители, эффективность работы предприятий.

Kuznetsova K.A.
student
4 year, «faculty of Business and Social Technologies»
Novocherkassk Engineering Reclamation Institute
Russia, Novocherkassk
Kolesnikova A.M.
student
4 year, «faculty of Business and Social Technologies»
Novocherkassk Engineering Reclamation Institute
Russia, Novocherkassk
Scientific director: Polyakova N.Y.
senior lecturer

ANALYSIS OF THE MODERN CONDITION OF HOUSING AND COMMUNAL ECONOMY IN RUSSIA

Annotation:

This article analyzes the current state of enterprises in the housing and utilities sector of the Russian Federation. On this basis, priority development paths were identified that would improve the efficiency of enterprises in the housing and utilities sector and reduce tensions among the population in the matter of paying for housing and communal services, as well as improve their quality in modern conditions.

Keywords: housing and communal services, turnover of enterprises, consumers, efficiency of enterprises.

В настоящее время современное состояние сферы ЖКХ в Российской Федерации в общем и целом характеризуется кризисом. Но, как известно, Правительством РФ рассматриваются разные меры решения проблем растущего кризиса в сфере ЖКХ, но ни одна из предлагаемых мер обеспечить выход отрасли из кризиса не может. Как показывает практика, жилищно-коммунальному хозяйству в Российской Федерации в его сегодняшнем состоянии необходим целый комплекс мер по оздоровлению и восстановлению[369]. При этом в сфере жилищно-коммунального хозяйства существует огромный потенциал для повышения эффективности, но его использование возможно лишь при условии инвестиционных вливаний и применения самых эффективных технологий[370]. Поэтому, тема анализа данной статьи в современных условиях является наиболее актуальной. Рассмотрим основные показатели работы предприятий ЖКХ России, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Основные показатели работы предприятий ЖКХ России

Показатели	2015 гг.	2016 гг.	2017 гг.	Абсолютное изменение
Число действующих организаций	39808	40172	41589	1781
Объём отгруженных товаров собственного производства, млрд. руб.	4492	4712	4646	154
Индекс производства, в процентах к текущему году	97,5	99,9	98,4	0,9
Сальдированный финансовый результат (прибыль, минус убыток), млн. руб.	76603	24056	235667	159064
Сальдированный финансовый результат (прибыль, минус убыток), млн. руб.	76603	24056	235667	159064
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг), %	4,4	3,7	5,5	1,1

Анализируя показатели работы предприятий сферы ЖКХ, необходимо сделать следующие выводы о том, что число действующих организаций, работающих в сфере ЖКХ относительно постоянно, и на конец 2017 г. увеличилось на 104,47 % по сравнению с 2015 годом и составило 41589; объём отгруженных товаров собственного производства и выполненных работ, услуг возрастает к 2016 г. до уровня 4712 млрд. руб. и в 2017 г.

[369] Герасимова А. А., Толстых Ю. О., Савина Е. А., Константинова Ю.Р Особенности переоценки кадастровой стоимости земельных участков в современных условиях. // Современные проблемы науки и образования. 2016. № 2. С. 471.

[370] Пугачева О. Н. Анализ состояния отрасли ЖКХ в кризисный период // Образование и наука в современном мире. Инновации — 2017 — № 5 (12) — С. 120–128.

незначительно снижается до 4646 млрд. руб., в результате чего наблюдается рост на 103,43 % по сравнению с 2015 годом; динамика индекса производства характеризует снижение объёмов производства услуг ЖКХ в 2015–2017 гг. и на конец года составляет 98,4%; сальдированный финансовый результат предприятий ЖКХ положителен, и на конец 2017 г. составляет 235667 млн. руб., в результате происходит увеличение на 307,65 % по сравнению с 2015 годом; рентабельность проданных товаров и оказанных услуг также растёт и в 2017 г. составляет 5,5 %, здесь отметим, что данное увеличение происходит на 125 % по сравнению с 2015 годом;

Таким образом, вышеуказанные результаты характеризуют крайне низкую эффективность работы предприятий в сфере ЖКХ России, но, как мы видим, наблюдаются весьма стабильные изменения в данной кризисной ситуации, происходящие в отрасли за последние годы. Для того чтобы изучить особенности работы сферы хозяйствования применительно, в частности, к населению страны необходимо проанализировать динамику средних потребительских тарифов на отдельные виды жилищно-коммунальные услуг за 2015, 2016 и 2017 гг., приведенные в таблице 2 .

Таблица 2 - Средние потребительские тарифы на отдельные виды коммунальных услуг, 2015–2017гг.

Виды услуг	2015 гг.	2016 гг.	2017 гг.	Абсолютное изменение
Водоснабжение холодное и водоотведение, м3	37,11	38,44	39,87	2,76
Водоснабжение горячее, м3	103	109,85	110,58	7,58
Отопление, за м2 общей площади	27,98	28,74	29,85	1,87
Отопление, за Гкал	1398,66	1490,71	1589,7	191,04
Газ сетевой, за месяц	63,63	63,89	63,98	0,35
Газ сжиженный, за месяц	241,51	242,74	248,71	7,2
Электроэнергия в квартирах без электроплит по установленной социальной норме потребления, за 100 кВт/ч	302,64	314,95	325,69	23,05

Итак, изучив данные таблицы 2 видно, что тарифы на услуги предприятий жилищно-коммунального хозяйства в течение всего исследуемого периода растут, что приводит к дополнительным расходам на оплату определенного типа услуг со стороны потребителей, а именно — со стороны населения. Следует отметить, что при этом данный рост не опережает роста доходов населения, что становится очевидным при анализе удельного веса расходов на оплату услуг предприятий жкх в потребительских расходах населения (таблица 3).

Таблица 3 - Удельный вес расходов на оплату услуг предприятий ЖКХ в потребительских расходах домашних хозяйств, 2015–2017гг.

Расходы на оплату жилищно-коммунальных услуг	2015	2016	2017	Абсолютное изменение
Воды и иных коммунальных услуг	3,2	3,2	3,6	0,4
Центрального отопления	2	2	2,2	0,2
Жилья	1,4	1,5	1,5	0,1
Электроэнергии	1,3	1,3	1,3	0
Газа	0,9	0,9	0,9	0
Итого:	8,8	8,9	9,5	0,7

Итак, исходя из рассмотренной таблицы 3, можно отметить, что большая часть оплаты населением страны жилищно-коммунальных услуг в 2017 году приходится на оплату центрального отопления, воды и газоснабжение сетевым газом. Как мы знаем, оплата услуг предприятий ЖКХ в бюджете населения играет большую роль, поскольку рост тарифов на коммунальные услуги приводит к тому, что появляется все большее и большее число неплатежей и возникает недовольство среди населения[371]. Поэтому, возникает необходимость постоянного повышения эффективности работы предприятий жилищно-коммунального хозяйства, разработки путей улучшения их работы в условиях продолжающегося реформирования сферы ЖКХ[372].

Таким образом, из анализа динамики показателей работы предприятий сферы ЖКХ за 2015–2017 гг. можно определить два наиболее приоритетных пути развития этой сферы. Первый путь заключается в совершенствовании сферы ЖКХ, а именно — улучшение состояния жилищно-коммунальной инфраструктуры, увеличение производственных мощностей, что потребует дополнительных вложений но, в итоге, позволяет повысить эффективность работы ЖКХ в целом. Второй путь развития предполагает формирование эффективного и рационального механизма установления тарифов на коммунальные услуги для потребителей, и конкретно — для населения страны. Такие направления развития позволят улучшить эффективность работы предприятий сферы ЖКХ и уменьшить напряжённость среди населения в вопросах оплаты жилищно-коммунальных услуг, а также повысить качество этих услуг в современных условиях.

Использованные источники:

1. Закон Российской Федерации от 23 ноября 2009 года № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности».
2. Герасимова А. А., Толстых Ю. О., Савина Е. А., Константинова Ю.Р Особенности переоценки кадастровой стоимости земельных участков в

[371] Кузин Н. Я. Организация управления многоквартирным домом. Учебное пособие/Н. Я. Кузин. Г. В. Андриянова. Пенза, ПГУАС, 2015. С. 231.
[372] Закон Российской Федерации от 23 ноября 2009 года № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности».

современных условиях. // Современные проблемы науки и образования. 2016. № 2, 540 с.
3. Кузин Н. Я. Организация управления многоквартирным домом. Учебное пособие/Н. Я. Кузин. Г. В. Андриянова. Пенза, ПГУАС, 2015, 356 с.
4. Пугачева О. Н. Анализ состояния отрасли ЖКХ в кризисный период // Образование и наука в современном мире. Инновации — 2017, 478 с.

УДК 796.912.082.2; 792.01

Кузьмина А. А.
студент 4 курса
специальность «Режиссура театрализованных представлений и праздников»
ОГБОУ ВО «Смоленский государственный институт искусств»
научный руководитель: Франк К.С.
старший преподаватель
Россия, г. Смоленск

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМЫ К. С. СТАНИСЛАВСКОГО В ФИГУРНОМ КАТАНИИ

Аннотация. В данной статье обосновывается идея о том, что искусство и спорт имеют общие черты, взаимно дополняя друг друга. Проанализированы характерные особенности функционирования элементов системы К. С. Станиславского в парном фигурном катании. В статье раскрываются творческие и спортивные процессы. Данная тема мало изучена и требует дальнейших исследований.

Ключевые слова: театр, система, спорт, фигурное катание, искусство.

Kuzmina A.A.
Student
4 course, direction “Directing theatrical performances and festivals”
Smolensk State Institute of Arts
Supervisor: Frank K.S.
senior lecturer
Russia, Smolensk

FEATURES OF FUNCTIONING OF ELEMENTS OF SYSTEM OF K. S. STANISLAVSKY IN FIGURE SKATING

Annotation. This article substantiates the idea that art and sport have common features, mutually complementing each other. The characteristic features of functioning of elements of K. S. Stanislavsky's system in pair figure skating are analyzed. The article describes the creative and physical processes. This topic is poorly understood and requires further research.

Keywords: theatre, system, sports, figure skating, arts.

«Когда человек ощущает себя нужным и знает, что это произошло во многом благодаря точному выбору своей профессии, своего места на земле — он бывает по-настоящему счастлив». Эту фразу на одной из пресс-конференций сказала Татьяна Анатольевна Тарасова, великий российский тренер по фигурному катанию. А философы говорят так: «Найди работу, при которой душа поёт, и ты не будешь работать ни одного дня в своей жизни». И ведь не случайно наиболее счастливыми (по данным социологического опроса в г. Москва, январь 2018 года) в своём виде трудовой деятельности считаются актёры и спортсмены. Потому что это тяжкий труд, заниматься которым без призвания, желания, без таланта и «просто ради повышения финансового благополучия» категорически запрещается. Об этом говорил ещё Константин Сергеевич Станиславский: «Любите искусство в себе, а не себя в искусстве». Это напрямую относится и к спорту.

Данное исследование является **актуальным**, потому что ранее подобного рассмотрения данной темы не было и в практике фигурного катания, и в театральном искусстве. Как сказал знаменитый российский фигурист Илья Изяславович Авербух: «Спорт и искусство рядом идут». Поэтому мы видим явные черты сходства таких несовместимых понятий.

Данная проблема мало изучена, что требует дополнительных исследований в этой области. Но её научная значимость велика потому, что в современном мире понятие «театральное искусство» и понятие «спорт» дифференцируются не только в научном, но и в практическом смысле слова. Они взаимопроникают друг в друга, наполняя и дополняя новыми красками, специфичными для той или иной сферы.

Само по себе фигурное катание является одним из самых травматичных видов спорта, но в то же время более грациозного и сложнокоординационного спорта не существует. В международной классификации ИСУ (международный союз конькобежцев) выявлены следующие виды фигурного катания:

1. женское одиночное;
2. мужское одиночное;
3. парное катание;
4. спортивные танцы;
5. синхронное катание.

Какой бы вид катания мы бы не рассматривали, в любом из вышеперечисленных есть одинаковые особенности: спортсмены перемещаются на льду на коньках, при этом выполняя различные элементы: прыжки, поддержки, дорожки шагов, вращения, и другие; всё это воспроизводится под определённую музыку, условия которой прописаны в правилах турнира. Несмотря на схожесть, каждый вид фигурного катания имеет свою специфику, кардинально отличающую его от другого. В данной работе будет рассмотрен феномен парного фигурного катания и его взаимодействия с театральным творчеством. Данный вид этого спорта включает в себя следующие виды программ:

1. короткая;
2. произвольная.

Знаменитый русский театральный режиссёр, актёр, педагог, реформатор театра Константин Сергеевич Станиславский сказал следующее: «Актёр должен трудное сделать привычным, привычное — лёгким, а лёгкое — прекрасным». Данный принцип ярко проявляется в фигурном катании. Так во время тренировок, спортсмены отрабатывают свою программу, чтобы на соревнованиях или на показательных выступлениях успешно продемонстрировать её.

В данном виде спорта нельзя отделять спортивное от творческого начала, как и нельзя их противопоставлять одно другому. Они находятся в неразрывном единстве. Благодаря этому во многом современное фигурное катание успешно прогрессирует во всём мире. Применение средств актёрского мастерства является практическим решением эстетических задач фигурного катания.

Театр — это синтетический вид искусства. Фигурное катание тоже можно смело отнести к этому типу, потому что кроме основной (спортивной) составляющей, оно так же содержит и другие компоненты, например: музыка, драматургия (это ярче проявляется именно в парном катании), хореография, изобразительное искусство, и другие. Художественная целостность как театрального искусства, так и фигурного катания зависит не только от высокого уровня данных элементов, но и, во многом, от качественного их слияния, что образует органичное и единое художественно целое произведение. Только в фигурном катании плюс ко всему ярко проявляется спортивная специфика.

Эти компоненты зачастую могут компенсировать недостатки спортивной стороны программы (то есть погрешности в исполнении технических элементов, таких как: прыжки, вращения, поддержки, дорожки шагов), добавляя GOE и компоненты за артистическую сторону программы. Поэтому роль хореографии, музыки и драматургии в фигурном катании очень велика. Судьи в современном спорте зачастую снижают баллы за техническую сторону программы (даже если она выполнена идеально), если у фигуриста она слаба с художественной точки зрения.

Таким образов, актёрское мастерство, и в некоторой степени режиссура, неотделимы от фигурного катания. Наилучшее пособие по мастерству актёра — это двухтомник К. С. Станиславского «Работа актёра над собой». Выявим основные элементы данной «системы», и опишем способы применения её на практике парного (именно спортивного, а не танцевального) фигурного катания.

Первый элемент для анализа был выбран следующий: «**действие**». Станиславский говорил о том, то актёру на сцене необходимо постоянно действовать. Действие — вот язык актёра. Всё, что происходит на подмостках, должно делаться для чего-то, во имя чего-то. Он выявлял такое определение: «Нужно действовать на сцене и внутренне, и внешне». И

причём данное действие обязано быть целесообразным, обоснованным, логическим и продуктивным. Нельзя играть, нужно чувствовать.

То же самое мы можем выделить и в фигурном катании. Фигурист не просто выполняет определённую комбинацию элементов, а, как и актёр, действует на своей сценической площадке, имеющей свою спортивную специфику. Каждая программа спортсмена — будь это произвольная, или короткая, или же показательное выступление, должна нести в себе определённый смысл. «Во имя чего я сегодня катаю? Что я хочу донести до судей и зрителей своей программой?». Показ грандиозного номера — это годы насыщенных тренировок. «Тренинг и муштра» не только внешне эффектных элементов, но и психологии спортсмена. Современные школы фигурного катания готовят не только техническую часть программы, но и также артистическую. Фигурист через себя проживает все элементы программы, оправдывая их назначение именно в этом месте программы. Примером можно выделить пару из Германии Алёну Савченко и Бруно Массо (Олимпийские чемпионы на Играх 2018 в Пхёнчхане). Они не просто катались, а парили надо льдом, при этом выполняя сложные по техническим компонентам элементы. Их действие переходило в чувство. Это яркий пример «активного действия» в парном катании.

Следующий элемент — это «**предлагаемые обстоятельства, магическое если бы**». Константин Сергеевич в данной главе описывает приёмы и принципы данных явлений. К предлагаемым обстоятельствам относится всё, что может так или иначе помочь актёру в данном этапе его нахождения на сцене (от декораций и музыкально-шумового оформления, до событий и фактов). Актёр дополняет в своём воображении мысль автора, оживляет его персонажей. Подлинное искусство и искусство «вообще» не совместимы.

У фигуриста предлагаемых обстоятельств значительно меньше, чем у актёров. Ярким примером могут служить: музыкальное сопровождение, определённый образ, костюмы. Слово «вообще» в фигурном катании не употребляется. Спортсмены на каждой тренировке, на каждом этапе Гран-при, на любых соревнованиях делают всё по максимуму. Если фигурист будет делать элемент «вообще», то это может привести к высокой степени травмоопасности. Предлагаемые обстоятельства помогают фигуристу ярче зажить в данном образе. Примером данного перевоплощения можно выделить пару из России: Татьяна Волосожар и Максим Тараньков, с их выступлением «Ромео и Джульетта». В данной программе ярко представлен принцип «предлагаемых обстоятельств». Фигуристы ярко вжились в образ, продемонстрировали не только вражду кланом, но и чистую, светлую, неподдельную любовь.

Следующий пункт — это **«воображение»**. В своём труде великий реформатор театра пишет: «Артист переводится из действительности в плоскость воображения». Воображение необходимо в каждый момент роли. Актёр постоянно находится в воображаемой жизни, в мире воображаемых

предметов. Он должен себе ярко это представлять, что бы быть органичным на сценической площадке. Без воображения все действия становится механическими, внутренне не обоснованные. Каждое слово, каждое действие на сцене — результат работы данного элемента «системы».

Как только фигурист задумал новую программу, он сразу же представляет себе следующие её аспекты: под какую музыку, какие костюмы, какие элементы в первой части, а какие во второй, кем является мой герой. Ответить на эти и другие подобные вопросы ему помогает не только тренер и хореограф, но и, во многом, его собственное воображение. В данном случае фигурист выступает в роли Художника, сам составляя свой мини-спектакль на льду, регламентированный рамками положения ИСУ. Мария Петрова и Алексей Тихонов все идеи своих программ придумали самостоятельно. Мария даже рисовала эскизы к некоторым костюмам.

«Сценическое внимание» так же является необходимым элементом творчества. Для актёра часто помехой является зритель. Его волнует портал зрительного зала. Актёр своё внимание, в большинстве случаев, держит на том, что находится на сценической площадке, будь то партнёр, декорации, бутафория и т.д. Если актёр «занят» чем-то на сцене, то зритель с воодушевлением за ним наблюдает. Внимание бывает так же, как и действия, внутреннее и внешнее. Одно дополняет друг друга.

В фигурном катании внимание играет огромную роль. Потому что каждая программа — это не только изящное выступление на льду, а сплав сложных технических элементов, совокупность ярких образов во взаимодействии с артистической стороной спортсменов. Зритель в фигурном катании зачастую всегда сопереживает выступающим. Доказательством могут служить аплодисменты после удачной поддержки и одновременные вздохи тысячной аудитории при неудачном элементе. Это иногда вдохновляет спортсмена, а иногда сбивает с верного настроя. Внешнее внимание направлено на партнёра, внутренне — на последовательность элементов программы, на поддержание образа данной «роли». В парном фигурном катании партнёры постоянно должны держать внимание друг на друге, во избежание несчастных случаев, которые, к сожалению, в практике хорошо известны. Так, например, трагический случай произошёл из-за невнимательности партнёра у канадской пары: Джессика Дюбе и Брайс Дэвисон. Партнёр при заходе на совместное вращение поднял взгляд в зрительный зал, в следствии чего расстояние между фигуристами уменьшилось, и он ударил свою партнёршу коньком по лицу. Она была госпитализирована, врачи сохранили зрение, но пришлось наложить восемьдесят три шва.

«Освобождение мышц» — это ещё один важнейший пункт элементов системы. Актёра на первых занятиях в институте учат снимать ненужное напряжение, освобождаться от всех мышечных зажимов. Каждая поза или движение должны возникать естественно, самопроизвольно, при этом никто не отменял обоснованности каждого элемента. Актёр должен все свои

чувствования перенести в физическое воплощение. В этом главный его помощник — это его тело, которое должно быть хорошо подготовлено к любому моменту творчества.

Тело фигуриста во многом является его глазами. Освобождение мышц помогает фигуристам поддерживать форму. После интенсивной тренировки важно правильно «расслабить мышцы», что бы в них не возникало «застоев». Спортсмены знают, как важно правильно расслаблять их, а также как правильно напрягать ту или иную группу мышц, чтобы качественно сделать многооборотный прыжок или же комбинированное вращение. Был один случай, когда партнёр во время выступления расслабил не ту группу мышц, что привело к печальным последствиям. Так, в 2006 году весь мир следил со восстановлением спортсменки из Чехии Ольги Прокуроновой, которую партнёр уронил с высокой поддержки. Девушка, как пишут многие источники, «сложилась пополам».

Следующий элемент — это **«куски и задачи»**. При работе над ролью, или же над спектаклем, режиссёр делит пьесу на куски (сцены), и в отдельности прорабатывается каждый из них. Тем самым некоторые лишние моменты «откидываются» из общей канвы. В каждом куске заложена определённая творческая идея. Сценические задачи определяются глаголом.

Фигурист так же делит свою деятельности на куски и задачи. В этом заключается и отработка каждого элемента, повторение программы, срок её постановки и другие. График фигуриста тоже имеет свои определённые задачи: он состоит и из тренировок на льду, и занятий в зале, растяжка и хореография — так же важные элементы спортсмена. Фигуристы, работающие в паре разбивают свою программу на куски: поддержки, вращения и дорожки. Каждый кусок прорабатывается в отдельности, и уже только после собирается в единую канву выступления. Задача фигуристов — чётко и без помарок продемонстрировать свою программу. Для этого необходим каждодневный труд.

«Чувство правды и веры» является одним из самых ярких элементов «системы». Актёру важно перенести чувство правды, зародившееся на репетиции, на сам спектакль. У талантливых артистов это получается самим собой. Этот процесс можно так же назвать оправданием предлагаемых обстоятельств. Не иметь чувство лжи, быть на сцене естественным и органичным. Жить в атмосфере предлагаемых обстоятельств. Если актёр не верит в то, что делает, то зритель ему тоже не поверит. Необходимо знать природу своих переживаний и действий, иметь логику и последовательность чувствований. Верить в то, что делаешь на подмостках. Вот основные принципы данного элемента, что имеет огромную силу во всём искусстве театра.

В фигурном катании оно проявляется непосредственно в самом выступлении, когда спортсмены передают своей программой определённый образ своего персонажа, определённый сюжет, временную эпоху, создавая при этом невероятную атмосферу, которая захватывает весь дворец спорта

целиком. Логика и последовательность проявляется не только в комбинации элементов, но и в чувствах спортсменов, в том, как они касаются друг друга. Фигурист, так же как и актёр, должен верить в то, что он делает, быть органичным на своей ледовой сценической площадке. Не просто показывать набор элементов, а передавать настоящие жизненные эмоции своим катанием. Ярким примером может служить пара из России: Владимир Морозов и Евгения Тарасова. Они заражают зрителей своим прокатом, заставляя их дышать всех вместе в унисон.

Воплотить подлинное переживание на сцене помогает **«эмоциональная память»**. Все внешние действия актёра и мизансцены должны быть в обязательном порядке оправданы изнутри. Идти не по готовой внешней форме, а каждый раз создавать её заново. В эмоциональной памяти оживают пережитые ранее чувства. Артист отдаёт своему персонажу не первые попавшиеся воспоминания, а наиболее дорогие и близкие, то, что он сам (или он это наблюдал) когда-то пережил. Актёр всегда действует на сцене от своего лица. Ему важно на сцене уметь смотреть и видеть, отдаваться и откликаться на то, что его окружает. Уметь пользоваться всеми своими данными для привлечения к действию эмоциональной памяти. Чем больше у актёра внутреннего творчества, собственных впечатлений и переживаний, тем богаче и полнее создаваемые им образы.

Пара на льду существует как единый организм. От действия каждого партнёра зависит не только красота номера, но и жизнь и здоровье своего партнёра. Поэтому важно соблюдать техническую сторону программы, с точностью заявленного рисунка. Эмоциональное воплощение имеет свойство видоизменяться от программы к программе. Элементы, идеально отточенные во время тренировок, могут быть забыты спортсменом, если он будет их выполнять, как робот, не подключая к программе своё отношение к ней, свои эмоции, чувства и переживания. Фигурист, так же как и актёр, производит отбор эмоциональных средств воздействия на зрителя. Так, если партнёрша никогда по-настоящему не любила, то паре трудно будет зажить образами Ромео и Джульетты. Фигурист не сможет, как актёр, спрятаться за образ, потому что даже сквозь костюм видна его личность, его индивидуальность, его имя.

На сцене процесс **общения** возникает постоянно: внутреннее общение, между партнёрами, между актёром и зрительным залом. Каждый из видов общения имеет свою специфику. Игра артистов состоит не только из диалогов и монологов, но и из моментов речевых пауз, во время которых тоже возникает данный элемент «системы». Взаимное общение требует не только акта говорения, но и акта восприятия речи своего партнёра, живой оценки на данное явление.

В фигурном катании общение заключается в двух его проявлениях. Со зрителями спортсмены «общаются» посредством своих программ, отдавая частичку своей энергетики на трибуны. И второй момент общения, тоже является немаловажным, — это дача интервью после прокатов и на пресс-

конференциях. Фигуристы должны уметь не только безукоризненно катать свою программу, но так же чётко и грамотно говорить. Помимо этого пара во время проката общается друг с другом глазами, направляя, поправляя, дополняя, напоминая что-либо своему партнёру.

«Двигатели психической жизни». Именно так называется ещё одна глава труда К. С. Станиславского. Отдельно в ней выделяются три элемента: ум, воля и чувство, которые находятся в постоянном взаимодействии друг с другом. Эти элементы помогают актёру отойти от рассудочности, и прийти к живому творческому чувству. Они помогают актёру творить не от чужого, а от собственного лица.

У фигуристов данный элемент представлен наиболее ярко. Ум помогает следить абсолютно за каждым моментом в программе, соблюдая рисунок программы. Воля в большей степени раскрывается во время тренировок, когда происходит отработка какого-то элемента. А чувство, накапливаясь в разработке программы, выливается в полной мере а самих соревнованиях.

Следующий элемент — **«линия стремления двигателей психической жизни»**. О творчестве мы говорим только тогда, когда линия стремления имеет ровную, непрерывную основу. Она даёт жизнь воображаемому лицу. При её разрыве теряется идея спектакля, исчезает «лицо» персонажа.

У фигуристов она представлена неразрывностью программы. Целая, единая линия действия заключена в маленьком отрезке времени. Здесь, как и в спектакле, есть экспозиция, и завязка, и развитие действия, и кульминация, и развязка, и финал, и поклон.

Помимо идейной насыщенности, в спектакле так же важна **сверхзадача и сквозное действие**. В нём всё стремится к чему-то высокому, чем и является сверхзадача пьесы. Её мы ищем не только в роли, но и в душе самого человеко-артиста. Творчество всего коллектива театра должно быть направлено на раскрытие в спектакле, посредством сквозного действия, его сверхзадачи. Как нить пронзает бусинки, чтобы объединить их в единое целое. Так и сквозное действие направляет все элементы к общей сверхзадаче.

Что конкретно пара фигуристов хотела сказать своим номером, что зритель должен вынести после их выступления — вот то главное, что составляет сверхзадачу и сквозное действие их соревновательной программы. Они не просто выполняют сложные элементы, а посредством их доносят высокие идеи.

Темпо-ритм — важнейшая составляющая любого спектакля. Правильная размеренность всего происходящего на сцене имеет огромное значение, по отношению к целостности представления. Если он взят верно, то правильное чувство и переживание у артиста создадутся сами собой. Он несёт с собой не только настроение, но и внутреннее содержание, неуловимые характерные особенности места действия или персонажа. Он живёт не только вне актёра, но и внутри него. Создание темпо-ритма

сложный, уникальный процесс. Потому что чаще всего он возникает самостоятельно, без чьей-либо помощи. Это живое существо, которое от сцены к сцене должно расти и развиваться, а не оставаться на одной полосе как вначале, так и в конце спектакля.

Темпо-ритм легко проследить в программе фигуристов. Он во многом создаёт атмосферу на ледовой площадке. Если он находится в недостаточном напряжении, то даже обычный рядовой зритель увидит затянутость программы, отставание спортсменов от музыки или непопадание в неё.

Характерность помогает актёру создавать внутренний и внешний рисунок роли. Внутренняя сторона роли зачастую создаётся сама собой от создавшегося внешнего образа и в соответствии с ним. Актёр при всех внешних исканиях своего персонажа не должен потерять главное — самого себя. Полная искренняя вера в то, что делаешь, поможет обрести герою и характер, и характерность.

У фигуристов данный элемент прослеживается очень ярко. Как посредством костюма и комбинации движений передать суть исполняемого персонажа? Именно в этом ему помогает характерность. Которая прослеживается не только в чувствах и эмоциях исполнителей, но и в музыке программы, и в костюмах, да и даже в поклоне спортсменов.

Выдержка и законченность. Логика и последовательность. Эти группы элементов можно в данном исследовании объединить в одну. Актёр обязан уметь выделять важные и уничтожать ненужные для своего персонажа движения, жесты, эмоции. Этому ему помогает сценическая выдержка. Зрители должны понимать, где начинается и где кончается новая задача актёра, данная ему режиссёром или драматургом. Создание целого возможно только без «размазывания» границ его составляющих частей. Из совокупности логических и последовательных действий актёров складывается само существо спектакля. Все данные четыре понятия взаимодополняют друг друга, их существование не рассматривается в отсутствии хотя бы одного элемента.

Каждый элемент должен быть закончен по всем правилам ИСУ, а также выдержан в определённом временном контексте. Так, например, вращение будет засчитано только при выполнении его не менее трёх раз вокруг своей оси, если меньше, то это — вращательный элемент. Логика и последовательность прослеживается не только в технической части программы, где строго прописан порядок выполнения элементов, но и в эстетической части. Не логично из вращения «параллельная Либела» переходить в исполнение высокой поддержки. Это будет не только техническая грязь, но и испортит внешнюю красоту программы.

И, наконец, последний элемент «системы», который можно выделить и в практике спорта, и в практике театрального искусства. Этот элемент — **«этика и дисциплина»**. Театр — это храм искусства. «Тут нельзя мусорить!». В данном смысле слова Станиславский подразумевает и

словесный и материальный характер. От каждого члена труппы зависит результат всего спектакля в целом. Поэтому данному ансамблю необходима железная дисциплина. «Всякие скверны» немедленно должны быть удалены из театра. Предрабочее состояние — важная составляющая рабочего процесса. Самостоятельная, домашняя работа — неотъемлемая часть создания спектакля.

Профессиональные спортсмены чаще других специальностей подвержены стрессам. При этом они должны в любой ситуации оставаться человечными. По-доброму относиться к своим поклонникам, не винить в своих неудачах окружающих, радоваться и третьему месту. Каждодневные тренировки, на которых фигурист не только добивается спортивных высот, но и самосовершенствуется. Постоянно благодарить своих тренеров. Вовремя приходить на тренировки, а главное, — на прокаты. Всегда быть вежливым, даже к техническим работникам ледового дворца. «Люби искусство в себе, а не себя в искусстве». Этот закон действует не только в театре, но и в спорте. При том трудно выделить в какой сфере он в большей степени функционирует. Дисциплина и этическое отношение друг к другу создаёт неповторимую атмосферу, которая проявляется и в спортивных выступлениях фигуристов, и в спектаклях.

Миллионы людей ежегодно с замиранием сердца следят за выступлением фигуристов, причём не только российских спортсменов, но также и соревнования на международном уровне. Подводя итоги исследования можно сделать следующие выводы. Профессиональный фигурист — это машина, которая преодолевает постоянную усталость и боль на тренировках, чтобы в момент выступления показать зрителям и судьям свою грацию, техническое мастерство, мелодию, пластику, а также создаваемый образ в рамках короткой и произвольной программы.

Считается, что фигурное катание — это самых изящный, зрелищный и красивый вид спорта. Но только самим спортсменам и их тренерам ведомо, чего стоят эффектные многооборотные прыжки, вращения, и сложнейшие комбинации дорожек. Кататься может каждый, а вот стать настоящим фигуристом (как и актёром) может только тот человек, который «болеет» этим делом, тот, который тренируется и выступает по велению сердца, а не из-за того, что «родители заставили». Только таким образом можно стать профессионалом своего дела и быть олимпийской надеждой сборной страны.

Не только в нашей стране, но и за её пределами фигурное катание было, есть и будет популярным видом спорта. И главная причина данного феномена заключается в следующем: данный вид спорта имеет огромное влияние на зрителей во всём мире, во многом не столько эффектностью программ, сколько эстетическим критерием.

Использованные источники:

1. Захава Б. Е. Мастерство актёра и режиссёра: учебное пособие / Б. Е. Захава. - Санкт-Петербург, Планета Музыки, 2017. - 456 с. - (Учебники для вузов. Специальная литература).

2. Кнебель М. О. Поэзия педагогики / М. О. Кнебель. - Москва: Всероссийское театральное общество, 1976. - 528 с.
3. К. С. Станиславский о сценическом творчестве: идей и смыслы: учебное пособие / сост. Л. Н. Кузнецова. - Москва: Российский институт театрального искусства — ГИТИС, 2017. - 440 с.
4. Пахомова Л. А. Монолог после аплодисментов / Л. А. Пахомова. - Москва: Советская Россия, 1988. - 144 с.
5. Станиславский К. С. Работа актёра над собой. Процесс воплощения / К. С. Станиславский. - Москва: Эксмо, 2013. - 448 с. (Мастер сцены).
6. Станиславский К. С. Работа актёра над собой. Процесс переживания / К. С. Станиславский. - Москва: Эксмо, 2013. - 448 с. - (Мастер сцены).
7. Тузова Е. Н. Обучение базовым элементам фигурного катания: учебно-методическое пособие / Е. Н. Тузова. - Москва: Человек, Sport, 2015. - 96 с. - (Библиотечка тренера).
8. Филатова Н. Фигурное катание и я / Н. Филатова. - Москва: Гриф и Ко, 2007. - 64 с.

УДК 616-06

Кулемин М.Э.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Чернова А.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Акимов А.А.
аспирант
кафедра «Факультетская хирургия»
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра «Факультетская хирургия»
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск

РАЗВИТИЕ ПАНКРЕОНЕКРОЗА КАК ОСЛОЖНЕНИЯ ЭПСТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация на русском языке: Статья посвящена рассмотрению развития панкреонекроза, как осложнение эндоскопической папиллосфинктеротомии. В статье представлен краткий обзор литературы по этой теме и описан клинический случай.

Ключевые слова: эндоскопическая папиллосфинктеротомия, панкреонекроз.

The summary in English: The article is devoted to the consideration of the development of pancreatic necrosis, as complications endoscopic papillosphincterotomy. The article presents a brief review of the literature on this topic and describes a clinical case.

Key words: endoscopic papillosphincterotomy, pancreatic necrosis.

Эндоскопическая папиллосфинктеротомия (ЭПСТ) – малоинвазивная операция, позволяющая устранить патологию большого дуоденального сосочка (папиллостеноз) и удалить камни из желчных протоков при холедохолитиазе, как первичном, так и при ПХЭС. ЭПСТ выполняется при помощи стандартного дуоденоскопа, электрохирургического блока и сфинктеротома.

При эндоскопических вмешательствах на большом сосочке двенадцатиперстной кишки (БСДК) одним из редко встречаемых осложнений является панкреонекроз. Частота его развития достигает 1,3-4% от общего числа прооперированных.

Согласно данным, полученным при анализе литературы, можно выделить основные виды нарушения техники ЭПСТ, которые приводят к такому осложнению, как панкреонекроз:

1. Введение контрастного вещества в вирсунгов проток с развитием

гидродинамической и осмотической травмы ацинусов.

2. Неосторожное выполнение манипуляции дистальным концом папиллотома в большом сосочке двенадцатиперстной кишки и в главном панкреатическом протоке.

3. Длительная коагуляция при ЭПСТ, выполняемая папиллотомом с дистальным выходом режущей струны, приводящая к ожогу устья вирсунгова протока с последующей протоковой гипертензией.

4. Форсированное введение контрастного вещества, вызывающее рефлюкс контрастного вещества из холедоха в главный панкреатический проток.

5. Неправильная ориентация струны папиллотома в устье БСДК, что приводит или к непосредственной коагуляции паренхимы поджелудочной железы, или к непреднамеренной вирсунготомии.

В приведенном нами клиническом случае рассматривается, непосредственно, интрадуктальное введение контрастного вещества в главный панкреатический проток с развитием гидродинамической и осмотической травмы ацинусов, повлекшее за собой развитие панкреонекроза у пациентки.

Больная А. (43 года) поступила по направлению из Сарапульской Республиканской больницы 18.12.18 в хирургическое отделение РКБ №1 г. Ижевска для выполнения плановой операции, показанной на основании заключения СКТ от 12.12.18г.: ЖКБ, калькулезный холецистит и холдехолитиаз.

В результате повторного обследования при поступлении (18.12.18г.) были подтверждены клинические, физикальные, эхографические и УЗИ - данные холедохолитиаза, стриктуры терминального отдела холедоха. Полученные данные явились показаниями к оперативному лечению – эндоскопическая папиллосфинктеротомия.

20.12.18 была проведена ЭПСТ. В ходе операции дуоденоскоп введён в 12-перстную кишку, была проведена неудачная попытка канюляции холедоха, после чего изотомом произведено рассечение продольной складки до середины от устья БСДК. При попытке канюляции холедоха контрастирован вирсунгов проток, контраст аспирирован. Холедох канюлирован, проведена холангиография. По проводнику в холедох введён папиллотом, выполнена папиллосфинктеротомия. Корзинкой экстрактором выполнена резекция холедоха, извлечён конкремент круглой формы, d=0,4cm.

Именно аспирация контрастного вещества в результате неудачной попытки канюляции холедоха могла стать причиной развития панкреонекроза.

Спустя сутки после операции больная начала предъявлять жалобы на постоянные острые боли верхней части живота, резкую слабость и головокружение.

В крови была обнаружена анемия I степени (RBC =3,26 1012/л, HGB= 106

г/л), отмечается увеличение АЛТ 162 ед/л, высокий уровень Альфа-амилазы в крови - 154 ед/л.

Показатели биохимии крови говорят о развитии воспалительного процесса в поджелудочной железе.

Данные подозрения подтверждены результатами СКТ органов брюшной полости от 24.12.18, в заключении которого выставлен диагноз: Панкреонекроз в области хвоста железы, легкой степени (до 30%) паренхимы со скоплением жидкости вдоль переднего листка забрюшинной фасции и левом фланке.

Использованные источники:

1. Шулешова А.Г. Заболевание большого дуоденального сосочка в общей структуре патологии органов гепатопанкреатодуоденальной зоны - диагностика, эндоскопические методы лечения и их результаты//Автореф. докт. дисс. 2008 - 256с.
2. Стрельников Е.В., Куприянов С.Н., Жилин О.В. и др. Малоинвазивные способы лечения холедохолитиаза и папиллостеноза. Всероссийский съезд по эндоскопической хирургии, 4-й: Тез. докл. Эндоскоп. хир. 2001; 2: 57—58.
3. Панкреонекроз, как осложнение острого панкреатита Стяжкина С. Н., Лунина С. Д., Камышова А. Р.
4. Савельев В. С., Филимонов М. И., Гельфонд Б. Р. и др. Панкреонекроз – актуальные вопросы классификации, диагностики, лечения // Consilium medicum, 2000. № 7. С. 293-298.

УДК – 51.77

Кульбаева А.А.
студент 2 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Дорохина А.А.
студент 2 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Саратовский социально-экономический институт РЭУ им. Г. В. Плеханова – филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Саратов

ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В МЕНЕДЖМЕНТЕ

Аннотация:
В статье рассматривается взаимодействие математического моделирования и менеджмента, также рассматривают конкретные задачи менеджмента в области математического моделирования.

Ключевые слова: математическое моделирование, управление, менеджер

Kulbaeva A.A.
Student of 1 course faculty of the Economics and Management
Saratov Socio-Economic Institute – branch of Plehanov Russian University of Economics
Dorokhina A.A.
Student of 1 course faculty of the Economics and Management
Saratov Socio-Economic Institute – branch of Plehanov Russian University of Economics

The summary:
The article deals with the interaction of mathematical modeling and management, and also considers specific management tasks in the field of mathematical modeling.

Keywords: mathematical modeling, management, manager

В эпоху глобального научно-технического прогресса, а также беспощадной конкуренции – менеджер обязан владеть математическими методами, а также инструментами для количественного анализа состояния и прогнозирования развития социально-экономических систем разного уровня, для моделирования инвестиционных процессов, а также для оценки рисков управленческих решений.

Однако на данный момент профессиональные характеристики управленца не включают в себя профессиональное владение экономико-математического анализа, а предполагает лишь поверхностное знание о том, как влияет математика на решение тех или иных вопросов. Математические методы абсолютны универсальны, применить их можно в любой сфере

жизнедеятельности человека, именно поэтому они так важны в области менеджмента.

Двигатель национального развития – конкуренция всех имеющихся ресурсов (материальных или интеллектуальных). Для того, чтобы быть готовым к конкурентной борьбе организаций – менеджер должен уметь принимать моментальные, а главное, эффективные управленческие решения в сложно ситуации, нестандартно мыслить, уметь независимо выявлять проблемы, а также их причины, прогнозировать дальнейшее развитие данной проблемы, а также четко видеть пути ее решения. [1]

Менеджер в наши дни – универсальный специалист, знающий все отрасли развития своего предприятия: состояние исследований, техники, конкуренции, динамики рынка, спроса на продукцию. Но он не сможет все это проанализировать, не владея математической основой.

Назовем две основные проблемы, в области обучения «Менеджмент»:

Первое, что необходимо отметить: при всех высказываниях и переизбытке менеджеров на рынке труда, квалифицированных специалистов недостаточно. На самом деле, в учебном плане многих образовательных учреждений не предусмотрен тот факт, что каждая организация имеет свою природу, а, соответственно, различного характера управленческие задачи.

Второе – равнодушное отношение многих организаций и самих менеджеров к математической подготовке. Уровень их обучения, к сожалению, не позволяет быть максимально эффективным в организации. [4].

В последнее время заметно изменились запросы к профессиональной подготовке менеджеров всех уровней. Современный менеджер обязан не только владеть знаниями и умениями в рамках свой профессиональной подготовки, но и уметь применять их, а самое главное, решать те или иные задачи компании с помощью этих навыков.

На сегодняшний день существует множество возможностей внедрения математического моделирования, как инструмента управления – в сферу менеджмента.

Одной и той же математической моделью можно воспользоваться для решения нескольких задач, которые одинаковы по своей управленческой природе, но абсолютно разные по экономическому смыслу.

Наглядный пример – классификация В.Е. Глизнуцина, которая позволяет решать задачи менеджмента, с помощью каких-либо математических моделей. [2]

Соответственно, применение какого-либо метода определяет вид задачи. Примеры (Таб.1)

Таблица 1. Соответствие конкретной математической модели конкретным задачам управления

Математическая модель	Применение
Теоретические модели	Модель непрерывного начисления процентов
Балансовые модели	Модель международной торговли
Макроэкономические модели	Модель межотраслевого баланса В. Леонтьева
Микроэкономические модели	Модель «затраты-выпуск» для конкретного экономического объекта

Однако необходимо отметить, что существует несколько мнений о математическом моделировании, поэтому развернутой классификации математических моделей не существует. С развитием в данной области вопрос классификации только усугубляется, так как появляются новые типы математического моделирования, а также новые признаки их классификации.

Имея некий багаж знаний, а также умение применять математическое моделирование–менеджер без затруднений оценит текущее положение компании, также выявит причины, из-за которых сложилось данное положение и сможет найти пути решения.

В современном обществе все больше и больше стирается грань между подчиненным и управляющим. Вместе с переходом от преимущественно-функционального к процессному управлению – изменились и запросы к профессиональным требованиям управленца. Теперь для качественного и продуктивного выполнения своих функций – менеджер должен расширять свой круг навыков и умений, быть более грамотным в использовании новейших инструментов управления. Управленец – это не власть, а полномочия. [6]

По мнению А. М. Лялина, будущих выпускников по направлению «Менеджмент» необходимо готовить к жесткой конкурентной борьбе своих организаций, а успех в данной борьбе будет основан на оптимизации использования ограниченных ресурсов, высокой экономической культуре, спланированной концепции развития компании. Всех этих аспектов успеха компании можно добиться посредством математических моделей. [3]

Следует выделять не менее четырех компонент, за которые отвечает непосредственно менеджер, представляющие собой единый комплекс политик, реализуемых любой современной компанией, стремящейся обеспечить себе устойчивое стратегическое лидерство в быстроменяющихся условиях: кадровая, финансовая, маркетинговая, технологическая. В любой из них математическая основа просто необходима.

Рассмотрим пример на модели теории фирм, рынка.

Пусть $y(t)$ - интенсивность выпуска продукции некоторого предприятия. Предполагается , что с увеличением выпуска происходит насыщение рынка и цена товара $p(y)$ падает. Пусть, например, $p(y)= b-ay$ $(a,b>0)$ и скорость увеличения интенсивности выпуска продукции является

возрастающей функцией дохода. [4]

Составляем дифференциальное уравнение для функции *y(t)* и, решив его, построим график этой функции.

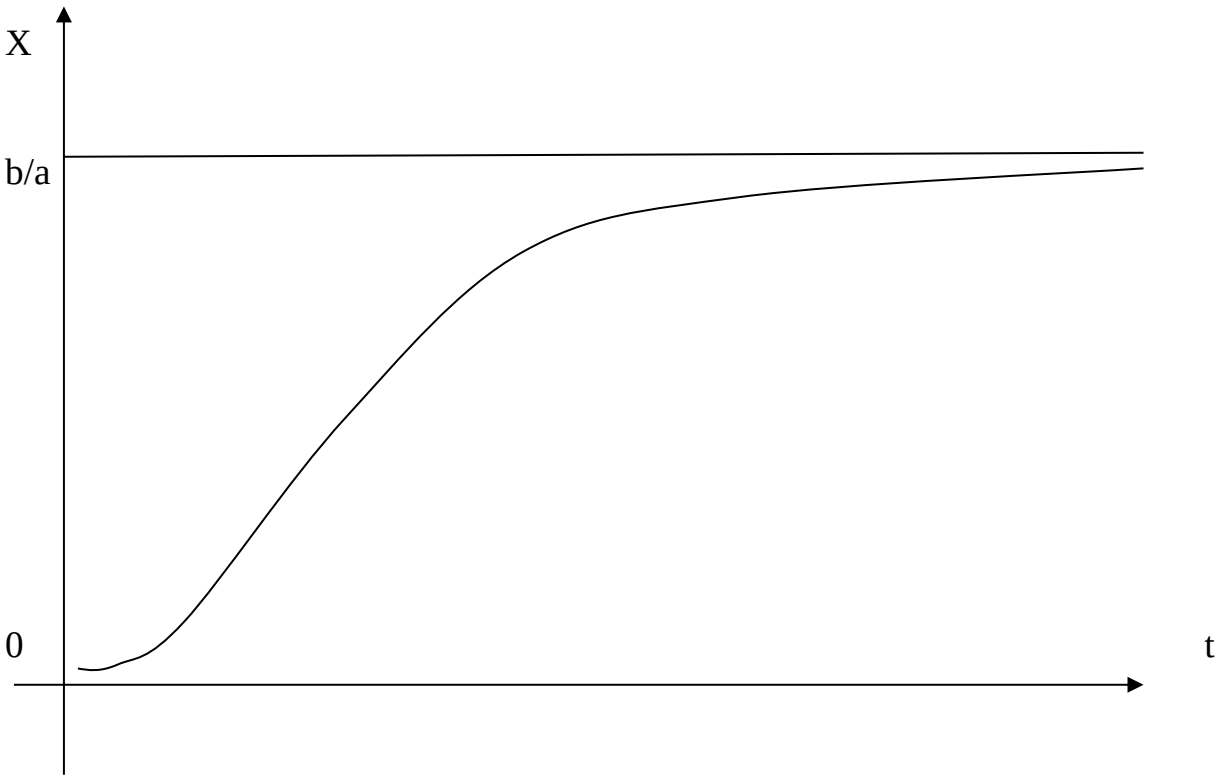
Согласно механическому смыслу производной $y' = \frac{dy}{dt}$ есть скорость изменения функции *y(t.)* По условию $\frac{dy}{dt} = k(b - ay)y$,

где *p(y)y* – доход от продажи выпуска *y(t)* по цене p*(y).*

Разделяя переменные, получим уравнение $\frac{dy}{y(b - ay)} = kdt$,

интегрируя которое находим $y = \frac{Cbe^{bkt}}{1 + Cae^{bkt}}$.

Полученная в результате интегрирования функция *y(t)* представляет собой уравнение так называемой логистической кривой, часто возникающей в различных разделах экономических наук.



Логистическая кривая в данном случае отражает характер поведения выпуска продукции y(t) в соответствии с условием задачи, а именно на лицо насыщение рынка товаром с ростом времени t. [5]

Владение знаниями в области математического моделирования помогает не только развить целый ряд имеющихся навыков, но и приобрести

новые. Тут же необходимо отметить, что для менеджера математическое моделирование не является основой его деятельности, оно выступает в качестве агрегата, которым можно воспользоваться.

Таким образом, можно сделать вывод: вряд ли высококвалифицированный менеджер возможен без какой-либо фундаментальной подготовки, а особенно в сфере математического моделирования.

Использованные источники:

1. Брагина, З.В. Каждому ли дано стать менеджером / – 2010. – No 9. – С. 36–39.
2. Глизнуцин, В.Е. Математические возможности практического менеджмента / сб. тр. – 2003. – No 3. – С. 11–19.
3. Лялин, А.М. Подготовка менеджеров и социально-экономическое развитие России / – 2008.–No2.–С.10–15.
4. Малышева Л.В., Высочанская Е.Ю. Моделирование экономических задач с помощью дифференциальных уравнений / Поволжский торгово-экономический журнал. 2014. № 6 (40). С. 58-62.
5. Позднякова Е.П., Малышева Л.В. Всеармейские олимпиады по математике: Учебное пособие. Часть II. -Москва: ФУ БХУХО, 2017. -405 с.
6. Сухочев, В.И. Как сформировать и оценить компетентность будущего менеджера / – 2010. – No 4. – С. 57–61.

УДК 353.5

Кунич Е.О
студент магистратуры 3 курса
направление 38.04.04 «Государственное
и муниципальное управление»
научный руководитель: Анисимов С.В.
профессор
кафедра государственного и муниципального управления
ФГБОУ ВО «КубГТУ»
Россия, г. Краснодар

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ТЕРРИТОРИЙ НА ОСНОВЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОГРАММ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация: Цель исследования состоит в изучении актуальных проблем совершенствования инвестиционной политики муниципальных образований на основе реализации скорректированных муниципальных программ его социально-экономического развития, что обусловливается потребностью раскрытия влияния как государственной экономической политики в целом, так и государственной инвестиционной политики на инвестиционную привлекательность муниципального образования.

Ключевые слова: инвестиционное развитие, социально-экономические программы муниципальных образований, инвестиционный потенциал, развитие территорий.

Kunich E.O.
Master's student, 3 course
in direction 38.04.04
«State and Municipal Administration»
Kuban State Technological University
Russia, Krasnodar
Supervisor: Anisimov S.V.
Professor of the Department of State and Municipal Administration
Kuban State Technological University

IMPROVEMENT OF TERRITORY DEVELOPMENT MANAGEMENT BASED ON INVESTMENT AND SOCIO-ECONOMIC PROGRAMS IN MUNICIPAL FORMATION

Annotation: The purpose of the study is to study the actual problems of improving the investment policy of municipalities based on the implementation of corrected municipal programs of its socio-economic development, which is due to the need to disclose the influence of both the state economic policy in general and the state investment policy on the investment attractiveness of the municipality.

Keywords: investment development, socio-economic programs of municipalities, investment potential, development of territories.

Современные изменения в мировой экономической и политической ситуации, формирование глобализации в проамериканском направлении, а также осложнения социально-экономического развития России, активизированные антироссийскими санкциями, приводят к неминуемому росту конкуренции внутри российских регионов в абсолютно всех направлениях деятельности, в том числе и привлечение инвестиций в экономику, повышение объема финансирования федеральных целевых программ и др.

Для государства в целом и для его субъектов в частности создание и улучшение благоприятного инвестиционного климата остается важной стратегической проблемой.

Формирование и развитие благоприятного инвестиционного климата позволит справиться с существующими кризисными явлениями в экономике, регенерировать темпы развития социально-экономических показателей, повысить результативность использования ресурсного запаса, что приведет к совершенствованию национальной экономической системы.

Другой важной проблемой, решение которой зависит от стабильного и динамичного развития всей экономической системы РФ, является проблема наибольшего обеспечения пропорционального и равномерного развития всех без исключения регионов.

Именно этот аспект ставит вопрос о решении этой проблемы среди самых актуальных сегодня. Существующие трудности в решении проблем регионального развития в первую очередь сопряжены с процессами регулирования региональным развитием.

Процесс управления региональным развитием, в том числе и процессы развития инвестиционной политики требуют наличия обусловленных возможностей для учета множества противоречивых факторов.

В современной экономической литературе существует большое количество различных интерпретаций и определений инвестиционной политики.

Но наиболее полно и точно определяет суть термина следующее определение: «инвестиционная политика государства представляет собой совокупность взаимосвязанных задач и мероприятий, необходимых для обеспечения необходимого уровня и структуры капитальных вложений в экономику, мер по улучшению инвестиционной деятельности». всеми основными агентами размножения.Ключевые принципы государственного регулирования в области инвестиционной деятельности прямо определены статьей 11 Федерального закона «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017) в частности:

– вырабатывание благоприятных условий для формирования инвестиционной деятельности;

– прямое участие государства во всех направлениях инвестиционной деятельности[1].

Инвестиционная политика государства является очень сложным и противоречивым процессом, подверженным влиянию многих факторов.

Министерство экономического развития России устанавливает основные направления инвестиционной и структурной политики (Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденная формированием Правительства Российской Федерации. Федерация от 17.11.2008) и общие положения (санкции, условия льготного кредитования и т. д.) [2].

Субъекты Российской Федерации имеют право вносить корректировки, дополнения и исправления по своему усмотрению, исходя из региональных особенностей транспортной сети, имеющейся инвестиционной привлекательности, наличия квалифицированной рабочей силы, наличия системы региональных предпочтений и информации. поддержка развития инвестиционной сферы. Такие условия, гарантирующие эффективное использование инвестиционных ресурсов в регионе, позволят вам напрямую следить за ходом достижения заявленных результатов.

Метод исследования. Если рассматривать инвестиционную политику муниципального образования как совокупность отношений и взаимодействия между властью и бизнес-сообществом, то с определенной степенью уверенности мы можем определить ее как конкретный комплекс или обусловленную систему различных комплексных мер, направленных на наиболее эффективным использованием имеющихся инвестиционных ресурсов и скорейшим достижением прогнозируемого стабильного и социально-экономического развития региона.

При осуществлении региональной инвестиционной политики образование и реализация комплекса мер по активированию инвестиционной деятельности, созданию благоприятного инвестиционного климата и успешного использования инвестиционных ресурсов могут осуществляться как в деятельности государственных и муниципальных органов власти, так и вне ее структуры.

Современные реалии дают возможность определить некоторые направления развития и улучшения региональной инвестиционной политики на основе равноправного сотрудничества региональных властей и регионального бизнес-сообщества:

– управление инвестиционными потоками в приоритетные (ключевые) объекты региона;

– переключение от бюджетного финансирования к применению ресурсов частных инвесторов;

– ввод изменений в виде организационной структуры и экономического компонента различных средств управления инвестициями.

Вместе с тем региональная специфика предполагает определенные трудности в развитии и формировании инвестиционной политики.

Таким образом, анализ социально-экономического и инвестиционного развития муниципальных образований Краснодарского края, в частности

Динского района, позволил выявить ключевые трудности в организации и реализации региональной инвестиционной политики и привлечения региональных инвестиций в муниципалитеты, в частности:

– неисполнение системы при формировании и осуществлении государственной инвестиционной политики;

– недочеты регионального комплекса нормативно-правовых актов, сориентированных на регулирование социально-экономического развития;

– недостаточность местных бюджетов для создания бюджетов развития территорий;

– недостаточная эффективность и действенность региональной поддержки инвестиционной сферы;

– рост межрегиональной конкуренции в борьбе за инвестиционные ресурсы.

Если мы рассмотрим основные результаты социально-экономического развития муниципального образования Динской район и ряда иных муниципальных образований Краснодарского края, то они аргументируют, что инвестиционный потенциал региона не может быть в полной мере раскрыт путем «прокачки» инвестиций региональной экономики.

В таком случае, безусловно, можем согласиться с тем, что рост инвестиций на душу населения в регионе является фактом, который можно рассматривать только как позитивный, то есть он создает набор требуемых предпосылок для ожидаемого социально-экономического развития.

Но не во всех вариантах такой показатель, как объем инвестиций, коррелирует с темпами и качеством экономического роста. В основной массе случаев такая экстенсивная (расширительная) модель экономического развития муниципального образования, опирающаяся на механическое увеличение объема инвестиций в регионе, но не предусматривающая улучшения их структуры, только программирует такой же рост валового регионального продукта, однако пропускает возможность совершенствования качества жизни населения. Это напрямую связано с тем, что не наблюдается увеличения производительности в регионе и, как следствие, не прослеживается увеличение платежеспособного спроса.

Вследствие этого для достижения более эффективного развития инвестиционной сферы региона требуется сформировать и реализовать инвестиционную стратегию, направленную не только на повышение абсолютных показателей регионального развития, только и на обеспечение структурных и инновационных преобразований муниципального образования.

Скорее всего, в современных условиях становление и совершенствование инвестиционной стратегии муниципального образования должно происходить в русле региональных и национальных векторов развития. Инвестиционная стратегия должна быть в некоторой степени частью стратегии социально-экономического развития муниципального

образования и вписываться в рамки национальных приоритетов развития.

Исключительно социально-экономическая стратегия региона обязана определять приоритетные отрасли и сферы муниципальной экономики, кроме того тип экономического роста. Понимая, какие сектора экономики находятся в приоритете и в каких можно сформировать желаемые сценарии инвестиционного и социально-экономического развития.

В свою очередь, желаемыми сценариями развития уже являются программирование и формализация целей муниципального образования в сфере привлечения и эффективного использования инвестиций.

Приоритетные направления федерального развития, национальные стратегии социально-экономического регионального и отраслевого развития, федеральные целевые программы и стратегии социально-экономического развития региона формируются через блок сценарного прогнозирования и планирования целеполагания при разработке инвестиционной стратегии субъектов РФ и муниципальных образований.

Основными программными документами являются стратегические приоритеты формирования национальной экономики, федеральные целевые программы, в том числе социально-экономическая стратегия развития муниципального образования.

Все эти основные программные документы так или иначе связаны друг с другом. Таким образом, при создании стратегии социально-экономического развития муниципалитетов направления экономического развития национального геоэкономического пространства принимаются за определенный вектор, и, тогда приоритеты стратегического национального развития основываются на потенциале, накопленном в муниципальных образованиях РФ.

Вышеперечисленные программные документы дают возможность создать обусловленный желаемый сценарий развития инвестиционного сектора в муниципалитете. Такого рода сценарий развития инвестиционной сферы муниципального образования учитывает формализацию задач и целей развития всего региона в инвестиционной сфере и развитие системы программно-целевых мероприятий по их достижению.

Эффективная инвестиционная политика, адресованная на создание благоприятной инвестиционной среды, сегодня является значимым фактором повышения конкурентоспособности муниципального образования Динской район.

По этой причине модернизация механизма управления инвестиционной привлекательностью считается значимой и наиболее сложной в системе управления инвестициями.

В соответствии с этим, можно установить наиболее значимый сценарий развития инвестиционного сектора в регионе, сфокусированный на достижение процесса формализации инвестиционной стратегии (Рисунок 1).

Тип региона	Цель первого уровня	Цели второго уровня
Группа регионов типа С	Повышение инвестиций в расчете на душу населения	Улучшение инвестиционного климата региона (совершенствование институциональной и инфраструктурной среды, снижение всего перечня рисков). Предложение факторов производства на международном рынке инвестиций и капитала. Формирование вертикальных и горизонтальных связей с регионами типа А и т. п.
Группа регионов типа В	Повышение величины и доли инвестиций в инновационные (высокопроизводительные) секторы экономики	Совершенствование институциональной среды (формирование преференций в инновационной производственной сфере региона) в рамках государственной структурной политики. Государственное инициирование и содействие развитию элементов инновационной региональной подсистемы. Эффективная реализация представительской функции региона при продвижении предложений факторов производства на рынке инноваций и технологических решений. Формирование и развитие условий для зарождения производства инноваций в регионе
Группа регионов типа А	Повышение эффективности инвестиционной деятельности предприятий региональной экономики	Реализация государственных представительских функций региона на рынке инноваций и т технологических решений. Формирование институциональных условий для экономической интеграции с другими типами региональных социально-экономических систем (размещение на их территории трудоемких производств). Структурирование региональной экономики и институциональная поддержка региональной специализации высокопроизводительных секторов экономики и т. п.

Рисунок 1 - Сценарий развития инвестиционного сектора МО [3]

Современная инвестиционная политика государства- чрезвычайно сложный и противоречивый процесс, подверженный влиянию многих факторов.

Бесспорно, что в современных условиях становление и эволюция инвестиционной стратегии муниципального образования должно осуществляться в русле векторов национального и регионального развития. Инвестиционная стратегия должна стать частью стратегии социально-экономического развития и региона, и муниципалитета, и укладывается в рамки национальных приоритетов развития.

Выработан наиболее приоритетный сценарий развития инвестиционной сферы муниципального образования, котрый направлен на результат.

В современных условиях инвестиционная стратегия должна быть частью стратегии социально-экономического развития муниципалитета и укладывается в рамки национальных приоритетов развития. Это социально-экономическая стратегия муниципалитета должна предопределять приоритетные отрасли и секторы экономики муниципалитета, а также тип экономического роста.

Имея представление о приоритетных отраслях и секторах региональной экономики, можно сформировать нужные сценарии

регионального развития (социально-экономического и инвестиционного). В свою очередь, желаемые сценарии развития уже формализуют и программирует цели муниципального образования в области привлечения и эффективного использования инвестиций. Такой набор программных документов позволяет сформировать определенный приоритетный сценарий развития инвестиционной сферы в регионе, который предусматривает формализацию задач и целей развития муниципальных образований в инвестиционной сфере и формирования системы программно-целевых мер для их достижения:

1. Для возможных сценариев социально-экономического развития регионов из группы. Основной целью будет увеличение показателя “объем инвестиций на душу населения в регионе”. Рост этого показателя свидетельствует о физическом увеличении объема инвестиций в регион, достижение этой цели обеспечит рост валового продукта, снизит безработицу и обеспечит экстенсивный рост показателей регионального развития. Достижение этих целей предполагает достижение целей второго порядка / уровня: улучшение инфраструктурной и институциональной среды муниципального образования, формирование предложений по региональным производственным факторам на международных рынках инвестиций и капитала, внедрение системы мер и механизмов по улучшению инвестиционного и делового климата в регионе.

2. Для муниципальных образований из группы ведущей целью инвестиционной политики считается структурная трансформация инвестиций в региональную экономику (рост инвестиций в инновационное развитие экономики). Такая цель сможет быть достигнута при условии реализации эффективной структурной политики в муниципальном образовании.

3. Для регионов группы А, целью инвестиционной политики считается повышение эффективности всех инвестиционных процессов и возможности экспорта инновационных решений. Достижение такого типа цели даст возможность говорить об изменении существующего статуса муниципальной социально-экономической системы, то есть существенно снижается потребность муниципалитета в инвестиционных ресурсах, а также замечается генерация инвестиционного процесса.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 N 39-ФЗ (ред. от 26.07.2017)"Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осу ществляемой в форме капитальных вложений"
2. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 28.09.2018) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года»
3. Арсланов Ш.Д. Совершенствование инвестиционной политики региона на основе корректировки и реализации программ его социально-экономического развития // РППЭ. 2017. №2 (76).

УДК 349.3

Курбатов А.Д.
студент
Казурова Н.А.
студент
Институт права
научный руководитель: Старцева С.В.
старший преподаватель
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
Россия, г. Самара

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В РФ

Аннотация: в статье рассматривается система социального обслуживания пожилых людей в РФ. Проанализированы отдельные аспекты деятельности по предоставлению социальных услуг указанным лицам, а также перечислены некоторые проблемы оказания социальных услуг .

Ключевые слова: социальное обслуживание, пожилые люди, социальные услуги.

Kurbatov A.D.
student of Institute of law
Of the "Samara state economic University»
Russia, Samara
Kazurova N.A.
student at Institute of law
Of the "Samara state economic University»
Russia, Samara
Scientific adviser: Startseva S.V.
Senior lecturer of the Department of legal support of economic activity
Of the "Samara state economic University»
Russia, Samara

CERTAIN ASPECTS OF SOCIAL SERVICES FOR THE ELDERLY IN RUSSIA

Abstract: the article deals with the system of social services for elderly people in Russia. Some aspects of activity on providing social services to the specified persons are analyzed, and also some problems of rendering social services are listed.

Key words: social services, elderly people, social services.

В средствах массовой информации довольно часто упоминается о процессе увеличения продолжительности жизни населения, который невозможен без увеличения объема социальных услуг, оказываемых

пожилым людям. Вследствие этого возникает необходимость в увеличении расходов на финансирование социального обслуживания указанных лиц. Именно поэтому повышение уровня и качества жизни граждан пожилого возраста является одной из главных целей государственной политики в сфере социально-экономического развития России.

Согласно статье 3 федерального закона от 28 декабря 2013г. № 442-ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» под социальным обслуживанием пожилых людей в Российской Федерации понимается деятельность, направленная на предоставление гражданам социальных услуг, представляющих собой действия по оказанию постоянной, переодической или разовой помощи гражданину в целях улучшения условий его жизнидеятельности и расширения возможностей по удовлетворению основных жизненных потребностей [373]. Однако следует отметить, что данный нормативно-правовой акт закрепляет понятие социального обслуживания лишь в широком смысле слова.

Е. А. Богданян в своей научной работе даёт более широкое определение социального обслуживания, под которым понимается «предоставление социальными службами различных услуг и оказание помощи слабо защищённым слоям населения, а также любому человеку, попавшему в трудную жизненную ситуацию»[374].

Систему социального обслуживания граждан составляют федеральный орган исполнительной власти, на который возложены функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере социального обслуживания, и орган государственной власти субъекта, уполномоченный на осуществление полномочий в данной сфере, а также организации социального обслуживания, находящиеся в ведении указанных органов власти. Помимо этого, в ведении уполномоченного органа субъекта РФ находятся организации, занимающиеся признанием граждан нуждающимися в социальных услугах и составлением индивидуальных программ обслуживания. Также в систему входят негосударственные коммерческие и некоммерческие организации социального обслуживания и индивидуальные предприниматели, оказывающие гражданам социальные услуги[375].

Статья 20 ФЗ «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» закрепляет виды социальных услуг, которые могут быть предоставлены получателям. Таковыми являются: 1) социально-правовые (оказание юридических услуг по защите прав и законных

[373] Федеральный закон от 28 декабря 2013г. № 442-ФЗ (ред. от 07 марта 2018г.) «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» // Российская газета. 2013. № 6271 (295).

[374] Богданян Е. А. Круглый стол «Социальное партнерство и социальное обслуживание граждан: отраслевые и конституционно-правовые проблемы» // Конституционное и муниципальное право. 2014. № 5. С. 76–77.

[375] Котляров С. Б., Спиридонова М. С. Анализ социального обслуживания пожилых граждан и инвалидов в Республике Мордовия / Право: история, теория, практика: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2016 г.) // СПб.: Свое издательство, 2016. С. 40-42.

интересов); 2) социально-бытовые (поддержание жизнедеятельности в быту); 3) социально-медицинские (уход, проведение оздоровительных мероприятий, выявление медицинских отклонений); 4) социально-трудовые (помощь в трудоустройстве, решение проблем трудовой адаптации); 5) услуги по повышению коммуникативного потенциала получателей, имеющих ограничения жизнидеятельности; 6) социально-педагогические (организация досуга, профилактика отклонений в поведении и развитии личности); 7) социально-психологические (психологическая помощь, адаптация в социальной среде). Отдельным видом являются срочные социальные услуги, включающие в себя обеспечение одеждой, обувью, питанием и другими предметами первой необходимости, содействие в получении экстренной психологической помощи (привлекаются психологи и священнослужители), временного жилого помещения, юридической помощи и так далее[376].

Согласно законодательству, социальные услуги могут предоставляться в форме социального обслуживания на дому, в стационарной или полустационарной форме. В первом случае социальные услуги оказываются по месту жительства получателя. Во втором случае оказание услуг полностью происходит в стационарном учреждении, а в третьем – лишь частично. Примерный порядок предоставления социальных услуг в каждой из указанных форм закреплён в отдельных приказах Министерстве труда и социальной защиты Российской Федерации. Важно отметить, что при осуществлении социального обслуживания соблюдается принцип адресности предоставления социальных услуг, в соответствии с которым выделяются обстоятельства, позволяющие признать гражданина нуждающимся в социальном обеспечении. Одним из наиболее распространённых обстоятельств является полная или же частичная утрата способности самостоятельно передвигаться, осуществлять самообслуживание и удовлетворять основные жизненные потребности в силу возраста[377].

Следует отметить, что пожилые люди в большей степени нуждаются в осуществлении социального обслуживания на дому, что объясняется физиологическими и иными особенностями, характерными для пожилого возраста. В частности, наличие тяжелых хронических заболеваний, которые создают трудности в самообслуживании и передвижении, ограничивает получение социальных услуг в стационарной или полустационарной форме. Именно поэтому социальное обслуживание на дому направлено на улучшение условий жизнедеятельности получателей при сохранении их пребывания в привычной благоприятной среде, а именно, в месте

[376] Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 24 ноября 2014 г. № 935н «Об утверждении Примерного порядка предоставления социальных услуг в стационарной форме социального обслуживания» // Российская газета. 2014. № 6569 (297).

[377] Старцева С. В., Секуняева М. В. Право на социальное обеспечение в системе социально-экономических прав // Проблемы теории и юридической практики в России материалы 13-й международной научно-практической конференции молодых ученых, специалистов и студентов. 2016. С. 161-166.

пребывания[378].

Несмотря на активное развитие социального обслуживания пожилых людей, существует ряд немаловажных проблем. В частности, наблюдается достаточно низкая численность обращений за социальной помощью гражданами пожилого возраста. Это объясняется, во-первых, восприятием социальных услуг как недостаточно эффективных мер по улучшению условий жизнедеятельности, а во-вторых, отсутствием доверия к поставщикам услуг (а именно, к специалистам различных социальных служб) [379]. Всё это затрудняет развитие социального обслуживания как социального института, так как получатели социальных услуг не видят в них смысла.

Ещё одной проблемой является отсутствие в некоторых регионах страны программ переподготовки, профессионального сопровождения и содействия занятости для пожилых людей. Данная проблема наиболее актуальна ввиду того, что средний размер страховых пенсий по старости, несмотря на постоянные индексации, не позволяет обеспечить достаточный уровень жизнедеятельности. Такие обстоятельства стимулируют граждан пожилого возраста искать дополнительные источники дохода, однако отсутствие знаний и опыта в современных видах деятельности затрудняет их трудоустройство. Именно поэтому видится необходимым постоянно улучшать и совершенствовать работу учреждений по повышению профессиональной квалификации и социализации данной категории граждан.

Также к числу проблем социального обслуживания можно отнести различие доступности, объема и качества социальных услуг в различных регионах, что создаёт затруднения в удовлетворении потребностей граждан пожилого возраста и ставит уровень социальной помощи в зависимость от от места жительства.

Таким образом, социальное обслуживание пожилых людей, являясь одной из составляющих социальной поддержки населения Российской Федерации, представляет собой механизм защиты при наступлении обстоятельств, ухудшающих условия жизнедеятельности, направленный на оказание социально-правовых, социально-бытовых, социально-медицинских, социально-трудовых, социально-педагогических и социально-психологических услуг, а также услуг по повышению коммуникативного потенциала получателей, имеющих ограничения жизнедеятельности. Данная социальная помощь формирует благоприятную среду жизнедеятельности пожилых граждан и кроме этого восстанавливает и сохраняет их личностный и социальный статус.

---

[378] Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 24 ноября 2014 г. № 935н «Об утверждении Примерного порядка предоставления социальных услуг в стационарной форме социального обслуживания» // Российская газета. 2014. № 6569 (297).

[379] Горбунова В. В., Иванов Н. П., Киселева И. Н. Повышение социально-экономической эффективности социального обслуживания граждан пожилого возраста в Российской Федерации // Фундаментальные исследования. 2017. № 9-2. С. 418-422.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 28 декабря 2013г. № 442-ФЗ (ред. от 07 марта 2018г.) «Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации» // Российская газета. 2013. № 6271 (295).
2. Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 24 ноября 2014 г. № 935н «Об утверждении Примерного порядка предоставления социальных услуг в стационарной форме социального обслуживания» // Российская газета. 2014. № 6569 (297).
3. Котляров С. Б., Спиридонова М. С. Анализ социального обслуживания пожилых граждан и инвалидов в Республике Мордовия / Право: история, теория, практика: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2016 г.) // СПб.: Свое издательство. 2016. С. 40-42.
4. Старцева С. В., Секуняева М. В. Право на социальное обеспечение в системе социально-экономических прав // Проблемы теории и юридической практики в России материалы 13-й международной научно-практической конференции молодых ученых, специалистов и студентов. 2016. С. 161-166.
5. Горбунова В. В., Иванов Н. П., Киселева И. Н. Повышение социально-экономической эффективности социального обслуживания граждан пожилого возраста в Российской Федерации // Фундаментальные исследования. 2017. № 9-2. С. 418-422.
6. Богданян Е. А. Круглый стол «Социальное партнерство и социальное обслуживание граждан: отраслевые и конституционно-правовые проблемы» // Конституционное и муниципальное право. 2014. № 5. С. 76–77.

УДК 332

Курочко М.А.
студент 3 курса
факультет «Экономики сферы обслуживания и предпринимательства»
Фоменко М.М.
студент магистратуры
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет»
Россия, г. Шахты

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ

Аннотация: в данной статье рассматриваются актуальные на данное время проблемы бухгалтерского учета в агропромышленных комплексах. Так как на современном этапе развития экономики России невозможно без эффективной модернизации агропромышленных комплексов, ведь оно играет стратегическую роль в целях обеспечения производства продуктов питания и сырья для промышленности, в объемах, необходимых для обеспечения продовольственной безопасности страны.

*Ключевые слова: Бухгалтерский учет, цель бухгалтерского учета, сельское хозяйство, особенности бухгалтерского учета, документация, проблемы бухгалтерского учета***.**

Kurochko M.A.
student
3rd year, faculty Of " Economics of service sector and entrepreneurship»
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) «of the don state technical University»
Russia, city Shakhty
Fomenko M.M.
undergraduate
Institute of service sector and entrepreneurship (branch) «of the don state technical University»
Russia, city Shakhty

THE MAIN PROBLEMS OF ACCOUNTING AT THE ENTERPRISES OF AGROINDUSTRIAL COMPLEXES

Abstract: this article discusses the current problems of accounting in agro-industrial complexes. Since at the present stage of development of the Russian economy is impossible without effective modernization of agro-industrial complexes, because it plays a strategic role in order to ensure the production of food and raw materials for industry, in the amounts necessary to ensure food security of the country.

Keywords: Accounting, purpose of accounting, agriculture, features of accounting, documentation, problems of accounting.

Развитие современной экономики Российской Федерации невозможно без эффективной модернизации агропромышленных комплексов. Сельское хозяйство является важной сферой экономической деятельности, которая играет стратегическую роль в национальной экономике, в целях обеспечения производства продуктов питания и сырья для промышленности, в объемах, необходимых для обеспечения продовольственной безопасности страны, поэтому для повышения эффективности ее производственных ресурсов необходимо правильно устанавливать цели бухгалтерского учета. Специфичность учета в сельском хозяйстве и определяет особенности бухгалтерского учета на сельскохозяйственных предприятиях.[1]

Особенности бухгалтерского учета на сельскохозяйственных предприятиях:

1. сельское хозяйство базируется на использовании земли как главного средства производства;
2. на результаты производства оказывают влияние погодные условия;
3. в сельском хозяйстве производственный процесс носит длительный характер, переходит с одного календарного года на следующий, на конец года имеются значительные остатки незавершенного производства;
4. из-за сезонности сельскохозяйственного производства продукция поступает в течение года неравномерно;
5. поступающая из производства продукция растениеводства используется внутри хозяйства на корма и семена;
6. характерной особенностью сельскохозяйственного производства является и то, что часто от одной культуры получают несколько наименований продукции.

Бухгалтерский учет в агропромышленных комплексах регистрирует, обобщает данные об имуществе предприятия, его обязательствах и хозяйственной деятельности. С помощью учета информация анализируется, ищутся перспективные пути развития, принимаются правильные управленческие решения. [2]

К объектам учета относятся: имущество, капитал предприятия, задолженность организаций-дебиторов и физических лиц и перед ними, хозяйственные действия.

Главная цель бухгалтерского учета предприятий агропромышленного комплекса - анализ, толкование и использование полученных данных для поиска прогрессивного направления и принятия грамотных координационных выводов.

Данные бухгалтерского учета используют на трех стадиях управления (Рисунок 1).

Уровень управления	Где применяется	Источник данных
Внутрихозяйственный	Производственные цеха	Первичка и сводная документация
Общехозяйственный	Хозяйство в общем	Текущие документы, отчетность
Внешний	Взаимодействие со сторонними организациями	Отчетность промежуточная и годовая

Рисунок 1 – Стадии управления, использующие данные бухучета

Бухгалтерский учет в хозяйствах ведется по утвержденному плану счетов в соответствии с первичной документацией, порядком инвентаризации, методами оценки имущества и обязательств, правилами документооборота, технологией обработки данных учета и порядком контроля над хозяйственными циклами.

Оборот документов в хозяйстве ведется по утвержденному графику. Он составляется главным бухгалтером и утверждается директором. В нем содержится информация о сроках составления, представления документов, порядке их обработки, регистрации и группировки.

Всю документацию по бухучету можно разделить на три основные группы (Рисунок 2).

Группа документов	Назначение
Первичные	Движение запасов, продукции, материалов и т. д.
Регистры синтетического учета	Накапливают данные из первичной документации
Главная книга	Группирует данные из регистров учета

Рисунок 2 – Группы документов

Для удобства в работе организация может самостоятельно утвердить форму первичного документа. В основном используют утвержденные формы. Они существуют для разделов по учету[3]:

1. сельхозпродукции и сырья;
2. оплаты труда (⊕ пример расчета и порядок начисления заработной платы с проводками);
3. основных средств (ОС), материалов, нематериальных активов;
4. работ в капитальном строительстве и автотранспорте;
5. работы строительной техники;
6. итогов инвентаризации;
7. операций по кассе и торговых.

Регистры - это книги, карточки, прошивки из листов, машинные документы. Их перечень обусловлен формой учета в хозяйстве. Применяют мемориально- или журнально-ордерную формы, используют средства автоматизации учета. Сегодня в большинстве сельхозпредприятий для учета

применяют компьютеры, также распространены журналы-ордера. Данные в них заносят из накопительных ведомостей, которые формируют на основании первичных документов.[4]

Существует несколько актуальных проблем бухгалтерского учета в аграрно-промышленных комплексах:

1. Прежде всего это многоукладность аграрной экономики обусловливает необходимость адекватного построения отраслевого плана счетов бухгалтерского учета. Практика применения действующего плана счетов и методических рекомендаций по его применению, показывает, что в них недостаточно полно отражены отраслевые особенности, и прежде всего на уровне субсчетов и аналитических счетов. Это особенно показательно для первых двух разделов, характеризующих в значительной мере ресурсный потенциал сельскохозяйственных товаропроизводителей, и счетов восьмого раздела, раскрывающих объем и структуру текущих результатов их финансово-хозяйственной деятельности. При выделении в типовом плане счетов специального раздела по управленческому учету аналогичные изменения должны быть предусмотрены и в отраслевом плане. И, конечно, отраслевой план счетов должен отвечать потребностям различных типов хозяйствующих субъектов, начиная от крупных агропромышленных формирований и заканчивая индивидуальными хозяйствами, для чего следует предусмотреть возможность его соответствующей модификации.

2. Существует необходимость синхронизировать развитие бухгалтерского учета с социально-экономическими преобразованиями в аграрной сфере, теснее увязывать изменения его методологии с характером организационно-правовых форм, отдельных элементов хозяйственного механизма и экономической ситуации в отрасли. В этом отношении особого внимания заслуживают вопросы своевременной разработки соответствующих методических рекомендаций и иных нормативных актов, связанных с функционированием агрохолдингов и иных интегрированных структур, производственных и некоммерческих кооперативов, государственных и муниципальных унитарных предприятий, фермерских и личных подсобных хозяйств.

3. В связи с законодательным закреплением особого правового статуса первичных учетных документов необходимо продолжить работу по их совершенствованию с последующим утверждением их форм на общеотраслевом или общефедеральном уровнях Имея в виду многочисленность и разрозненность издания указанных нормативных актов, что существенно затрудняет их доступность для большинства сельскохозяйственных товаропроизводителей, представляется целесообразным сформировать единый отраслевой альбом унифицированных форм первичных учетных документов. Наряду с этим назрела необходимость введения в практику отраслевого учета дифференцированных подходов к технологии обработки учетной информации, начиная от простейших форм счетоводства для фермерских

хозяйств и заканчивая автоматизированными формами бухгалтерского учета для крупных товаропроизводителей.

4. Проблема гармонизации бухгалтерского и налогового учета в отрасли. Данная проблема обострилась с распространением действия главы 25 «Налог на прибыль организаций» Налогового кодекса РФ (НК РФ) на сельскохозяйственных товаропроизводителей и введением в действие в новой редакции главы 26.1 «Система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог)» НК РФ. Решение этой проблемы кроется в сближении налогового и бухгалтерского законодательства, что в известной мере проявилось в крупномасштабной корректировке большинства статей главы 25 НК РФ Федеральным законом от 6 июня 2005 года №58-ФЗ «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и некоторые другие законодательные акты Российской Федерации о налогах и сборах».

5. При возрастающем значении повышения уровня хозяйствования и конкурентоспособности сельскохозяйственных товаропроизводителей в условиях рыночной экономики необходимо усилить роль производственного учета как составной части общей системы бухгалтерского учета в отрасли, однако этих мер может оказаться недостаточно, если указанная работа не будет продолжена или к ней ослабнет интерес со стороны бухгалтерского сообщества. А такая опасность существует, если повсеместное применение справедливой стоимости приведет к отказу от учета затрат на производстве и калькулирования себестоимости готовой продукции в системе бухгалтерского учета. Для этого нужно не только сохранить, но и развивать дальше достаточно сильную отечественную школу производственного учета, расширяя его информационные возможности за счет введения центров ответственности и иных необходимых группировочных признаков.[3]

Использованные источники:

1. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве в 2018. URL: http://online-buhuchet.ru/buxgalterskij-uchet-v-selskom-xozyajstve/ (дата обращения 05.11.2018г.)
2. Организация бухучета в современных условиях. URL: https://novainfo.ru/article/10436 (дата обращения 05.11.2018г.)
3. Белов Н.Г. Актуальные проблемы сельского хозяйства. Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. №4. С.31
4. Бухгалтерские проблемы в сельском хозяйстве. URL: https://www.klerk.ru/buh/articles/82325/ (дата обращения 05.11.2018г.)
5. Обзорная сельское хозяйство. URL: http://mypresentation.ru/presentation/obzornaya-selskoe-xozyajstvoppt (дата обращения 05.11.2018г.)

Оглавление

Габдуллина К.А., Валикарамова Э.И., РАЗВИТИЕ КОНЦЕПЦИИ СУБСИДИАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ КАК СРЕДСТВА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА 3

Габидуллина Г.Г., ВЛИЯНИЕ ПОЛИМЕРНЫХ ГИДРОГЕЛЕЙ РАЗНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА ПОЧВЕННЫЕ МИКРОВОДОРОСЛИ 9

Габидуллина Г.Г. ВЛИЯНИЕ ЗАСОЛЕНИЯ НА МОРФОМЕТРИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ КЛЕТОК *EUSTIGMATOS MANGUS* 14

Гаврилов А.С., ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ 18

Гаврилов А.С., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ 20

Гаипова А. Н., Акбар К. Э., К ВОПРОСУ ОБ ИНТЕГРАЦИИ ОФИЦИАЛЬНОГО И ГОСУДАРСТВЕННОГО ЯЗЫКОВ В ЮЖНОМ РЕГИОНЕ КЫРГЫЗСТАНА 23

Гайсина А.В., Биктимеров М.З., Лапшина Е.И., ТЕОРИЯ ПРОИЗВОДСТВА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ БЛАГ ПРИ РАЗНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ 28

Галеева А.Р., ОБЗОР ЛИТЕРАТУРНЫХ ИСТОЧНИКОВ ПО ВЛИЯНИЮ МУЗЫКАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА РАБОТОСПОСОБНОСТЬ ЧЕЛОВЕКА 35

Галиева Э.А., Гумирова А.Ф., РЕГУЛИРОВАНИЕ ТЕКУЧЕСТИ КАДРОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 40

Гальчина Р.Л., Мирославская М.В., ВОПРОСЫ РАЗРАБОТКИ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЕКТАМИ 44

Галяутдинова Ю.А., ГЕНЕТИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ ЭМБРИОГЕНЕЗА DROSOPHILA MELANOGASTER 47

Галяутдинова Ю.А., ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ БАКТЕРИЙ К АНТИБИОТИКАМ 53

Гамзина Е.В., Горягина К. Э., ТРАНСПОРТНЫЙ НАЛОГ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 60

Ганова К.С., СТИЛИСТИЧЕСКИЕ И КАНОНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТРАДИЦИОННОЙ ЯПОНСКОЙ КУКЛЫ КОКЭСИ 65

Гаспарян А.А., ПРОГНОЗИРОВАНИЕ И ПЛАНИРОВАНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 69

Гаспарян А.А., ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ НА ПОКАЗАТЕЛИ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 74

Гаспарян А.Ф., МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОГНОЗНЫХ ЗНАЧЕНИЙ ВЕРОЯТНОСТЕЙ СОСТОЯНИЙ СИСТЕМ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЦЕПЕЙ МАРКОВА 78

Генеральшин Д.А., Тимохин А.Ю., ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ СТРАН ЕС НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 83

Герасимова Р.Е., ОТРАЖЕНИЕ МОДЕЛИ ВСЕЛЕННОЙ В РУССКОМ ТРАДИЦИОННОМ ЖЕНСКОМ КОСТЮМЕ 89

Герман А. С., EVA КАК ИНДИКАТОР ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ ПРИ ОЦЕНКЕ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА 95

Герман Е.А., ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ 103

Гибадуллина А.Д., ПРИМЕНЕНИЕ ГИС-ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОЛОГО-ЛАНДШАФТНОМ АНАЛИЗЕ ТЕРРИТОРИИ 108

Гибадуллина А.Д., Абубакиров И.З., ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ ЗОНИРОВАНИЕ И БЛАГОУСТРОЙСТВО ПАРКОВЫХ ЗОН 110

Гибадуллина А.Д., ВЛИЯНИЕ ПОЖАРОВ НА ВОССТАНОВЛЕНИЕ ЛЕСОВ В БУРЗЯНСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН .. 112

Гилева Е.А., ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ КОММЕРЧЕСКОЙ РЕКЛАМЫ 115

Гилимханова Г. А., Ахмедина К. Б., ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ 118

Гладкова М.С., Лисица А.А., ПРЕЗУМПЦИЯ ДОБРОСОВЕСТНОСТИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА В АПК 122

Глазова О.Н., Джибладзе А.А., БИЗНЕС В INSTAGRAM – ПРОБЛЕМА ИЛИ ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ САМОЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ? 126

Глазова О.Н., Джибладзе А.А. ОСОБЕННОСТИ ОБОРОТА ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА КАК ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОГО ИМУЩЕСТВА 132

Глазова В.А., РИСКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО АУТСОРСИНГА НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ 136

Гнусарькова Е.В., ЛИНГВОКУЛЬТУРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКОГО ЮМОРА (НА ПРИМЕРЕ ВЫСТУПЛЕНИЙ STAND-UP КОМИКОВ) 142

Голованова М. Ю., ФЛОРА ПОЙМЕННЫХ ЛУГОВ ДОЛИНЫ РЕКИ АМЫЛ В НИЖНЕМ ТЕЧЕНИИ (КРАСНОЯРСКИЙ КРАЙ) 145

Головченко В.В., УПРАВЛЕНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКОЙ В БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 150

Гомон И.В., Иванова Д.А., АНАЛИЗ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЭД В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ 155

Гомон И.В., Филиппов М.И., Мосеенкова А.О., АНАЛИЗ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЯ ТОВАРОВ ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ 160

Гомон И.В., Щербакова В.И., ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С ИНЫМИ АДМИНИСТРАТИВНЫМИ ОРГАНАМИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОБЛЮДЕНИЯ ВАЛЮТНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 165

Гомон И.В., Рыбакова М.А., Яковская Я.О., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЦЕЛЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... 169

Гомон И.В., Аверченкова В.С., Печерская Е.С., ОЦЕНКА ВЗИМАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ПУТЕМ ИХ ПРИНУДИТЕЛЬНОГО ВЗЫСКАНИЯ 173

Гомон И.В., Казаков Д.А., АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С ЦЕЛЬЮ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ..... 178

Гомон И.В., Левушкина Е.А., АНАЛИЗ ВВОЗА И ВЫВОЗА ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ..... 185

Гомон И.В., Гатцукова Т.Ю., Иочис Я.А., Захаров П.В., ДИНАМИКА СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, АДМИНИСТРИРУЕМЫХ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ..... 190

Гомон И.В., Сорокодумова О.Н., Железнякова А.Н., ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ РАЗРЕШИТЕЛЬНОГО ПОРЯДКА ВВОЗА И ВЫВОЗА ТОВАРОВ 195

Гомон И.В., Иочис Я.А., Захаров П. В., Титков Е. А., ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ..... 198

Гомон И.В., Полякова К.В., Ромашкова А.К., РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РФ В РАМКАХ ЕАЭС 203

Гомон И.В., Зайцева М.Ю., УСТАНОВЛЕНИЕ ВВОЗНЫХ КВОТ, АНАЛИЗ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ МЯСНЫХ ПРОДУКТОВ..... 210

Гомон И.В., Кондрашова И.В., АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГВОЛИ..... 216

Горцева Н.С., ОПРЕДЕЛЕНИЕ НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНОГО ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 220

Граброва В.В , СБЕРЕГАТЕЛЬНЫЕ БАНКИ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И В РФ 225

Гражданкина Д.Д., Цельникер Г.Ф., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ ПРОГРЕССИВНОЙ СТАВКИ НАЛОГА НА ДОХОДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РФ 229

Гранкин А. М., Ткаченко А. А., ПРОГРАММИРОВАНИЕ МИКРОКОНТРОЛЛЕРОВ. МИКРОКОНТРОЛЛЕР RASPBERRY PI..... 233

Грездова Е.Д., ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ ОХРАННЫХ КОМПАНИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГУМАНИТАРНОМ ПРАВЕ 237

Гриб А.И., ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ГРУЗООБРАЗУЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ ДЛЯ ТАНКЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК..... 242

Гриб А.И., ПРОБЛЕМЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ГРУЗОВОЙ БАЗЫ ДЛЯ ПЕРЕВОЗОК НЕФТИ МОРСКИМ ТРАНСПОРТОМ..... 250

Григорьев А.Ю. МАРКЕТИНГ ТОВАРОВ НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ. 256

Григорьева О.И., АНАЛИЗ СПЕЦИФИКИ ТЬЮТОРСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ..... 259

Григорян Н. Р., КОРРУПЦИЯ В РОССИИ 264

Гришко Л.А., Городничая А. Н., ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА..... 268

Гришунина М.Д., РОЛЬ ДОБРОВОЛЬНЫХ ЛЕСНЫХ ПОЖАРНЫХ В ТУШЕНИИ ПОДЗЕМНЫХ ПОЖАРОВ 273

Громский Ю.О., Кирокосян М.А., ДИСТАНЦИОННОЕ БАНКОВСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 276

Грушевская В.А., АНАЛИЗ УПРАВЛЕНИЯ МОТИВАЦИЕЙ ПЕРСОНАЛА (НА ПРИМЕРЕ РАБОТАЮЩИХ СТУДЕНТОВ НИУ «БЕЛГУ»)..... 280

Грязнов Даниил, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АКЦИЗНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РФ 294

Губарева Д.В, ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНКАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ НА ТРАНСПОРТЕ..... 298

Губьянова О.М., РАЗВИТИЕ АНАЛИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ НА УРОКАХ ХИМИИ С ПОМОЩЬЮ ЭЛЕМЕНТОВ ИГРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ..... 305

Гудина А.Г., ОРГАНИЗАЦИЯ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЮ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПОЖАРА НА ТЕРРИТОРИИ СИЙСКОГО

ЛЕСОПАРКА АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ХОЛМОГОРСКОГО РАЙОНА 309

Гулягова П.О., Данилова Н.П., Пожидаев С.Е., РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 316

Гумирова А.Ф., Галиева Э.А., КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР КАК РЕГУЛЯТОР ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ 321

Гунькин М.А., Шапиев М.М., Никитин К.И., ДИФФУЗИЯ ИНФОРМАЦИИ В МОДЕЛИРОВАНИИ ЭЛЕКТОРАЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ..... 325

Гунькин М.А., Шапиев М.М., Никитин К.И., ВЫБОР ИСТОЧНИКА СЛУЧАЙНОСТИ ДЛЯ ГЕНЕРАТОРА СЛУЧАЙНЫХ ЧИСЕЛ 329

Гунькин М. А., Никитин К.И., Шапиев М. М., СПОСОБЫ МАШИННОГО ОБУЧЕНИЯ И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРАКТИКЕ 333

Гусакова А.А., Дорожкина Т.В., Григорьев Е.С., ОБ АСПЕКТАХ СОВРЕМЕННОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ 336

Гуськов Д.Н., Гуськов Д.Н., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ МИКРОКАПСУЛИРОВАННОЙ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЫ 356

Давлетов В.И., НАПРАВЛЕНИЯ АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ..... 358

Дамалаева А.З., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ 362

Дачева Р. Р., Кураж К.В., Полоус Д.В., АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, ПОСЯГАЮЩИЕ НА ЗАКОННЫЕ ИНТЕРЕСЫ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ 366

Двадцатова А.В., Файфер А.С. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАПИТАЛА (ПО МЕТОДИКЕ ГИЛЯРОВСКОЙ Л.Т.) 370

Девятилова А.И., Суровенко О.И., АНАЛИЗ И ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ 375

Деева К.Е., Павлов И.М, Тагиева Н.В., МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ..... 379

Деева К.Е., НАЛОГОВЫЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВ 382

Деехов О. С., СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О СТРУКТУРЕ И ВИДАХ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ДЕФОРМАЦИЙ 385

Демехов О. С., ЗАВИСИМОСТЬ ПРОЯВЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕФОРМАЦИИ У УЧИТЕЛЕЙ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ШКОЛ..... 392

Демьянова Л. М., Онищенко А. С., ВЛИЯНИЕ НАЛИЧИЯ СПОРТИВНЫХ ПЛОЩАДОК С УЛИЧНЫМИ ТРЕНАЖЕРАМИ НА МАССОВОЕ ОЗДОРОВИТЕЛЬНОЕ ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ.....396

Демьянова Л. М., Сустина М. А., «ОБМЕРНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ» КАК СРЕДСТВО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ПРОФЕССИИ АРХИТЕКТОРА 399

Дергунов Д.А., УДАЛЕНИЕ ВЫСОКОВЯЗКИХ СМЕСЕЙ ИЗ РЕЗЕРВУАРОВ С ПОМОЩЬЮ АКИСТИЧЕСКОГО МЕТОДА.....403

Джафарова Е.Р., ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЕ МЕТОДА ИЗГОТОВЛЕНИЯ ЭМУЛЬСИЙ НА СТАБИЛЬНОСТЬ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФОРМЫ 406

Дзюба С.В., ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....409

Добродомов Н. Ю., Зайцева Я. В., КОМПЛЕКСНЫЕ КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ.....412

Дубонос А.С., ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ГРУЗОВЫХ ПЕРЕВОЗОК НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ.....416

Дульская В. П., ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ПРОВЕДЕНИЯ СУДЕБНО-ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА.....421

Дульская В. П., ТАКТИКА НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВО СУДЕБНО-ПОЧЕРКОВЕДЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА.....425

Дурапова И.С., ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ЕВРЕЙСКОЙ АВТОНОМНОЙ ОБЛАСТИ.....429

Дырда И.А., ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С НЕБЛАГОПОЛУЧНЫМИ СЕМЬЯМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ..433

Дырда С.В., Мальцева В.В., Серая Н.Н., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЫРАЩИВАНИЯ СОИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....437

Дядюшкин Р.В., Дёмин Е.В., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ В БАЗАХ ДАННЫХ.....442

Евграфова Л.Д., ПРОБЛЕМЫ ПРОСРОЧЕННОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО ПОТРЕБИТЕЛЬСКИМ КРЕДИТАМ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....445

Евдокимов А.Ю., ПРОБЛЕМА ЛЕГИТИМНОСТИ ВЕДОМСТВЕННЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ В РАМКАХ НОРМОТВОРЧЕСКОГО ПРОЦЕССА ОВД РФ 451

Егоров В.Г., КЛЮЧЕВЫЕ ОШИБКИ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕС НА ЭТАПЕ ПЛАНИРОВАНИЯ 455

Егоров И.С., ВЛИЯНИЕ КРИПТОВАЛЮТЫ НА ФИНАНСОВУЮ СИСТЕМУ 459

Елизаров П.В., РАЗРАБОТКААЛГОРИТМА АНАЛИЗА ОСОБЕННОСТЕЙ РАСПРОСТРАНЕНИЯ РЕАКТИВНЫХ СТРУЙ ПРИ ВЗРЫВ ПНЕВМАТИКА В НИШЕ ШАССИ 464

Елкина В.Н., Путинцев А.Д., РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 467

Елкина В.Н., Путинцев А.Д., СЕКТОР МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА 470

Ерёмина К О. НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИЕ В ЮВЕНАЛЬНОЙ ЮСТИЦИИ 473

Ермилова Ю.Р., ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ПРЕСТУПНИКА 491

Ечеина А.Л., Вехорева А.А., ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ КАК ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ 535

Жданкина Ю.С., ПРОГРАММЫ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ, РЕАЛИЗУЕМЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ, А ТАКЖЕ В ДРУГИХ СТРАНАХ, ИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ 539

Жиляева А.М., КИБЕРДРУЖИНЫ – БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ? 545

Заболоцкая К.А., Хабибрахманов Р.Г. АНАЛИЗ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕПЕЙ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «А» 549

Заболоцкая К.А., Хабибрахманов Р.Г., ОПТИМИЗАЦИЯ ГРУЗОВОЙ РАБОТЫ СТАНЦИИ «К» 554

Заболоцкая К.А., Хабибрахманов Р.Г., ОСОБЕННОСТИ ВЫБОРА ЛОГИСТИЧЕСКОГО ПОСТАВЩИКА В СРЕДЕ ИНТЕРНЕТ 560

Зайцева О.О., СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО РОССИИ 566

Закирова Г.Ф., ЭКОЛОГИЯ ПТИЦ СЕМЕЙСТВА *PASSERIDAE* В КАРАИДЕЛЬСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН 570

Закирова Г.Ф., ЭКОЛОГИЯ ПТИЦ СЕМЕЙСТВА *CORVIDAE* В КАРАИДЕЛЬСКОМ РАЙОНЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН 572

Закирова Г.Ф., ЭКОЛОГИЯ ALAUDA ARVENSIS 574

Захаров Д. С, ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ ПО ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОМУ ПОРТУ В МИКРОКОНТРОЛЛЕРАХ PIC16 ... 576

Захаров Д. С, ПРИМЕНЕНИЕ И РАЗНОВИДНОСТЬ ТЕЛЕСКОПИЧЕСКОЙ АНТЕННЫ 580

РЕПЕРТУАРНАЯ ПОЛИТИКА В ЛЮБИТЕЛЬСКОМ ТЕАТРАЛЬНОМ КОЛЛЕКТИВЕ.....582

Зимакова Е. С., ПОНЯТИЕ «ДЕКОНСТРУКЦИЯ» В ПРОСТРАНСТВЕ ПЕРЕВОДА РУССКОГО ФИЛОСОФСКОГО ЯЗЫКА 587

Зиновьев Н.В., Кот М.А., ПОТЕРИ В КАНАЛЕ СВЯЗИ С БЕСПИЛОТНЫМ ЛЕТАТЕЛЬНЫМ АППАРАТОМ 590

Зинченко С.В., ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ 594

Золотухина Н.А., Шевцова А. М., РАЗВИТИЕ ТЕХНИКИ ФИЛИГРАНИ В КРЫМУ 598

Золотухина Н.А., Амельченко Ю.Б., СЕМАНТИКА РОСПИСЕЙ ПРАВОСЛАВНЫХ ХРАМОВ КРЫМА.....602

Золотухина Н.А., Удовиченко М.Е., ОБРАЗЕЦ АРХИТЕКТУРНО-ИСТОРИЧЕСКОЙ ТРАДИЦИИ НАСЛЕДИЯ СИМФЕРОПОЛЯ.....607

Зорина М.Д., РАЗВИТИЕ МЕТОДОВ И ИНСТРУМЕНТОВ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 611

Зотин В.В., ЛФК ПРИ ПОСЛЕ ОПЕРАБЕЛЬНОМ ПЕРИОДЕ КРЕСТООБРАЗНОЙ СВЯЗКИ 615

Зотин В.В., ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ НАГРУЗКИ НА ОРГАНИЗМ ПРИ ВАРИКОЗНОМ РАСШИРЕНИИ ВЕН.....618

Зоц А.О., НАЛОГ В ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 621

Зуйко В.А., Мадатова О.В., ТРАНСФОРМАЦИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СТРАНЫ В РАМКАХ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МЕЖСТРАНОВЫХ ВЗАИМОДЕЙСВИЯХ 625

Зуйко В.А., МОЛОДЕЖНЫЙ СЛЕНГ И СПОСОБЫ ЕГО ПЕРЕВОДА НА РУССКИЙ ЯЗЫК.....629

Зырянова О.Г., Шалашина О.В., Заруцкая И.Ю., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЖЕНЩИН-ПОЛИТИКОВ НА ПРИМЕРЕ МАРГАРЭТ ТЭТЧЕР И ВАЛЕНТИНЫ МАТВИЕНКО 633

Зырянова А.Н., БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ ПОИСК В ИССЛЕДОВАНИЯХ БРАЧНОГО ПОВЕДЕНИЯ 636

Ибрагимова Н.Б., Лихолетов А.А., КОММЕРЧЕСКАЯ ТАЙНА (ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА РАЗГЛАШЕНИЕ) 645

Ибрашева Л.Н., ПРОКУРОРСКИЙ НАДЗОР В СФЕРЕ ИСПОЛНЕНИЯ ЗАКОНОВ О ЗАЩИТЕ ПРАВ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ 650

Иванов Е.А., ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ПРАВОВОГО АСПЕКТА ЦЕЛЕВОГО ОБУЧЕНИЯ КАК МЕХАНИЗМА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТЕЙКХОЛДЕРОВ РОССИЙСКОГО РЫНКА ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ 654

Иванов А. С., Трубилина И. Т., Качан А.Д., Серая Н.Н., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ 659

Иванова А. В., ОЦЕНКА ЖИЗНЕННОГО СОСТОЯНИЯ ДРЕВОСТОЯ ЗЕЛЕНЫХ НАСАЖДЕНИЙ Г. ЕЛАБУГА 673

Иванова А.В., АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 677

Иванова А.С., ПАТОЛОГИЯ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ ЗА 2018 ГОД В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ 681

Иванова Е.В., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ 685

Иванова Е.В., ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА НА РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 691

Иванова К.В., ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН 698

Иванова М.М, Шмелева Н.Г., ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ МАТЕМАТИКИ В РОССИИ 706

Иванова Т.Д., Лю Байтун, Шэн Шихань, Чжоу Мо, СИТУАЦИОННЫЙ АНАЛИЗ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД 710

Иванова С.Ю., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ 714

Игнатов А.А., АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ МНОГОСТУПЕНЧАТОГО ПРОИЗВОДСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ 717

Игошина Н.М., МЕЖПРЕДМЕТНЫЕ СВЯЗИ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ 721

Избасарова А.А., МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ: ПРОБЛЕМА ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ 726

Избицкая Ю.С., ИССЛЕДОВАНИЕ СПОСОБОВ УСИЛЕНИЯ СВАЙНЫХ ФУНДАМЕНТОВ 730

Измайлова Д. З., Воронов О.А., Миронюк К.Д, К ВОПРОСУ О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СНАРЯЖЕНИЯ, ПРЕДНАЗНАЧЕННОГО ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПОИСКОВО-СПАСАТЕЛЬНЫХ ОПЕРАЦИЙ В ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ 733

Измайлова Д. З., Рыжак Н.А., Кондрацкий Е.О., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ АВАРИЙНЫХ РАДИОМАЯКОВ, КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПОЛЕТОВ 737

Измайлова Д. З., Кашарин Д.А., Ильин М.М., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ВИДЕНИЯ ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ПОЛЕТОВ В ГРАЖДАНСКОЙ АВИАЦИИ 741

Ильина А. В., ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ОБСТАНОВКИ В ВОЛГОДОНСКОМ РАЙОНЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 746

Ильина М.А., СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯСОЦИАЛЬНЫХ КОНФЛИКТОВ В ОРГАНИЗАЦИЯХ 750

Ильина М. А., СОЦИАЛЬНОЕ СИРОТСТВО В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПОИСК РЕШЕНИЯ 753

Ильина Н.Г., Мохова А.А., АНАЛИЗ СТЕПЕНИ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ОСТРЫМ ПЕРИТОНИТОМ ВЗРОСЛОГО НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2016-2017 ГОДЫ 758

Ильина Е.В., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАЛОТОННАЖНОГО ПРОИЗВОДСТВА СПГ В РОССИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 760

Ильичева А.С., ПРАВОМЕРНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ЗАГРАДИТЕЛЬНЫХ МЕР БАНКАМИ ПРИ ИСПОЛНЕНИИ 115-ФЗ В ОТНОШЕНИИ КЛИЕНТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА 767

Ильюшиц В.В., Пронина С.А., ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ 771

Ильяш А.В., Антощенко-Оленев Я.А., К ВОПРОСУ О РАЗУМНОСТИ СРОКА УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА 779

Иманкулова Т.Ж., КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ВОПРОСОВ ТЕРМИНОЛОГИИ 786

Индирякова А.В., НЕДОСТАТОЧНАЯ ИНФОРМИРОВАННОСТЬ И НЕДОВЕРИЕ, КАК ПРИЧИНЫ НИЗКОГО УРОВНЯ ПРИМЕНЕНИЯ МЕДИАЦИИ В КАЧЕСТВЕ СРЕДСТВА АЛЬТЕРНАТИВНОГО СПОСОБА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ 790

Иневаткина Д.В., ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ 795

Иневаткина Д.В., МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ НА ПРЕДПРИЯТИИ 800

Ионова Б.М., ПРОЕКТИРОВАНИЕ ВНЕДРЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В СИСТЕМЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК 805

Мавлютов Д.Д., ОПРЕДЕЛЕНИЕ И АНАЛИЗ ПАРАМЕТРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ СТВОЛОВ В НЕФТЯНЫХ СКВАЖИНАХ 809

Исаева Л.Р., Захаров В.С., СПЕЦИФИКА ПРЕПОДАВАНИЯ РУССКОГО ЯЗЫКА ИНОСТРАННЫМ ВОЕННОСЛУЖАЩИМ НА БАЗОВОМ УРОВНЕ 814

Искандарян Г.О., Есипенко К. С., БИЗНЕС-СРЕДА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 819

Исхакова Г.Р., ПРИМЕНЕНИЕ ГРЕЙДОВОЙ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 825

Иутинский Э.М., Дворянский С.А., Яговкина Н.В., Овчинников В.В., Макарова И.А., ОПЫТ КАФЕДРЫ АКУШЕРСТВА И ГИНЕКОЛОГИИ ПО СИМУЛЯЦИОННОМУ ОБУЧЕНИЮ СТУДЕНТОВ 829

Кадыгроб О.О., Солодова И.Е., Кузьмина О.С., МЕТОДЫ ЦЕНОВОЙ ДИСКРИМИНАЦИИ И УЛУЧШЕНИЕ ПО ПАРЕТО 834

Казакова С.П., Харламова Н.И., СОЦИАЛЬНОЕ НАСТАВНИЧЕСТВО: СПЕЦИФИКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 838

Казиева М.Х., ПРОЕКТИРОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ . 842

Казурова Н.А., К ВОПРОСУ ОБ ОБОСНОВАННОСТИ ВВЕДЕНИЯ КУРОРТНОГО СБОРА 845

Каипова Н.З., Трофимова О.А., ПРИОРИТЕТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В ОРГАНАХ И УЧРЕЖДЕНИЯХ ПРОКУРАТУРЫ 849

Калашникова Ю.Н., Шелестова Д.А., ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ БИЗНЕС-МОДЕЛИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПРОМЫШЛЕННОЙ КЛАСТЕРИЗАЦИИ 855

Каменских П.А., РЕАЛИЗАЦИЯ ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ 860

Каналиев Д.У., МОРФОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В СЕЛЕЗЕНКЕ ЛАБОРАТОРНЫХ ЖИВОТНЫХ ПРИ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ ... 884

Каретникова А.Ю., ПРОБЛЕМЫ ЭТИКИ И ДЕОНТОЛОГИИ ПРИ ОБЩЕНИИ С ОНКОЛОГИЧЕСКИМИ БОЛЬНЫМИ 887

Каримов А.А., ЖЕНЩИНЫ КАК КЛЮЧЕВОЙ СЕГМЕНТ ЗАЕМЩИКОВ МФО 890

Каримова И.О., ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ ПОДДЕРЖАНИЯ ПЛАСТОВОГО ДАВЛЕНИЯ ДЛЯ ЛИКВИДАЦИИ ПОЖАРА 898

Карпенко К.Ю., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ ГЕЛЯ НА ОСНОВЕ Na–КМЦ 900

Карташова Д.В., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ 902

Качан Ю.Д., ИССЛЕДОВАНИЕ УРОВНЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ГРАМОТНОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ЕГО ПОВЫШЕНИЮ 908

Кашапова А.А., ТЕХНОГЕННЫЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН НА ПРИРОДНЫЕ КОМПЛЕКСЫ 912

Кашапова А.А., СОВРЕМЕННОЕ РАЗВИТИЕ РУСЛА РЕКИ САКМАРА И ПРИЛЕГАЮЩЕЙ К НЕЙ ТЕРРИТОРИИ В ПРЕДЕЛАХ ЮЖНОГО УРАЛА КУВАНДЫКСКОГО РАЙОНА 914

Квитчук А.С., Лаврентьева И.С., ВОПРОСЫ ДОРОЖНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 916

Кеня И.А., Бацунов Н.В., ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... 921

Киданова М.С., ОЦЕНКА АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ БАНКА АО «АГРОРОС» 928

Киналь А.В., Нефедова О.А., ПЕРЕПЛАНИРОВКА ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ МНОГОКВАРТИРНЫХ ДОМОВ НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА ПЕНЗА 933

Киналь А.В., Поршакова А.Н., ВОЗМОЖНОСТЬ ПЕРЕРАБОТКИ И ПОВТОРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ ПРИ ЛИКВИДАЦИИ ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ 940

Киналь А.В., Стешина Е.Г., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАИМСТВОВАНИЙ В ТЕКСТАХ СОВРЕМЕННОЙ РЕКЛАМЫ В ГОРОДЕ ПЕНЗА 945

Киналь А.В., РАЗВИТИЕ МНОГООБРАЗИЯ ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ НА ЗЕМЛЕ 950

Кинчаров А.В., О НЕКОТОРЫХ СПОСОБАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАННОСТИ ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВ 955

Кисиленко А.А., Слынько В.Р., Тагиева Н.В., ТИПОЛОГИЧЕСКИЕ РАЗЛИЧИЯ БРИТАНСКОГО И АМЕРИКАНСКОГО ВАРИАНТОВ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА 959

Кисиленко А.А., СОЗДАНИЯ УСТЬ-ИЛИМСКОЙ ГЭС 963

Кисиленко А.А., ГЛАВНЫЕ ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ГЭС 963

Клепикова А., СПЕЦИФИКА РОССИЙСКОГО МАРКЕТИНГА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ 966

Клепикова А.А., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ТУЛЬСКОГО РЕГИОНА ДЛЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ИНВЕСТОРОВ 972

Клименко А.С., Марченкова Н.В., ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ..... 976

Клименко А.С., Марченкова Н.В., ПЛАНИРОВАНИЕ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)..... 980

Клыжко С.Р., ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ 985

Кныш А.А., ПРИМЕНЕНИЕ «ИНТЕГРИРУЮЩЕЙ» ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ МАТЕМАТИКЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ..... 989

Князева И.С., ОГОСУДАРСТВЛЕНИЕ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В РОССИИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПОСЛЕДСТВИЯ 993

Коваленко А.В., РАЗВИТИЕ ФИЛОСОФИИ БЕРЕЖЛИВОГО ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ..... 998

Кодоева В.С., Тибилова А.Г., ВТОРАЯ ЖИЗНЬ «ЖИДКОЙ ДРЕВЕСИНЫ»..... 1002

Козниенко И.В., МЕДИКО-БИОЛОГИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА И ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РЕАБИЛИТАЦИИ СПОРТСМЕНОВ 1007

Козниенко И.В., РОЛЬ СПОТРИВНОГО ПИТАНИЯ В ПРОФИЛАКТИКЕ И УКРЕПЛЕНИИ ЗДОРОВЬЯ СПОРТСМЕНОВ 1012

Койкова Л.Н., СПЕЦИФИКА КЛАССИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ ОЦЕНИВАНИЯ СТОИМОСТИ АКЦИЙ..... 1016

Колмогорова Ю.В., АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПОДОТЧЕТНЫМИ ЛИЦАМИ (НА ПРИМЕРЕ МП «ЖЭК-3»)..... 1021

Колодина К.О., ОБЗОР СОВРЕМЕННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ И ИХ СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА..... 1026

Колодяжная Т.П., РЕАЛИЗАЦИЯ ЗДОРОВЬЕСБЕРЕГАЮЩЕГО ПОДХОДА ПО СОХРАНЕНИЮ ЗДОРОВЬЯ И РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА С ОВЗ 1032

Колодяжная Т.П., Косачева А.А., РЕЧЕВОЕ РАЗВИТИЕ ДЕТЕЙ, СТРАДАЮЩИХ ЗАИКАНИЕМ 1036

Колотий М.Э., Кочубей Е.И., ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА РФ 1040

Колупаева С.Р., Шамсутдинова В.Ф., «НАЛОГ НА РОСКОШЬ» - КАК ИНСТРУМЕНТ СНИЖЕНИЯ СОЦИАЛЬНОГО НЕРАВЕНСТВА 1046

Кочкарова П.А., ЛИЦЕНЗИОННОЕ И СВОБОДНОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ 1051

Комарова С.В., Копылова С.Н., ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ СТУДЕНТОВ РАЗНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ПОДГОТОВКИ 1054

Кондратова К.С., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РФ (НА ПРИМЕРЕ ГК «РОСАТОМ», ГК «РОСНАНО» И ДРУГИХ)..... 1060

Конева П.М.. РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБРАЩЕНИЯ С ТВЕРДЫМИ КОММУНАЛЬНЫМИ ОТХОДАМИ В РОССИИ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 1066

Коноваленко А.А., Нефедьев А.И., ОПТОДАТЧИКИ ПЛАМЕНИ ДЛЯ КОТЛОВ..... 1073

Кононенко Л.Н., Моисеева И.И., ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1077

Кононенкова О.С., СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РФ 1081

Кононова А.И., КРАНИОМЕТРИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ SPERMOPHILUS UNDULATUS ВЫЛОВЛЕННЫХ В ОКРЕСТНОСТЯХ СЕЛА КУРГАНЧИКИ..... 1087

Кононова А.И., МОРФОМЕТРИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ SPERMOPHILUS UNDULATUS ВЫЛОВЛЕННЫХ В ОКРЕСТНОСТЯХ СЕЛА КУРГАНЧИКИ..... 1090

Констандоглу Д.В., ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ЛИ КООПЕРАЦИЯ ЯВЛЯЕТСЯ СПАСИТЕЛЬНЫМ КРУГОМ ДЛЯ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ?..... 1092

Констандоглу Д.В., ПРИЧИНЫ БАНКРОТСТВА МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В 2018 ГОДУ 1097

Констандоглу Д.В., ВСЕ СТОРОНЫ ВОПРОСА О НЕОФИЦИАЛЬНОМ ТРУДОУСТРОЙСТЕ..... 1102

Констандоглу Д.В., НОВАЯ ИДЕЯ В БИЗНЕСЕ - СТАРТАП 1106

Конубрикова Л.И., ВЗАИМОСВЯЗЬ ХАРАКТЕРИСТИК ВООБРАЖЕНИЯ И ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНЫХ КАЧЕСТВ СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ 1111

Концевая В.Н., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СПОСОБОВ ХАРАКТЕРИЗАЦИИ ПЕРСОНАЖЕЙ В РОМАНАХ Э. ХЕМИНГУЭЯ «ПРОЩАЙ, ОРУЖИЕ» И Ф. СКОТТА ФИЦДЖЕРАЛЬДА «НОЧЬ НЕЖНА» 1117

Корень В.А., ЭВОЛЮЦИЯ КОНЦЕПЦИИ МАРКЕТИНГ-МИКС 1121

Коростылева К.Ю., РАЗРАБОТКА ТЕХНОЛОГИИ СУППОЗИТОРИЕВ НА ГИДРОФОБНОЙ ОСНОВЕ С ТЫКВЕОЛОМ..... 1126

Коротаев М.А., АКТИВНЫЕ ОПЕРАЦИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА «КОНТИНЕНТАЛЬ» ООО 1128

Короткова Н.В., ИНТЕРНЕТ-САЙТ КАК СРЕДСТВО ОРГАНИЗАЦИИ СОДЕРЖАТЕЛЬНОГО ДОСУГА И ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДЕТЕЙ К ЗАНЯТИЯМ ЧИР СПОРТОМ 1132

Короткова О.А., Михайлова Э.М., ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПАРТИИ КАК СУБЪЕКТЫ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИЕ ПОЛИТИЧЕСКИЙ РЕЖИМ В РОССИИ В ПЕРИОД ГРАЖДАНСКОЙ ВОЙНЫ 1138

Косинова Н.А., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) СЛУЖАЩЕГО 1147

Костина Ю.А., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ТИПОЛОГИЯ ПРИЛАГАТЕЛЬНЫХ И НАРЕЧИЙ В АНГЛИЙСКОМ, РУССКОМ И ТАТАРСКОМ ЯЗЫКАХ. ЗНАЧЕНИЕ КАТЕГОРИЙ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ 1151

Котлецов В.В., НЕПРОСТАЯ СУДЬБА КРАСНОГО ДИРЕКТОРА (К 80-ЛЕТИЮ ГИБЕЛИ ЕВГЕНИЯ ИВАНОВИЧА ПАРХОМЕНКО) 1155

Котляр Е.Р., Измаилова А. О., НАЦИОНАЛЬНАЯ СИМВОЛИКА В ДЕКОРЕ БАНКА «ЗОЛОТОЙ ТЕЛЕЦ» В Г. СИМФЕРОПОЛЕ 1159

Кочинова Т.В., Кочинов Ю.А., БОРЬБА С УТОМЛЕНИЕМ В СТРУКТУРЕ БЕЗОПАСНОСТИ ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРОИЗВОДСТВЕ 1162

Кочкарова М.О., ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ, ИЗМЕНЕНИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1165

Кочкарова П.А.,МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО РИСКА 1169

Кочубей Е.И., Гордейчик Ю.А., СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ВЕЩЕВОГО РЫНКА 1173

Крамаренко А.С., Клименко М.Е., СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ ВНИМАНИЯ У СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ 1178

Крамаренко А.С., Бахтиярова Я.А., Бичанина Т.В., ПОНЯТИЙНАЯ СУЩНОСТЬ СПОСОБНОСТЕЙ: СТРУКТУРА, ВИДЫ, КОМПОНЕНТЫ 1183

Краскина Е.Ю., ВОПРОСУ О КЛАССИФИКАЦИИ ЛИЦ, ПРИВЛЕКАЕМЫХ К АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 1188

Краснова Е.В., НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД: ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1192

Краснова М.С., Чеканова А.А., ГИСТОФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ ИЗМЕНЕНИЯ СЕМЕННИКОВ ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОМ СВЕТОВОМ ДЕСИНХРОНОЗЕ 1197

Крафт Е.В., ДОБРОВОЛЬЧЕСТВО В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ С ИНВАЛИДАМИ 1200
Кривоногова Л.В., Сиднева А.С., ПОРТФЕЛЬНАЯ ТЕОРИЯ МАРКОВИЦА 1205
Кривошеина Ю.В., Шитов А.Н., ЖИЗНЕННЫЙ БАЛАНС КАК ФАКТОР «ХЭППИНЕСС» МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ 1208
Криничная А.Б., ПРЕДПОСЫЛКИ ВНЕДРЕНИЯ КОНТРОЛЛИНГА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ТОРГОВЛИ 1213
Кронштатова Е.А., ОСОБЕННОСТИ СУИЦИДАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ 1216
Кропанева Д.А., ОСОБЕННОСТИ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ САНИТАРНО-ТЕХНИЧЕСКИМИ ИЗДЕЛИЯМИ 1225
Круглова Е.В., ИНСТИТУТ СЕМЬИ КАК СУБЪЕКТ ПЕРВИЧНОЙ СОЦИАЛИЗАЦИИ ИНДИВИДА В СФЕРЕ ЗДОРОВЬЯ 1228
Крысько В.Н., ПРОБЛЕМА ЦИФРОВОГО НЕРАВЕНСТВА И ЕЁ УСТРАНЕНИЕ 1232
Кушнарева И.В., ИССЛЕДОВАНИЕ ХАРАКТЕРИСТИК ПАССАЖИРСКОГО МАРШРУТА №34 «ГИДРОПРИВОД-ЦЕНТРАЛЬНЫЙ РЫНОК» В Г. ШАХТЫ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 1237
Крюченкова М.А., Еряшева Е.А., ПРОВЕРКА КАЧЕСТВА СОСТАВЛЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ КОМПАНИЙ ВИДА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ «СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО» В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ 1242
Кудрявых О.Д., Кудусова М.И., Мартынова М.А., ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС В МЕДИЦИНЕ 1251
Кузбеков Ф.Т., Растамханова С.Н., ПРОБЛЕМЫ ИСТОРИИ НА СТРАНИЦАХ ЖУРНАЛА «ВАТАНДАШ» ЗА 2013-2018 ГГ. 1256
Кузина В.С., ТРАВМЫ В МЫШЦАХ БЕДРА И ПРИНЦИПЫ ИХ ЛЕЧЕНИЯ 1262
Кузнецов А.В., ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО НК «РОСНЕФТЬ» 1266
Кузнецов В.Н., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ АТП ПУТЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ УЧЕТА ТРАНСПОРТА 1271
Кузнецова А.В., ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И ПОДХОДЫ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА 1274
Кузнецова Е.А., АРЕСТ ИМУЩЕСТВА КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЯЗАННОСТИ ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВ И СБОРОВ 1278

Кузнецова К.А., Колесникова А.М., АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И СЕЦИФИКА ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ СПК (КОЛХОЗ) «МИР»..... 1282

Кузнецова К.А., Колесникова А.М., АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ЖКХ В РОССИИ 1287

Кузьмина А. А., ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ СИСТЕМЫ К. С. СТАНИСЛАВСКОГО В ФИГУРНОМ КАТАНИИ 1291

Кулемин М.Э., Чернова А.А., Акимов А.А., РАЗВИТИЕ ПАНКРЕОНЕКРОЗА КАК ОСЛОЖНЕНИЯ ЭПСТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 1302

Кульбаева А.А., Дорохина А.А., ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В МЕНЕДЖМЕНТЕ 1305

Кунич Е.О, СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ТЕРРИТОРИЙ НА ОСНОВЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОГРАММ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ 1310

Курбатов А.Д., Казурова Н.А., ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В РФ..... 1317

Курочко М.А., Фоменко М.М., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ 1322